



КОНЦЕПЦИИ И ТЕНДЕНЦИИ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ, ПРАВА И СОЦИАЛЬНЫХ НАУК

**СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ
ПО МАТЕРИАЛАМ МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

www.scipro.ru

**НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА**

**Концепции и тенденции в области экономики,
права и социальных наук**

**Сборник научных трудов
по материалам Международной научно-практической конференции**

20 марта 2021 г.

**www.scipro.ru
Казань, 2021**

УДК 001
ББК 72

Главный редактор: Н.А. Краснова
Технический редактор: Ю.О. Канаева

Концепции и тенденции в области экономики, права и социальных наук: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции, 20 марта 2021 г., Казань: Профессиональная наука, 2021. – 88 с.

ISBN 978-1-005-57669-1

В сборнике научных трудов рассматриваются актуальные вопросы развития экономики, политологии, граждановедения, юриспруденции и т.д. по материалам Международной научно-практической конференции «Концепции и тенденции в области экономики, права и социальных наук», состоявшейся 20 марта 2021 г. в г. Казань.

Сборник предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в сборник статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

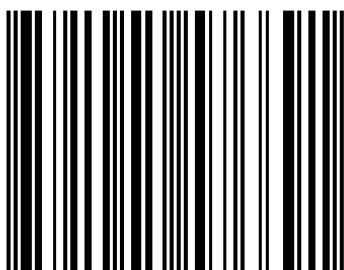
Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте www.scipro.ru.

При верстке электронной книги использованы материалы с ресурсов: PSDgraphics

УДК 001

ББК 72

ISBN 978-1-005-57669-1



9 781005 576691

© Редактор Н.А. Краснова, 2021

© Коллектив авторов, 2021

© Lulu Press, Inc.

© НОО Профессиональная наука, 2021

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА.....	5
Ратников А.С. Современное состояние экономической системы Швейцарии.....	5
СЕКЦИЯ 2. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....	11
Бельтюкова С.М., Осолкова С.А. Развитие системы налогообложения в условиях цифровизации	11
СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ОБРАЗОВАНИИ	16
Кудрявцева М.В. Формирование социальной компетентности индивида как важная задача высшего образования.....	16
СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	20
Белашов В.Э. Причины и пути преодоления проблем предприятий малого бизнеса в современной России	20
СЕКЦИЯ 5. ЭКОНОМИКА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ	24
Полесская О.П., Зародыш Н.Н., Попадайло М.В. Современное состояние и тенденции развития сельского хозяйства в регионе как фактор формирования экономической и экологической безопасности АПК.....	24
СЕКЦИЯ 6. ЭКОНОМИКА ТРУДА	34
Минеева В.М., Садыкова А.А. Управление персоналом предприятия с привлечением элементов стимулирования.....	34
Шалбузов К. З. Организация тренингов по эвакуации персонала при чрезвычайных ситуациях.....	41
СЕКЦИЯ 7. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ.....	44
Минеева В.М., Дон С.О. Экономическая безопасность предприятия как залог его дальнейшего развития.....	44
СЕКЦИЯ 8. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ	54
Базардорж Г., Брянская О.Л. Цифровая экономика как вектор развития современной экономики	54
Казакова О.В. Пути совершенствования системы межбюджетных отношений в условиях пандемии	62
Саакян А.А. Оценка эффективности государственной поддержки, реализуемой в Краснодарском крае	66
Экзекова Л.М. Страхование имущества как вид имущественного страхования.....	74
СЕКЦИЯ 9. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ	78
Щербак А.Е. Назначение наказания в национальном законодательстве Республики Беларусь	78

СЕКЦИЯ 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 338.45:332.142

Ратников А.С. Современное состояние экономической системы Швейцарии

The current state of the Swiss economic system

Ратников Антон Сергеевич,

студент ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
университет промышленных технологий и дизайна»

Научный руководитель

Попов Ю.А., ассистент кафедры экономической теории,

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
университет промышленных технологий и дизайна»

Ratnikov Anton Sergeevich

student of the Saint Petersburg State University
of Industrial Technologies and Design

Scientific adviser: Popov Y.A., Assistant of the Department of Economic Theory,
Saint Petersburg State University
of Industrial Technologies and Design

Аннотация. Экономика Швейцарии – одна из самых сильных и стабильных в мире, что обусловлено совокупностью многих факторов. В данной статье рассматриваются отрасли промышленности, сферы услуг и экономическая система Швейцарии в целом. Объяснены предпосылки и перспективы развития экономики данного европейского государства.

Ключевые слова: Швейцария, стабильность, безопасность, налогообложение, нейтралитет, конкурентоспособность.

Abstract. The Swiss economy is one of the strongest and most stable in the world, due to a combination of many factors. This article examines the industries, services, and the Swiss economic system as a whole. The prerequisites and prospects for the development of the economy of this European state are explained.

Keywords: Switzerland, stability, security, taxation, neutrality, competitiveness.

Today the Swiss economy is one of the most stable and competitive in the world. Due to political stability and neutrality, a well-coordinated and transparent legislative system, low taxes and, of course, the Swiss franc, according to a number of studies, it is one of the most attractive countries. These advantages attract investors from all over the world, and the banking and financial systems are key to supporting the local economy, which reveals the relevance of the topic under consideration.

Switzerland is a small country in the center of Europe with a population of 8 645 115 people at the beginning of 2019 [1]. Despite the large number of immigrants in the population structure, many cities in Switzerland are included in the list of the best places to visit in the world. Over the

past decades, the social structure of immigrants has changed most dramatically. If earlier mainly unskilled personnel came to Switzerland, now the majority of foreign workers in the country are highly educated specialists of a narrow profile, primarily of a technical orientation.

Among such migrants, the proportion of people with higher education is much greater than the proportion of university graduates among the Swiss themselves, which is largely due to the peculiarities of the secondary education system in the country, which motivates schoolchildren not to study at a university, but to immediately start production in order to make a professional career.

According to Forbes, Switzerland is included in the list of countries with low unemployment and high GDP per capita (5th in the world). Switzerland is also one of the ten safest countries in the world with low crime rates. There are 2.2 murders per 100 thousand inhabitants in Switzerland per year. According to research, Geneva, Bern and Zurich are among the safest cities in the world. [2]

The Swiss economy follows the model of the first countries of the world (USA, Germany, Holland, Belgium, Finland) and is divided into three sectors: agriculture, industry and services. The most developed sector is the service sector, which accounts for 72% of Switzerland's total GDP, followed by industry with 27% and finally agriculture (1%). [3]

The insurance and banking system constitutes a significant part of the Swiss service sector. The Swiss banking system has a number of features in its work.

The first and most attractive is the absence of taxes in the banking system. The Swiss banking system is completely independent from tax laws, that is, all income received from deposits, trust transactions, etc. are not taxed. This feature often plays a decisive role in favor of cooperation with Swiss banks.

The second distinguishing feature of Swiss banks is numbered accounts. So, for example, in the Russian Federation it is accepted that a bank account is tied to someone's name, be it an individual or a legal entity, while in Switzerland there are no registered bank accounts at all, their function is performed by numbered accounts. Of course, each of them is associated with the name of the account holder, but this is not known even to bank employees, only a few people from the management can access them. Thus, huge corporations and companies have the opportunity, without the risk of information leakage, to accumulate funds of any size on their accounts for large operations, mergers and acquisitions and be sure that competitors do not find out about it.

However, Swiss banks can only disclose information if the client is most suspicious, and if hidden, they face criminal liability. But in reality, this happens very rarely. For example, in 2008, the United States requested permission to disclose bank deposits of 4,450 Americans suspected of tax evasion. The bank subsequently refused, citing the fact that the request was simply illegal. [4] Despite the fact that all banks in the EU countries are obliged to provide information about

clients to various authorities upon official request, in Switzerland ultimately everything depends on the decision of the bank itself, which no organization can influence. At the discretion of the bank, information can be disclosed only if it is about a major international criminal.

The last feature is information security. In the modern world, checkbooks have already faded into the background, giving way to Internet banking programs, digital signature systems and online transfers. By itself, electronic money today is no less protected than their paper predecessors - information coding technologies are doing their job.

The largest and most reliable banks in Switzerland are Credit Suisse Group and UBS. In both banks, the cost of opening an account is about 1000 euros. In addition, there are requirements for a minimum non-decreasing balance: in Credit Suisse it is 500 thousand dollars with a mandatory prospect of growth to 1 million dollars over the next 2 years, in UBS 300 thousand dollars. Residents of Switzerland can afford such deposits. According to the Swiss bank Credit Suisse, the state of Swiss residents at the end of 2019 reaches \$ 598,400 per person. [5]

The second most important sector is industry. This sector is mainly dependent on imports and exports. Despite the fact that Switzerland has rich and famous companies such as Rolex, Swatch, most of the businesses are small and medium businesses. 99.2% of the industry in Switzerland consists precisely of small and even the smallest companies with up to 200 employees. [6] Giants such as ABB, Hoffmann-La Roche or Nestlé, paradoxically, are the exception to the structure of the Swiss economy. This is due to the fact that the country's economy is more export-oriented. The watch industry plays an important role in the growth of the Swiss economy and becomes the country's leader in the export of high quality watches of various types. In 1986, exports of Swiss watches brought in revenue of 4.3 billion francs, and in 2015, export revenues were already 21.5 billion francs. In 2016, the value of exported watches fell by 9.9% to 19.4 billion Swiss francs. [7] Today Switzerland has about seven hundred watch factories, most of which are located in Geneva and the Jura region. Firms with over 1,000 employees are Swatch Group, Rolex Cartier, Omega and LVMH Swiss Manufactures SA.

Finally, Swiss agriculture experienced a significant decline in the number of farms between 2005 and 2015 (from 64,000 to 53,000). However, 60% of food products for the country's population are produced in this sector. Over the past decades, the share of agriculture as a sector of the economy has significantly decreased. In 1990, the agricultural sector accounted for 2.2% of the value added produced; in 2000 this figure was another 1.1%. [8] The main reasons for the decline in this industry are, on the one hand, structural changes in the Swiss economy, which is increasingly focused on the service sector, and on the other, competition with countries in which agricultural prices are lower than in Switzerland.

Due to its advantageous geographical position, Switzerland maintains important international trade relations. The largest foreign economic partner of Switzerland is the European

Union. Switzerland works closely with its eurozone neighbors economically, as 51.6% of Switzerland's exports and imports go to the EU. [9] Moreover, it managed to introduce its economic practice in many European countries, which helped to increase competitiveness.

However, there have been negative periods in the country's history. For example, the global crisis of 2008 hit Switzerland as well, after which the National Bank introduced a 0% interest rate policy to revive the economy, and as a result, the economy began to recover in 2010.

According to the Center for Business Research (KOF) at the HTS Zurich, the growth prospects of the Swiss economy have improved, but not dramatically. As the authors of the study emphasize, the indicator is still below its long-term average. Thus, it can be said that the outlook for the Swiss economy has improved only marginally. As for the positive improvements in economic conditions, they affected the energy, printing, paper industry, wood and metal production, which cannot be said about the growth prospects for the food, mechanical engineering and textile industries - their indicators also remained unchanged. The main catalyst for growth was the Swiss processing industry, which grew by 7.9% from the spring of 2017 to the present. The development of the employment situation is very positive: in 2016, 163,000 unemployed were registered, however, by August 2018 this figure dropped to 150,000. The GDP per capita in 2018 was \$ 82,818, which is 2.94% more than in 2017. [10]

One of the main publications providing an assessment of the latest world trends in the field of innovation, as well as the ranking of innovation activities in 131 countries is the Global Innovation Index. Switzerland has become a world leader in innovation due to its potential in recent years. [11] Local multinational groups and numerous small and medium-sized enterprises continually improve their products, services and processes through investment in research and development. Thus, Swiss enterprises have maintained a high level of competitiveness for many years, despite the high exchange rate of the franc. This success is due to the presence of renowned research institutions, as well as the ability to translate research results into popular products on the market. The ideal structure of intellectual property and the availability of specialists in its management created the best preconditions for the protection and use of innovations.

Summing up, it should be noted once again that Switzerland is a highly developed industrial country with one of the world's major financial and banking centers. It has a very attractive taxation scheme. The local economy is one of the most stable and competitive. The bulk of Switzerland's businesses are small and medium-sized enterprises and individual entrepreneurs. The industry is dominated by large transnational associations focused on the production of high-tech products. Foreign trade is the main factor behind the growth of the Swiss economy.

Switzerland is traditionally considered one of the most tax-friendly jurisdictions for one simple reason: taxes can be negotiated with the cantonal authorities. This flexibility of the rules was actively used by foreign business - agreements with the cantons allowed to reduce the tax

burden by accumulating income in Switzerland. In addition, Switzerland has become a window to the European Union for Russian entrepreneurs. For example, the structure of the local economy has more than once helped Russian companies to conclude deals with Western partners. Thus, Switzerland is an example for many countries in the field of economic systems functioning, including for Russia.

One of the main publications providing an assessment of the latest world trends in the field of innovation, as well as the ranking of innovation activities in 131 countries is the Global Innovation Index. Switzerland has become a world leader in innovation due to its potential in recent years. [11] Local multinational groups and numerous small and medium-sized enterprises continually improve their products, services and processes through investment in research and development. Thus, Swiss enterprises have maintained a high level of competitiveness for many years, despite the high exchange rate of the franc. This success is due to the presence of renowned research institutions, as well as the ability to translate research results into popular products on the market. The ideal structure of intellectual property and the availability of specialists in its management created the best preconditions for the protection and use of innovations.

Summing up, it should be noted once again that Switzerland is a highly developed industrial country with one of the world's major financial and banking centers. It has a very attractive taxation scheme. The local economy is one of the most stable and competitive. The bulk of Switzerland's businesses are small and medium-sized enterprises and individual entrepreneurs. The industry is dominated by large transnational associations focused on the production of high-tech products. Foreign trade is the main factor behind the growth of the Swiss economy.

Switzerland is traditionally considered one of the most tax-friendly jurisdictions for one simple reason: taxes can be negotiated with the cantonal authorities. This flexibility of the rules was actively used by foreign business - agreements with the cantons allowed to reduce the tax burden by accumulating income in Switzerland. In addition, Switzerland has become a window to the European Union for Russian entrepreneurs. For example, the structure of the local economy has more than once helped Russian companies to conclude deals with Western partners. Thus, Switzerland is an example for many countries in the field of economic systems functioning, including Russia.

Библиографический список

- | | | | | | | |
|----|---|------------|-------------|-----------|------------|------|
| 1. | Switzerland | population | [Electronic | resource] | — | URL: |
| | https://countrymeters.info/ru/Switzerland#population_2020 | | | (дата | обращения: | |
| | 05.12.2020). | | | | | |

2. The safest countries in the world [Electronic resource] – URL: <https://www.biletik.aero/handbook/blog/rejtingi/rejting-samykh-bezopasnykh-stran-dlya-puteshestvennikov-v-2020-godu/> (дата обращения: 09.11.2020).

3. Central Intelligence Academy, GPD [Electronic resource]: composition, by sector of origin. – URL: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/fields/214.html> (дата обращения: 06.02.2021).

4. Global legal monitor [Electronic resource] – URL: <https://www.loc.gov/law/foreign-news/article/switzerland-united-states-agreement-on-tax-dispute/> (дата обращения: 17.12.2020).

5. World Wealth Report “Global wealth report” [Electronic resource] – URL: https://roscongress.org/upload/medialibrary/297/global_wealth_report_2020_en.pdf (дата обращения: 21.01.2021).

6. Switzerland SME financing [Electronic resource] – URL: <https://www.oecd-ilibrary.org/sites/7f826e1b-en/index.html?itemId=/content/component/7f826e1b-en> (дата обращения: 15.12.2020).

7. Swiss watch industry [Electronic resource] – URL: <https://www.eda.admin.ch/aboutswitzerland/ru/home/wirtschaft/taetigkeitsgebiete/uhrenindustrie.html> (дата обращения: 25.02.2021).

8. Analysis of the agricultural sector in Switzerland [Electronic resource] – URL: <https://www.eda.admin.ch/aboutswitzerland/ru/home/wirtschaft/taetigkeitsgebiete/landwirtschaft.html> (дата обращения: 17.02.2021).

9. World's top exports [Electronic resource] – URL: <http://www.worldstopexports.com/switzerlands-top-10-exports/> (дата обращения: 05.03.2021).

10. Switzerland unemployed persons [Electronic resource] – URL: <https://tradingeconomics.com/switzerland/unemployed-persons> (дата обращения: 14.12.2020).

11. Global Innovation Index [Electronic resource] – URL: https://www.wipo.int/global_innovation_index/ru/2020/ (дата обращения: 03.03.2021).

СЕКЦИЯ 2. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

УДК 336.02

Бельтюкова С.М., Осколкова С.А. Развитие системы налогообложения в условиях цифровизации

Development of the taxation system in the context of digitalization

Бельтюкова Светлана Михайловна

Старший преподаватель
кафедры «Экономика и финансы»
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет, г. Пермь

Осколкова Светлана Андреевна

Гр. ОПД-17бз
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет, г. Пермь

Beltyukova Svetlana
Senior Lecturer

Department of Economics and Finance
Perm National Research Polytechnic University,
Perm

Oskolkova Svetlana
Gr. OPD-17bz

Perm National Research Polytechnic University,
Perm

Аннотация. Актуальность статьи заключается в том, что цифровая модернизация экономики и общества открывает новые, весьма значимые перспективы для сферы налогообложения. Стремительное развитие информационных технологий в условиях цифровой экономики вызывает необходимость создания эффективной налоговой системы в соответствии с этими изменениями.

Ключевые слова: налоги, налогообложение, налоговый контроль, цифровизация, цифровая экономика.

Abstract. The relevance of the article lies in the fact that the digital modernization of the economy and society opens up new, very significant prospects for the sphere of taxation. The rapid development of information technology in the digital economy makes it necessary to create an effective tax system in accordance with these changes.

Keywords: taxes, taxation, tax control, digitalization, digital economy.

В настоящее время современное общество переживает новый этап, связанный с цифровизацией практически всех сфер жизни. Цифровая революция изменила поведение потребителей, экономику, методы государственного управления [1-3].

Изменениям подвергаются в том числе налоговые механизмы, поэтому в этих условиях традиционная система налогообложения должна быть адаптирована к

особенностям новой цифровой эпохи, чтобы обеспечить эффективный и равноправный налоговый контроль[4,8].

Проблемы налоговых отношений в условиях цифровизации общества изучаются многими современными учеными и экономистами, такими как Вишневской Е.Н., Гончаренко Л.И., Кирова Е.А. и др.

Как правило, выделяют несколько значимых факторов, влияющих на систему налогообложения в условиях цифровизации экономики. Во-первых, это ведение и оказание электронно-цифровых государственных услуг Федеральной налоговой службой. Во-вторых, автоматизация налогового контроля. В третьих, создание благоприятной среды для стимулирования инвестиций в сферу инноваций. И, в четвертых, разработка новых продуктов, операций в сфере налогообложения с применением цифровых технологий.

Стоит обратить внимание, что с 2019 года во многих странах мира запущена новая система цифровой налоговой отчетности и сбора налогов. Ее особенностями стали значительные изменения, такие как автоматическое заполнение налоговых деклараций, с помощью экспорта данных из бухгалтерских программ, внедрение искусственного интеллекта для выявления сомнительных транзакций, электронное обучение и упрощение правил, своевременные автоматические оповещения по электронной почте и др. [2, 9].

Такие страны, как Швейцария, Эстония, Южная Корея, Великобритания, например, уже более 10 лет успешно используют передовые методы подачи налоговой отчетности, оплаты налогов и регистрации. В странах Скандинавии налоговый контроль осуществляется в автоматическом режиме, а граждане только получают уведомления об операциях по налогообложению.

Российскую Федерацию эксперты считают одной из перспективных стран в процессе цифровизации и автоматизации налоговой системы. Так, выделяют высокий уровень грамотности населения, его налоговой культуры, внедрение универсальных форм налоговых деклараций, осуществление мер по борьбе с теневой экономикой и т.д. Кроме того, активно применяются механизмы передачи информации с использованием контрольно-кассовой аппаратуры, онлайн-касс, что позволяет обеспечивать более тщательный контроль за объектами розничной торговли и повышает размер налоговых поступлений в бюджет.

Принятая в 2017 г. Правительством РФ Программа «Цифровая экономика в Российской Федерации» [5] продемонстрировала стремление государства уверенно вступить в цифровую эпоху.

Каждому российскому налогоплательщику предоставляется доступ к личной информации по налогам и сборам. Так, например, для получения различного рода выписок, справок, информации о текущей задолженности, отправки запросов и заявлений в налоговую инспекцию, заполнения налоговых деклараций в режиме он-лайн и других услуг

каждому гражданину дана возможность создания личного кабинета на соответствующем электронном сервисе. Существует также электронный ресурс «Государственная регистрация юридических лиц, индивидуальных предпринимателей». Он позволяет обеспечить подготовку необходимого пакета документов для создания ИП или компании и отправки их в налоговый орган.

Также с использованием электронных ресурсов возможно получение информации из различных реестров. Например, из Единого государственного реестра налогоплательщиков, из реестра арбитражных управляющих, из Единого государственного реестра юридических лиц и Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей, федеральной информационной адресной системы и т. д.

С помощью электронных сервисов можно в электронном виде сформировать документы на оплату налогов, рассчитать стоимость патента, налогов на имущество физических лиц и т.д.

Кроме оказания государственных услуг населению, совершенствуются и инструменты налогового контроля. Например, введена автоматизированная система контроля за НДС. Эта система обеспечивает контроль в автоматическом режиме цепочек создания добавленной стоимости и предотвращает незаконные возмещения и вычеты этого налога. Также с ее помощью можно выявить риски налогоплательщиков. Все эти кардинальные изменения в системе налогообложения способствуют более качественному контролю со стороны надзорных органов, упрощают их взаимодействие с гражданами страны.

За счет автоматизации механизмов налоговой системы снизилось количество выездных налоговых проверок, динамика которых представлена на рисунке 1[6].

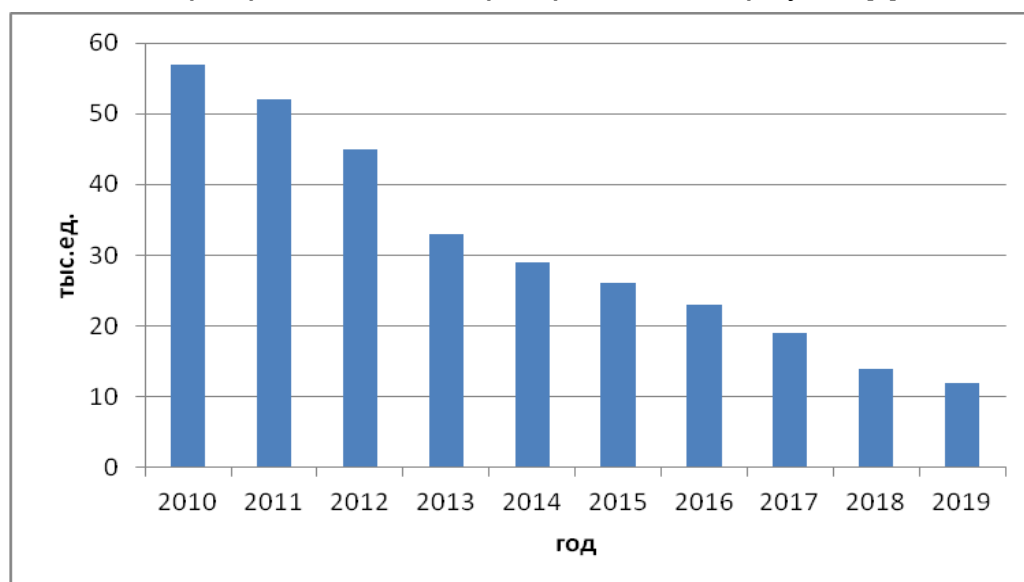


Рисунок 1. Динамика выездных налоговых проверок за 2010–2019 гг.

Ключевой принцип в работе налоговых надзорных органов сегодня – это проводить проверку в основном в тех случаях, когда обнаружены схемы уклонения от уплаты налогов. Таким образом, на современном этапе можно констатировать значительное повышение качества налогового администрирования за счет введения инструментов удаленного цифрового надзора.

Цифровизация налоговой системы не только открыла возможности, но и создала немалое число рисков и затрат. В таблице 1 можно увидеть основные вызовы и перспективы для налогообложения в условиях цифровизации экономики[4,8,9].

Таблица 1.

Вызовы и перспективы для налогообложения в условиях цифровой экономики

Вызовы	Перспективы
• отсутствие крупных финансовых вливаний и специализированных кадров для внедрения, разработки и обслуживания соответствующего программного обеспечения; • слабая развитость законодательных актов, регулирующих отношения в условиях цифровой экономики; • угроза утечки личной информации, уязвимость баз персональных данных; • неразвитость льготного налогообложения; • дисбаланс технологического потенциала в налогообложении; • временная угроза «технологической безработицы» и сокращение налоговых поступлений; • сложность налогообложения и контроля занятости, осуществляемой удаленно; • цифровая неграмотность населения – не все люди могут и будут использовать цифровые технологии в системе налогообложения.	• унификация информационных систем, применяемых различными органами государственного управления; • стандартизация процесса обмена налоговой информацией; • повышение налоговой дисциплины; • удобные цифровые сервисы государственных услуг в сфере налогов; • внедрение блокчейн-технологий и смарт-контрактов повысит эффективность налогового администрирования государства и снизит издержки производителей на системы контроля движения товаров; • повышение эффективности и прозрачности налогового контроля, возможность проведения проверок в автоматическом режиме; • изменение состава и структуры налогов, структурные перемены в налогообложении; • усиление борьбы с теневым сектором экономики и уклонением от уплаты налогов.

Среди вызовов для налоговой системы в условиях цифровой экономики стоит выделить рост налоговых рисков в связи с уклонением от уплаты налогов. Что касается перспектив в отношении действующей налоговой системы Российской Федерации, то здесь также следует отметить ряд важнейших направлений.

К примеру, на ближайшие несколько лет запланировано продолжение работы по созданию единого механизма сквозного контроля на всех этапах оборота импортных

товаров, подлежащих отслеживанию. Особенность этой системы будет заключаться в абсолютно электронном документообороте между надзорным органом и налогоплательщиками при продаже импортных товаров, а также в необходимости обязательной маркировки товаров[4].

Наблюдение за финансовыми отношениями физических лиц между собой будет осуществляться с помощью реализации права запрашивать у банков информацию о счетах и финансовых операциях. Это позволит налоговым органам пресекать ситуации с незаконным предпринимательством и мошенничеством.

Таким образом, внедрение цифровых технологий в налоговую систему позволит обеспечить прозрачность налогообложения и невозможность уклонения от уплаты налогов. Применение указанных инструментов совершенствования налогового администрирования поможет пресечь неформальные отношения с налогоплательщиками и упростит взаимодействие между добросовестными налогоплательщиками и органами ФНС России.

В заключении стоит отметить, что цифровизация экономики, с одной стороны, требует разработки правового обеспечения налогообложения цифрового бизнеса, а с другой — использование цифровых технологий открывает широкие перспективы совершенствования инструментов контрольной деятельности налоговых и таможенных служб.

Библиографический список

1. Введение в «Цифровую» экономику / А.В. Кешелава, В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава. М.: ВНИИГ, 2017. 28 с.
2. Майбуров И.А. Экономика / Майбуров И.А., Иванов Ю.Б., Гринкевич А.М. Вестник Томского государственного университета. - 2019. - № 47
3. Воловик Е. Налогообложение цифровой экономики. Какие проблемы влечет цифровизация? // Финансовая газета. 2017. № 48.
4. Кирова, Е.А. Трансформация налоговой системы России в условиях становления цифровой экономики / Е.А. Кирова, Н.Г. Морозова, А.С. Безверхий // Вестник университета. - 2019. - № 7. - С. 118–124.
5. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р «Об утверждении Программы «Цифровая экономика Российской Федерации».
6. Росстат: [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 22.01.2021).
7. Толкачев С. А., Шевцова Ю. А. Налогообложение в условиях российской Интернет-экономики // Вестник ГУУ. 2018. № 2. С. 333–340.
8. Цифровые технологии налогового администрирования / под ред. И.А. Майбурова, Ю.Б. Иванова. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2019. 263 с.
9. Якупов З. С. Модернизация налогового контроля в системе налогового администрирования // Российское предпринимательство. 2018. Т. 14. № 7. С. 53–57.

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ОБРАЗОВАНИИ

УДК 37.01

Кудрявцева М.В. Формирование социальной компетентности индивида как важная задача высшего образования

Formation of social competence of an individual as an important task of higher education

Кудрявцева Мария Викторовна

Старший преподаватель кафедры социальной работы и права
Санкт-Петербургский государственный университет
промышленных технологий и дизайна,
Санкт-Петербург
Kudryavtseva Maria Viktorovna
Senior Lecturer of the Department of social work and law
Saint Petersburg University of industrial technology and design,
Saint Petersburg

Аннотация. В статье подчеркивается роль системы высшего образования как основополагающего социального института, оказывающего существенное воздействие на процесс формирования человека как личности и как профессионала. Обозначаются ключевые цели высшего образования в условиях современной действительности. Отмечается, что для системы высшего образования важнейшей задачей в условиях современного мира становится становление человека как субъекта преобразования социума. В данном ключе особое значение имеет развитие у студентов социальных компетентностей. В статье раскрывается понятие и компоненты социальной компетентности.

Ключевые слова: высшее образование, социальная компетентность, индивид, развитие, формирование.

Abstract. The article emphasizes the role of the higher education system as the main social institution, which has a significant impact on the process of forming a person as a person and as a professional. The key goals of higher education in the conditions of modern reality are outlined. It is noted that for the system of higher education, the most important task in the conditions of the modern world is the formation of a person as a subject of transformation of society. From these positions, it is especially important to develop students' social competencies. The article reveals the concept and components of social competence.

Keywords: higher education, social competence, individual, development, formation.

В условиях современного мира, динамичного и обновляющегося, преобразовываются требования к знаниям, умениям и навыкам человека как в области профессиональной деятельности, так и в повседневной жизни. Во многих областях профессиональной деятельности все больше востребован человек с определенным набором принципиально значимых компетенций, способный своевременно адаптироваться к изменяющимся условиям, обладающий гибкостью мышления и поведения, целенаправленно и осознанно регулирующий свое поведение и психоэмоциональное

состояние. В жизненных ситуациях, в процессе взаимодействия с людьми, во взаимоотношениях с ними также все большую значимость приобретает способность индивида к самоуправлению, саморегуляции, конструктивной коммуникации, осознанной рефлексии и др.

В современных научных работах подчеркивается необходимость ориентации образовательной системы на развитие и воспитание у обучающихся адаптивной компетентности, то есть способности гибко, творчески применять полученные знания, умения и навыки в различных контекстах жизнедеятельности и в процессе решения профессиональных задач [2].

Система высшего образования является основополагающим социальным институтом, оказывающим прямое воздействие на процесс формирования человека как личности и как профессионала. С ростом влияния человеческого капитала увеличивается значение образования, значение профессиональной подготовки специалистов. Организовывая в высшей школе процессы образования, обучения и воспитания молодого поколения, важно ориентироваться на ключевые цели и задачи высшего образования.

Прежде всего, необходимо подчеркнуть преобразовательную способность данной системы, поскольку личностная трансформация обучающегося должна выступать в качестве основной цели высшего образования [1]. Преобразовательные возможности университетского образования проявляются в содержании, которым данная система «наполняет» студента; в изменении отношения студентов к самим себе и к окружающему миру вследствие приобретения определенного социального опыта и вовлечения в процесс получения знаний, формирования умений и навыков по выбранному направлению подготовки. Соответственно, нельзя недооценивать роль высшего образования в процессах формирования определенного образа человека и общества в целом. При этом необходимо понимать, что личностная трансформация молодого человека может произойти только в случае его заинтересованности и субъектной позиции, четкой постановки им системы ценностей, мотивов и целеполагания.

Таким образом, для системы высшего образования важнейшим целевым ориентиром в условиях современного мира становится становление человека как субъекта преобразования социума, порождения новых и качественно высоких форм общественной жизни на основе ценностей саморазвития, самообразования, самовоспитания и самоуправления. В данном ключе особое значение имеет развитие у студентов социальных компетентностей.

Социальная компетентность личности есть интегративное социальное качество личности, включающее в свой состав ясное ценностное понимание социальной действительности, конкретное социальное знание как руководство к действию, субъектную

способность к самоопределению, самоуправлению и нормотворчеству; умение осуществлять социальные технологии в главных сферах жизнедеятельности (в системе социальных институтов, норм и отношений) согласно должному уровню культуры, нравственности и права [3].

В социальной компетентности можно выделить ряд общих составляющих:

- «информационная (знания) – вся освоенная субъектом информация как банк для отражения социальной действительности;
- рефлексивная (адекватность отражения) – способность к адекватному представлению себя и социальной среды на базе извлеченных из информационного банка знаний;
- действенная (исполнительная) – активность субъекта по решению социальных проблем, способность субъектов действовать своевременно и адекватно» [4, с. 5].

По мнению современных отечественных исследователей, социальная компетентность включает в себя такие компетенции, которые формируют социальную зрелость и самосознание, готовность к взаимодействию, конструктивному разрешению проблем, ценности и смысл социокультурной деятельности, продуктивный уровень взаимоотношений, ответственность за результаты взаимодействия, социальный статус [5]. Таким образом, социальная компетентность на уровне индивида обеспечивает личности полноценное владение современной реальностью и предоставляет возможность выстраивать траекторию своего поведения с учетом текущей ситуации и в соответствии с общепринятыми социокультурными нормами и ценностями.

Фактически развитая на уровне индивида социальная компетентность отвечает за способность человека оптимально адаптироваться к изменяющимся социальным условиям; за способность к конструктивному поведению в межличностных отношениях; за понимание человеком социальной ситуации и умение увидеть свою роль в сообществе, организации, команде; за обладание знанием о социальных нормах и правилах и соответствие им.

Итак, формирование социальной компетентности сегодня следует рассматривать как одно из приоритетных направлений функционирования современной системы высшего образования. Способность молодых людей ориентироваться в постоянно изменяющемся социокультурном пространстве, умение ориентироваться в новых социально-экономических реалиях, умение принимать самостоятельные решения и совершать осознанный выбор, нести ответственность, обладать адаптивностью и гибкостью, быть эффективным в социальном взаимодействии – важнейшие составляющие личностно-профессионального успеха и высокой конкурентоспособности молодого человека в условиях современной действительности.

Социальная компетентность позволяет человеку ориентироваться в усложняющейся социальной среде, эффективно решать социальные проблемы и достигать самореализации в быстро изменяющихся социально-экономических условиях. Целенаправленный поиск и применение оптимальных технологий обучения и методов воспитательного воздействия в высшей школе обеспечит формирование и развитие у обучающихся востребованных социальных компетенций.

Библиографический список

1. Пол Эшвин. Может ли университетское образование изменить человека? Задачи отображения преобразующей силы высшей школы в сравнительных исследованиях качества образования (пер. с англ. Н. Ударовой) / Пол Эшвин // Вопросы образования. - 2016. - № 1. - С. 21-34.
2. Эрик де КORTE. Инновационные перспективы обучения и преподавания в сфере высшего образования в XXI в. (пер. с англ. Е. Шадринной) / Эрик де КORTE // Вопросы образования. - 2014. - № 3. - С. 8-29.
3. Гончаров С.З. Социальная компетентность личности: сущность, структура, критерии и значение / С.З. Гончаров // Образование и наука. – 2004. - № (2). - С. 3-18.
4. Келасьев В. Н., Первова И. Л. Специфика и структура социальной компетентности уязвимых групп населения : [учебное пособие для студентов по направлениям Социология и Социальная работа] / В.Н. Келасьев, И.Л. Первова ; Санкт-Петербургский государственный университет. - Санкт-Петербург : Астерион, 2019. - 71 с.
5. Молчанова Е.В. Социальная компетентность студентов: педагогический аспект / Е.В. Молчанова // Russian Journal of Education and Psychology. - 2019. - № 10 (11). - С. 12-17.

СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

УДК 334.72:338.2

Белашов В.Э. Причины и пути преодоления проблем предприятий малого бизнеса в современной России

Reasons and ways to overcome the problems of small businesses in modern Russia

Белашов Владислав Эдуардович,

студент ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
университет промышленных технологий и дизайна»

Научный руководитель

Попов Ю.А., ассистент кафедры экономической теории,
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
университет промышленных технологий и дизайна»

Belashov Vladislav Eduardovich,
student of the Saint Petersburg State University
of Industrial Technologies and Design

Scientific adviser: Popov Y.A., Assistant of the Department of Economic Theory,
Saint Petersburg State University
of Industrial Technologies and Design

Аннотация. В данной статье рассматриваются причины и пути преодоления проблем малого бизнеса в современной России, возникшие в следствие пандемии коронавирусной инфекции. Определяется влияние инноваций на сферу малого бизнеса, исследуется проблема привлечения инвестиций, раскрывается и обосновывается необходимость государственной поддержки малого бизнеса.

Ключевые слова: экономика, рецессия, предпринимательство, пандемия, малый бизнес, предприятие, банкротство.

Abstract. This article discusses the causes and ways to overcome the problems of small business in modern Russia, which arose as a result of the coronavirus pandemic. The influence of innovations on the sphere of small business is determined, the problem of attracting investments is investigated, the need for state support of small business is revealed and justified.

Keywords: economy, recession, entrepreneurship, pandemic, small business, enterprise, bankruptcy.

На сегодняшний день экономика РФ находится в рецессии из-за пандемии коронавирусной инфекции, случившейся в 2020 году, а также падения цен на природные ресурсы, такие как нефть и газ. Данная ситуация спровоцировала спад, в результате чего произошло сокращение доходов бюджета и ослабление рубля. Федеральный бюджет РФ в январе-октябре 2020, по предварительной оценке, исполнен с дефицитом в 1,8 трлн. рублей.[1] Однако ситуация в отдельных отраслях и сферах разнится и имеет скорее негативное направление развития. Так, российские банки вошли в кризис, располагая

достаточным капиталом и комфортным объемом ликвидности. Однако из-за ухудшения финансовой активности граждан и предпринимателей на фоне резкого роста безработицы может вырасти большая доля проблемных кредитов. Безработица в 2020 году увеличилась на 1,4 млн человек, все это происходит из-за введенного в стране режима самоизоляции, в ходе которого был нанесен особо серьезный урон розничной торговле, туристической отрасли, индустрии развлечений.[2] Наряду с этим, экономика РФ страдает из-за введенных странами Запада санкций, которые подразумевают собой совокупность финансовых, торгово-экономических, визовых и иных ограничений, накладываемых на отдельные отрасли. [3]

В обозначенных условиях проблема развития страны и регионов, является одной из первостепенных и делает важнейшей задачу выстраивания стратегии развития российской экономики. При этом сохранение ее целостности и регулирование механизмов функционирования российского общества, страны в целом, зависит от малого бизнеса, т.к. именно на данном уровне происходит повышение конкуренции, создание рабочих мест, а сами предприятия данного вида играют важную роль в формировании бюджетов всех уровней.

Важнейшей структурной проблемой в рамках развития малого бизнеса в России является разобщённость хозяйственных и административных структур. Однако, обозначенные выше условия в 2020-м году повлекли за собой ряд текущих проблем, среди которых:

1. Угроза банкротства в период пандемии. Причиной тому, в первую очередь, невозможность выполнять свои долговые обязательства по банковским кредитам. Значительная часть малого бизнеса в России закредитована, а сокращение или полное прекращение доходов в период ограничительных мер привели к невозможности осуществлять кредитные платежи. Несмотря на такую меру, как введенные кредитные каникулы, много предприниматели все равно вынуждены были платить.

2. Невозможность платить аренду. Как показывают данные исследований, на сегодняшний день редко какие компании малого бизнеса могут позволить себе иметь собственные помещения, большинство из них были вынуждены арендовать площадки. В период пандемии многие арендодатели не захотели предоставлять льготы по уплате платежей, а предприниматели были вынуждены расторгать договора и менять местоположение.

3. Невозможность выполнять обязательства по выплате коммунальных платежей, заработных плат работникам, страховых взносов и т.п., как следствие, сокращение штата сотрудников. Вместе с тем, принимая во внимание нормы ст. 180 Трудового кодекса РФ, согласно которой увольнение по сокращению штата требует выплаты выходного пособия,

данное решение для большинства предприятий малого бизнеса вызывает серьезные проблемы и последствия.

Наряду с этим, необходимо отметить, что со стороны руководства страны, в частности, Правительства РФ предпринимаются шаги по выправлению сложившейся ситуации и оказанию помощи малому бизнесу. Так, малые предприятия получили поддержку в виде приостановок проверок до конца года. Постановлением Правительства РФ от 3 апреля 2020 г. N 428 был введен мораторий на возбуждение дел о банкротстве, что дало возможность обеспечить сохранение рабочих мест и самих предприятий. Вместе с тем, было введено обеспечение кредитов на заработные платы, обязательства по иным кредитным договорам. Каждый пострадавший от пандемии предприниматель смог взять в банке беспроцентный кредит для выплат сотрудникам, в размере минимального размера заработной платы (12130 руб.) на одного сотрудника. Иными словами, малые предприятия получили возможность брать кредиты для выплаты зарплаты сотрудникам, а государство взяло на себя его обеспечение.

Субъекты малого предпринимательства, работающие в отраслях российской экономики, в наибольшей степени пострадавших от пандемии, получили право на отсрочку расторжения договоров об аренде до 1 октября 2020 года без возмещения убытков в виде упущенной выгоды. Кроме того, расторжение возможно, если арендатор, обратился к арендодателю с предложением и понижении аренды, и ему было в этом отказано. [4]

Вместе с тем, далеко не все предприниматели оценили данные меры по достоинству. «Конечно же, поддержка государством бизнеса была недостаточной. Если бы было наоборот, мы бы не наблюдали сегодня такую грустную картину в малом предпринимательстве. Очень негативно отразились весьма ограниченные меры нашего государства по прямой финансовой поддержке населения, то есть непосредственных потребителей товаров и услуг. Их было попросту мало», — считает основатель и генеральный директор event-компании Heavy World Алексей Чаликов. [5]

Сейчас доля малого бизнеса в стране практически не увеличивается. Но предприниматели способны поверить в лучшее и поднять эту долю. Для этого, по мнению ряда экономистов необходимо совершить следующие шаги:

1. Продлить отсрочку и рассрочку от уплаты налогов.
2. Списать страховых и налоговых взносов.
3. Выделить средства на выплату кредитов на развитие компании.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что сложившаяся экономическая ситуация в настоящее время в России на данный момент формирует негативный сценарий развития малого бизнеса и, как следствие, экономики страны в целом. Уровень инфляции и рост цен на все факторы производства ставит многие субъекты малого предпринимательства

перед угрозой банкротства, что в конечном итоге негативно отразится в ближайшие после пандемии годы на всей экономике России и уровне ее социально-экономического развития.

Библиографический список

1. Дефицит бюджета России: сайт. — URL: <https://www.interfax.ru/business/736801> (дата обращения 21.12.2020).
2. Безработица в России выросла до максимума: сайт. — URL: <https://www.rbc.ru/economics/19/06/2020/5eecd9db9a7947e77b3bc058> (дата обращения 21.12.2020).
3. Щукина, В. Р. Современные проблемы малого предпринимательства в РФ / В. Р. Щукина. // Молодой ученый. — 2019. — № 49 (287). — С. 151-154. — URL: <https://moluch.ru/archive/287/64996/> (дата обращения: 21.12.2020).
4. Абазьева, М. П. Основные проблемы малого предпринимательства в России / М. П. Абазьева. // Вопросы экономики и управления. — 2019. — № 3 (19). — С. 23-27. — URL: <https://moluch.ru/th/5/archive/126/4124/> (дата обращения: 21.12.2020).
5. Выжить после локдауна: почему бизнес не может открыться: сайт. — URL: <https://www.gazeta.ru/business/2020/07/21/13161019.shtml> (дата обращения 21.12.2020).

СЕКЦИЯ 5. ЭКОНОМИКА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

УДК 338.43

Полесская О.П., Зародыш Н.Н., Попадайло М.В. Современное состояние и тенденции развития сельского хозяйства в регионе как фактор формирования экономической и экологической безопасности АПК

The current state and trends in the development of agriculture in the region as a factor in the formation of economic and environmental security of the agro-industrial complex

Полесская Ольга Петровна
Зародыш Николай Николаевич
Попадайло Мария Васильевна

к.э.н, доцент,
доцент кафедры экономики и управления
Брянский государственный университет
Магистранты кафедры экономики и управления
Брянский государственный университет,
Polesskaya Olga
Zarodich Nikolai
Popadalo Mariya
associate Professor,
associate Professor of Economics and management
Bryansk state University
Undergraduates of the Department of Economics and management
Bryansk state University,

***Аннотация.** Проблема современного состояния и развития сельского хозяйства является актуальной, особенно в период преодоления последствий глобального экономического кризиса. В статье анализируются тенденции развития сельского хозяйства в Брянской области. Рассматривается динамика и структура продукции сельского хозяйства в регионе.*

***Ключевые слова:** АПК Брянской области, производство сельскохозяйственной продукции, динамика продукции сельского, тенденции развития сельского хозяйства.*

***Abstract.** The problem of the current state and development of agriculture is relevant, especially in the period of overcoming the consequences of the global economic crisis. The article analyzes the trends in the development of agriculture in the Bryansk region. The dynamics and structure of agricultural production in the region are considered.*

***Keywords:** Agro-industrial complex of the Bryansk region, production of agricultural products, dynamics of agricultural products, trends in the development of agriculture.*

Сельское хозяйство обеспечивает население продуктами питания, а перерабатывающую промышленность - сырьем. Больше половины потребляемых благ производится из конечной продукции сельского хозяйства. Как следствие, следует признать стратегическую важность эффективности этой отрасли, от которой

непосредственно зависит уровень благосостояния населения каждого региона, в том числе и Брянской области. В связи с этим экономическая безопасность агропромышленного комплекса Брянской области зависит от тенденций развития сельского хозяйства. Поэтому на первом этапе исследования проанализируем основные тенденции развития сельского хозяйства в регионе. Определим основные узкие места в данной отрасли регионального хозяйства.

Важными показателями развития сельского хозяйства региона является динамика продукции сельского хозяйства (табл. 1).

Таблица 1

Динамика продукции сельского хозяйства в Брянской области, млн. руб.

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. в % к 2015 г.	2019 г. в % к 2018 г.
Продукция сельского хозяйства, млн. руб., в том числе	53867,8	71058,5	78392,9	84470,0	86639,8	160,8	102,6
- продукция растениеводства	20766,2	27813,6	29473,2	31458,9	35230,0	169,7	112,0
- продукция животноводства	33101,6	43244,9	48919,7	53011,1	51409,8	155,3	97,0

Согласно данным представленным в таблице можно сделать вывод, что на протяжении последних 5 лет отмечается рост продукции сельского хозяйства с 53867,8 млн. руб. в 2015 году до 86639,8 млн. руб. в 2019 году. Общее увеличение составило 60,8%, за последний год рост продукции сельского хозяйства составил 2,6% [1].

В регионе происходит рост производства продукции растениеводства на 69,7% за период с 2015 года по 2019 год. В 2019 году среди отраслей сельскохозяйственного производства успешнее других развивалось региональное растениеводство, так в 2019 году рост продукции растениеводства составил 12% или 3771,1 млн. руб. Это связано с продолжающейся тенденцией увеличения посевных площадей под зерновыми, техническими (рапсом, соей, льном - долгунцом), подсолнечником и кормовыми культурами, а также с увеличением посевов сельскохозяйственных культур в хозяйствах всех категорий области на 11 тыс. га, что в абсолютных показателях составило 871,3 тыс. га (в 2018 году – 860,5 тыс. га).

Продукция животноводства увеличивалась только на протяжении последних 4 лет с 33101,6 тыс. руб. в 2014 году до 53011,1 млн. руб. в 2018 году. Основной причиной роста производства продукции животноводства в Брянской области связано с реализацией крупных инвестиционных проектов на территории региона, в частности проекта АПХ «Мираторг», В 2019 году отмечается снижение продукции животноводства

на 3,0% в по сравнению с 2018 годом. Основной причиной данной тенденции является снижение платежеспособного спроса населения. Так, например, одна из наиболее развитых в регионе отраслей птицеводства очень быстро реагирует на изменение экономической конъюнктуры. А так в последние годы на территории России и Брянской области органы власти и бизнес-структуры ориентировали свое внимание на импортозамещение, а не на выход на внешние рынки, поэтому сокращение платежеспособного спроса населения и обеспечение достаточного объема производства для внутренних нужд не смогли вовремя заместить внешним спросом[2].

В таблице 2 представлена структура продукции сельского хозяйства по категориям хозяйств.

Таблица 2

Структура продукции сельского хозяйства в Брянской области, %

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Абсолютное отклонение	
						2019 г. к 2015 г.	2019 г. к 2018 г.
Хозяйства всех категорий, в том числе	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	-	-
- сельскохозяйственные организации	64,8	71,0	72,9	74,1	74,4	+10,8	+0,3
- хозяйства населения	25,5	19,8	18,7	17,9	17,1	-8,4	-0,8
- крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели	9,7	9,2	8,4	8,0	8,5	-1,2	+0,5

Данные таблицы позволяют сделать вывод, что большую долю в структуре производства продукции сельского хозяйства занимают сельскохозяйственные организации. Так в данной категории хозяйств в 2019 году было произведено 74,4% от общего объема производства сельскохозяйственной продукции. При этом на протяжении последних 5 лет отмечается устойчивая тенденция роста объем производства продукции в сельскохозяйственных организациях. Прирост за последний год составил 0,3 п.п. Обратную тенденцию имеет объем производства продукции в хозяйствах населения, что связано с числом личных подсобных хозяйств, а также сокращением числа сельских жителей, которые занимаются производством сельскохозяйственной продукции. Снижение доли продукции, произведенной хозяйствами населения за период с 2015 года по 2019 год составило 8,4%. Незначительную долю в общем объеме производства продукции занимают крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели – 8,5% в 2019 году. При этом изменение их вклада в объемы сельскохозяйственного

производства составило всего лишь 1,2 п.п.

Кроме того, следует отметить, что между категориями хозяйств сложилось определенное разделение труда: в сельскохозяйственных организациях сосредоточены основное производство зерновых и масличных культур, сахарной свеклы, птицеводство и свиноводство; высокая доля крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальные предприниматели в производстве зерна, масличных, кролиководстве и овцеводстве; хозяйства населения производят большую часть овощей, фруктов и ягод, говядины и баранины, около половины молока.

Как известно сельскому хозяйству необходима техническая модернизация для повышения объемов производства продукции в современных условиях. С целью анализа направлений технической модернизации в Брянской области проведем анализ парка основных видов техники в сельскохозяйственных организациях Брянской области (табл. 3).

Таблица 3

Парк основных видов техники в сельскохозяйственных организациях Брянской области, на конец года штук

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. в % к 2015 г.	2019 г. в % к 2016 г.
Тракторы	2443	2755	2852	2897	3040	124,4	104,9
Плуги	731	660	621	553	522	71,4	94,4
Культиваторы	688	668	639	598	585	85,0	97,8
Машины для посева	561	526	548	531	513	91,4	96,6
Комбайны:							
- зерноуборочные	576	529	500	482	488	84,7	101,2
- кормоуборочные	280	249	234	248	245	87,5	98,8
- картофелеуборочные	118	114	104	91	80	67,8	87,9
- льноуборочные	10	13	13	12	12	120,0	100,0
Косилки	474	480	475	471	458	96,6	97,2
Пресс-подборщики	400	400	447	461	449	112,3	97,4
Разбрасыватели твердых минеральных удобрений	336	398	413	407	401	119,3	98,5
Опрыскиватели и опыливатели и тракторные	237	252	253	227	249	105,1	109,7
Доильные установки и агрегаты	411	374	337	318	289	70,3	90,9

Согласно данным, представленным в таблице следует можно сделать вывод, что по таким видам сельскохозяйственной техники как тракторы, льноуборочные комбайны, пресс-подборщики, разбрасыватели твердых минеральных удобрений, опрыскиватели и опыливатели тракторные отмечается положительная динамика их числа. Максимальное увеличение характерно для тракторов, так в 2015 году на территории области в сельскохозяйственных организациях было 2443 трактора, к 2019 году их число выросло до 3040 тракторов, что на 24,4% больше. Значительно увеличилось число льноуборочных комбайнов - на 20%. За 2019 год максимальный рост показали опрыскиватели и опыливатели тракторные – на 9,7% или 22 единицы техники.

Негативная тенденция характерна для картофелеуборочных комбайнов (сокращение на 32,2%), доильных установок и агрегатов (сокращение на 29,7%), плугов (сокращение на 28,6%), зерноуборочных комбайнов (сокращение на 15,3%), кормоуборочных комбайнов (сокращение на 12,5%). В целом можно сказать, что в настоящее время в Брянской области сельхозтоваропроизводители обеспечены сельхозтехникой только на 25-32% от нормативов потребности[3].

В целом можно сказать, что сельскими товаропроизводителями все форм собственности Брянской области с 2016 по 2018 год всего приобретены 471 трактор, 115 зерноуборочных комбайнов, 34 кормоуборочных комбайна. В 2019 году за счёт всех источников приобретено 192 трактора, 20 зерноуборочных комбайнов, 7 кормоуборочных комбайнов, другая сельскохозяйственная техника и оборудование.

Обновление машинно-тракторного парка происходило в основном благодаря Постановлению Правительства РФ № 1432, которое предусматривает субсидию заводам-производителям в размере 25%. В рамках Постановления приобретено 112 единиц новой техники, в том числе 5 тракторов, 14 зерноуборочных комбайнов, 6 кормоуборочных комбайнов, а также другая прицепная сельскохозяйственная техника.

Проведенный анализ парка основных видов техники в сельскохозяйственных организациях по Брянской области показал недостаточность количества тракторов, комбайнов и других рабочих машин для производства продукции. Используемая сельскохозяйственная техника имеет невысокие качественные характеристики такие как: большой повышенный физический износ, превышение срока службы, низкая средняя мощность комбайнов и тракторов, недостаточная надежность техники, слабая техническая готовность. Все эти факторы приводят к быстрому выходу из строя техники при этом, увеличивая сроки выполнения сельскохозяйственных работ, что приводит к потерям выращивания и сбора продукции.

Таким образом, наблюдается низкий уровень развития технической обеспеченности сельского хозяйства на современном этапе, что вследствие отсутствия

модернизации и стимулирования научно-технического прогресса. Следовательно, сельское хозяйство находится в техническом упадке, только небольшая часть сельскохозяйственных организаций успешно осваивает в производстве последние достижения НИОКР, что способствует им конкурировать на рынке и расширять воспроизводства, повышать уровень дохода.

Земли сельскохозяйственного назначения являются основным средством производства в сельском хозяйстве, без эффективного использования которых невозможна успешная реализация основных направлений приоритетного национального проекта по развитию агропромышленного комплекса. Уровень интенсивности и эффективности использования сельскохозяйственных угодий и особенно площади пашни является одним из важных факторов, способствующих повышению уровня экономической безопасности АПК региона. Данные для анализа посевных площадей сельскохозяйственных культур в Брянской области представлены в таблице 5. На протяжении анализируемого периода происходит увеличение общей посевной площади под сельскохозяйственными культурами с 802,5 тыс. га в 2015 году до 873,6 тыс. га в 2019 году. Общее увеличение составило 8,9%, за последний год посевные площади увеличились на 1,1% или 9,3 тыс. га. Данные изменения были обусловлены ростом посевов зерновых и зернобобовых культур на 72,8 тыс. га (17%) и технических культур на 22,3 тыс. га (61,1%).

Таблица 4

Посевные площади и урожайность сельскохозяйственных культур

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. в % к 2015 г.	2019 г. в % к 2018 г.
Вся посевная площадь, тыс. га, в том числе	802,5	811,1	837,0	864,3	873,6	108,9	101,1
- зерновые культуры	320,1	322,5	384,8	392,9	374,4	117,0	95,3
- технические культуры	36,5	35,3	32,5	45,4	58,8	161,1	129,5
- картофель	45,1	45,5	44,5	41,7	43,3	96,0	103,8
- овощи	5,7	5,6	5,6	5,5	5,4	94,7	98,2
- кормовые культуры	395,1	402,2	369,6	378,8	391,7	99,1	103,4
Урожайность сельскохозяйственных культур, центнеров с га:							
- зерновые культуры (в весе после доработки)	28,8	29,6	39,2	44,7	46,5	161,5	104,0
- льноволокно	11,6	13,7	14,3	12,9	11,5	99,1	89,1
- картофель	212	244	258	296	279	131,6	94,3
- овощи	170	193	206	234	210	123,5	89,7

Наибольший удельный вес в структуре посевов на протяжении всего периода занимают зерновые и кормовые культуры. Это связано со специализацией сельскохозяйственного производства на территории региона, которая имеет преимущественно животноводческую направленность (а именно молочно-мясное скотоводство), поэтому большая часть посевов связана с увеличением числа крупного рогатого скота. Среди зерновых культур увеличились посевы пшеницы и кукурузы на зерно. Пшеница в общем объеме производства зерновых занимала более 30%. Площади под кукурузой на зерно в 2019 году расширились до 76,7 тыс. га, что в 2,8 раза больше относительно прошлого года. В структуре кормового клина наибольший удельный вес занимают многолетние травы (65,4%), далее идут однолетние травы (21,2%) и кукуруза на силос, зелёный корм и сенаж (6,9%). За последние десять лет наметилась тенденция введения в структуру посевов кормовых культур суданской травы, используемой на зелёный корм, сенаж и сено.

В связи с мощной государственной поддержкой на территории области улучшается материально-техническое оснащение сельскохозяйственного производства, что позволяет повышать урожайность сельскохозяйственных культур. По итогам 2019 года по урожайности зерновых культур Брянская область занимает 1-е место в Центральном федеральном округе и 4-е место в Российской Федерации. Кроме того, данные таблицы позволяют сделать вывод, что урожайность зерновых культур в весе после доработки увеличилась на 17,7 центнеров с гектара или на 61,5%. В 2019 году урожайность зерновых выросла еще на 4,0%. Рост урожайности отмечается по основным видам продукции растениеводства, производимой на территории области. Это связано также с использованием новых технологий, в частности одной из наиболее актуальных технологий стала система точного земледелия. Основной целью использования точного земледелия является повышение производительности и существенное уменьшение затрат на производство продукции, что позволяет сельхозпроизводителям экономить удобрения, горючее, поскольку задействованы берегающие технологии, а в конечном итоге ведет к росту производительности, снижению себестоимости и повышению эффективности хозяйствования.

Согласно расчетам брянских сельхозтоваропроизводителей система точного земледелия окупается за один сезон, независимо от объема инвестиций. Кроме того, она позволяет реализовывать систему параллельного вождения, которая повышает качество внесения средств защиты растений, минеральных удобрений и оптимизировать нормы их расхода. С применением данной системы существенно повышается коэффициент использования сельскохозяйственной единицы техники. Она позволяет проводить полевые работы (вспашка, культивация, сев, внесение удобрений,

уборка урожая) с максимальной точностью и минимумом «ненужных» движений.

Еще одним важным показателем развития сельскохозяйственного производства в Брянской области является поголовье скота (табл. 5).

Таблица 5

Поголовье скота в Брянской области, на конец года тыс. голов

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. в % к 2015 г.	2019 г. в % к 2018 г.
Крупный рогатый скот, в том числе	405,6	424,1	450,3	462,6	491,2	121,1	106,2
- коровы	155,2	176,7	189,5	195,4	199,6	128,6	102,1
- свиньи	288,5	282,2	272,5	295,5	306,1	106,1	103,6
- овцы и козы	29,4	31,1	32,1	29,8	25,8	87,8	86,6

По поголовью скота в сельхозпредприятиях регион занимает первое место в ЦФО и второе место в России. Согласно данным Брянскстата на территории Брянской области поголовье крупного рогатого скота составило в 2019 году 491,2 тысяч голов, что на 21,1% больше, чем в 2015 году и на 6,2% больше, чем в 2018 году. Рост поголовья КРС обусловлено реализацией на территории региона крупных инвестиционных проектов, в частности такими крупными компаниями как АПХ «Мираторг», ООО «Брянский мясоперерабатывающий комбинат», ЗАО «Куриное Царство-Брянск», ООО «Брянский бройлер». Росту инвестиционной привлекательности способствовало выгодное географическое положение, хорошие погодные условия, наличие сельскохозяйственных земель, собственная сырьевая база, крупный узел автодорог и железнодорожных магистралей. Самыми высокими темпами идет рост числа коров со 155,2 тыс. голов в 2015 году до 199,6 тыс. голов в 2019 году или на 28,6%. Увеличение поголовья свиней составило 6,1% за весь анализируемый период и на 3,6% в последний год.

К 2019 году в ряде муниципальных районов Брянской области доля животноводства в общем объеме производимой сельскохозяйственной продукции составляет более 60 %, например Выгоничский (88,4%), Почепский (86,8%), Дятьковский (85,9%), Жирятинский (76,5%), Жуковский (71,8%), Мглинский (63,7%). Значительная часть районов сменила ранее доминирующее растениеводство на животноводство. Что объясняется не только меньшей степенью зависимости отрасли от природно-климатических условий, более равномерным в течение года использованием основных и оборотных средств производства, трудовых ресурсов, и тем, что выручка от реализации продукции поступает в течение всего года, но и приходом на территорию

области АПХ «Мираторг», который является самым крупным в России предприятием по концентрации скота мясного направления и его продуктивности[4].

В таблице 6 представлена динамика производства сельскохозяйственной продукции в регионе.

Таблица 6

Производство сельскохозяйственной продукции в Брянской области

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2018 г.	2019 г. в % к 2015 г.	2019 г. в % к 2018 г.
Зерновые культуры, тыс. т.	898,6	935,5	1442,3	1715,1	1694,9	188,6	98,8
Льноволокно, тыс. т.	2,3	3,0	2,4	2,6	3,1	134,8	119,2
Картофель, тыс. т.	949,6	1101,3	1145,0	1229,8	1194,3	125,8	97,1
Овощи, тыс. т.	96,1	115,0	119,1	132,5	119,3	124,1	90,0
Скот и птица на убой:							
- в живом весе, тыс. т.	252,1	355,1	393,3	410,6	420,1	166,6	102,3
- в убойном весе, тыс. т.	187,9	281,6	302,8	316,0	325,2	173,1	102,9
Молоко, тыс. т.	312,7	291,1	293,2	293,6	291,4	93,2	99,3
Яйца, млн. штук	406,4	399,9	416,0	386,4	367,8	90,5	95,2

Согласно данным таблицы можно сделать вывод, за период с 2015 года по 2019 год произошло значительное увеличение производства зерновых культур с 898,6 тыс. тонн в 2015 году до 1694,9 тыс. тонн в 2019 году. Абсолютный прирост составил 796,3 тыс. тонн или 88,6%. Рост валовых сборов произошел прежде всего за счет увеличения урожайности сельскохозяйственных культур, что явилось следствием как благоприятных погодных условий, так и технической и технологической модернизации, основанной на применении лучших мировых достижений. На территории области активно развивается льноводство. Об этом свидетельствует увеличение производства льноволокна с 2,3 тыс. тонн в 2015 году до 3,1 тыс. тонн в 2019 году или на 34,8%.

В 2019 году Брянская область заняла первое место в России по промышленному производству картофеля. На территории региона активно используются современные технологии при выращивании картофеля, что позволяет повышать урожайность производства картофеля. Положительным моментом в развитии сельского хозяйства является увеличение объемов производства овощей на 24,1% за последние пять лет.

Негативными тенденциями в развитии производства сельскохозяйственной продукции можно отнести сокращение объемов производства молока на 6,8% - с 312 тыс. тонн в 2015 году до 291,4 тыс. тонн в 2019 году и сокращение производства яиц на 9,5% - с 406,4 млн. шт. в 2015 году до 367,8 млн. шт.

В условиях реализации политики импортозамещения в регионе активно

развивается садоводство. Так на территории Клетнянского района в рамках совместного российско-сербского предприятия «Брянский сад» заложен яблоневый сад на площади тысяча гектар, увеличивается площадь яблоневых садов и на территории других районов области.

В целом можно сделать вывод, что для сельскохозяйственной отрасли Брянской области характерны положительные тенденции объемов производства продукции сельского хозяйства, объема посевных площадей и урожайности сельскохозяйственных культур, поголовья скота и других показателей. В регионе происходит обновление материально-технической базы, несмотря на то, что степень износа основных фондов в сельском хозяйстве остается все еще высокой (в 2019 году 48%) положительным моментом является внедрение новых технологий организации и ведения сельскохозяйственного производства. В целом в регионе активно развивается сельскохозяйственное производство, что создает благоприятные условия для обеспечения экономической безопасности регионального АПК. В следующем параграфе исследования проведем оценку базовых подсистем экономической безопасности АПК Брянской области и оценку интегрального показателя.

Библиографический список

1. О прогнозе социально-экономического развития Российской Федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов: Постановление Совета Федерации федерального собрания РФ от 25.12.2015 № 610-СФ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2016. - № 1 (часть 1). - Ст. 185.
2. Стратегия социально-экономического развития Брянской области до 2030 год: Постановление Правительства Брянской области от 26 августа 2019 г. № 398-п. // Официальный интернет-портал правовой информации : гос. система правовой информации. — URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/3200201909040001> (дата обращения: 08.10.2020).
3. Экономическое развитие, инвестиционная политика и инновационная экономика Брянской области» (2014 - 2020 годы) : Постановление Правительства Брянской области от 30.12.2013 г. : № 769-п [редакции от 31.10.2018г.] // Информационный бюллетень «Официальная Брянщина». – 2013. - № 38/1.
4. Тачкова И.А., Полесская О.П., Муравьева М.А., Назарова О.Г. Концептуальные аспекты управления инновационным потенциалом экономических систем в целях обеспечения их устойчивого роста и развития / Тачкова И.А., Полесская О.П., Муравьева М.А., Назарова О.Г. // European Social Science Journal. 2015. № 7. С. 110-115.

СЕКЦИЯ 6. ЭКОНОМИКА ТРУДА

УДК 33

Минеева В.М., Садыкова А.А. Управление персоналом предприятия с привлечением элементов стимулирования

Enterprise personnel management with the involvement of incentive elements

Минеева В.М., доцент кафедры «Финансы и кредит»,
кандидат экономических наук,
Уфимский государственный университет

Садыкова Алиа Айратовна

студент 4 курса направления «Экономическая безопасность»

Уфимский государственный нефтяной университет

Scientific adviser: Mineeva V. M, Associate Professor of Finance and Credit,
candidate of economic sciences,

Ufa State University

Sadykova Aliya Airatovna

student of the 4th year of Economic Security

Ufa State Petroleum University

Аннотация. В данной статье приводятся виды стимулирования персонала, приведены примеры каждого вида стимулирования. Раскрыто взаимодействие управления персоналом предприятия и использование элементов стимулирования.

Ключевые слова: управление, стимулирование, персонал, виды стимулирования, поощрения, взыскания.

Abstract. This article provides incentives for staff, and provides examples of each type of incentive. The interaction of the company's personnel management and the use of incentive elements is revealed.

Keywords: management, incentives, personnel, types of incentives, incentives, penalties.

«Умение общаться с людьми - это товар, который можно купить точно так же, как сахар или кофе. И я заплачу за такое умение больше, чем за что-либо другое на свете» - так говорил один из успешнейших и богатейших людей мира, один из представителей самой знаменитой династии предпринимателей, Джон Дэвисон Рокфеллер. А ведь и правда, умение общаться с людьми – это великий дар, которым наделен не каждый, а для управленца – это возможность построить карьеру. С помощью общения руководитель управляет персоналом, самым наибольшим стимулом для работника предприятия является достойное к нему отношение и достойная оплата его труда. Для того чтобы реализовывать политику предприятия в сфере управления персоналом необходимо прибегать к стимулированию. [12]

Под стимулированием понимается побуждение персонала к эффективной работе с помощью материальной заинтересованности. Применение элементов стимулирования на

предприятию позволяет с одной стороны, достигнуть целей, поставленных перед работниками, а с другой стороны, возможность работника получить или утратить какие-либо блага или поощрения (стимулы).

Стимулирование по материальному выражению поощрения можно обобщить в две большие группы материальное и нематериальное. [5]

Так же виды стимулирования необходимо рассматривать подробнее. На рисунке 1 представлены основные виды стимулирования.

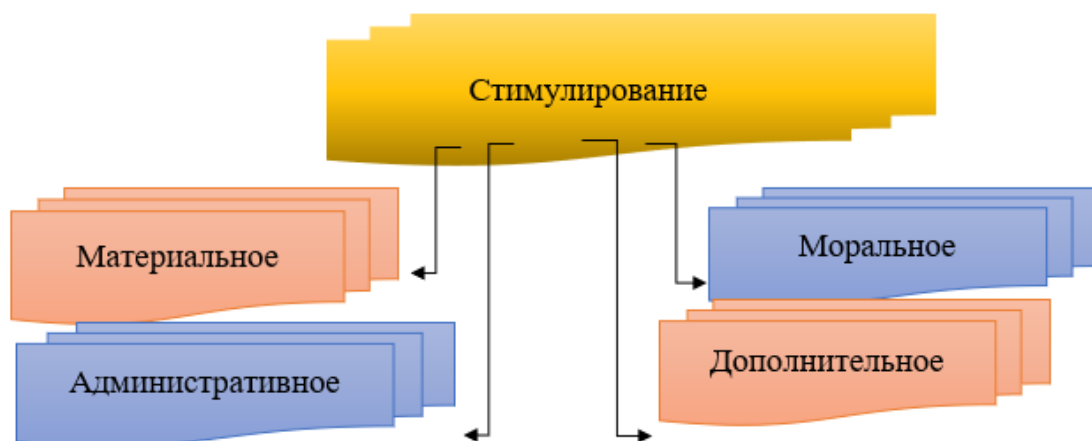


Рисунок 1. Виды стимулирования

Как видно из рисунка 1 существует несколько видов стимулирования:

1. Материальное стимулирование персонала. Под этим видом понимается оплата труда работника, как основная, то есть установление высокой заработной платы, так и дополнительная, под которой понимаются определенные надбавки, премии, компенсации. К такому виду компенсации можно отнести такой вид материального стимулирования, как единовременные премии по итогам года, которые очень практикую в настоящее время компании, которые заинтересованы в развитии своего предприятия и формировании здорового климата в коллективе. Сущность данного вида стимулирования заключается в том, что по итогам получения прибыли предприятием за текущий год сотрудникам, начисляется определенные бонус, размер может быть любой, здесь можно и применять соревновательный момент стимулирования, то есть кто больше потрудился на благо компании, тот больше и получил, а также при таком распределении прибыли каждый сотрудник чувствует себя причастным к финансово-хозяйственной жизни предприятия, что только увеличивает у сотрудника желание работать на благо компании, а равно и благо себя.

2. Моральное стимулирование персонала. Этот вид стимулирования подразумевает выражение сотруднику общественного признания путем публичного

поощрения, объявления благодарности и т.п. Данный вид стимулирования может быть применен для оценки деятельности работников, за рутинную работу, то есть за то, что они выполняют каждый день, но делают это добросовестно. Например, сотрудник изо дня в день отвечает на вопросы потребителей об определенном товаре или подробно объясняет потенциальным покупателям преимущества продукции, такого работника можно поощрить благодарностью, например, по итогам отработанной недели. Все поощрения такого вида должны быть направлены на создание благоприятной атмосферы в коллективе и доверительному уважению к руководству. К моральному стимулированию персонала можно отнести организацию корпоративных мероприятий по различным поводам, проведение определенных мероприятий по тимбилдингу, к ним можно отнести, например, командообразование в такой крупной корпорации как Google.

В компании дали такое название проекту, следуя за знаменитым философом, который сказал: «Целое больше, чем сумма его частей». В ходе проекта исследовалось, что нужно, чтобы построить отличную команду. Компания собрала данные 180 различных команд в Googleplex, чтобы решить раз и навсегда, как построить эффективную команду.

Вот что они обнаружили:

- Лучшие люди, работающие вместе, не создают лучшую команду.
- Лучшие команды рождаются там, где люди лучше всего взаимодействуют друг с другом.

Из пяти принципов, которые они обнаружили, один был самым важным.

Пять принципов, которые выделили в Google, заключаются в следующем:	
❖	Необходимо создать психологическую безопасность.
❖	Необходима надежность.
❖	Очень важна ясность в отношении структуры команды.
❖	Работа должна быть лично значимой.
❖	Сотрудники должны видеть значимость своей работы для компании.

Согласно Google, самым важным принципом является необходимость психологической безопасности.

Это означает доверие. Не просто какое-то доверие, а такое, которое позволяет людям делиться тем, что происходит в их сердцах. Например, сказать: «Ты лучше в этой области, чем я», «Мне действительно нужна помощь» и т.д. [7]

В настоящее время моральное стимулирование выходит на один уровень с материальным и при правильном балансе этих видов стимулирования возможно создать команду профессионалов, целью работы которой будет являться развитие и процветание

предприятия, работниками которого они являются. К такому виду стимулирования можно отнести участие сотрудников в принятии управленческих решений компании.

Рассмотрим впечатляющий пример реализации стимула участия сотрудников в принятии управленческих решений компании: Управляющий совет английской машиностроительной компании *Ваху Heating*. В 1992 г. данное семейное предприятие переходило в собственность работников. Весь процесс преобразования собственности был рассчитан на 20 лет, но схема управления фирмой в то время была уже составлена. Основные решения принимались двухпалатной структурой: одна «палата» – Выборный совет предприятия (сформированный из высококвалифицированных рабочих и специалистов *Ваху Heating* со стажем работы в компании не менее пяти лет), а другая – Тростовый совет (куда входили глава семьи владельцы, два банкира и юрист). Оба совета заседали отдельно и принимали решения независимо друг от друга, поэтому каждый из них фактически обладал правом налагать вето на решения другого. Члены Выборного совета работали заинтересованно и очень ответственно: за восемь лет только одно их решение не было подтверждено Тростовым советом. [9]

3. Административное стимулирование персонала, подразумевает под собой стимулирование, основывающееся на законодательно закреплённом праве работодателя требовать от своих сотрудников соблюдения правил трудовой деятельности. Основой административного стимулирования является соблюдение трудовой дисциплины, за которые можно как сотрудника поощрить в соответствии с трудовым законодательством, например, ценным подарком, почетной грамотой и другими, так и наказать, например, объявить сотруднику выговор за систематические опоздания без уважительной причины.

4. Дополнительное стимулирование подразумевает стимулирование работника путем предоставления ему определенных благ, например, оплата транспортных расходов, предоставление свободного времени (дополнительные отпуска, выходные, организация гибкого графика, возможность выполнения работы удаленно). Последнее конечно в настоящее время, в период пандемии явилось не поощрением, а необходимостью. Согласно исследованию, проведенному Российской Ассоциацией электронных коммуникаций 54 % российских компаний были вынуждены перейти на режим удаленной работы в период распространения коронавирусной инфекции. [8]

Как видно из вышенаписанного способов и видов стимулирования персонала много, но для законной возможности реализации стимулирования, все эти виды должны быть прописаны в трудовом договоре, то есть работник перед устройством на работу должен знать о том, какие меры поощрений и взысканий действуют на предприятии. Ведь главная цель применения стимулирования - это побуждение сотрудника к выполнению своей работы лучше и производительнее, потому что грамотный, мудрый и нацеленный на достижение

позитивного результата управленец понимает, что работник – это тот человек, который приносит своими действиями ему определенный финансовый результат, а уже от того как руководитель наладил и устроил работу на предприятии и какой климат в коллективе создал будет зависеть то, как будет сотрудник выполнять свои обязанности.

На наш взгляд в современном мире, в котором на данный момент, в частности из-за эпидемиологической ситуации в мире, при которой многие люди потеряли работу, а многие были поставлены в условия, при которых качественное выполнение обязанностей просто невозможно, например, многие семьи с детьми столкнулись с такой проблемой, когда работающим родителям выполнение рабочих обязанностей в удаленном режиме, а некоторым и не на удаленном, при закрытии дошкольных учреждений и учреждений школьного образования, пришлось совмещать с выполнением бытовых обязанностей, связанных с одним, а то и несколькими детьми, нужно выстраивать политику предприятия таким образом, что бы у сотрудника был стимул и желание выполнять свою работу должным образом.

На рисунке 2 представлено количество сотрудников, работающих удаленно на ноябрь 2020 года.

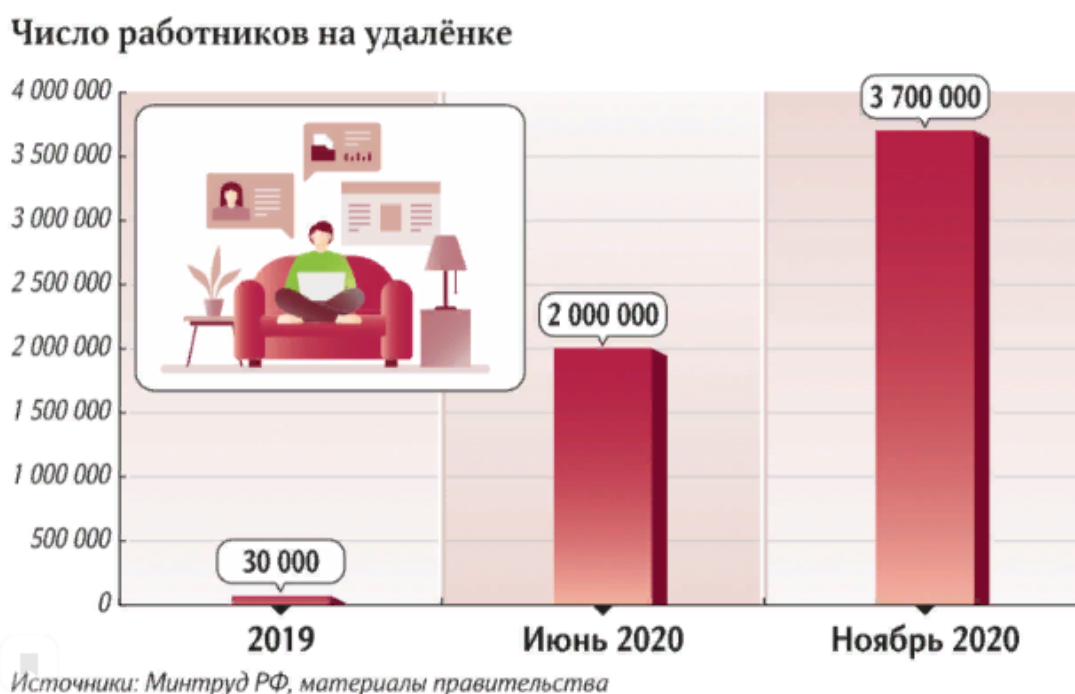


Рисунок 2. Количество сотрудников, работающих удаленно на ноябрь 2020 года.

[11]

Как видно из рисунка количество сотрудников, работающих удаленно составило примерно 3 700 000 человек. [11] И, на наш взгляд, удаленная работа, для тех, кто смог

организовать свой рабочий процесс дома, стала отправной точкой для возможности дополнительного заработка, а многие совсем подумывают сменить сферу деятельности, поэтому для поддержания в грамотных и квалифицированных специалистах корпоративного духа необходимо применение стимулирования деятельности.

По исследованиям Foorbes за 2019 год совокупное вознаграждение руководства 25 самых щедрых к топ-менеджменту компаний составило более 60 млрд рублей. Лидерами данного рейтинга являются ГМК «Норильский никель», Новатэк и ВТБ. По итогам 2020 года многие компании отказались от выплат руководству в связи с целесообразностью распределения денежных средств на покрытие убытков, полученных от последствий пандемии. [10]

Таким образом, из всего вышесказанного хочется сделать вывод о том, что управление персоналом предприятия с использованием элементов стимулирования является очень хорошей основой для направления деятельности сотрудников на реализацию стратегических целей предприятия, связанных с развитием и процветанием компании и грамотный, и мудрый руководитель всегда создаст такой баланс поощрений и взысканий, при котором сформируется благоприятный климат в коллективе и уважение, и доверие к руководству.

Библиографический список

1. Трудовой кодекс Российской Федерации: ФЗ от 30.12.2001 № 197- ФЗ. [Электронный ресурс]: (ред от 29.12.2020)// СПС «Консультант Плюс». Версия Проф.
2. Андреев В.В. Проблемы стимулирования руководителей и специалистов на промышленных предприятиях / В.В. Андреев // Управление персоналом. - 2018. - №10. С.21 - 23.
3. Аширов Д.А. Управление персоналом / Д.А. Аширов. - М.: ТК Велби, 2019. - 245 с.
4. Авдеев В.В. Управление персоналом: технология формирования / В.В. Авдеев. - М.: Юнити-Дана, 2017. - 344 с.
5. Белов С.Н. Трудовые ценности российского населения / С.Н. Белов // Вопросы экономики. - 2018. - № 1. С.34-45.
6. Бирюк А.П. Как стимулировать персонал к результативной постоянной работе / А.П. Бирюк // Бизнес без проблем. - 2020. - № 5. С.45 - 52.
7. Google раскрыл секрет о тимбилдинге [Электронный ресурс]: <https://www.prostoy.ru/2895.html> (дата обращения 15.03.2021г.)

-
8. Эксперты определили сколько российских компаний перешли на удаленку [Электронный ресурс]: <https://ria.ru/20200818/1575920589.html> (дата обращения 14.03.2021 г.)
 9. <https://schetuchet.ru/organizaciya-stimulirovaniya-i-ix-ispolzovanie-v-upravlenii-personalom/> [Электронный ресурс]: (дата обращения 14.03.2021 г.)
 10. Топ крупнейших компаний по выплатам руководству [Электронный ресурс]: <https://www.forbes.ru/milliardery-photogallery/402523-samy-shchedrye-kompanii-rossii-2020-gde-bolshe-platyat-top> (дата обращения 15.03.2021 г.)
 11. Дома работники: количество россиян на удаленке выросло в 110 раз [Электронный ресурс]: <https://iz.ru/1091278/maksim-khodykin/doma-rabotniki-chislo-rossiian-na-udalenske-vyroslo-za-god-v-110-raz> (дата обращения 15.03.2021 г.)
 12. <https://hr-portal.ru/article/konstruktivnyy-dialog> (дата обращения 15.03.2021 г.)

УДК 338.2:614.8

Шалбузов К. З. Организация тренингов по эвакуации персонала при чрезвычайных ситуациях

Organization of trainings on personnel evacuation in case of emergency

Шалбузов К. З.

Научный руководитель – канд. экон. наук, доцент **Демьянов В. Г.**

Омская гуманитарная академия, г. Омск

Shalbuzov K.Z.

Scientific adviser - Cand. econom. Sciences, associate professor

Demyanov V.G.

Omsk Academy of Humanities, Omsk

Аннотация. Борьба с пожарами в нашей стране в настоящее время является очень важной задачей, поскольку возгорания постоянно происходят как в жилых помещениях, так и на промышленных и строительных объектах, складских помещениях и т.д.

Во многом – это следствие игнорирования требований пожарной безопасности, фактического отсутствия системы обеспечения и управления пожарной безопасностью на конкретных объектах, либо же формального отношения к системе пожарной безопасности.

Ключевые слова: пожарная безопасность, тренинг, персонал, чрезвычайные ситуации, пожар.

Abstract. Fighting fires in our country is currently a very important task, since fires constantly occur both in residential premises and at industrial and construction sites, warehouses, etc.

In many respects, this is a consequence of ignoring the requirements of fire safety, the actual absence of a system for ensuring and managing fire safety at specific facilities, or a formal relationship to the fire safety system.

Keywords: fire safety, training, personnel, emergency situations, fire.

Coordination with the civil protection department of the authorities of the outline plan and other documents prepared for the training evacuation is necessary to ensure the closest interaction.

Here is a description of the outline of the training plan for the evacuation of people in case of fire in LLC "Migstroy".

Training topic: Actions of personnel in case of fire in the building of the organization.

Training goal: Working out an evacuation plan, actions of officials and a volunteer fire brigade to extinguish a conditional fire in a building and manage evacuation.

Date of the training: day, month, year of the training.

Time of carrying out: time of the beginning of evacuation

Participants: all employees.

Director: announcement of the end of training, analysis of the lesson.

The outline should be signed by the officials responsible for preparing and conducting the training session.

The main problems of ensuring the safety of LLC "Migstroy", which will be solved in the next paragraph of this chapter of the work, today include:

1. Absence in each division of a person who is actually responsible for security issues. Despite the introduction of the position of Deputy Director for Security (hereinafter - OB) into the staffing table, often these issues are transferred to employees.

2. Poor funding for security.

3. Lack of specialized training for PSC staff. This problem is, in our opinion, the most significant. After the terrorist attacks in the early 2000s, all OSs were required to have security structures at their disposal. It was assumed that in the organizations the access control will be increased (the passage of unauthorized persons into the building is excluded), and round-the-clock duty will contribute to the observance of the intra-facility regime both day and night. However, the implementation of a seemingly sound idea did not lead, in fact, to anything.

The employees of the private security company deserve special attention. In most cases, their age is 45-60 years, and physical fitness is actually "zero". A quite natural question arises about the ability of such personnel to provide real security.

Thus, the following situation is developing: the staff of the private security company, in which the contract was concluded with LLC Migstroy, is, frankly, not distinguished by professionalism, substantial funds are allocated for its supply, and it is not possible to influence the quality of the service or completely change the contractor able.

4. Lack of participation of law enforcement agencies in the security system.

5. In practical terms, ensuring safe and healthy working conditions in the organization is entrusted to its administration, it is she who is obliged to introduce modern safety measures, prevent industrial injuries, provide sanitary and hygienic conditions that will prevent the occurrence of occupational diseases among the employees of the enterprise.

The main occupational safety problem that inspectors face every day is the lack of understanding by employers of the need to provide truly safe working conditions for their employees. Most employers are very negligent about this issue and do not pay due attention to the safety of their employees, as they believe that their organization is protected from all sorts of extraordinary situations.

This problem can be solved only by changing the minds of employers. As practice shows, it is easier for an employer to pay a fine than to change the working conditions, but the fine does not eliminate the problem itself, but is just an additional material burden on the business, which does not change anything. Changing the mindset of employers is a long and painstaking work that requires large financial influences and more than one year of time, but it must be carried out in order to ensure the safety of employees.

6. Another equally important problem is the discrepancy between state standards and actual safety requirements. Since the state standard, like any normative legal act, will always lag behind the development of public relations, it does not regulate many issues related to the observance of labor protection techniques, which leads to additional risks for all employees of the enterprise.

The goals and objectives of the planned measures for labor protection in the organization under consideration are the preservation of the life and health of workers in the process of work, training, education and organizational rest; creation of healthy and safe working conditions.

The abovementioned testify to the special vulnerability of Migstroy LLC in terms of physical and anti-terrorist security.

Summing up the issues discussed in the second chapter of the work, we will draw the following conclusions.

First, the following shortcomings are observed in the management structure of Migstroy LLC: increased structural tension and an increased level of staff turnover. Optimization of the organizational structure involves the recruitment of two managers to reduce structural tensions.

Secondly, the main income of the company comes from sales proceeds.

Thirdly, the protection of LLC "Migstroy" is carried out by a specialized firm under a contract, the shift of the work of the guards is a day or two. There is only one guard in shift. We believe that this is not enough and one person cannot fully control the situation in the organization.

Fourth, the cost of providing physical protection to the enterprise is insufficient, which entails ineffective funding of security measures. Particularly affected areas such as instructions, training, training and special events.

Fifth, Migstroy LLC has created organizational conditions for the physical protection of the enterprise.

Sixth, the aforementioned testifies to the special vulnerability of Migstroy LLC in terms of fire safety and general security.

Библиографический список

1. Актуальные проблемы пожарной безопасности: материалы XXXI Международной научно-практической конференции / Отв. ред. Е.Ю. Сушкина. – М.: ВНИИПО МЧС России, 2019. – С. 32.
2. Ветошкин А. Г. Основы пожарной безопасности. В 2 частях. Часть 1 / А.Г. Ветошкин. – М.: Инфра-Инженерия, 2020. – 329 с.
3. Гриднев М.Г. Проблемы оценки пожарной безопасности объектов / М.Г. Гриднев // Молодой ученый. - 2018. - № 44 (230). - С. 35-38.
4. Климашин А.Г. Понятие безопасности: проблемы интерпретации / А.Г. Климашин // Социологический альманах. – 2019. – №10. – С. 23-28.

СЕКЦИЯ 7. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 33

Минеева В.М., Дон С.О. Экономическая безопасность предприятия как залог его дальнейшего развития

Economic security of the enterprise as a key to its further development

Минеева Вера Михайловна

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»

Дон Сергей Олегович

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»

Mineeva Vera Mikhailovna

FSBEI HE «Ufa State Petroleum Technical University»

Don Sergey Olegovich

FSBEI HE «Ufa State Petroleum Technical University»

Аннотация. В работе раскрыта сущность системы экономической безопасности на предприятии, обоснована необходимость создания экономической безопасности на предприятии, определены риски при её отсутствии. Названы критерии для поддержания ЭБП, изучены внутренние и внешние угрозы для компаний. Также, упомянуты факторы, которые обеспечат экономическую безопасность для сотрудников предприятия, что является одним из ключевых факторов в его успешном развитии.

Ключевые слова: Экономическая безопасность, экономическая безопасность на предприятии, экономическая безопасность государства, система экономической безопасности

Abstract. The work reveals the essence of the economic security system at the enterprise, substantiates the need to create economic security at the enterprise, identifies the risks in its absence. Criteria for maintaining EBP are named, internal and external threats to companies are studied. Also, the factors that will provide economic security for the employees of the enterprise are mentioned, which is one of the key factors in its successful development.

Keywords: Economic security, economic security at the enterprise, economic security of the state, the system of economic security

К сожалению, защите экономических интересов предприятия уделяется достаточно мало внимания, несмотря на то что это проблема актуальна в современных условиях развития рынка. Поэтому, перед экономической наукой стоит весьма непростая задача — обеспечить экономическую безопасность предприятий.

Актуальность проблемы выражается в том, что на многих предприятиях отсутствует эффективно выстроенная система экономической безопасности. Отсутствует теоретическая база, что затрудняет практическую работу предприятий.

Экономическая безопасность предприятия — это состояние его защищенности от отрицательного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности [9].

Экономическая безопасность предприятия не может рассматриваться отдельно от окружающей среды. Ключевую роль в обеспечении экономической безопасности предприятия играет государство. Государство является гарантом защиты собственности. Оно рассматривает предприятие как единый имущественный комплекс и стоит на защите его целостности. Следующим аспектом деятельности государства является создание условий для успешного осуществления предприятием своей деятельности. Таким образом, государство вынуждено вмешиваться в рыночные механизмы, регулируя их так, чтобы интересы всех заинтересованных сторон (и собственников, и населения) находились в равновесии. Для владельцев предприятий играет важную роль внешняя социальная стабильность, а для населения важна возможность удовлетворять свои потребности. Как правило, рост удовлетворения потребностей населения приводит к росту доходов собственников, а также к ощущению экономической стабильности сотрудников предприятия [3].

Данный подход в обеспечении экономической безопасности предприятия как науки заключается в охране собственности. Однако, безопасность кошелька не означает безопасности его содержимого и не обеспечивает его наполнение.

Следовательно, можно сформировать определение термину экономической безопасности предприятия. Экономическая безопасность предприятия (ЭБП) — это надежное и стабильное получение доходов собственником, поэтому сохранность собственности как средства получения дохода является необходимым условием, а достаточным условием получения дохода является эффективное распоряжение этой собственностью [11].

Господствующая точка зрения на экономическую безопасность предприятия заключается:

- а) в обеспечении сохранности собственности - даже от собственника;
- б) устранении неопределенности ведения финансовой и хозяйственной деятельности с целью максимизации налоговых поступлений.

В современном мире многие компании как в России, так и за рубежом сталкиваются с угрозами внешнего и внутреннего характера, которые способны нанести ощутимый ущерб предприятию, затруднить его нормальное функционирование. Система финансово-экономической безопасности в организациях призвана минимизировать риски появления и реализации разного рода угроз, для чего требуется их диагностика и своевременное выявление [15]. Весной 2020 года практически 80% российских предприятий почувствовали экономическую нестабильность. Безусловно, такие события должны служить уроком, для того чтобы исправить недочеты внутри предприятия, чтобы в будущем избежать неприятных последствий. Существует несколько критериев, которые необходимо соблюдать для поддержания ЭБП.

Первый критерий — корпоративные ресурсы. Корпоративные ресурсы — это факторы предприятия, которые используют его владельцы и подчиненные, с целью достижения поставленных задач.

В экономической безопасности предприятия существует несколько типов корпоративных ресурсов, которые сгруппированные в виде следующей таблицы:

Таблица 1

Типы корпоративных ресурсов

Вид ресурса	Характеристика ресурса
Ресурс капитала	Акционерный актив фирмы в совмещении с ипотечными экономическими ресурсами генерирует её многоступенчатую систему, а также разрешает покупать и поддерживать прочие внутрикорпоративные ресурсы и гарантировать экономическую безопасность предприятия;
Ресурс персонала	Менеджеры компаний, персонал, рабочие и служащие с их знаниями, стажем и профессионализмом и есть базовым, проводящим и связующим звеном, которое объединяет в одно целое все аспекты конкретного предприятия, гарантирует достижение поставленных целей, а также соблюдение всех законов и правил;
Ресурс оборудования	Применяя имеющиеся экономические, информационно-технические и организационные возможности предприятие обретает целесообразное ему оснащение;
Юридический ресурс	В этот ресурс входят права на использование лицензий, патентов, квот.

[Составлено авторами]

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что для ЭБП характерно эффективное использование ресурсов, с целью предотвращения экономической угрозы и для обеспечения стабильности внутри предприятия.

Второй критерий — функциональные составляющие ЭБП. Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия — это совокупность базовых направлений его экономической безопасности, значительно разнящихся друг от друга по своему содержанию.

Существует несколько видов функциональных составляющих ЭБП, которые можно представить в виде следующей таблицы 2:

Таблица 2

Виды функциональных составляющих ЭБП

Виды	Характеристика
Кадровая (интеллектуальная)	Кадровая безопасность предприятия – это механизм устранения негативных воздействий на экономическую безопасность предприятия за счет рисков и угроз, связанных с персоналом, его умственным потенциалом и рабочими отношениями в целом;
Финансовая	Контролирует вопросы экономической сферы предприятия, оценивает устойчивость предприятия перед банкротством, определяет его платежеспособность;
Информационная	Нацелена на защиту собственной информации, проводит аналитику с внутренними и внешними субъектами;
Силовая	Обеспечивает физическую охрану объекта, взаимодействует с правоохранительными и государственными органами;
Политико-правовая	Несет ответственность за юридическую деятельность предприятия [7].

[Составлено авторами]

Ключевая цель экономической безопасности предприятия - обеспечение его продолжительного и эффективного функционирования и высокого потенциала развития в будущем.

Из главной цели вытекают функциональные цели экономической безопасности, представленные на рисунке 1.

Под экономической безопасностью предприятия подразумевается эффективное использование ресурсов и возможностей предприятия. В области экономики угрозы имеют комплексный характер и обусловлены, несколькими факторами – сокращением ВВП, сокращением инвестиционной, инновационной деятельности и научно-технического потенциала, стагнацией аграрного сектора, разбалансированием банковской системы, увеличением внешнего и внутреннего государственного долга, направленностью к доминированию в экспортных поставках топливно-сырьевой и энергетической составляющих, а в импортных доставках – продовольствия и предметов потребления, включая предметы первой необходимости



Рисунок 1. Функциональные цели экономической безопасности

Следовательно, необходимо сформулировать утверждение, что предприятия подвержены внешним экономическим угрозам. Как правило, внешние угрозы могут нанести существенный ущерб предприятию, вне зависимости от его производительности и внутренней стабильности.

По мнению ученых ко внешним экономическим угрозам можно отнести следующие виды угроз, показанные на рисунке 2:

Виды угроз	
Политически нестабильная ситуация в стране	Изменение законодательства, влияющее на деятельность предприятия
Макроэкономический кризис	Доступ конкурентов к конфиденциальной информации
Неправомерные действия криминальных услуг	Чрезвычайные ситуации (техногенные, погодные катастрофы, война)

[Составлено авторами]

Рисунок 2. Виды угроз

Также, внешней составляющей ЭБП является умение предприятия взаимодействовать и выстраивать отношения с внешней средой таким образом, чтобы они положительно отражались на успехах компании, и более того, способствовали её развитию [5].

Внутренние угрозы экономической безопасности предприятия привязаны к хозяйственной деятельности предприятия, а также компетентности его персонала. Они обусловлены теми процессами, которые возникают в ходе производства и реализации продукции и могут оказать свое влияние на итоги ведения хозяйственной активности. Угроза экономической безопасности предприятия заключается в нанесении физического, материального и интеллектуального характера, во вред какому-либо лицу или общественным интересам.

Виды внутренних угроз	
Некомпетентность сотрудников предприятия	Конфликты с конкурентами
Утрата конфиденциальности	Корпоративное мошенничество
Несоответствие в бухгалтерской документации	Оказание недобросовестных услуг со стороны поставщиков сырья
Несистемные платежи наличными средствами в большом количестве	Начисление выплат несуществующим сотрудникам
Наличие долгов и их системное появление	Фиктивные продажи, продажа продукции по заниженным ценам, покупка сырья по завышенным ценам
Воровство на предприятии, продажа информации конкурентам	Отсутствие контроля сотрудников со стороны управляющих, а также со стороны охраны [13]

[Составлено авторами]

Рисунок 3. Виды внутренних угроз

Необходимо акцентировать внимание на том, что внешние и внутренние риски тесно взаимосвязаны. И, вышеуказанное деление оно больше является условным. Всё-таки, внутренняя ЭБП более важна, чем внешняя. Следовательно, в случае, когда компания грамотно выстроена внутри, то при угрозе из вне, она будет менее подвержена разрушению. В некоторой степени внутренняя составляющая безопасности предопределяет внешнюю составляющую экономической безопасности. Стоит отметить, что ключевая функция предприятия – это минимизация рисков и ущерба по отношению к предприятию в условиях внутренней и внешней обстановки. На любом предприятии существует своя особенная, специфическая экономическая зона, поэтому внутренние и внешние факторы для каждого предприятия индивидуальны.

Можно выделить шесть основных уровней экономической безопасности предприятия:

- 1) уровень собственника;
- 2) уровень менеджмента, представляющего интересы предприятия (и свои собственные);
- 3) уровень персонала;
- 4) уровень взаимодействия с партнерами;
- 5) уровень клиентов (потребителей продукции);
- 6) уровень взаимодействия с государством.

Для грамотного построения безопасности на предприятии необходима рассматривать все шесть уровней одновременно. С точки зрения обеспечения безопасности можно рассматривать, как субъект безопасности, объект безопасности, источник угрозы и объект угрозы. Исходя из практики, можно утверждать, что все уровни равны для качественного обеспечения безопасности. Следовательно, если на одном из уровней безопасность не будет обеспечена, то мероприятия на остальных уровнях становятся неэффективными [4].

Значимым этапом обеспечения ЭБП является стратегическое планирование и прогнозирование его экономической безопасности. Этот этап включает в себя разработку стратегического плана обеспечения ЭБП. В этом протоколе нужно задать качественные параметры использования корпоративных ресурсов предприятия в сочетании с его организационно-функциональной структурой и взаимосвязями структурных подразделений, а также некоторые количественные ориентиры обеспечения функциональных составляющих и ЭБП в целом.

После проработки стратегических планов деятельности компании желательно провести оценку уровня обеспечения и текущее тактическое планирование ЭБП. Анализ

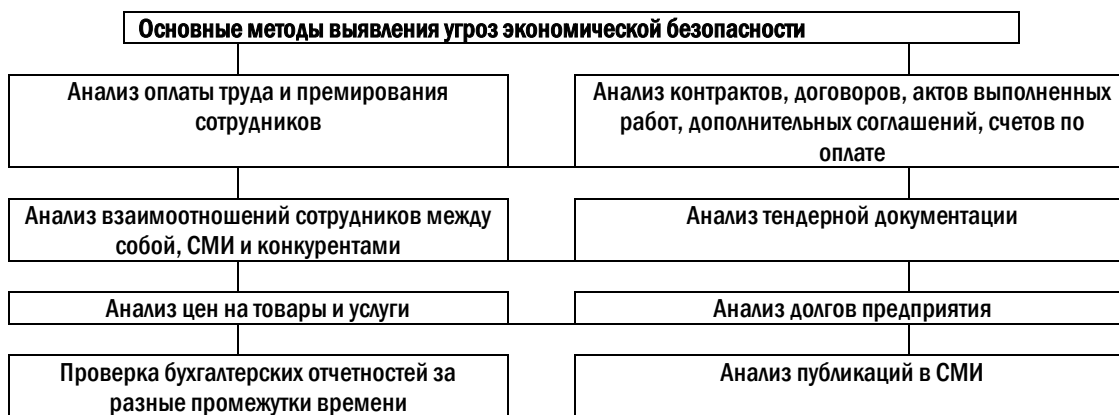
уровня ЭБП проводится на основе оценки эффективности мер по предотвращению ущербов и расчета функциональных и совокупного критериев ЭБП.

Текущее планирование ЭБП выполняется на основе разработки нескольких альтернативных сценариев развития ситуации и расчета значений совокупного критерия экономической безопасности по каждому из них. По результатам расчетов и анализа выбирают лучший вариант. Данные рекомендации не носят в отличие от стратегических долгосрочного характера и не только задают качественные ориентиры текущей деятельности предприятия, но и содержат количественные задания.

На основе оперативной оценки уровня ЭБП и выработанных рекомендаций осуществляется оперативное планирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия, после чего производится практическая реализация разработанных планов.

В процессе экономическо-хозяйственной деятельности предприятия собирается информация для анализа состояния его экономической безопасности. Основываясь на данной информации оцениваются функциональные и совокупные критерии экономической безопасности предприятия, их отклонения от плановых значений, анализируются причины возникновения этих отклонений. После этого пишется список рекомендаций по корректировке и исправлению набора корпоративных ресурсов, систем стратегического и текущего планирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также системы оперативного управления его деятельностью [10].

Система экономической безопасности предприятия существует для того, чтобы сократить риски появления различного рода угроз, но для этого необходимо их грамотно выявить. Обнаружить и проанализировать такие риски можно с помощью сбалансированной системы показателей. Сбалансированная система показателей – это система управления предприятия на основе оценки и измерения её эффективности по определенным показателям, такими показателями являются как финансовые, так и не финансовые.



[Составлено авторами]

Рисунок 4. Основные методы выявления угроз экономической безопасности

Данные методы могут проводить заинтересованные лица, например генеральные директора, владельцы предприятий, а также и не заинтересованные лица, например кредиторы. Как известно, на крупных предприятиях существует специальная должность — специалист по экономической безопасности. В обязанности сотрудника входит проверка всех финансовых документов и бухгалтерских отчетностей. Также, в состав службы безопасности на предприятиях входят и другие подразделения по другим направлениям (кадровая, пожарная, техническая, экологическая и физическая) [8].

Службы безопасности на предприятиях, в частности экономической безопасности, значительно сокращают риски мошенничества, тем самым способствуя развитию внутренней стабильности предприятия. В обеспечении безопасности предприятия необходимо принимать участие не только сотрудникам и специальным службам, но и почти всем работникам предприятия. Существует необходимость создания условий для работы, чтобы имидж предприятия для каждого работника был первоочередной позицией. Реализация такого подхода экономически значительно выгоднее, чем устранение уже нанесенного ущерба.

Для успешного и гармоничного развития предприятия необходимо формировать дружелюбную атмосферу. Многие компании практикуют формирование внутреннего кодекса чести, традиций и порядка. Такой кодекс оформлен в письменном виде и подписан сотрудниками предприятия. В первую очередь руководители предприятий должны подавать пример для подчиненных, чтобы сотрудники следовали ему и подчинялись кодексу. Процесс формирования подобного кодекса долгий и трудоемкий процесс, но это он является одним из ключевых факторов в экономической безопасности предприятия. Вряд ли сотрудник, который гордится своим предприятием, имеет хорошие отношения с коллегами и руководителями, получает достойную оплату за свой интеллектуальный и/или физический труд, вряд ли решится на риск, ради одноразовой экономической возможности. Следовательно, сотрудники предприятия играют одну из самых важных ролей в ЭБП [2].

Превентивная защита экономической безопасности предприятия может эффективно противодействовать угрозам и рискам, а также снизить затраты, которые возникают в случае нейтрализации последствий, что доказано на практике.

Как было сказано выше, сотрудники — это ключевое звено в экономической безопасности компании, значит на предприятии необходимо создать для них кадровую безопасность. Дадим определение понятию кадровая безопасность — работа с сотрудниками, нацеленная на предотвращение и устранение угроз безопасности.

Специалисты выделяют несколько факторов, которые влияют на кадровую безопасность:

1. Работа по найму. Специалисты отдела кадров должны качественно подходить к подбору персонала на определенную должность. Уже на этапе собеседования, они должны видеть, какую потенциальную угрозу может нести каждый кандидат.

2. Контроль. Это комплекс мер, которые установлены для сотрудников и администрации, ограничения, режимы, контроль технологических процессов. Именно этот комплекс нацелен на устранение и/или предотвращение причинение ущерба. Данную функцию, в основном, осуществляет служба безопасности.

3. Лояльность. Пожалуй, это самая малозатратная мера для экономической безопасности. Необходимо регулярно проводить комплекс мер для установления внутри коллектива дружеской атмосферы, справедливости. От того, как ощущает себя сотрудник на рабочем месте зависят проблемы предприятия [14].

В концепции оценки обеспечения экономической безопасности предприятия находятся конкретные результаты, явления и произошедшие факты деятельности предприятия в целом, подразделений и персонала в частности.

В основе анализа и оценки состояния ЭБП находится процесс функционирования предприятия, который должен удовлетворять заинтересованных лиц.

Из всего вышеперечисленного можно заключить, что экономическая безопасность предприятия — необходимая мера. Своевременно созданная и отлаженная система структуры безопасности является фундаментом для развития и успеха предприятия.

Подводя итог, можно сказать, что для успешного развития компании необходимо придерживаться свода правил, выделим основные пункты:

- 1) отдел, отвечающий за экономическую безопасность предприятия;
- 2) доброжелательные отношения внутри коллектива и отношения коллектива с администрацией предприятия;
- 3) достойная оплата труда подчиненных;
- 4) регулярный анализ и мониторинг всех финансовых отчетов и других документов.

Также, стоит сказать, что регулярные экспертные проверки только улучшат показатели предприятия. Более того, при внутренней стабильной и налаженной системе ЭБП, угрозы из вне будут не так критичны, а могут и вовсе никак не влиять на предприятие.

Как показывает практика, нет универсальных методов по защите экономической безопасности, это обусловлено тем, что к каждому предприятию необходим индивидуальный подход. На одном предприятии может сработать один комплекс мер, а на другом предприятии этот же комплекс может быть вовсе безрезультатным.

Библиографический список

1. Алексеева М. М. Планирование деятельности фирмы: учеб.-методич. пособие / М. М. Алексеева. – М.: Финансы и статистика, 1997. – 248 с.
2. Ващекин, Н. П. Безопасность предпринимательской деятельности: учеб. пособие / Н. П. Ващекин. М.: Экономика, 2002. 334 с.
3. Волчков С. А. Использование современных стандартов управления предприятием (MRPII, ERP, CSRP, ISO 9000) для непрерывного улучшения бизнес-процессов (BPI) / С. А. Волчков, И. В. Балахонова // Организатор производства. – 2001. – № 1
4. Гончаренко Л. П. Предпринимательские риски / Л. П. Гончаренко; под ред. Е. А. Олейникова. – М.: ГУ ЫИНКЦЭ, 2003.
5. Гончаренко Л.П. Процесс обеспечения экономической безопасности предприятия. Справочник экономиста № 12, 2004.
6. Должиков П.Н., Величко Н.М., Должикова А.П. Основы экономики и управления горным предприятием: Учебное пособие. Донецк: «Норд-пресс». 200 с., 2009.
7. Козивкин В.В. Экономическая безопасность промышленного предприятия [Электронный ресурс]. В.В. Козивкин. – Режим доступа: http://secandsafe.ru/stati/pravo/ekonomicheskaya_bezopasnost_promyshlennogo_predpriyatiya
8. Конти Тито. Самооценка в организациях; пер. с англ. / Тито Конти. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2000. – 328 с
9. Одинцов, А. А. Экономическая и информационная безопасность предприятия: учеб. пособие для вузов / А. А. Одинцов. М.: Акад., 2006. 336 с.
10. Основы экономической безопасности: (Государство, регион, предприятие, личность) / под ред. Е. А. Олейникова. — М.: Бизнес-школа: Интел-Синтез, 1997. — С. 137-146.
11. Рубцова Л.Н. Экономическая безопасность: теория и практика. Липецк: ЛГТУ, 2011. 109 с.
12. Сэшнс Р. Лучший путь к архитектуре предприятия / Р. Сэшнс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://softwarepeople.ru/blog/category/alm/>
13. Чумарин И.Г. Что такое кадровая безопасность. Кадры предприятия №2, 2003
14. Экономика предприятия: учеб. для вузов / под ред. В. Я. Горфинкеля, В. А. Швандара. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2002.
15. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / под ред. В. К. Сенчагова. - 2-е изд. - М.: Дело. 2005. - С. 738-739.
16. Методология анализа экономических рисков в инвестиционных проектах / И. Р. Зарипова, В.М. Минеева, Н.В. Дворников, Е.О. Меркурьев. стр. 86-92, 2020.

СЕКЦИЯ 8. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

УДК 33

Базардорж Г., Брянская О.Л. Цифровая экономика как вектор развития современной экономики

The digital economy as a vector for the development of the modern economy

Базардорж Гуазаяа,

магистрант ФГБОУ ВО «Бурятская ГСХА имени В.Р.Филиппова»,
г.Улан-Удэ, Россия

Брянская Ольга Леонидовна,

кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и организация АПК» ФГБОУ ВО
«Бурятская ГСХА имени В.Р.Филиппова»,
г.Улан-Удэ, Россия

Bazardorj Guazayaа,

Master's student of the Academy of FGBOU VO «Buryat State Agricultural Academy named after VF
Filipov»,

Ulan-Ude, Russia.

Bryanskaya Olga Leonidovna,

Candidate of Science (Economics), Associate Professor, Department of Economics and Organization of
the Academy of FGBOU VO «Buryat State Agricultural Academy named after VF Filipov»,
Ulan-Ude, Russia.

Аннотация. В статье рассматриваются предпосылки возникновения цифровой экономики, этапы ее развития. Выполнен обзор трактовок понятия «цифровая экономика» различными исследователями в этой области.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, цифровые технологии, рынок, общество, производство, стратегия, деятельность, государство.

Abstract. In the article examines the prerequisites for the emergence of the digital economy, the stages of its development. A review of the interpretations of the concept of "digital economy" by various researchers in this area is carried out.

Keywords: digital economy, digitalization, digital technologies, market, society, production, strategy, activity, state.

Цифровая экономика с каждым годом играет всё более значительную роль в ускорении темпов экономического развития, становится все более важным двигателем экономического роста, способствует формированию новых рынков и отраслей, а также повышению производительности уже существующих.

Она вызывает все больший интерес среди научных кругов. И что бы ответить на вопрос, когда же появилась цифровая экономика, необходимо обратиться к истории развития общества.

В развитии общества принято выделять три этапа: традиционное общество, индустриальное общество и постиндустриальное общество. Для традиционного общества

основным занятием было земледелие с преобладанием ручного труда. В основе отношений между членами общества были традиции обычаи, которые передавались из поколения в поколение. Для традиционного общества были характерны тесная связь с природой и консервативные черты. Ко всему новому и передовому было негативное отношение.

В период индустриального общества получило развитие массовое производство товаров и услуг с использованием достижений НТП. В отличие от традиционного общества, где члены общества привыкли к традиционному укладу жизни и не стремились к изменениям, в индустриальном обществе появилась социальная мобильность. В основе индустриального общества было расширенное воспроизводство и использование в хозяйственном обороте всех видов доступных ресурсов. Все это способствовало формированию основных черт индустриальной эпохи: стандартизация, массовость и взаимозаменяемость.

Для постиндустриального общества характерно активное развитие сферы услуг. Постиндустриальное общество принято еще называть информационным. Информация становится основной ценностью общества. При этом происходит бурное развитие науки. Научные достижения проникают во все сферы общественной жизни. Происходит изменение социальной структуры общества.

Ситуация, сложившаяся в период индустриальной эпохи кардинально меняется. Статистика свидетельствует, что за прошедший век наблюдается сокращение работников, которые необходимы для производства товаров. Как отмечают в своей статье Иванов В.В. и Малинецкий Г.Г. «Если ориентироваться на занятость населения в странах-лидерах, то из 100 человек 2 работают в сельском хозяйстве и кормят себя и всех остальных, 10 — в промышленности, 13 — в управлении. Что должны делать остальные 75?» [4].

Авторы статьи видят ответ на этот вопрос в компьютеризации общества и развитии телекоммуникаций. Иначе говоря, в основе развития современного общества лежит цифровая экономика.

Что же такое цифровая экономика? Впервые этот термин был употреблен Николасом Негропonte. Американский ученый-информатик из Массачусетского университета в 1995 году использовал этот термин для разъяснения своим коллегам преимущества новой экономики в сравнении со старой в связи с активным развитием информационных технологий и осуществлением большого количества коммерческих операций в сети Internet. Он представил цифровую экономику «в форме перехода от движения атомов к движениям битов». По мнению Н. Негропonte все материальные вещества имеют недостатки. Так, рассматривая любую продукцию, он отмечал, что она обязательно имеет физический вес. Для того чтобы ее произвести необходимы ресурсы. Для хранения продукции требуются помещения определенной площади. Чтобы перевозить продукцию, необходимы логистические издержки, связанные с транспортировкой. В цифровой экономике

физический вес продукции заменяется информационным объемом. То же самое касается и площади хранения продукции, так как в цифровой экономике ее заменяют электронные носители. Необходимость в логистических издержках отпадает сама собой, так как продукцию можно мгновенно перемещать через сеть Internet. Все эти возможности Н. Негропonte определил как преимущества цифровой экономики по сравнению с реальной экономикой.

В настоящее время термин «цифровая экономика» используется во всех странах мира политиками, предпринимателями и журналистами. В 2016 году один из основных докладов Всемирного банка назывался «Цифровые дивиденды» и представлял отчет о текущем положении дел в цифровой экономике в мировом масштабе [7].

При этом до сих пор нет четкого определения понятия «цифровая экономика».

В утвержденной в России «Стратегии развития информационного общества РФ на 2017-2030 годы» представлено следующее определение: «Цифровая экономика – это хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг».

Таким образом, цифровая экономика – это деятельность, основанная на использовании и развитии современных цифровых компьютерных технологий, к которым относятся: электронная коммерция, интернетбанкинг, электронные платежные системы, интернет-реклама и др.

Современные исследователи цифровой экономики по-разному трактуют это понятие. Сегодня существует много подходов к раскрытию термина «цифровая экономика». Так заместитель главного ученого секретаря Президиума РАН, доктор экономических наук, профессор НИЯУ МИФИ и РАНХиГС. В.В. Иванов дает следующее определение: «Цифровая экономика - это виртуальная среда, дополняющая нашу реальность» [3].

В свою очередь профессор РАН, доктор технических наук, Р.В. Мещеряков, формулируя понятие «цифровая экономика» использует два подхода. Один из них принято называть классическим – «цифровая экономика - это экономика, основанная на цифровых технологиях». Другой подход более расширенный. Здесь профессор рассматривает цифровую экономику как «экономическое производство с использованием цифровых технологий» [8].

Согласно определению кандидата философских наук Омского государственного технического университета М.А. Калужского, цифровая экономика - это коммуникационная среда экономической деятельности в сети интернет, а также формы, методы, инструменты и

результаты ее реализации. Дополняет представленную научную мысль американский экономист Келли К.: «Коммуникации, которые, в конце концов, и являются тем, что мы понимаем под цифровыми технологиями и средствами связи, - не просто сектор экономики. Коммуникации - это сама экономика» [6].

В развитии цифровой экономики как продукта информационного общества можно выделить следующие этапы.

Первый этап связан с появлением глобальной сети Интернет в начале 80-х годов прошлого века. За последние 30-40 лет сеть постоянно росла за счет увеличения своих пользователей.

Современный Интернет уже не тот, что был в начале своего формирования. Тогда он в основном использовался для пересылки информации посредством электронной почты. Сейчас это больше сфера электронной торговли, электронной коммерции. Результатом первого этапа стало появление Интернет-магазинов и система Интернет-банкинга. И это послужило переходом цифровой экономики к следующему этапу ее развития.

Копии реально существующих магазинов, торговых сетей и банков появились в сети интернет на втором этапе развития цифровой экономики. Так получили начало своего развития электронные формы ведения бизнеса. Интернет-технологии позволяют коммерческим структурам за счет свободного доступа увеличить прибыль.

Открытие «онлайн» представительств позволило увеличить прибыль за счет дополнительных объемов реализации продукции посредством свободной доступности интернет - технологий.

Электронные деньги и виртуальные товары появляются на третьем этапе развития цифровой экономики. Виртуальные товары – предлагаемые в интернет-магазинах электронные книги, компьютерные игры, различное программное обеспечение. Приобретение таких товаров происходит в виде файлов через интернет-магазины.

Увеличение объемов продаж через интернет-магазины способствовало возникновению электронных денег. Электронные деньги - это виртуальная валюта, которая не требует открытия банковского счета. Использование электронных денег позволило сформировать для цифровой экономики собственную денежную систему.

Цифровая экономика имеет свои отличительные черты:

- 1) в отличие от реальной экономики цифровая экономика существует виртуально и представляет собой сосредоточенный на различных носителях информации комплекс электрических сигналов и данных;
- 2) существование цифровой экономики не возможно без компьютерной техники и телекоммуникационных сетей;

3) сокращение канала товародвижения, так как цифровая экономика способствует непосредственному взаимодействию производителя и потребителя, тем самым сокращается число посредников;

4) учет индивидуальных потребностей потребителей, т.е. персонализированность;

5) доступность товаров и услуг благодаря Интернету позволяет обеспечить высокие темпы роста;

6) уникальная особенность – это виртуальные товары и электронные деньги, существование которых невозможно в реальной экономике.

Уровень цифровизации оказывает влияние на все отрасли экономики и сферы деятельности в обществе. От него зависит конкурентоспособность Российской Федерации в рамках мирового сообщества. Поэтому переход России на цифровую экономику является одним из важных приоритетов ее экономического и политического развития.

На пути к цифровой трансформации необходимо учесть множество факторов: готовность людей работать в условиях цифровой экономики, готовность традиционных компаний к цифровым трансформациям и готовность государства к цифровым трансформациям. Сопоставимость степени готовности этих трех элементов определяет скорость и успешность масштабных изменений.

Что же дает цифровая трансформация? Она меняет очень многое в современной экономике и в обществе в целом. А именно, меняется государственное регулирование, его принципы и нормы. Происходят изменения в понимании информационной безопасности государства и способах ее реализации. Меняется подход к вопросу защиты и сохранности персональных данных. Появляются «трансграничные» сервисы и новые виды коммуникации на рынке цифровых технологий.

Цифровая трансформация в России началась в 2017 году, когда для обеспечения цифровизации экономических процессов в соответствии с распоряжением Правительства РФ была принята программа «Цифровая экономика Российской Федерации».

В целях управления развитием цифровой экономики настоящая Программа определяет цели и задачи в рамках 5 базовых направлений развития.

Первое направление предусматривает формирование нормативной базы цифровой экономики. Для этого требуется принятие соответствующих законодательных актов по всем направлениям цифровизации в Российской Федерации.

Второе направление Программы связано с созданием в стране кадрового потенциала, который будет соответствовать требованиям цифровой экономики. Предполагается появление новых профессий, переобучение работников и перераспределение в другие сферы экономики; необходимость преобразований в системе

обучения и переподготовки кадров путем введения в образовательные стандарты компетенций в соответствии с требованиями цифровизации экономики.

Третье направление заключается в создании соответствующих условий формирования технологических заделов для цифровизации экономики. Необходимо обеспечить поддержку различных исследований в области цифровизации.

Четвертое направление касается информационной инфраструктуры. Оно заключается в развитии мобильного интернета, который является ее основой, также в развитии центров обработки данных и внедрение цифровых платформ.

Пятое направление связано с информационной безопасностью. Развитие цифровой экономики неизбежно связано с хакерскими атаками. Необходимо обеспечить защищенность от информационных угроз.

В рамках каждого из направлений Программы должно быть осуществлено огромное количество мероприятий. Так по направлению «Кадры и образование» уже к концу 2020 года в нашей стране должна была быть сформирована система цифровых сертификатов на обучение цифровым компетенциям. Министерство образования и науки совместно с Worldskills Russia должны подготовить нормативы для аттестации по компетенциям цифровой экономики. Результаты сдачи таких нормативов должны будут учитываться при поступлении в вузы. А по направлению «Информационная структура» к 2024 году запланировано, что 97% домашних хозяйств будут иметь широкополосный доступ к сети Интернет. А все организации и учреждения разных сфер будут иметь доступ на 100%. также к этому времени должен быть развит экспорт услуг по обработке, распознаванию и дешифрированию пространственных данных.

При реализации Программы «Цифровая экономика Российской Федерации», возникает ряд проблем:

Во-первых, для эффективного развития процесса цифровизации особенно на первом этапе, необходимо увеличить финансирование на НИР и подготовку кадров для направлений цифровой экономики.

Во-вторых, чрезмерное государственное вмешательство в процесс реализации цифровой экономики. На данном этапе отсутствуют согласованные действия со стороны государства, бизнеса и научного сообщества. Реализация программы «Цифровая экономика Российской Федерации» предусматривает государство в качестве главного «фигуранта» всех процессов цифровизации в нашей стране. Рынок цифровых технологий, так же как и любой другой рынок должен развиваться в условиях здоровой конкуренции и экономической свободы хозяйствующих субъектов. Роль государства должна быть направлена на развитие IT – отрасли в целом и на поддержку создания и развития цифровой

инфраструктуры, а именно: формирование условий свободной конкуренции, обеспечение защиты интеллектуальной собственности, обеспечение кибербезопасности.

В-третьих, программа «Цифровая экономика Российской Федерации» охватывает не все аспекты, связанные с цифровизацией. Как отмечает Капранова Л.Д. «в программе отсутствуют некоторые показатели: нет ни доли электронной торговли в обороте, ни доли высоко-технологичных рабочих мест в общей структуре занятости, ни многих других показателей, напрямую связанных с цифровизацией экономики» [5].

На наш взгляд, для успешного осуществления цифровой трансформации необходимо:

- произвести ликвидацию IT-некомпетентности как населения в целом, так и представителей органов власти и руководителей предприятий;
- внедрение новых методов управления при реализации задач в условиях цифровой трансформации;
- преодоление ограничений при переходе на цифровую экономику субъектов российского рынка;
- ликвидация формального подхода к оценке достигнутых показателей и индикаторов по направлениям цифровой экономики;
- четкая координация действий участников цифровой трансформации и организация постоянного мониторинга;
- формирование банка данных по полученным результатам, опыту участников цифровой трансформации, достигших прогрессивных результатов, информация которого будет доступна для новых участников рынка цифровых технологий.

К цифровой экономике относятся множество видов экономической деятельности, в которой цифровизация выполняет роль ключевого фактора производства, а эффективное применение информационно-коммуникационных технологий является важной движущей силой повышения результативности и оптимизации структуры экономики.

Библиографический список

1. Асадулина А.В. Цифровая экономика в России: текущий статус и проблемы развития // Российский внешнеэкономический вестник. - 2018. - № 6. С. - 98-112.
2. Ермолаев К.Н. Цифровая экономика: сущность, основные направления развития, последствия // Вестник Самарского государственного экономического университета. - 2018. - № 5 (163). - С. 9-14.
3. Иванов В.В. Инновационные территории как основа пространственной структуры национальной инновационной системы [Текст] // Регион: экономика и социология. - 2015. - № 1. - С. 227-255

4.Иванов В.В., Малинецкий Г.Г. Цифровая экономика: от теории к практике // Инновации. -2017. - №12 (230). – С.3-12

5.Капанова Л.Д.Цифровая экономика в России: состояние и перспективы развития // Экономика. Налоги. Право. - 2018. -Т. 11. № 2. - С. 58-69

6.Kelly K. New Rules for the New Economy: 10 radical strategies for a connected world / K. Kelly. - New York: Viking, 1998. - 224 p

7.Коваленко Ю.В., Муртазина В.В., Сторожева Е.В. Цифровая экономика: преимущества и недостатки // Вестник современных исследований. 2018. № 4.2 (19). С. 433-435.]

8.Мещеряков, Р.В., Савчук М.В. Подходы к внедрению ERP-систем на крупных предприятиях // Бизнес-информатика, 2011. - N2 (16). - С.63-67

УДК 33

Казакова О.В. Пути совершенствования системы межбюджетных отношений в условиях пандемии

Ways to improve the system of inter-budgetary relations in the context of the pandemic

Казакова Оксана Викторовна,

Магистрант направления подготовки
Финансы и кредит (Корпоративные финансы)
кафедра финансов и экономической безопасности
факультет экономики и финансов
Вятский государственный университет
Kazakova Oksana Viktorovna,

Master's degree in « Finance and Credit
(Corporate Finance)»

Department of Finance and Economic Security
Faculty of Economics and Finance
State University of Vятka

***Аннотация.** Данная тема актуальна, так как в условиях экономической нестабильности межбюджетные трансферты играют огромную роль для поддержки всех регионов Российской Федерации.*

***Ключевые слова:** трансферт, поддержка, бюджет, субвенции, субсидии, дотации.*

***Abstract.** This article is relevant, as in the conditions of economic instability, inter-budget transfers play a huge role in supporting all regions of the Russian Federation.*

***Keywords:** transfer, support, budget, subventions, subsidies, subsidies.*

Стремительное распространение коронавирусной инфекции оказало негативное влияние на все существование человечества. Пандемия вируса отразилась не только на здоровье и жизни людей, но и на всех сферах жизнедеятельности, на финансово-экономическом взаимодействии между странами, на экономике внутри страны, а также на региональном развитии Кировской области.

В сложившейся ситуации федеральные и региональные органы власти объявили о мерах поддержки экономики региона. Основная задача – это сгладить и остановить негативные тенденции в экономике региона, максимально сохраняя приоритеты бюджетной политики, направленной на улучшение жизни людей в Кировской области.

В рамках поддержки отраслей экономики, оказавшихся в зоне риска, предоставлены субсидии организациям, осуществляющим перевозки пассажиров, в объеме 72 млн. рублей. Из них 60,0 млн. рублей предоставлены семнадцати городским округам и городским поселениям.

В связи с отменой регулярных авиарейсов и снижением количества обслуживаемых взлетно-посадочных операций в 2020 году предоставлена субсидия аэропорту Победилово в сумме 8,75 млн. рублей.

В рамках реализации общесистемных мер в регионе сформирован резерв для финансового обеспечения мер по стабилизации экономики и для профилактики и устранения последствий распространения новой коронавирусной инфекции на территории региона.

В целях социальной поддержки, население области было освобождено от уплаты взносов на капитальный ремонт в фонд капитального ремонта на три месяца: за апрель – июнь текущего года.

Арендаторы государственного имущества, находящегося в казне Кировской области (за исключением земельных участков), обратившиеся с соответствующим обращением в срок до 30.06.2020, были освобождены от уплаты арендных платежей.

Для подготовки объектов коммунальной инфраструктуры к работе в осенне-зимний период местным бюджетам из областного бюджета распределены субсидии в объеме 40,2 млн. рублей на 2020 год.

Правительством Кировской области совместно с представителями общественных объединений предпринимателей и Уполномоченным по защите прав предпринимателей в Кировской области оперативно подготовлен и принят план по устойчивому развитию экономики.

При этом, безусловно, ключевой поддержкой для субъектов малого и среднего предпринимательства является финансовая поддержка.

В сложившейся ситуации в Кировской области субъектам малого и среднего предпринимательства предоставлены субсидии на общую сумму 866 млн. рублей, беспроцентные кредиты на сумму порядка 984 млн. рублей, запущена программа льготного банковского кредитования под 2% годовых с объемом выдачи кредитов на сумму 4,87 млрд. рублей, реализуются новые антикризисные микрозаймы.

Одной из актуальных мер поддержки в условиях пандемии является онлайн-сервис международных электронных торговых площадок. По итогам первого полугодия 2020 года 26 субъектов малого и среднего предпринимательства Кировской области заключили 35 новых экспортных контрактов на общую сумму более 2,4 млн. долларов США.

Взвешенное принятие решений по введению ограничений в Кировской области и по их ослаблению позволили сгладить, а где-то и остановить негативные тенденции в экономике региона.

Например, за 9 месяцев этого года промышленное производство снизилось на 1,4%. При этом рост отмечен в производстве химических веществ, лекарств, пищевой

промышленности и деревообработке. В дальнейшем ожидается планомерный рост объемов производства по всем отраслям.

В период ограничительных мероприятий не прекращают свою деятельность организации сельскохозяйственной отрасли. Их стабильная работа будет обеспечивать рост и в среднесрочной перспективе.

Постепенно восстанавливается внутренний спрос, благодаря принятым решениям по поддержке доходов населения и росту заработной платы в целом по субъекту.

В сложившихся условиях в значительной мере увеличена финансовая поддержка регионам из федерального бюджета.

В 2020 году в областной бюджет из федерального бюджета поступило 32 849,7 млн. рублей, по сравнению с аналогичным периодом 2019 года объем финансовой помощи из федерального бюджета увеличился на 47%.

На фоне пандемии коронавируса существенно сократились поступления в доходную часть местных бюджетов. Для компенсации снижения поступлений в местные бюджеты налоговых и неналоговых доходов из областного бюджета за счет федеральной дотации удалось увеличить расходы на предоставление межбюджетных трансфертов местным бюджетам в целях компенсации недополученных доходов на сумму 568,2 млн. рублей.

Реализация части 12 статьи 2.1 Федерального закона от 12.11.2019 № 367-ФЗ «О приостановлении действия отдельных положений Бюджетного кодекса Российской Федерации и установлении особенностей исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации в 2020 году» позволила в течение года более оперативно осуществлять поддержку местных бюджетов.

В сложившихся условиях важно не только обеспечить выплату заработной платы, мер социальной поддержки граждан и других первоочередных расходов бюджетов всех уровней, но и важно сохранить действующие в Кировской области программы, направленные на поддержку инициативного бюджетирования.

Обращаясь с посланием к депутатам Законодательного собрания Кировской области, глава региона Игорь Васильев отметил, что правительство области создает и поддерживает систему мотивации гражданской активности: «Людям нужно видеть результат своих усилий, реальные изменения к лучшему, и именно это является самым эффективным стимулом к дальнейшему участию в гражданских инициативах».

Все предпринятые и предпринимаемые Правительством Кировской области меры, направленные на совершенствование системы межбюджетных отношений, с учетом пандемии COVID-19, дают свой результат по повышению экономического и социального развития региона.

Библиографический список

1. Счетная палата РФ. – <http://www.ach.gov.ru>
2. Белостоцкий А.А. Регулирование межбюджетных отношений в контексте повышения финансово-бюджетной устойчивости государства // Научные труды Вольного экономического общества России. – М., 2019. – Т. 218, № 4. – С. 254.
3. Официальный сайт Министерства финансов РФ. – http://fincan.ru/articles/117_dotacii-regionam-rossii-2020/.
4. Федеральный закон от 12.11.2019 № 367-ФЗ «О приостановлении действия отдельных положений Бюджетного кодекса Российской Федерации и установлении особенностей исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации в 2020 году».
5. Закон Кировской области от 19.12.2019 № 325-30 «Об областном бюджете на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов».
6. Закон Кировской области от 04.06.2020 № 369-30 «О размерах потенциально возможного к получению индивидуальным предпринимателем годового дохода по видам предпринимательской деятельности, в отношении которых применяется патентная система налогообложения на территории Кировской области, в 2020 году».
7. Закон Кировской области от 27.07.2020 № 382-30 «Об установлении на налоговый период 2020 года на территории Кировской области налоговых ставок для налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения, осуществляющих деятельность в отраслях российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции».
8. Закон Кировской области от 02.11.2020 № 411-30 «О внесении изменений в Закон Кировской области «Об установлении ставок налогов для налогоплательщиков, впервые зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей и применяющих упрощенную систему налогообложения и (или) патентную систему налогообложения».
9. Закон Кировской области от 29.05.2020 № 364-30 «О введении в действие на территории Кировской области специального налогового режима «Налог на профессиональный доход».
10. Постановление Правительства Кировской области от 30.04.2020 № 221-П «Об утверждении распределения субсидий местным бюджетам из областного бюджета на обеспечение мер по поддержке перевозчиков, осуществляющих регулярные перевозки пассажиров и багажа автомобильным транспортом и (или) городским наземным электрическим транспортом, в 2020 году».

УДК 33

Саакян А.А. Оценка эффективности государственной поддержки, реализуемой в Краснодарском крае

Evaluation of the effectiveness of state support implemented in the Krasnodar Territory

Саакян Анна Александровна

Аспирант, РГЭУ (РИНХ)

Sahakyan Anna Alexandrovna

Postgraduate student, Russian State Economic University (RINH)

***Аннотация.** В статье автор рассматривает вопрос эффективности государственной поддержки, реализуемой в Краснодарском крае.*

***Ключевые слова:** государственная поддержка, эффективность.*

***Abstract.** In the article, the author examines the issue of the effectiveness of state support implemented in the Krasnodar Territory.*

***Keywords:** State support, efficiency.*

Сельское хозяйство является одной из важнейших отраслей экономики любого государства. Оно дает жизненно необходимую человеку продукцию: основные продукты питания и сырье для выработки предметов потребления.

Агропромышленный комплекс Российской Федерации - это комплекс отраслей, которые имеют тесные экономические и производственные взаимосвязи, специализирующиеся на производстве сельскохозяйственной продукции, ее переработке и хранении, а также обеспечивающие сельское хозяйство и перерабатывающую промышленность средствами производства.

Краснодарский край выделяется среди других регионов России своей конкурентоспособностью и превосходством благодаря таким чертам, как: благоприятное геополитическое расположение, плодородные почвы, многочисленные природные запасы, индивидуальные рекреационные ресурсы, достаточно развитая транспортная инфраструктура, а также привлекательный инвестиционный климат. Это один из ведущих регионов, который вносит существенный вклад по объему валовой сельскохозяйственной продукции. АПК Краснодарского края является значимым звеном не только экономики края, но и всей страны. Поскольку активное развитие комплекса края в значительной степени обеспечивает страну продовольственной безопасностью

Сельское хозяйство Краснодарского края считается основным звеном агропромышленной отрасли экономики всей нашей огромной страны, нося при этом почетное звание житница России. Агропромышленный комплекс Краснодарского края с

развитой сетью переработки, хранения и торговли является крупнейшим в России производителем и поставщиком сельскохозяйственной продукции и сырья. Он в существенной мере определяет экономику края, занятость населения и уровень его благосостояния. В сельском хозяйстве трудится почти четверть всех занятых в хозяйстве края.

Для успешного преодоления всех проблем сельскому хозяйству необходима поддержка из вне. И едва ли не единственным помощником в этом деле выступает государство.

Государственная поддержка агропромышленного комплекса в Российской Федерации осуществляется в рамках реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 14.07. 2012 г. N 717.

Непосредственно на региональном уровне в 2020 году в Краснодарском крае был реализован ряд программ, направленных на поддержку агропромышленного комплекса. Перечень данных программ включает в себя:

1. Подпрограмма «Развитие отраслей агропромышленного комплекса»
2. Подпрограмма «Стимулирование инвестиционной деятельности в агропромышленном комплексе»
3. Подпрограмма «Комплексное развитие сельских территорий»
4. Подпрограмма «Развитие мелиорации сельскохозяйственных земель в Краснодарском крае»
5. Подпрограмма «Развитие рыбохозяйственного комплекса Краснодарского края»
6. Подпрограмма «Создание системы поддержки фермеров и развития сельской кооперации»

Рассмотрим каждый из представленных инструментов государственной поддержки агропромышленного комплекса Краснодарского края.

Подпрограмма «Развитие отраслей агропромышленного комплекса». Общий объем финансирования, за счет средств федерального и краевого бюджета. Механизм использования данного инструмента предполагает предоставление субсидий для агропромышленного комплекса из двух источников финансирования.

За счет средств федерального бюджета предоставляется два вида субсидий: компенсирующие и стимулирующие.

«Компенсирующая» субсидия предназначена для поддержки сельскохозяйственного производства по отдельным подотраслям растениеводства и животноводства, а также сельскохозяйственного страхования.

«Стимулирующая» субсидия предназначена для стимулирования развития приоритетных подотраслей агропромышленного комплекса и развитие малых форм хозяйствования.

В свою очередь средства краевого бюджета будут направлены на реализацию следующих мероприятий:

- субсидии, компенсирующие часть затрат производителям, которые занимаются чаеводством;
- гранты крестьянским (фермерским) хозяйствам на закладку садов интенсивного типа;
- субсидии на проведение агрохимического и эколого-токсико-логического обследования земель сельскохозяйственного назначения;
- гранты сельхозпроизводителям, которые осуществляют свою деятельность не более 12 месяцев, на развитие материально-технической базы;
- субвенции муниципальных образований на осуществление отдельных государственных полномочий;
- субсидии на развитие виноградарства;
- субсидии на возмещение процентов по кредитам в рамках на приобретения холодильного оборудования, электрогенераторных установок, дубовой тары для выдержки и хранения винодельческих продуктов, технологического оборудования для переработки винограда и производства винодельческих продуктов;
- субсидии на возмещение процентов по краткосрочным кредитам;
- субсидии на приобретение гибридных семян;
- гранты на строительство жилого дома, хозяйственных построек, производственных сооружений и инженерной инфраструктуры для переработки сельскохозяйственной продукции при организации сельской усадьбы в малых сельских населенных пунктах;
- субсидии на возмещение части затрат на приобретение семени племенных быков-производителей;
- субсидии затрат на возмещение части затрат на приобретение племенного молодняка крупного рогатого скота;
- субсидии на возмещение части затрат сельскохозяйственным товаропроизводителям на содержание коров молочно-мясного направления использования.

Подпрограмма «Стимулирование инвестиционной деятельности в агропромышленном комплексе». Общий объем выделяемых средств составляет, из федерального и краевого бюджета руб. В рамках реализации данной программы выплачиваются субсидии на погашение процентов по инвестиционным займам, а также возмещаются затраты, понесенные в результате модернизации объектов инфраструктуры.

Подпрограмма «Комплексное развитие сельских территорий». В рамках реализации данной программы предусмотрено улучшение жилищных условий граждан, проживающих в сельской местности. Также направляются субсидии на улучшение и благоустройство, газификацию, развитие газоснабжения, развитие социальной инфраструктуры сельских территорий.

Подпрограмма «Развитие мелиорации сельскохозяйственных земель в Краснодарском крае». Объем финансирования составляет 436 734,8 тыс. рублей. В рамках данной программы субсидии выделяются на возмещение части затрат на строительство, реконструкцию и техническое перевооружение мелиоративных систем общего и индивидуального пользования и отдельно расположенных гидротехнических сооружений, принадлежащих сельскохозяйственным товаропроизводителям.

Подпрограмма «Развитие рыбохозяйственного комплекса Краснодарского края». Объем финансирования составляет 30,5 млн. рублей. Субсидии предоставляются для возмещения части затрат на производство рыболовочного материала и товарной рыбы, на добычу (вылов) водных биоресурсов и на производство товарно-пищевой рыбной продукции и на приобретение рыбоперерабатывающего оборудования.

Подпрограмма «Создание системы поддержки фермеров и развития сельской кооперации». Объем финансирования 680 000 тыс. рублей. В рамках данной программы реализуются два ключевых направления:

- предоставление субсидий сельскохозяйственным потребительским кооперативам на возмещение части затрат на развитие материально-технической базы в рамках регионального проекта Краснодарского края «Создание системы поддержки фермеров и развития сельской кооперации».

- предоставление грантов крестьянским (фермерским) хозяйствам на реализацию «Агробизнеса» в рамках регионального проекта Краснодарского края «Создание системы поддержки фермеров и развития сельской кооперации».

Необходимо заключить, что государственная поддержка агропромышленного комплекса в Краснодарском крае строится, на основе направления субсидий на целевые мероприятия. Данные мероприятия охватывают ключевые проблемы агропромышленного комплекса данного региона. Однако механизм их распределения не является идеально работающим. Мелкие производители сельскохозяйственной продукции испытывают

сложности в получении данных субсидий. Данная проблема возникает по причине отсутствия у данных хозяйствующих субъектов опыта в подготовке необходимой документации. Именно поэтому необходимо создание региональных институтов развития агропромышленного комплекса, которые могли бы решить данные проблемы.

Из описанного выше региональных инструментов поддержки агропромышленного комплекса Краснодарского края можно заключить, о серьезных государственных инвестициях в данный сектор экономики. Эффективность от вложения данных инвестиций должна измеряться количественным и качественным критерием

Качественный критерий находит свое отражение в улучшении качества производимых продуктов, которые становятся полезными и экологически чистыми. Что приводит к повышению уровня жизни граждан страны.

Количественный критерий находит свое отражение в увеличении объемов производимой продукции, что позволяет полностью обеспечить потребности граждан страны в продовольствии, а также получить дополнительный заработок для предприятий, за счет импорта продовольствия на зарубежный рынок.

С целью оценки количественного критерия проведем сравнение показателей объема произведенной сельскохозяйственной продукции в Краснодарском крае в денежном выражении и среднего уровня инфляции в нашей стране. Чтобы очистить показатель сельскохозяйственного производства от влияния фактора обесценивания денег. Произвести данный расчет необходимо, чтобы понять, что в большей степени повлияло увеличение объема производимой сельскохозяйственной продукции, увеличение цен или увеличение объемов производимой продукции. Так как необходимо не забывать, что в нашей стране происходит рост цен в соответствии с ростом инфляции.

Данные для расчета представлены в таблице 1.

Таблица 1

Сравнение показателей объема произведенной продукции и уровня инфляции в Краснодарском крае в период 2017-2019 гг.

Показатель	Период		
	2017	2018	2019
Уровень инфляции	2,52 %	4,27 %	3,05 %
Прирост объема произведенной сельскохозяйственной продукции	-2 %	+5 %	+9 %
Отклонение	- 4,52 %	-0,73 %	+5,95

Из представленной таблицы видно, что, несмотря на широкий перечень реализуемых мер, направленных на поддержку агропромышленного комплекса в Краснодарском крае, за период 2016-2019 гг. объем производства сельскохозяйственной

продукции увеличился на 0,7 %, если вычесть влияние инфляции на уровень цен. Для визуального отражения полученных выводов, рассмотрим рисунок 1.

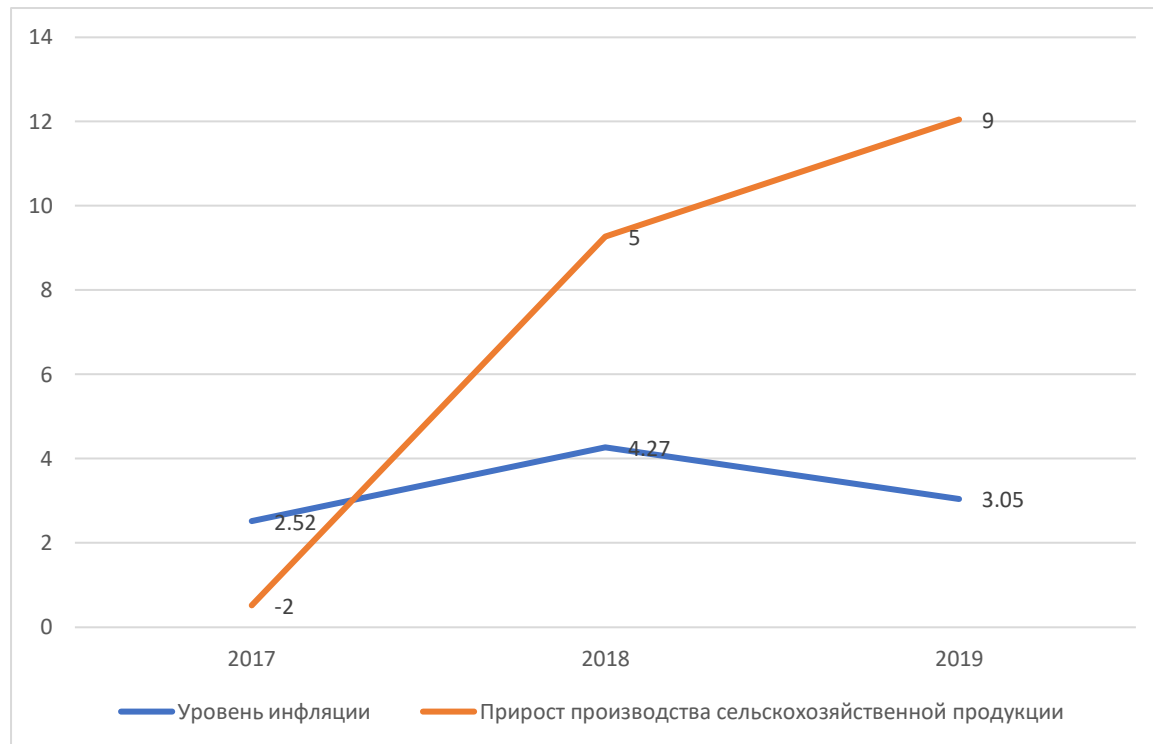


Рисунок 1 – Сопоставление уровня инфляции и прироста объема произведенной сельскохозяйственной продукции в Краснодарском крае

На представленном рисунке видно, что фактически рост производства сельскохозяйственной продукции в период 2016-2019 гг. происходил за счет роста цен на продукцию. Получается, что на данный момент времени федеральные и краевые субсидии поддерживают уровень производства на текущем уровне и практически не способствуют его развитию.

На основе рассмотренных данных можно заключить о низкой эффективности оказываемой государством поддержки агропромышленному комплексу Краснодарского края. Данные субсидии способны только поддержать текущий уровень развития производства, но не способствуют его качественному развитию.

Учитывая, что на данный момент времени агропромышленный комплекс России не обеспечивает в полной мере потребности внутреннего рынка, отсутствие роста производства сельскохозяйственной продукции в регионе специализирующимся на данной сфере экономического развития, крайне негативно характеризует агропромышленный комплекс нашей страны.

Объем государственной поддержки агропромышленного комплекса Краснодарского края, представлен в таблице 2.

Таблица 2

Объемы государственной поддержки агропромышленного комплекса Краснодарского края в 2019-2020 году, тыс. руб.¹

Направление государственной поддержки	Годы	
	2019	2020
Развитие отраслей агропромышленного комплекса	3 886 442	3 831 582
Стимулирование инвестиционной деятельности в агропромышленном комплексе	536 252	394 678
Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России	519 156	436 369
Комплексное развитие сельских территорий	166 848	539 890
Создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации	118 388	68 000
Федеральный проект «Экспорт продукции АПК»	-	208 421
Всего:	5 227 085	5 478 940

Из представленной таблицы следует общий объем финансирования агропромышленного комплекса Краснодарского края в 2020 году составил 5 478 940 тыс. руб., что является достаточно серьезной суммой, по меркам нашего государства. Такой объем государственной поддержки Краснодарского края, представляется закономерным. Так как данный регион является одним из ключевых в системе агропромышленного комплекса нашей страны. В 2019 году объем государственной поддержки агропромышленного комплекса Краснодарского края составлял 5 227 085 тыс. руб. На наш взгляд, необходимо просчитать эффективность государственных вложений, в развитие агропромышленного комплекса данного региона. Для этого сопоставим объема увеличения производства продукции в Краснодарском крае, который составил 34 733 000 000 руб. и объем государственной поддержки АПК региона, который составил 5 227 085 000. Расчет проведем по следующей формуле:

$$\text{Эп} = \frac{\text{О}}{\text{П}}$$

Где,

Эп – эффективность государственной поддержки;

О – Объем государственной поддержки;

¹ <https://gp.specagro.ru/region/rf/31/12/2020>

П – прирост объема, производимой сельскохозяйственной продукции, Краснодарского края.

Проведем расчет показателя:

$$\text{Эп} = 34\,733\,000\,000 / 5\,227\,085\,000 = 6,64 \text{ руб.}$$

Из приведенных расчетов следует, что каждый 1 рубль государственных субсидий в агропромышленный комплекс Краснодарского края, дал прирост в 6,64 руб. произведенной продукции.

По результатам проведенного в данном пункте анализа следует, что в Краснодарском крае реализуется множество программ поддержки агропромышленного комплекса, которые финансируются за счет средств федерального и краевого бюджета. За счет этого был достигнут рост производства сельскохозяйственной продукции в период 2016-2019 гг. Однако если вычесть из данного показателя влияние инфляционных процессов, получается, что в изучаемом периоде прирост составил 0,7 %. Также необходимо в 2019 году эффективность государственной поддержки агропромышленного комплекса составляла 6,64 руб., на каждый вложенный рубль федерального и краевого бюджета.

Исходя из полученных данных, мы считаем, что ключевым фактором качественного развития агропромышленного комплекса в Краснодарском крае является создание регионального института поддержки и развития сельского хозяйства в регионе. Создание и функционирование данного института позволит активизировать внедрение инноваций в сельскохозяйственный производственный процесс, позволит более эффективно распределять государственные субсидии, а также будет способствовать повышению квалификации фермеров в регионе.

УДК 347.2

Экзекова Л.М. Страхование имущества как вид имущественного страхования

Insurance of property as a type of property insurance

Экзекова Лина Муссовна

аспирант

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

(г. Санкт-Петербург, Россия)

Ekzekova Lina Mussova

postgraduate student

St. Petersburg State University of Economics

(St. Petersburg, Russia)

***Аннотация.** В статье исследуется проблема определения имущественного страхования и его видов в нормативно-правовой базе России, раскрывается разница понятий страхования имущества и имущественного страхования, и, в связи с этим, предложены возможные изменения в законодательстве в сфере страхового права РФ.*

***Ключевые слова:** страхование, страховое право, имущественное страхование, страхование имущества*

***Abstract.** The article examines the problem of defining property insurance and its types in the regulatory framework of Russia, reveals the difference between the concepts of insurance of property and property insurance, and, in this regard, suggests possible changes in the legislation in the field of insurance law of the Russian Federation.*

***Keywords:** insurance, insurance law, property insurance, insurance of property*

Введение

На сегодняшний день наблюдается расширение страхового рынка, который значится неотъемлемой частью экономики страны, поэтому, несомненно, важным аспектом для гражданского права является гражданско-правовое регулирование страховых правоотношений, в частности, в сфере имущественного страхования. Актуальность темы обусловлена возникающими трудностями в понимании лицами, желающими в указанные правоотношения вступить, сущности понятий имущественного страхования и страхования имущества как вида имущественного страхования.

Гипотеза

Нормативно-правовая база РФ не содержит четко сформулированного легитимного определения имущественного страхования и понятия его видов, в связи с чем лица, не связанные с областью юриспруденции, однако желающие реализовать право на страхование своего имущества, зачастую встречаются с проблемой невозможности верно истолковать, что именно они имеют намерение застраховать.

Методы (методика исследования)

В работе использовались методы индукции, дедукции, осуществлен анализ существующей на сегодняшний день доктрины и законодательства в области имущественного страхования.

Результаты и обсуждение

Бланд Д. подчеркивает, что имущественное страхование – это общее страхование, исключая страхование жизни, в случаях, когда риск связан с утратой имущества [2].

Обращаясь к словарям, содержащим понятие имущественного страхования, можем отметить позицию Ефимова С.Л., который определяет имущественное страхование как отрасль страхования, в которой объектом выступает имущество в различных видах². Этому же мнению придерживаются Журавлев Ю.М.³ и Архипов А.П., который, однако, в своем труде «Основы страховой деятельности» дополнительно подчеркивает, что согласно ГК РФ по договору имущественного страхования могут быть застрахованы предпринимательские риски, ответственность и само имущество [1].

Отсюда вытекает вопрос, что же все-таки является объектом имущественного страхования и насколько корректны все эти определения, когда объект сформулирован в них не совсем верно.

Быкова Н.Н. в своем труде «Сущность страхования и механизм реализации имущественного страхования на современном этапе» более близко по смыслу характеризует интересующее нас определение и рассматривает имущественное страхование как отрасль страхования, в которой объектом страховых отношений выступают имущественные интересы и имущество в различных видах [3].

Легитимное определение имущественного страхования отсутствует. Его сущность можно определить исходя из пункта 1 статьи 929 ГК РФ, которая регламентирует обязательственные отношения сторон по договору страхования [4].

Из данной нормы ясно, что страховщик обязуется возместить убытки в денежной форме. Речь не идет о конкретном имуществе. Для того, чтобы именовать последнее объектом страхования, действия участников страховых правоотношений должны быть направлены непосредственно на него, то есть возмещаться должно конкретное имущество лица.

Также следует обратиться к специальному законодательству. Закон РФ «Об организации страхового дела в РФ» устанавливает, что объектом страховых правоотношений является именно имущественный интерес [5].

² Экономика и страхование : Энциклопедический словарь / под ред. Ефимова С.Л. – М.: Церих-ПЭЛ, 1996. – 528 с.

³ Словарь-справочник терминов по страхованию и перестрахованию / под ред. Журавлева Ю.М. – М.: Анкил, 1994. – 180 с.

Таким образом, объектом имущественного страхования является имущественный интерес лица, а не имущество. Поэтому более корректно сформулировать определение имущественного страхования как области страхового дела, где объект страховых отношений – имущественный интерес.

Так чем же отличается имущественное страхование от страхования имущества? Законодательство не дает и определения видов страхования, хотя ст. 32.9 Закона РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации», которая прямо именуется как «Виды страхования», содержит не являющийся исчерпывающим список из 23 видов страхования, включая все виды страхования имущества: имущества ЮЛ, имущества граждан, за исключением транспортных средств, страхование транспортных средств, страхование грузов и сельскохозяйственное страхование.

Страхование имущества ЮЛ может охватывать либо весь фонд предприятия, либо его часть, а также оборудование, находящееся в аренде. Страхование имущества граждан покрывает имущество, находящееся в распоряжении физического лица или принадлежащее ему на праве собственности.

Транспортное страхование покрывает транспортные средства – каско – и грузы – карго – вследствие убытков, возникающих при наступлении страхового случая на всех видах путей сообщения.

Сельскохозяйственное страхование охватывает урожай сельскохозяйственных культур, животных, здания, сооружения, оборудования, инвентарь, сырье и др.

Важно не подменять понятия видов и форм страхования. Ст. 3 указанного Закона регламентирует, что страхование осуществляется в форме добровольного страхования и обязательного страхования.

Заключение

Таким образом, понятие имущественного страхования является более широким по отношению к понятию страхования имущества, включает в себя последнее наряду с другими видами страхования и означает ту область страхового дела, объектом отношений в которой является имущественный интерес.

Очевидно, что лицо, не специализирующееся в тонкостях законодательства РФ, может не суметь разобраться в них, в то время, как и специалисты отрасли на сегодняшний день не имеют единой позиции на этот счет.

Более того, от понимания данных аспектов зависит тот уровень страховой защиты, на который изначально полагается лицо, страхующее свое имущество. Только при полном понимании, что такое имущественное страхование и какие виды страхования оно включает, позволит страхователю достичь путем заключения договора цели страхования в необходимом объеме и не рисковать признанием этого договора недействительным.

Законодателю следует четко сформулировать понятие имущественного страхования и видов страхования в Гражданском кодексе РФ во избежание необходимости дополнительного толкования данного вопроса.

Библиографический список

1. Архипов А. П. Основы страховой деятельности : учебник / А.П. Архипов, С.Б. Богоявленский, Ю.В. Дюжев и др.; ред. Т.А. Федорова. – М.: БЕК, 1999. – 757 с.
2. Бланд Д. Страхование: принципы и практика / Д. Бланд; пер. с англ. – М.: Финансы и статистика, 1998. – 416 с.
3. Быкова Н. Н. Сущность страхования и механизм реализации имущественного страхования на современном этапе / Н. Н. Быкова // Вестник НГИЭИ. – 2016. – №12 (67). – С. 1-6.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (с изм. и доп.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. - № 32. Ст. 3301.
5. Об организации страхового дела в Российской Федерации : Закон Российской Федерации от 27.11.1992 № 4015-1 // Ведомости РФ. 1993. № 2. Ст. 56.

СЕКЦИЯ 9. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

УДК 343.241(476)

Щербак А.Е. Назначение наказания в национальном законодательстве Республики Беларусь

Sentencing in the national legislation of Belarus

Щербак Андрей Евгеньевич,

Студент юридического факультета,
Гродненский государственный университет имени Янки Купалы
Научный руководитель

Ключко Римма Николаевна, к. ю. н., зав. кафедрой уголовного права, уголовного процесса и криминалистики
Shcharbak Andrey Evgenevich,
Law student,
Yanka Kupala State University of Grodno
Scientific adviser: Klyuchko Rimma Nikolaevna, Cand. of Law Sc.,
Chair Department of Criminal Law, Criminal Procedure and Criminalistics
Yanka Kupala State University of Grodno

Аннотация. В статье анализируются принципы и основы назначения наказания в национальном законодательстве Республики Беларусь и исследуются отношения, возникающие при реализации правового института назначения наказания.

Ключевые слова: наказание, назначение наказания, принципы наказания, виды наказания, уголовная ответственность.

Abstract. The article analyzes the principles and foundations of sentencing in the national legislation of Belarus and examines the relations arising in the implementation of the legal institution of sentencing.

Keywords: punishment, sentencing, principles of punishment, types of punishment, criminal liability.

Наказание и его назначение всегда являлись одним из основных институтов уголовного права и вызывали повышенный интерес в обществе. Общеизвестна позиция, что назначение наказания преступнику есть адекватная реакция государства на причиненный ущерб. Однако, какими бы универсальными ни были системы уголовных наказаний, они не могут устранить все причиняемые преступлением последствия.

Наказание является одной из форм реализации уголовной ответственности. Наказание всегда является мерой принудительного воздействия на осужденного и связано с лишением или ограничением его свободы, стеснением иных прав гражданина.

Будучи правовым последствием совершения преступления, наказание выступает в качестве одной из форм реализации уголовной ответственности или мер уголовно-правового воздействия [1, с. 449].

Уголовное наказание назначается исключительно судом и в обвинительном приговоре и всегда носит строго личный характер.

В соответствии с позицией Верховного Суда Республики Беларусь наказание определяется на основе убежденности суда в его необходимости и достаточности для исправления лица, совершившего преступление, предупреждения новых общественно опасных деяний как со стороны осужденного, так и других лиц, а также восстановления социальной справедливости [2].

Отличия уголовного наказания от других видов государственного принуждения заключаются в:

- основаниях установления и вынесения правовых санкций;
- суровости санкций и правовых последствиях;
- системе наказаний;
- органах, устанавливающих наказание и его применяющих;
- процедуре вынесения.

Согласно ст. 47 УК наказание – это предусмотренная УК принудительная мера уголовно-правового воздействия, заключающаяся в лишении или ограничении прав и свобод осужденного и назначаемая приговором суда за совершенное осужденным преступление [3].

Наказание по своему содержанию носит возмездный характер. Отсюда возникает вопрос о том, какие именно цели уголовной ответственности должны быть приоритетными в правовой основе назначения наказания. Карательный потенциал наказаний весьма различен у разных видов наказаний и прямо зависит от характера тех прав и свобод, которых может быть лишен осужденный или в которых он может быть ограничен [4, с. 365].

Что касается целей наказания, их можно определить, как фактические результаты, которые стремится достигнуть государство, наказывая лиц, виновных в совершении преступлений.

Согласно ч. 2 ст. 44 УК: «Уголовная ответственность имеет целью исправление лица, совершившего преступление, и предупреждение совершения новых преступлений как осужденным, так и другими лицами». Таким образом, в уголовном законе говорится не о целях наказания, а о целях уголовной ответственности.

В науке уголовного права уже не один десяток лет обсуждается вопрос о том, является ли исправление преступника целью наказания. Национальный Уголовный кодекс выделяет исправление преступника как одну из целей уголовной ответственности.

Исправление совершившего преступление лица, будучи целью-результатом, достигает цели как частного, так и общего предупреждения, хотя его осуществление не исключает и других путей, лишающих лицо возможности нарушения уголовно-правового

запрета. Например, с помощью наказания в виде лишения свободы можно изолировать от общества преступника, создав объективные препятствия к совершению новых преступлений. Однако, в любом случае и в условиях строгой изоляции от общества ставится задача исправления правонарушителя.

Для достижения цели исправления достаточно соблюдения осужденным требований уголовно-правового запрета, то есть несвершения нового преступления. Уголовный кодекс не ставит перед собой задачу сделать из осужденного высоконравственную личность. Однако было бы неправильно исключать нравственное исправление либо противопоставлять его юридическому исправлению. Нравственное исправление – понятие более широкое, чем исправление юридическое, которое охватывается им полностью. В уголовном законе речь идет только о юридическом исправлении, но не о нравственном.

Уголовная ответственность также имеет целью предупреждение совершения новых преступлений как осужденным (частное предупреждение), так и другими лицами (общее предупреждение)

Частная (специальная) превенция состоит в предупреждении совершения нового преступления со стороны самого осужденного. Главной задачей здесь является исключение рецидива преступлений.

Общая превенция заключается в предупреждении совершения преступлений другими лицами. Ее достижение зависит от практической реализации принципа неотвратимости ответственности за совершение преступления.

В ч. 3 ст. 44 УК утверждается еще одна цель уголовной ответственности: «Уголовная ответственность призвана способствовать восстановлению социальной справедливости. Осуждение лица, совершившего преступление, является основанием для взыскания с него как имущественного ущерба, так и материального возмещения морального вреда».

Понятие социальной справедливости трактовалось в юридической научной литературе по-разному. Например, его можно понимать, как соответствие наказания характеру и степени общественной опасности преступления, обстоятельствам его совершения и личности виновного [5, с. 268]. Некоторые авторы представляют эту цель более углубленно, понимая ее и как восстановление социальной справедливости в отношении потерпевших [6, с. 376]. Так, например, Н.Ф. Кузнецова дополнила трактовку рассматриваемой цели указаниями на оптимально возможное возмещение, заглаживание посредством наказания причиненного преступлением вреда личности, обществу, государству, запрет двойного наказания, недопущение в качестве цели наказания причинения физических страданий или унижения человеческого достоинства [7, с. 119].

Однако следует заметить, что не любой причиненный преступлением ущерб подлежит возмещению.

В Уголовном кодексе Республики Беларусь отсутствует четкое и категоричное понятие социальной справедливости. Скорее всего это связано с тем, что восстановление социальной справедливости больше связано с морально-этической, а не с уголовно-правовой сферой, поэтому его трудно описать юридическими терминами, а также с тем, что восстановление социальной справедливости – понятие более широкое и не ограничивается только уголовным наказанием.

Законом Республики Беларусь от 05.01.2015 г. № 241-З в ст. 4 УК введена ч. 16, закрепляющая категорию уголовно-правовой компенсации, которая является формой заглаживания вины перед обществом, признана содействовать исправлению лица, совершившего преступление, восстановлению социальной справедливости [8].

Вместе с тем компенсация не является видом наказания и законодателем обоснованно отнесена к Главе 12 УК, регулирующей вопросы освобождения от уголовной ответственности, поскольку основанием (поводом) к ее применению, в первую очередь, выступает не решение органа уголовного преследования, а волеизъявление лица, совершившего противоправное деяние, обусловленное позитивным посткриминальным поведением. Таким образом, следует отметить, что в белорусском уголовном законе появилось новое непринудительное правовое средство, обеспечивающее восстановление социальной справедливости.

Исходя из вышеизложенного следует констатировать, что в национальном УК цели уголовной ответственности, а равно освобождения от нее различны по содержанию, но логически и структурно взаимосвязаны. При этом эффективность достижения целей уголовной ответственности зависит от применяемых уголовно-правовых средств воздействия на преступника. В этой связи цели уголовной ответственности должны служить основой для избрания вида и меры наказания.

В основе назначения наказания за тяжкие и особо тяжкие преступления определяющими являются цели общей и частной превенции. А вот цель исправления должна быть приоритетной в правовом регулировании назначения наказания за преступления, не представляющие большой общественной опасности и менее тяжкие преступления.

В зависимости от того, какую цель преследует уголовное наказание, должны применяться различные уголовно-правовые средства и виды наказания.

Пределы уголовного наказания ограничиваются действующей системой видов наказания и соответствующей категорией преступления. В ст. 12 УК дается классификация преступлений по степени их тяжести, которая основана на различиях в уровне суровости санкций за преступления, относящиеся к различным категориям. При этом очень важна

правильная оценка тяжести преступления и составления санкций, так как не может быть справедливым наказание, когда категория преступления, а, следовательно, и содержание санкции определены неправильно или произвольно.

Рассматривая статьи УК Республики Беларусь, можно заметить, что дифференциация видов и сроков (размеров) наказания в санкциях основывается как на объективных признаках деяния (объект, характер последствий, способ совершения преступления и так далее), так и на субъективных (повторность, судимость, группа, несовершеннолетие и другие). Отсюда можно сделать вывод о том, что Уголовный закон Республики Беларусь учитывает при определении уголовно-правовых последствий оба критерия: и свойства деяния (объективные), и свойства деятеля (субъективные). Хотя и ряд уголовно-правовых норм основывается только на субъективных свойствах, например, усиление наказания при рецидиве преступлений (ст. 65 УК); ограничение максимального наказания при наличии отдельных смягчающих ответственность обстоятельств, обусловленных личностными качествами преступника, и другие.

В то же время степень тяжести значительного круга преступлений обусловлена именно объективными свойствами и это является справедливым.

К примеру, исходя из многолетних устоев общества и сложившейся правоприменительной практики не может идти речь в отсутствие исключительных обстоятельств (например, предусмотренных ст. 70 УК) о существенном смягчении наказания за совершение убийства (ст. 139 УК).

Таким образом, тяжесть преступлений, существенная общественная опасность их последствий сужает рамки индивидуализации уголовной ответственности, тем самым ограничивая способы воздействия на преступника.

Система санкционного обеспечения строится на основе предусмотренной в УК системы видов наказаний. Эффективность системы наказаний определяется не количеством предусмотренных в ней видов наказания, а эффективностью каждого из них в достижении целей уголовной ответственности. А критерием эффективности наказания, должно быть достижение целей уголовной ответственности при минимальной затрате средств наказания.

Система наказаний – это установленный законом исчерпывающий перечень видов наказания, расположенных в порядке от менее строгого к более строгому. Такая система обоснованно предполагает рассмотрение изначально возможности применения более мягкого наказания из числа предусмотренных в санкции за конкретное преступление. Указанный принцип нашел свое законодательное отражение. Так, в соответствии с ч. 2 ст. 62 УК, наказание в виде лишения свободы может быть назначено лишь при условии, что цели уголовной ответственности не могут быть достигнуты применением более мягкого

наказания, предусмотренного соответствующей статьей Особенной части настоящего Кодекса. Вид наказания избирается судом в пределах системы наказаний, закрепленной в уголовном законе.

По порядку назначения все наказания подразделяются на 3 группы: основные, дополнительные и смешанные. В действующем УК РБ (ст. 48) закреплено 10 основных видов наказания, 1 дополнительный вид наказания, 3 вида наказания, которые могут применяться в качестве не только основного, но и дополнительного (смешанные наказания).

Основными видами наказания являются (ч. 1 ст. 48):

- 1) общественные работы;
- 2) штраф;
- 3) лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью;
- 4) исправительные работы;
- 5) ограничение по военной службе;
- 6) арест;
- 7) ограничение свободы;
- 8) лишение свободы;
- 9) пожизненное заключение;
- 10) смертная казнь (до ее отмены).

Основное наказание назначается самостоятельно и его нельзя присоединять к другим наказаниям. Основные наказания не могут сочетаться между собой, т.е. за одно преступление может быть назначен только один вид основного наказания. При осуждении за несколько преступлений может быть назначено также одно основное (окончательное) наказание, дополнительных – может быть несколько. Именно с основным наказанием закон связывает достижение целей уголовной ответственности.

Дополнительным видом наказания на данный момент является только лишение воинского или специального звания (ч. 2 ст. 48).

Дополнительное наказание всегда присоединяется к основному и не может назначаться самостоятельно. Очевидно, основная цель назначения дополнительного наказания заключается в усилении основного и не более того [9, с. 86].

К смешанным видам наказания относятся (ч. 3 ст. 48):

- 1) общественные работы;
- 2) штраф;
- 3) лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью.

Смешанное наказание – это наказание, которое может применяться как в качестве основного, так и дополнительного наказания. Его предназначение обуславливается как необходимостью (возможностью) дополнительного усиления ответственности осужденного, так и превентивным воздействием на него (воспрепятствование осуществлению определенной деятельности).

Наиболее мягкими наказаниями признаются те, которые не влекут ограничение или лишение свободы. Самое суровое наказание – смертная казнь.

Отдельно следует отметить субъективные ограничения в отношении отдельных видов наказаний лицам, совершившим преступления в несовершеннолетнем возрасте. И речь здесь в первую очередь идет не столько о смягчении верхних пределов сроков наказаний, сколько о социально и психологически обусловленной (потенциальной) невозможности исполнения отдельных видов наказаний.

В связи с этим из перечня видов наказания несовершеннолетним исключены смертная казнь, пожизненное заключение, ограничение по военной службе и лишение права занимать определенные должности либо заниматься определенной деятельностью.

Таким образом в УК (ст. 109) закреплено семь видов наказаний, применяемых к лицам, совершившим преступления в возрасте до восемнадцати лет:

- 1) общественные работы;
- 2) штраф;
- 3) лишение права заниматься определенной деятельностью;
- 4) исправительные работы;
- 5) арест;
- 6) ограничение свободы;
- 7) лишение свободы.

Согласно статистическим сведениям Верховного Суда в 2019 году в Республике Беларусь осуждено 38726 лиц [9].

Назначены наказания осужденным	38726
общественные работы	4643
штраф	4 855
лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью	214
исправительные работы	1 844
арест	7 405
ограничение свободы, в т.ч.:	7 245
— направлением в исправительные учреждения открытого типа;	1 774
— без направления в исправительные учреждения открытого типа;	5 471
лишение свободы	9 391
пожизненное заключение	3
смертная казнь	2

Проведенный анализ назначенных мер наказания свидетельствует, что наиболее часто лицам, виновным в совершении преступлений, судами определялось взыскание в виде лишения свободы – 24,3%, или каждому четвертому осужденному.

Научные и практические работники правоохранительного блока Республики Беларусь, понимая важность данной проблемы, как с позиции гуманизации наказания, так и снижения финансовых потерь государства на содержание осужденных, неоднократно обращались к ее исследованию. Как отмечает В. М. Хомич применительно к назначению наказания в виде лишения свободы, судебная система лишена возможности проводить взвешенную карательную политику. Но самое печальное это то, что лишение свободы утрачивает свойства радикальной карательной меры для большинства населения, потому что оно применяется повсеместно, как и повсеместно происходит освобождение от его отбывания по амнистии или вследствие условно-досрочного освобождения [10, с. 239].

Таким образом, в Республике Беларусь функционирует достаточно эффективная по всем критериям и целям система мер уголовного наказания. Заимствование основных институтов советского законодательства в сочетании с новыми подходами, закрепившими соответствующие современным взглядам альтернативные действовавшим ранее и, в первую очередь, лишению свободы виды наказаний, дает положительный результат как в превентивной составляющей целей уголовной ответственности, так и ее карательной части. Множественность вариантов выбора мер ответственности позволяет определить именно ту, которая в наиболее полной мере соответствует тяжести совершенного противоправного деяния и личности правонарушителя, не допуская излишней суровости в ограничении его прав.

Вместе с тем, отдельные институты национального законодательства нуждаются в дальнейшей корректировке.

Отмечается некоторая несбалансированность в градации тяжести ограничительных мер между отдельными наказаниями.

Библиографический список

1. Общая часть: учебник / под ред. Н.А. Бабий. – Минск: ГИУСТ БГУ, 2010. – 663 с.
2. Постановление Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 26.03.2002 №1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.court.gov.by/ru/jurisprudence/post_plen/criminal/toco/d1226ea22dcb8570.html – Дата доступа: 11.03.2021.
3. Уголовный Кодекс Республики Беларусь 275-3 от 9.07.1999 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://etalonline.by/document/?regnum=НК9900275> – Дата доступа: 11.03.2021.

-
4. Уголовное право России. Общая часть: учебник / под ред. Кудрявцева В. Н., Лунеева В. В., Наумова А. В. М., 2006. – 540 с.
 5. Ветров Н. И. Уголовное право. Общая часть: учеб. для вузов. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, Закон и право, 1999. – 415 с.
 6. Уголовное право России: учеб. для вузов в 2 т. / отв. ред.: Игнатов А. Н., Красиков Ю. А. – М.: НОРМА; ИНФРА-М, 1998. – 639 с.
 7. Курс уголовного права: Общая часть: учебник для вузов. Т. 1: Учение о преступлении / под ред. Кузнецовой Н.Ф., Тяжковой И.М. М.: Зерцало-М, 2002. – 624 с.
 8. Закон Республики Беларусь от 05.01.2015 г. № 241-3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=12551&p0=H11500241&p1=1> – Дата доступа: 11.03.2021.
 9. Интернет-портал судов общей юрисдикции Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.court.gov.by/ru/justice_rb/statistics/ – Дата доступа: 11.03.2021.
 10. Хомич В. М. На пути формирования эффективной уголовной политики // Судовы веснік. – 2001. – № 4. – С. 89.

Электронное научное издание

Концепции и тенденции в области экономики, права и социальных наук

сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции

20 марта 2021 г.

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству
обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов



ISBN 978-1-005-57669-1



Формат 60x84/16. Усл. печ. Л 4,6 Тираж 100 экз.

Lulu Press, Inc. 627 Davis Drive Suite 300

Morrisville, NC 27560

Издательство НОО Профессиональная наука

Нижний Новгород, ул. М. Горького, 4/2, 4 этаж, офис №1