

Интегрированная экономика и общество: разнообразие, творчество и технологии

**I МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ
КОНФЕРЕНЦИЯ
СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ**

**НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА**

**Интегрированная экономика и общество:
разнообразие, творчество и технологии**

**Сборник научных трудов
по материалам I Международной научно-практической конференции**

22 мая 2018 г.

**www.scipro.ru
Москва, 2018**

УДК 33
ББК 65

Главный редактор: Н.А. Краснова
Технический редактор: Ю.О. Канаева

Интегрированная экономика и общество: разнообразие, творчество и технологии:
сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции,
22 мая 2018 г., Москва: Профессиональная наука, 2018. - 74 с.

ISBN 978-1-387-85202-4

В сборнике научных трудов рассматриваются актуальные вопросы развития экономической теории, экономики предпринимательства, природопользования, экономики труда и управления персоналом, учетно-экономических наук, государственного управления, менеджмента и т.д. по материалам I Международной научно-практической конференции «**Интегрированная экономика и общество: разнообразие, творчество и технологии**», состоявшейся 22 мая 2018 г. в г. Москва.

Сборник предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в сборник статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте www.scipro.ru.

При верстке электронной книги использованы материалы с ресурсов: PSDgraphics

УДК 33
ББК 65

ISBN 978-1-387-85202-4



- © Редактор Н.А. Краснова, 2018
- © Коллектив авторов, 2018
- © Lulu Press, Inc.
- © НОО Профессиональная наука, 2018

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. КАДРОВЫЕ РЕСУРСЫ	5
Мельникова Д.В. СОВРЕМЕННЫЕ ФОРМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ	5
СЕКЦИЯ 2. ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ	12
Распутин А.А., Дронов Р.О. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛЯТОРА КАК ОСНОВА РОСТА ОБЪЁМОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	12
СЕКЦИЯ 3. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ	16
Егорова Л.Г., Горбулинская А.П. ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ РЕЗЕРВА ПО СОМНИТЕЛЬНЫМ ДОЛГАМ В БУХГАЛТЕРСКОМ И НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ	16
Чекменева О.А. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА И МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ В ПЕРМСКОМ КРАЕ	26
СЕКЦИЯ 4. БРЕНДИНГ	31
Горбунова К.В. ТОРГОВЫЕ САНКЦИИ КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ВЫБОРА МОДЕЛИ РЕБРЕНДИНГА КРУПНЫХ КРЫМСКИХ ГОСТИНИЧНЫХ КОМПЛЕКСОВ	31
СЕКЦИЯ 5. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ.....	37
Бидак Э.В., Мевша А.Р., Пидуст Н.А. ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ НАЛОГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ	37
СЕКЦИЯ 6. МЕЖКУЛЬТУРНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ.....	43
Атабиева А.М. ВИДЫ ДОГОВОРОВ	43
СЕКЦИЯ 7. СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИЕЙ	47
Голубь В. Ю. РАЗРАБОТКА ПОДСИСТЕМЫ АНАЛИТИКИ	47
СЕКЦИЯ 8. ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	55
Жулин М. Д., Мудранов А. М. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИССЛЕДОВАНИЙ В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ	55
СЕКЦИЯ 9. ИННОВАЦИИ И УПРАВЛЕНИЕ.....	59
Мевша А.Р., Бидак Э.В., Мевша М.Р. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАДЗОР	59
СЕКЦИЯ 10. НОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ НАУК.....	67
Койкова П.В. ОБЗОР РЫНКА СТРАХОВЫХ УСЛУГ В РОССИИ	67

СЕКЦИЯ 1. КАДРОВЫЕ РЕСУРСЫ

УДК 331.2

Мельникова Д.В. Современные формы стимулирования персонала на предприятиях

Modern forms of incentives for staff at enterprises

Мельникова Дарья Валериевна,

Магистрант кафедры экономики и основ предпринимательства,
Воронежский государственный технический университет
Научный руководитель

Авдеева Е.А., к.э.н., доцент кафедры экономики и основ предпринимательства
Воронежский государственный технический университет

Melnikova Darya Valerievna,
Master of Economics and Entrepreneurship,
Voronezh State Technical University
Scientific adviser

Avdeeva E.A., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economics and Entrepreneurship Fundamentals
Voronezh State Technical University

Аннотация. В данной статье рассмотрены формы материальные и нематериальные формы стимулирования персонала, их взаимосвязь с потребностями человека согласно теореме А. Маслоу. Осуществлён анализ существующей системы стимулирования труда в АО «ППК «Черноземье», даны предложения по совершенствованию.

Ключевые слова: мотивация, стимулирование, материальное стимулирование, нематериальное стимулирование, заработная плата, потребности, сотрудник.

Abstract. In this article, the forms of material and non-material forms of staff incentives, their interrelation with the needs of a person according to A. Maslow's theorem are considered. The analysis of the existing system of labor incentives in JSC "PPK" Chernozemye "was carried out, suggestions for improvement were given.

Keywords: motivation, incentives, material incentives, intangible incentives, wages, needs, employee.

Стимулирование и мотивация сотрудников является ключевым фактором в управлении «человеческими ресурсами». Справедливое вознаграждение за проделанную работу создает эффективную производительность труда.

Больших успехов в области стимулирования персонала добились в зарубежных странах. Так, например, в США накоплен богатый опыт вовлечения сотрудника в принятие решений по делам компании. В Японии стимулирование персонала происходит за счет производственных достижений (выполнен большой объем без брака, повысилось качество выпускаемой

продукции). Немецкие предприятия привлекают сотрудников к управлению экономическими, кадровыми или социальными вопросами, что способствует трудовой активности персонала[1].

В области мотивации и стимулирования труда работников Россия пока не может похвастаться такими положительными результатами, по сравнению с зарубежными странами, поэтому их опыт ценен для нас и даёт возможность усовершенствовать отечественную систему стимулирования работников, повысить её эффективность[4].

Согласно зарубежным концепциям, потребностно-мотивационный потенциал работника представляет движущую силу деятельности в результате реакции на мотивы и стимулы. Человеческие потребности очень многообразны, но их можно разделить на два типа: первичные и вторичные потребности.

К первому типу относятся врожденные или физиологические потребности человека, которые обусловлены самой природой и необходимы для выживания (потребности в еде, воде, сне, убежище, отдыхе, безопасности).

Ко второму типу относятся приобретенные или духовные потребности, которые рассматриваются со стороны психологии (потребности в общении, внимании и уважении со стороны других людей, самоуважении, творческой самореализации)[3].

Теория мотивации А. Маслоу – один из наиболее полных методов классификации человеческих потребностей. В основе этой теории лежит пирамида, в которой потребности разделены на пять уровней, при этом потребности нижних уровней требуют удовлетворения и влияют на мотивацию человека раньше, чем потребности более высоких уровней.

Если провести взаимосвязь между пирамидой А. Маслоу и формами стимулирования персонала, то привычную всем пирамиду можно представить в другом виде. На рисунке 1 пирамида по-прежнему разделена на пять уровней, только теперь каждый уровень разделен на части, первая из которых всем знакомая пирамида А. Маслоу, а вторая это аналогия потребностей формам стимулирования[4].

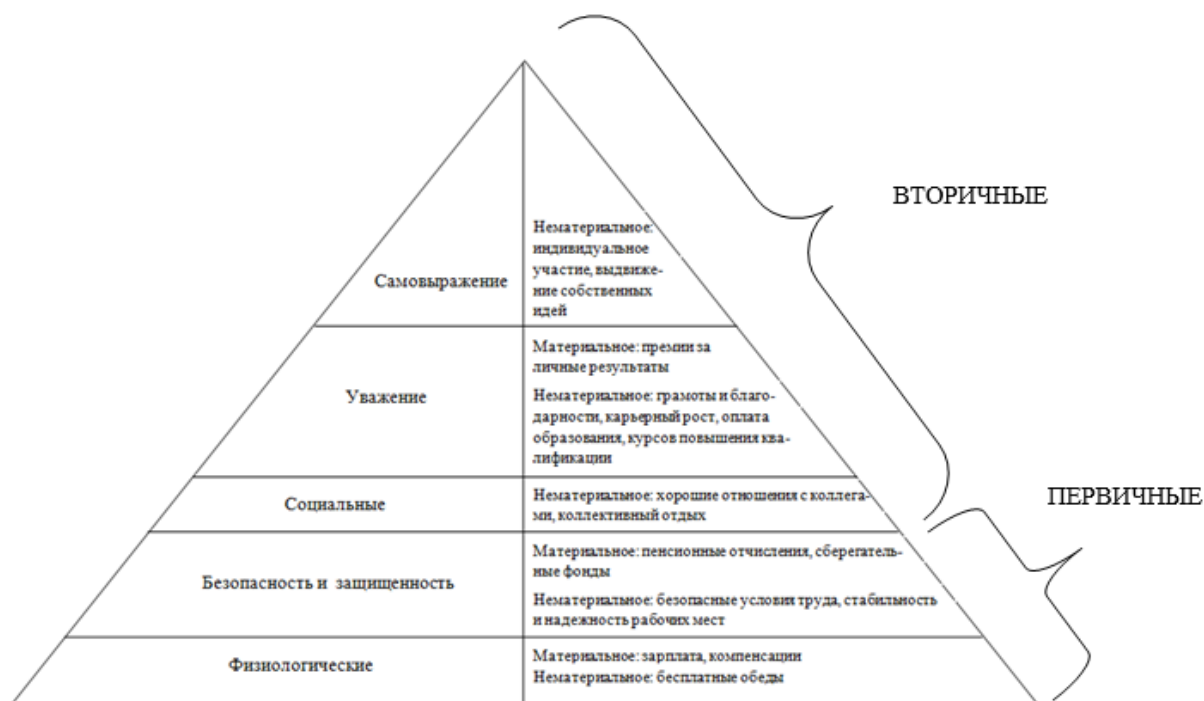


Рисунок 1. Соотношение пирамиды А. Маслоу и форм стимулирования персонала

Основной формой стимулирования персонала является материальное стимулирование, которое подразумевает под собой заработную плату работников, а также премии и надбавки.

Заработная плата обычно является ключевым фактором при выборе места работы, поэтому работодатели должны обращать внимание на конкурентоспособность предлагаемой системы оплаты труда.

Если рассмотреть материальное стимулирование в области физиологических потребностей, к которым относится потребность в еде, воде, то денежное стимулирование имеет прямое отношение, так как деньги являются средством оплаты товаров. Также предприятие может компенсировать определенную сумму, потраченную работником на обед.

Каждый человек хочет чувствовать себя спокойно и защищенно, получать социальный пакет в полном объёме. Работодатель, осуществляя отчисления в пенсионный фонд и фонды медицинского и социального страхования, осуществляет стимулирование персонала. Работник знает, что он сейчас обеспечивает свое будущее. Также можно практиковать предоставление кредитов владельцам зарплатных карт по сниженным процентным ставкам или вклады под более высокий процент.

Уважение и признание достижений сотрудников, их новаторских идей поощряется путем выплат премий за личные показатели, в зависимости от результатов деятельности всей

организации постоянным коэффициентом и с переменным коэффициентом для каждого в отдельности.

Достижение новых вершин невозможно без дополнительных знаний, получить которые работнику также может помочь предприятие, оплатив полностью или частично дополнительное образование или курсы повышения квалификации. Оплата образования и курсов повышения квалификации относится уже к другой форме стимулирования персонала – нематериальное стимулирование. Уважение со стороны других может выражаться не только в материальной форме (премии), но и нематериальной, а именно вручение грамот и благодарностей. Каждому сотруднику приятно, когда на совместных мероприятиях руководство награждает его за успешно проделанную работу, именно в этот момент и происходит признание достигнутого успеха.

Предприятие может организовать бесплатные обеды персоналу для удовлетворения их физиологических потребностей. Даже обеспечение офиса кулером с водой - это уже удовлетворение у работника потребности в жажде.

Нематериальное стимулирование в области безопасности и защищенности заключается в безопасности рабочего места, а также в уверенности каждого сотрудника в стабильности и надежности своей работы, в ощущении защищенности, поддержки со стороны руководства.

Социальное нематериальное стимулирование заключается, прежде всего, в сохранении хороших взаимоотношений внутри коллектива, способствовать которым может коллективный отдых. Организация предприятием с помощью профсоюза загородных совместных поездок сотрудников, спортивных соревнований, фестивалей, концертов, участие в городских мероприятиях- всё это отлично укрепляет коллектив, формирует командный дух[2].

Самовыражение сотрудника проявляется в участии его в проектах с высоким индивидуальным вкладом, отсюда необходимость стимулирования индивидуального участия персонала в управлении, побуждение его к выдвижению новых идей. Все это является формой именно нематериального стимулирования.

Рассмотрим формы стимулирования на конкретном примере, проанализировав систему стимулирования персонала в АО «ППК Черноземье».

Акционерное общество «Пригородная пассажирская компания «Черноземье» — компания, занимающаяся пригородными пассажирскими перевозками с помощью железнодорожного транспорта на территории пяти субъектов РФ (Воронежская, Белгородская, Липецкая, Тамбовская и Курская области).

Система материального стимулирования АО «ППК «Черноземье» основана на повременно-премиальной системе оплаты труда, то есть от выполнения экономических показателей производственной деятельности зависит размер начисления ежемесячной премии. Материальное вознаграждение представляет собой достаточную мотивационную силу

только в том случае, если работник считает оплату своего труда справедливой, а также она должна быть справедлива по отношению к другим сотрудникам, иначе мотивация для них утратит свою силу и они начнут работать хуже.

На АО «ППК «Черноземье» применяются следующие формы нематериального стимулирования:

- организация среди работников конкурса «Лучший билетный кассир»;
- вручение на совместных мероприятиях грамот и благодарностей за успешную работу;
- компенсация санаторно-курортного лечения;
- компенсация путевок в лагеря для детей сотрудников;
- проведение спортивных соревнований и участие в городских мероприятиях;
- организация коллективных экскурсионных поездок;
- проведение мероприятий, посвященных Новому году и Дню железнодорожника.

С целью определения уровня удовлетворенности трудом и улучшения системы мотивации среди работников АО «ППК «Черноземье» было проведено анкетирование, в котором участвовали 100 сотрудников, имеющие средний стаж работы 17 лет и в возрасте 35-45 лет. Организация выборки была основана на длительном опыте работы человека в организации, на их отличном знании условий, режима и содержания труда и отдыха. Результаты анкетирования приведены в таблице 1.

Таблица 1

Результаты анкетирования работников АО «ППК «Черноземье»

Факторы	Сильно влияет, %	Влияет в меньшей степени, %	Не влияет, %	Затруднились ответить, %
Условия труда	73	23	43	-
Режим работы	71	15	12	2
Содержание труда	93	5	3	-
Уровень заработной платы	95	5	-	-
Зависимость оплаты труда от результатов работы	92	6	2	-
Признание достижений со стороны других (грамоты и благодарности)	27	28	22	23
Социальные гарантии (предоставление отпуска, больничного)	32	25	24	19
Забота компании о сотруднике (материальная помощь, сниженные процентные ставки по кредитам, бесплатный проезд.)	85	9	4	2
Получение бесплатного медицинского обслуживания	59	33	5	3
Работа руководителя	95	5	-	-
Отношения в коллективе	65	22	10	3
Возможность карьерного роста и получения дополнительного образования	54	33	11	2
Престижность компании	31	25	35	9
Корпоративная культура (традиции, ценности, доступность необходимой информации)	14	17	64	8

Проанализировав результаты, мы видим, что сильно влияющим на мотивацию сотрудники признали содержание труда, уровень заработной платы и справедливость ее формирования, а также работу непосредственного руководителя (постановка целей и оценка персонала, уважение и внимание, рассмотрение предложений, поощрение инициатив) оценивают, как сильно влияющий на мотивацию фактор.

Кроме того, были указаны пожелания и предложения:

увеличить заработную плату, а также размер доплаты за совмещение профессий, исполнение обязанностей отсутствующего работника;

обсуждать с работниками вопросы о премировании на совещаниях;

улучшить условия труда (увеличить звукоизоляцию, нормализовать температурно-влажностный режим).

В АО «ППК «Черноземье» физиологические потребности удовлетворяются только материальной формой (зарботная плата).

Потребность в безопасности и защищенности удовлетворяются в материальной форме в полной степени – производятся пенсионные отчисления, есть возможность снижения процента по кредиту для владельцев зарплатных карт. Если рассматривать нематериальную форму, то безопасность обеспечивается стабильностью рабочего места - даже при сокращении сотрудника ему обязаны предоставить три возможных варианта перевода на другую должность, а также выплатить определенную сумму по сокращению. За безопасность жизни и здоровья отвечает отдел охраны труда, который каждые 3 года проводит экзамен по проверке знания требований безопасности труда. Социальные потребности и потребность в уважении со стороны других полностью удовлетворяются нематериальным стимулированием.

Опираясь на результаты проведенного тестирования, можно сделать вывод, что определяющими факторами удовлетворенности трудовой жизнью являются факторы как материального стимулирования, так социальной заинтересованности сотрудников. Следует уделить внимание условиям труда. Человек очень быстро привыкает к высокой заработной плате и денежная мотивация теряет со временем свою силу, поэтому в любой организации необходимо усовершенствовать обе формы стимулирования, для более эффективной работы сотрудников.

Библиографический список

1. Авдеева Е.А., Мещеряков Д.Б. Трудовые ресурсы как инновационная составляющая предприятия/ Е.А. Авдеева, Д.Б.Мещеряков // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей X Международной научно - практической конференции. - 25 октября 2017. - с. 370-376.
2. Аверина Т.А. Анализ моделей и методов управления инновационным развитием предприятия / Т.А. Аверина // Управление строительством. 2014.№ 1(6). С.76-83.
3. Капитонов Э.А., Зинченко Г.П., Капитонов А.Э. Корпоративная культура: теория и практика М.: Издательство «Альфа-Пресс». 2005. – 352с.
4. Сичкарёв А.Г., Авдеева Е.А. Безработица, её особенности и основные направления регулирования в Российской Федерации (монография)/Воронеж, Истоки. - 2007. – 189 с.

СЕКЦИЯ 2. ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ

УДК 658.53

Распутин А.А., Дронов Р.О. Повышение эффективности деятельности государственного регулятора как основа роста объёмов государственной поддержки предпринимательства

Increasing the efficiency of the state regulator as a basis for increasing the volume of state support for entrepreneurship

Распутин Александр Анатольевич

Кандидат экономических наук, профессор кафедры Экономики,
Сибирский университет потребительской кооперации

Дронов Роман Олегович

Экономист отдела по работе с малым и средним бизнесом
Фонд развития малого и среднего предпринимательства
Новосибирской области

Rasputin Alexander Anatolievich

Candidate of Economic Sciences, Professor of the Department of Economics,
Siberian University of Consumer Cooperations

Dronov Roman Olegovich

Economist of the department for work with small and medium business
Small and Medium Enterprise Development Fund
Novosibirsk region

Аннотация. Стимулирование экономического роста в экономике связано с его регулированием со стороны государства. Методы, используемые для регулирования, отличаются эффективностью, так же как различна эффективность работы организаций, занимающихся этим. Исследование эффективности финансовых методов управления является важным.

Ключевые слова: Эффективность, государственный регулятор, фонд, государственные гарантии, кредитование предпринимателей.

Abstract. Stimulating economic growth in the economy is due to its regulation by the state. The methods used for regulation differ in efficiency, as well as the different efficiency of the organizations involved in this. The study of financial management methods is important.

Keywords: Efficiency, state regulator, fund, state guarantees, business lending.

Фонд развития малого и среднего предпринимательства Новосибирской области создан в 2009 году. Фонд осуществляет свою деятельность в соответствии Федеральным законом «О некоммерческих организациях» и Уставом. Полное наименование Фонда: Фонд развития малого и среднего предпринимательства Новосибирской области, сокращенное – Гарантийный Фонд НСО.

Фонд создан в целях создания благоприятных условий для развития малого и среднего

предпринимательства, оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства.

В 2016-2017 годах, выполняя уставные цели по государственному регулированию деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства Новосибирской области, в целях стимулирования их развития по поддерживаемым направлениям деятельности, Фонд достиг определенных положительных результатов. При этом, будучи некоммерческой организацией, Фонд может получать прибыль, но всю её использовать на уставные цели. То есть прибыль Фонда используется на увеличение объёмов активов в виде депозитов на счетах коммерческих банков, которые в последующем под них выдают коммерческие кредиты на льготных условиях субъектам малого и среднего предпринимательства. Финансовые результаты деятельности Фонда крайне важны не только в связи с тем, что он должен окупать свои затраты, но и в связи с приращением, за их счёт, возможностей по росту объёмов выдачи гарантий и льготных кредитов.

В исследуемом периоде наблюдается положительная динамика выручки фонда, рост выручки в 2017 году составил 8,9%. Темп прироста себестоимости составил 22,1 %, что отрицательно сказалось на прибыли от основной деятельности: она снизилась на 2,8%. В результате снижения показателей прибыли незначительно снизились показатели рентабельности деятельности. Рентабельность основной деятельности в 2017 году составила 47,3% против 53,0% в 2016 году.

Стоимость основных фондов увеличилась незначительно, темпы их прироста значительно ниже темпов прироста выручки, что привело к увеличению фондоотдачи с 28 руб. до 31 руб. на каждый вложенный рубль в основные фонды, что является положительным фактором. Среднегодовая стоимость активов увеличилась на 8,6%, что незначительно меньше, чем рост выручки. Среднегодовая стоимость собственного капитала Фонда увеличилась на 8,5%.

В 2017 году Гарантийным Фондом НСО было предоставлено 341 поручительство, объём поручительств составил более 1,8 млрд. руб., общая сумма средств, привлечённых в экономику области (кредиты, банковские гарантии, договоры лизинга, выданные под поручительство Фонда) составила более 4,4 млрд. руб.

Предприниматели различных районов и городов области воспользовались поручительствами Фонда, в том числе:

- г. Новосибирск – 296 поручительств (86,8 % от общего количества),
- Новосибирский район – 9 поручительств (2,6 %),
- Куйбышевский район – 7 поручительств (2,0 %),
- г. Бердск – 6 поручительств – (1,7 %),
- Карасукский, Коченевский районы, п. Кольцово – по 3 поручительства (0,9%),

– Тогучинский, Черепановский районы – по 2 поручительства (0,6%),
– Венгеровский, Кочковский, Краснозерский, Купинский, Ордынский, Татарский, Усть-Таркский, Барабинский, Искитимский районы, г. Искитим – по 1 поручительству (0,3%).

За весь период работы Фонда (начиная с 2009 года) выдано поручительств 2 182, сумма выданных за весь период кредитов, банковских гарантий, договоров лизинга превысила 17 млрд. руб.

Средняя доходность от размещения средств на депозитах составила 8,9%.

Эффективность деятельности Фонда определяется его финансовым состоянием и стабильностью деятельности. Согласно отчётных данных трехкомпонентный показатель оценки финансового состояния Гарантийного Фонда НСО показывает его абсолютную финансовую устойчивость, при этом наблюдается рост излишка не только общих источников финансирования, но и собственных оборотных средств. Коэффициент абсолютной ликвидности значительно выше норматива из-за высокого уровня денежных средств на счетах организации и значительно выше рекомендуемого критерия, по итогам 2017 года составляет 148,5.

Анализ доходов на 1 руб. расходов показывает, что в 2017 году они увеличиваются, а расходы на 1 руб. доходов – уменьшаются, что свидетельствует об увеличении эффективности деятельности Гарантийного Фонда НСО.

За счёт улучшения финансового состояния объём деятельности Фонда возрос. Общая сумма средств, полученных в виде государственной поддержки, субъектов малого и среднего предпринимательства увеличилась за год на 14,3%.

Результатом этого является то, что в плановом периоде Гарантийным Фондом НСО, при сохранении действующих тенденций, по нашим расчётам, может быть предоставлено уже 406 поручительств в год. Объём финансового обеспечения поручительств составит 2,0 млрд. руб. Общая сумма средств, привлечённых в экономику области (кредиты, банковские гарантии, договоры лизинга, выданные под поручительство Фонда) за год составит уже около 7,5 млрд. руб.

Стратегический план деятельности у Гарантийного Фонда НСО разработан до 2020 года, организация придерживается стратегии роста. В прогнозном периоде для определения темпов прироста выполненных поручительств и банковских гарантий использован метод «от достигнутого»: рассчитаны среднегодовые темпы роста за весь период работы Гарантийного Фонда НСО.

У Фонда появится возможность больше внимания уделить субъектам малого и среднего предпринимательства, работающим по производственным и сельскохозяйственным направлениям, также будет больше внимания уделено предпринимателям отдалённых районов области.

Библиографический список

1. Распутин А.А. Экономическое поведение: учебное пособие /А.А. Распутин, Е.А. Распутина; ЧОУ ВО Центросоюза РФ «СибУПК». – Новосибирск, 2017. – 82 с.
2. Распутин А.А. Основы предпринимательской деятельности в социально-культурном сервисе и туризме: курс лекций /А.А. Распутин, Т.Ю.Земирова; НОУ ВПО Центросоюза РФ «СибУПК». – Новосибирск, 2015. – 112 с.
3. Распутин А.А. Экономика малого предпринимательства: учебное пособие / А.А. Распутин, Е.А. Распутина; НОУ ВПО Центросоюза РФ «СибУПК». – Новосибирск, 2015. – 108 с.

СЕКЦИЯ 3. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

УДК 33

Егорова Л.Г, Горбулинская А.П. Особенности формирования резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском и налоговом учете

Features of the formation of a provision for doubtful debts in the accounting and tax accounting

Егорова Людмила Геннадиевна,

Горбулинская Анастасия Петровна

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет

Egorova Lyudmila Gennadiyevna,

Gorbulinskaya Anastasia Petrovna

FGBOU VO "Orenburg State University"

Аннотация. В статье обобщены сходства и различия формирования резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском и налоговом учете, оценены различные варианты расчета суммы резерва, предложен регистр для учета и контроля дебиторской задолженности.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, сомнительный долг, резерв.

Abstract. The article summarizes the similarities and differences in the formation of a provision for doubtful debts in accounting and tax accounting, assesses various options for calculating the amount of the reserve, proposes a register for recording and controlling receivables.

Keywords: receivables, doubtful debt, reserve.

В настоящее время организации вынуждены вести деятельность в сложных экономических условиях неопределенности и неустойчивости, когда кризис неплатежей и проблема взыскания задолженности приобретают все большую актуальность. Высоки риски банкротства, ликвидации контрагентов, что, как следствие, отрицательно влияет на финансовое положение организации. Наиболее распространенным и эффективным способом минимизации финансовых рисков и отражения их в учете и отчетности является формирование организацией резерва по сомнительным долгам.

Возможность создания данного резерва предусматривается законодательными актами бухгалтерского и налогового учета.

Большинство предприятий стремятся оптимизировать учет, для чего стараются по возможности сблизить обе системы. Поэтому необходимо проанализировать, можно ли на практике установить одинаковые правила при формировании резерва по сомнительным долгам или выделить существенные отличия, на которые при разработке учетной политики предприятия в области расчета резерва нужно обратить внимание.

Порядок создания резерва в бухгалтерском и налоговом учете обобщены в таблице 1,

где произведено их сравнение.

Таблица 1

Сходства и отличия при формировании и использовании резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском и налоговом учете

№ п/п	Показатель сравнения	Учет	
		бухгалтерский	налоговый
1	Регулирование порядка создания резерва	Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ №34н	НК РФ
2	Создание резерва	Обязательно	Не обязательно
3	Состав дебиторской задолженности, по которой создается резерв	Любая сомнительная дебиторская задолженность	Сомнительная дебиторская задолженность, связанная с продажей продукции (товаров, работ, услуг)
4	Критерий отнесения задолженности к сомнительной	Задолженность в сроки, установленные договором, не погашена или с высокой степенью вероятности не будет погашена и не обеспечивается соответствующими гарантиями	Задолженность не погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена залогом, поручительством, банковской гарантией
5	Порядок расчета суммы резерва	Организация определяет самостоятельно методику, закрепляет в учетной политике	Конкретная методика расчета установлена в Налоговом кодексе
6	Ограничение размера суммы резерва	Не более суммы сомнительного долга, под которую формируется резерв	Не более 10% от выручки отчетного (налогового) периода
7	Источник формирования резерва	Прочие расходы	Внереализационные расходы
8	Использование резерва	Уменьшение размера дебиторской задолженности при списании	Покрытие убытков от безнадежных долгов
9	Учет неиспользованной суммы резерва	Присоединяется к финансовому результату деятельности предприятия при составлении бухгалтерского баланса на конец отчетного года, следующего за годом образования резерва	Сумма переносится на следующий отчетный (налоговый) период с корректировкой суммы создаваемого вновь резерва

Понятие и формирование резерва в налоговом учете закреплено в Налоговом кодексе Российской Федерации [1, ст.266].

В бухгалтерском учете формируемые резервы по сомнительным долгам относятся к оценочным резервам, корректирующим оценку активов, к которым относится и дебиторская задолженность. Благодаря созданию оценочных резервов, показатели бухгалтерской отчетности отражают реальное финансовое положение организации, так как в балансе

задолженность отражается за вычетом сформированного резерва [2].

В нормативно-правовых актах по бухгалтерскому учету вопрос о создании резерва по сомнительным долгам регламентирован в недостаточном объеме. Принципы его формирования заложены для целей бухгалтерского учета Положением по ведению бухгалтерского учета [3, п.70]. В отличие от налогового учета, в бухгалтерском учете формирование резерва является не правом, а обязанностью организации.

Для того чтобы предприятиям сблизить налоговый и бухгалтерский учет необходимо в учетной политике для целей налогообложения установить создание резерва по сомнительным долгам.

Полностью при этом сблизить бухгалтерский и налоговый учет не удастся по ряду причин, что неизбежно приведет к появлению разниц и необходимости отражать их появление и списание в учете.

Одной из проблем и причин, невозможности сформировать одинаково резерв и в бухгалтерском и в налоговом учете является различие в понятии сомнительной задолженности. Предприятие обязано создавать резерв по сомнительным долгам в бухгалтерском учете только при признании дебиторской задолженности сомнительной. Сомнительная задолженность при этом - любая дебиторская задолженность предприятия, которая не погашена или с высокой степенью вероятности не будет погашена в сроки, которые установлены конкретным договором или законом, и кроме того, не обеспечивается соответствующими гарантиями.

По определению налогового законодательства сомнительной признается только та задолженность, которая возникла в связи с продажей продукции (товаров, работ, услуг), только в том случае, если она не была погашена в предусмотренные договором сроки и не имеет обеспечения в виде залога, поручительства или банковской гарантии. Задолженность иного вида, например, по выданным авансам или займам в налоговом учете не может быть признана сомнительной.

Таким образом, если в бухгалтерском учете должен формироваться резерв даже по сомнительной задолженности физического лица (предоставление займа работнику, сомнительная задолженность по подотчетным суммам), то в налоговом учете резерв создаваться не будет, что неизбежно приведет к появлению постоянных налоговых разниц.

Следующей причиной появления различий может быть порядок расчета суммы резерва по сомнительным долгам и ее ограничение в учете.

Расчет конкретной суммы резерва в налоговом учете осуществляется только по результатам проведенной инвентаризации дебиторской задолженности на последнее число отчетного (налогового) периода. Для определения суммы резерва в налоговом кодексе предлагается шкала, зависящая от срока возникновения сомнительного долга. Сомнительная задолженность со сроком возникновения менее 45 дней не резервируется, в случае просрочки

от 45 до 90 дней резерв создается 50% суммы долга, а если срок нарушения должником своих обязательств превысил 90 дней, резерв увеличивается до полной суммы долга. Если организация имеет встречное обязательство перед должником, то резерв может быть создан только на разницу суммы дебиторской и кредиторской задолженностей.

При этом величина создаваемого резерва для включения в расходы предприятия ограничивается и не может быть более 10% от выручки отчетного (налогового) периода.

Величина суммы резерва для целей бухгалтерского учета определяется так же, как и в налоговом учете, по итогам инвентаризации, отдельно по каждому долгу, признанному сомнительным. При расчете величины резерва предприятиям рекомендуется учитывать платежеспособность должника и оценивать возможность погашения долга в полном объеме или частично. Ограничение в размере суммы резерва, который формируется в бухгалтерском учете, отсутствует, единственное ограничение – невозможность превышения суммы задолженности, под которую он создается.

Отчисления в резерв в налоговом учете относятся к внереализационным расходам, то есть они уменьшают налогооблагаемую прибыль организации, поэтому создание резерва рассматривается как один из способов оптимизации налоговой нагрузки, но в пределах установленного налоговым законодательством лимита.

В бухгалтерском аналитическом учете суммы создаваемых резервов отражаются по каждому выявленному при инвентаризации сомнительному долгу в составе прочих расходов предприятия бухгалтерской записью:

Дт счета 91, субсчет «Прочие расходы» Кт счета 63 «Резервы по сомнительным долгам» [4].

Таким образом, проанализировав сходства и различия в формировании резерва по сомнительным долгам в налоговом и бухгалтерском учете можно сделать вывод о том, что полное сближение при создании резерва (и как следствие снижение трудоемкости работы бухгалтерской службы) невозможно. Этого можно достичь только при принятии решения образования резерва и в бухгалтерском и налоговом учете по сомнительной задолженности, возникающей по операциям продажи товаров (работ, услуг), причем, если сумма задолженности не превышает 10% выручки, а также при выборе одинаковой методики расчета величины резерва по сомнительным долгам для цели двух учетов [5].

В большинстве случаев, даже при выборе одинаковой методики расчета суммы резерва по сомнительным долгам, нельзя гарантировать возможность полного сближения бухгалтерского и налогового учета, что неизбежно приведет к появлению налоговых разниц [6].

Если же невозможно полностью сблизить правила формирования в обеих системах учета резерва по сомнительным долгам, то необходимо выбрать оптимальный для конкретного предприятия способ расчета суммы резерва.

Положение по ведению бухгалтерского учета содержит лишь общие подходы к формированию резерва по сомнительным долгам, конкретные методики расчета суммы резерва не предложены. Каждой организации дается право разработать свой способ определения величины резерва и зафиксировать в учетной политике. При этом формируя резерв необходимо учесть ряд факторов. С одной стороны, необходимо обеспечить резервирование всей суммы выявленного сомнительного долга, чтобы иметь возможность наиболее точно прогнозировать реальную величину безнадежной дебиторской задолженности, с другой стороны, недопустимо создавать возникновение скрытых резервов, которые станут причиной необоснованного занижения финансовых результатов организации, что, несомненно, приведет к претензиям налоговых органов.

Кроме этого, разрабатывая методику формирования резерва, каждая организация должна учитывать условия ведения хозяйственной жизни, особенности, связанные с отраслевой принадлежностью, а также опираться на анализ собственных статистических данных погашения дебиторской задолженности за предыдущие годы работы.

Для повышения эффективности формирования и использования резерва организация может классифицировать своих дебиторов по разным признакам:

- по видам контрагентов (физические и юридические лица),
- основаниям появления задолженности (в связи с реализацией товаров, работ, услуг, выдачей займов, присуждением контрагенту штрафных санкций),
- срокам задолженности.

Обособленно могут быть выделены те должники, в отношении которых рассматриваются дела о банкротстве или претензионно-исковая работа. Для каждой из выделенных групп дебиторов можно установить применение отдельного способа расчета суммы резерва по сомнительным долгам.

В настоящее время для целей бухгалтерского учета распространены следующие методики формирования резерва по сомнительным долгам, основанные на применении:

- экспертных оценок;
- коэффициентов, устанавливаемых в зависимости от срока возникновения задолженности;

коэффициентов, зависящих от оценки надежности контрагентов [7].

Методика расчета резерва по сомнительным долгам на основании экспертных оценок предполагает создание в организации специальной группы экспертов, которая по каждой сомнительной задолженности решает, нужно ли формировать резерв и какой должна быть его величина. Эксперты высказывают свое мнение на основе анализа финансового состояния дебитора, сложившихся между ним и организацией взаимоотношений, статистических данных организации, оценки вероятности частичного или полного погашения долга.

Финансовое состояние может быть оценено при наличии бухгалтерской (финансовой) отчетности дебитора путем расчета коэффициентов платежеспособности, финансовой устойчивости [8]. Если в распоряжении экспертов нет бухгалтерской отчетности, оценка финансового состояния основывается на их профессиональном суждении и доступной информации по должнику.

Методика определения суммы резерва по сомнительным долгам, основанная на установлении коэффициентов в зависимости от срока возникновения задолженности предполагает использование способа, аналогичного закреплённому в налоговом законодательстве. Согласно данной методике, все задолженности группируются по срокам их возникновения, а для каждой из таких групп устанавливается коэффициент, или процент от суммы задолженности, подлежащей отчислению в резерв.

Некоторые организации в целях сближения данных бухгалтерского и налогового учета при создании резерва руководствуются порядком, закреплённым в НК РФ [1, ст. 266]

Методика формирования резерва по сомнительным долгам, образованная на использовании коэффициентов, установленных в зависимости от оценки надежности контрагентов. Для этого предполагается группировать задолженности по уровню их надежности погашения. Например, можно выделить четыре группы риска дебиторов: надежные, обычные, ненадежные и критические контрагенты. Всех дебиторов организации необходимо отнести к одной из выделенных групп, основанием для этого будет служить период просрочки платежа, доля задолженности в общем объеме продаж за определенный период, доля просроченной необеспеченной задолженности на конец периода. По каждому из данных показателей контрагенту присваивается соответствующее количество баллов, произведение всех балльных оценок дает интегральную оценку, по которой дебитор относится к той или иной группе.

Представленные варианты расчета резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском учете имеют свои преимущества и недостатки, отраженные в таблице 2.

Таблица 2

Сравнительные характеристики применения методик формирования резерва по сомнительным долгам

Методика расчета суммы резерва	Применение	
	достоинства	недостатки
1) экспертных оценок	- индивидуальный подход к каждому дебитору; - оценка платежеспособности должника; - оценка вероятности погашения долга	- дополнительные затраты на содержание(создание) группы экспертов; - возможность необъективной оценки; - манипулирование размером резерва для изменения финансового результата
2) использования коэффициентов в зависимости от срока возникновения задолженности	- простота расчета; - возможность сближения бухгалтерского и налогового учета	- не учитывает финансовое состояние должника; - точность формирования резерва - зависимость от установленных коэффициентов
3) применения коэффициентов, зависящих от оценки надежности контрагентов	- индивидуальный подход к каждому дебитору; - зависимость величины резерва от надежности дебитора	- дополнительные расходы на проведение анализа надежности дебиторов; - трудоемкость расчета

Как видно из сравнительной характеристики положительных и отрицательных сторон каждой из предлагаемых методик формирования резерва для реалистичной оценки дебиторской задолженности конкретного предприятия необходим индивидуальный подход, который учитывает отраслевую специфику деятельности субъекта, применяемую систему расчетов с контрагентами и другие существенные особенности работы субъекта.

При формировании учетной политики в части методики создания резерва по сомнительным долгам бухгалтер организации может выбрать одну из предлагаемых методик, основываясь на своем профессиональном суждении, или создать свою методику, с применением отдельных элементов всех перечисленных способов.

Для оперативного выявления сомнительных долгов и создания резерва по каждой несвоевременно погашенной задолженности в организации необходимо осуществлять непрерывный контроль за состоянием и погашением дебиторской задолженности.

Для этих целей в налоговом учете разработаны специальные регистры налогового учета: регистр учета операций по движению дебиторской задолженности и регистр учета сомнительной и безнадежной задолженности по результатам инвентаризации на отчетную дату [9]. В бухгалтерском учете единой утвержденной формы регистра по учету дебиторской задолженности нет, поэтому каждая организация может разработать свой вариант регистра [10].

Для целей наблюдения в бухгалтерском учете за состоянием дебиторской задолженности предлагается предприятиям использовать регистр, представленный на рисунке 1.

Применение данного регистра по учету и контролю дебиторской задолженности позволит отследить состояние расчетов с каждым контрагентом, выявить дебиторов, которые не исполняют свои обязательства в срок и у которых сумма задолженности велика, а срок ее погашения близок к окончанию.

Благодаря оперативному наблюдению за дебиторской задолженностью организации, своевременному выявлению сомнительных долгов и созданию резервов по ним становится возможным получить достоверную и полную информацию о фактической величине задолженности, оценить финансовое состояние организации, ее ликвидность, платежеспособность и другие показатели, что позволит принимать эффективные управленческие решения.

Регистр по учету и контролю дебиторской задолженности для формирования резерва по сомнительным долгам по условному предприятию «Орион» за IV квартал 2017 года												
Дата составления: 31 декабря 2017 г.												
№ п/п	Наименование дебитора	Дата возникновения задолженности	Сумма, руб.	Срок погашения задолженности	Погашено		Сумма просроченной задолженности, руб.	Количество дней просроченной задолженности	Отнесение сумм задолженности на резерв по сомнительным долгам			
					Дата	Сумма, руб.			Величина резерва, %	Сумма, руб	Дт	Кт
1	ООО Сфера	15.10.17	180000	01.11.17	20.11.17	80000	100000	60	50	50000	91	63
2	ООО Заря	01.12.17	60000	11.12.17	-	-	60000	20	0	0	-	-
n												
	Итого									50000		

Итого по регистру сумма созданного резерва для целей бухгалтерского учета, руб.	50000
10% выручки от реализации отчетного (налогового) периода, руб.	65000
Итоговая сумма резерва за период, руб.	50000

Дата составления: 31 декабря 2017 г.
 Главный бухгалтер __Иванов И.И.__ Исполнитель __Петрова В.А.__

Рисунок 1. Регистр бухгалтерского учета по контролю дебиторской задолженности

Подводя итог, можно отметить, что образование резерва в налоговом учете необязательно, но для оптимизации и уменьшения разниц между системами, резерв по сомнительным долгам лучше формировать в бухгалтерском и налоговом учете. При этом полной идентичности по резервам достичь не удастся, так как в обеих системах действуют различные правила. Бухгалтер организации, основываясь на опыте и своем профессиональном суждении, при невозможности сближения порядка формирования резерва должен выбрать и отразить рациональный способ расчета суммы резерва в учетной политике и обеспечить точный, своевременный и оперативный учет и контроль дебиторской задолженности.

Библиографический список

1 Налоговый кодекс // Консультант Плюс: справочная правовая система /разраб. НПО «Вычисл. Математика и информатика». - М.: Консультант Плюс, 1997-2018.- Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

2 Все положения по бухгалтерскому учету //Консультант Плюс: справочная правовая система /разр. НПО «Вычислительная математика и информатика». - М.: Косультант Плюс, 1997-2018. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

3 Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации [Электронный ресурс]: приказ Минфина России от 29 июля 1998 г. № 34н //КонсультантПлюс: справочная правовая система/ разраб. НПО «Вычисл. математика и информатика». - Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

4 Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению [Электронный ресурс]: приказ Минфина России от 31 окт. 2000 г. № 94н //КонсультантПлюс: справочная правовая система /разраб. НПО «Вычисл. математика и информатика». - Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

5 Холкин А.В. Проблема оценки резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском учете /А.В. Холкин //Актуальные проблемы экономики современной России. - Йошкар-Ола: Изд-во МарГУ, 2017. - № 4. - С. 237-242.

6 Холкин А.В. Сравнение состава операций с резервом по сомнительным долгам в бухгалтерском и налоговом учете /А.В. Холкин // Общество. Наука. Инновации (НПК-2017) сборник статей. - Киров: Научное изд-во ВятГУ, 2017. - С. 4233-4239.

7 Чашин Л.О. Актуальность формирования резервов по сомнительным долгам / Л.О. Чашин, С.В. Клементьева // Baikal Research Journal. - Иркутск: Изд-во БГУ, 2017. - №1.

8 Пшеничникова О.В Создание резерва по сомнительным долгам как элемент управления дебиторской задолженностью / О.В. Пшеничникова, Ю.С. Кривцова // Политика, экономика и инновации. – Курск, 2017. - № 6 (16).

9 Система налогового учета, рекомендуемая МНС России для исчисления прибыли в соответствии с нормами главы 25 Налогового кодекса Российской Федерации [Электронный ресурс]: Рекомендации МНС РФ //КонсультантПлюс : справочная правовая система /разраб. НПО «Вычисл. математика и информатика». – Москва: Консультант Плюс, 1997-2018. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

10 Колбасина Е.И. Учет и контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности. /Е.И. Колбасина, А.Х. Курманова. //Учет, анализ и аудит: от теории к практике: сборник научных трудов по материалам II международной научно-практической конференции 30 апреля 2016 г.- Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука» - 2016. – 186с.

УДК 33

Чекменева О.А. Современное состояние и пути повышения производства молока и молочной продукции в Пермском крае

The current situation and ways to improve the production of milk and dairy products in the Perm region.

Чекменева Оксана Алексеевна,

Пермский государственный аграрно-технологический университет
Научный руководитель

Еремеев В.Ф., кандидат экономических наук, доцент.

Пермский государственный аграрно-технологический университет

Chekmeneva Oksana Alekseevna,
Perm State Agricultural Technological University
named after academician D.N. Pryanishnikova

Scientific adviser: Eremeev V.,
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Perm State Agricultural Technological University
named after academician D.N. Pryanishnikova

Аннотация. В статье рассмотрено современное состояние отрасли молочного скотоводства в Пермском крае. Выявлены тенденции изменения показателей производства молока в сельскохозяйственных организациях края и предложены пути их повышения.

Ключевые слова: молоко и молочная продукция, производство молока, молочное скотоводство Пермского края, продуктивность, пути повышения производства молока в сельскохозяйственных организациях.

Abstract. The article considers the current state of the dairy cattle breeding industry in the Perm region. Tendencies of change of indicators of milk production in the agricultural organizations of edge are revealed and ways of their increase are offered.

Keywords: milk and dairy products, milk production, dairy cattle breeding of Perm region, productivity, ways to increase milk production in agricultural organizations.

Молочное скотоводство является перспективной отраслью животноводства. Ей принадлежит особая роль в решении задачи обеспечения продовольственной безопасности в Российской Федерации. Стратегическое значение молочного скотоводства для Пермского края заключается не только в том, что данная отрасль обеспечивает увеличение объемов производства качественными продуктами питания на внутреннем рынке, но и доминирует в отрасли животноводства.¹

¹ Исаева Т. В., Исаев П. А., Юшкова Е. В. Состояние и основные факторы развития молочного скотоводства и рынка молока Пермского края // Пермский аграрный вестник. 2013. №4 (4). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-i-osnovnye-factory-razvitiya-molochnogo-skotovodstva-i-rynka-moloka-permskogo-kрая>

По данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю, валовой надой молока в сельскохозяйственных организациях края с начала 2018 года составил 99,2 тыс. тонн, что на 5,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. От одной коровы молочного стада в сельскохозяйственных организациях, не считая субъектов малого предпринимательства в январе-марте 2018 года надоено в среднем 1484 кг молока, что на 58 кг больше прошлогоднего показателя. Динамика производства молока по категориям хозяйств Пермского края представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика производства молока по категориям хозяйств Пермского края, тыс. тонн²

Категория хозяйства	2015	2016	2017	2017 г. в % к	
				2015	2016
Сельскохозяйственные организации	369,7	376,4	384,3	103,95	102,10
Хозяйства населения	100	92,8	н/д	-	-
Крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели	12,6	15,9	н/д	-	-
Хозяйства всех категорий	482,3	485,1	н/д	-	-

В 2017 году сельскохозяйственными организациями Пермского края было произведено 384,3 тыс. тонн молока всех видов. Это на 3,95% выше показателя 2015 года и на 2,10% выше показателя 2016 года. Оперативных данных по другим видам хозяйств за 2017 год нет. По имеющимся данным можно сделать вывод, что именно на сельскохозяйственные организации края приходится наибольший удельный вес производства молока. За период с 2015 по 2016 гг. отмечается прирост производства молока КФХ и индивидуальными предпринимателями. По категории хозяйства населения в 2016 году было произведено молока на 7,2% меньше, чем в 2015 году. На динамику показателей производства молока значительное влияние оказывают такие факторы как поголовье коров и их продуктивность. Анализ производства молока в Пермском крае представлен в таблице 2.

По представленным в таблице данным можно говорить о росте численности коров в хозяйствах Пермского края. За три года численность КРС молочного направления увеличилась на 0,7 тыс. голов. Среднегодовой надой на одну корову составил в 2017 году 5638 кг. По сравнению с 2015 году показатель вырос на 26 кг. На фоне роста поголовья коров в хозяйствах Пермского края и повышения их продуктивности, валовой надой молока вырос на 6,67 тыс. тонн за три года и составил 593,68 тыс. тонн.

² Составлено автором по данным сайта Пермьстат.

Таблица 2

Анализ показателей производства молока в Пермского крае, 2015-2017 гг.

Показатель	2015	2016	2017	2017 г. в % к	
				2015	2016
Поголовье коров в хозяйствах, тыс. гол	104,6	105,1	105,3	100,67	100,19
Среднегодовой надой, кг.	5612	5627	5638	100,46	100,20
Валовой надой молока, тыс. тонн	587,02	591,40	593,68	101,14	100,39

Уровень молочной продуктивности зависит от множества факторов, в том числе от наследственности, породы, физиологического состояния, условий кормления, содержания и использования животных.³ В Пермском крае выращивают в основном племенных коров черно-пестрой породы молочного направления. Также, на племенных заводах и репродукторах края разводят молочный скот суксунской, тагильской и айрширской пород. Такая целенаправленная селекция, по мнению экспертов, привела к постепенному увеличению продуктивности и благоприятно отразилась на объемах производства молока.

Основными районами молочного скотоводства в Пермском крае являются Кунгурский район (СПК «Колхоз им. Чапаева», ООО «Агрофирма «Труд»), Суксунский район (ООО «Суксунское»), Пермский район (ООО «Русь», СПК «Хохловка»), Нытвенский района (ООО «Шерья»), Чусовской район (ООО «Ключи»). Лидерами отрасли являются ООО «Агрофирма «Труд», ООО «Ключи», ООО «Шерья» Нытвенского района, СПК «Колхоз им. Чапаева». По итогам 2017 года в СПК «Колхоз им. Чапаева» Кунгурского района было произведено 67230 ц. молока. Надой на 1 корову составил 7190 кг. Самый высокий надой по региону показали молочные комплексы ООО «Ключи» - 7670 кг. Эти показатели значительно выше, чем в среднем по региону (5638 кг.) и по стране в целом (4431 кг.).

На рост производства молока повлияла экономически значимая программа «Развитие молочного скотоводства в Пермском крае на 2013-2015 годы и на период до 2020 года», предусматривающая получение субсидий на строительство, реконструкцию и модернизацию животноводческих комплексов по производству молока; покупку телок и нетелей для комплектования товарных стад (в том числе на условиях лизинга); приобретение оборудования, машин и механизмов (в том числе на условиях лизинга) для молочного скотоводства в соответствии с перечнем, утверждаемым приказом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Пермского края. Субсидии предоставляются безвозмездно

³ Лоретц О. Г., Горелик О. В. Влияние генотипа на молочную продуктивность //Аграрный вестник Урала. – 2015. – №. 10. – С. 29-34.

сельскохозяйственным товаропроизводителям, за исключением граждан, ведущих личное подсобное хозяйство.⁴

Перспективы развития молочного животноводства в Пермском крае связаны с реализацией проектов по техническому перевооружению животноводческих объектов и вводом новых современных ферм в рамках инвестиционных проектов. Крупнейшими инвестиционными проектами в данной отрасли за последние несколько лет стали: строительство фермы на 200 голов в Ильинском районе (КФХ А. Боровских), строительство «Молочно-товарная ферма на 1200 голов дойного стада (ООО «Агропредприятие «Заря Путино»); строительство «Животноводческая ферма на 1200 голов дойного стада (ООО «Ключи»); модернизация молочно-товарной фермы на 200 коров с установкой доильных роботов (КФХ Мардамшин Э.Х.), строительство телятника на 230 голов и молочно-товарной фермы на 240 голов (СПК «Колхоз им. Чапаева»).

Таким образом, в Пермском крае отмечаются позитивные изменения в сфере производства молока. Предприятиям края не только удалось сохранить валовое производство молока на уровне прошлых лет, но и увеличить данный показатель на 1,2%. На увеличение объемов производства молока оказали влияние такие факторы как рост уровня продуктивности, увеличение числа коров и целенаправленная племенная работа. Важную роль сыграли и меры государственной поддержки отрасли в виде субсидий на возмещение части прямых понесенных затрат на создание и (или) модернизацию животноводческих комплексов молочного направления (молочных ферм). Вместе с тем, по мнению экспертов, у пермских производителей есть хороший потенциал наращивания объемов выпускаемой продукции.⁵ Повышения производства молока и молочной продукции в Пермском крае можно добиться за счет оптимизации кормовой базы, улучшения породного стада крупного рогатого скота, совершенствования техники, инновационных технологий производства, переработки, хранения и реализации молока и молочной продукции.

⁴ Постановление правительства Пермского края «Об утверждении Порядка предоставления субсидий на возмещение части затрат на производство, и (или) реализацию, и (или) переработку продукции молочного скотоводства сельскохозяйственным товаропроизводителям в рамках экономически значимой программы "Развитие молочного скотоводства в Пермском крае на 2013-2015 годы и на период до 2020 года" (с изменениями на 11 октября 2017 года)»

⁵ Марченко А.В., Дан Е.В. Состояние и пути повышения экономической эффективности производства молока в Пермском крае// Проблемы и перспективные направления развития учетно-экономических наук и технологий: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции, 31 мая 2017 г. Челябинск: НОО «Профессиональная наука», 2017. 279 с.

Библиографический список

1. Постановление правительства Пермского края «Об утверждении Порядка предоставления субсидий на возмещение части затрат на производство, и (или) реализацию, и (или) переработку продукции молочного скотоводства сельскохозяйственным товаропроизводителям в рамках экономически значимой программы «Развитие молочного скотоводства в Пермском крае на 2013-2015 годы и на период до 2020 года» (с изменениями на 11 октября 2017 года)»
2. Исаева Т. В., Исаев П. А., Юшкова Е. В. Состояние и основные факторы развития молочного скотоводства и рынка молока Пермского края // Пермский аграрный вестник. 2013. №4 (4). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-i-osnovnye-factory-razvitiya-molochnogo-skotovodstva-i-rynka-moloka-permskogo-kraya>
3. Лоретц О. Г., Горелик О. В. Влияние генотипа на молочную продуктивность // Аграрный вестник Урала. – 2015. – №. 10. – С. 29-34.
4. Марченко А.В., Дан Е.В. Состояние и пути повышения экономической эффективности производства молока в Пермском крае// Проблемы и перспективные направления развития учетно- экономических наук и технологий: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции, 31 мая 2017 г. Челябинск: НОО «Профессиональная наука», 2017. 279 с.
5. Пермский край в цифрах. 2017: Краткий статистический сборник/Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. – Пермь, 2017. – 180 с.
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [электронный ресурс]. Режим доступа: - <http://permstat.gks.ru/>

СЕКЦИЯ 4. БРЕНДИНГ

УДК 33

Горбунова К.В. Торговые санкции как основа формирования выбора модели ребрендинга крупных Крымских гостиничных комплексов

Trade sanctions as a basis of model selection of the rebranding of a major Crimean resorts

Горбунова К.В.

магистрант группы ТД-241-о

Института экономики и управления КФУ им. В.И. Вернадского

Научный руководитель: **Зиновьев И.Ф.**,

проф., д.э.н. кафедры маркетинга, торгового и таможенного дела

Gorbunova K.V.

Master of the group TD-241-o

Institute of Economics and Management KFU them. IN AND. Vernadsky

Scientific adviser: Zinovjev Igor Feliksovich

Institute of Economics and Management

«V. I. Vernadsky Crimean Federal University»

Professor of Marketing, Trade and Customs Affairs Department

Аннотация. Рассматривается актуальное положение гостиничной индустрии в современном Крыму с учетом торговых санкций. Выделяются основные подходы к пониманию экономических антироссийских санкций и их значение, обосновывается процедура ребрендинга крымских гостиничных комплексов как эффективная модель развития гостиничной сферы в условиях санкций.

Ключевые слова: антироссийские санкции, Крым, гостиничный комплекс, ребрендинг, торговые санкции, туристическая индустрия.

Abstract. The current situation of the hotel industry in the modern Crimea is considered, taking into account trade sanctions. The main approaches to understanding economic anti-Russian sanctions and their significance are singled out, the procedure for re-branding the Crimean hotel complexes as an effective model for the development of the hotel sphere under sanctions is explained.

Keywords: anti-Russian sanctions, Crimea, hotel complex, rebranding, trade sanctions, tourism industry.

Традиционное толкование трактовка термина «санкции» состоит в сопоставлении их с мерами, направленными на принуждение общественно-политического или финансово-экономического свойства, применяемыми по отношению к государству, которое считается нарушившим нормы международного права. Цель данных мер заключается в принуждении объекта санкционного воздействия руководствоваться определенной линией поведения, согласующейся с международно-правовыми нормами [1].

Экономические санкции представляют собой юридическую форму политических и экономических мер, осуществляемых государством в борьбе за получение экономических

выгод, которые в результате должны обеспечить в долгосрочной перспективе максимизацию прибыли национального капитала. В научной литературе существуют и другие трактовки понятия «экономических санкции»: преднамеренные, обусловленные действиями правительства меры, направленные на прекращение (или угрозу прекращения) традиционных торгово-финансовых отношений в политических целях [2]. Вышеприведенное обозначенное определение основывается на понимании экономических санкций как направленных на достижение экономических целей, хоть бы и опосредованным образом.

В настоящее время существующие политические и экономические разногласия существенным образом влияют на мировую экономику и обуславливают ее нестабильность. Санкции США, государств Евросоюза и многих других стран, которые в 2014 г. были введены против Российской Федерации являются весьма значительной конфронтацией России и западных стран в новейшей истории. Установление антироссийских санкций существенно изменило состояние разных областей жизни населения страны. Например, санкции оказали существенное влияние на состояние промышленного сектора России, то есть ряд российских компаний испытывают трудности в работе в связи с отсутствием доступа к современным зарубежным технологиям, отдельным видам сырья, а также источникам финансовых инвестиций [3]. Осложнение ситуации наблюдается и в туристско-рекреационной сфере Российской Федерации, в частности на территории Крымского полуострова.

Негативное влияние на развитие туризма в условиях экономических санкций оказывают еще и такие отрицательные явления, как девальвация российского рубля и крах ведущих предприятий сферы туризма. Кроме того, следует учитывать гуманитарный компонент природы санкций. Одной из идеологий влияния, оказываемого санкциями, является то, что государства, устанавливающие санкции, стремятся к максимально возможному воздействию на население страны, против которой вводятся санкции, которое, в свою очередь испытывает на себе весь вред, причиняемый введенными ограничениями. Все это направлено на то, чтобы народ стал более активно высказывать свое недовольство, оказывая тем самым воздействие на свое правительство и вынуждая его принимать решения, ориентированные на общественно-финансовые и общественно-политические изменения. Иначе говоря, санкции направлены на существенное усугубление состояния не верхних слоев, а обычных граждан, большая часть которых представляет средний класс, считающийся с точки зрения экономики туризма главным потребителем туристических услуг в Крыму. Санкции приводят к падению уровня жизни крымского населения, влекут деградацию социально-общественной сферы, а также услуг.

Уменьшение потока туристов и туристских расходов являются одним из проявлений такой деградации. До введения политических и экономических санкций в туристской индустрии России отмечались разнообразные и зачастую двойственные тенденции. Наблюдались позитивные перемены в российском туристском секторе: возрастало число не только

самостоятельных гостиниц, но и известных во всем мире гостиничных сетей (Park Inn, Hilton, Novotel, Kempinski, Radisson SAS и т.д.), увеличивался номерной фонд и уровень загрузки. Разнообразные показатели развития сферы туризма свидетельствовали о позитивной тенденции развития данной отрасли.

Формирование и развитие имиджа региона как туристского продукта, является важнейшим фактором его процветания, а также социального и экономического развития. Брендинг территории заключается в стратегии повышения конкурентоспособности города, региона, государства в целях выхода на международный рынок, привлечения инвестиций, повышении интереса как среди туристов, так и среди местного населения. В первую очередь, цель брендинга Крымских гостиничных комплексов состоит в преодолении дефицита ресурсов и рекламе самой территории, как уникального объекта географической и геополитической структуры.

Согласно сведениям Министерства курортов и туризма Крыма на территории Крымского полуострова в 2016 г. в общей сложности открылось 11 новых объектов. Следует отметить, что четыре из них действуют по системе «все включено» (новый тренд, набирающий обороты в Крыму). Более половины открытых объектов расположены в районе Большой Ялты. А общее число коллективных средств размещения равно примерно 770 шт., в числе которых 409 составляют гостиницы разного формата, а остальные представлены санаториями, пансионатами и объектами, специализирующимися на предоставлении оздоровительных услуг.

По информации экспертов, наиболее популярным среди туристов является так называемый Южный берег Крыма (ЮБК), включающий в себя Ялту, Алушку, Алушту, Судак и расположенные вблизи них поселки. В различные периоды времени в данной зоне проводят отдых 40%-60% всех посещающих полуостров туристов [2]. Соответственно, здесь сконцентрирована существенная часть номерного фонда, а также наблюдается в среднем более высокий уровень цен на проживание в сравнении с другими районами Крыма.

Незначительная доля отелей под управлением мировых брендов в некоторой степени объясняется недостаточной «раскрученностью» Крыма на международном рынке. Так, на сегодняшний день из действующих в регионе могут быть выделены гостиницы таких сетей, как: Best Western International (большая часть гостиниц находится на территории Северной Америки) – гостиница «Best Western Севастополь», Premier hotels and resorts (Украина) – отель Premier Palace Hotel Oreanda, «Ателика» (Россия) – гостиница «Морской уголок».

Одной из последних в Крыму начала работать международная гостиничная цепь Rixos, управляющая комплексом Mriya Resort & Spa, открытым в 2014 году. Наряду с перечисленными в число наиболее профессиональных гостиничных объектов можно включить гостиницы Пальмира Палас, Villa Sofia, «Левант», «Вилла Елена», «Приморский Парк»,

«Крымский Бриз», «Агора», которые расположены в Ялте и ее окрестностях, а также отель Riviera Sunrise Resort&SPA (бывший Radisson Resort & SPA), расположенный в Алуште.

Самой востребованной территорией ЮБК является Большая Ялта. Число объектов временного размещения в этом районе на сегодняшний день составляет в общей сложности 113 шт. с общим номерным фондом свыше 13 000 шт. (без учета мини-гостиниц и гостевых домов, номерной фонд которых меньше 15 шт.). Больше половины номерного фонда представлено санаторно-оздоровительными учреждениями. По числу объектов более 50% принадлежит различным гостиницам. Наиболее крупная из них (как и во всем Крыму) – это гостиничный комплекс «Ялта-Интурист», общий номерной фонд которого составляет 1 186 шт. [4]

Что касается брендинга Крыма, то здесь необходима разработка стратегии, включающей в себя наиболее сильные стороны региона, которые в полной мере раскрывают его потенциал. Сегодня программа развития туристическо-рекреационного кластера, называемого «Республикой Крым», реализуется на основе Федеральной целевой программы социально-экономического развития Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года от 11.08.2014, одним из пунктов которой является создание туристско-рекреационного кластера и формирование инфраструктуры для его развития [1].

В настоящее время в целях совершенствования развития туристской индустрии Республики Крым правительство Российской Федерации в рамках программы развития Крыма до 2020 г. в сфере государственно-частного партнерства планирует:

- создание эффективных механизмов, отвечающих современным требованиям, для обеспечения конкурентоспособной среды и улучшения инфраструктуры региона;
- обеспечение постоянного транспортного сообщения с материковой частью России;
- увеличение количества действующих промышленных парков, что будет способствовать увеличению потока туристов на полуостров [1].

Необходимо отметить, что на современном этапе четко прослеживается тенденция к сокращению предложений для российских граждан на отечественном рынке туристических услуг, в связи с чем можно прогнозировать увеличение интереса туристов к Крыму, которому предстоит заполнить освободившуюся нишу рекреационного туризма для россиян. Тем не менее, необходимо совершенствование местного туристского продукта и при повышенном спросе выход на международный уровень качества.

Несмотря на сложившуюся экономическую ситуацию, туристический рынок в Крыму претерпел изменения, но продолжает активное развитие, на различные сегменты рынка выходят новые торговые марки, в силу чего действующим игрокам Крымской гостиничной индустрии приходится предпринимать активные действия, направленные на сохранение своих позиций. Одну из мер, обеспечивающих сохранений конкурентоспособности бренда,

представляет собой ребрендинг, который сегодня используется многими российскими и зарубежными компаниями. Такую тенденцию обуславливает, в первую очередь, активная динамика развития рынка, и, следовательно, обострение конкурентной борьбы.

В целом, можно отметить, что из-за торговых санкций США крупнейшие гостиничные комплексы в Крыму вынуждены или прекращать свою деятельность, или, пройдя процедуру ребрендинга, на основе старого бренда, репутации и эффективного управления продолжать функционировать. Модель ребрендинга для таких гостиничных комплексов отражена в проведенном в 2015 году ребрендинге гостиничного комплекса Radisson Resort & SPA, Alushta, сменившего имя на Riviera Sunrise Resort & SPA. Как можно видеть, гостиничный комплекс сохранил свое направление, стиль, формат. По оценкам российских и зарубежных экспертов, гостиничный комплекс Riviera Sunrise Resort & SPA, имеющий категорию 4+, по качеству сервиса отвечает международному уровню 5 звезд, а управление им осуществляется с учетом лучших международных практик.

Таким образом, ребрендинг, прежде всего, требует изменения позиционирования бренда. Изменение основных ценностных характеристик, обуславливающее изменения всех коммуникаций бренда, создаваемых на базе позиционирования: наименование торговой марки, ее логотипы и фирменный стиль, рекламные материалы и т.п. Данные изменения, в свою очередь, влекут за собой изменение образа бренда в сознании потребителя, который по-другому воспринимает торговую марку, способствуют формированию других эмоциональных связей и ассоциативных цепочек. При этом необходимо принимать во внимание то, что если в рамках ребрендинга не меняется целевая аудитория, то очень важно убедиться в актуальности новых ценностей бренда для прежней целевой аудитории и отсутствии негативного восприятия образа бренда в связи с изменениями. Необходимо отметить, что, в условиях экономических антироссийских санкций ребрендинг крупнейших гостиничных комплексов в Крыму вовсе не означает формирование нового бренда гостиницы, а в рамках ребрендинга, необходимо сохранять преемственность с историческим прототипом гостиничного комплекса, может быть сохранено название (или его часть), некоторые составляющие логотипа и фирменного стиля.

Ребрендинг крымских гостиничных комплексов требует самого главного – факта наличия бренда гостиницы, подвергаемого ребрендингу, и означает не некоторое разрекламированное название и логотип, а целостный уникальный образ в сознании потребителей, сформированный средствами маркетинговых коммуникаций. Образ, близкий и понятный целевой аудитории, мотивирующий потребителей к приобретению бренда, определяющий выбор потребителей, выражаемый во всех коммуникациях бренда, проходящей сквозной линией через все атрибуты бренда.

Библиографический список

1. Постановление правительства РФ от 11.08.2014 № 790/ Правительство Российской Федерации – [Электронный ресурс]. URL: <http://m.government.ru/media/files/41d4fa3a896280aaadfa.pdf>
2. Гладкова Н.О. Анализ прогнозирования продвижения туристской дестинации – Республики Крым // Молодой ученый. – 2017. – №12. – С. 263-267.
- 3.Зайцева Е.В. Санкция на санкцию: запреты, введенные Россией и Западом, влияние на дальнейшее развитие РФ // Молодой ученый. – 2016. – №2. – С. 493-497.
4. Официальный сайт Федерального агентства по туризму Министерства культуры Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.russiatourism.ru>

СЕКЦИЯ 5. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

УДК 336.221

Бидак Э.В., Мевша А.Р., Пидуст Н.А. Положительный и отрицательный опыт налоговой деятельности России

Positive and negative experience of tax activity of Russia

Бидак Элеонора Витальевна,

Студент 4 курса землеустроительного факультета,
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской
ГАУ Новочеркасск, Россия

Мевша Алина Романовна,

Студент 4 курса землеустроительного факультета,
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской
ГАУ Новочеркасск, Россия

Пидуст Николай Александрович,

Студент 5 курса факультета механизации,
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской
ГАУ Новочеркасск, Россия
Научный руководитель

Погребная Ольга Викторовна, к. б. н, доц. кафедры кадастра и мониторинга

земель Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт
им. А.К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ Новочеркасск, Россия

Bidak Eleanora Vitalevna,

4th year student of the faculty of land management,
Novocherkassk engineering institute reclamation A.K.Kortunova name FSBE HE "Don State
Agrarian University" Novocherkassk, Russia

Mevsha Alina Romanovna,

4th year student of the faculty of land management,
Novocherkassk engineering institute reclamation A.K.Kortunova name FSBE HE "Don State
Agrarian University" Novocherkassk, Russia

Pidust Nikolay Aleksandrovich,

5th year student of the faculty of mechanization,
Novocherkassk engineering institute reclamation A.K.Kortunova name FSBE HE "Don State
Agrarian University" Novocherkassk, Russia

Scientific supervisor: Pogrebnaya Olga Viktorovna candidate of biological Sciences associate

Professor of the Department of cadastre and land monitoring Novocherkassk engineering and melioration
Institute. A. K. Kortunov of the Donskoy state agricultural UNIVERSITY Novocherkassk, Russia

Аннотация. С 2017 года налогообложение недвижимости, исходя из кадастровой стоимости, осуществляется в 72 субъектах Российской Федерации. В статье описаны земельный налог и налог на имущество физических лиц, разобрана введенная в 2015 году глава 32 Налогового кодекса, сформулированы положительные и отрицательные стороны введения усовершенствованного налога на имущество физических лиц.

Ключевые слова: налогообложение, налоговая база, кадастровая стоимость, кадастровая оценка, объекты недвижимости.

Abstract. Since 2017, real estate taxation, based on the cadastral value, is carried out in 72 constituent entities of the Russian Federation. The article describes the land tax and property tax of individuals, disassembled the chapter 32 of the Tax Code, introduced in 2015, formulated the positive and negative aspects of introducing an improved tax on the property of individuals.

Keywords: taxation, tax base, cadastral value, cadastral valuation, real estate objects.

Изменения в налоговом законодательстве, вступившие в силу с 2015 года, предусматривают новый порядок расчёта налоговой базы на имущество физических лиц: она теперь определяется исходя из кадастровой стоимости объекта недвижимости.

Налог - это обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований [1].

Налоговая деятельность регламентируется Конституцией Российской Федерации и Налоговым кодексом, который является основным законодательным актом о налогах и состоит из двух частей – общей и специальной. НК РФ устанавливает как общие принципы построения налоговой системы, так и взаимоотношения государства и налогоплательщиков по конкретным видам налогов [2].

Следуя мировому опыту, в России действует трехуровневая налоговая система, которая состоит из федеральных, региональных и местных налогов (рисунок 1).



Рисунок 1. Налоговая система России

Статьёй 12 п.4 Налогового кодекса определено, что местные налоги и сборы устанавливают нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований и они обязательны к уплате на территориях соответствующих муниципальных образований.

образований. В статье 15 НК РФ к местным налогам отнесены земельный налог и налог на имущество физических лиц [3].

Поскольку земельный налог отнесен к местным налогам, то его так же устанавливают органы местного самоуправления и обязательен к уплате на территориях этих муниципальных образований [4]. Налоговая база определяется как кадастровая стоимость земельных участков. Положительной стороной является то, что размер налога напрямую зависит от качеств земельного участка и, следовательно, определен объективно. Кадастровая стоимость земельных участков определяется по результатам проведения государственной кадастровой оценки земель. Сведения о стоимости земельных участков содержатся в государственном кадастре недвижимости. Начисление земельного налога начинается с момента государственной регистрации прав [5].

С 1 января 2015 года вступила в силу глава 32 Налогового кодекса РФ, согласно которой налог на имущество физических лиц начисляется исходя из кадастровой стоимости, ранее налоговой базой являлась суммарная инвентаризационная стоимость строений по состоянию на 1 января каждого года. Налоговая база в отношении объектов налогообложения не выросла, но изменился порядок расчета налога и расширился перечень объектов налогообложения: машино-место; объект незавершенного строительства.

Теперь расчет налога будет производиться по кадастровой стоимости, а до вступления в силу главы 32 Налогового кодекса РФ данная операция выполнялась по инвентаризационной стоимости объекта. Кадастровая стоимость оценивается специальной комиссией один раз в несколько лет. Законодательство разрешает проводить кадастровую оценку не реже одного раза в пять лет, при этом органы власти вправе пересматривать кадастровую оценку по своему усмотрению. Зачастую такие мероприятия увеличивают налоговую нагрузку и, в некоторых случаях, даже приводят к кратному увеличению кадастровой стоимости. Это не может не сказаться на социальной стороне данного вопроса.

До 31.12.2014 включительно плательщиками налога признаются физические лица – собственники имущества, признаваемого объектом налогообложения в соответствии со ст. 2 Закона № 2003-1. С 01.01.2015 налогоплательщиками налога признаются физические лица, обладающие правом собственности на имущество, признаваемое объектом налогообложения в соответствии со статьей 401 Кодекса [6].

В период 2015 - 2020 года в качестве налогооблагаемой базы по налогу на имущество физических лиц, в зависимости от субъекта, используются кадастровая или инвентаризационная стоимость, исчисленная с учетом коэффициента-дефлятора, который устанавливается Министерством экономического развития Российской Федерации (рисунок 2).

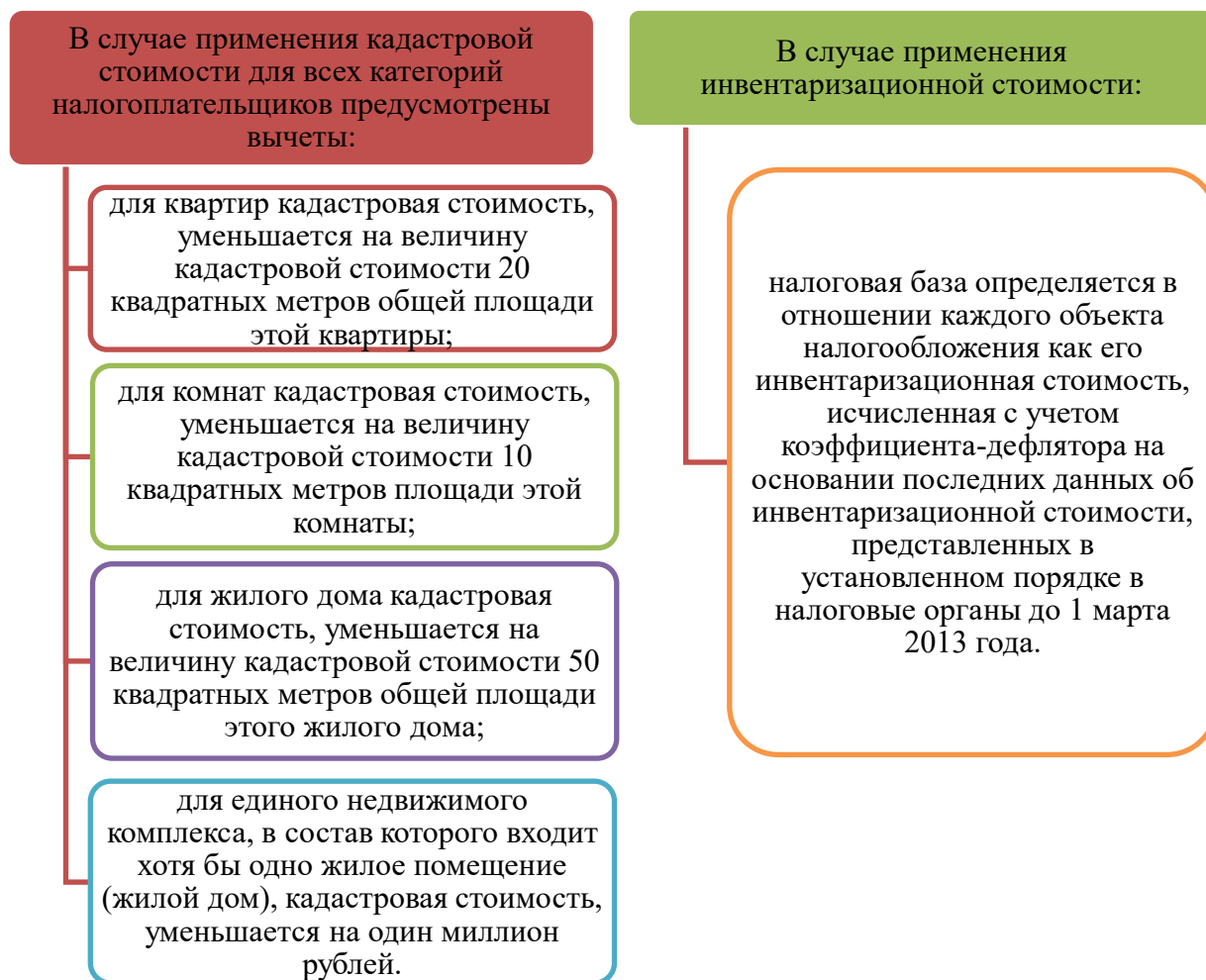


Рисунок 2. Порядок исчисления налога

Во время расчета кадастровой стоимости учитываются многие факторы, такие как: местоположение, ее площадь, износ и т.д. Поэтому кадастровая стоимость более объективно определяет рыночную стоимость объекта.

Суть нововведения заключается в том, что владелец недвижимости должен платить процент от рыночной стоимости за право владения собственностью. Положительным моментом в донной ситуации является то, что со временем дом может ветшать и тогда при перерасчете кадастровой стоимости налог может снизиться. Однако и здесь есть свои «но!», ставку налога определяют органы местного самоуправления, а пересчет делает субъект Федерации. Из-за этой несогласованности возросла не только оценка имущества, но и налоговая ставка [7].

Конечно, пополнение бюджета за счет изменения правил расчета налогов, — это путь меньшего сопротивления. Да, необходимо будет разъяснить новый порядок расчета налогов и порядок работы судебной системы при оспаривании новой кадастровой оценки, но результат все равно понятен, его можно легко рассчитать, а значит — достичь.

На решение вопроса об увеличении налогового дохода можно посмотреть с другой стороны. Дело в том, что государственный кадастр недвижимости содержит ошибки, из-за которых налог может начисляться некорректно. На рисунке 3 показана схема взаимодействия собственника и органов власти, участвующих в формировании налоговой базы.



Рисунок 3. Схема взаимодействия собственника органов власти, участвующих в формировании налоговой базы

Изменения закона не коснулись налоговых льгот. Однако стоит отметить, что налог хоть и не применяется к инвалидам с рождения, а также инвалидам I и II групп, но данное право действует только для первого объекта налогообложения каждой разновидности [6].

Новый механизм взимания налога предполагает более справедливое налогообложение недвижимости, он позволит увеличить объём поступлений в бюджеты муниципальных образований. Учитывая, что инвентаризационная стоимость нового жилья в многоквартирных домах в последнее время становится эквивалентной рыночной, применение новых процентных ставок позволит снизить налоговую нагрузку на собственников таких квартир.

Однако любые изменения в сфере налогов и сборов всегда влекут за собой немало работ и проблем. Проведение массовой оценки недвижимости в стране трудоёмкий и весьма затратный процесс. В процессе оценки можно столкнуться с недостаточной информацией

государственного кадастра недвижимости, трудностями оценки имущества и определения актуальной налоговой ставки. Всё это может привести к кадастровой ошибке и не правильному определению налога. Нововведение отрицательно скажется и на владельцах жилья в исторических, престижных или так называемых «дорогих» районах [8; 9].

Преобразования в сфере налоговой политики осуществляют, опираясь на мировой опыт и практику. Изменения позволяют значительно пополнить бюджет муниципальных образований, что повлечет за собой развитие инфраструктуры, благоустройство населенных пунктов и повышению зарплат. Однако для достижения целей необходимо тщательно проработать все стороны данного нововведения и скоординировать вопросы фискальной и социальной эффективности налога с точки зрения нагрузки на плательщика.

Библиографический список

1. Сборник нормативно-правовых сведений. – URL: <http://kiozp.mii.gov.ru/posobiya/20160224172849-3907.pdf>. -14.02.2018.
2. Налоги и налоговая система. [Электронный ресурс] – URL: <http://www.grandars.ru/student/nalogi/nalogovaya-sistema.html>. -16.02.18.
3. Местные налоги. [Электронный ресурс] – URL: <http://www.grandars.ru/student/nalogi/mestnye-nalogi.html>. -19.02.18.
4. Земельный налог. [Электронный ресурс] – URL: <http://www.grandars.ru/student/nalogi/zemelnyy-nalog.html>. -25.02.18.
5. Погребная О.В., Давыденко Н. Земельный налог на земли населенных пунктов Ростовской области // Современные аспекты подготовки специалистов кадастровой и землеустроительной деятельности Сборник материалов межвузовской научной конференции преподавателей и студентов. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации (ФГОУ ВПО "Новочеркасская государственная мелиоративная академия"). 2010. С. 105-106.
6. Особенности исчисления налога на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.nalog.ru/rn23/taxation/taxes/nnifz/> -27.02.18.
7. Погребная О.В., Бессонов Д.В. Налог на недвижимость: изменения в законодательстве // Мелиорация и водное хозяйство Сборник материалов научно-практической конференции. 2016. С. 160-163.
8. Плюсы и минусы новых правил начисления имущественного налога [Электронный ресурс] – URL: <http://finam.info/blog/43216618909/Plyusyi-i-minusyi-novyih-pravil-nachisleniya-imuschestvennogo-na>. -28.02.18.
9. Основные принципы развития землеустройства и кадастров Сборник материалов межвузовской научно-практической конференции студентов и молодых учёных (ФГБОУ ВПО ДГАУ, Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова – филиал). 2016. Том Выпуск 14. С. 183-191.

СЕКЦИЯ 6. МЕЖКУЛЬТУРНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

УДК 34

Атабиева А.М. Виды договоров

The role of creative activity in the moral development of preschool children

Атабиева Амина Мухадиновна,

студентка 4 курса института педагогики, психологии и
физкультурно-спортивного образования,

Кабардино- Балкарский государственный университет.

Atabieva Amina Mukhadinovna,

A fourth-year student of the Institute of Pedagogy, Psychology and
physical culture and sports education,
Kabardino-Balkaria State University.

***Аннотация.** Статья посвящена проблеме изучения сущности договоров в гражданско-правовой системе Российской Федерации, их разновидность и влияние.*

***Ключевые слова:** договор, Российская Федерация, общество, гражданское право.*

***Abstract.** The article is devoted to the study of the essence of contracts in the civil-legal system of the Russian Federation, their variety and influence.*

***Keywords:** treaty, Russian Federation, society, civil law.*

Бытие современного социума невозможно без гражданско-правового договора, который является существеннейшим средством согласования желаний и стремлений. При помощи договора субъекты правоотношений сами определяют для себя права и обязанности, определяют и детализируют правовые нормы, компенсируют недостатки законодательства и устанавливают юридическую связь между собой. Современная общественная доктрина придерживается традиционного разностороннего понимания договора. Во всяком случае термином «договор» обозначаются несколько различных по своей природе правовых явлений: юридический факт - сделка (основание), само правоотношение, возникшее из этого основания, и форма совершения юридического действия (документ)[1, С. 41].

Официальное определение договора содержится в статье 420 Гражданского кодекса Российской Федерации (в последующем ГК РФ), специально посвященная понятию договора, название которой гласит «Понятие договора». Согласно пункту 1 вышеуказанной статьи:

«Договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей». Данное определение было дано в 1994 г. с принятием части первой ГК РФ и считается первым легальным определением договора в отечественном законодательстве. Оно показывает укоренившийся для правовых

систем романо- германского типа подход к объяснению договора через соглашение, берущий свое начало в римском частном праве [2, С. 48].

На основе анализа литературы было выделено несколько основных значений гражданско- правового договора, которые представлены ниже :

1. договор является поводом для основания гражданских прав и обязанностей;
2. договор является способом организации отношений участников гражданского оборота;
3. договором определяется движение объектов гражданских прав от одних субъектов к другим;
4. договором основывается масштаб прав и обязанностей участников гражданских правоотношений, порядок и условия исполнения обязательства, ответственность за несоблюдение или вовсе ненадлежащее исполнение обязательств;
5. договоры помогают обнаружить истинные потребности участников гражданского оборота в определенных товарах, работах, услугах.

Обобщенная классификация гражданско-правовых договоров отделяет:

1) соглашения (сделки):

- возмездные и безвозмездные;
- реальные и консенсуальные;
- каузальные и абстрактные;
- фидуциарных и иные договоры (сделки).

2) договорные обязательства, направленные:

- на передачу имущества (в собственность либо в пользование);
- на производство работ;
- на оказание услуг.

Главным типологическим отличием классификации договоров на консенсуальные и реальные считается момент времени, с которым законодатель связывает возникновение прав и обязанностей у сторон, которые появляются с момента, когда договор является подписанным [3, С. 114].

Современное гражданское законодательство считает консенсуальными договоры, которые являются заключенными с того отрезка времени, когда стороны достигли между собой соглашения по всем необходимым условиям и выразили его в установленной законом форме.

В теории гражданского права вышеупомянутые договоры были названы «договоры простой конструкции» [3, С. 115].

В отличие от консенсуального чтобы реальный договор был заключен необходима и передача имущества. Следовательно, для составления и заключения реального договора необходимо неременное выполнение двух условий:

- 1) достижение взаимного соглашения между сторонами
- 2) осуществление условий данного соглашения путем передачи имущества обязанным лицом контрагенту по договору.

Безвозмездным называется такой договор, согласно которому одна из сторон обязуется предоставить что-нибудь противоположной стороне на безвозмездной основе, то есть без получения от неё определенной платы или другого встречного предоставления. Взаимными договорами называются такие договора, где каждая сторона приобретает определенные права и обязанности относительно другой стороны. Согласно такому виду договоров, каждая сторона является должником в том плане, что обязана сделать что-либо в пользу противоположной стороны, но вместе с тем и одновременно и кредитором в том плане, что имеет право требовать что-либо. Безвозмездная сделка, напротив, не требует для своего совершения имущественного предоставления в пользу каждой из сторон. В гражданском кодексе РФ выделяются двусторонние, односторонние и многосторонние договоры. Вообще по количеству волеизъявлений, присутствующих во время заключения договора, и происходит вышеупомянутое деление. Кроме беспроцентного займа данная конструкция присуща для договора дарения, договора ссуды, выдачи векселя, доверенности, завещания и других сделок, совершаемых одиночным волевым актом.

В гражданском кодексе РФ выделяются двусторонние, односторонние и многосторонние договоры. Вообще по количеству волеизъявлений, присутствующих во время заключения договора, и происходит вышеупомянутое деление.

Односторонним считается тот договор, который дает одной стороне только права, а другой только обязанности. Из этого следует, что только одна из сторон обязана совершать какие-либо действия в пользу противоположной, а та в свою очередь имеет по отношению к ней только право требования. Например, таким договором является договор займа, где заёмщик обязан вернуть займодавцу определенную сумму или денежную сумму, которая равна взятому займам количество других предметов, а займодавец имеет право требовать возврат полученного от своего заемщика [4, С. 312].

Наоборот, двухсторонними договорами считаются договора, в котором права и обязанности возникают у обеих сторон [4, С. 221].

Абстрактной сделкой считается такой вид сделки, действительность которой, напротив, не будет зависеть от её основания или же в них не понятно и не видно определенного основания.

В абстрактных сделках помимо наличия векселя, банковской гарантии, коносамента - обязательств, отказ от выполнения которых при указании отсутствия основания или недействительности, не допускается, существует еще и выдача определенных ценных бумаг на предъявителя или цессия, банковская гарантия, которая не зависит от основного обязательства, в отношении которого она и представлена [5, С. 48].

Реальными считаются такие сделки, в которых создаются юридические последствия только с того момента, когда вещь передали во владение, пользование и другое. Примером может служить тот случай, когда права и обязанности при займе денег появляются у сторон только когда, осуществилась передача денег заёмщику.

Во всех вышеперечисленных главах мы постарались раскрыть основные категории, касающиеся гражданско- правового договора, то есть понятие, условия заключения, значение, функции и разумеется виды договоров. Проанализировав большое количество источников, касающихся гражданского права, мы можем говорить, что договор является неотъемлемой частью гражданского процесса и имеет большую роль в гражданском обороте, развитии многих структур жизни общества. А это все почему? Правильно, потому что является одним из средств регулирования. Особенно важную регулятивную функцию он играет в предпринимательской деятельности людей. Он имеет определенные условия, которые выражают воли сторон. А самое главное, заключение договора- это точное исполнение всех обязательств, заключенных в нем. Как и в любой отрасли жизнедеятельности человека, в данном теме имеется достаточное количество проблем и недочетов, но в сравнении с другими категориями, категория гражданско- правовых договор достаточно хорошо разработана, хоть и имеет недостатки и минусы. Гражданское право постоянно совершенствуется и тем самым способствует более правильному и широкому применению имеющихся знаний на практике.

Библиографический список

1. Агарков М. М. Понятие сделки по советскому гражданскому праву // Советское государство и право. - 1946. - № 3-4. - С.41-45.
2. Андреев С.В., Сивачева И.А., Федотова А.И. Договор: заключение, изменение, расторжение. - М.: Статут, 1997. - 392 с.
3. Мустафин Р.Ф. Типовые договоры: проблемы формулировки понятия // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. - 2012. - №2. - С. 114-117.
4. Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России. - М.: Юрист, 2006. - 494 с.
5. Савченко Е.Я. Понятие и роль гражданско-правового договора. Свобода договора // Правопорядок: история, теория, практика. - 2015. - №3. - С. 44-49.

СЕКЦИЯ 7. СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИЕЙ

УДК 33

Голубь В. Ю. Разработка подсистемы аналитики

Development of the subsystem of analytics

Голубь Владимир Юрьевич,

Студент магистратуры по направлению «Математическое обеспечение и администрирование информационных систем»,
Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта
Научный руководитель

Ревенко А. С., к.ф.-м.н., доцент института физико-математических наук и информационных технологий,

Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта
Golub Vladimir Yurievich,

Graduate student "Mathematical support and administration of information systems",
Immanuel Kant Baltic Federal University

Scientific adviser: Revenko A., PhD in Engineering sciences, Professor of Institute of Physics and
Mathematics and Information Technology,
Immanuel Kant Baltic Federal University

***Аннотация.** Рассмотрен процесс создания информационной подсистемы аналитики для контроля потребления ресурсов сотрудниками управляющих компаний и ресурсно-снабжающих организаций.*

***Ключевые слова:** ЖКХ, аналитика, ресурсы, PostgreSQL, Vue.js*

***Abstract.** The process of creating an information subsystem of analytics for control the consumption of resources by employees of management companies and resource-supplying organizations.*

***Keywords:** Housing and utilities, analytics, resources, PostgreSQL, Vue.js*

Качество и эффективность работы предприятий сферы ЖКХ напрямую зависит от оперативного получения актуальной информации об объектах и инженерных коммуникациях, которые они обслуживают. Для решения этих задач и направлено внедрение и применение ГИС технологий в ЖКХ, они не только обеспечивают своевременное получение необходимой информации, но и представление ее в удобной форме. В связи с этим, перспективным считается использование ГИС с целью создания системы учета, контроля и аналитики потребления ресурсов. ГИС-технологии в ЖКХ используются для того, чтобы учитывать и обрабатывать информацию о потребляемых ресурсах в объектах ЖКХ, таких как, жилые дома с учетом технического состояния коммуникаций и инженерных сооружений, которые к ним относятся, с целью разработки мероприятий по энергосбережению. Принципиальная схема

ГИС для мониторинга в ЖКХ включает в себя помимо датчиков учета расходования ресурсов, также аппаратное и программное обеспечение [5].

Целью данной работы является создание подсистемы аналитики потребляемых абонентами ресурсов. Данный сервис предназначен для использования сотрудниками управляющих компаний и ресурсно-снабжающих организаций.

Для этого необходимо:

- выбрать необходимое программное обеспечение;
- произвести его установку и настройку;
- выполнить проектирование и создание базы данных;
- разработать серверную и клиентскую часть приложения;
- выполнить тестирование приложения.

В качестве базы данных будем использовать СУБД PostgreSQL, так как является свободно распространяемым программным обеспечением, обладает высокой производительностью при работе с большим объемом данных, а также данная СУБД предоставляет возможность работать с многомерными массивами. Для быстрого построения REST API воспользуемся автономным веб-сервером PostgREST. Аналогов данного программного продукта для выбранного вида СУБД нет. Клиентская часть будет построена с использованием фреймворка Vue.js. Он имеет малый размер, высокое быстродействие и поддержку модулей для построения графиков [2]. С целью создания аналитических гистограмм применим библиотеку Charts.js. Была выбрана по причине наличия всех необходимых видов диаграмм, хорошо документированного API, быстрого рендеринга большого количества данных, а также модуль для Vue.js [6].

Для начала установим программную платформу Node.js [4]. Далее сделаем это с PostgreSQL и настроим возможность работать с базой данных через консоль. После этого создадим базу данных «jkh», для хранения информации об адресах, счетчиках и потребляемых ресурсах. Также создадим роль analitic для управления разрешениями на доступ к базе данных и схему данных views для хранения представлений чтобы обрабатывать запросы. Для конфигурации PostgREST следует создать конфигурационный файл со следующим содержимым:

```
db-uri = "postgres://user:user@localhost/jkh"
```

```
db-schema = "views"
```

```
db-anon-role = "analitic"
```

Параметр db-uri содержит имя и пароль пользователя базы данных, а также адрес и имя базы данных, db-schema имя схемы, db-anon-role имя роли пользователя базы [7]. Для запуска веб-сервера необходимо воспользоваться командой `postgrestart postgrestart.conf`, где `postgrestart.conf` – это имя конфигурационного файла.

Для того чтобы начать полноценно работать с фреймворком Vue.js следует установить официальный интерпретатор командной строки vue-cli. Для этого используем пакетный менеджер npm: `npm install --global vue-cli`.

Далее необходимо установить библиотеки `vue-axios`, `bootstrap-vue`, `vue-chartjs`. Чтобы воспользоваться ими при разработке подсистемы, их следует подключить в файле `main.js`.

Перейдем к созданию базы данных. Разделим ее на три схемы:

- `address` – информация необходимая для адресного фильтра;
- `counters` – информация о счетчиках и показаниях;
- `views` – представления для обработки запросов PostgREST.

Структура первой и второй схемы представлена на рисунке 1 и 2.

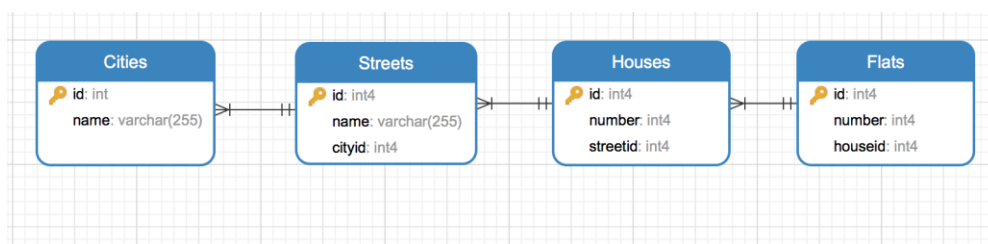


Рисунок 1. Структура схемы address

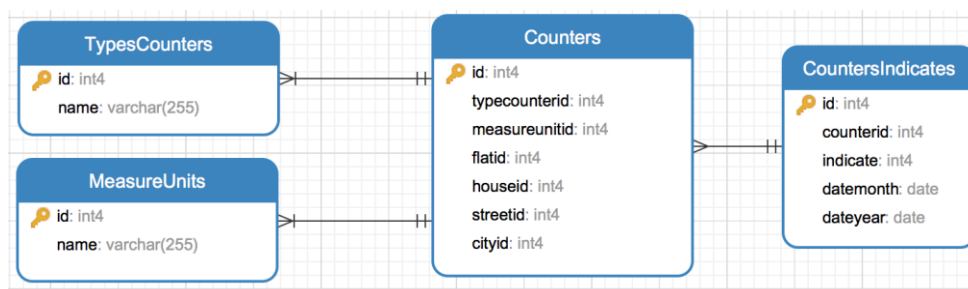


Рисунок 2. Структура схемы counters

В последней схеме содержатся представления создадим их при помощи запроса к базе данных [1].

```
CREATE VIEW cities AS
```

```
SELECT Cities.id,
```

```
Cities.name
```

```
FROM address.Cities
```

Аналогично создадим следующие представления: `Streets`, `Houses`, `Flats`, `TypesCounters`, `MeasureUnits`. Для вывода показателей счётчиков создадим представление `counterindicate`:

```
CREATE VIEW counterindicates AS
```

```
SELECT Counters.typecounterid,
```

```
Counters.measureunitid,  
Counters.flatid,  
Counters.houseid,  
Counters.streetid,  
Counters.cityid,  
CountersIndicates.indicate,  
CountersIndicates.datemonth,  
CountersIndicates.dateyear  
FROM counters.Counters, counters.CountersIndicates  
WHERE counters.Counters.id = counters.CountersIndicates.counterid
```

Клиентская часть подсистемы состоит из двух компонентов, один из них – это фильтр. Пользователь должен иметь возможность выбрать город, улицу, дом, квартиру и тип счетчика. Внешний вид фильтра представлен на рисунке 3.

Рисунок 3. Внешний вид компонента фильтр

Для создания фильтра будем использовать однофайловые компоненты в которых код HTML, JavaScript и CSS содержится в одном файле.

Получение данных для выпадающих списков происходит с помощью запросов к PostgreSQL серверу, а он работает напрямую с базой данных. Выборка данных происходит на основе представлений, созданных ранее.

После загрузки веб-приложение должна быть произведена загрузка областей. Это возможно сделать при помощи опции created. Для хранения, выбранного адреса будем использовать массив address, полученного списка адресов selectAddress.

```
created: function () {  
    this.axios.get('http://localhost:3000/cities').then((response) => {  
        this.selectAddress.cities = response.data;  
    })  
}
```

Для вывода данных в шаблон воспользуемся директивой v-for для рендеринга списка элементов на основе массива данных и директиву v-model для двунаправленного связывания данных.

```
<select v-model="address.city">
  <option :value="0">Выберите города</option>
  <option v-for="city in selectAddress.cities" :value="city.id">
    {{ city.name }}
  </option>
</select>
```

При изменении города необходимо заново формировать список улиц. Для этого воспользуемся опцией watch, но так как массив address имеет вложенные свойства воспользуемся рекурсивным наблюдателем handler с параметром deep равным значению true. Аналогичное действие сделаем и для других параметров адреса и типа счетчика.

```
watch: {
  address: {
    handler(){
      if(this.address.city !== 0) {
        this.axios.get('http://localhost:3000/streets', {
          params: { cityid : 'eq.' + this.address.cityid }
        }).then((response) => {
          this.selectAddress.streets=response.data;
        })
      } else {
        this.selectAddress.streets = 0;
        this.address.streetid = 0;
      }
    },
    deep: true
  }
}
```

После нажатия пользователем на кнопку «Построить график», формируем и отправляем запрос на сервер. Этого возможно сделать при помощи директивы v-on или ее сокращенного варианта «@», которая позволяет отслеживать события, происходящие на элементе. Функции, которые вызываться при помощи какого-либо события в фреймворке Vue.js располагаться в опции methods.

```
methods: {
  paintLine () {
    this.axios.get('http://localhost:3000/counterindicates, {
      params: {
```

```
        cityid : 'eq.' + this.address.cityid,  
        streetid : 'eq.' + this.address.streetid,  
        houseid : 'eq.' + this.address.houseid,  
        flatid : 'eq.' + this.address.flatid,  
        typecounterid: 'eq.' + this.typecounterid  
      }  
    }).then((response) => {  
      this.resultArray = response.data;  
    })  
  }  
}
```

Для того чтобы передать полученные массив данных в компонент для построения графиков следует использовать директиву v-bind или ее сокращенную версию «:».

```
<bar-chart :dataResult="resultArray"></bar-chart>
```

Чтобы построить диаграмму аналитики воспользуемся ранее установленной библиотекой vue-chartjs. Используем один из ее модулей для построения гистограмм.

```
import {Bar} from 'vue-chartjs'
```

Для получения переданных в компонент значений при помощи опции props и перечислим их в массиве.

```
props: ['dataResult']
```

Далее необходимо подключить импортированный Bar с помощью опции extends и сформировать функцию для построения графика, которая будет отслеживать изменения входного массива с результатами и каждый раз при его изменении перестраивать гистограмму заново. Она содержит два параметра labelsArray, содержащие массив заголовков и dataArray, содержит массив данных [6].

```
export default {  
  data: function () {  
    return {  
      labelsArray: [],  
      dataArray: {  
        backgroundColor: 'red',  
        data: []  
      },  
    }  
  },  
  extends: Bar,
```

```
watch: {  
  this.renderChart({  
    labels: this.labelsArray,  
    datasets: this.dataArray  
  }, {responsive: true, maintainAspectRatio: false})  
}  
}
```

Сформируем эти два массива на основе полученного ответа от базы данных:

```
for (let i = 0; i < this.dataResult.length; i++) {  
  this.labelsArray.push(this.datemonth + '-' + this.dateyear);  
  this.dataArray.data.push(this.dataResult.indicate)  
}
```

Проведем тестирование разработанной подсистемы аналитики. Результат тестирования представлен на рис.4.

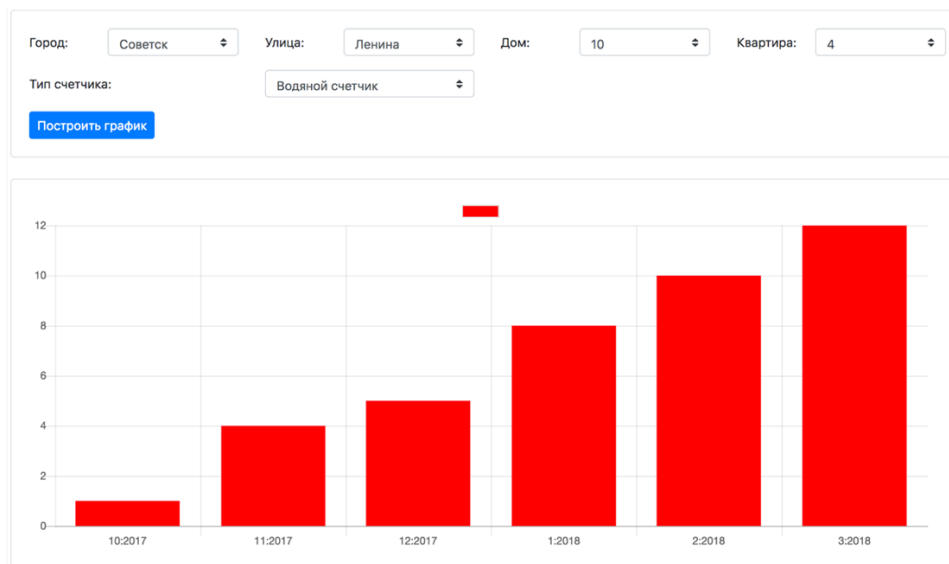


Рисунок 4. Результат работы подсистемы аналитики

Результатом работы стала подсистема аналитики, позволяющая сотрудникам управляющих компаний и ресурсно-снабжающих организаций получать статистику по потребляемым абонентами ресурсам, что позволит им более эффективно производить разработку мероприятий по энергосбережению и техническому обслуживанию коммуникаций дома.

Библиографический список

1. Документация PostgreSQL URL: <https://postgrespro.ru/docs/> (дата обращения 20.01.2018).
2. Документация Vue.JS. URL: <https://ru.vuejs.org> (дата обращения 20.04.2018).
3. Документация vue-chartjs. URL: <http://vue-chartjs.org/ru/> (дата обращения 30.04.2018)
4. Пауэрс Ш. Изучаем Node.js. СПб.: Питер, 2017.
5. Пичугин И. Л. Применение ГИС-технологий – эффективный метод мониторинга объектов ЖКХ // Инженерно-техническое обеспечение развития в АПК. 2011. № 4. С. 76-80
6. Documentation Charts.js. URL: <http://www.chartjs.org/docs/> (дата обращения: 30.04.2018).
7. Documentation PostgREST. URL: <https://postgrest.com/en/v4.4/api.html> (дата обращения 15.04.2018).

СЕКЦИЯ 8. ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

УДК 004

Жулин М. Д., Мудранов А. М. Основные направления исследований в области интеллектуальных информационных систем

The main directions of research in the field of intelligent information systems

Жулин Михаил Дмитриевич,

магистрант,

Северо-Кавказский федеральный университет

Мудранов Алим Мухадинович

магистрант,

Северо-Кавказский федеральный университет

Научный руководитель

Альбекова З. М., к.п.н, доцент кафедры Информационных систем и технологий,

Северо-Кавказский федеральный университет

Zhulin Mikhail Dmitrievich,

master student,

North-Caucasian Federal University

Mudranov Alim Mukhadinovich

master student,

North-Caucasian Federal University

scientific adviser

Albekova Z. M., Ph.D., associate professor of the Department of Information Systems and

Technologies,

North-Caucasian Federal University

***Аннотация.** В статье представлены основные направления исследований в области интеллектуальных информационных систем. Проанализированы краткие характеристики основных направлений исследований в области интеллектуальных информационных систем.*

***Ключевые слова:** интеллектуальные информационные системы, естественно-языковые интерфейсы и машинный перевод, обработка визуальной информации, обучение и самообучение, генерация и распознавание речи, распознавание образов, интеллектуальные роботы.*

***Abstract.** The article presents the main directions of research in the field of intelligent information systems. The brief characteristics of the main research directions in the field of intelligent information systems are analyzed.*

***Keywords:** intellectual information systems, natural language interfaces and machine translation, visual information processing, training and self-education, speech generation and recognition, pattern recognition, intelligent robots.*

Исследования в области изучения, анализа и разработки искусственного интеллекта проводятся уже со второй половины XX века. Учёные А. Ньюэлл, А. Тьюринг, К. Шеннон, Дж. Лоу, Г. Саймон

9 августа 1956 г. была продемонстрирована работа первой интеллектуальной системы под названием «Логик-Теоретик». Эта программа была предназначена для доказательства теорем и исчисления высказываний. В настоящее время в области искусственного интеллекта разработано огромное количество компьютерных систем, которые принято называть интеллектуальными. Области их применения охватывают практически все сферы человеческой деятельности, связанные с обработкой информации и не только.

Проанализируем классификацию направлений в области разработки интеллектуальных информационных систем. Согласно исследованиям Ю.Ю. Громова, О.Г. Ивановой, В.В. Алексеева можно выделить следующие направления разработки интеллектуальных информационных систем:

- интеллектуальные информационные систем основанные на знаниях;
- естественно-языковые интерфейсы и машинный перевод;
- обработка визуальной информации;
- обучение и самообучение;
- генерация и распознавание речи;
- распознавание образов;
- интеллектуальные роботы [1, с. 5].

Разработка интеллектуальных информационных систем, основанных на знаниях, считается ведущим направлением в данной области. Главной целью разработки этих систем служит выявление, исследование и применение знаний профессиональных работников различных сфер человеческой деятельности, чтобы с их помощью решать сложные практические задачи. При построении интеллектуальных информационных систем, основанных на знаниях, используются знания, представленные в виде конкретных методов решения различных задач. В этой области исследований ведется изучение моделей извлечения, структурирования и представления знаний, а также работы по созданию баз знаний, образующих ядро систем, основанных на знаниях. Экспертные системы являются частным случаем систем, основанных на знаниях.

Разработка естественно-языковых интерфейсов и машинный перевод. Вопросы машинного перевода начали изучаться с 1950-х годов. Такой перевод позволяет быстро переводить большие объемы текста с одного естественного языка на другой. Системы машинного перевода строятся по принципу интеллектуальных систем. В их основе лежат базы знаний определенных предметных областей, а также сложные модели, обеспечивающие дополнительную трансляцию «исходный язык

оригинала – язык смысла – язык перевода». Эти модели включают последовательный анализ и синтез естественно-языковых сообщений, осуществляют поиск подобных фрагментов текста и их переводов в базах данных. Это направление также занимается разработкой так называемых систем ЕЯ-общения (системы общения на естественном языке), позволяющих реализовывать общение человека с компьютером на естественном языке.

Обработка визуальной информации. Это направление занимается обработкой, синтезом и анализом изображений. При обработке изображений происходит трансформирование графических образов, в результате чего появляются новые изображения. Синтез изображений подразумевает на входе алгоритмы построения изображений, а на выходе – графические объекты. В процессе анализа исходные изображения преобразуются в данные другого типа, например в текстовые описания.

Обучение и самообучение. Это актуальное и очень перспективное направление интеллектуальных систем. Такие системы автоматически формируют знания, используя алгоритмы анализа и обобщения данных. Они могут обучаться самостоятельно, анализируя реальные ситуации, или «с учителем», когда специалист задает значения признаков, по которым система относит каждую отдельную ситуацию к определенному классу. Система автоматически создает базу знаний на основе обобщающих правил, которая постоянно корректируется и дополняется по мере появления новых ситуаций [2, с. 315].

Генерация и распознавание речи. К этой области исследований относятся системы речевого общения человека с компьютером. Ярким примером является так называемый «голосовой ввод», который активно используется на мобильных устройствах. Такие системы ускоряют и упрощают ввод информации, а также позволяют разгрузить руки и зрение.

Распознавание образов. Распознавание объектов или явлений, связанных с ними, происходит при помощи специального математического аппарата, обеспечивающего отнесение объектов к классам, а классы описываются совокупностями определённых значений признаков. Это одно из самых ранних направлений искусственного интеллекта. Такие системы применяются, например, в фотокамерах для фокусировки на лицах, или в автомобилях на автопилоте для определения сигнала светофора.

Интеллектуальные роботы. Главная цель робототехники создание интеллектуальных роботов. Сейчас в основном используются так называемые роботы первого поколения. Они представляют собой программируемые манипуляторы с жёсткой схемой управления. Хотя некоторые разработчики добились явных успехов в этой области, но эра интеллектуальных автономных роботов пока еще не наступила. Главными проблемами в разработке автономных роботов являются трудности с интерпретацией знаний, машинным зрением, адекватным хранением и обработкой трёхмерной визуальной информации.

Описанные в нашей статье направления разработки интеллектуальных информационных систем показывают, насколько многогранны исследования в данной области, а также позволяют выбрать наиболее перспективные из них.

Библиографический список

1. Интеллектуальные информационные системы и технологии : учебное пособие / Ю.Ю. Громов, О.Г. Иванова, В.В. Алексеев и др. – Тамбов : Изд-во ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2013. – 244 с. – ISBN 978-5-8265-1178-7.
2. Могилев, А. В. Технологии поиска и хранения информации. Технологии автоматизации управления / А. В. Могилев, Л. В. Листрова .— Санкт-Петербург : БХВ- Петербург, 2012 .— 320 с. — (Информатика и информационно- коммуникационные технологии (ИиИКТ)) ".— Библиогр.: с. 315 (16 назв.) .— ISBN 978-5-9775-0469-0

СЕКЦИЯ 9. ИННОВАЦИИ И УПРАВЛЕНИЕ

УДК 349.41

Мевша А.Р., Бидак Э.В., Мевша М.Р. Государственный земельный надзор

The state land supervision

Мевша Алина Романовна,

Студент 4 курса, Землеустроительного факультета,
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова
ФГБОУ ВО Донской ГАУ Новочеркасск, Россия

Бидак Элеонора Витальевна,

Студент 4 курса, Землеустроительного факультета,
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова
ФГБОУ ВО Донской ГАУ Новочеркасск, Россия

Мевша Марина Романовна,

Студент 4 курса, Лесохозяйственного факультета,
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова
ФГБОУ ВО Донской ГАУ Новочеркасск, Россия

Научный руководитель

Погребная Ольга Викторовна, к.б.н., доц. кафедры кадастра и мониторинга земель Новочеркасский
инженерно-мелиоративный институт
им. А.К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ Новочеркасск, Россия

Mevsha Alina Romanovna,

4th year student of the faculty of land management,
Novocherkassk engineering and melioration Institute. A. K. Kortunov
of the Donskoy state agricultural UNIVERSITY Novocherkassk, Russia

Bidak Eleanora Vitalevna,

4th year student of the faculty of land management,
Novocherkassk engineering and melioration Institute. A. K. Kortunov
of the Donskoy state agricultural UNIVERSITY Novocherkassk, Russia

Mevsha Marina Romanovna

4th year student, faculty of Forestry,
Novocherkassk engineering and melioration Institute. A. K. Kortunov
of the Donskoy state agricultural UNIVERSITY Novocherkassk, Russia
Scientific supervisor: Pogrebnaya Olga Viktorovna candidate of biological Sciences associate
Professor of the Department of cadastre and land monitoring
Novocherkassk engineering and melioration Institute. A. K. Kortunov
of the Donskoy state agricultural UNIVERSITY Novocherkassk, Russia

Аннотация. В данной статье рассмотрены проблемы осуществления государственного земельного надзора. Произведено сравнение земельного контроля и земельного надзора. Выявлены цели ведения государственного земельного надзора, а также определена и обоснована необходимость совершенствования механизма и нормативно-правовой базы осуществления государственного земельного надзора.

Ключевые слова: законодательство, земельные ресурсы, государственный земельный контроль, государственный земельный надзор, административная ответственность, штраф, плановая и выездная проверки.

Abstract. The article deals with the problems of state land supervision. Comparison of land control and land supervision is made. The identified objective of maintaining the state land supervision as well as definite and substantiated the necessity of improving the mechanism and legal framework for the implementation of the state land supervision.

Keywords: legislation, land resources, state land control, state land supervision, administrative responsibility, fine, planned and on-site inspection.

Важнейшей задачей в правовом государстве является обеспечение и поддержание режима законности и правопорядка в целом ряде сфер общественных отношений. Среди них и земельные правоотношения [1].

В Российской Федерации земля как природный ресурс подлежит особому контролю и охране, так как она составляет основу жизнедеятельности народов проживающих на соответствующей территории. Земля может находиться в государственной, муниципальной, частной и другой форме собственности [2].

В Конституции Российской Федерации установлено равенство между всеми формами собственности на землю, но также в ней закреплены обязанности за субъектами правоотношений соблюдать законодательство Российской Федерации. Исходя из чего, уполномоченным государственным органом предоставлено право, осуществлять надзор за соблюдением норм земельного законодательства собственниками и пользователями земли. [3].

Государственный земельный надзор появился в России после утверждения постановления Правительства Российской Федерации от 2 января 2015 г. N 1 «Об утверждении Положения о государственном земельном надзоре» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017). Он имеет отличие от государственного земельного контроля. Перечень отличительных признаков земельного надзора и земельного контроля представлен ниже (таблица 1) [4].

Основными целями Государственного земельного надзора за использованием и охраной земель являются: обеспечение исполнения земельного законодательства, соблюдение установленных требований, выполнение мероприятий по охране земель органами государственной власти, местного самоуправления, юридическими лицами, их должностными лицами, а также гражданами. В настоящее время Государственный земельный надзор за рациональным использованием земель особенно актуален [5;6].

В настоящее время в Федеральном Собрании Российской Федерации, совместно с Правительством Российской Федерации ведутся активные работы, связанные с реформированием системы государственного надзора. Взамен действующему Федеральному закону от 26.12.2008 № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного надзора и муниципального контроля», разрабатывается проект Федерального закона «Об основах государственного надзора и муниципального контроля в Российской Федерации».

Таблица 1

Признаки земельного контроля и земельного надзора

Признаки	
Земельный контроль	Земельный надзор
- непрерывный процесс реализации функции; - охват мероприятиями всех подконтрольных субъектов за одинаковый интервал времени; - обеспечение законности и безопасности корректировки управляющего воздействия на контролируемую среду; - планирование контрольных мероприятий в зависимости от требований законодательства.	- правоохранительная деятельность; - осуществляется в отношении неопределенного круга лиц; - осуществляется выборочно с доведенной до общего сведения частотой надзорных мероприятий; - осуществляется с целью обеспечения законности и безопасности.

Однако изменения в организации земельного надзора начались еще в 2015 году, когда был принят 46-ФЗ от 8 марта 2015 года, на основании которого внесены изменения в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. А именно: введены штрафы в размерах, кратных в процентном выражении кадастровой стоимости земельного участка, их сумма увеличилась в 10 раз, как для граждан, так и для юридических лиц, а также введено примечание, согласно которому индивидуальные предприниматели несут повышенную административную ответственность наравне с юридическими лицами.

Исчисление штрафов стали производить в зависимости от кадастровой стоимости земельных участков. Мера наказания применяется дифференцированно, в зависимости от местоположения участка и площади нарушения. Чем площадь нарушения больше, тем больше размер штрафа.

Изменения в земельной реформе, а также формирование новых земельных отношений, основывающихся на ведении частной собственности на землю, с сохранением потребительского отношения к её использованию вызывают необходимость усиления государственного надзора за использованием и охраной земель [7].

На рисунке 1 представлены органы, осуществляющие земельный надзор в Российской Федерации. Так, надзор за состоянием сельскохозяйственных земель возложен на Россельхознадзор, который ежегодно составляет доклад о результатах проведенной работы. Анализируя показатели можно сделать вывод о том, что количество проверок ежегодно

увеличивается. Но самое главное, увеличилось число выявленных и устраненных нарушений. Это говорит о повышении эффективности проводимой работы, а также исправлении ранее выявленных недочётов в осуществлении земельного надзора [8].

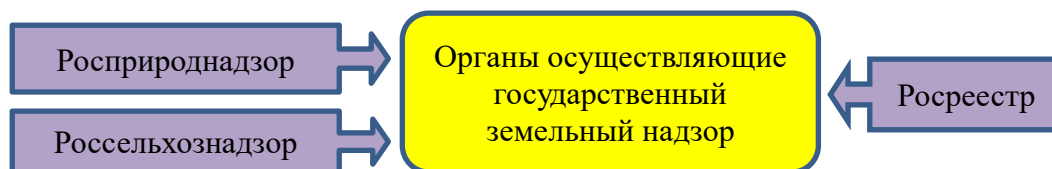


Рисунок 1. Система органов, осуществляющих государственный земельный надзор

Как правило, доминирующим видом нарушений является неисполнение предписаний об устранении выявленных нарушений земельного законодательства, что является следствием отсутствия контроля над исполнением предписаний. Систематическое не устранение нарушений в течение длительного времени наносит вред в различных его проявлениях: в деградации плодородного слоя почвы, в ухудшении экологии, и в целом, в снижении эффективности надзора. Включение в перечень полномочий и обязанностей при осуществлении государственного земельного надзора, такого важного и необходимого момента, как контроль исполнения собственником земли предписания в течение года, несомненно, сократит количество не устраняемых правонарушений, а значит и вред от их последствий [9; 10].

На сегодняшний момент, на территории Российской Федерации Федеральной службой по ветеринарному и фитосанитарному надзору (Россельхознадзором) проводится достаточно эффективная работа по взысканию ущерба, нанесенного почвам противоправными действиями собственников. У данной формы воздействия приоритетное значение, но она в свою очередь, является следствием совершённого правонарушения и причинённого вреда. Для большей эффективности работы данной службы, необходимо изменить ряд действий в отношении к правонарушителям. Во-первых, необходимо пересмотреть подход к ответственности за правонарушение. Во-вторых, своевременно предупреждать, а главное предотвращать земельные правонарушения. В-третьих, повысить размеры штрафных санкций. Что, в свою очередь, поможет сократить умышленное совершение правонарушений в отношении земли, а при выявлении грубого или систематического неисполнения предписанных требований, повлекшего к уничтожению плодородного слоя почвы и нанесению невосполнимого ущерба почвенному покрову, что даст возможность ставить вопрос об изъятии земельного участка, а в некоторых случаях применять меры уголовной ответственности. Это позволит значительно сократить число совершаемых земельных правонарушений и повысит эффективность земельного надзора.

Так, при разработке нового Федерального закона «Об основах государственного надзора и муниципального контроля в Российской Федерации» был учтен опыт предыдущего закона и внесен ряд изменений, позволяющих повысить эффективность земельного надзора. Согласно ст.15 данного ФЗ, ниже (рисунок 2) представлен перечень ограничений при проведении проверки [11].

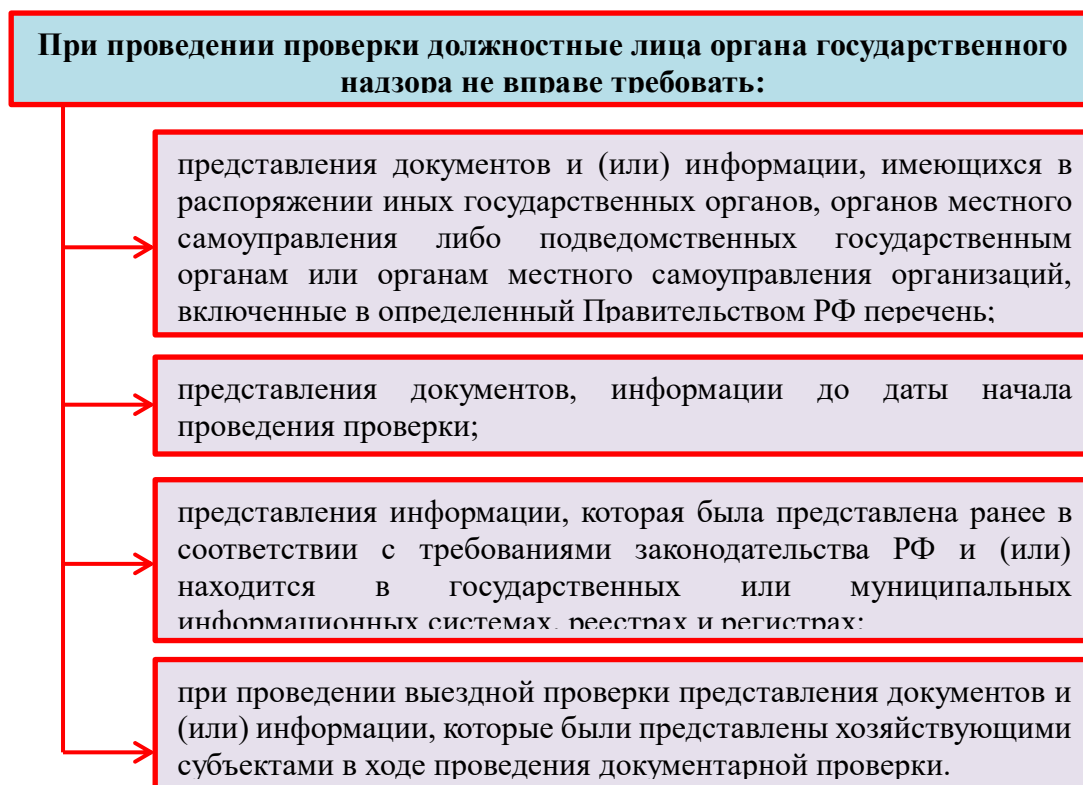


Рисунок 2. Ограничения при проведении проверки

Разрабатывается большой перечень мероприятий по надзору без взаимодействия с юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями, включающий в себя, в том числе плановые (рейдовые) осмотры (обследования) территорий.

Нововведение - информационно-правового характера о проводимых надзорных мероприятиях. Возможность осуществлять уведомления посредством электронного документа, подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью и направленного по адресу электронной почты юридического лица, индивидуального предпринимателя.

Проводится установление запрета на проведение каких-либо проверочных мероприятий в отношении субъектов на основе анонимных жалоб или заявлений. Так, согласно ст. 10 ФЗ от 26.12.2008 №294-ФЗ заявления и обращения, не позволяющие установить

личность, обратившегося в орган государственного надзора, а также заявления и обращения, не содержащие сведений о фактах, представляющих собой основания для проведения внеплановой проверки, не могут являться основанием для проведения внеплановой проверки [12].

В случае, когда невозможно проведение плановой или выездной проверки по причине отсутствия индивидуального предпринимателя, заместителя, руководителя или иного должностного юридического лица, а также по причине, связанной с иными действиями или бездействиями представителей данной организации, которые привели к невозможности проведения. Тогда, должностное лицо органа государственного или муниципального контроля составляет акт о невозможности проведения соответствующей проверки с указанием причин невозможности ее проведения. В таком случае, органы государственного и муниципального надзора, в течение трех месяцев со дня составления акта о невозможности проведения соответствующей проверки, вправе принять решение о проведении в отношении этого юридического лица или индивидуального предпринимателя плановой или внеплановой выездной проверки. Осуществляется без внесения данной проверки в ежегодный план плановых проверок и без предварительного уведомления юридического лица, индивидуального предпринимателя [7].

Впервые в законодательную подотрасль, регулирующую процесс организации и проведения надзорных мероприятий в отношении индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, добавляется широкий перечень мер по профилактике нарушения обязательных требований.

В профилактических целях по выявлению нарушений с 01.01.2017 органы государственного надзора обязаны обеспечить размещение на официальных сайтах в сети «Интернет» для каждого вида государственного надзора перечень нормативно-правовых актов или их отдельных частей. Они должны содержать обязательные требования (оценка соблюдения которых является предметом государственного надзора), тексты соответствующих нормативно-правовых актов, а также регулярное (не реже одного раза в год) обобщение практики осуществления в соответствующей сфере деятельности государственного надзора.

Все вышеизложенные нововведения в рамках государственного земельного надзора на территории Российской Федерации направлены на реформирование системы государственного надзора, чему свидетельствует разработка нового Федерального закона «Об основах государственного надзора и муниципального контроля в Российской Федерации». Данный закон направлен на актуализацию порядка организации и осуществления надзорных мероприятий в отношении хозяйствующих субъектов, а также на предотвращение негативных факторов воздействия на почву в результате хозяйственной деятельности и сохранение

качества земли, как народного достояния, основу и источник всего живого на земле для будущих поколений.

Библиографический список

1. Российская Федерация. Законы. Гражданский кодекс Российской Федерации [Текст]: текст с изменениями и дополнениями на 20.11.2017 года. – Москва: Росинфо, 2017. – 322 с. ISBN 921-5-699-78125-5.
2. Российская Федерация. Законы. Земельный кодекс Российской Федерации [Текст]: текст с изменениями и дополнениями на 01.10.2017 года – Москва: Эксмо, 2017. – 270 с. ISBN 978-5-699-78586-5.
3. Российская Федерация. Конституция Российской Федерации [Текст]: текст с изменениями и дополнениями на 2017 год. – Москва: Эксмо, 2017, - 32 с. ISBN 978-5-699-77461-6.
4. Российская Федерация. Законы. Постановление Правительства от 02.01.2015 года № 1 «Об утверждении Положения о государственном земельном надзоре» [Электронный ресурс]: Режим доступа: consultant.ru, свободный.
5. Соколова Е.В., Погребная О.В. Проблемы рационального использования земель и их охраны // Научные аспекты формирования технологий землеустройства и кадастра Сборник статей. (Новочеркасская государственная мелиоративная академия). Новочеркасск, 2011. С. 21-24.
6. Погребная О.В. Государственный контроль за использованием и охраной земель // Современные аспекты землепользования, землеустройства и кадастра Сборник материалов межвузовской научно-практической конференции преподавателей и аспирантов. 2012. С. 126-130.
7. Маланина, Е. Н. Государственное управление земельным фондом Российской Федерации: учебное пособие / Е. Н. Маланина, В.А. Цветков. - Омск: Омская юридическая академия, 2013. - 108 с.
8. Российская Федерация. Законы. Приказ Генеральной Прокуратуры Российской Федерации от 11.08.2010 года № 313 «О порядке формирования ежегодного сводного плана проведения плановых проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» [Электронный ресурс]: Режим доступа: consultant.ru, свободный.
9. Погребная О.В. Правовое регулирование государственного контроля за охраной и использованием земель в России: история развития // Инноватика в кадастре: теория и практика Сборник материалов межвузовской научно-практической конференции, посвященной 15-летию образования кафедры кадастра и мониторинга земель ФГОУ ВПО

НГМА. (ФГОУ ВПО "Новочеркасская государственная мелиоративная академия"). 2010. С. 65-74.

10. Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации [Текст]: постатейный комментарий / Е.С. Болтанова, С.З. Женеть; Под общ. ред. Е.С. Болтановой. - 2-е изд. - М.: ИЦ РИОР: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 440 с. ISBN 978-5-369-01274-1.

11. Российская Федерация. Законы. Закон о защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля [Электронный ресурс]: федеральный закон [принят Государственной думой 19.12.2008 года № 294-ФЗ: одобрен Советом Федерации 22.12.2008 года по состоянию 01.12.2017 года]. – Режим доступа: consultant.ru, свободный.

12. Основные принципы развития землеустройства и кадастров Сборник материалов межвузовской научно-практической конференции студентов и молодых учёных (ФГБОУ ВПО ДГАУ, Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова – филиал). 2016. Том Выпуск 14. С. 236-240.

СЕКЦИЯ 10. НОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ НАУК

УДК 33

Койкова П.В. Обзор рынка страховых услуг в России

Overview of the insurance market in Russia

Койкова Полина Викторовна

«Оренбургский государственный университет»

Koykova Polina Viktorovna

«Orenburg State University»

***Аннотация.** Статья посвящена обзору рынка страховых услуг в России. Автором был проанализирован рынок страховых компаний и выделены самые надежные на рынке страхования.*

***Ключевые слова:** страхование, страховой продукт, добровольное страхование, классификация, обязательное страхование, рынок страхования, обзор страховых компаний, рейтинг, финансовая надежность*

***Abstract.** The article is devoted to the review of the insurance market in Russia. The author analyzed the market of insurance companies and identified the most reliable in the insurance market.*

***Keywords:** insurance, insurance product, voluntary insurance, classification, compulsory insurance, insurance market, review of insurance companies, rating, financial reliability*

Для оценки текущих позиций страховых компаний на рынке эксперты РИА Рейтинг подготовили рейтинг страховых компаний по объему собранных страховых премий. Рейтинг основывается на данных Банка России и построен путем ранжирования страховых компаний, по объемам полученных в 2017 году премий от добровольного и обязательного страхования за исключением обязательного медицинского страхования (ОМС). В рейтинге представлены данные на 1 января 2018 года по 208 страховым компаниям России с ненулевым объемом собранных премий.

Количество действующих страховщиков по итогам 2017 года снизилось на 9,2% или на 21 компанию. Для сравнения, в 2016 году страховой рынок покинуло чуть больше игроков – 23 компании, таким образом, темпы сокращения списка страховых компаний остаются относительно стабильными. При этом в текущем рейтинге осталось лишь 208 компании, которые реально вели свою деятельность (привлекали клиентов и собирали премии), тогда как имеют лицензии 237 страховых компаний.

Страховой рынок в 2017 году чувствовал себя достаточно неплохо, о чем свидетельствует динамика отдельных показателей, хотя темпы прироста значительно снизились. По данным официальной статистики Банка России, в прошлом году по всем видам страхования (кроме ОМС) было собрано 1,28 триллиона рублей страховых премий, что на 8,3%

больше чем в 2016 году. Для сравнения, в 2016 году рост премий был почти в два раза больше – +15,3%. Таким образом, темпы прироста премий страховых компаний достаточно быстро снижаются, однако даже текущий их уровень можно назвать приемлемым и многократно превышающим инфляцию за год (2,5%). При этом основным источником роста, как и прежде, выступает страхование жизни (инвестиционные и накопительные программы), также значительный прирост наблюдался у страхования от несчастных случаев [1].

Для наглядности рассмотрим ТОП-10 крупнейших российских страховых компаний по собранным премиям (кроме ОМС) в 2017 году[2].

Таблица 1

Рейтинг 10 крупнейших российских страховых компаний по собранным премиям
(кроме ОМС) в 2017 году

Место на 1 января 2018 года	Место на 1 января 2017 года	Название страховщика	Расположение головного офиса	Страховые премии (кроме ОМС) в 2017 году, млрд.руб.	Изменение объема премий за 2017 год	Изменение объема премий за 2016 год	Отношение выплат к премиям в 2017 году	Отношение выплат к премиям в 2016 году	Количество заключенных страховых договоров в 2017 году, тыс.	Количество действующих страховых договоров на 01.01.18, тыс.
1	1	СОГАЗ	Москва	158.1	10.7%	15.9%	47.5%	50.0%	8589.7	8280.8
2	5	СБЕРБАНК СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ	Москва	102.1	55.9%	48.7%	5.2%	6.1%	1156.6	1547.1
3	3	РЕСО-ГАРАНТИЯ	Москва	89.3	1.1%	13.4%	52.5%	48.1%	10330.7	9180.5
4	7	ВТБ СТРАХОВАНИЕ	Москва	79.8	28.5%	30.7%	13.1%	20.4%	9577.2	12347.5
5	4	ИНГОССТРАХ	Москва	79.0	-8.8%	17.7%	54.2%	46.2%	6927.0	5351.0
6	2	РОСГОССТРАХ	Люберцы	78.8	-36%	83004.8 %	100.4%	79.1%	17083.7	14203.6
7	6	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	Москва	72.5	15.5%	16.2%	39.2%	46.1%	46750.2	13670.4
8	8	ВСК	Москва	65.7	22.4%	11.7%	42.8%	48.6%	16679.8	8108.0
9	9	РОСГОССТРАХ-ЖИЗНЬ	Москва	57.3	27.9%	87.7%	14.7%	13.4%	3247.5	2623.4
10	11	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ-ЖИЗНЬ	Москва	52.5	71.3%	128.2%	9.9%	13.9%	840.5	1346.3

Объем страховых выплат по итогам 2017 года сравнительно с результатом за 2016 год увеличился всего на 0,8% и составил 510 миллиардов рублей, это говорит о том, что рост выплат был радикально меньше, чем рост премий. Отношение страховых премий и выплат, которое определяет убытки страховых компаний, по итогам 2017 года сократилось достаточно сильно – на 3 процентных пункта до 39,9% на 1 января 2018 года. Для сравнения, по итогам 2015 и 2014 годов отношение выплат и премий составляло 50% и 48% соответственно. При этом локальный минимум последних лет на внутригодовую дату наблюдался по итогам 1 квартала 2016 года, когда соотношение выплат и премий было равно 39%. В значительной мере сокращение убыточности страхования в России связано с развитием страхования жизни. Данный вид страхования предполагает, что основные выплаты происходят минимум через 5 лет, а часто через 7-10 лет. Таким образом, когда спрос на страхование жизни снизится, убыточность

вернется на прежний уровень, и скорее всего, даже может заметно увеличиться (до 70-80%). Согласно мнению экспертов РИА Рейтинг, в ближайшие пару лет отношение премий и выплат продолжит снижаться, и может даже опуститься ниже 35%.

Количество заключенных в 2017 году договоров страхования выросло еще сильнее – на 15% до 193 миллионов единиц. Стоит отметить, что значительный прирост договорной базы в основном является следствием роста в четырех видах страхования: страхования граждан от несчастных случаев и болезней (+8,8 миллиона договоров или +17%), страхования финансовых рисков (+7,5 миллиона или +54%), страхования прочего имущества граждан (+5,2 миллиона или +16%) и страхования за причинение вреда третьим лицам (+2,2 миллиона или +30%). При этом количество действующих договоров на 1 января 2018 года выросло не так сильно – на 11% до 129 миллионов договоров. Значительные отличия в динамике заключенных и действующих договоров объясняются небольшим сроком действия многих страховок, в частности, страхование граждан от несчастных случаев и болезней включает в себя туристическую страховку, которая заключается на срок отдыха, также как правило, на короткий срок заключаются страховки от финансовых рисков.

По итогам 2017 года первая десятка крупнейших страховщиков суммарно продемонстрировала прирост сбора премий на уровне 9,8% (против 8,3% в среднем по рынку). И как следствие, доля ТОП-10 компаний в суммарном объеме собранных премий выросла с 64,4% в 2016 году до 65,3% в текущем рейтинге. Стоит отметить, что десятка крупнейших страховых компаний обеспечила порядка 80% от всего прироста собранных страховых премий.

Среди наиболее крупных страховых компаний по итогам 2017 года произошло достаточно много изменений в позициях. В десятке появилась новая страховая компания – «АльфаСтрахование-Жизнь», которая попала в нее благодаря приросту премий на 71% и смогла тем самым вытеснить из числа ТОП-10 крупнейших компаний «Согласие». В текущем рейтинге «Сбербанк страхование жизни» и «ВТБ Страхование» поднялись на три позиции каждая, и теперь «Сбербанк страхование жизни» располагается на 2-ом месте, а «ВТБ Страхование» – на 4-ом месте. При этом компаниями, которые не смогли сохранить своих позиций стали: «Ингосстрах» и «АльфаСтрахование» (опустились на одну позицию каждая и теперь они располагаются на 5-м и 7-м местах в рейтинге), а также «Росгосстрах», который потерял сразу 4 позиции и теперь располагается на 6-м месте среди российских крупнейших страховых компаний.

Лидером рейтинга по объему собранных страховых премий стала компания «СОГАЗ» (158 миллиардов рублей собранных премий в 2017 году). Данная страховая компания занимает первое место с первого квартала 2016 года. На втором и третьем местах по итогам 2017 года расположились «Сбербанк страхование жизни» и «РЕСО-Гарантия», размер собранных премий которых составил 102 и 89 миллиардов рублей соответственно. Четвертой и

пятой компаний в рейтинге стали «ВТБ Страхование» (80 миллиардов рублей) и «Ингосстрах» (79 миллиардов рублей). Помимо вышеназванных компаний в десятку рейтинга также попали: «Росгосстрах» (78,8 миллиардов рублей), «АльфаСтрахование», «ВСК» и «Росгосстрах-Жизнь» объем собранных премий, у которых был на уровне 73, 66 и 57 миллиардов рублей, а также «АльфаСтрахование-Жизнь», которая собрала 52 миллиарда рублей премий. Стоит отметить, что уровень в 50 миллиардов рублей собранных премий по итогам года смогли преодолеть 10 страховых компаний, тогда как годом ранее лишь 8 компаний собрали выше этого уровня.

Рейтинг финансовой надежности страховой компании представляет собой мнение рейтингового агентства «Эксперт РА» о вероятности выполнения страховой компанией ее текущих и будущих обязательств перед страхователями и выгодоприобретателями в рамках договоров страхования, сострахования и перестрахования и не распространяется на прочие обязательства [3].

Обратимся к рейтингу финансовой надежности страховых компаний «Эксперт РА», сделавшей сравнение основных показателей работы страховщиков со среднерыночными. В расчет принималась финансовая сторона и критерий платежеспособности страховой фирмы. Самым надежным игрокам на страховом рынке ставится оценка A++. Это компании с положительным прогнозом и самым высоким критерием надежности. A+ – характеризует стабильность. Также наиболее перспективными являются организации с оценкой A.

«Эксперт РА» выделила 11 категорий страховых компаний с 21 уровнем.

На основании этих данных, можно выделить лидирующие компании с максимальной оценкой, чтобы сравнить с ТОП-10 крупнейших российских страховых компаний по собранным премиям (кроме ОМС) в 2017 году. Рассмотрим две категории «AAA» и «AA».

Таблица 2

Рейтинг финансовой надежности страховых компаний

Категория	Название	Рейтинг	Лицензия	Дата присвоения/актуализации/изменения рейтинга	Прогноз
AAA	СОГАЗ	ruAAA	-	25.12.2017	Стабильный
	СПАО «Ингосстрах»	ruAAA	-	29.12.2017	Стабильный
	ВТБ Страхование	ruAAA	Лицензия ЦБ РФ: 3398	27.11.2017	Стабильный
AA	САО ЭРГО	ruAA+	-	11.07.2017	Стабильный
	Сбербанк страхование	ruAA+	Лицензия ЦБ РФ: 4331	06.02.2018	Стабильный
	РЕСО-Гарантия	ruAA+	Лицензия ЦБ РФ: 1209	28.12.2017	Стабильный
	Либерти Страхование	ruAA+	-	05.02.2018	Стабильный
	АльфаСтрахование	ruAA+	-	11.04.2018	Стабильный
	РСХБ-Страхование	ruAA	Лицензия ЦБ РФ: 2947	14.09.2017	Стабильный
	ВСК	ruAA	Лицензия ЦБ РФ: 621	05.04.2018	Стабильный
	АИГ	ruAA	Лицензия ЦБ РФ: 3947	25.05.2017	Стабильный
	Страховая компания «Альянс»	ruAA	-	08.02.2018	Стабильный
	Энергогарант	ruAA-	Лицензия ЦБ РФ: 1834	26.12.2017	Стабильный
	МАКС	ruAA-	Лицензия ЦБ РФ: 1427, 2226, 4013	03.04.2018	Стабильный
	ЕРВ Туристическое Страхование	ruAA-	Лицензия ЦБ РФ: 4009	24.04.2018	Стабильный

Классификация рейтинга приведена в таблице 3.

Таблица 3

Определение категорий надежности страховых компаний

Категория	Уровень	Определение
AAA	ruAAA	Объект рейтинга характеризуется максимальным уровнем кредитоспособности/финансовой надежности/финансовой устойчивости. Наивысший уровень кредитоспособности/финансовой надежности/финансовой устойчивости по национальной шкале для Российской Федерации, по мнению Агентства.
AA	ruAA+	Высокий уровень кредитоспособности/финансовой надежности/финансовой устойчивости по сравнению с другими объектами рейтинга в Российской Федерации, который лишь незначительно ниже, чем у объектов рейтинга в рейтинговой категории ruAAA.
	ruAA	
	ruAA-	
A	ruA+	Умеренно высокий уровень кредитоспособности/финансовой надежности/финансовой устойчивости по сравнению с другими объектами рейтинга в Российской Федерации, однако присутствует некоторая чувствительность к воздействию негативных изменений экономической конъюнктуры.
	ruA	
	ruA-	

Из данного рейтинга видим, что не все компании из ТОП -10 имеют положительный рейтинг финансовой надежности. В него вошли лишь: безукоризненный лидер - «СОГАЗ», СПАО

«ИНГОССТРАХ», «ВТБ СТРАХОВАНИЕ», «РЕСО-ГАРАНТИЯ», «ЛИБЕРТИ СТРАХОВАНИЕ», «АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ» и «ВСК».

На основании двух рейтингов можно сделать вывод, что можно доверять следующим компаниям: «СОГАЗ», СПАО «ИНГОССТРАХ», «ВТБ Страхование», «РЕСО-ГАРАНТИЯ», «АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ», «ВСК».

Библиографический список

1. Крупнейшие страховые компании в 2017 году [Электронный ресурс]. /Риарейтинг. – Режим доступа: http://riarating.ru/insurance_companies/20180307/630085122.html - 25.03.2018
2. Рейтинг крупнейших страховщиков [Электронный ресурс]. / Риарейтинг. – Режим досупа: <http://vid1.rian.ru/ig/ratings/Insurance-042017.pdf> - 25.03.2018
3. Рейтинги финансовой надежности страховых компаний [Электронный ресурс]./Раэксперт. – Режим доступа: https://raexpert.ru/ratings/insurance/?scale_type_id=1&sort=rating&type=asc – 01.04.2018

Электронное научное издание

Интегрированная экономика и общество: разнообразие, творчество и технологии

сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической
конференции

22 мая 2018 г.

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству
обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов

ISBN 978-1-387-85202-4

90000



9 781387 852024

Формат 60x84/16. Усл. печ. Л 3.5. Тираж 100 экз.
Lulu Press, Inc. 627 Davis Drive Suite 300
Morrisville, NC 27560
Издательство НОО Профессиональная наука
Нижний Новгород, ул. Ломоносова 9, офис 309