

**ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА В  
МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ  
КОНТЕКСТЕ:  
ВЫЗОВЫ ДЛЯ МЕЖДУНАРОДНОГО  
СОТРУДНИЧЕСТВА**

**Епихина Г.М., Любимов А.Э.,  
Соколова Е.Н., Якушев И.Л.**

КОЛЛЕКТИВНАЯ МОНОГРАФИЯ



[www.scipro.ru](http://www.scipro.ru)

**НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ  
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА**

**Торговая политика в мировом  
экономическом контексте: вызовы для  
международного сотрудничества**

Монография

УДК 33  
ББК 65  
Т60

**Главный редактор:** Краснова Наталья Александровна – кандидат экономических наук,  
доцент, руководитель НОО «Профессиональная наука»

**Технический редактор:** Канаева Ю.О.

**Рецензент:**

Рецензент: Бюллер Елена Александровна – кандидат экономических наук,  
доцент. ФГБОУ ВО «Адыгеский государственный университет»

**Авторы:**

Епихина Г.М., Любимов А.Э., Соколова Е.Н., Якушев И.Л.

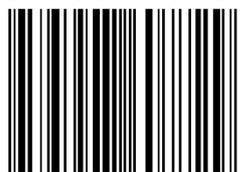
Торговая политика в мировом экономическом контексте: вызовы для международного сотрудничества [Электронный ресурс]: монография. – Эл. изд. - Электрон. текстовые дан. (1 файл pdf: 86 с.). - Нижний Новгород: НОО "Профессиональная наука", 2024. – Режим доступа: [http://scipro.ru/conf/monograph\\_050624.pdf](http://scipro.ru/conf/monograph_050624.pdf). Сист. требования: Adobe Reader; экран 10".

ISBN 978-5-907607-72-9

Материалы монографии будут полезны преподавателям, научным работникам, специалистам предприятий, а также студентам, магистрантам и аспирантам.

При верстке электронной книги использованы материалы с ресурсов: Designed by Freepik, Canva.

ISBN 978-5-907607-72-9



9 785907 607729 >

© Авторский коллектив, 2024 г.

© Издательство НОО Профессиональная наука, 2024 г.

# СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	5
<i>Глава 1. Торговая политика и экономические отношения Российской Федерации в условиях санкций в глобальном мире: преодоление вызовов и поиск новых возможностей</i> .....	7
<i>Глава 2. Экономические тренды развития российского рынка электротехники</i> .....	52
Заключение .....	80
Библиографический список.....	81
Сведения об авторах .....	84

## Введение

В монографии представлены теоретические подходы и концепции, аналитические обзоры, практические решения в конкретных сферах науки и образования.

Монография состоит из 2-х глав.

**В первой главе авторы** рассматривают вопрос торговой политики и экономических отношений Российской Федерации в условиях санкций в глобальном мире.

В современном мире, где глобализация играет ключевую роль, экономические отношения и торговля между странами становятся все более важными. Однако, Российская Федерация в последние годы столкнулась с серьезными вызовами в виде введения международных санкций со стороны многих западных стран. Эти санкции были наложены в ответ на определенные политические события и действия, что повлияло на область экономики и торговли. Одним из главных последствий санкций стало снижение объемов внешней торговли России. Некоторые из ее крупных партнеров отказались от сотрудничества с российскими компаниями, что существенно сократило объемы экспорта и импорта. В результате, Российская Федерация была вынуждена пересмотреть свою торговую политику и искать новых партнеров для сотрудничества. Однако, помимо вызовов, санкции также открыли новые возможности для развития российской экономики. Как известно, Россия обладает значительными ресурсами, которые стали востребованы на мировом рынке. Введение санкций способствовало развитию отечественных производителей и появлению новых отраслей экономики. Многие российские компании начали ориентироваться на внутренний рынок, что стимулировало развитие местного производства и расширение товарного предложения. Кроме того, санкции побудили Россию развивать экономические отношения и сотрудничество с другими странами Южной и Восточной Азии, а также странами БРИКС. Это помогло диверсифицировать экономические связи и снизить зависимость от западных партнеров. Российская Федерация активно расширяет свои торговые связи с Китаем, Индией, Бразилией и другими странами, что ведет к повышению экономического потенциала и снижению последствий санкций.

Таким образом, хотя санкции накладывают определенные ограничения на российскую экономику и торговлю, они также стимулируют развитие новых направлений и партнерских отношений. Российская Федерация активно ищет возможности в глобальном мире, где

экономические отношения становятся все важнее. Это требует постоянной адаптации и поиска новых решений, но позволяет сохранять стабильность и обеспечивать рост национальной экономики.

**Во второй главе** рассматриваются экономические факторы, которые оказывают влияние на рынок электротехники. В начале приводится описание процесса становления рыночных отношений, зарождение и формирование факторов противоречащих постулатам экономической теории. В частности рассматривается процесс становления одной из самых известных монополий в электротехнической отрасли с описанием её формирования и сегодняшним положением на рынке. Отдельно рассмотрена картель в области электролампового производства, с приведением примеров воздействия на развития на мировое электролампового производства, приводятся плюсы и минусы. Также описываются этапы становления отечественного рынка электротехники. Описываются плюсы и минусы каждого из этапов становления и рекомендуются мероприятия, которые могли бы улучшить положение дел в наше время, которое является началом нового этапа становления рынка, катализатором для формирования которого выступили санкции Западного блока. Проблематика санкций также рассматривается авторами на примере крупнейшего международного проекта в области энергетики.

### ***Авторский коллектив:***

***Глава 1.*** Торговая политика и экономические отношения Российской Федерации в условиях санкций в глобальном мире: преодоление вызовов и поиск новых возможностей (Якушев И.Л., Соколова Е.Н.)

***Глава 2.*** Экономические тренды развития российского рынка электротехники (Любимов А.Э. Епихина Г.М.)

## Глава 1. Торговая политика и экономические отношения Российской Федерации в условиях санкций в глобальном мире: преодоление вызовов и поиск новых возможностей

### Введение

Введение международных санкций в ответ на определенные политические события и действия привело к серьезным вызовам для российской экономики, особенно в отношении торговых и экономических отношений. Санкции оказали значительное влияние на различные сферы экономики, включая внешнюю торговлю, инвестиции и финансы. Это привело к трудностям в доступе к международным рынкам, ограничению или запрету на экспорт и импорт ряда товаров и услуг. В результате экспортные доходы снизились, а цены на импортируемые товары выросли, что отрицательно сказалось на экономическом росте и благосостоянии населения. Кроме того, санкции привели к сокращению иностранных инвестиций в Россию, что ограничило возможности модернизации экономики и технологического развития. Также возникли трудности в доступе к международным финансовым рынкам, что привело к увеличению стоимости заимствований и ограничению возможностей для внешнего финансирования. Для преодоления этих вызовов Россия предприняла ряд мер, направленных на снижение зависимости от импорта и увеличение экспорта несырьевых товаров. Власти реализуют программы импортозамещения и стимулирования экспорта, а также проводят политику поддержки отечественных производителей. Кроме того, активно развиваются экономические отношения с новыми партнерами, включая страны БРИКС, Евразийского экономического союза и Азиатско-Тихоокеанского региона. Ведутся переговоры об устранении торговых барьеров и заключении соглашений о свободной торговле. В условиях санкций Россия столкнулась с необходимостью диверсификации экономики и снижения зависимости от экспорта сырьевых товаров. Для этого правительство реализует стратегию развития несырьевых секторов экономики, включая сельское хозяйство, обрабатывающую промышленность и информационные технологии. Чтобы поддержать отечественных производителей, власти проводят программы льготного кредитования, субсидирования и налоговых льгот.

Также проводятся мероприятия по улучшению делового климата и сокращению административных барьеров. В условиях санкций Россия активно развивает торгово-экономические отношения с новыми партнерами,

включая страны БРИКС, Евразийского экономического союза и Азиатско-Тихоокеанского региона. Ведутся переговоры об устранении торговых барьеров и заключении соглашений о свободной торговле. Несмотря на вызовы, вызванные санкциями, Россия предприняла ряд успешных шагов по преодолению этих трудностей и поиску новых возможностей для экономического роста. Страна развивает новые направления сотрудничества с партнерами, диверсифицирует экономику и реализует программы поддержки отечественного производства. Эти меры позволили смягчить негативное влияние санкций и обеспечить устойчивое развитие экономики России.

### **Вызовы и трудности**

Санкции, наложенные на Россию, привели к снижению объемов внешней торговли. Некоторые крупные партнеры отказались от сотрудничества с российскими компаниями, что значительно сократило объемы экспорта и импорта. Это создало проблемы доступности определенных товаров и ресурсов для России, а также причинило финансовые потери отечественным предприятиям. Ограничение доступа к иностранным инвестициям также оказало отрицательное влияние на экономику России. Санкции затруднили привлечение иностранных инвесторов, которые стали считать вложения в российскую экономику слишком рискованными из-за геополитической и экономической неопределенности. Это существенно ограничило возможности России в области модернизации и развития различных секторов экономики.

Кроме того, санкции повлияли на логистические цепочки, отрицательно сказавшись на перемещении товаров и услуг в Россию и из нее. Запрет использования определенных морских путей и портов привел к увеличению времени доставки и дополнительным расходам для бизнеса.

В результате ухудшения отношений с рядом стран, Россия была вынуждена пересмотреть свою структуру торговли. Поиск новых партнеров и рынков потребовал время и значительных усилий для переориентации экономики.

### **Возможности и перспективы**

В последние годы Российская Федерация столкнулась с рядом нетривиальных проблем, таких как пандемия COVID-19, кризис на Украине и рост стоимости жизни. Эти вопросы создают серьезные трудности для правительства, и все сходится во мнении, что для стимулирования экономического роста необходим существенный толчок. Санкции, наложенные на Россию,

послужили толчком для перенаправления экспорта и импорта, что привело к поиску новых рынков сбыта и поставщиков для товаров и услуг.

Ограничение доступа к импортным товарам, вызванное санкциями, стимулировало развитие внутреннего производства. Это может привести к более самодостаточной и устойчивой экономике в перспективе. Одновременно правительство РФ предприняло ряд мер для поддержания финансового и экономического сектора страны, включая усиление государственного контроля над ключевыми отраслями. Такие меры помогли обеспечить стабильность и управление в условиях санкций.

Россия также работает над развитием новых форм экономического сотрудничества. Она расширяет свое экономическое взаимодействие с другими странами с целью уменьшить зависимость от западных рынков. Это включает в себя укрепление связей со странами БРИКС и развитие взаимодействия с государствами Азии и Ближнего Востока.

Теперь, когда правительство России проводит независимую торговую политику, возникает вопрос: "Что может сделать торговые отношения, чтобы помочь увеличить экономический рост?" Именно в развитии торговли и экономического сотрудничества с другими странами лежит ключ к ускоренному развитию российской экономики. Разнообразию торговых партнеров поможет снизить зависимость и создать новые возможности для экспорта и импорта товаров и услуг.

Большие экономические реформы и инвестиции в инновации также играют важную роль в стимулировании экономического роста. Правительство РФ должно продолжать поддерживать предпринимательство и инновации, чтобы создать условия для развития современной и конкурентоспособной экономики.

В целом, разнообразные меры, такие как перенаправление экспорта и импорта, развитие внутреннего производства, усиление государственного контроля и развитие новых форм экономического сотрудничества, способствуют стимулированию экономического роста в России. Эти шаги помогут стране справиться с возникшими проблемами и создать более устойчивую и самодостаточную экономику в будущем.

### **Ключевые моменты**

Международные макроэкономические исследования указывают на положительную связь между торговлей и экономическим ростом. Это означает, что развитие торговли влияет на увеличение производства и

совокупных доходов страны. Однако, влияние торговли на экономический рост зависит от других экономических условий, таких как макроэкономическая стабильность и отсутствие коррупции.

Один из ожидаемых положительных эффектов от либерализации внутренних тарифов – это, повышение совокупной факторной производительности на уровне фирмы. Снижение тарифов на промежуточные ресурсы стимулирует фирмы к повышению производительности, однако также может привести к увеличению наценок на конечную продукцию. Снижение тарифов на готовую продукцию ведет к усилению конкуренции на внутреннем рынке, а также повышает производительность и снижает наценки.

Другой положительный результат от либерализации торговли – это, усиление иностранной конкуренции и импорта, что стимулирует фирмы к инвестициям в инновационную деятельность и перераспределение ресурсов от малопродуктивных компаний к наиболее результативным. Такая конкуренция способствует эффективному использованию ресурсов и повышению качества продукции.

Помимо этого, либерализация иностранных тарифов позволяет фирмам воспользоваться преимуществами экономии за счет расширения рынка сбыта. Благодаря этому компании откликаются на это, увеличивая расходы на инновации и технологии.

Торговая политика является одним из инструментов, доступных правительству для стимулирования экономического роста. Политика, направленная на рост, должна быть разработана совместно, а торговая политика должна повысить эффективность других стратегий, направленных на развитие экономики. Важно обеспечивать эффективное перераспределение ресурсов для достижения устойчивого и долгосрочного роста.

### **Фундаментальные принципы**

Ключом к экономическому росту являются инвестиции. Через увеличение инвестиций мы можем обеспечить каждого работника большим капиталом и повысить производительность труда. Однако этот процесс не может продолжаться бесконечно и в конечном итоге достигнет своего предела. Примером можно привести вооружение рабочего молотком, что безусловно повысит его производительность по сравнению с ручной работой при забивании гвоздей. Однако дополнительное оснащение его вторым молотком не приведет к дальнейшему росту производительности. Это называется снижающейся предельной доходностью капитала: чем больше у вас есть чего-

либо, тем меньшей становится полезность каждой дополнительной единицы этого предмета.

Для дальнейшего ускорения экономического роста нам необходим еще один ингредиент: технический прогресс. Это ключевой элемент, который может способствовать устойчивому росту на долгосрочной основе путем повышения эффективности. Здесь мы должны различать между экзогенным и эндогенным техническим прогрессом. Экзогенный прогресс порождается каким-либо процессом, который не учтен в экономической модели, например, случайным открытием, таким как антибиотики. С другой стороны, эндогенный прогресс реагирует на определенные поведенческие модели, учитываемые в модели.

Рост, вероятно, будет стимулироваться единичными случаями внешнего технического прогресса и, хотя такой прогресс повысит уровень доходов, его влияние на экономический рост в конечном итоге прекратится по мере достижения нового равновесия. Такой переходный период может продолжаться длительное время, настолько долго, что мы часто не можем определить, является ли высокий рост временным или постоянным. Однако в отсутствие дальнейших инноваций более высокие темпы роста в конечном итоге вернуться к норме.

Когда мы говорим о капитале, мы должны разделять его на физический и человеческий капитал. Основное различие между ними заключается в том, что люди могут думать, и именно благодаря этому они способны внедрять инновации. Увеличение человеческого капитала может повысить уровень инноваций благодаря более частому появлению новых изобретений. Это, в свою очередь, позволяет поддерживать более высокие темпы экономического роста на долгосрочной основе. Технический прогресс может включать улучшение понимания того, как смешивать или организовывать существующие ресурсы, и, безусловно, такие достижения часто приводят к гораздо лучшим результатам. Эффективное управление также может быть способом повышения экономических показателей.

Эндогенный технический прогресс оказывает как прямое, так и косвенное воздействие. Косвенное воздействие некоторых факторов, таких как обучение и человеческий капитал, вероятно, будет иметь побочные эффекты, способствующие дальнейшему росту. Действительно, некоторые инновации находят применение за пределами первоначальной сферы, для которой они были разработаны, иногда производя революцию в других отраслях или способах проведения дел (например, интернет). Хотя стимулы для инвестиций и инноваций являются внутренними для фирмы, они могут также

оказывать влияние на другие фирмы и стимулировать дальнейший рост. Этот тип результата обычно учитывается в большинстве моделей роста, так как они фокусируются на совокупных эффектах.

Международная торговля, подобно другим разрушительным переходным процессам, создает победителей и проигравших. Некоторые фирмы будут вытеснены с рынка, в то время как некоторые работники потеряют работу из-за глобализации. Один из ключевых аспектов повышения эффективности торговли заключается в обеспечении эффективного повторного использования перемещенных факторов, что означает эффективное функционирование рынка труда. Ключевую роль, которую может сыграть политика в обеспечении экономического роста через торговую политику, заключается в ее способности делать это. Для этого можно использовать различные политические инструменты, такие как центры переподготовки или поиска работы, а также более фундаментальные способы, такие как устранение препятствий на рынке недвижимости. Примером политического инструмента, работающего подобным образом, является Центр занятости населения «Моя работа», предназначенный для поддержки людей, оставшихся без работы. Факторы повторного использования касаются не только рабочей силы. Возможно, с политической точки зрения это менее актуально, однако эффективное перераспределение капитала также имеет решающее значение для поддержания долгосрочного экономического роста. Обновление капитала может быть проще, чем рабочей силы – она не возражает против перемещения, – и рыночные силы могут просто найти новое эффективное равновесие. Однако, если имеет место нерациональное распределение, может быть оправдана политика, стимулирующая эффективное перераспределение капитала, включая устранение трений, навязанных политикой. Нерациональное распределение ресурсов может иметь различные формы, которые замедляют экономический рост и угнетают потенциал развития. Одним из примеров такого распределения являются сверхнизкие процентные ставки, поддерживающие фирмы-зомби, что в конечном итоге негативно сказывается на экономике. Также сюда можно отнести законы, усложняющие закрытие компаний, а также инфраструктурную политику, которая не способствует развитию новых фирм. Для того, чтобы обеспечить эффективное распределение ресурсов, правительствам необходимо устранять трения как на рынках капитала, так и на рынках труда. Именно эффективное распределение капитала может значительно повысить производительность.

Однако в некоторых случаях эффективное краткосрочное перераспределение может не привести к желаемым результатам в долгосрочной

перспективе. Примером такой ситуации является "ловушка сравнительных преимуществ". Это когда страна специализируется на медленно растущем секторе, что затем привлекает еще больше ресурсов, тормозя развитие экономики. Такое нерациональное использование ресурсов может ограничить потенциал долгосрочного роста. При этом такая ловушка сравнительных преимуществ не ограничивается только сравнением капитала и рабочей силы. Например, если капиталоемкий сектор растет быстрее трудоемкого, страна со значительным избытком рабочей силы, специализирующаяся на трудоемком секторе, будет расти медленнее, чем экономика, специализирующаяся на капиталоемком и быстрорастущем секторе. Такие ситуации также могут возникать и в отношении рабочей силы в зависимости от типов навыков и задач, привлекаемых в страну. Это может сказываться как на специализации страны, так и на ее долгосрочных темпах роста.

Еще одна проблема, связанная с распределением ресурсов, касается выделения ресурсов на инновации. Необходимо определить, сколько ученых и иных специалистов нужно иметь для обеспечения прогресса. Однако экономическая система может потерять эффективность, если ресурсы будут направлены исключительно на инновации, а не на производство. В этом контексте торговля играет важную роль, предоставляя фирмам доступ к новым ресурсам и расширяя рынок. Например, снижение тарифов может удешевить импорт и позволить компаниям использовать больше продукции. Однако эти изменения имеют ограниченный эффект на долгосрочное развитие, и переходный период может затянуться на десятилетия.

Открытость в торговле может также усилить конкуренцию и перераспределение ресурсов в пользу более эффективных фирм. Это стимулирует компании к инновациям и повышает их конкурентоспособность. Большой рынок также позволяет фирмам использовать экономию масштаба и более эффективно распределить постоянные затраты на инновации. Например, снижение тарифов удешевит импорт, что позволит фирмам использовать для своих нужд больший ассортимент продукции. В основном это эффект распределения, и такие изменения приведут к более высокому росту только на ограниченный период. В то же время численное моделирование показывает, что такая динамика переходного периода может длиться десятилетиями. Более того, более дешевые и более промежуточные ресурсы могут сделать некоторые ранее непомерно дорогостоящие производственные процессы осуществимыми, эффективно изменяя технологию производства.

Торговля может быть важна для обеспечения технического прогресса внутри страны. Более крупный рынок обеспечивает большую отдачу от

инноваций. Кроме того, учитывая, что инвестиции в инновации требуют первоначальных постоянных затрат (таких как создание лаборатории в электро-технической промышленности), возможность продавать за пределами внутреннего рынка позволяет фирмам распределять постоянные затраты на большее количество выпускаемой продукции. В данном случае ключевую роль играет увеличение отдачи от масштаба. Также возможно, что доступ к более крупным рынкам стимулирует фирмы увеличивать свои инвестиции.

Кроме того, открытость торговли может усилить конкуренцию на рынке конечных товаров, что приведет к снижению рыночной власти действующих фирм и перераспределению ресурсов в пользу более эффективных фирм. Это также может подтолкнуть фирмы к инновациям, чтобы оставаться конкурентоспособными в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Что касается ресурсов, то наличие доступа к большему пулу промежуточных ресурсов может повысить производительность за счет поиска лучшего сочетания или снижения их цены за счет увеличения предложения. Действительно, одним из основных последствий торговых ограничений является сокращение предложения промежуточных товаров. Импорт идей, безусловно, может способствовать экономическому прогрессу. В то же время экспортеры идей должны быть защищены, если мы хотим поощрять развитие любых новых идей. Вот где права интеллектуальной собственности вступают в игру и где торговые соглашения могут обеспечить свободный поток идей при надлежащем вознаграждении производителей.

### **Микро и микроисследования**

В эмпирической литературе можно выделить две отдельные ветви исследований: макро- и микроисследования. Макроисследования, как правило, основываются на межстрановых сравнениях за длительные периоды времени. Выбор макроисследований вместо микроисследований имеет два основных преимущества. Во-первых, экономический рост – это, явление совокупное. Измерение на агрегированном уровне позволяет сосредоточиться на чистых эффектах потенциально противоречивого воздействия торговли на совокупный экономический рост. Например, торговля часто приводит к перераспределению ресурсов. С помощью агрегированных данных мы можем увидеть ее чистый эффект, то есть какие эффекты являются доминирующими. Во-вторых, макроэкономические исследования могут охватывать длительные периоды времени, что позволяет изучать экономический рост в долгосрочной перспективе. Однако у макроэкономического подхода есть и

недостатки, включая проблемы с измерением открытости торговли и определением причинно-следственных связей между торговлей и экономическим ростом от других факторов.

Определить конкретный действующий механизм на основе агрегированных данных может быть сложно. В отличие от этого, микроисследования, которые часто проводятся с использованием данных на уровне отрасли или фирмы, позволяют сосредоточиться на конкретных каналах, по которым торговля влияет на производительность, цены или наценки, обходя совокупные эффекты, затрудняющие анализ данных. Однако, оценить совокупные эффекты часто бывает трудно. Кроме того, микроисследования зачастую фокусируются на "тематических исследованиях" - даже если они охватывают все фирмы в стране - в смысле, что они обычно сфокусированы на конкретной политике в конкретной стране. Это полезно, поскольку позволяет более детально изучить политику. Однако, просматривая микроисследования, мы должны задать себе вопрос о значимости опыта конкретной страны в определенный момент времени для других ситуаций. В этом смысле микроисследования могут подкреплять макроисследования, но не заменять их.

Тем не менее, основная проблема микроисследований связана со структурными эффектами. Возможно, что либерализация торговли повышает производительность во всех секторах, в то время как совокупная производительность снижается. Это происходит в случае изменения общего сочетания секторов таким образом, что низкие по производительности секторы получают большую долю рынка за счет высокопроизводительных секторов, и повышение производительности в низкопроизводительных секторах оказывается недостаточным для преодоления негативного эффекта перераспределения.

### **Торговля способствует росту экономики**

Международная торговля имеет положительное влияние на совокупный экономический рост по данным эмпирической литературы. Однако проблемы измерения и методологии не позволяют быть полностью уверенными в этой связи и ее масштабах. При анализе данной взаимосвязи возникает вопрос о причинно-следственной связи между торговлей и экономическим ростом – стимулирует ли торговля большой рост или же связь между ними обратная или только ложная?

В одном из источников используются классификации стран как открытых или закрытых для торговли и сравниваются темпы роста открытых и

закрытых стран <sup>1</sup>. Для определения открытости торговли применяется индекс Сакса и Уорнера (1995). Открытые страны обычно растут быстрее, примерно на 1-2% в год, по отношению к закрытым странам. Некоторые критикуют эти исследования из-за грубости меры открытости торговли и отсутствия учета других факторов <sup>2</sup>.

Переход от закрытого к открытому требует значительных изменений в политике, делая анализ влияния торговой политики на экономический рост сложным. Кроме того, такие изменения обычно не наблюдаются в странах с развитой экономикой.

Для выявления причинно-следственной связи между торговлей и экономическим ростом экономисты прибегают к географическим аспектам. Местоположение страны фиксировано, и известно, что расстояние влияет на международную торговлю. Однако само по себе удаленность от крупных рынков не должно влиять на экономический рост, за исключением его влияния на международную торговлю. Некоторые исследования указывают на то, что 1% дополнительной открытости увеличивает ВВП на душу населения на 1% <sup>3</sup>. Однако эти исследования не позволяют сделать вывод о влиянии торговой политики на экономический рост <sup>4</sup>.

Дополнительными доказательствами являются изменения протяженности торговых путей с течением времени, такие как временное закрытие границы с Финляндией, или изменения цен и способов транспортировки, такие как переход от морской торговли к воздушной. Анализ изменений с течением времени торговых расстояний или издержек позволяет вычлнить большую часть внутренних различий в торговле и экономическом росте между странами, которые не меняются с течением времени и не отражают причинно-следственную связь между торговлей и экономическим ростом. Устраняя это постороннее изменение, исследователи могут получить более достоверные оценки влияния торговли на экономический рост <sup>5</sup>. Эти межстрановые и

---

<sup>1</sup> «Отвлекающий маневр в торговле» / Сакс и Уорнер.; Trade Diversion - комментарий Джонатана Дингела о развитии, глобализации и международной торговле, 1995. [Электронный ресурс]. URL: <https://tradediversion.net/2008/08/06/sachs-warner-1995-again/> (Дата обращения 02.01.2024);

<sup>2</sup> «Торговая политика и экономический рост: руководство скептика по межнациональным фактам» / Родригес и Родрик, 1999. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.journals.uchicago.edu/doi/10.1086/654419> (Дата обращения 07.02.2024);

<sup>3</sup> «Торговля и экономический рост: эмпирическое исследование» / Франкель и Ромер, 1999. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.semanticscholar.org/paper/Trade-and-Growth%3A-An-Empirical-Investigation-Frankel-Romer/53aaa978ab744e35e928696d5e0cf47e6a8f23cd> (Дата обращения 12.01.2024);

<sup>4</sup> «РЕФОРМА ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ РЕФОРМА» / Родригес и Родрик, 2000. [Электронный ресурс]. URL: <https://studylib.ru/doc/2575002/glava-1.-de-ni-rodrik-reforma-torgovoj> (Дата обращения 25.01.2024);

<sup>5</sup> Американский экономический журнал: Прикладная экономика "Временные ряды, использующие торговлю и доходы в географии". 2019. Фейрер Джеймс, 11 (4): 1-35;

временные сравнения показывают, что торговля оказывает положительное влияние на доход. Кроме того, эластичность дохода по отношению к торговле оценивается примерно в половину. Она меньше, если рассматривать только торговлю товарами.

### **Влияние торговли на экономический рост**

Хотя все согласны с тем, что для роста благоприятной торговли, начальные условия имеют значение. Например, начальный уровень дохода страны может определить, окажет ли либерализация положительное или отрицательное влияние на экономический рост. Фактически, исследователи обнаружили, что более богатые страны больше выигрывают от открытости, чем более бедные. В экономической литературе хорошо известно, что качество институтов имеет фундаментальное значение для долгосрочного роста. Институты также важны для того, чтобы страна могла извлечь выгоду из открытости торговли. Более того, имеющиеся данные свидетельствуют о том, что влияние торговли на экономический рост может быть негативным, если институты низкого качества, поскольку торговля может усугубить неблагоприятное воздействие других искажений. Экономические условия также играют определенную роль. Гибкость деловой среды, рынок труда, низкая инфляция и эффективное управление также являются условиями положительного влияния торговли на экономический рост. Более того, представляется важным взаимодействием торговой политики с другими реформами. Открытость торговли оказывает меньшее влияние на экономический рост при высокой инфляции. Она становится больше, когда достигается прогресс в области инвестиций в человеческий капитал, углубления финансовых рынков и развития общественной инфраструктуры. Аналогичным образом, коррупция, по-видимому, является еще одним фактором, который мешает странам извлекать выгоду из повышения открытости. Экономика России растет быстрее прогнозов многих экономистов, но это связано с инфляцией и «перегревом экономики», заявили в МВФ. В 2023 году российский ВВП вырос на 3,6%, в 2024-м власти ожидают рост на 2,3%. Путин отметил, что в мире этот показатель составляет в среднем 3%, а экономика развитых стран растет в среднем на 1,5%. Власти ожидают в 2024-м меньшего увеличения ВВП, чем в прошлом году. Прогноз Минэкономразвития, на основе которого сверстан федеральный бюджет, предполагает рост на 2,3% в базовом варианте и на 1,4% в консервативном.

### **Эффективность производства возрастает с введением свободной торговли**

В серии исследований с использованием данных на уровне фирм рассматривались случаи либерализации торговли в конкретной стране – наборы данных на уровне фирм, охватывающие более одной страны, встречаются редко. Один из распространенных выводов заключается в том, что снижение тарифов на промежуточные ресурсы, используемые фирмой, повышает ее производительность. Более низкая стоимость ресурсов (например, за счет снижения тарифов) или их более широкая доступность (например, за счет ослабления количественных ограничений) означает, что фирма может высвободить некоторые ресурсы, и, похоже, что они реагируют перераспределением ресурсов для повышения своей производительности. Однако это также может отражать увеличение рыночной власти. Снижение производственных тарифов (или другие формы протекционизма), которые усиливают иностранную конкуренцию на внутреннем рынке, также, как правило, оказывают положительное влияние на производительность фирм (и, конечно, секторов). Условно говоря, либерализация производства, как правило, оказывает больший эффект, чем либерализация выпуска – примерно в два раза больший.

Либерализация экспорта (снижение торговых барьеров зарубежной экономикой) также может повлиять на производительность. Например, за счет расширения рынка сбыта у фирм могут появиться стимулы к инновациям и использованию эффекта масштаба. Интересный вопрос заключается в том, оказывает ли либерализация импорта или экспорта разное влияние на производительность. Случаи либерализации, происходящие в обоих направлениях, менее часты и часто обусловлены подписанием двумя странами торгового соглашения. С одной стороны, данные торгового соглашения России и БРИКС свидетельствуют о том, что снижение импортных тарифов на продукцию фирм вытесняет с рынка не экспортеров средней производительности. С другой стороны, ряд исследований для отдельных стран, в том числе и для России, свидетельствует о более высокой эффективности предприятий, выпускающих продукцию на экспорт, по сравнению с компаниями, ориентированными только на внутренний рынок, поскольку первые интегрированы в глобальные цепочки добавленной стоимости и чаще используют импортное сырье, материалы и оборудование. В этом контексте вполне ожидаемым является результат деятельности производителей-экспортеров, который указывает на то, что производители промышленной продукции на

экспорт оказываются более чувствительными к санкциям. В результате ресурсы перераспределяются в пользу более продуктивных экспортеров. С другой стороны, снижение экспортного тарифа побуждает больше фирм к экспорту. Это также повышает производительность, инновации и внедрение передовых технологий.

Реакция внутри фирмы на изменения в торговой политике хорошо задокументирована. В то же время мы наблюдаем совокупный эффект производительности на отраслевом уровне. Эти эффекты являются результатом внутриотраслевых перераспределений, а также ответных мер внутри фирмы. Исследования на уровне фирм часто обнаруживают важные изменения на обширных полях, когда фирмы входят в рынок и покидают его. Чаще всего обнаруживается, что фирмы с низкой производительностью с большей вероятностью уйдут, в то время как высокопроизводительные продолжают функционировать и, возможно, расти. Это приводит к увеличению совокупной производительности на отраслевом уровне. Следует отметить, что, хотя новые участники, как правило, являются небольшими фирмами, следовательно, в краткосрочной перспективе их совокупный прирост невелик, у них есть потенциал для быстрого расширения и, следовательно, они станут значимыми в средне- и долгосрочной перспективе.

### **Производительность компаний растет. Какой фактор имеет приоритет: стоимость или эффективность?**

Давайте разберемся, является ли рост производительности фирм эффективностью или результатом наценок. Конкуренция на внутреннем рынке продукции будет подталкивать фирмы к снижению цен на свою продукцию, чтобы сохранить свою долю рынка. Это можно сделать двумя путями: снижение наценок или повышение эффективности. Однако снижение наценок, вероятно, будет иметь немедленный, но недолговечный эффект. Когда возникнет следующий экономический шок, возможность снова снизить наценки будет ограничена. Вместо этого фирмы могут инвестировать в новые технологии или управленческие практики, надеясь, что это приведет к повышению производительности в средне- и долгосрочной перспективе, что позволит им сохранить спрос. Однако инвестиции в инновации требуют времени, чтобы проявить свой эффект.

Большая часть фактических данных о производительности на уровне фирмы основана на показателе производительности, определяемом по доходам. Этот показатель можно разделить на две составляющие: физическую

эффективность (способность производить больше единиц продукции, используя данный набор ресурсов) и ценовую наценку. Эти два элемента оказывают потенциально противоположное воздействие на экономический рост. Увеличение эффективности использования ресурсов, вероятно, приведет к более быстрому росту, хотя скорее всего временному. С другой стороны, увеличение ценовых наценок, в целом, отражает усиление рыночной власти и может стимулировать или не стимулировать рост инноваций.

Очень сложно разделить эффективность и наценки в имеющихся данных, и ограниченность данных часто не позволяет провести такой анализ. Несколько исследований, проведенных в этой области, показывают, что снижение цен на рынке продукции создает проконкурентные эффекты, поскольку фирмы реагируют снижением своих наценок. Однако на отраслевом уровне эти проконкурентные эффекты, по-видимому, обусловлены преимущественно новыми участниками, которые оказывают давление на существующие фирмы. С другой стороны, снижение входных наценок имеет противоположный эффект, поскольку фирмы, как правило, реагируют увеличением своих наценок. Это заставляет нас пересмотреть данные, представленные в предыдущем разделе о тарифах на сырье и продукцию. Хотя либерализация производства, как правило, имеет более сильные последствия, либерализация производства стимулирует конкурентные эффекты только за счет усиления конкуренции на рынке продукции.

Таким образом, ресурсы, освобождающиеся благодаря снижению стоимости вводимых ресурсов, в конечном итоге передаются в виде повышения благосостояния потребителей (более низкие поступления от таможенных налогов) и производителям (более высокие наценки). Что касается нетарифных барьеров и торговли услугами, то это совершенно другая история, поскольку доходы от тарифов не увеличиваются. Эти формы торговой защиты часто выступают в роли арендной платы для существующих компаний. Хотя у нас нет исследований по данному вопросу, возможно, увеличение наценок из-за этого не произойдет, поскольку более дешевые ресурсы компенсируются потерей арендной платы. Тем не менее, следует отметить, что над этой темой пока что проведено недостаточно исследований, и на данный момент только несколько исследований смогли отделить физическую производительность от наценок. Для подтверждения или опровержения этих результатов требуются дополнительные исследования, или, скорее всего, чтобы разобраться, когда один эффект преобладает над другим.

### Рост объемов промышленного производства

Почти 60% регионов показали в 2023 году рост производства выше среднего по стране. По номинальным темпам увеличения выпуска лидируют Камчатка и Чувашия, но фактически его драйверами стали столичные и крупные промышленные регионы.

В большинстве регионов России рост промышленного производства в 2023 году оказался выше среднего показателя по стране (3,5%), показали данные Росстата. Среди этих 49 субъектов лидерами по темпам прироста в абсолютном выражении стали Камчатский край и Чувашия, где промпроизводство по отношению к 2022 году выросло на 29,5 и 27,2% соответственно, в основном за счет обрабатывающих производств. Из 85 регионов 21 показал отрицательную динамику роста производства, больше всего — Приморский край (-11,6%).

### Топ регионов по росту промышленного производства в 2023 году

Рост индекса промышленного производства, % к 2022 году

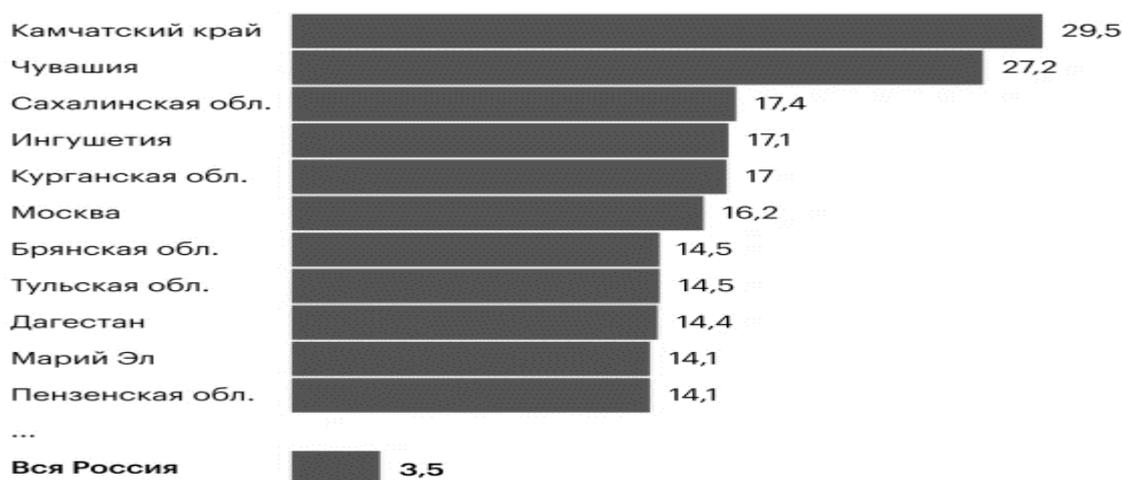


Рисунок 1

Драйвером промышленного роста стали обрабатывающие производства, которые совокупно за год выросли на 7,5% в целом по стране. С поправкой на веса регионов в общем объеме выпуска обрабатывающей промышленности страны фактически наибольший вклад в рост производства внесли Москва, Московская область, Санкт-Петербург, а также Свердловская область, Красноярский край и Челябинская область. Это следует из расчетов РБК на основе данных Росстата (в качестве весов брались доли валовой добавленной стоимости обрабатывающих производств по регионам в суммарном показателе по обрабатывающим секторам всех регионов за

2021 год — наиболее актуальные данные Росстата по ВРП). При этом учет добавленной стоимости на региональном уровне осложняет построение корпораций на принципах вертикальной или горизонтальной интеграции, из-за чего в регионах, где располагаются головные структуры интегрированной корпорации, добавленная стоимость, как указывает сам Росстат, несколько завышается — соответственно, посчитанные вклады для столичных регионов в прирост производства тоже могут быть несколько завышены.

В отраслевом разрезе наибольший вклад в рост общероссийского промпроизводства в 2023 году внесли производство готовых металлических изделий (+0,72 п.п. из 3,5%), производство прочих транспортных средств и оборудования, в том числе летательных аппаратов, железнодорожных локомотивов и вагонов (+0,66 п.п.), производство компьютерных, электронных и оптических изделий (+0,63 п.п.), производство пищевых продуктов (+0,38 п.п.). Это показали расчеты РБК на основе информации Росстата о динамике отраслей и весов отраслей в общем индексе промпроизводства. Информация Росстата за 2023 года пока предварительная, позже оценки будут пересмотрены (как правило, они пересматриваются вверх).

### Лидеры абсолютного роста

Основной положительный вклад в динамику производства в 2023 году внесли обрабатывающие отрасли, отмечало Минэкономразвития. Камчатке и Чувашии именно обрабатывающие производства принесли лидерство в рейтинге по самому быстрому росту промышленности: обработка там выросла на 35,2 и 32,1% по сравнению с 2022 годом.

### Топ регионов по росту обрабатывающего сектора в 2023 году

Рост индекса производства по виду «Обрабатывающие производства», % к 2022 году

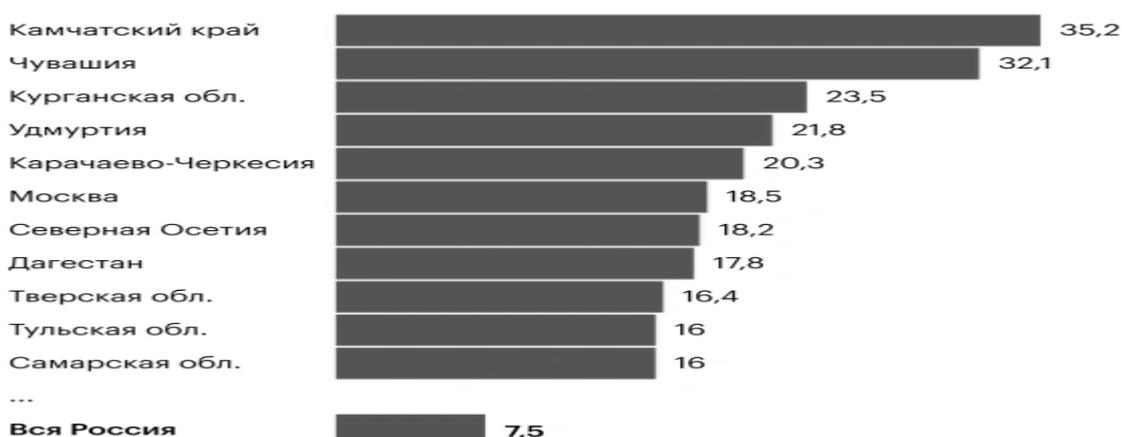


Рисунок 2

Главные отрасли обрабатывающей промышленности Чувашии, в которых наблюдался рост, — это производство химических продуктов, автотранспортных средств, готовых металлических изделий, а также компьютеров, электронных и оптических изделий. В регионе расположены тракторный завод, крупное химическое предприятие. В перечисленных отраслях в целом наблюдался рост во всех регионах в России, а в силу того, что они занимают максимальные доли в промышленном производстве Чувашии, регион вышел в лидеры по динамике индекса.

В Камчатском крае основные виды промышленности — добыча благородных металлов и производство пищевых продуктов. Обе отрасли испытывали бурный рост в прошлом году, что также вывело край на первые позиции. Оба региона относятся к небольшим экономикам, где в результате запуска нового проекта, модернизации производства или просто полной загрузки мощностей возможен быстрый заметный рост.

На долю Камчатки приходится 0,1% добавленной стоимости обрабатывающей промышленности в стране, на долю Чувашии — 0,5% (исходя из данных Росстата за 2023 год). Таким образом, их вклад в общий прирост промышленного выпуска в России не может быть высоким.

### **Вклад регионов с крупнейшими производствами**

Наибольший вклад в общестрановой индекс обрабатывающих производств внесли столичные и традиционно промышленные регионы Урала и Сибири. Так, согласно расчетам РБК, наибольший вклад у Москвы, на втором месте — Московская область. Москва и Подмосковье обеспечили более половины общестранового прироста в обработке. В столице обрабатывающий сектор увеличил выпуск на 18,5% в 2023 году, а в Московской области — на 15,6%, следует из данных Росстата. Более подробных годовых данных Мосстат пока не опубликовал.

По данным управления Росстата в Санкт-Петербурге (третье место по вкладу в страновой индекс обрабатывающих производств; этот сектор Санкт-Петербурга вырос на 11,4%), наибольшую динамику показало производство компьютеров, электронных и оптических изделий — плюс 39,6%. Здесь, в частности, располагаются завод электроники и завод оптических изделий.

### Какие регионы внесли самый большой вклад в рост общероссийского индекса обрабатывающих производств

Вклад региона в рост общероссийского индекса обрабатывающих производств, п.п. За 100% взят уровень Москвы как крупнейшего региона по абсолютному приросту обработки в 2023 году; вклад других регионов выражен в процентах от московского

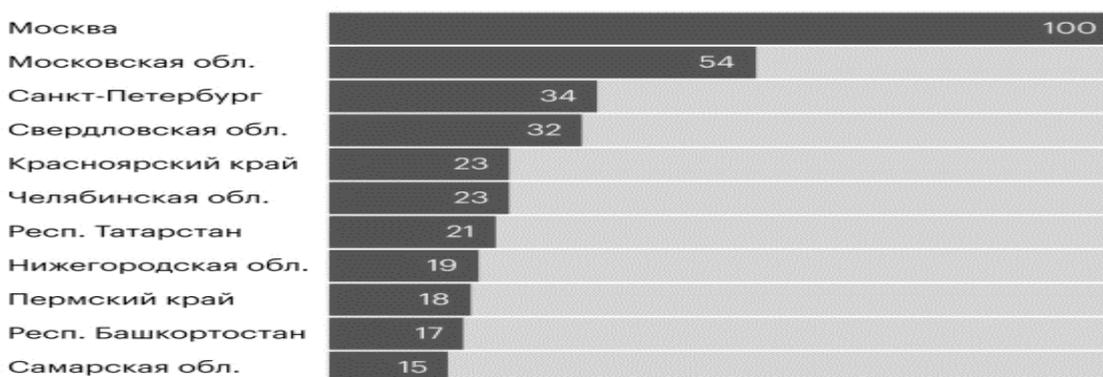


Рисунок 3

На четвертом месте по вкладу в прирост обрабатывающего сектора — Свердловская область. В целом обработка в регионе выросла на 12%. В частности, наибольший рост показали ремонт машин и оборудования (+67,4%), производство мебели (+31,5%) и производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки (+31,1%).

В лидерах по вкладу обрабатывающего сектора также оказалась Челябинская область. Здесь рост более чем на 50% показали производство компьютеров, электроники, оптики и производство готовых металлических изделий. На 40,9% выросло производство прочих транспортных средств и оборудования, следует из данных Челябинскстата.

#### Возможный вклад гособоронзаказа

Такие крупные экономики, как Москва, Московская область, Санкт-Петербург, Свердловская область, Красноярский край, Челябинская область, не могут показывать большой рост производства в сопоставимой динамике. Однако это промышленные регионы, на которые в значительной мере легла нагрузка по импортозамещению и госзаказу. Госзаказ, в частности, связан с производством продукции оборонно-промышленного комплекса.

Оценить вес ОПК в отраслях невозможно - такие отрасли, как производство неметаллической минеральной продукции, прочих транспортных средств, компьютеров, электронных и оптических изделий, помимо военной продукции выпускают и гражданскую.

В Свердловской области сосредоточено 20% оборонных предприятий России, сообщал ТАСС весной 2022 года. Но Свердловская область занимала то же четвертое место по вкладу в российский индекс обрабатывающей промышленности и в 2021 году.

Оборонно-промышленный комплекс выступал одним из основных драйверов роста производства готовых металлических изделий, писали эксперты Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП). Одновременно в этой отрасли шло и наращивание выпуска гражданской продукции. В частности, ощутимо выросло производство металлических цистерн, резервуаров и прочих емкостей, а также обработка металлов и нанесение покрытий на металлы.

Трем отраслям — производству готовых металлоизделий, производству компьютеров, электроники и оптики, производству прочих транспортных средств — основной импульс к росту спроса дает ОПК: за последний год вклад этих трех растущих отраслей в рост производства с устранением сезонности составил менее 50%. За последние два года эти три отрасли обеспечили примерно две трети прироста растущих видов деятельности.

Президент Владимир Путин 2 февраля заявил, что за последние полтора года в ОПК России было создано более 520 тыс. новых рабочих мест, а ранее он говорил, что оборонная промышленность в разы увеличила производство военной продукции.

### **Инновационная активность растет**

Как мы видели выше, показатели производительности обычно отражают сочетание компонентов рыночной власти и эффективности. Следовательно, полезным вариантом является непосредственный анализ инноваций. Результаты здесь неоднородны и, скорее всего, зависят от типа торгового шока, находящегося под пристальным вниманием. Если открытость торговли приводит в основном к усилению конкуренции на рынке продукции, у фирм появляется стимул увеличивать свои инвестиции в инновации, чтобы оставаться конкурентоспособными в среднесрочной перспективе. С одной стороны, если повышение открытости торговли происходит в основном за счет импорта промежуточных ресурсов, стимул для фирмы к инновациям снижается. С другой стороны, возможности для инноваций могут увеличиться – например, импорт определенных цифровых услуг может позволить фирме повысить качество своей продукции или внедрить новые продукты.

Данные о реакции российских фирм на китайскую конкуренцию на их внутреннем рынке продукции показывают, что фирмы отреагировали

увеличением своей TFP, патентов, интенсивности ИТ, расходов на НИОКР и управленческих навыков. С другой стороны, данные из Китая показывают, что после снижения тарифов на сырье фирмы отреагировали сокращением инноваций. Это связано с тем, что доступ к иностранным продуктам и внедренным ими технологиям уже обеспечил способ повышения эффективности. Вполне вероятно, что такие меры реагирования также зависят от удаленности страны от технологического рубежа. Для стран с развитой экономикой импорт ресурсов из-за рубежа может изменить стоимость ресурсов - более дешевых ресурсов из развивающихся стран, - но вряд ли это принесет в экономику новые технологии. Следовательно, ответом на иностранную конкуренцию может стать увеличение производства того, в чем фирма хороша: высокотехнологичных продуктов. С другой стороны, для развивающейся страны открытость для торговли с развитыми экономиками позволяет фирмам получить доступ к передовым технологиям, которые могут быть импортированы напрямую или встроены в оборудование, а не разработаны собственными силами. Это может быть сделано потому, что импорт дешевле или потому, что невозможно разработать ту же технологию у себя дома.

Многие исследования, посвященные примерам либерализации торговли, сосредоточены на каналах импорта и внутреннего рынка. Однако стимулы к инновациям могут исходить и от экспортного рынка. Доступ к более широкому рынку означает, что постоянные издержки могут быть распределены на большее количество единиц продукции. Учитывая, что инвестиции в инновации в значительной степени связаны с фиксированными невозвратными издержками, либерализация торговли может побудить фирмы инвестировать в инновационную деятельность. Опыт Ближнего Востока показывает, что, когда фирмы начинают экспортировать на более крупный рынок, они увеличивают свои расходы на технологии. В последнее время регион Ближнего Востока привлекает все больше и больше внимания, как с точки зрения глобальной геополитики и экономики, так и с точки зрения направления для туризма, инвестиций и миграции. Ближний Восток и особенно страны Персидского залива уверенно идут к своей цели стать мировым лидером темпов роста экономики и скорости внедрения инноваций. Одним из явных трендов в бизнесе супермаркетов и АЗС является тренд на автоматизированные магазины с использованием искусственного интеллекта. На Ближнем Востоке сразу несколько компаний тестируют схожие решения: Carrefour запустил такой магазин в Дубае, ADNOC открыл ограниченный доступ к автономному мини-маркету в здании своего офиса в Абу Даби, а Oman

Oil в партнёрстве с телекоммуникационной корпорацией Omantel открыл «умный» магазин в офисном здании <sup>6</sup>.

Инновации могут принимать различные формы. Это могут быть инвестиции в исследования и разработки, патенты или расходы на технологии. Однако, строго говоря, это показатели затрат, используемые в качестве прокси для инноваций. Кроме того, у нас есть доказательства того, что открытость торговли может повысить качество продукции, а также расширить ее ассортимент.

### **Либерализация торговли: реакция компаний**

С точки зрения того, как фирмы реагируют на либерализацию торговли, у нас есть свидетельства активизации нескольких каналов. Усиление конкуренции подталкивает фирмы к инновациям за счет регистрации большего количества патентов, увеличения расходов на НИОКР и интенсивности ИТ, изменения методов управления и снижения цен и рентабельности единицы продукции. Эти изменения, как правило, приводят к увеличению рабочей силы и общей производительности факторов производства. Еще одним каналом корректировки является ассортимент продукции, когда фирмы меняют типы или ассортимент производимой продукции.

Однако реакция на международную конкуренцию неодинакова для всех фирм. Отечественные фирмы, как правило, реагируют активнее, чем транснациональные корпорации, возможно, потому что последние уже подвержены международной конкуренции. Либерализация тарифов на вводимые ресурсы, по-видимому, повышает производительность на отраслевом уровне за счет более высокой производительности новых участников и, в меньшей степени, повышения производительности действующих фирм. Внутрифирменные перераспределения не имеют большого эффекта, а вклад уходящих фирм минимален. Влияние усиления конкуренции на рынке готовой продукции на среднюю отраслевую производительность почти полностью обусловлено более высокой производительностью новых участников.

Либерализация тарифов на продукцию также имеет проконкурентные эффекты (т. е. снижение средней отраслевой наценки), которые возникают почти полностью из-за снижения наценок существующими фирмами. С другой стороны, либерализация производства имеет антиконкурентные

---

<sup>6</sup> «Ближний Восток становится глобальным центром роста и инноваций АЗС». [Электронный ресурс]. URL: <https://www.superstation.pro/blizhniy-vostok-stanovitsya-globalnym-tsentrom-rosta-i-innovatsiy-azs/> (Дата обращения 29.01.2024);

последствия, которые возникают почти исключительно из-за того, что начинающие фирмы имеют более высокие наценки, чем действующие.

Есть также свидетельства того, что фирмы, находящиеся ближе к технологическому рубежу, предпочитают повышать свою производительность и расти в условиях усиления международной конкуренции. С другой стороны, низкотехнологичные фирмы, страдающие от усиления конкуренции, как правило, реагируют сокращением занятости и инвестиций и уходом с рынка.

Сравнение исследований, проведенных для разных стран, показывает, что влияние конкуренции за импорт, как правило, повышает производительность, но с различиями на разных этапах развития. Стимулирующее конкуренцию воздействие велико в развивающихся странах, таких, как Египет и страны Северной Америки.

Что касается Египта, примером увеличения производительности и роста, в условиях усиления мировой конкуренции может служить строительство АЭС «Эль-Дабаа», которая строится компаниями из России, совместно с Росатомом. Российско-египетское сотрудничество по сооружению АЭС «Эль-Дабаа» осуществляется на основе межправительственного «Соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии» (МПС) от 25 марта 2008 г. Проект предусматривает сооружение четырех энергоблоков с реакторами ВВЭР-1200.

20 октября 2015 г. подписан контракт на выполнение подготовительных работ для проведения инженерных изысканий для разработки проектной документации АЭС «Эль-Дабаа».

АЭС «Эль-Дабаа» строится в 350 км от г. Каир и в 130 км от Александрии, в провинции Марса-Матрух, в пригороде города Эль-Дабаа (в 2 км от Средиземного моря). А вот данные по Северной Америке весьма неоднозначны <sup>7</sup>.

### **Причинно-следственная связь между обучением и экспортом**

Обучение на основе экспорта – это, гипотеза, которая предполагает, что фирмы могут стать более производительными благодаря своей деятельности на международных рынках. Переход на зарубежные рынки не только расширяет представление компаний о новых возможностях, но и побуждает

---

<sup>7</sup> «Влияние либерализации торговли на производительность фирм и инновации» / Пиан Шу и Клаудиа Стейнвендер, 2019. [Электронный ресурс] URL: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3198017](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3198017) (Дата обращения 14.01.2024);

их к повышению конкурентоспособности с целью завоевания доли на глобальном уровне.

Однако эмпирические данные, полученные из литературных исследований, не однозначны. Несмотря на наличие разных свидетельств, подтверждающих взаимосвязь обучения и экспорта, многие исследования не демонстрируют, что компании становятся более производительными именно благодаря экспорту, а также не могут подтвердить наличие причинно-следственной связи между производительностью и экспортом.

Возникают вопросы относительно того, являются ли доказательства обучения путем экспорта уникальными для отдельных случаев и не поддаются обобщению, или же методологические проблемы препятствуют выявлению связи между обучением и экспортом в тех исследованиях, которые не могут это подтвердить. Некоторые данные также указывают на то, что тип инноваций, будь то радикальные или маргинальные, играют роль, и только радикальные инновации связаны с увеличением объемов экспорта<sup>8</sup>.

Таким образом, дальнейшие исследования необходимы для более точного определения взаимосвязи между обучением на основе экспорта и повышением производительности компаний. Это позволит получить более четкую картину о том, как именно переход на зарубежные рынки может повлиять на успех и развитие фирмы<sup>9</sup>.

### **Услуги и ресурсы важны для эффективности**

Услуги играют значимую роль в экономике, хотя они изучены менее подробно по сравнению с производством товаров. Это связано с тем, что данные о торговле услугами более ограничены и грубы по сравнению с данными о торговле товарами. Кроме того, объемы торговли услугами ниже, чем объемы торговли товарами. В контексте производителей услуг, концепция количественной производительности не так четко определена, как в случае производственных фирм. Политика торговли услугами начала измеряться недавно с помощью индекса ограничений на торговлю услугами (STRI), который требует сложного толкования.

Однако большинство развитых стран в значительной степени зависят от услуг. Ученые исследуют влияние торговли услугами на

---

<sup>8</sup> «Условный консерватизм и пределы управления доходами» / Джон. Ф. Гарсия-Марин, Беатрис Гарсия Осма и Фернандо Пенальва, 2019. [Электронный ресурс]. URL: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=2165694](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2165694) (Дата обращения 02.02.2024);

<sup>9</sup> «Цыплята и яйца: экспорт, инновационная новизна и продуктивность» / Халима Джибрил и Стивен Ропер, 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://ideas.repec.org/p/anj/wpaper/027.html> (Дата обращения 13.01.2024);

производительность фирм. Так как измерение производительности фирм, оказывающих услуги, представляет трудности, большинство исследований фокусируются на влиянии торговли услугами на производственные фирмы. Эти исследования рассматривают использование услуг в качестве промежуточных ресурсов производственными фирмами.

Ограничения в торговле услугами отрицательно сказываются на производительности электротехнической промышленности. Учреждения играют важную роль в создании выгодного окружения для производственных фирм, предоставляя им возможность извлекать выгоду из либеральной политики торговли услугами. К примеру, в сфере услуг распространена коррупция и неэффективное регулирование, что может создать экономическую неопределенность и нивелировать положительные эффекты либерализации. Более того, более строгая политика импорта услуг оказывает сдерживающее воздействие на экспорт производственных фирм, и наиболее существенным ограничением является ограничение въезда иностранцев.

Сектор услуг в Индии является доминирующим и быстро растущим сравнительно с остальными секторами экономики. Однако, несмотря на высокий уровень производительности труда, общий уровень занятости не может удовлетворить рост доли сектора услуг в ВВП и не обеспечивает необходимое количество рабочих мест. К сожалению, в стране еще не создана четкая политика для стимулирования включающего роста, а нескоординированная деятельность множества государственных органов только негативно сказывается на сфере услуг.

По данным годовых отчетов Резервного банка Индии за последние 5 лет (с 2012 по 2023 годы), сектор услуг оказался преобладающим в структуре ВВП страны по сравнению с промышленным и сельскохозяйственным секторами экономики. Эта динамика продолжается и в настоящее время. В финансовом году 2022-2023 часть трех основных секторов экономики была распределена следующим образом: сельскохозяйственный сектор - 14%, промышленный сектор - 19,2%, сектор услуг - 66,8%. Если рассматривать изменение долей этих трех секторов с 2012 по 2023 годы, то видно, что доля сельскохозяйственного сектора сократилась с 18,7% до 14%, доля промышленного сектора сократилась с 20,3% до 19,2%, а доля сектора услуг увеличилась с 60,9% до 66,8%.

В настоящее время, в эпоху высоких технологий и широкого распространения интернета, Китай и Индия выступают не только как глобальные потребители, но и как производители информационно-коммуникационных технологий, оборудования и услуг. В сентябре 2012 года Кабинет министров

Индии одобрил проект Национальной политики по информационным технологиям, направленной на укрепление позиций индийской ИКТ-индустрии на мировой арене и выступающей в качестве основного двигателя устойчивого и включающего роста национальной экономики. Основной целью политики является развитие информационно-коммуникационных технологий во всех сферах экономики и решение всех необходимых вопросов с использованием информационных технологий. К 2030 году Индия стремится стать мировым центром информационно-коммуникационных технологий, а также стать центром знаний.

Реформы в секторе услуг в Индии показывают, что разрешение иностранным компаниям входить на рынок услуг и, вероятно, увеличение объема и качества услуг, могут значительно повысить производительность промышленных предприятий, использующих эти услуги в качестве исходных данных.

### **Цифровые услуги**

Цифровые услуги все чаще продаются на международном уровне. Хотя еще слишком рано располагать убедительными доказательствами воздействия цифровой торговли, их не следует игнорировать, учитывая их растущее значение в современной экономике. В некоторых развивающихся странах, таких как Индия и Филиппины, в последнее время наблюдается впечатляющий рост экспорта услуг.

Цифровые услуги могут, по крайней мере частично, изучаться в рамках традиционной системы торговли и экономического роста. Хотя они затронут другие отрасли экономики, чем другие прошлые достижения в области производственных технологий, развитие торговли цифровыми услугами, скорее всего, будет осуществляться по каналу сравнительных преимуществ с сопутствующими выгодами от специализации. Однако возможно, что по сравнению с другими технологиями цифровые услуги будут иметь более горизонтальное применение, следовательно, повлияют на многие отрасли пока неизвестными способами.

### **Иностранные фирмы могут внедрять ноу-хау на внутренние рынки**

Прямые иностранные инвестиции играют важную роль не только в сфере услуг. Фирмы, инвестирующие в создание иностранных филиалов, как правило, являются одними из наиболее продуктивных. Введение таких фирм может повысить производительность сектора, благодаря присутствию более

эффективных компаний. Более того, иностранные фирмы могут оказывать положительное влияние на производительность всей экономики, передавая свои знания и технологии другим компаниям – это, явление называется побочными эффектами производительности.

Такие побочные эффекты могут распространяться как поставщикам иностранных филиалов, так и фирмам, закупающим ресурсы у них. Есть убедительные доказательства того, что прямые связи с транснациональными корпорациями, например, по контрактам, позволяют передавать технологии и знания отечественным фирмам – это, так называемые вертикальные побочные эффекты.

С другой стороны, горизонтальные побочные эффекты не всегда наблюдаются в данных. Они связаны с фирмами в той же отрасли, где действует транснациональная компания, и не передаются цепочкой создания стоимости. Несколько исследований подтверждают наличие таких эффектов, но их наличие может зависеть от отрасли <sup>10</sup>.

Важным фактором привлечения иностранных фирм является надежная защита прав интеллектуальной собственности. При нахождении в стране, эти компании могут привнести в экономику побочные эффекты производительности, которые выходят за рамки защищенных технологий. Например, контакты с местными поставщиками могут научить отечественные фирмы лучшим практикам управления. Кроме того, иностранные транснациональные корпорации могут устанавливать связи с глобальными цепочками поставок и стимулировать активное участие местных фирм в международной торговле, расширяя свои рынки сбыта продукции и ресурсов. Другими каналами, по которым прямые иностранные инвестиции могут способствовать повышению производительности в принимающей экономике, являются стратегические партнерства, эффекты конкуренции и имитации, а также мобильность рабочей силы <sup>11</sup>.

---

<sup>10</sup> «Могут ли побочные эффекты от транснациональных корпораций повлиять на торговую деятельность местных фирм» / Маттио Ди Убальдо и Юлия Седшлаг, 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0165176522003731?via%3Dihub> (Дата обращения 11.02.2024);

<sup>11</sup> Инструментарий политики в области качества ПИИ: Политика улучшения воздействия ПИИ на производительность и инновации. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.oecdilibrary.org/sites/51a9f5d3en/index.html?itemId=/content/component/51a9f5d3-en> (Дата обращения - 09.02.2024);

### **Торговая политика стимулирует экономический рост**

Торговая политика может играть важную роль в стимулировании экономического роста. Она основана на фактических данных, рассмотренных в предыдущих разделах данного документа, и предлагает ключевые моменты, которые политикам следует учитывать, размышляя о торговой политике и экономическом росте.

В контексте содействия открытости, торговая политика может проявить себя на двух фронтах: снятие барьеров и устранение неопределенности. Правительство может, хотя и необязательно, стремиться к снятию торговых барьеров с целью облегчения международной торговли и увеличения открытости. Для производителей-торговцев, когда таможенные тарифы уже низкие, существуют и другие инструменты торговой политики, которые могут принести значительные преимущества, такие как улучшение инфраструктуры, упрощение бюрократии и доступ к информации, а также снятие других нетарифных барьеров для торговцев. Определенность в отношении нормативной базы также является ключевым фактором для привлечения инвестиций.

При снятии барьеров, политика должна признавать ценность как либерализации импорта, так и внутренних инвестиций, а также стимулирования экспорта. Начало ведения торговли сопровождается постоянными издержками, которые могут быть связаны с различными проблемами, такими как доступ к финансированию и бюрократические процедуры, а также барьеры на рынке и для конкретного продукта. Нормативные барьеры также могут ограничивать международную торговлю. Кроме того, не следует забывать о выгодах от согласования нормативных требований и взаимного признания стандартов с крупными торговыми партнерами. Снижение постоянных издержек может помочь компаниям выйти на мировые рынки и выяснить, могут ли они расширяться таким образом. Это особенно актуально для малых и средних предприятий.

Помимо снятия барьеров, ключевым аспектом торговой политики является простое определение, мониторинг и отчетность о торговых барьерах. Чтобы поддерживать эффективные политические решения, важно иметь полное и детальное знание о состоянии существующих торговых барьеров для разных продуктов и рынков.

Торговая политика и торговые соглашения, в частности, могут снизить неопределенность в отношении торговых условий. Исследования показывают, что неопределенность в отношении рыночных условий может сдерживать инвестиции, уменьшая участие в международной торговле. Это связано

с тем, что, когда экспорт связан с высокими первоначальными невозвратными издержками, возможность будущих ограничений доступа на рынки делает компании неуверенными в окупаемости своих первоначальных инвестиций за счет будущих денежных потоков. Это особенно относится к инвестициям в инновационную деятельность, которые требуют крупных первоначальных вложений и приносят выгоды только в среднесрочной перспективе. Поэтому разумная торговая политика должна вызывать доверие и быть стабильной. Для этого необходимо, чтобы правительство могло адаптироваться к новым вызовам, поддерживало хорошие отношения с торговыми партнерами и избегало крупных и неожиданных колебаний в торговой политике.

Кроме того, торговые соглашения могут помочь устранить или уменьшить неопределенность в отношении доступа на рынки, закрепив обязательства в области торговой политики. Особенно важно, чтобы соглашения охватывали такие вопросы, как таможенные процедуры, стандарты и нормативные акты, и демонстрировали полные обязательства торговых партнеров по поддержанию стабильных торговых отношений со временем, а также создавали официальные механизмы разрешения споров и правоприменения. Помимо доступа на рынки, торговые соглашения могут сыграть важную роль в передаче технологий. Главы, посвященные правам интеллектуальной собственности, необходимы для обеспечения справедливого вознаграждения разработчикам новых идей и изобретений, а также свободного потока идей и технологий, чтобы инновации могли распространяться повсюду. Аналогичным образом, главы о цифровой торговле и электронной коммерции часто выходят за рамки доступа на рынок и охватывают такие вопросы, как сотрудничество в разработке новых технологий или обмен данными. Помимо повышения открытости, совместное использование преимуществ торговой политики требует проведения других политических мер. Координация политики по всему спектру политических мер имеет фундаментальное значение для обеспечения роста и повышения доходов страны в целом. Как уже обсуждалось в этом документе, одним из ключевых вопросов является мониторинг перераспределения ресурсов и обеспечение эффективного повторного использования вытесненных факторов производства. Это будет включать обучение и оснащение рынка труда инструментами, облегчающими поиск работы, но при этом не стоит забывать, что капитал также должен быть эффективно перераспределен, если мы хотим, чтобы инвестиции в инновационную деятельность имели место. Это может повлечь за собой создание правильной формы стимулов, если рынок не сможет самостоятельно найти

эффективное равновесие. Более того, решение вопросов, касающихся инфраструктуры, бюрократии, доступа к информации и финансам, является ключевым фактором, позволяющим фирмам воспользоваться преимуществами политики, касающейся торговых барьеров. Например, наличие надлежащей инфраструктуры на границе гарантирует беспрепятственное прохождение таможенных формальностей, позволяя материализовать преимущества либерализации торговли.

В целом, торговая политика является лишь одним из инструментов, доступных директивным органам для достижения более высоких темпов экономического роста. Важно отметить, что торговой политики самой по себе вряд ли будет достаточно, и ее следует применять согласованно с другими формами политического вмешательства.

Отдельно хочется затронуть внешнеторговую политику Российской Федерации и ее основное направление, которым занимается Министерство экономического развития. Это ведомство ответственно за разработку программ, которые затем постепенно внедряются в практическую деятельность. Сегодня в России функционируют несколько ключевых программ, которые заслуживают особого внимания.

Во-первых, Россия продолжает оставаться одним из ведущих поставщиков энергоресурсов в мире. Это стало возможным благодаря развитию сотрудничества со странами-импортерами этих ресурсов. Например, в сфере услуг взаимодействие осуществляется с Евросоюзом, США, Турцией и Китаем.

Во-вторых, в сфере товарных отношений на внешнеторговую деятельность России влияют два вида барьеров - административные и санкционные. Административные барьеры представляют собой необходимость предварительного декларирования и получения разрешений. Кроме того, внешнеэкономическая деятельность России регулируется ценообразованием на социально значимые товары, а также требованиями ветеринарной безопасности и другими нормами и правилами.

В-третьих, осуществление приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности требует развития международного экономического сотрудничества. В рамках этого процесса предусмотрено расширение двустороннего торгового сотрудничества с другими странами и продолжение интеграционных процессов в мировое хозяйство. Кроме того, активно формируется Евразийский экономический союз и устанавливаются соглашения по созданию союзных отношений с определенными странами.

Для успешного развития внешнеэкономической деятельности также является важным создание и развитие национальных институтов поддержки и развития. Это позволит усовершенствовать государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, а также внести изменения в работу таможенных органов. При этом особое внимание уделяется развитию социальной и административной инфраструктуры, а также обеспечению развития системы пунктов пропуска через государственную границу.

Заклучая, следует подчеркнуть, что внешнеторговая политика Российской Федерации является важным инструментом достижения экономических целей страны. Она ориентирована на расширение международного сотрудничества, формирование союзных отношений с партнерами и создание благоприятных условий для развития внешнеэкономической деятельности. Такие программы, как описанные выше, играют важную роль в этом процессе и помогают России достичь успеха на международной арене.

### **Китайско-российские отношения**

Теперь рассмотрим китайско-российские отношения – это взаимоотношения между Китайской народной республикой и Российской Федерацией, существующие на современной территории этих государств на протяжении последних 400 лет. Это взаимодействие характеризуется широким спектром областей сотрудничества, включающих торгово-экономические и гуманитарные связи, сотрудничество на международной арене, совместное участие в международных и региональных организациях (ШОС, БРИКС). На фоне введенных против России санкций, по данным BLOOMBERG, к концу августа 2023 года китайские автомобили, электроника и смартфоны вытеснили немецкий и южнокорейский импорт. Во втором квартале 2023 81 % импорта новых машин приходилось 300 на Китай, по сравнению 28 % в первом квартале. По данным ПАО «МТС» из пяти ведущих брендов по продажам смартфонов в России, за второй квартал 2023 г. – три бренда – китайские, так же удвоился спрос на китайские телевизоры. В сентябре 2023 года агентство Reuters сообщило о планах использования цифрового рубля во взаиморасчетах с Китаем <sup>12</sup>. Эти технологии предполагают, что страны смогут напрямую воздействовать друг с другом, и это сделает их менее зависимыми от платежных каналов, в которых доминирует Запад, таких как система

---

<sup>12</sup> Россия и Китай: четыре века взаимодействия. История, современное состояние и перспективы развития российско-китайских отношений Архивная копия от 25 декабря 2021 на Wayback Machine 1 Современные российско-китайские отношения: сборник / С. Г. Лузянин и др. ; под ред. С. Г. Лузянина и др.; Ин-т Дальнего Востока РАН. — Москва: ДеЛи плюс, 2017;

SWIFT. Страны расширили торговлю друг с другом, а российские компании начали выпускать долговые обязательства в юанях. Экспорт из Китая в Россию в сентябре 2023 года показал двухзначный рост, третий месяц подряд импорт из России увеличился в сентябре 2023 года до 55, 2 % в годовом выражении, что частично объяснялось ростом импорта нефти на 22 %.

Товарооборот между Пекином и Москвой, за январь-октябрь 2023 года достиг 153, 93 млрд. долларов, увеличившись за год на 33 %. Импорт из России в Китай вырос на 49, 9 % до 94,34 млрд. долларов, экспорт – на 12,8 % и составил 59, 59 млрд. долларов. В октябре 2022 года (Инфраструктура ГЧП), (ГПБ Лизинг) и (Автодор) представили проект, который будет заниматься обновлением российского парка строительной техники, поставщиками, которого станут крупнейшие китайские производители. До этого в данном сегменте 80 % рынка занимали европейские поставщики. По данным главного таможенного управления КНР в мае 2022 года Россия вышла на первое место среди стран экспортеров нефти в Китай, опередив Саудовскую Аравию. 4 февраля 2022 года между ПАО НК «Роснефть» и ABCNPC заключен договор на поставку 100 млн. тонн нефти в течение 10 лет. Уже введен в строй газопровод «Сила Сибири» и планируется к вводу в строй «Сила Сибири – 2». Осуществляются поставки электроэнергии из России в Северную часть КНР. Сложившейся геополитическая ситуация подталкивает Россию еще ближе к Китаю, но здесь есть ряд нюансов и трендов, в которых нужно разобраться. Эксперты называют Китай очень противоречивой территорией. Нужен тщательный поиск ниши и исследование возможностей и ограничений. Сейчас между Россией и Китаем идет усложнение форм взаимодействия, создаются совместные предприятия на территории Китая.

Китайский рынок труда стал дорогим, и бизнес ищет пути выхода, возможно, что китайские бизнесы начнут интенсивнее искать точки роста на территории России, но пока что они оценивают риски и многое будет зависеть от политических решений. Эксперты рекомендуют делать шаги в сторону китайского рынка постепенно, начиная с поиска надежных партнеров, изучение особенностей локальной сертификации и регистрации товарных знаков, тестирование продаж.

Отдельное слово нужно сказать про развитие электронной торговли между Китаем и Россией. В настоящее время, в ходе развития электронной торговли, в Китае расширяют свои позиции мощные международные интернет-компании, контролирующие колоссальные объемы разнообразных товаров, продаваемых по всему миру, в том числе на маршрутах «китайского вектора» (как Alibaba, Tencent, JDcom и др.). В частности, JDcom является

третьей компанией мира по выручке, уступая только Amazon и Google, но опережает Facebook. В последние годы цифровые экономики Китая и России стремительно развиваются, особенно в электронной торговле и финансовых технологиях. В 2018 году подписан Меморандум о совершенствовании таможенного регулирования электронной торговли. В результате начался устойчивый обмен расширенной информацией об отдельных категориях «товаров с повышенными рисками». На российском рынке работают две китайские платежные системы (работают только с китайскими гражданами): — Alipay (связанная с компанией Alibaba); — мессенджер WeChat («дочка» китайского ТНК Tencent). В данном аспекте Сбербанк РФ ведет активную работу по цифровой трансформации. Сотрудничает с компанией Huawei, которая помогает ему модернизировать IP-сеть. С помощью китайского вендора ВТБ запустил два дополнительных центра обработки данных, создал виртуальные рабочие места для 15 тыс. пользователей. Совместно с компанией Huawei создана единая мультисервисная сеть, которая 301 объединила более 20 территориально-распределенных подразделений от Калининграда до Сахалина. На экономических коридорах «Китай – Монголия – Россия» созданы «умные» цифровые производства, формируются и очаги цифрового шелкового пути. Факторы активного сближения России и Китая в политической и экономической сферах: — сложные отношения России и Запада; — торговая война КНР и США; — форс-мажорные обстоятельства (пандемия коронавируса); В 2019 году подписано двустороннее Соглашение о расчетах в национальных валютах, а в 2020 году был утвержден порядок расчетов (создание особых «шлюзов» между SWIFT и CIPS, формирование рынка рублевых и юаневых финансовых инструментов).

Коронавирусная инфекция подтолкнула Центральный банк Китая к развитию электронного юаня, который должен стать первой цифровой валютой<sup>13</sup>. Причины ускоренного ввода суверенной цифровой валюты Китая: — превращение доллара в «оружие» американской внешней политики (введение односторонних карательных санкций с угрозой исключить компании из системы расчетов по доллару SWIFT) — противодействие доллару, предоставление выбора для инвесторов, бизнесменов и дальнейшее развитие системы торговых расчетов на основе юаня и рубля в качестве альтернативы долларовым расчетам. — использование «цифрового юаня» для международных расчетов. Основа цифрового юаня - технологии криптографии и блокчейн. В

---

<sup>13</sup> Россия и Китай: прошлое и настоящее Архивная копия от 15 января 2022 на Wayback Machine / Электронная выставка МГИМО;

2019 г. в Китае был создан комитет по стандартизации блокчейна и специальный фонд для инвестирования перспективных блокчейн-инноваций.

Цифровой Путь Китая ускоряется и расширяется, даже в период в борьбе с пандемией. Постоянный комитет Политбюро, призвал «ускорить строительство новых объектов инфраструктуры, таких как сети 5G и центры обработки данных». Си Цзиньпин выступил с призывом: «Мы должны воспользоваться возможностями, предоставляемыми индустриальной дигитализацией и цифровой индустриализацией, ускорить строительство новых инфраструктур, таких как сети 5G и центры обработки данных, а также активизировать планировку стратегических развивающихся отраслей и будущих индустрий. К концу 2024 года в Китае планируется построить 600000 базовых станций сети 5G и покрытие расширится до 300 городов.

Преимущества цифровых инфраструктурных проектов: — менее заметны и менее воздействуют негативно на местное население, чем крупные транспортные и энергетические проекты: — менее заметная природа цифровой инфраструктуры легче вписывается в геополитическую среду, с которой столкнутся китайские фирмы по мере ослабления кризиса COVID19. — более дешёвые, но высокотехнологичные проекты, чем трубопроводные и железнодорожные проекты. По сравнению с массовыми транспортными и энергетическими проектами, проекты в области информационно-коммуникационных технологий, дешевле, проще в реализации и легче поддаются монетизации.

Данный аспект делает их менее рискованными и более привлекательным для инвесторов. Сотрудничество России и Китая активно развивается. Так, в 2018 году интернет-гигант Alibaba Group совместно с Российским фондом прямых инвестиций, сотовым оператором «Мегафон» и Mail.ru Group создали совместное предприятие. Alibaba Group использует цифровой протекционизм – цифровая инфраструктура экономической экспансии Китая. Несмотря на существенный потенциал, российско-китайское сотрудничество в сфере цифрового развития, но существуют и проблемные вопросы: — стратегическая асимметрия. В Китае просматривается де-факто стратегия с понятными задачами и ставкой на развитие совершенно определенных направлений и форм взаимодействия, в России - нетто-донорство идей, технологий и талантов; — несинхронизированность государственных мер по развитию технологического диалога с КНР, с мероприятиями нацпроектов «Наука» и «Цифровая экономика», — «конфликт интересов» между китайскими цифровыми гигантами и усилением российских цифровых компаний.

Достоинства цифровых технологий несомненны, но некоторые последствия их широкого 302 применения вызывают беспокойство – это возможность потери контроля за персональными данными, усиливается доминирование крупных компаний на рынках и цифровое неравенство. Решение данных вопросов было произведено на Российско-Китайском деловом форуме «Цифровая экономика - развитие без границ» который состоялся в сентябре 2020 года в Москве. В рамках форума были подняты вопросы кибербезопасности и свободы регулирования интернета, развития DNS индустрии и расширения доступа к интернету, также были рассмотрены глобальные и национальные подходы к управлению сетью интернет. Анализ данного исследования показал, что ранее страны соревновались в технологическом лидерстве, сегодня наступает эпоха борьбы за цифровое превосходство. Цифровизация идет по усилению линии электронной международной торговли и ее логистической составляющей, ускоренное развитие происходит в области интернета вещей, искусственного интеллекта. Главные направления вектора развития: — формирование экосистемы цифровых транспортных коридоров; — формирование единой системы цифровой идентификации; — признание электронной цифровой подписи; — создание общих стандартов защиты данных; — создание системы отслеживания товаров и услуг на базе единой платформы; — общая цифровая платформа для движения: рабочей силы, капитала, услуг и товаров; — создание электронного документооборота в доверительной универсальной межгосударственной среде вынужденной цифровой трансформации бизнеса, как ответа на карантинные меры.

Таким образом, в настоящее время передовой проект Цифрового Пути занимает центральное место в рамках российской повестки сопряжения Евразийского экономического Союза.

На основании вышеизложенных данных можно сделать следующие выводы об укреплении стратегического партнерства и взаимодействии по вопросам международной повестки:

1. Российско-китайское партнерство развивается в сложной международной обстановке, отмеченной нарастанием конфликтного потенциала и обострением традиционных и нетрадиционных угроз безопасности<sup>14</sup>. Пандемия коронавируса нового типа в 2023 г. стала дополнительным фактором неопределенности в глобальном и региональном масштабах. Статус России и Китая предопределяет их особую ответственность в сфере глобального

---

<sup>14</sup> Волюнец Алексей «Россия и Китай: первая попытка военного союза. Как две континентальные империи пытались „дружить“ против европейцев» Архивная копия от 15 августа 2020 на Wayback Machine // warspot.ru;

управления и безопасности. В современных турбулентных условиях российско-китайское взаимодействие по вопросам международной повестки должно приобрести системный и долгосрочный характер, сопровождаться выработкой общего понимания угроз и целей мирового развития. Подходы Москвы и Пекина к отдельным проблемам могут не совпадать, однако двум странам важно сохранять стратегическое единство в коренных вопросах мироустройства, способствуя развитию глобального управления в духе многосторонности, равенства и взаимной выгоды.

2. В условиях углубления стратегического партнерства России и Китая особенно важно исходить из принципов равенства, взаимного уважения, взаимовыгоды и долгосрочного характера сотрудничества, несмотря на некоторые различия в концептуальных подходах к взаимодействию, в экономической мощи, деловых интересах, условиях ведения бизнеса и культурной идентичности двух стран. Москве и Пекину следует внимательно учитывать все возможные озабоченности государства-партнера и находиться в постоянном контакте для урегулирования возникающих разногласий, с тем чтобы они не оказали долгосрочного негативного эффекта на взаимное доверие и развитие сотрудничества в целом.

3. Для России и Китая характерны схожие подходы к проблемам безопасности в различных регионах мира. Продолжение координации позиций и активной совместной работы по снижению напряженности на Корейском полуострове, в Афганистане, на Ближнем Востоке и Украине, а также, в других частях мира будет способствовать стабилизации обстановки и позволит снизить риски для российских и китайских интересов. При этом российско-китайское взаимодействие в регионе Западной Азии и в Африке требует формирования общих концептуальных позиций

4. Нарастание противостояния КНР и США, Россия и США, провоцирует дальнейшую нестабильность в международных отношениях и создает дополнительные риски развитию России и Китая. Российским интересам отвечало бы постепенное развитие диалога по вопросам стратегической стабильности и контроля над вооружениями с вовлечением Москвы, Пекина и Вашингтона. Китайско-американская торговая война и антироссийские санкции Запада стимулируют интенсификацию российско-китайских связей. Так, хотя Россия не способна полностью заменить США на китайском рынке, она могла бы укрепить свои позиции в торговле углеводородами и сельскохозяйственной продукцией. С учетом ограничений на инвестиционное и технологическое сотрудничество с Западом, две страны могли бы сформировать более тесное технологическое партнерство, развивая совместные

исследования и обмен технологиями. Перспективным для России также представляется привлечение инвестиционных ресурсов из Китая.

5. Россия и Китай продолжают взаимодействие в рамках универсальных и региональных международных объединений и диалоговых механизмов. Москва и Пекин поддерживают центральную роль ООН в системе международных отношений, однако назрела необходимость в активизации совместной работы для реформирования Организации и Совета Безопасности. Особое значение для двух стран имеет сотрудничество на площадках «Группы двадцати», БРИКС и ШОС.

Совместные усилия РФ и КНР могут внести существенный вклад в их совершенствование с целью развития более справедливого и равноправного мироустройства, повышения влияния развивающихся стран в международных делах. Важным партнером для России и Китая является Индия, и трем сторонам следует в полной мере использовать возможности стратегического треугольника, перспективным также представляется продвижение межцивилизационного диалога, в основе площадки для которого на первых этапах могло бы лежать взаимодействие России, Китая, Индии и Ирана.

6. Приоритетным направлением российско-китайского сотрудничества в Евразии выступает сопряжение ЕАЭС и Инициативы пояса и пути в целях обеспечения связанности и создания пространства взаимовыгодного сотрудничества в регионе. Страны ЕАЭС и Китай должны провести серьезную совместную работу для достижения ощутимых экономических результатов от состыковки двух инициатив, что требует снижения нетарифных барьеров, повышения эффективности таможенных процедур, развития транспортной и финансовой инфраструктуры. Особую актуальность в рамках сопряжения в последнее время приобретает сотрудничество в области технологий и инноваций. К диалогу по вопросу обеспечения взаимосвязанности в Евразии Москва и Пекин могли бы также привлечь ЕС. Перспективным представляется сотрудничество в Арктике, в частности в освоении потенциала Северного морского пути как маршрута Азия – Европа, что также внесет вклад в социально-экономическое развитие российской Арктики.

7. Москва и Пекин могли бы активизировать усилия по трансформации мировой энергетической системы и созданию стабильной архитектуры управления энергоресурсами, в которой учитывались бы позиции развивающихся стран. Перспективным представляется развитие международного энергетического сотрудничества, в частности проведение консультаций с Японией и Республикой Корея в целях создания многостороннего механизма в Северо-Восточной Азии.

8. Пандемия коронавируса нового типа показала, что механизм российско-китайского взаимодействия в сфере здравоохранения, предупреждения и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций требует совершенствования. Особо актуальными направлениями представляются интенсификация коммуникации, развитие совместных научных исследований и обменов результатами исследований в сферах вирусологии, эпидемиологии и медицины, а также продвижение кооперации в медицинской области и в здравоохранении. Москва и Пекин могли бы совместно выработать стандарты профилактики и контроля над инфекционными заболеваниями.

Важную роль играет налаживание взаимодействиями между региональными 304 медицинскими институтами, центрами и лабораториями. Перспективным также представляется создание совместных компаний, производящих системы дезинфекции, тестирования и диагностики вирусных заболеваний нового поколения, а также противовирусные средства с использованием высоких технологий. Экономические санкции, направленные на нарушение коммерческих отношений, не могут реализовываться самостоятельно: требуется содействие субъектов частного сектора для их исполнения. Одна из основных проблем старых форм торговых санкций заключалась в том, что их эффективность существенно снижалась из-за непоследовательных действий нарушителей, которые отказывались соблюдать санкции (начиная с 2015 года). Учитывая эту проблему, отправители, включая правительство США, стремились разработать целевые санкции, которые сложнее было уклониться, и увеличили инвестиции в программы обеспечения соблюдения, направленные на укрепление исполнения санкций. OFAC, от имени Соединенных Штатов, стала мощным международным регулирующим органом, следящим за соблюдением американских санкций и наказывающим нарушителей гражданско-правовыми санкциями<sup>15</sup>. Ему предоставлена полномочия назначать существенные штрафы нарушителям санкций, включая иностранные компании, нарушающие положения экстерриториальных санкций. Несмотря на то, что первоначальные исследования эффективности мер OFAC продолжаются, требуются дополнительные исследования для понимания, как усилия по обеспечению соблюдения санкций влияют на исполнение санкций и на успех их применения.

<sup>15</sup> Формирование и развитие цифрового шелкового пути как вектора экономического пояса шелкового пути: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.14 / Лю Ижу; [Место защиты: Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова]. - Москва, 2021. - 26 с.;

### **Бремя современных экономических санкций**

Бремя, которое современные экономические санкции создают для частного сектора, стало намного больше, чем в предыдущие эпохи. Отчасти правительства справляются с растущими проблемами, связанными с введением современных санкций, перекладывая бремя ответственности на компании — к большому их огорчению. На сегодняшний день санкционная политика США, подкрепленная энергичными усилиями по обеспечению соблюдения и экстерриториальными положениями, создала самый большой набор обязательств по соблюдению для частного сектора. Хотя экстерриториальные и вторичные санкции применялись на ограниченной основе в течение 20-го века (масштабы, амбиции и правоприменительные усилия, поддерживающие их применение Соединенными Штатами в 2000-х годах, выходят далеко за рамки предыдущих эпох.

Санкции США XXI века требуют от компаний значительных инвестиций в соблюдение санкций, чтобы они не подвергались риску столкнуться с OFAC и значительными штрафными санкциями). Компаниям недостаточно просто воздерживаться от торговли с правительствами, на которые наложены санкции, такими как Северная Корея или Иран, они также должны убедиться, что они не ведут бизнес напрямую с какими-либо сторонами из списка SDN США или организациями, контрольным пакетом акций которых они владеют, где бы в мире они ни находились. Это означает, что современные экономические санкции налагают вторичные издержки с точки зрения нормативного бремени, которое они создают для частного сектора. Бремя соблюдения требований особенно велико для финансовых учреждений, которым приходится проверять большие объемы транзакций, чтобы убедиться, что они не ведут бизнес с лицами или организациями, на которых распространяются санкции. В то время как предельные издержки, связанные с любым конкретным физическим или юридическим лицом, подвергающимся санкциям, невелики, совокупные издержки управления соблюдением санкций, введенных против длинных списков отдельных сторон, значительны. Действительно, кустарная промышленность выросла вокруг оказания помощи фирмам в соблюдении обязательств США по санкциям. Кроме непосредственных результатов современных экономических санкций, движущей силой движения за целенаправленные санкции в начале 2000-х годов было сделать усилия введения санкций более гуманными через смягчение их негативных последствий для гражданского населения. Подводя итог сравнительной этики традиционных санкций по сравнению с целенаправленными санкциями на основе теории справедливой войны, можно сделать

вывод, что целенаправленные санкции не кажутся значительно более этичными - они просто предполагают другой набор компромиссов, чем традиционные санкции. Их результаты показывают, что многие негативные социальные, политические и экономические побочные эффекты, связанные с традиционными санкциями, также присутствуют при национальном использовании целенаправленных санкций (например, влияние на экономику целей и широкомасштабные торговые санкции). Рекорды инфляции, неожиданно сильное замедление Китая – второй экономики мира, глобальный энергокризис: от того, справится ли мировая экономика с этими вызовами, возникшими в этом году, зависит, реализуется ли в 2023 году риск глобальной рецессии<sup>16</sup>. Все это говорит о том, что политики разработали виды экономических санкций, которые более эффективны в достижении их инструментальных целей, но они также все чаще применяют формы целенаправленных санкций, которые, по-видимому, не имеют ничего, кроме налагаемых ими наказаний. Чтобы понять совокупный успех санкционной политики, становится все более необходимым изучать как их применение против государств, так и против негосударственных субъектов. Традиционные способы практической реализации успеха санкций, введенных против государственных объектов, неприменимы и к негосударственным субъектам, предполагая, что в этой области необходимы дальнейшие усилия по построению теории. Современные формы экономических санкций также, по-видимому, не представляют собой более этичную версию принуждения, чем их предшественники, несмотря на то, что позиционируются как таковые производства начала 2022 года, но производительность труда упала<sup>17</sup>.

### Общая оценка

Рост промышленности и экономики в целом, который уже был значительным в апреле, сильно ускорился в мае этого года. В годовом исчислении ВВП (в смысле материального производства) увеличился на 8,7% и, в общем смысле, на 5,4% после 3,4% в апреле прошлого года. Оборот розничной торговли в России увеличился на 9,2%, в то время как безработица среди трудоспособного населения снизилась до 3,2%. Реальные доходы от заработной платы выросли на 10%. Промышленное производство увеличилось на

<sup>16</sup> Мировая экономика в 2023 году: три болевые точки. [Электронный ресурс]. URL: <https://econs.online/articles/ekonomika/mirovaya-ekonomika-v-2023-godu-tri-bolevye-tochki/> (дата обращения: 11.10.2023);

<sup>17</sup> Долгов С.И., Савинов Ю.А., Кириллов В.Н., Тарановская Е.В. Возможности противодействия санкциям в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. – 2022. – № 4. – с. 36-54.;

7,1% (в том числе в обрабатывающей промышленности - на 12,8%, а производство сырья увеличилось на 1,2%, сельское хозяйство - на 2,9% и строительство - на 13,5%)<sup>18</sup>. Как мы можем объяснить такие результаты и устойчивость российской экономики к тем санкциям, которые были и остаются самыми ограничительными из когда-либо введенных против любой страны. Фактически, меры, принятые против России, можно рассматривать как меры экономической войны. Похоже, что инициаторы санкций, Соединенные Штаты и Европейский союз, среди прочих (в частности, Соединенное Королевство), недооценили способность российской экономики к сопротивлению, ее трансформационные возможности и способность российского правительства реагировать.

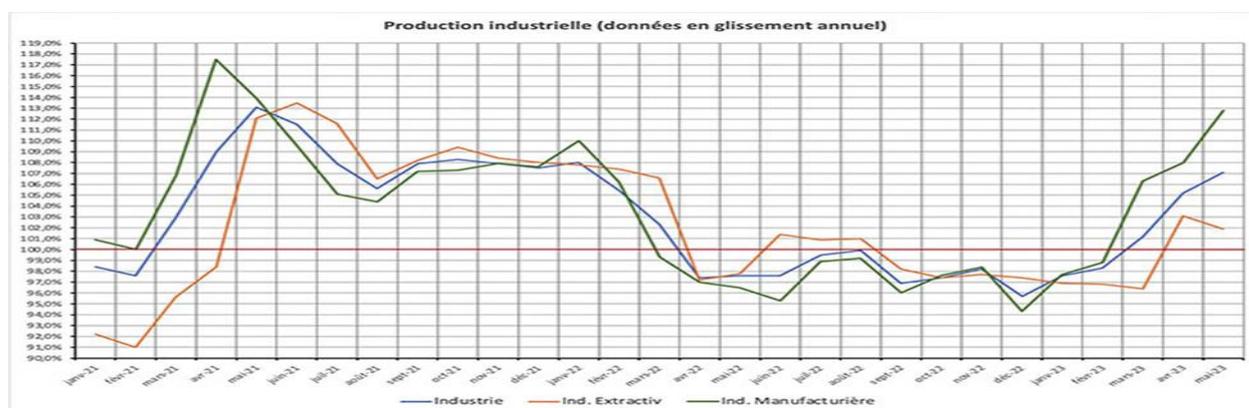


Диаграмма 1

Эти упущенные возможности оказались важными. Российское правительство вмешалось, чтобы защитить своих граждан и предприятия, оказав невиданный за последние десять лет уровень помощи. Министерство финансов отменило свою ограничительную политику и, в частности, применение “бюджетного правила”. Компании также отреагировали хорошо. Увеличение инвестиций в 2023 году (+5,4%), несмотря на сокращение экономики, является признаком сочетания государственной помощи, расходов на инфраструктуру и военных заказов в мае-июне 2023 года и реакции компаний. К этому следует добавить прибыль, полученную компаниями-экспортерами (углеводородов, а также побочных продуктов и химикатов). Эта прибыль смогла обеспечить значительные прямые инвестиции, а также крупные заказы для остальной отрасли. Деловой оптимизм набрал обороты уже в

<sup>18</sup> Дефицит бюджета по итогам 2022 года стал одним из крупнейших в истории России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.forbes.ru/> (дата обращения: 03.10.2023).

третьем квартале 2023 года и остается высоким. Важным фактом является то, что с начала 2023 года прибыль ненефтяного и негазового сектора росла быстрее, чем прибыль углеводородного сектора. Реальные доходы населения пострадали от значительной инфляции, которая наблюдалась в апреле-июне 2023 года. Однако замедление инфляции и значительный рост номинальной заработной платы привели к общей стабильности реальной заработной платы в 2023 году и ее увеличению в первой половине 2023 года. с начала 2023 года прибыль в ненефтяном и негазовом секторах росла быстрее, чем прибыль в секторе углеводородов. Тем не менее, рост производства электроники и электрооборудования за последние два месяца был такого масштаба, что объяснение военными заказами не может объяснить всего. Обратите также внимание, что, по логике вещей, военное производство и заказы резко возрастут с июня по июль 2022 года. В этой области также, должно быть, была важна роль импортозамещения, чтобы объяснить такое увеличение производства.

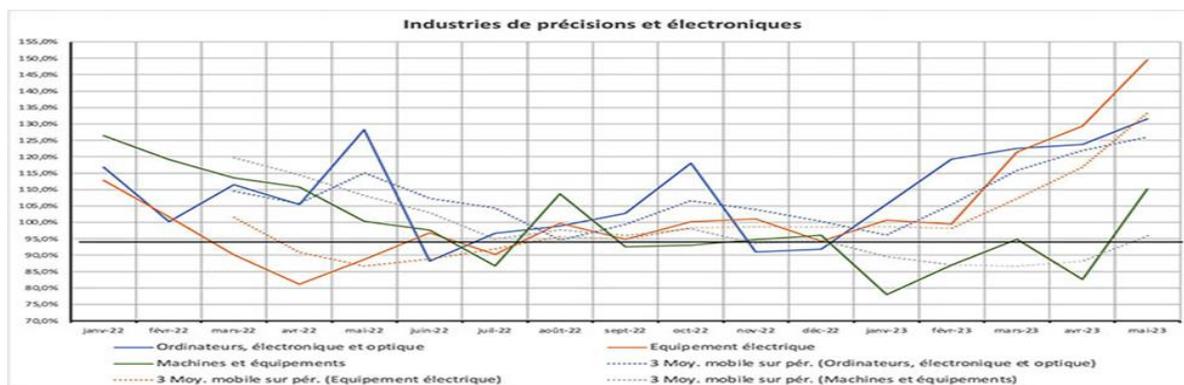


Диаграмма 5

Наконец, в области транспортного оборудования мы отмечаем значительное влияние западных санкций на производство автомобилей (в случае грузовых автомобилей оно было намного меньше). Здесь потребовался год для переоснащения производственных линий в рамках соглашений, заключенных в основном с китайскими производителями. Выпускаемые модели были изменены или глубоко модифицированы для использования новых компонентов. Таким образом, перезапуск этой отрасли в апреле (+ 30%) и мае 2023 года (+87%) является впечатляющим <sup>19</sup>.

<sup>19</sup> Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 02.10.2023);

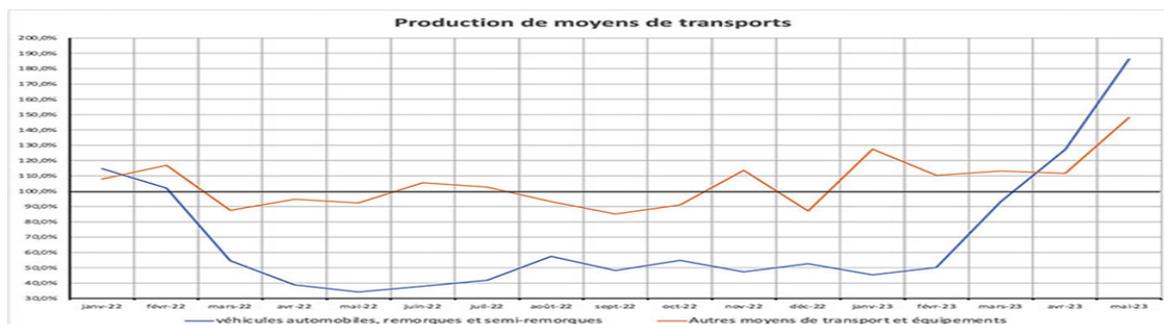


Диаграмма 6

Производство грузовых автомобилей различных типов также значительно увеличилось в конце второй половины 2022-2023 года из-за военных заказов. В целом, реакция различных отраслей промышленности в течение 2023 года и начала 2024 года, по-видимому, была обусловлена следующими факторами: влияние санкций на поставки оборудования и постепенное ослабление этого воздействия в связи с созданием альтернативных источников поставок этого оборудования (производство автомобилей, лекарств и медицинского оборудования, производство мебели), влияние санкций, приводящих к закрытию обычных экспортных рынков и открытию новых рынков, в основном (но не исключительно) расположенных в Азии (химикаты, металлопродукция), влияние политики импортозамещения и государственной поддержки этой политики (пищевая промышленность, электроника, электрооборудование), динамика спроса домашних хозяйств (снижение во 2-м и 3-м кварталах 2023 года, восстановление в 4-м квартале 2023 года и в 1-м квартале 2024 года), важность государственных контрактов и, в частности, контрактов, связанных с военными заказами, влияние предыдущих инвестиций также сыграло свою роль. Некоторые отрасли демонстрируют замечательную динамику с точки зрения инвестиций.

### Среднесрочный прогноз

Если мы теперь рассмотрим среднесрочный потенциал российской экономики, то были отмечены несколько элементов, которые заслуживают внимания. Во-первых, в связи с текущими геополитическими событиями экономическая география России сильно изменилась. Экономические отношения (а также политические, научные и культурные) с Европейским союзом заморожены. Хотя до 2023 года Россия казалась «мостом» между Западом и Востоком, западная граница России в течение нескольких лет будет «мертвой» с очень небольшим движением. И наоборот, важность пограничных

районов, обращенных к Азии (Китай, Корея, Япония), будет быстро возрастать<sup>20</sup>. Это приведет к долгосрочным сдвигам в развитии торговли. Такие города, как Владивосток, Хабаровск и Комсомольск-на-Амуре, приобретут новое значение и больше не будут просто транзитными пунктами для потоков Восток-Запад или даже “форпостами” России в Азии. Государственная политика развития инфраструктуры в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке будет введена относительно быстро. Это уже относится к транспортной инфраструктуре (газопроводы, нефтепроводы и железные дороги). Но эти инфраструктуры не могут ограничиваться транспортом. Чтобы облегчить перемещение бизнеса поближе к тому, что должно стать основным рынком России в ближайшие двадцать лет, необходимо будет развивать инфраструктуру жилищного строительства и поддержки населения. В целом геополитические события также будут иметь значительные последствия для транспортных сетей. С этой точки зрения развитие того, что российские власти называют “коридором Север-Юг” (INSTC), другими словами, доступа из России в Иран и Арабо-Персидский залив, станет приоритетом. Помимо доступа России к морскому выходу, у нее есть потенциал ускорить транзит товаров в такие страны, как Индия и Пакистан. Однако развитие этого коридора будет иметь множественные последствия. Это потребует не только строительства важных инфраструктур, но и этого коридора, который, безусловно, будет построен с “восточным” ответвлением и “западным” ответвлением по отношению к Каспийскому морю. Это будет включать в себя развитие отношений с такими странами, как Азербайджан, Армения, но также и со странами Центральной Азии.

Развитие этого коридора также изменит вес определенных регионов в самой России, придавая новое значение таким городам, как Казань, Астрахань, Волгоград, Саратов, Самара и Ульяновск. Наконец, следует отметить, что этот коридор соединится с проектами китайской инициативы “Один пояс – Один путь”, которые проходят с востока на Запад в направлении Турции и Балкан. Будет интересно следить за согласованностью этих двух проектов, которые встречаются в Иране. Эти события также окажут влияние на соседние с Россией страны. Армения, которая в значительной степени выиграла от событий 2022 года (с созданием более 1100 компаний российским капиталом) и которая пережила очень сильный рост (+12%), могла бы укрепить свои позиции в качестве платформы для российских компаний, если бы ей удалось хорошо вписаться в “западную” ветвь коридора Север-Юг.

---

<sup>20</sup> Фрай Т. (2019). Экономические санкции и общественное мнение: эксперименты по опросу в России. Сравнительные политические исследования, 52(7), 967-994.;

Отношения с Ираном, которые и без того важны, будут развиваться. И наоборот, Беларусь сталкивается со сложной ситуацией. Она теряет свою функцию транзитной платформы между странами Европейского союза и Россией. Но уровень развития ее отраслей может позволить ей, в рамках более продвинутой интеграции с российской промышленностью, извлечь выгоду из инвестиций в рамках импортозамещения. Наконец, геостратегические изменения, произошедшие с конца февраля 2022 года, также будут иметь последствия для российской финансовой системы. Если в настоящее время обменный курс рубля к доллару США остается центральным обменным курсом для российской экономики, рост объема материальных и финансовых операций в китайском юане может привести к появлению нового ориентира для курса рубль / юань. Более того, большой дефицит бюджета России может позволить ей развивать свои финансовые отношения на основе регионального хождения рубля, старого проекта, с которым российские власти играют уже более десяти лет, но который при соотношении долга к ВВП, которое возрастет до значений порядка 20-25%, может обрести новую реальность в ближайшие годы.

### **Заключение**

Несмотря на жесткие санкции, Россия предприняла ряд мер для смягчения их влияния и адаптации к новой экономической реальности. Страна активно работает над поиском альтернативных рынков для экспорта и импорта, а также развивает внутреннее производство, чтобы снизить зависимость от иностранных товаров<sup>21</sup>. Кроме того, Россия укрепляет экономические связи с дружественными странами, включая Китай, Индию и Иран, чтобы диверсифицировать торговые потоки и найти новые источники сырья и товаров. В рамках антисанкционных мер Россия ввела ограничения на экспорт ряда товаров, чтобы сохранить внутренние запасы и стабилизировать цены. Также страна переориентировала экспортные потоки на рынки дружественных стран, таких как Китай и Индия, где спрос на российские товары остается высоким. В свою очередь, Россия увеличила импорт товаров из этих стран, чтобы компенсировать снижение поставок из западных стран.

Особое внимание уделяется развитию внутреннего производства. Правительство внедряет программы поддержки отечественных предприятий, предоставляет им льготные кредиты и субсидии. В результате, многие предприятия наращивают объемы производства, осваивают новые виды продукции и создают новые рабочие места. Россия также стремится к укреплению

---

<sup>21</sup> Прогноз падения российской экономики. [Электронный ресурс]. URL: <https://thebell.io/mvf-uluchshil-prognoz-padeniya-rossiyskoy-ekonomiki> (Дата обращения: 09.09.2023);

экономического сотрудничества со странами БРИКС и другими развивающимися экономиками. В рамках этого сотрудничества реализуются совместные проекты в различных отраслях, включая энергетику, транспортную инфраструктуру и сельское хозяйство. Данные меры способствуют росту объемов торговли, инвестиций и совместных проектов, что помогает диверсифицировать экономику России и снизить ее зависимость от западных стран.

В целом, Россия предпринимает комплексные и масштабные меры для преодоления вызовов, вызванных санкциями. Страна ищет новые рынки, развивает внутреннее производство, диверсифицирует экспорт и укрепляет экономические связи с дружественными странами. Уже сейчас можно сказать, что санкции дали толчок к модернизации российской экономики, снижению зависимости от импорта и усилению роли внутреннего рынка. Произойдет закрепление конкурентной оси США-Китай. Конкурентное противостояние двух стран окончательно закрепится в качестве концептуального системообразующего стержня формирующейся модели американского лидерства и станет основным императивом в организации внешнеполитической стратегии. При этом в отношениях с Китаем сохранится принцип партнер-конкурент-системный противник. США будут развивать ориентированное на результат взаимодействие с Китаем там, где это отвечает их национальным интересам и безопасности<sup>22</sup>. Мы увидим дальнейшее поддержание точечного сотрудничества с Россией при сохранении конфликтности отношений. Россия останется в списке основных противников и 106 конкурентов США, однако демократическая администрация продолжит выстраивать систему точечного взаимодействия в сферах, отвечающих интересам национальной безопасности<sup>23</sup>.

Новые санкции ЕС и США довольно сильно ударили только по банковскому сектору, что привело к кратному падению биржевых котировок компаний данной отрасли; ритейл и финансовый сектор практически не были затронуты. Тем не менее уже сейчас появились первые признаки стабилизации ситуации на российском фондовом рынке, поэтому инвесторам можно вновь присматриваться к рынку российских акций.

<sup>22</sup> Россия и мир: 2022 Экономика и внешняя политика. [Электронный ресурс]. URL: <https://e-cis.info/upload/iblock/107/10762cb8779149172afb348146a988fe.pdf> (дата обращения: 03.10.2023);

<sup>23</sup> Санкции – 2022. Первые итоги: финансовый сектор. [Электронный ресурс]. URL: <https://journal.open-broker.ru/analitika/sankcii-2022-pervye-itogi-finansovyy-sektor> (дата обращения: 05.10.2023);

## Глава 2. Экономические тренды развития российского рынка электротехники

### Экономические факторы рынка

Современное общество невозможно представить без определенного уровня технического развития и сферы услуг. Сегодня мы воспринимаем это как норму жизни и неотъемлемый атрибут, а ведь это все не было бы возможно без развитой экономики. Человечество с самого начала формирования общин, государств начало задумываться над тем, как с наибольшей выгодой использовать имеющиеся ресурсы и компенсировать то, чего не хватает. Эти раздумья привели к зарождению экономической науки, которая на протяжении веков изучает и корректирует взаимоотношения на рынке. Стоит отметить тот факт, что развитие отдельных стран не всегда укладывается в постулаты мировой экономической науки. При этом мы очень часто видим, как в последнее время в мировом сообществе формируются экономические блоки, которые стараются нанести своим конкурентам наибольший экономический урон. Примечателен тот факт, что когда экономическое давление оказывается неэффективным, страны агрессоры стараются разжечь военные конфликты, что по их мнению способствует укреплению их собственной экономики. В данной работе мы рассмотрим ход развития мировой торговли за последние сто лет, а также какие анти-экономические формы взаимоотношений между субъектами энергетического рынка наблюдались на протяжении двадцатого века и какие экономические механизмы популярны сегодня. В своей работе мы будем рассматривать энергетическую и электротехническую отрасли, так как они являются наиболее уязвимыми в современном мире.

Многие годы человечество стремилось создать идеальные экономические взаимоотношения, при которых будут достигаться максимальная выгода для продавца и максимальное качество для потребителя. Передовые ученые предлагали свои схемы и теории по улучшению того или иного процесса или фактора, присутствующего на рынке. К сожалению большинство из предложенного является теорией и этолонной моделью, так как в погоне за прибылью многие участники рынка придумывают различные способы извлечения прибыли, которые не всегда соответствуют правилам честного развития рынка, диктуемым экономической теорией. Рассмотрим основные определения терминов приведенных в данном разделе.

Экономика – это наука, которая изучает взаимоотношения между участниками рынка при производстве, реализации и потреблении товаров и услуг.

Рынок – это экономическое взаимоотношение между субъектами (участниками: продавец, покупатель), при которых происходит обмен товарами или услугами.

Участники рынка – это экономические субъекты, которые занимаются производством, продажей или приобретением товаров или услуг.

Прибыль – это результирующая сумма между выручкой полученной от реализации товаров и услуг и издержками связанными с их производством и реализацией на рынке.

Выручка – это суммарный показатель, который показывает величину на которую фирма продала произведенные товары или услуги.

Приведенные определения являются основополагающими в экономической науке и многие теории по оптимизации и развитию рынка складываются на основе или исходя из них. Давайте рассмотрим появление одной из главных экономических теорий - «Теория спроса и предложения».

В четырнадцатом веке арабский ученый Ибн Хальдун предложил свое видение формирования ценообразования на товары и услуги через спрос и предложение. Смысл заключался в том, что если в определенной местности высокий уровень предложения на определенный товар, то его цена будет низкой, а если наоборот, то цена на товар будет стремиться в верх к своему максимуму. Участники рынка будут стремиться приобретать товары в регионах, где спрос и соответственно цена на них будет низкий, а продавать там, где данная позиция будет в дефиците и торговые агенты будут предлагать наиболее высокую цену. Примером реализации данного закона в древности может послужить торговля специями из Индии и Китая в Европе. Несмотря на высокие издержки торговые агенты из Европы снаряжали экспедиции и отправлялись на закупку дефицитного товара для европейского рынка в Индию и Китай. Данные торговые отношения подтверждают гипотезу древнего мыслителя и соответствуют закону спроса и предложения, характеристики которого приведены на рисунке 1.

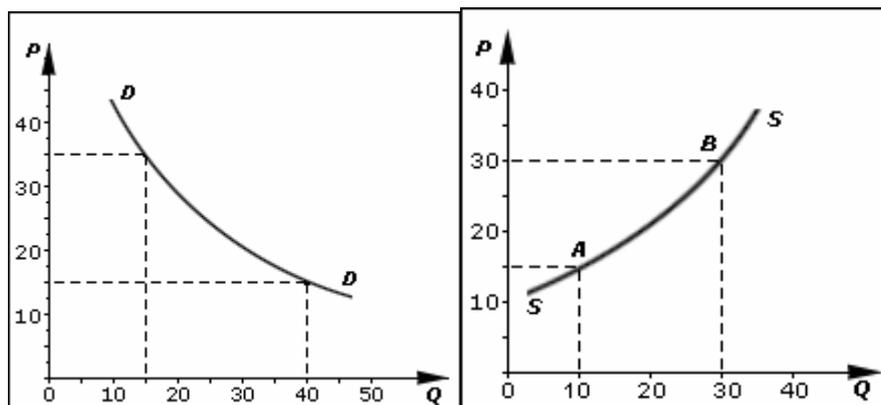


Рис. 1 Кривые закона спроса и предложения

В середине шестнадцатого века данный закон получил свое детальное обоснование в работах испанского ученого Хуан де Матъенсо, который дополнил продолженные Ибн Хальдуном принципы формирования цены и спроса на товар.

Предложенные кривые и описание закона справедливы и актуальны и сегодня, правда работают они не всегда. Предложенные принципы, можно назвать идеальной моделью развития рыночных отношений между субъектами, как на макро-, так и на микроуровнях. Но в процессе развития экономик государств, человечество стало отходить от принципов равной и справедливой торговли, появились монополии, олигополии и прочие экономические союзы направленные на усиление компании и повышение ее возможности диктовать ценовую политику в независимости от предлагаемого качества товара. Мировое сообщество пытается бороться с монополистами, но в большинстве случаев политическая элита государства заинтересована в данном виде экономических взаимоотношений и в некоторых случаях монополия с государственного перерастает на межгосударственные уровни.

Рассмотрим причины возникновения монополий. Для начала определим термин монополия. Монополия – это экономическая ситуация, сложившаяся на рынке, при которой определенный товар или услугу на рынок поставляет единственный производитель. Появлению монополий способствует множество причин каждая из которых в отдельности или совокупности инициируют их зарождение. Как правило какая-то компания обладает большим количеством ресурсов, которые не доступны конкурентам, так же возможно образование монополии при научном исследовании или патенте уникальной технологии. Данные преимущества позволяют организации создать более привлекательный продукт и предложить его на рынок, где этот товар будет вне конкуренции. Возможно и следующее стечение

обстоятельств при котором, какая-то компания смогла оптимизировать производство и минимизировать издержки, это преимущество позволяет ей постепенно вытеснять конкурентов с рынка, так как им приходится затрачивать больше ресурсов на изготовление, и они не могут предложить конкурентную цену. В целом появлению монополии может способствовать и географическое расположение государства, так как это определяет есть ли на его территории те или иные природные ресурсы, а так же наличие выхода к морю. Возможна и такая ситуация при которой технологическое решение найдено в одном государстве, а ископаемые для его реализации находятся в другом. Например производство микропроцессоров, разработка которых осуществлялась на территории США, а производство развернуто в Тайване. Также монополии могут образоваться и по экономическим причинам и ситуациям на мировом рынке. Рассмотрим рыночные причины возникновения монополий, которые приведены на рисунке 2.



Рисунок 2. «Рыночные причины возникновения монополий»<sup>24</sup>. Составлено автором по справочной информации.

<sup>24</sup> Мировые монополии. [Электронный ресурс]. – Режим доступа

Из рисунка 2 видно, что при рыночных причинах возникновения монополий большую роль в росте влияния компании играет наличие административного ресурса и знакомств в органах государственной власти.

В большинстве случаев считается, что возникновение монополии — это неблагоприятный момент, но бывают случаи, когда рождению монополии способствует технологический рывок не только компании, но и всего человечества. Это объясняет наличие в крупных фирмах отделов инноваций, созданных для проработки перспективных решений в области деятельности компании. При наличии успешной разработки и её патентовании компания, хоть на время, но может гарантировать себе лидирующие позиции на рынке. Рассмотрим одну монополию, которая сформировалась на базе инноваций в электротехнической отрасли.

Наиболее известной монополией в электротехнической отрасли можно считать General Electric Company. Данную компанию в 1878 году соучредили Гросвенор Лаури и Томас Эдисон<sup>25</sup>, последнего все мы знаем, как создателя лампы накаливания, но автор не был первым и единственным человеком, который работал в этой области. Так получилось, что предложенная Эдисоном модель оказалась наиболее надежной, экономичной в изготовлении и как следствие самой экономически привлекательной. Соответственно создаваемая компания планировала заниматься модернизацией систем освещения, заменяя устаревшие источники света, работавшие на газе, керосине, свечах на более эффективные с электрическими лампами. Бизнес идея оказалась очень успешной и уже в 1892 году General Electric Company присоединила к себе путем объединения компанию «Томсон-Хьюстон». Данная манипуляция, приведшая к увеличению капитала, позволила объединенному предприятию разместить свои ценные бумаги на Нью-Йоркской бирже. Поступившие инвестиции собранные при помощи продажи ценных бумаг позволили компании открыть на рубеже двадцатого века первую в США, электротехническую лабораторию, в штате Нью-Йорк. Далее компания стала вкладывать в инновации, которые позволили расширить ассортимент продукции компании. Фирма стала производить вентиляторные установки, бытовую технику. Так же компания понимала, что необходимо себя рекламировать, а это лучше всего делать через средства массовой информации, поэтому руководством компании было принято решение создать собственную радиостанцию, которая помимо рекламы, стала ещё одним удачным проектом

URL:<https://unicom24.ru/articles/samye-izvestnye-monopolii-mira>, дата обращения 02.03.2024

<sup>25</sup> Томас Эдисон. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://remontge.ru/bytovaya-tehnika/statya/istoriya-general-electric-dzhenral-elektrik>, дата обращения 02.03.2024

бизнесменов. Также компания получала государственный заказ от министерства обороны США, что позволило ей после окончания Второй мировой войны нарастить свою выручку в четыре раза. Инновационная политика компании позволила ей принять участие в самых прибыльных и амбициозных проектах правительства Соединённых Штатов Америки, таких как космическая, атомная программы. Всё это в совокупности позволило General Electric Company, в середине 90-х годов XX века, получить статус наиболее прибыльной компании США. Руководство компании также сумело сохранить положительные тенденции и в наше время, компания успешно преодолела пандемию и восстановила положительный баланс прибыли. Чистая прибыль компании приведена на рисунке 3.

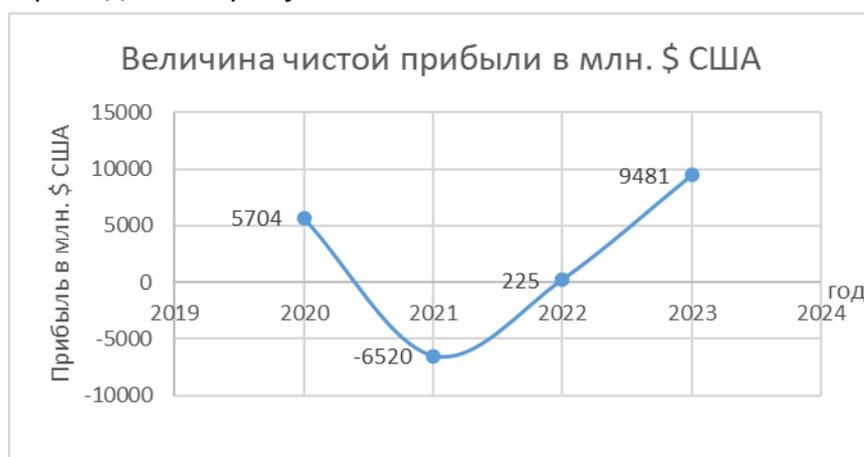


Рисунок 3 «Чистая прибыль компании» составлено автором по справочной информации<sup>26</sup>.

Из рисунка 3 видно, что все глобальные события непосредственно коснулись компанию. В 2020 году разразилась пандемия коронавируса и у компании начались экономические проблемы, пик которых, как и пик пандемии пришелся на 2021 год. Затем вместе с мировой экономикой компания начала восстанавливаться и для неё благоприятным образом сложились обстоятельства по началу специальной военной операции. Можно сказать, что специальная военная операция, как и вторая мировая война дала компании загрузить свое производство, так как она и сейчас является крупнейшим поставщиком для министерства обороны США.

По мимо единоличного участника монополии на рынке может образоваться сговор, называемый картель. Картель – одна из форм монополий

<sup>26</sup> Прибыль Дженерал Электрик. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://ru.investing.com/equities/general-electric-income-statement>, дата обращения 02.03.2024

выражающейся в тайном сговоре крупных участников производственного сектора в определенной отрасли, для обеспечения своего доминирования на рынке и извлечения максимальной прибыли<sup>27</sup>. На рынке электротехники наиболее известная картель была образована в светотехнической отрасли. Производители электроламп в какой-то момент осознали, что качественный товар может привести к перепроизводству и профициту товара на рынке. Подобная ситуация в корне не устраивала основных участников рынка, и они решили бороться с продолжительностью времени работы лампы накаливания, и у этой меры были свои причины В 1923 г. Компания Osram реализовала на рынке 63 миллиона электрических ламп, а годом позже всего 28 миллионов. Экономисты и инженеры компании стали исследовать рынок и выяснять причину, практически двукратного снижения продаж, и оказалось, что причина заключается в высоком качестве товара. По результатам исследований был собран общий совет руководителей картеля, на котором было принято решение снизить время работы электролампы в 2 раза, также участниками картеля был разработан контроль исполнения взятых на себя обязательств по снижению срока службы лампы. Все производители должны были обмениваться партиями ламп между собой, что бы кто-то не нарушал условия сговора и не переманивал к себе потребителей. Развитие продолжительности время наработки лампы накаливания приведено на рисунке 4.

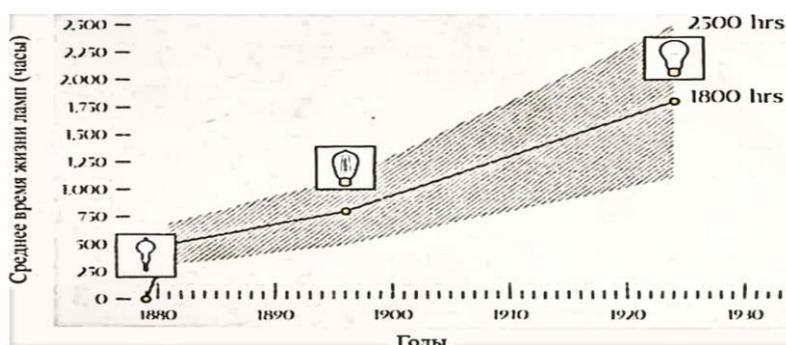


Рисунок 4 «Рост времени наработки лампы накаливания»<sup>5</sup>

Из рисунка 5 видно, что до середины 20-х годов XX века производители ламп стремились максимально увеличить время наработки, но назревающий кризис перепроизводства заставил производителей пересмотреть отношение к этому параметру. Более того взаимоконтроль ужесточился и если

<sup>27</sup> Картель. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://neftegaz.ru/tech-library/economy/146711-kartel>, дата обращения 02.03.2024

производитель выпускал электролампу с продолжительностью работы более 1000 часов, то на него налагался штраф. Шкала штрафов приведена на рисунке 5.



Рисунок 5 «Шкала штрафов»<sup>28</sup>

Из рисунка 5 видно, что производителя наказывали, как за недоброкачественный товар. Например, за партию ламп из 1000 штук, со сроком службы до 600, часов взимался штраф 25 франков. Стоит отметить тот факт, что за качественный товар наказание было выше. За партию ламп, из 1000 штук, срок наработки которых свыше 3000 часов производитель должен был уплатить 200 франков. Все эти меры стали результатом женевской конференции, на которой были собраны крупные производители ламп, такие как: Philips International, General Electric, Tokyo Electric Power Company (TEPCO), Osram, Associated Electrical Industries (AEI) и многие другие. Примечателен тот факт, по результатам производители выработали для себя оптимальную позицию, по которой при снижении времени наработки лампы накаливания снижались издержки, а доходы росли из-за того, что цену на отпускаемую продукцию никто не снижал. Зависимость среднего времени наработки электролампы и полученной прибыли приведены на рисунке 6.

<sup>28</sup> Срок службы лампы накаливания. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-razvitiya-ekonomiki-v-ramkah-politiki-zaplanirovannogo-ustarevaniya/viewer>, дата обращения 05.03.2024

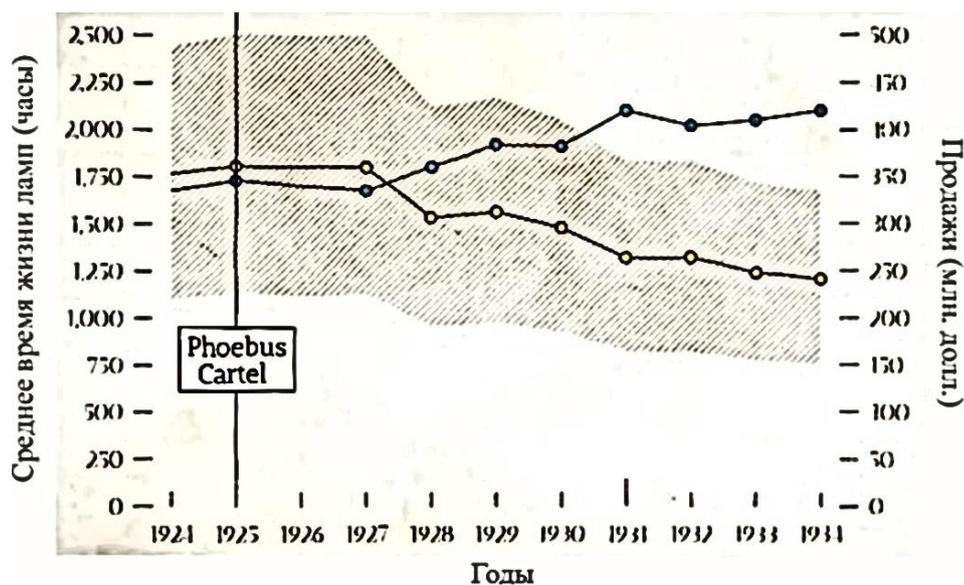


Рисунок 6 «Зависимость прибыли от среднего времени наработки лампы накаливания»<sup>29</sup>

Потребитель ничего не знал о сговоре и изменении срока службы. Участники картеля уверяли, что смысл их переговоров, это стандартизация и оптимизация работы электроламп, но тот факт, что в сегодняшней литературе по светотехнике прописано, что срок службы лампы накаливания составляет 1000 часов заставляет задуматься над следующим вопросом. Почему по прошествии 100 лет срок службы лампы накаливания снизился, а её эффективность не увеличилась. Так же интересен тот факт, почему специальные лампы, например ИКЗК, служащие для инфракрасного обогрева, и имеющие такую же нить накала обладают сроком службы в 6000 часов. При этом сейчас на рынке электроламп доминируют светодиодные источники света, производители которых утверждают о долговечности, надежности и эффективности выпускаемых ламп, заявляют о сроке службы в 80000, а кто-то и 100000 часов. Получается, что если в году 8760 часов, то данные изделия должны непрерывно работать на отказ в течение 10 лет, но как показывает практика, в погоне за удешевлением продукции производители стали прибегать к тому же механизму по снижению срока службы, ведь мало кто отслеживает сколько проработала та или иная лампа в дома. Поэтому можно предположить, что картель созданный сто лет назад продолжает

<sup>29</sup> Срок службы лампы накаливания. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-razvitiya-ekonomiki-v-ramkah-politiki-zaplanirovannogo-ustarevaniya/viewer>, дата обращения 05.03.2024

свое существование, тем более основавшие его компании, как и тогда занимают высокую долю на рынке.

О пользе или вреде монополий, картелей, трестов можно рассуждать бесконечно, но остается бесспорный факт, то что хоть экономическая наука утверждает о вреде монополий, бизнес сообщество всегда стремится к их созданию. Причем в монополизации помимо вреда, очень часто бывают и положительные моменты. Например, светотехнический картель, хоть и затормозил развитие надежности электролампы, зато с его помощью современное общество получило стандартизированные цоколи ламп. Также и General Electric за счет больших объемов продаж, могло позволить себе вести научную деятельность, благодаря которой человечество получило большое количество новинок в электротехнической отрасли, а также и бытовой сфере. Так как данная компания существует и сегодня можно предположить, что монополии являются неотъемлемой частью рынка, как в прошлом так и в настоящем. При этом их существование гарантирует компании стабильное развитие.

### **Развитие российского рынка электротехники.**

Но не только монополии могут повлиять на развитие рынка, очень важную составляющую имеет государственное устройство. Ярким примером по глобальному изменению структуры рынка может служить Великая Октябрьская революция, произошедшая в России, осенью 1917 года. По результатам которой государство полностью изменило свою экономическую политику. Взамен рыночным отношениям стали приходить предприятия, работающие от имени трудовых коллективов или государства. С приходом Советской власти были национализированы все крупные предприятия, включая и с участием зарубежного капитала. Резкий переход от частной собственности к коллективной привел к росту недовольств, как внутри страны, так и за её пределами. Владельцы иностранных капиталов были крайне недовольны подобным развитием ситуации и стали всячески способствовать возникновению восстаний, в некоторых случаях напрямую участвуя и финансируя их. По итогу революции и гражданской войны изменилась не только экономическая модель государства, но и его границы. Давайте рассмотрим, как же становление Советской власти повлияло на рынок электротехники страны, а также электротехническую промышленность. Данная область взята для исследования, так как объёмы продаж и производства напрямую связаны с экономическим ростом и развитием страны. Ведь, современному государству необходимо развивать и модернизировать свою

экономику. При этом общемировая тенденция направлена не просто на повышение качества, функциональности выпускаемой продукции, а еще и на энергосбережение, которое несет, как экономический эффект, так и экологическую безопасность. Современное общество очень обеспокоено ограниченностью полезных ископаемых, в частности энергоресурсов. Человечество постоянно ищет альтернативные источники воспроизводства энергии, но на данный момент ничего более актуального, чем классическое получение энергии при помощи сжигания полезных ископаемых или генерации при помощи ядерной реакции человечество не создало. Примером может служить энергетический кризис в европейских государствах, начавшийся после начала специальной военной операции. Правящие элиты западноевропейских государств последнее десятилетие проводили политику перехода на зеленую энергетику, которая показала свою несостоятельность при снижении поставок российского газа.

Данная ситуация показывает, что человечеству необходимо помимо поисков альтернативных источников энергии проводить политику энергоэффективности. При решении данных задач невозможно обойтись без электротехнической продукции, которая применяется во всех отраслях экономики, начиная от сферы услуг и заканчивая космической отраслью. Поэтому рынок электротехники один из самых важных и динамично развивающихся рынков, как в нашей стране, так и за рубежом. При этом возможность производить современную и качественную электротехническую продукцию свидетельствует о высоком уровне развития государства.

Российская Федерация прошла через несколько этапов формирования рынка электротехники, каждый из которых сопровождался изменениями в структуре и механизмах регулирования. В ходе этих этапов возникали различные проблемы, которые требуется рассмотреть. В свете санкций и импортозамещения, с которыми сталкивается Россия, современный рынок электротехники не стал исключением, и перед государством возникают сложные задачи, решение которых требует оперативных мероприятий.

Истоки российского рынка электротехники и электротехнической отрасли восходят к созданию промышленно-коммерческого общества "Общество электрическое освещение 1886" в Санкт-Петербурге в 1886 году. Эта организация была основана коммерческими банками и имела представительства в крупных городах Российской империи, которые занимались выполнением контрактов на освещение улиц и ввод первых электростанций в эксплуатацию. Приобретение электротехнических товаров было необходимым для осуществления такой деятельности, но на тот момент Россия не

производила эти товары. Однако объемы заказов стремительно росли, поскольку владельцы больших предприятий видели преимущества использования электрической энергии. Частный капитал (иностраный и российский) активно вкладывался в эту новообразованную отрасль. В 1899 году был заключен договор с германскими электротехническими фирмами "Siemens", "Union" и другими организацией синдиката. Таким образом, в 1899 году доля капиталовложений в электротехническую промышленность составила 22,3% от общих зарубежных инвестиций в Россию. Основную часть этих инвестиций составили Германия (42,5%) и Бельгия (30,3%)<sup>30</sup>. Такие результаты объясняются активной поддержкой и поощрением иностранных электротехнических концернов правительством России для создания национальных предприятий, выпускающих собственную электротехническую продукцию под российской маркой. В результате такое предложение оказалось выгодным не только для зарубежных инвесторов, но и для отечественных. Развитие отечественного производства способствовало созданию новых рабочих мест, развитию прилегающих территорий и открытию специализированных учебных заведений. Важно отметить, что также происходило развитие транспортной инфраструктуры для обеспечения новых производственных объектов не только в России, но и за ее пределами, чтобы обеспечить поставку комплектующих материалов.

Завершением первого этапа формирования рынка электротехники отрасли в целом, исторически связано с Февральской и Великой Октябрьской революциями. По прошествию которых в стране произошли глобальные изменения как в политическом плане так и в производственном. Процесс перехода власти в революционный период привел к резкому падению экономики, вызванному изменением экономической политики страны и военными действиями, повлекшему и кризис в электротехнической сфере. Компании теряли ценных специалистов из-за приостановки работы или прекращения производства. На начальном этапе до революций электротехническая отрасль России являлась привлекательным и динамично развивающимся сегментом. Это факт подтвержден увеличением иностранных инвестиций и числа дочерних предприятий за период с 1910 по 1914 год, а также увеличением числа акционерных обществ с 12 до 23 за этот период, а их капитал возрос на 71%.

---

<sup>30</sup> Энергетика России в начале XX века. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://energetika.in.ua/ru/books/book-2/part-3/section-13>, дата обращения 15.03.2024

С момента установления Советской власти в рыночной структуре начались существенные изменения. Политика государства направлялась на национализацию предприятий, что привело к утрате всех положительных моментов, достигнутых при царском правлении в формировании благоприятной инвестиционной среды в отрасли электротехники. Следует отметить, что, несмотря на полное упразднение частной собственности и формирования монополии государства над приобретением электротехнических товаров, механизмы рынка в этой сфере не были полностью устранены до распада Советского Союза. Это подтверждается активным вовлечением страны в экспорт и импорт электротехнической продукции. Информация о показателях экспорта и импорта представлена на рисунке 7.



Рисунок 7 «Объем экспорта и импорта электротехнической продукции Советского Союза»<sup>31</sup>.

Из рисунка 7, отображающего динамику экспорта, видно, что советская электротехническая промышленность активно развивалась, и спрос на ее продукцию постепенно возрастал. Однако отсутствие конкуренции как на внутреннем, так и на международном рынке тормозило общее развитие отрасли. Электротехническая индустрия России находилась в выгодном положении из-за защиты всех предприятий от закрытия и банкротства благодаря постоянным заказам от государства. Также плюсом для отечественной промышленности была нехватка электротехнической продукции о которой можно предположить, исходя из объемов импорта. По соотношению

<sup>31</sup> Внешняя торговля СССР. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://istmat.org/node/9321>, дата обращения 15.03.2024

экспорта и импорта, рисунок 7, можно сделать вывод, что в стране имелся дефицит электротехнической продукции.

В период существования Советского Союза динамика развития отрасли изменилась: страна стала увеличивать экспорт электротехнической продукции, догоняя импорт. Рост отечественной промышленности поддерживал спрос на электротехнику. Однако начало перестройки и экономический кризис привели к изменениям: импорт в Советский Союз начал снижаться. Это вновь подчеркивает, что состояние экономики государства сказывается на рынке электротехники. Сокращение объемов закупок совпало с периодом перестройки и обострением экономических проблем Советского Союза. В качестве иллюстрации приведем информацию о финансовых трудностях Советского Союза, представленную на рисунке 8.



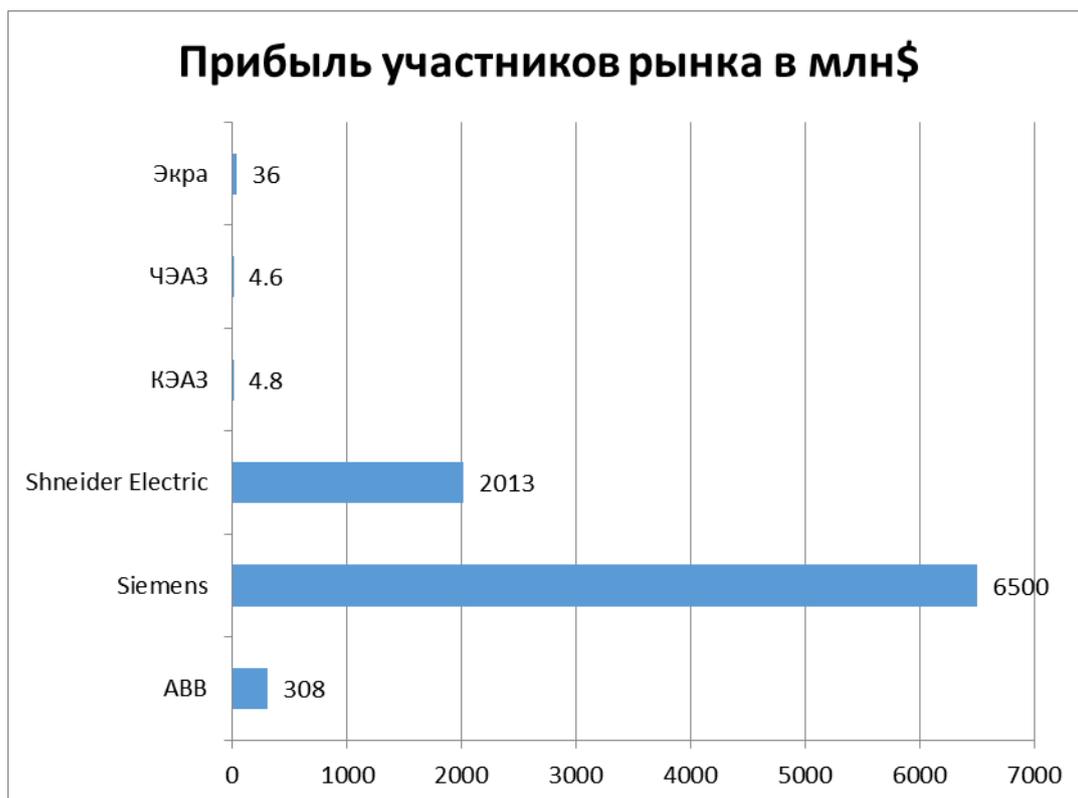
Рисунок 8 «Дефицит советского бюджета в % к ВВП»<sup>32</sup>

Важно отметить тот факт, что советская система построения хозяйства имела много положительных моментов, которые не могут быть достигнуты нынешней. Например, отсутствие поддельных товаров, наличие схем и технической документации, а так же соответствие государственным стандартам. Однако положительные изменения также имели и негативные последствия. Например, невозможность изучить товар по конкретному производителю из-за одинаковой маркировки. Кроме того, предприятия вынуждены были делиться передовыми разработками, что уничтожило

<sup>32</sup> Проблемы функционирования рынка электротехники в условиях санкций и импортозамещения. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-funktsionirovaniya-rynka-elektrotehniki-v-usloviyah-sanktsiy-i-importozamescheniya>, дата обращения 20.04.2024

конкуренцию и не стимулировало создание нового оборудования. Критическим недостатком была изоляция от мирового рынка и несоответствие его стандартам. По завершению советского этапа государство осуществило переход к рыночной экономике, появились товары из разных стран мира, что привело к расширению выбора и улучшению качества продукции. Но при переходе от плановой экономики к рыночной системе, правительство оказало недостаточную поддержку отечественным производителям, что привело к уничтожению огромного числа предприятий электротехнической отрасли и переходу потребителей к зарубежным аналогам. В условиях кризиса, многие новые предприятия вводились в эксплуатацию с помощью иностранных инвестиций. Российские компании, не были готовы к рынку: они не обладали отделами маркетинга и образовательными центрами для продвижения продукции и обучения персонала. Однако учебные учреждения обучали по советской литературе, что давало значительные преимущества национальным производителям для старта в энергетическом секторе.

Иностранные компании понимали ценность партнерства с учебными учреждениями, так как у себя они тесно работали с ведущими энергетическими ВУЗами, что делало их отличными от местных предприятий. Иностранные компании активно расширяли свою клиентскую базу, размещая филиалы и учебные центры для продвижения своей продукции. Государственные органы разрабатывали программы стажировок для сотрудников и преподавателей вузов, уделяя внимание развитию учебных площадок производителей. Этот подход позволил иностранным компаниям доминировать на российском рынке. Доказательством этого является анализ прибыли трех иностранных и трех отечественных предприятий, показывающий успешное развитие иностранных компаний к концу 2021 года. В результате проведения специальной военной операции компании ABB, Schneider Electric и Siemens объявили о своем уходе из России. Для отражения текущей ситуации на рынке представим данные за этот период в диаграмме, изображенной на рисунке 9.



Рисунке 9 «Прибыль основных участников рынка электротехники России за 2021 год»<sup>33</sup>

Анализ показателей свидетельствует о том, что экономические результаты российских компаний к концу 2021 года значительно уступают зарубежным конкурентам. Значительное сотрудничество крупных отечественных предприятий с иностранными производителями оказало влияние на эту ситуацию. При этом при закупках иностранного оборудования цена и качество не всегда учитывались. Иностранные производители активно развивали программы обучения на своем оборудовании для студентов и специалистов вузов, в то время как подобные инициативы от отечественных производителей так и не появились к концу 2023 года. В результате выпускники вуза предпочитают использовать иностранное оборудование, для технических решений на предприятиях. В то же время использование программы Autocad также не выступает благоприятным фактором для отечественного производителя. Одной из проблем в данной сфере является то, что

<sup>33</sup> Проблемы функционирования рынка электротехники в условиях санкций и импортозамещения. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-funktsionirovaniya-rynka-elektrotehniki-v-usloviyah-sanktsiy-i-importozamescheniya>, дата обращения 20.04.2024

отечественные электроаппараты не представлены в полной мере в архивных базах программы из-за отсутствия сотрудничества между производителями и разработчиками. Поэтому в условиях стимулирования экономического роста и импортозамещения есть необходимость в развитии собственной программной базы и учете интересов местных производителей при лицензировании программного обеспечения из-за рубежа. Например, в крупных государственных организациях программное обеспечение Компас используется редко, хотя его функционал не уступает иностранному аналогу. Эта программа соответствует отечественным стандартам ГОСТ и принципам инженерной графики, а также имеет более низкие системные требования, чем другие аналогичные программы.

Помимо программного обеспечения немаловажно наличие представительств производителя на территории субъектов. Отечественные производители имеют недостаточно разветвленную сеть открытых представительств и сервисных центров по сравнению с иностранными компаниями. Наличие и развитие этой инфраструктуры служат индикатором текущего положения компании. Единственным исключением является Курский электротехнический завод (КЭАЗ). Число его представительств в России представлено на рисунке 10.

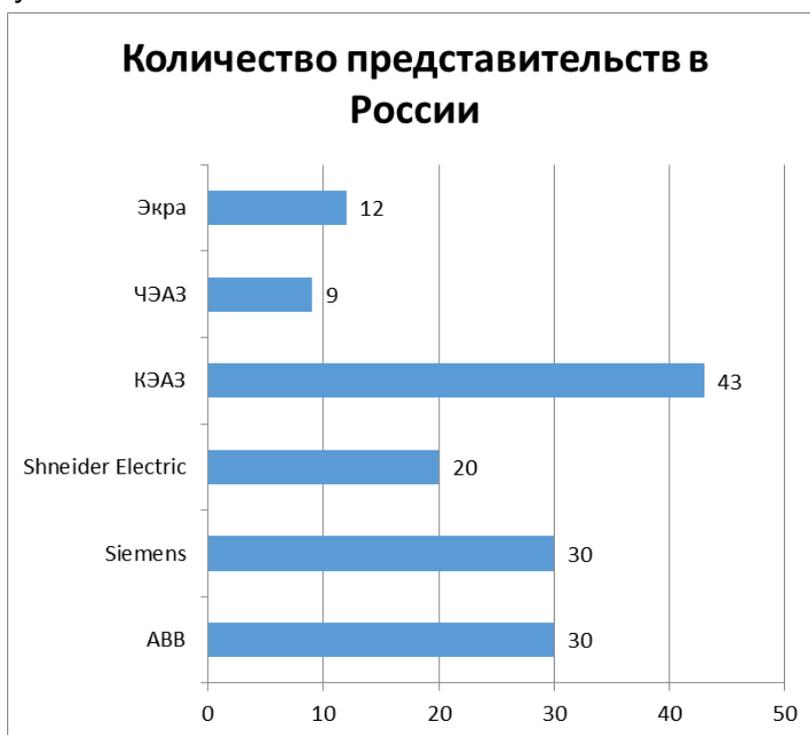


Рисунок 10 «Представительства в России»<sup>34</sup>

<sup>34</sup> Проблемы функционирования рынка электротехники в условиях санкций и

Присутствие филиалов играет важную роль в развитии. Покупатели нуждаются в консультациях по выбору оборудования и помощи сервисных специалистов. Распределение и количество филиалов позволяют оценить уровень проникновения на рынок в целом и в различных регионах. Пример компании КЭАЗ демонстрирует возможность эффективного построения бизнеса в электротехнической отрасли.

Однако стоит отметить, что в феврале 2022 года нашу страну и на электротехническую отрасль были наложены санкции, которые серьезно повлияли на развитие и структуру отрасли. Это привело к уходу иностранных компаний из страны, что создало проблемы для российских потребителей, так как их продукцию стало невозможно заказать на территории Российской Федерации. Хотя это могло бы быть шансом для отечественных производителей, но оказалось, что многие из них не готовы к такой ситуации из-за отсутствия полного цикла производства электротехнической продукции.

Хотя, в соответствии с указом правительства № 719 (2015 год) до 2020 года доля импортных комплектующих в отечественной технике не должна превышать 30%, что является довольно высоким уровнем. Многие производители электротехнической продукции ранее закупали комплектующие у европейских поставщиков, но из-за санкций эти поставки были прекращены. Например, компания "Овен" перестала продавать преобразователи частоты после введения санкций, и некоторые модели их продукции до сих пор недоступны.

К сожалению, поставщики не всегда следуют заявленной политике импортозамещения и часто прибегают к выпуску лжеотечественной продукции. Это представляет серьезную угрозу, так как стратегия импортозамещения в области электротехники в России направлена на замену оригинальных товаров. Западные страны активно пытаются расширить свои санкции и отсечь от нас китайский рынок. А в условиях зависимости государства от китайских поставок, реализация данного плана будет очень болезненной для нашей страны. Тем более, что государство не старается поддерживать предприятия которые пытаются создать и наладить производство собственного продукта. В результате этого российские производители с собственными научно-исследовательскими подразделениями сталкиваются с необходимостью сокращения своей деятельности, из-за более высоких затрат на

---

импортозамещения. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-funktsionirovaniya-rynka-elektrotehniki-v-usloviyah-sanktsiy-i-importhozamescheniya>, дата обращения 20.04.2024

производство и разработку продукции. Поэтому, правительству страны необходимо искать пути решения проблемы иммитации импортозамещения, ситуации при которой фирмы закупают оборудование в Китае, а перепродают его как собственное в России.

Анализируя историю рынка электротехники, можно сделать следующие выводы. Российский рынок всегда имел привлекательный потенциал для иностранных инвестиций и зарубежные компании всегда стремились расширить свое влияние на нем. Однако с развитием нашего государства происходили значительные изменения в структуре и механизмах этого рынка. Сейчас отечественный рынок электротехники находится на новом этапе развития и формирования. Руководство страны должно проанализировать и учесть всю отечественную историю, связанную с развитием рынка электротехники и его участников. Важно не допускать ошибок и не закрываться для иностранных поставщиков, но, одновременно, российские производители должны поставлять на рынок основную долю продукции. Для этого необходимо начать сотрудничество Министерству промышленности и торговли с Министерством науки и высшего образования и создать государственную программу по созданию тематических лабораторий в энергетических вузах совместно с ведущими отечественными предприятиями. Также необходимо развивать и поддерживать созданные иностранные лаборатории, импортируя в них современные образцы, чтобы студенты и преподаватели могли изучать и анализировать преимущества и недостатки оборудования и делиться этой информацией с предприятиями. Это позволит студентам быть знакомыми с отечественными разработками и решать технические задачи, основанные на российских электрических аппаратах. Компании получают рекламу и обратную связь от ученых и научных исследований. Пример российского рынка электротехники показывает, насколько важно сохранять форму собственности и развивать экономику в одной модели, избегая резких переходов, которые могут разрушить достижения в различных отраслях.

### **Роль санкций на энергетическом рынке.**

В настоящее время санкции играют ключевую роль в международных отношениях и часто применяются странами западной коалиции. Обмен информацией и товарами является существенным элементом современного мира. Страны, ограничивающие свой рынок или изолирующиеся, рискуют остаться позади. Ведущие государства активно осуществляют

экономическое давление на развивающиеся страны, что способствует развитию собственного производства или удалению конкурентов с рынка. Современные технологии позволяют быстро разрабатывать продукты, адаптированные под запросы потребителей. Санкционные меры вносят изменения на мировом рынке, обеспечивая возможность развития собственных производств и роста конкурентоспособности. Примером этому может служить Россия, обладающая значительным потенциалом. В 2022 году, после начала специальной военной операции, Западные страны начали применять экономические санкции в отношении России. Несмотря на это, экономическое взаимодействие Евросоюза, США на России не привело к коллапсу экономики и полной изоляции страны, как рассчитывали.

Бывший заместитель министра финансов США, Дэвид Коэн, подчеркивает, что санкции против России оказывают существенное влияние на экономику европейских стран, учитывая тесные связи России с мировой экономикой. Ограничение притока западных капиталов в экономику России может сказаться на доходах от экспорта нефти и газа. В дополнение к этому, экономика страны может ощутить давление в связи с потерей важного источника дохода<sup>35</sup>. Отсутствие инвестиционного притока может привести к нарушению планов по налоговым поступлениям и сокращению числа рабочих мест, воздействуя на экономическое развитие. Кроме того, инвесторы могут остаться без ожидаемого экономического эффекта от своих вложений, и некоторые из них могут потерять свои средства из-за приостановки строительства газопровода "Северный поток 2", в который уже были вложены значительные суммы европейскими компаниями.

Диаграмма, изображенная на иллюстрации №1, демонстрирует расходы на возведение газопровода.

---

<sup>35</sup> Экономические последствия введения санкций против России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskie-posledstviya-vvedeniya-sanktsiy-protiv-rossii/viewer>, дата обращения 25.04.2024



Рисунок 11. «Инвестиции в проект «Северный поток 2»»<sup>36</sup>

Согласно представленной диаграмме, большая часть расходов приходится на Российскую Федерацию, если рассматривать государства индивидуально. Однако, если включить некоторые из этих государств в состав Европейского Союза и отнести их к зоне ЕС, мы увидим абсолютно другую ситуацию, которая показана на рисунке 2.

<sup>36</sup> Влияние санкций на европейский энергетический рынок и экономику России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=55821450>, дата обращения 25.04.2024



Рисунок 12 «Инвестиции в проект «Северный поток 2»<sup>37</sup>.

Рисунок 12 демонстрирует, что европейский союз произвел основные капитальные вложения в проект. Важно отметить, что до января 2020 года Великобритания также была частью европейского союза, и таким образом, 2/3 финансирования проекта было осуществлено европейцами. Прекращение данного проекта сильно отразилось на экономике европейских государств, поскольку они вложили деньги, но не получили никакой прибыли или энергетических ресурсов, которые критически необходимы для промышленного производства в европейских странах в условиях "зеленой энергетики". Также следует отметить, что в проекте участвовали 670 компаний из 27 стран, которые также понесли издержки из-за блокировки запуска проекта.

Это еще раз демонстрирует, что в современном мире невозможно ввести санкции, не повредив собственной экономике. Европейский союз разрабатывает стратегию по поэтапному отказу от российских источников энергии, но основная проблема заключается в том, что это требует времени.

<sup>37</sup> Влияние санкций на европейский энергетический рынок и экономику России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=55821450>, дата обращения 25.04.2024

План ЕС по переходу на другие источники энергии рассчитан на 10 лет, при условии успешного развертывания производства водорода и импорта американского сжиженного газа. Это означает, что европейцам придется начать все с нуля, строить новую инфраструктуру и заменять станции на новое топливо, что приведет к дополнительным расходам для государств.

Дополнительно, нестабильная обстановка на рынке газа привела к увеличению цен на поставляемый газ. Важно отметить, что изначально главным поставщиком природного газа в Европу был Советский Союз с его плановой экономикой, которая требовала использования фиксированных цен. Поэтому были заключены долгосрочные экспортные контракты на газ между странами. Также существовали некоторые бартерные сделки, но они были ограничены временным промежутком с 1970-х по 1980-е годы. связанный с модернизацией СССР процесс касался экспортных газопроводов. В обмен на поставки газа, в основном из ФРГ, тогда поставлялись трубы и компрессорное оборудование. Бартерные сделки возобновились в 1990-х годах в рамках СНГ. Поэтому до 1990 года ДЭГК играл ключевую роль в ценовой политике на газовом рынке. Однако после распада СССР и исчезновения социалистического блока биржевые торги постепенно заменили ДЭГК.

Данные на рисунке 13 демонстрируют изменения в ценах на природный газ в Европе с 1996 года.



Рисунок 13 «Изменении цены на природный газ в Европе»<sup>38</sup>.

<sup>38</sup> Влияние санкций на европейский энергетический рынок и экономику России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=55821450>, дата обращения 25.04.2024

Согласно изображению, можно заключить, что отказ от заключения долгосрочных контрактов привел к постепенному увеличению цен на газ. В кризисных ситуациях цены на газ достигают рекордных значений как вверх, так и вниз. Представленные на графике цены являются средними, но для более точного представления о возможных изменениях цен в течение года, необходимо построить дополнительные графики для 2021 и 2022 годов. Этот период следует рассмотреть более детально, в качестве связующего звена между двумя кризисными ситуациями.

Согласно данным, представленным на рисунке 13, в 2021 году было зафиксировано увеличение стоимости природного газа. Этот рост обусловлен восстановлением экономики Европы и мира после пандемии COVID-19. Начало работы новых производственных мощностей также оказало влияние на этот процесс, повышенный спрос на энергоресурсы привел к увеличению цен на газ в 2022 году. Начало специальной военной операции также повлияло на рост цен на данный ресурс. Динамика цен на газ в Европе за 2021 и 2022 годы представлена на рисунках 14 и 15.



Рисунок 14 «Цена на природный газ в Европе в 2021 году»<sup>39</sup>

Рисунок 14 показывает, что цена на газ в течение года подвержена значительным колебаниям и зависит от времени года, а также от политических процессов в мире. Этот график ярко отражает рост цены на газ в связи с

<sup>39</sup> Влияние санкций на европейский энергетический рынок и экономику России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=55821450>, дата обращения 25.04.2024

восстановлением европейской экономики - следует отметить, что данный период наблюдается с января по июль, вместе с подготовкой к предстоящему более значительному кризису - начало специальной военной операции.



Рисунок 15 «Цена на природный газ в Европе в 2022 году»<sup>16</sup>

Согласно данным, представленным на рисунке №15, стоимость природного газа в 2022 году была нестабильной и подвержена быстрым изменениям под воздействием мировой экономики. В марте 2022 года цена достигла своего пика, что совпало с планами введения эмбарго на поставки энергоресурсов из России. Однако с преодолением угрозы эмбарго цены резко упали из-за избыточных запасов энергоресурсов, которыми заполнили свои склады различные страны. В результате на рынке газа образовался избыток предложения.

С начала лета до конца лета цены на газ снова увеличились, но затем стали стабилизироваться. Однако в сентябре цены снова поднялись из-за проблем с линиями "Северный поток 1" и "Северный поток 2". Но после улучшения логистики поставок цены снизились, и можно сказать, что в 2023 году энергетический рынок пришел в равновесие.

Пример газового сектора демонстрирует, насколько серьезными могут быть последствия экономических санкций в отраслях, где компании тесно переплетены и сотрудничество развивалось десятилетиями. Европейские страны избежали введения эмбарго на поставки энергоресурсов из России, чтобы избежать негативных последствий для всех участвующих сторон. Санкции приносят ущерб не только целевым странам, но и тем, кто их применяет. Проекты "Северный поток 1" и "Северный поток 2" наглядно

демонстрируют свою взаимосвязь, и прекращение или уничтожение этих газопроводов принесло бы серьезные потери для обеих сторон.

В результате введенных санкций лишь США смогли успешно продвигать свой сжиженный газ на европейском рынке, получая от этого выгоду. Эти операции проходят строгий контроль и проверку на соответствие стандартам безопасности. Финансирование Украины происходит за счет кредитов, что влечет за собой переоснащение за счет этой страны. Таким образом, санкции западных стран представляют собой разнообразное явление, поскольку различные страны, вводящие их, имеют разные экономические интересы по отношению к России. Европейский союз находится в сложном положении, придерживаясь линии, предлагаемой их американскими союзниками, и противореча своим национальным интересам при введении экономических санкций. США, по высказыванию профессора Олега Анатольевича Матвейчева из Высшей школы экономики, рассматриваются как находящиеся в выгодном положении. Он считает, что "полный отказ ЕС от российского газа приведет к серьезным экономическим катастрофам, так как европейцам будет трудно найти замену такому дешевому газу, как из России"<sup>40</sup>.

Бывший глава академии геополитических проблем, Константин Валентинович Сивков, обращает внимание на заявления американского руководства о введении санкций для ограничения экономического потенциала России и противодействия "российской агрессии" на Восточной Европе. Однако многие специалисты утверждают, что на самом деле американцы стремятся захватить долю на рынке газа и перенести перспективные проекты и производство на свою территорию.

Можно предположить, что при переходе конфликта в затяжной вид между союзниками возникнут разногласия, и европейские государства вновь поставят национальные интересы выше союзнических в лице США. Начнут укреплять сотрудничество с Россией в своих национальных интересах. Израильско-палестинский конфликт, возобновившийся недавно, окажет влияние на единство западной коалиции и приведет к дополнительным расходам для американской и европейской экономики. Скорее всего, США снова попытаются переложить большую часть издержек на своих союзников из Европейского союза, что не способствует укреплению

---

<sup>40</sup> Экономические последствия введения санкций против России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskie-posledstviya-vvedeniya-sanktsiy-protiv-rossii/viewer>, дата обращения 25.04.2024

существующего союза. В то же время для России открываются благоприятные условия, так как США и их союзники вынуждены решать два конфликта, в то время как результаты последнего саммита по Украине показывают, что для запада данный конфликт становится второстепенным.

Анализируя воздействие санкций на рынок природного газа в Европе, можно сделать вывод о том, что экономические санкции негативно влияют на всех участников данного рынка. Несмотря на то, что Россия получала сверхприбыли от высоких цен на газ, важно учесть тот факт, что страны ЕС стремятся перейти к сотрудничеству с аналогичными поставщиками природного газа. Хотя им и приходится активно развивать сеть по приему и перекачке сжиженного газа, что влечет за собой дополнительные расходы. Поэтому, перед руководством Российской Федерации стоит важная задача по переориентации экспорта энергоресурсов и изменению структуры экспорта, так как эта ситуация показала уязвимость сырьевого дохода. Первый шаг в этом направлении уже сделан с появлением нового, благоприятного азиатского рынка сбыта и реализацией проекта "Сила Сибири".

Для изменения структуры экспорта необходимо провести программу по импортозамещению и жестко контролировать локализацию производства, так как на данный момент множество компаний заказывают оборудование в Китае и продают его как собственную разработку. Однако, можно быть уверенными, что данная проблема будет решена, и на отечественном рынке появятся новые достойные производители, способные конкурировать на мировом уровне.

Важно отметить, что хотя санкционное давление оказывает негативное воздействие на темпы экономического роста России, оно не смогло достичь своей главной цели и парализовать экономику страны. Поэтому, в дальнейшем эта ситуация окажет положительное влияние на отечественное производство, которое уже получило дополнительные рынки сбыта внутри страны.

### **Заключение**

Проанализировав аспекты влияющие на развитие мирового рынка, историю электротехнического рынка и влияние санкций на энергетический рынок, можно сделать следующие выводы. Мировая экономика не всегда развивается по теоретическим рекомендациям, а скорее стремится к ним. В некоторой степени экономическая теория является эталоном мировых и государственных взаимоотношений, но при этом практически нигде не имеет полноценного воплощения, так как некоторые участники рынка

руководствуюсь правилом о максимальной прибыли, стараются использовать своё влияние на конкурентов через имеющийся административный ресурс. Так же мы являемся свидетелями того, что коммерческий интерес может затормозить научно-техническое развитие определенного изделия, в нашем случае это источник света, лампа накаливания. Повышение надежности которой было искусственно приостановлено. Данный факт доказывает построение параллельной теории ведения бизнеса, отличной от классической.

Немаловажен и фактор стабильности государственного развития страны, на примере российского рынка электротехники мы видим насколько неблагоприятно воздействие изменение экономического вектора на отдельную отрасль и экономику в целом. При этом стоит отметить тот факт, что при необходимости перехода от модели к модели, необходимо изучать мировой опыт и постепенно внедрять экономические преобразования, во избежание коллапса, произошедшего в результате шоковой терапии, проводимой правительством России в 90-е годы двадцатого века.

Точно также на мировом рынке сформировались транснациональные корпорации, которые лоббируют свои интересы через правительства собственных государств. Можно сказать, что мировое разделение труда привело к тому, что если государство начинает развивать собственную отрасль, не характерную для себя, оно может стать жертвой экономических санкций, которые будут вводиться не смотря на ущерб для собственной экономики. При этом, к сожалению, при современных общемировых тенденциях очень популярными становятся военные конфликты, при помощи которых западная коалиция решает внутренние проблемы, загружает собственный военнопromышленный комплекс и утилизирует устаревшие технические средства.

## Заключение

Монография «Торговая политика в мировом экономическом контексте: вызовы для международного сотрудничества» разработана на основе результатов научных исследований авторов.

Результаты выполненных исследований показали актуальность и своевременность для общества рассматриваемых вопросов в конкретных сферах науки и образования.

В целом, работа представляет интерес как для специалистов в области проведения научных исследований, так и специалистов-практиков.

## Библиографический список

1. Американский экономический журнал: Прикладная экономика "Временные ряды, использующие торговлю и доходы в географии". 2019. Фейрер Джеймс, 11 (4): 1-35.
2. Ближний Восток становится глобальным центром роста и инноваций АЗС [Электронный ресурс]. URL: <https://www.superstation.pro/blizhniy-vostok-stanovitsya-globalnym-tsentrom-rosta-i-innovatsiy-azs/> (Дата обращения 29.01.2024)
3. Влияние либерализации торговли на производительность фирм и инновации / Пиан Шу и Клаудиа Стейнвендер, 2019. [Электронный ресурс] URL: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=3198017](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3198017) (Дата обращения 14.01.2024)
4. Влияние санкций на европейский энергетический рынок и экономику России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=55821450>, дата обращения 25.04.2024
5. Внешняя торговля СССР. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://istmat.org/node/9321>, дата обращения 15.03.2024
6. Волынец Алексей «Россия и Китай: первая попытка военного союза. Как две континентальные империи пытались „дружить“ против европейцев» Архивная копия от 15 августа 2020 на Wayback Machine // warspot.ru
7. Дефицит бюджета по итогам 2022 года стал одним из крупнейших в истории России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.forbes.ru/> (дата обращения: 03.10.2023).
8. Долгов С.И., Савинов Ю.А., Кириллов В.Н., Тарановская Е.В. Возможности противодействия санкциям в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. – 2022. – № 4. – с. 36-54.
9. Инструментарий политики в области качества ПИИ: Политика улучшения воздействия ПИИ на производительность и инновации. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.oecdilibrary.org/sites/51a9f5d3en/index.html?itemId=/content/component/51a9f5d3-en> (Дата обращения - 09.02.2024).
10. Картель. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://neftegaz.ru/tech-library/economy/146711-kartel>, дата обращения 02.03.2024
11. Мировая экономика в 2023 году: три болевые точки. [Электронный ресурс]. URL: <https://econs.online/articles/ekonomika/mirovaya-ekonomika-v-2023-godu-tri-bolevye-tochki/> (дата обращения: 11.10.2023).
12. Мировые монополии. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://unicom24.ru/articles/samye-izvestnye-monopolii-mira>, дата обращения 02.03.2024

13. Могут ли побочные эффекты от транснациональных корпораций повлиять на торговую деятельность местных фирм / Маттио Ди Убальдо и Юлия Седшлаг, 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0165176522003731?via%3Dihub> (Дата обращения 11.02.2024)
14. Отвлекающий маневр в торговле/ Сакс и Уорнер.; Trade Diversion - комментарий Джонатана Дингела о развитии, глобализации и международной торговле, 1995. [Электронный ресурс]. URL: <https://tradediversion.net/2008/08/06/sachs-warner-1995-again/> (Дата обращения 02.01.2024)
15. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 02.10.2023).
16. Прибыль Дженерал Электрик. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://ru.investing.com/equities/general-electric-income-statement>, дата обращения 02.03.2024
17. Проблемы функционирования рынка электротехники в условиях санкций и импортозамещения. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-funktsionirovaniya-rynka-elektrotehniki-v-usloviyah-sanktsiy-i-importozamescheniya>, дата обращения 20.04.2024
18. Прогноз падения российской экономики. [Электронный ресурс]. URL: <https://thebell.io/mvf-uluchshil-prognoz-padeniya-rossiyskoj-ekonomiki> (Дата обращения: 09.09.2023).
19. РЕФОРМА ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ КАК ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ РЕФОРМА / Родригес и Родрик, 2000. [Электронный ресурс]. URL: <https://studylib.ru/doc/2575002/glava-1.-de-ni-rodrik-reforma-torgovoj> (Дата обращения 25.01.2024)
20. Россия и Китай: прошлое и настоящее Архивная копия от 15 января 2022 на Wayback Machine / Электронная выставка МГИМО.
21. Россия и Китай: четыре века взаимодействия. История, современное состояние и перспективы развития российско-китайских отношений Архивная копия от 25 декабря 2021 на Wayback Machine 1 Современные российско-китайские отношения: сборник / С. Г. Лузянин и др. ; под ред. С. Г. Лузянина и др.; Ин-т Дальнего Востока РАН. — Москва: ДеЛи плюс, 2017.
22. Россия и мир: 2022 Экономика и внешняя политика. [Электронный ресурс]. URL: <https://e-cis.info/upload/iblock/107/10762cb8779149172afb348146a988fe.pdf> (дата обращения: 03.10.2023).
23. Санкции – 2022. Первые итоги: финансовый сектор. [Электронный ресурс]. URL: <https://journal.open-broker.ru/analitika/sankcii-2022-pervye-itogi-finansovyj-sektor> (дата обращения: 05.10.2023).

24. Срок службы лампы накаливания. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-razvitiya-ekonomiki-v-ramkah-politiki-zaplanirovannogo-ustarevaniya/viewer>, дата обращения 05.03.2024
25. Томас Эдисон. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://remontge.ru/bytovaya-tehnika/statya/istoriya-general-electric-dzhenral-elektrik>, дата обращения 02.03.2024
26. Торговая политика и экономический рост: руководство скептика по межнациональным фактам / Родригес и Родрик, 1999. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.journals.uchicago.edu/doi/10.1086/654419> (Дата обращения 07.02.2024)
27. Торговля и экономический рост: эмпирическое исследование / Франкель и Ромер, 1999. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.semanticscholar.org/paper/Trade-and-Growth%3A-An-Empirical-Investigation-Frankel-Romer/53aaa978ab744e35e928696d5e0cf47e6a8f23cd> (Дата обращения 12.01.2024).
28. Условный консерватизм и пределы управления доходами / Джон. Ф. Гарсия-Марин, Беатрис Гарсиа Осма и Фернандо Пенальва, 2019. [Электронный ресурс]. URL: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=2165694](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2165694) (Дата обращения 02.02.2024)
29. Формирование и развитие цифрового шелкового пути как вектора экономического пояса шелкового пути: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.14 / Лю Ижу; [Место защиты: Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова]. - Москва, 2021. – 26 с.
30. Фрай Т. (2019). Экономические санкции и общественное мнение: эксперименты по опросу в России. Сравнительные политические исследования, 52(7), 967-994.
31. Цыплята и яйца: экспорт, инновационная новизна и продуктивность / Халима Джибрил и Стивен Ропер, 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://ideas.repec.org/p/anj/wpaper/027.html> (Дата обращения 13.01.2024)
32. Экономические последствия введения санкций против России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskie-posledstviya-vvedeniya-sanktsiy-protiv-rossii/viewer>, дата обращения 25.04.2024
33. Энергетика России в начале XX века. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://energetika.in.ua/ru/books/book-2/part-3/section-13>, дата обращения 15.03.2024

## Сведения об авторах

<i>Епихина Галина Михайловна</i>	<i>доцент, кандидат экономических наук. АНО ВО «Российский новый университет», исполнительный директор института экономики, управления и финансов</i>
<i>Любимов Александр Эдуардович</i>	<i>Аспирант. АНО ВО «Российский новый университет»</i>
<i>Соколова Екатерина Николаевна</i>	<i>доцент, кандидат экономических наук. АНО ВО «Российский новый университет», заведующая кафедрой экономики</i>
<i>Якушев Иван Леонорович</i>	<i>Аспирант. АНО ВО «Российский новый университет».</i>

Электронное научное издание  
сетевого распространения

**Торговая политика в мировом экономическом  
контексте: вызовы для международного  
сотрудничества**

**Монография**

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству обращаться по электронной почте [mail@scipro.ru](mailto:mail@scipro.ru)

Подготовлено с авторских оригиналов



ISBN 978-5-907607-72-9



9 785907 607729 >

Усл. печ. л. 4,2  
Объем издания 12,1 МВ  
Оформление электронного издания: НОО  
Профессиональная наука, mail@scipro.ru  
Дата размещения: 10.06.2024 г.  
URL: [http://scipro.ru/conf/monograph\\_050624.pdf](http://scipro.ru/conf/monograph_050624.pdf).