

16+

ЭКОНОМИКА, ФИНАНСЫ И ПРАВО: НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ

**СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ
ПО МАТЕРИАЛАМ I МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

www.scipro.ru

**НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА**

Экономика, финансы и право: новые тенденции и вызовы

**Сборник научных трудов
по материалам Международной научно-практической конференции**

30 ноября 2020 г.

УДК 33
ББК 65

Главный редактор: Н.А. Краснова
Технический редактор: Ю.О. Канаева

Экономика, финансы и право: новые тенденции и вызовы: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 ноября 2020 г., Новосибирск: Профессиональная наука, 2020. – 86 с.

ISBN 978-0-463-79431-9

В сборнике научных трудов рассматриваются актуальные вопросы развития экономической теории, экономики предпринимательства, природопользования, экономики труда и управления персоналом, учетно-экономических наук, государственного управления, менеджмента, маркетинга и т.д. по материалам Международной научно-практической конференции «**Экономика, финансы и право: новые тенденции и вызовы**», состоявшейся 30 ноября 2020 г. в г. Новосибирск.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в сборник статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте www.scipro.ru.

При верстке электронной книги использованы материалы с ресурсов: PSDgraphics

УДК 33
ББК 65

ISBN 978-0-463-79431-9



- © Редактор Н.А. Краснова, 2020
- © Коллектив авторов, 2020
- © Lulu Press, Inc.
- © НОО Профессиональная наука, 2020

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 1. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ	5
Пустовойт А.Г., Осколкова М.В. Актуальность строительства спортивно-оздоровительных комплексов в городе Тюмени.....	5
Сидоров М.Ю. Управление проектами строительства.....	9
Томчук В.Н., Васильев Е.В. Актуальность строительства многоквартирных домов в городе Тюмень.	14
СЕКЦИЯ 2. УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ	18
Соболева О.Н. Модели управления инновационным процессом региона	18
СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА И ПРАВО	23
Алиева С.А. Муниципально-правовой акт как результат муниципального нормотворчества.....	23
СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ОБРАЗОВАНИИ	30
Сидоров М.Ю. Современное развитие системы образования в городе Тюмени	30
СЕКЦИЯ 5. ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	34
Арипова Э.З. Оценка финансового состояния предприятия	34
Белянкина Е.С. Схема выбора оптимального оборудования по экономическим и техническим показателям	38
Карабчук Т.И., Кремповая Н. Л. Особенности аккумулирования финансовых ресурсов в субъектах РФ	43
Карабчук Т.И., Харитоновна О.В. Анализ пассивных операций РНКБ БАНК (ПАО).....	49
Попкова В.С., Кремповая Н. Л. Анализ нефтегазовых доходов, их роль в формировании бюджета РФ.	54
Ташбаева К.Б., Кремповая Н.Л. Анализ расходов Федерального бюджета РФ	59
СЕКЦИЯ 6. ЭКОНОМИКА ТРУДА	64
Кудрявцева М.В. Современные тенденции социально-экономического развития и трансформации рынка труда.....	64
СЕКЦИЯ 7. ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ	67
Минеева В.М., Садыкова А.А. Малый бизнес в условиях цифровой экономики.....	67
СЕКЦИЯ 8. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ	74
Минеева В.М., Насипова Э.М. Обеспечение финансовой безопасности бизнеса в условиях цифровой экономики	74
Яшенкова А.Н. Анализ основных угроз экономической безопасности Брянской области	80

СЕКЦИЯ 1. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ

УДК 33

Пустовойт А.Г., Осколкова М.В. Актуальность строительства спортивно-оздоровительных комплексов в городе Тюмени

The relevance of the construction of sports and recreation complexes in the city of Tyumen

Пустовойт Андрей Геннадьевич

Студент кафедры управления строительством и жилищно-коммунальным хозяйством:

Осколкова Марина Владимировна

Кандидат экономических наук, доцент:
Тюменский индустриальный университет, г. Тюмень
Pustovoit Andrey Gennadievich

Student of the Department of Construction and Housing and Utilities Management:
Oskolkova Marina Vladimirovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor:
Tyumen Industrial University, Tyumen

Аннотация. В статье авторы рассматривают вопрос актуальности строительства спортивно-оздоровительных комплексов в городе Тюмени.

Ключевые слова: строительство, спортивно-оздоровительные комплексы.

Abstract. In the article, the authors consider the issue of the relevance of the construction of sports and recreation complexes in the city of Tyumen.

Keywords: construction, sports and recreation complexes.

На сегодняшний день актуальной проблемой в городе Тюмени является недостаточное количество мест отдыха и занятий спортом для жителей разного возраста и разного предпочтения. По проведенному социологическому вопросу в городе достаточно много людей, имеющих спортивную мотивацию и командный дух, не считая учащихся школы, но спортивные учреждения, интересующие их, к сожалению, отсутствуют. Численность спортсменов, людей занимающихся спортом, может быть больше, но нет условий для занятий. Поэтому встает вопрос о целесообразности разработки проекта спортивно-оздоровительного комплекса, который удовлетворит желания жителей города.

Кроме того, сохранение и укрепление здоровья детей на сегодняшний день является приоритетным направлением деятельности государства и общества, поскольку лишь здоровые дети в состоянии должным образом усваивать полученные знания и в будущем способны заниматься производительно-полезным трудом. Здоровье – основной показатель всей жизнедеятельности человека. Популяризация здорового образа жизни, направленная на

проведение совместных спортивно-оздоровительных мероприятий для защиты здоровья и благополучия подрастающего поколения, является актуальной и для нашего города.

Для того, чтобы понять надобность и необходимость нового строительства спортивно-оздоровительных комплексов в городе Тюмени, на наш взгляд, следует изучить достаточность построенных спортивных и образовательных учреждений и учреждений спорта по регионам Российской Федерации на сегодняшний день. А также произвести сравнение числа муниципальных образовательных учреждений, общих учреждений образования и учреждений спорта. Основные получившиеся показатели с удельными весами отображены в представленной ниже таблице 1.

Таблица 1

Количество муниципальных учреждений на 01.01.2020

Показатели	Число муниципальных образований	Уд.вес, %	Учреждения образования	Уд.вес, %	Учреждения спорта	Уд.вес, %
Российская Федерация	23 304	100	96 668	100	6 819	100
Центральный федеральный округ	5 049	21,67	19 924	20,61	3 558	52,19
Северо-Западный федеральный округ	1 705	7,32	6 632	6,86	333	4,88
Южный федеральный округ	1 744	7,48	8 752	9,05	431	6,32
Северо-Кавказский федеральный округ	1 712	7,35	5 927	6,13	299	4,38
Приволжский федеральный округ	6 189	26,56	25 094	25,96	904	13,26
Уральский федеральный округ	1 351	5,8	8 652	8,95	531	7,79
Дальневосточный федеральный округ	1 391	5,97	5 428	5,62	136	1,99
Сибирский федеральный округ	4 163	17,86	16 259	16,8	627	9,19

Из представленной таблицы видно, что удельные веса образовательных учреждений по регионам Российской Федерации схожи с удельными весами муниципальных образований в данных округах. А вот, что касается учреждений спорта, здесь наблюдается явное несоответствие по удельным весам. Более половины спортивных муниципальных учреждений

сосредоточено в Центральном федеральном округе. В большинстве других регионов, доля которых не превосходит 10 %, сюда относится и Сибирский федеральный округ. Это соответствие показывает насколько неравномерно развитие строительной отрасли в регионах, в который входит исследуемый город Тюмень.

Всего в городе Тюмени зарегистрировано 25 спортивно оздоровительных комплексов. Самым первым из спортивно оздоровительных комплексов появился СОЦ «Зодчий»

Чтобы углубить в проблематику актуальности и необходимости строительства спортивно-оздоровительных комплексов в городе Тюмени рассмотрим структуру строительства и количество введенных в эксплуатацию спортивно оздоровительных комплексов за последние пять лет в городе Тюмени. Рассмотренная структура представлена на рисунке 1.

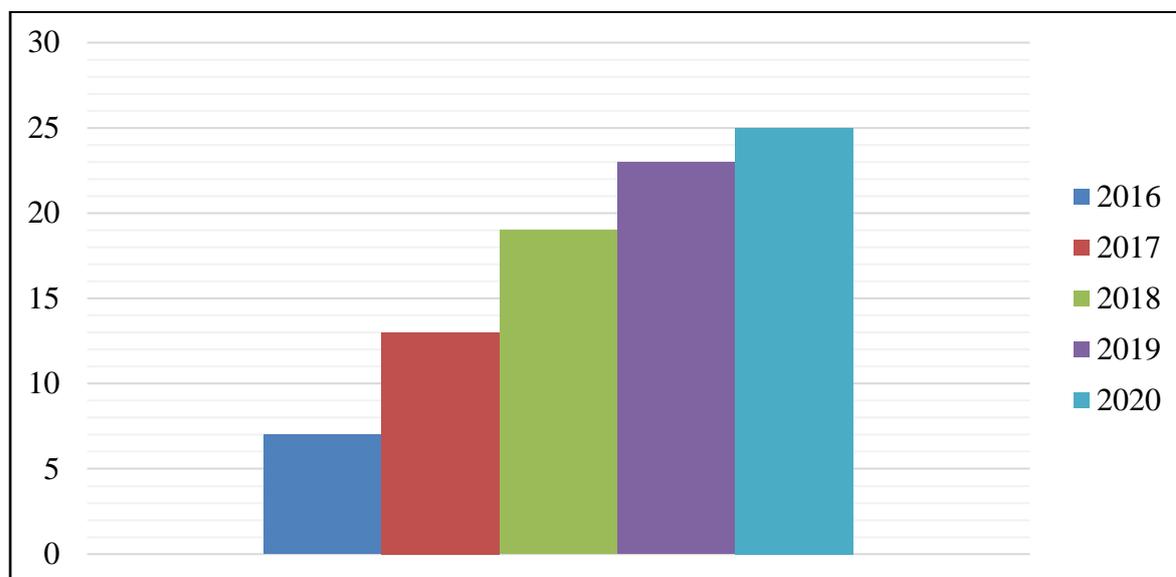


Рисунок 1. Спортивно оздоровительные комплексы в городе Тюмени за с 2016 года по 2020 год

При анализе полученных данных можно говорить, что для такого большого города, численность которого более 807 тысяч человек недостаточно такое имеющееся количество спортивно-оздоровительных комплексов. Несмотря на то, что на представленном выше рисунке видна тенденция к увеличению строительства в данной отрасли.

Важно при разработке проекта строительства преследовать основные цели, которые являются базовыми и неотъемлемыми при строительстве спортивно оздоровительных комплексов:

1. Создать современный, благоустроенный, многофункциональный спортивный комплекс на территории города Тюмени;

-
2. Максимально удовлетворить потребности детей, их родителей и жителей города Тюмени в занятиях спортом и активном семейном отдыхе;
 3. Привлечь как можно больше жителей города Тюмени в спортивную жизнь;
 4. Повысить заинтересованность жителей и молодёжи города Тюмени в здоровом образе жизни;
 5. Реализовать государственной политики в области физического воспитания молодежи;
 6. Сформирование в подростковой среде позитивной мотивации на здоровый образ жизни.

Для реализации такого проекта и решения проблемы нехватки спортивно оздоровительных комплексов в городе Тюмени необходимо воспользоваться следующими рекомендациями к подходу проекта:

1. Сформулировать основные социальные проблемы потребности новых спортивно оздоровительных комплексов, максимально актуальных и удобных для города Тюмени;
2. Изучить реальные возможности своего предложенного проекта строительства;
3. Определить цели и задачи строительного проекта спортивно оздоровительного комплекса;
4. Определить требуемые ресурсы и источники их получения для возможности строительства;
5. Составить бюджет проекта строительства спортивно оздоровительного комплекса;
6. Изучить требования к оборудованию комплексной спортивной площадки при комплексе

Таким образом, проведя исследования актуальности строительства спортивно оздоровительных комплексов в городе Тюмени, было определено, что в городе недостаточно таких комплексов для удовлетворения потребностей жителей. Выявлены основные потребности в строительстве, а также даны основные рекомендации при разработке проекта строительства.

УДК 33

Сидоров М.Ю. Управление проектами строительства

Construction project management

Сидоров М.Ю.

Тюменский индустриальный университет, г. Тюмень

Sidorov M.Yu.

Tyumen Industrial University, Tyumen

Аннотация. В статье автор рассматривает вопрос управления проектами строительства.

Ключевые слова: строительство, проект.

Abstract. In the article, the author examines the issue of construction project management.

Keywords: construction, project.

Проект (от англ. project – то, что задумывается и планируется). В современной литературе по управлению проектами можно выделить два основных подхода к определению проекта: системный и деятельностный.

Системный подход определяет проект как систему временных действий, направленных на достижение неповторимого, но в то же время определенного результата. «Проект – временное предприятие для создания уникальных продуктов, услуг или результатов».

Второй подход – деятельностный – трактует проект как деятельность субъекта по переводу объекта из наличного состояния в состояние желаемого будущего, которое наиболее полно отвечает его представлениям. Таким образом, проект в самом широком смысле может пониматься как творческая, разумная, целеполагающая деятельность субъекта.

Методы управления проектами зависят от масштаба проекта, сроков реализации, качества, ограниченности ресурсов, места и условий реализации. Все названные факторы являются основанием для выделения различных типов проектов, их классификации:

1) по масштабу – микропроект, малый, средний, мегапроект: – микропроект – это чаще всего форма представления индивидуальной инициативы, получившей признание окружающих. Микропроект делается для себя и своих. Он может не требовать внешнего финансирования, специального оборудования, может создаваться из подручных средств; – малые проекты невелики по масштабу, просты и ограничены объемами. Так, в американской практике малые проекты связаны с объемом капиталовложений в размере 10–15 млн дол., трудозатратами до 40–50 тыс. чел. Типичный пример малого проекта – модернизация действующих производств. Специфика малых проектов состоит в том, что они допускают некоторое упрощение в процедуре проектирования и реализации (простой график, руководитель – одно лицо, необязательно создание команды проекта и т. д.); – средние

проекты наиболее распространены в практике. Они имеют сравнительно небольшую длительность – 2–5 лет, требуют более тщательной проработки всех подсистем проекта и предполагают более значительные затраты; – мегапроекты – это целевые программы, содержащие множество взаимосвязанных проектов, объединенных общей целью, 18 выделенными ресурсами, отпущенным временем. Мегапроекты обладают высокой стоимостью – до 1 млрд дол., трудоемкостью – до 2 млн чел., длительностью реализации – 5–7 лет;

2) по сложности – простой, организационно сложный, технически сложный, ресурсно сложный, комплексно сложный;

3) по срокам реализации – краткосрочный, средний и долгосрочный. Краткосрочные проекты требуют для своей реализации примерно год, максимум два, краткосрочные проекты обычно реализуются на предприятиях по производству новинок различного рода, опытных установках, восстановительных работах. Коммерческие проекты часто реализуются как краткосрочные. Среднесрочные проекты осуществляются за 3–5 лет. Длительность осуществления долгосрочных проектов 10–15 лет;

4) по требованиям к качеству и способам его обеспечения – бездефектный, модульный, стандартный. Бездефектные проекты направлены на повышение качества продукции или услуг; модульные – на обеспечение качества по какому-либо определенному направлению;

5) по уровню участников – международный, отечественный, государственный, территориальный, местный;

6) по характеру проектируемых изменений проекты делятся на инновационные и поддерживающие (реанимационные, реставрационные). Задача инновационных проектов – внедрение принципиально новых разработок. Основная цель поддерживающих проектов – сохранить status quo. Поддерживающие проекты, в свою очередь, можно разделить на антикризисный, чрезвычайный, проект реформирования, проект реструктуризации;

7) по сферам и направлениям деятельности – строительный, инженеринговый, финансовый, исследовательский (маркетинговый), технический, технико-экономический, консалтинговый, научно-технический, экологический, социальный, политический и т. д.;

8) по целевым установкам – престиж-проекты и проекты влияния;

9) по особенностям финансирования – инвестиционные (основной мотив инвестора – получение прибыли), спонсорские (спонсор предоставляет средства на поддержку проекта, если это может стать формой его рекламы или презентации, сформировать образ фирмы), кредитные (получение финансовых средств возможно только при условии предоставления гарантий кредитному учреждению, поэтому кредитный проект предполагает развернутое финансово-экономическое обоснование), бюджетные (источники финансирования – бюджеты различных уровней), благотворительные (как правило, это бездоходные и затратные проекты, финансирование таких проектов имеет форму меценатства, грантовую форму);

10) по затрачиваемым ресурсам и получаемой прибыли – коммерческий (получение прибыли), социальный (достижение социальных целей). По признаку преобладающей направленности социальные проекты могут быть: информационно-просветительскими, обучающими, реабилитационными (психологическая, социально-психологическая, трудовая реабилитация), физкультурнооздоровительными, художественно-творческими, культурными;

11) псевдопроекты – особая группа проектов, создающая видимость проекта, форма, которая прикрывает какое-то другое содержание, не представленное в самом проекте. Выделяют две разновидности псевдопроектов – проекты-фикции и квазипроекты.

Однако, вне зависимости от типа проекта, всегда необходимо находить пути улучшения по управлению проектом для повышения качества его реализации и получения выгоды.

При изучении и исследовании возможных путей улучшения по управлению проектами строительства, нами был проведен анализ динамики ввода объектов строительства ООО «ТПС» на территории Тюменской области за три календарных года, отображенный на рисунке 1. Основным видом деятельности предприятия является строительство жилых и нежилых зданий. Приоритетными направлениями деятельности ООО «ТПС» в настоящее время и на среднесрочную перспективу являются строительство жилья и объектов производственного и социального назначения на территории г. Тюмени.

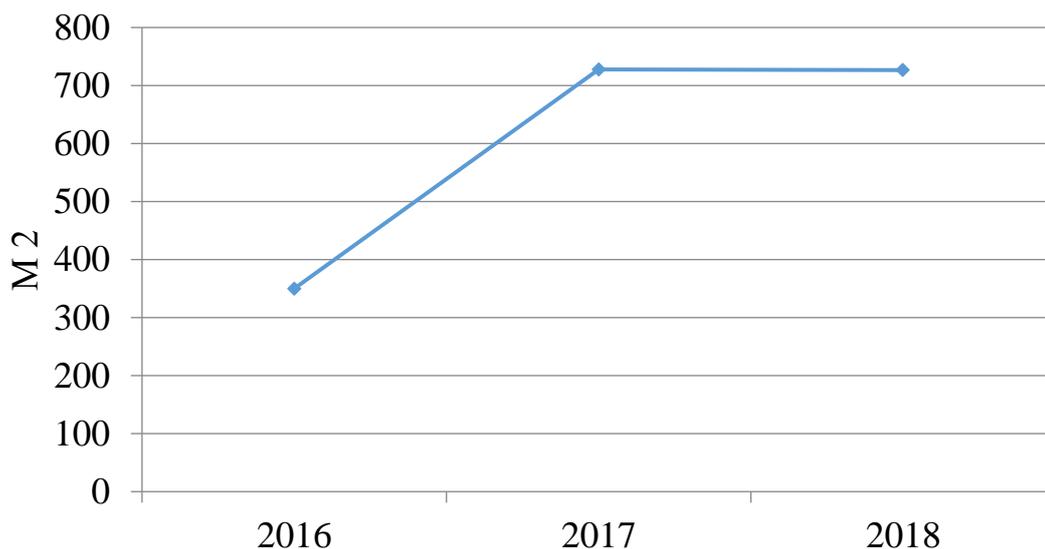


Рисунок 1. Динамика ввода объектов строительства ООО «ТПС»

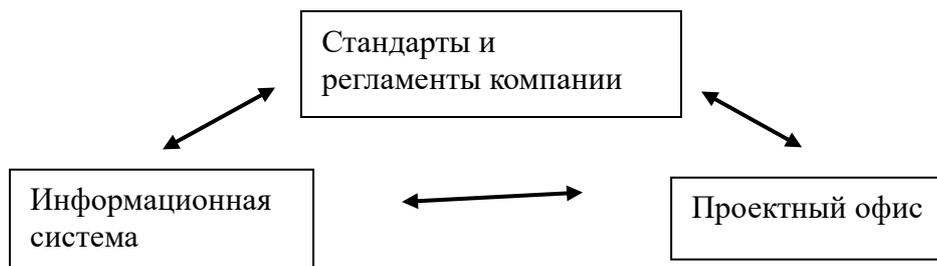
На основе полученных данных можно говорить о том, что по сравнению с 2016 году на 2017 год количество построенных объектов выросло в два раза, положительно сказываясь на

полученной выручке ООО «ТПС», а также стабильности и заинтересованности в обществе, как строительной и подрядной организации.

Однако на период 2018 года организация не осуществляла строительство каких-либо новых объектов, осуществляя работу только с долгосрочным строительством. Исходя из статистики, наиболее популярными объектами строительства в ООО «ТПС» являются многофункциональные жилые комплексы. Многофункциональные жилые комплексы являются новаторскими проектами на строительном рынке. Они интересны покупателям тем, что могут совместить в себе комфорт и возможность рационального распределения личного времени. На этой основе возникает необходимость в эффективной организации проектов строительного производства, так как общество будет являться нерентабельным в связи с отсутствием новых строительных работ текущего года.

Система управления проектами – набор организационных и технологических методов и инструментов, которые помогают поддерживать управление проектами в компании и увеличить эффективность их реализации. На рисунке 2 представлена система управления проектами. Цели системы управления проектами:

- Увеличить эффективность работы персонала при работе над проектом;
- улучшение качества руководства проектом;
- увеличение эффективности управления всем портфелем проектов в компании.



Основными критериями оценки эффективности для строительной организации являются: максимальная рентабельность, минимальные затраты времени и ресурсов, отсутствие перерывов в строительстве.

Таким образом, можно определить следующие пути улучшения управления проектами строительства:

- Определение и уменьшение затраченных ресурсов организации, учитывая какое именно минимальное распределение ресурсов применимо в данном случае;
- Выяснение максимально наилучшей технологической организационной модели для строительства объекта с возможными вариантами производственных ситуаций, которые могут произойти на определенной организации;

- Периодическое исследование рынка объектов строительства на заинтересованность покупателей и заказчиков в актуальном временном промежутке

Библиографический список

1. Фетисов, А. Н. Методы улучшения организации строительства и планирования / А. Н. Фетисов. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 19 (309). – С. 81-83. – URL: <https://moluch.ru/archive/309/69634/> (дата обращения: 07.09.2020).
2. Фирцева С.В. Развитие рынка недвижимости в Тюменской области / С.В. Фирцева. – Текст: непосредственный // Актуальные проблемы архитектуры, строительства, энергоэффективности и экологии - 2016. Сборник материалов международной научно-практической конференции: в трех томах. Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Тюменский индустриальный университет». – 2016. – С. 253-258.

УДК 33

Томчук В.Н., Васильев Е.В. Актуальность строительства многоквартирных домов в городе Тюмень

The relevance of the construction of apartment buildings in the city of Tyumen

Томчук Вячеслав Николаевич

Студент группы УСО19-1, кафедры управления строительством и жилищно-коммунальным хозяйством

Васильев Евгений Владимирович

Кандидат экономических наук, доцент

Тюменский индустриальный университет, г. Тюмень

Tomchuk Vyacheslav Nikolaevich

Student of the USO19-1 group, department of construction management and housing and communal services

Evgeny Vasiliev

PhD in Economics, Associate Professor

Tyumen Industrial University, Tyumen

Аннотация. В статье авторы рассматривают вопрос актуальности строительства многоквартирных домов в городе Тюмень.

Ключевые слова: строительство, многоквартирные дома.

Abstract. In the article, the authors consider the issue of the relevance of the construction of apartment buildings in the city of Tyumen.

Keywords: building, apartment buildings.

Нельзя отрицать тот факт, что на сегодняшний день происходит постоянный рост в востребованности строительства многоквартирных домов с использованием и разработкой новых технологических решений. Жителям городов хочется проживать в комфортабельных, удобных в использовании и отвечающим их потребностям домах. Поэтому необходимо определить основные потребности жителей для разработки проекта строительства многоквартирных домов в исследуемом городе Тюмени, который будет соответствовать нормативным требованиям, качеству и безопасностью после проведенного строительства.

Можно утверждать, что строительная отрасль является основополагающей для образования капитала, а также имеет возможность влиять на инфраструктуру, что вполне может являться следствием влияния на окружающую среду в целом. Это основание подтверждается статистическими данными, представленными Росстатом при опросе жителей Тюмени о наиболее выгодном инвестировании. На ниже представленном рисунке 1 представлена структура ответов жителей на 2019 год в процентном соотношении.

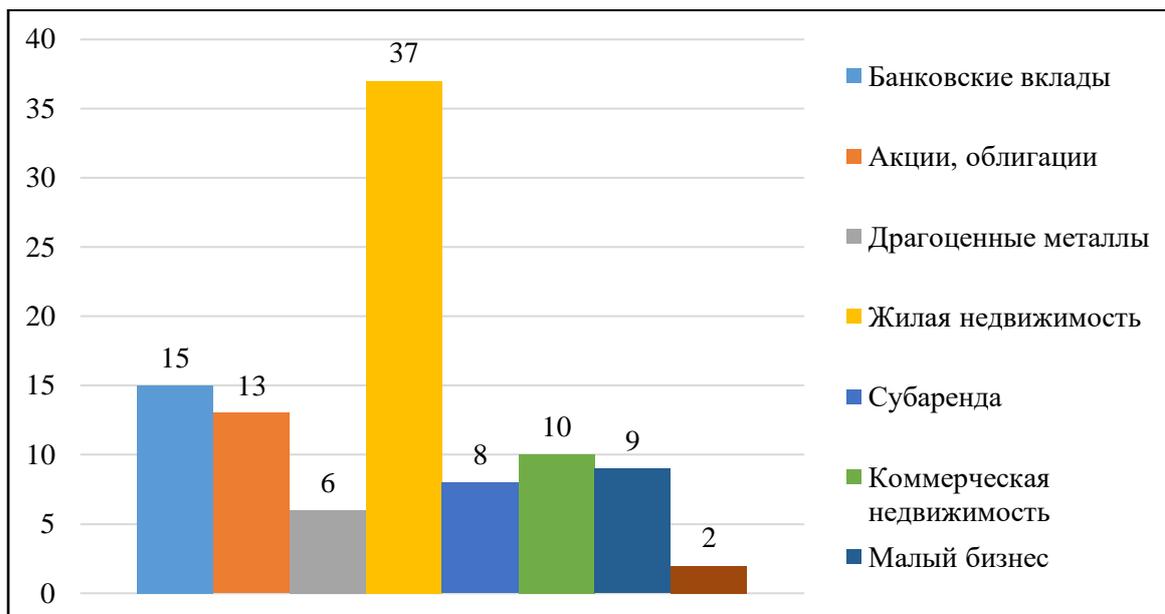


Рисунок 1. Опрос о наиболее выгодном вложении в городе Тюмени, %

Таким образом, из представленных данных можно утверждать, что жители города Тюмени считают, что недвижимое имущество в виде многоквартирных домов будет являться наиболее положительным в принятии решений о вложении своих инвестиций.

Однако нельзя стоять базовые предположения об актуальности нового строительства многоквартирных домов в городе Тюмени не изучив структуру ввода в действие жилых домов в целом по Российской Федерации за последние пять лет. Для наглядности и лучшего понимания показатели ввода объектов строительства в категории «строительство жилых домов» представлены в таблице 1 в тысячах квадратных метров.

Таблица 1

Ввод жилых домов в Российской Федерации за текущие пять лет

Регион	2015	2016	2017	2018	2019
Центральный федеральный округ	18 179,00	20 255,00	24 547,00	25 550,00	23 982,00
Северо-Западный федеральный округ	5 835,00	6 380,00	8 370,00	9 042,00	8 862,00
Южный федеральный округ	7 934,00	7 706,00	10 098,00	9 321,00	8 862,00
Северо-Кавказский федеральный округ	3 749,00	4 142,00	5 012,00	4 997,00	5 031,00
Приволжский федеральный округ	14 182,00	15 260,00	16 856,00	16 889,00	16 162,00
Уральский федеральный округ	6 361,00	6 576,00	7 977,00	7 948,00	6 381,00
Сибирский федеральный округ	7 430,00	7 990,00	8 875,00	9 371,00	8 648,00
Дальневосточный федеральный округ	1 991,00	2 173,00	2 444,00	2 223,00	2 192,00

Можно наблюдать довольно положительную тенденцию по строительству жилых домов в Российской Федерации. Город Тюмень относится в Уральскому федеральному округу, поэтому при более тщательном проведенном анализе можно увидеть, что на период 2019 года показатель снизился на 7,7 %.

Однако, если смотреть отчеты Главного управления строительства Тюменской области за последние десять месяцев 2020 года, то нами видится информация о получении семидесяти двух разрешений на строительство многоквартирных домов. Общая площадь которых составляет 829,07 тысяч квадратных метров. Если проводить параллель по городу Тюмени с предыдущим годом, то увеличение выданных разрешений увеличилось на девять процентов.

Тем более жители города Тюмени заинтересованы в строительстве многоквартирных домов из-за возможности доступных программ при принятии решения о производстве покупки. Рассматривая доступные программы можно выделить принятую программу под названием «Жилье для российской семьи». Данная программа обязалась оказывать поддержку жителям, которым требовалась покупка собственного жилья и был нацелен на рост темпов строительства жилых комплексов эконом-класса, причем цена на недвижимость не должна была превышать 80% среднерыночной стоимости жилья в регионе.

Сейчас в Тюменской области в рамках реализации национального проекта «Жилье и городская среда» работают восемьдесят восемь застройщиков. В стадии строительства двести семьдесят семь многоквартирных домов общей площадью жилья 2,980 миллионов квадратных метров.

Выявив то, что в городе Тюмени действительно имеется необходимость в строительстве многоквартирных домов, следует рассмотреть возможные причины, которые затрудняют данный процесс и будут являться сложностями при воспроизводстве проектов по данному строительству. Этими причинами в основном являются:

- Нехватка и изношенность строительных машин и механизмов, осуществляющих застройку многоквартирных домов;
- Недостаточность квалифицированных сотрудников и работников в области строительства многоквартирных домов;
- Высокий процент коммерческого кредита, который могут позволить себе не все жители исследуемого города;
- Недостаток финансирования строительства;
- Недостаток заказов на работы, поступающих от принимающих решений застройщиков;
- Высокий уровень облагаемых налог при осуществлении строительства многоквартирных домов

Исходя из имеющихся причин, помощью при производстве строительства многоквартирных домов может являться использование специфики применения проектного финансирования и спецсчетов. Данное решение при разработке нового строительства позволит максимально снизить объемы незавершенного строительства. Это происходит из-за того, что компании-застройщики, стремясь снизить свои издержки, принимали решение о заморозке уже строящегося объекта, которым и являлся какой-либо многоквартирный дом, но и в тоже время расширять производство за счет нового строительства.

Развитие строительства в целом в городе Тюмени может послужить улучшению инфраструктуры: возведение объектов социального, культурного назначения, жилых многоквартирных домов ведет к повышению уровня жизни населения, строительство объектов для главных отраслей страны (нефтяная, аэрокосмическая, военная, сельское хозяйство, тяжелая и легкая промышленность), инновационные направления в строительстве способствуют повышению инвестиционной привлекательности отрасли и росту ВВП.

Таким образом, на основе проведенного исследования по поиску актуальности строительства многоквартирных домов в городе Тюмени, можно утверждать, что имеет большая необходимость и значимость в осуществлении данного строительства. Это в первую очередь должно послужить увеличению качества жизни жителей города Тюмени в соответствии с их пожеланиями, а также должно произвести к обеспеченности и доступности уровня жизни.

СЕКЦИЯ 2. УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ

УДК 33

Соболева О.Н. Модели управления инновационным процессом региона

Models of regional innovation process management

Соболева Ольга Николаевна

к.э.н., доцент, декан факультета менеджмента и сервиса Вятского государственного университета
Soboleva Olga Nikolaevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Dean of the Faculty of Management and Service,
Vyatka State University

***Аннотация.** На этапе внедрения инновационных процессов на уровне регионов возникает необходимость принятия правильных решений в выборе систем, принципов и моделей управления этим процессом. Детальный анализ моделей управления инновационным процессом рассмотрен в статье, выделены преимущества моделей, который позволит сделать правильный выбор и разработать комплекс мероприятий, направленный на развитие инновационной деятельности в регионе.*

***Ключевые слова:** Инновационный процесс, модель управления инновационным процессом, инновационный климат*

***Abstract.** At the stage of introducing innovative processes at the regional level, it becomes necessary to make the right decisions in the choice of systems, principles and models for managing this process. A detailed analysis of the models for managing the innovation process is considered in the article, the advantages of models are highlighted, which will make it possible to make the right choice and develop a set of measures aimed at the development of innovation in the region.*

***Keywords:** innovation process, innovation process management model, innovation climate*

В настоящий период многие субъекты РФ в управлении социально-экономическим развитием региона используют различные управленческие подходы и системы подготовки принятия решений. Нужно отметить, что часть этих подходов (концепций, региональных программ, информационных систем и т.п.) базируются на известных моделях регионального управления, сформированных крупнейшими научными школами экономики и менеджмента.

В целом модель управления можно рассматривать как теоретически выстроенную совокупность представлений о том, как выглядит система управления, как она воздействует на объект управления, как адаптируется к изменениям во внешней среде, как управляемая организация может добиваться поставленных целей, устойчиво развиваться и обеспечивать свою жизнеспособность. Она включает в себя базовые принципы менеджмента, стратегическое видение, целевые установки и задачи, совместно вырабатываемые ценности, структуру и порядок взаимодействия ее элементов, организационную культуру, аналитический мониторинг и контроль за ситуацией, движущие силы развития и мотивационную политику.

Классы моделей определяются главным образом логикой построения модели и используемыми методами формализации и моделирования. Исходя из этого, можно выделить 4 класса моделей:

1. Модели равновесия экономики (модель межотраслевых балансов, CGE-модели, модели спроса-предложения);
2. Вероятностно-статистические (эконометрические, модели на основе производственных функций);
3. Имитационные модели (рекуррентные, модели системной динамики);
4. Модели на основе интеллектуальных технологий (нейросетевые модели, экспертные системы).

Все указанные выше модели применимы для любой экономической системы, традиционного развития. Но экономика, ориентированная на инновационное развитие, обладает рядом особенностей.

История инноваций насчитывает несколько моделей инновационного процесса, применение которых во многом определялось уровнем развития производительных сил, зрелостью специализации и кооперирования производства. Эти модели были подвергнуты всестороннему изучению в работах Р. Росвелла, Б. Твисса и др. [1]

Проведем систематизацию исторического развития моделей инновационного процесса, используемые в теории управления инновациями (таб.1).

Инновационный процесс в первом приближении рассматривается как процесс преобразования входов (ресурсов, информации и др.) в выходы (новые товары, новые технологии и т.п.). Данный подход основан на предположении, что процесс нововведения, сопряженный с творческой деятельностью, изначально является иррациональным и неорганизованным.

Таблица 1

Историческое развитие моделей инновационного процесса

Поколение	Модель	Период	Характеристика
I	Линейная модель	1955 г. – середина 1960-х гг.	Инновационный процесс «подталкивается» технологиями. Характеризуется приоритетом НИОКР и отношением к рынку лишь как к потребителю результатов технической активности производства
II	Линейно-последовательная	Конец 1960-х - начало 1970-х гг.	По сути, та же линейно-последовательная модель, но с акцентом на важность рынка, на потребности которого реагируют НИОКР (need pull model); инновационный процесс подталкивается необходимостью – источником всех изобретений.
III	Интерактивная модель	Начало 1970-х - середина 1980-х гг.	Сопряженная модель инновационного процесса (coupling model), в значительной степени комбинация I и II поколений с акцентом на связи технологических способностей и возможностей с потребностями рынка

Поколение	Модель	Период	Характеристика
IV	Японская модель	Середина 1980-х гг. – настоящее время	Характеризуется направленностью на параллельную деятельность интегрированных групп и внешние горизонтальные и вертикальные связи. Главное здесь в параллельной деятельности. Одновременная работа над идеей нескольких групп специалистов, действующих в нескольких направлениях. Это ускоряет решение задачи, ибо скорость реализации технической идеи и превращения ее в готовую продукцию в современном мире – крайне важный аспект
V	Настоящее время – будущее	Модель стратегических сетей	Стратегическая интеграция и установление связей. Отличается тем, что к параллельному процессу добавляются новые функции. Это процесс ведения НИОКР с использованием систем вычислительной техники и информатики, с помощью которых устанавливаются стратегические связи. Новаторы обмениваются электронными данными с поставщиками, партнерами и даже потребителями.

Каждая рассмотренная модель имеет свои недостатки, которые способствовали возникновению следующей за ней модели. Так первая модель инновационного процесса – модель «технологического толчка», не учитывает влияния внешней среды на развитие событий, в результате чего потребитель с его потребностями находится вне поля зрения.

Недостатком следующей модели «вытягивания спросом» (market pull) выступает то, что привлечение инноваций активно в производство осуществляется только тогда, когда увеличивающийся спрос требует увеличения объемов производства. Третья, «объединяющая» модель, инновационный процесс предстает как логически последовательный, хотя и не обязательно непрерывный процесс, который подразделяется на функционально различные, не взаимодействующие и независимые стадии. В этой модели технологическая инновация должна сопровождаться инновациями в области организации, управления, производства и маркетинга. В 80-х гг. XX века появилась «интегрированная модель», в которой инновационный процесс рассматривается как параллельный, где этапы НИР, разработки прототипа, производства и т.д. осуществляются одновременно.

Пятое поколение инновационного процесса по Ротуэлу представляет собой идеализированное развитие интегрированной модели (IV поколения) и более тесную стратегическую интеграцию взаимодействующих компаний.

Пятое поколение инновационного процесса отражает процесс электронификации инновации, характеризующийся увеличением использования экспертных систем, имитационного моделирования, интегрированных систем гибкого производства и автоматизированного проектирования, связанных с поставщиками.

Инновационный процесс в пятой модели Р. Ротуэла является не только межфункциональным, но также носит мультиинституциональный, сетевой характер. Одна из попыток визуализации пятого поколения инновационного процесса – его нелинейная модель отражает взаимодействие основных институтов, результатом которого становится инновация.

Как отмечает К. Оппенлендер, современный инновационный процесс – это процесс, складывающийся в результате взаимодействия трех систем: новатора, организации и внешней среды.



Рисунок 1. Модель управления инновационным процессом в регионе

Любое научное открытие, любое техническое новшество требуют длительного времени для своего воплощения. В этих условиях совершенно особое значение приобретает изучение современных способов коммерциализации идей, того огромного опыта осуществления инноваций, который накоплен в странах-лидерах НТП.

Современный инновационный процесс имеет сложный многоаспектный характер. Применение той или иной модели инновационного процесса в большой степени зависит от системы макро- и микроэкономических условий деловой активности конкретных экономических агентов – участников современного инновационного процесса.

Все представленные выше модели управления инновационным процессом применимы в большей степени хозяйствующих субъектов, но сложно применимы для региональной экономической системы. Основной задачей управления инновационной деятельностью на макроуровне является системное управление всех участников инновационной деятельности региона с учетом сложившегося инновационного потенциала и инновационного климата. В связи с чем предлагаем модель управления инновационным процессом (рис.1), в основу которой заложен функциональный подход управления на каждом этапе реализации инновационного процесса: анализ, планирование, организация, контроль и оценка проводимых мероприятий реализации инновационной активности субъектов на региональном уровне.

Библиографический список

1. Сагал Д. Технический прогресс: концепции, модели, оценки. – М.: Прогресс, 1985.
2. Системный подход к управлению инновационным климатом региона, Беяева Е.А.//Вестник Академии знаний. – 2013. №1(4). С. 21-25

СЕКЦИЯ 3. ЭКОНОМИКА И ПРАВО

УДК 342

Алиева С.А. Муниципально-правовой акт как результат муниципального нормотворчества

Municipal legal act as a result of municipal rulemaking

Алиева Саида Адилхановна

магистрант факультета права и управления,
Владимирский юридический институт ФСИН России

Научный руководитель:

Шаханов В.В., к.ю.н., доцент кафедры публично-правовых дисциплин

Владимирский юридический институт ФСИН России

Alieva Saida Adilkhanovna

master's student of the faculty of law and management,

Vladimir law Institute of the Federal penitentiary service of Russia

Shakhanov V. V., candidate of law,

associate Professor of the Department of public law disciplines

Vladimir law Institute of the Federal penitentiary service of Russia

Аннотация. В статье рассматриваются существующие подходы к пониманию нормативного правового акта в юридической литературе и правоприменительной практике, а также выделяются признаки и формулируется понятие нормативного муниципального правового акта.

Ключевые слова: правовой акт, нормативно-правовой акт, муниципально-правовой акт, нормативность, неперсонифицированность, многократность действия, регулирование.

Abstract. The article examines the existing approaches to understanding a normative legal act in the legal literature and law enforcement practice, as well as highlights the features and formulates the concept of a normative municipal legal act.

Keywords: legal act, normative legal act, municipal legal act, normativity, non-personification, multiple actions, regulation.

Конечным результатом нормотворческой деятельности муниципальных образований является нормативный правовой акт. Федеральное законодательство, в частности Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее ФЗ № 131) [1], не содержит понятия данного вида акта. Вместе с тем, от того насколько правильно уполномоченные на его принятие субъекты понимают, что такое нормативный муниципально-правовой акт, зависит и дальнейшая судьба принятого акта, и возможность с его помощью решать стоящие перед органами местного самоуправления задачи. Кроме того, в отличие от иных правовых актов и различного рода документов, для принятия нормативных муниципально-правовых актов необходимо следовать определенной процедуре, нарушение которой повлечет признание

данного акта противоречащим законодательству, а применение такого акта негативным образом скажется на правах и свободах населения муниципального образования.

Учитывая, что местное самоуправление не входит в систему органов государственной власти и то, что оно осуществляется самостоятельно населением либо посредством создаваемых для этого органами федеральный законодатель не счел возможным нормативно закрепить понятие муниципального нормативного правового акта, предоставив такую возможность самим муниципальным образованиям.

Однако, в основных терминах и определениях, закрепленных в статье 2 ФЗ № 131 содержится положение о том, что такое муниципально-правовой акт вообще без деления на признаки, характерные для индивидуальных и нормативных правовых актов.

Исходя из обозначенной законодателем дефиниции для муниципально-правового акта характерны такие признаки как:

- документально оформленное решение. Обе разновидности известных правведению правовых актов в виде индивидуального или нормативного акта должны иметь свою внешнюю форму выражения, и не просто решение, а документально оформленное решение. То есть форма выражения может быть только письменная и не предполагает, как в государственном управление устную форму;

- принятие решения уполномоченным органом. При этом опять же невозможно провести разграничение между индивидуальными и нормативными правовыми актами, ведь и те, и другие принимаются уполномоченным органом или соответствующим должностным лицом;

- обязательность для исполнения, что находит дополнительное закрепление не только в федеральном законодательстве в области местного самоуправления, но также законодательстве субъектов Российской Федерации и конечно самих муниципальных образований;

- принятие муниципально-правового акта направлено на установление либо изменение общеобязательных правил или правил, имеющих индивидуальный характер. Данный признак единственный, который позволяет отличить нормативный и индивидуальный муниципально-правовой акт. Вместе с тем, исходя из положений теории права нормы права могут содержать не только правила поведения, но и иные нормативно-правовые предписания (принципы, дефиниции и т.д.).

К сожалению, содержащаяся в статье 2 ФЗ №131 дефиниция не дает полного представления, что же представляет собой нормативный муниципально-правовой акт и как его отличать от иных правовых актов. Вместе с тем научной общественностью выработаны определенные положения, которые позволяют это сделать, что было воспринято не только судебной практикой, но и отдельными муниципальными образованиями.

Рассмотрим существующие теоретические представления о признаках нормативных правовых актов, а затем каким образом они нашли в действующем законодательстве на уровне отдельных муниципальных образований.

Бошно С.В. давая определение нормативного правового акта складывает его из следующих признаков: письменный документ; издается уполномоченным на то органом или лицом; носит официальный характер; является общеобязательным для исполнения; регламентирует общественные отношения посредством установления властных велений [9, с. 17]. Кроме того, автором подчеркиваются исключительная, практически неоспоримая легитимность нормативного правового акта и его защита со стороны государства.

Не такое большое количество признаков нормативного правового акта предлагает в своем определении С.С. Алексеев: является официальным актом; является результатом правотворчества компетентного на то органа; содержит юридические нормы (предписания) [7, с. 201]. Автор не говорит ни о длительности действия акта, ни о его неоднократном применении, что позволило бы отличать его от иных правовых актов, в частности, индивидуальных.

По мнению А.В. Малько, признаками нормативного правового акта, исходя из предлагаемого определения будут следующие: это разновидность акта; является официальным документом; принят полномочным органом; содержит нормы, т.е. предписания общего характера; действует постоянно и рассчитан на многократное применение [12, с. 140].

В.А. Кирсанов выделяет следующие признаки нормативного правового акта: это разновидность правового акта; принимаются органами государственной власти и местного самоуправления; направлен на создание, изменение и отмену юридических норм; не имеет конкретного адресата; применяется многократно [11, с. 29].

Позиции нескольких авторов позволяют говорить во многом о единообразии подходов к пониманию нормативного правового акта. Как правило авторы используют одни и те же признаки. Только в разной интерпретации.

Оптимальное определение нормативного правового акта, в котором нашли отражение и ранее озвученные выводы автора, дается Бошно С.В.: «письменный официальный документ, принятый (изданный) в определенной форме органом государственной власти, местного самоуправления или их должностным лицом в пределах его компетенции и направленный на установление, изменение, введение в действие, прекращение или приостановление действия общеобязательных предписаний, распространяющихся на неопределенный круг лиц, рассчитанных на многократное применение и направленных на урегулирование общественных отношений либо на изменение или прекращение существующих правоотношений» [8, с. 11]. В данном определении находят закрепление не только теоретические положения, но и результаты обобщений судебной практики, на основе которой высшие судебные инстанции

сформулировали признаки нормативного правового акта, но не стали формулировать его определение.

Пленум Верховного Суда РФ предлагал понимание нормативного правового акта в своем постановлении от 20 января 2003 года № 2, но несколько позже исключил данный пункт постановления [5]. В пункте 9 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29.11.2007 № 48 были определены лишь существенные признаки нормативного правового акта, которые по мнению судейского сообщества помогут правоприменителям разграничивать существующие правовые акты нормативного и индивидуального характера. В качестве таких признаков отмечены следующие: издан в установленном порядке уполномоченным органом государственной власти, органом местного самоуправления или должностным лицом; включает в себя нормы-правила поведения; обязательность исполнения; рассчитан на неопределенный круг лиц; направлен на регулирование общественных отношений либо возникновение, изменение или прекращение правоотношений [6]. Вместе с тем с рядом выделяемых признаков мы не совсем согласны. Правильнее будет их подкорректировать.

Так, как правильно отмечает Р.Н. Иванов: «ключевым и определяющим признаком нормативного правового акта является его нормативность. Наиболее обобщенно правовая нормативность представляет собой одно из основополагающих свойств права, которое выражает общеобязательность правовых требований, закрепляет масштаб поведения людей, знаменует единство государственных и правовых установлений. Нормативность правовых актов предопределяется их содержанием - наличием правовых норм» [10, с.13].

Как писали Н. Петров и А.Ф. Шебанов: «именно благодаря данному признаку, по общему мнению, нормативные правовые акты следует отграничивать от иных правовых актов (актов применения, актов толкования права) и документов» [13, с. 125; 14, с.96]. Другими словами, общим критерием нормативности выступает правовая норма, внешние признаки которой позволяют отличать ее от индивидуальных предписаний.

Также в качестве признака нормативного правового акта можно назвать его неперсонифицированность, распространение действия нормативных правовых предписаний на неопределенный круг участников возникающих общественных отношений. Кто бы не выступил участником регулируемого нормативным правовым актом общественного отношения, тот сразу подпадает под действие содержащихся в нем нормативных правовых предписаний. Конечно жизнь показывает нам немало примеров обратного, но государство, претендующее на высокий статус правового, не должно допускать никаких исключений из этого правила.

Признаком нормативного правового акта выступает и многократность его применения. Поведение участников общественных отношений будет подвергаться воздействию со стороны нормативного правового акта всегда при наступлении условий, предусмотренных гипотезой

правовой нормы. И будет это происходить до тех пор, пока нормативный правовой акт не будет изменен или отменен. В этом смысле нормативные правовые предписания, содержащиеся в акте обращены в будущее так как рассчитаны не просто на данный наличный случай (отношение), а на вид - неопределенное число установленных в общей форме случаев и отношений.

Обозначенные три признака нормативного правового акта признаются всеми авторами и юридической практикой.

Помимо них признаком нормативного правового акта является его письменная форма и особая внешняя структура (заголовки, преамбулы, разбивка текста на разделы, главы, параграфы, статьи, пункты, части, подписи специально уполномоченных лиц и т. д.), которые для иных видов правовых актов менее характерны.

Для нормативного правового акта для приобретения им юридической силы необходимо соблюдение установленного порядка его принятия, так как в последствие нарушение данного порядка вероятнее всего повлечет его отмену.

Нормативный правовой акт принимается уполномоченным на то лицом или органом в рамках закрепленной за ними компетенции. Несоответствие данному признаку позволит говорить о незаконности принятого акта.

Субъекты муниципального нормотворчества используя накопленный теоритический опыт, достаточно часто закрепляют в муниципально-правовых актах дефиницию нормативного муниципального акта.

Уставом городского округа Протвино Московской области в статье 1 дается следующее определение муниципального нормативного правового акта: «это правовой акт, устанавливающий правовые нормы, обязательные для неопределенного круга лиц, рассчитанные на неоднократное применение, и действующие независимо от того, возникли или прекратились конкретные правоотношения, предусмотренные актом» [2].

Постановлением администрации Ольгинского муниципального района от 27.11.2017 № 515 при закреплении порядка обжалования муниципальных правовых актов и иных решений, принятых администрацией Ольгинского муниципального района в пункте 2.1 под муниципальным нормативным правовым актом предлагается понимать: «письменный официальный документ, принятый (изданный) в установленном порядке уполномоченным органом местного самоуправления или должностным лицом местного самоуправления и направленный на установление, изменение или отмену правовых норм, регулирующих общественные отношения либо изменяющие или прекращающие существующие правоотношения» [3].

Иногда органы местного самоуправления в разрез федерального законодательства, в частности ФЗ № 131, закрепляют понятие нормативного правового акта называя данный акт

муниципально-правовым без указания на его нормативность. Так, решением Совета депутатов городского поселения «Рабочий поселок Майский» Советско-Гаванского муниципального района от 26.02.2009 № 3 по сути дается определение не просто муниципального правового акта, а нормативного: «Муниципальный правовой акт - это официальный письменный документ, принятый (изданный) в определенной форме органом местного самоуправления городского поселения «Рабочий поселок Майский» в пределах его компетенции и направленный на установление, изменение или отмену правовых норм, устанавливающий правила, обязательные для исполнения на территории городского поселения «Рабочий поселок Майский» [4].

Рассмотренные теоретические положения и результаты муниципального нормотворчества позволяют выделить признаки нормативного муниципального правового акта:

- это письменный формализованный документ;
- принимается уполномоченным на то органом в рамках его компетенции. Важным является не только то, что он принимается уполномоченным органом (субъект имеет право на принятие акта), но и то, что он может это делать только по тем вопросам, которые отнесены законодательством к его компетенции. Возьмем исполнительно-распорядительный орган местного самоуправления. Он безусловно имеет право принимать муниципально правовые акты, но может ли он принять устав муниципального образования? Открываем ФЗ №131 и видим, что компетенция на принятие устава муниципального образования – это исключительная компетенция представительного органа местного самоуправления;
- актом устанавливаются или отменяются нормативные правовые предписания, рассчитанные на исполнение неопределенным кругом лиц. То есть, нормативные правовые акты применяются по отношению ко всем жителям, проживающим на территории муниципального образования;
- еще одним признаком муниципального правового акта является неоднократность применения акта при возникновении схожих жизненных ситуаций;
- также к признакам можно отнести установленный порядок принятия, опубликования и вступления в силу нормативного муниципального правового акта;
- данные акты направлены на решение вопросов местного значения или осуществление переданных органам местного самоуправления отдельных государственных полномочий.

Сказанное позволяет сформулировать определение нормативного муниципально-правового акта: это принятый в установленном порядке уполномоченными органами или должностными лицами местного самоуправления письменный документ, содержащий нормативные правовые предписания, обязательные для исполнения всеми на территории муниципального образования и рассчитанный на их многократное применение.

Библиографический список

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 06.10.2003 №131-ФЗ// Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2003. – № 40, ст. 3822.
2. Устав городского округа Протвино (принят решением Совета депутатов г. Протвино МО от 20.06.2005 № 40/6) // События. – № 35. – 02.09.2005.
3. Об утверждении Порядка обжалования муниципальных правовых актов и иных решений, принятых администрацией Ольгинского муниципального района: постановление администрации Ольгинского муниципального района от 27.11.2017 № 515// Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 23.11.2019).
4. О принятии Порядка подписания и обнародования муниципальных правовых актов: решение Совета депутатов городского поселения «Рабочий поселок Майский» Советско-Гаванского муниципального района от 26.02.2009 № 3// Сборник нормативных правовых актов органов местного самоуправления городского поселения «Рабочий поселок Майский» Советско-Гаванского муниципального района Хабаровского края. – № 2. – 04.05.2009.
5. О некоторых вопросах, возникших в связи с принятием и введением в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20 января 2003 года № 2// Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2003. – № 3.
6. О практике рассмотрения судами дел об оспаривании нормативных правовых актов полностью или в части: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.11.2007 № 48// Рос. газ. – № 276. – 08.12.2007.
7. Алексеев С.С. Общая теория права: В 2 т. Т. II. – М., 1982. – 359 с.
8. Бошно С.В. Закон о нормативных правовых актах: прошлое, настоящее и перспективы // Право и современные государства. – 2015. – № 2. – С. 11-18.
9. Бошно С.В. Нормативный правовой акт в условиях современной российской теории и практики// Ваш налоговый адвокат. – 2008. – № 11. – С.17-26.
10. Иванов Р.Н. Юридическая природа нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти: дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2005. – 169 с.
11. Кирсанов В.А. Теоретические проблемы судопроизводства по оспариванию нормативных правовых актов: дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2001. – 213 с.
12. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: учебник. М., 2004. – 245 с.
13. Петров Н. К вопросу о нормативности правовых актов // Советское государство и право. – 1963. – №9. – С.125 –133.
14. Шебанов А.Ф. Некоторые вопросы правовой нормы и нормативных актов в советском общенародном праве // Советское государство и право. – 1964. – № 7. – С. 96 – 106.

СЕКЦИЯ 4. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ОБРАЗОВАНИИ

УДК 37

Сидоров М.Ю. Современное развитие системы образования в городе Тюмени

Modern development of the education system in the city of Tyumen

Сидоров М.Ю.

Тюменский Индустриальный Университет

Sidorov M.Yu.

Tyumen Industrial University

Аннотация. В статье авторы рассматривают вопрос современного развития системы образования в городе Тюмени.

Ключевые слова: система образования.

Abstract. In the article, the authors consider the issue of the modern development of the education system in the city of Tyumen.

Keywords: education system.

В связи с развитием экономики города Тюмени, высокими темпами застройки и благоприятной демографической ситуацией потребность в развитии системы образования постоянно повышается. Основной целью государственной политики в области образования является увеличение доступности качественного образования, которое соответствует требованиям инновационного развития экономики, современным потребностям общества и каждого гражданина.

Под системой образования понимается совокупность образовательно-воспитательных учреждений, функционирующих в том или ином обществе, связь между ними и те общие принципы, на основе которых эти учреждения строятся и работают. В систему образования входят учебно-воспитательные учреждения, которые осуществляют:

1. Дошкольное воспитание;
2. Общее среднее образование;
3. Внешкольное обучение и воспитание;
4. Профессионально-техническое образование;
5. Среднее специальное образование (техникумы и колледжи)
6. Высшее образование;
7. Подготовка научных и научно-педагогических кадров;
8. Последипломное образование;
9. Повышение квалификации и переподготовку кадров

К основным образовательным результатам относятся и сформированные социально значимые компетенции учащихся. Переход на федеральные государственные образовательные стандарты всех уровней образования обязывает осуществить поиск эффективных подходов к формированию проектных, учебно-исследовательских компетенций, компетенций в сфере информационно-коммуникационных технологий, формированию универсальных учебных действий учащихся.

Вместе с тем необходимо понимать, что процесс создания современных комфортных условий для получения качественного образования неразрывно связан с необходимостью поддержания зданий в нормативном техническом состоянии. С 2009 года в городе Тюмени проводится ежегодное обследование технического состояния объектов образовательных организаций с целью определения необходимости в проведении ремонтных работ текущего либо капитального характера. Текущие ремонты, направленные на устранение аварийных ситуаций, выполняются в оперативном порядке. За период с 2009 года комплексный капитальный ремонт выполнен в 28 детских садах, частичный капитальный ремонт (устройство скатной кровли, устройство ограждения территории, замена оконных и дверных блоков) - в 29 детских садах. В настоящее время потребность в проведении ремонтных работ в образовательных организациях сохраняется.

Главными причинами возникновения проблемы недостаточности условий для обеспечения доступности и качества услуг системы образования являются:

1. Низкие темпы качественного изменения форм и методов преподавания, формирующего компетенции, востребованные в современной жизни и экономике;
2. Недостаточный уровень сформированности системы профильного обучения;
3. Недостаток учителей, которые могут качественно преподавать, учитывая, развивая и формулируя учебные и жизненные интересы различных групп учащихся;
4. Незрелость использования индивидуального обучения, электронного обучения и дистанционных образовательных технологий в соответствии с новыми образовательными стандартами.
5. Недостаток мест в дошкольных образовательных организациях в отдельных микрорайонах города, в том числе для детей от 1,5 до 3 лет в большинстве районов города;
6. Недостаточный потенциал организаций негосударственного сектора экономики в предоставлении качественных услуг дошкольного образования;

7. Несоответствие развивающей предметно-пространственной среды дошкольных образовательных организаций требованиям федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования;

8. Недостаточный уровень профессиональных компетенций у педагогических работников, необходимых для создания условий развития детей, обозначенных в ФГОС ДО;

9. Недостаточное и морально устаревающее материально-техническое оснащение образовательного процесса большинства образовательных организаций, не позволяющее эффективно реализовывать требования новых федеральных государственных образовательных стандартов

Также одной из задач является постоянное обновление и омоложение учительского корпуса. Удельный вес численности учителей общеобразовательных организаций в возрасте до 35 лет в общей численности учителей общеобразовательных организаций в городе Тюмени составляет 29% (по регионам страны в среднем составляет 20%). Если принять за норму продолжительность эффективной педагогической деятельности 40 лет (22 - 62 года), на категорию учителей до 35 лет должно приходиться примерно 30% штата. В связи с этим важнейшим направлением развития общего образования является совершенствование учительского корпуса.

Таким образом на основе определенным проблем в системе образования города Тюмени требуется предложить возможные к реализации пути улучшения данной системы. Представленными решениями могут являться и стать:

1. Обеспечение детям равных возможностей получения доступного качественного дошкольного образования;

2. Выработать единые для муниципальной системы образования подходы к обеспечению горизонтальной и вертикальной преемственности содержания в школьных предметах, образовательных областях;

3. Обеспечить новые практики методической работы (внутришкольный и муниципальный уровни) с учителями, осуществляющими преподавание на базовом и углубленном уровне, а также с предметниками, ведущими подготовку детей к участию в олимпиадном движении;

4. Организовать апробацию учебно-методических комплексов по предметам с целью выявления наиболее адаптируемых к условиям города;

5. Выработать единые требования к формированию и оценке читательской компетентности для каждого уровня общего образования как к результату целенаправленной

деятельности по реализации междисциплинарной программы «Основы смыслового чтения и работа с текстом»;

6. Развить образовательную инфраструктуру (выработка моделей взаимодействия с профессорско-преподавательским составом образовательных организаций среднего профессионального и высшего образования, выработка моделей взаимодействия с организациями дополнительного образования);

7. Определить районы, в которых в ближайшем будущем потребуется строительство новых школ;

8. Постоянно поддерживать действующие здания школ в нормативном техническом состоянии;

9. Составлять гибкий график работы спортзала, организация новых площадей для занятий физкультурой;

10. Выработать эффективные модели методического обеспечения и методического сопровождения педагогических кадров муниципальной системы образования города, направленных на формирование профессиональной готовности к реализации федерального государственного образовательного стандарта, работе с современным учебным оборудованием, реализации современных образовательных технологий.

Таким образом можно утверждать, что проблема развития системы образования в городе Тюмени является очень важной и весомой. Требуется тщательная разработка программы развития образования в городе Тюмени. Предложенные решения проблем позволят устранить существующее на сегодняшний день противоречие - несоответствие уровня профессионально-педагогической подготовленности воспитателя и требований, предъявляемых к нему, создать перспективы для дальнейшего роста его профессиональной компетенции, сформировать инновационный потенциал и, следовательно, обеспечить современное качественное дошкольное образование в городе в целом.

СЕКЦИЯ 5. ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

УДК 338

Арипова Э.З. Оценка финансового состояния предприятия

Assessment of the company's financial condition.

Арипова Элла Зуфаровна,

Магистрант,
Тюменский индустриальный университет
Научный руководитель

Фирцева С.В., к.э.н., доцент кафедры Экономика в строительстве,

Тюменский индустриальный университет
Aripova Ella Zufarovna,
Graduate Student,

Tyumen industrial University

Scientific adviser: Virteva S., PhD in economics, Associate Professor of Economics in
construction,
Tyumen industrial University

***Аннотация.** Анализ оценки финансового состояния раскрывает сущность и указывает на необходимость проведения финансового анализа, который состоит из нескольких этапов и осуществляется с помощью различных методик. Актуальность исследования заключается в необходимости постоянного совершенствования и мониторинга финансового состояния предприятия для его успешной и эффективной работы, для поддержания конкурентоспособности и предотвращения проблемных ситуаций на предприятии.*

***Ключевые слова:** оценка, финансовое состояние, анализ, финансовая устойчивость, предприятие.*

***Abstract.** Analysis of the financial condition assessment reveals the essence and indicates the need for financial analysis, which consists of several stages and is carried out using various methods. The relevance of the research is the need for continuous improvement and monitoring of the financial condition of the enterprise for its successful and efficient operation, to maintain competitiveness and prevent problematic situations at the enterprise.*

***Keywords:** assessment, financial condition, analysis, financial stability, enterprise.*

Оценка финансового состояния (ФС) на предприятии является неотъемлемой и одной из самых важных частей финансовой работы на предприятии [1, с. 134].

ФС предприятия – состояние финансов, характеризуемое совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования его финансовых ресурсов. Результатом финансового анализа является оценка финансовых результатов и ФС предприятия, и как следствие, диагностика эффективной работы и потенциальных возможностей для улучшения работы. [1, с. 135].

ФС является важнейшей характеристикой стабильного положения, деловой

активности, надежности предприятия. Оно определяет конкурентоспособность предприятия и его потенциал в деловом сотрудничестве, являясь гарантом эффективной реализации экономических интересов всех участников хозяйственной деятельности как самого предприятия, так и его партнеров.

Таким образом можно отметить, что ФС определяется эффективностью управления предприятием своими финансовыми ресурсами. А главной целью оценки ФС является своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности, а также поиск резервов для улучшения ФС предприятия, его платежеспособности и рентабельности.

Оценку ФС можно объективно осуществить с помощью системы показателей, которые детально и всесторонне характеризуют хозяйственное положение предприятия [1, с. 137].

Анализ ФС предприятия включает в себя следующие разделы:

- общая оценка ФС и его изменение за определенный период, предполагающая проведение анализа динамики активов и пассивов баланса;
- проведение анализа финансовой устойчивости предприятия, предполагающего расчет абсолютных и относительных показателей финансовой устойчивости, платежеспособности, ликвидности, рентабельности, а также определение уровня деловой активности предприятия. [1, с. 135]

Информационной базой финансового анализа являются данные бухгалтерской отчетности, в первую очередь – Форма №1 «Баланс предприятия», Форма №2 «Отчет и прибылях, и убытках», Форма №4 «Отчет о движении денежных средств», Форма №5 «Сведения о состоянии имущества предприятия» [2, с. 2]. Более наглядно источники информации ФС предприятия представлены на рисунке 1.

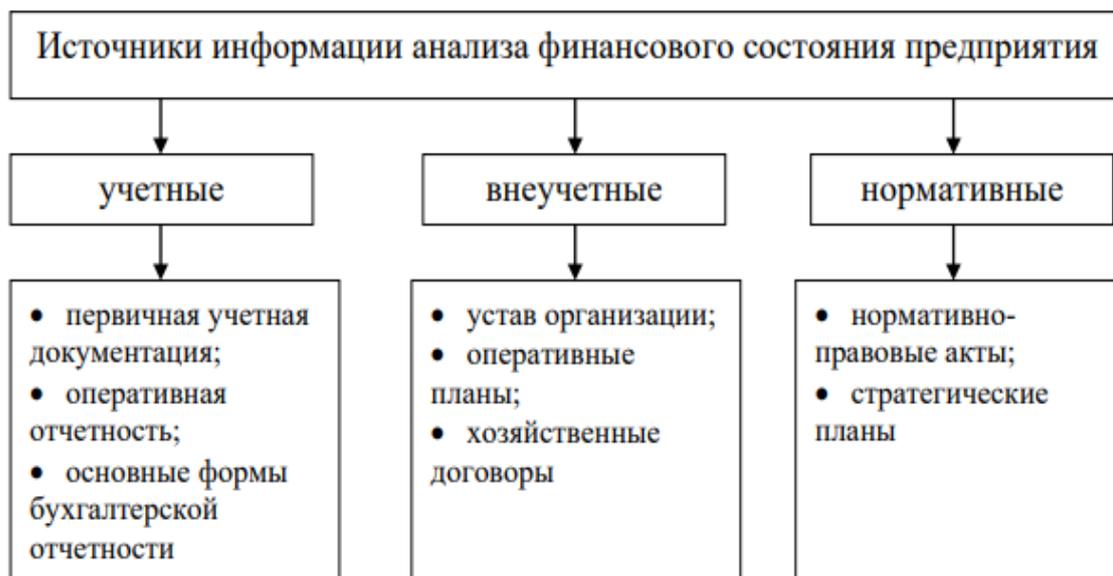


Рисунок 1. Источники информации ФС предприятия.

Финансовый анализ может быть, как внешним, так и внутренним. Внешний финансовый анализ проводится с целью выявления перспектив дальнейшей развития. Внутренний финансовый анализ направлен на выявление резервов и разработку мероприятий по укреплению ФС предприятия, а также повышению доходности и наращиванию собственного капитала.

Непосредственными пользователями информации финансового анализа могут быть [3, с. 3]:

- Собственники предприятия, наибольший интерес для которых представляют – прибыльность, экономический рост, риски;
- Кредиторы и инвесторы, которых интересует кредитоспособность и возможная результативность и продуктивность от вложенных инвестиций;
- Поставщики и контрагенты, для которых важны сроки оплаты и динамика изменения платежеспособности [3, с. 3].

Анализ ФС предприятия осуществляется в определенной последовательности:

- установление целей и задач анализа ФС;
- составление плана аналитической работы, определенной программы анализа, в которой конкретизированы исполнители, календарные сроки выполнения работ, сроки проведения анализа, порядок проведения анализа, обработка результатов.

Среди методов, применяемых для анализа ФС можно выделить следующие:

- сравнение: финансовые показатели сравниваются как с базисными, так с плановыми показателями;
- группировка: показатели группируются в зависимости от признаков или факторов;
- метод цепных подстановок: производится замена отчетного показателя на базисный, позволяющая определить влияние отдельных факторов [4, с. 5].

Итоговые показатели, отражающие ФС предприятия, определяются следующими методами:

- методом сумм посредством суммирования темпов прироста отобранных показателей;
- среднеарифметической величиной, учитывающей вес отдельных показателей;
- методом суммы мест посредством суммирования достигнутых предприятием мест в разрезе отдельных показателей;
- методом балльной оценки, где каждый показатель имеет свой балл в общей шкале в зависимости от значения [4, с. 6].

Полученная итоговая оценка ФС имеет огромное значение для будущих инвесторов и деловых партнеров предприятия. Но в настоящее время на рынке наблюдается тенденция высокой динамичности возникновения и исчезновения экономических интересов его

участников ввиду неопределенности внешней среды, поэтому необходимо иметь представление о предприятии в перспективе, то есть производить прогноз оценки ФС [5, с. 10].

Так, по итогам анализа ФС предприятие может сделать выводы о своем реальном экономическом положении, оценив степень влияния каждого из показателей или факторов на ФС. Поэтому выводом для анализа финансового состояния в большинстве случаев будет являться определение текущего состояния, а также выявление дальнейшего прогноза при условии проведения необходимых мероприятий [6, с. 1].

Таким образом, ФС является важнейшей характеристикой степени эффективности проведения экономической деятельности предприятия, поэтому необходимо правильно понимать значение и правильно оценивать ФС предприятия.

Библиографический список

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 345 с.
2. Недосекин С.В. Финансовое состояние предприятия: сущность и организация в современных условиях // Вестник РГАЗУ: электронный журнал. – 2011. – № 1. [Электронный ресурс]. URL: [http://www.rgazu.ru/db/vestnic/2011\(1\)/economics/020.pdf](http://www.rgazu.ru/db/vestnic/2011(1)/economics/020.pdf) (дата обращения 30.11.2020)
3. Фурсова, М. Н. Анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие. – Издательство ВГУЭС, 2011. – 18 с.
4. Ширяева Г.Ф. Сущность, цели и задачи оценки финансового состояния организации // ФЭН-Наука. – 2013. – № 7-8 (22-23). – 15 с.
5. Бочаров В.В. Финансовый анализ: краткий курс. – Спб.: Питер, 2010. – 240 с.
6. Кувшинов М.С. Инновационные инструменты прогнозирования оценки финансового состояния предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. – 2012. – №30. – С. 56

УДК 330.4

Белянкина Е.С. Схема выбора оптимального оборудования по экономическим и техническим показателям

Scheme for selecting the optimal equipment for economic and technical indicators

Белянкина Елизавета Сергеевна

Магистрант кафедры Экономика в строительстве,
Тюменский Индустриальный Университет
Научный руководитель

Фирцева Светлана Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры

Экономики в строительстве,

Тюменский индустриальный университет

Лободенко Елена Ивановна,

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры строительной механики,

Тюменский Индустриальный Университет

г. Тюмень

Belyankina Elizaveta Sergeevna

Graduate Student of the Department of Economics in Construction,

Tyumen Industrial University

Tyumen

Firtseva Svetlana Valeryevna,

Ph.D., Associate Professor, Department of Economy in the construction

Tyumen Industrial University

Lobodenko Elena Ivanovna, Candidate

of physical and mathematical sciences, Associate Professor of the department of structural mechanics,

Tyumen Industrial University

Tyumen

Аннотация. При обосновании выбора производственного оборудования необходимо основываться на различных, часто, не связанных между собой, показателях. Для этого необходимо применять методы, которые позволят определить лучший вариант из аналогов по совокупности различных показателей.

Ключевые слова: паровые котлы, технические показатели, экономические показатели, эксперт

Abstract. When justifying the choice of production equipment, it is necessary to be based on various, often unrelated, indicators. To do this, it is necessary to apply methods that will allow you to determine the best option among analogues by a combination of various indicators.

Keywords: steam boilers, technical indicators, economic indicators, expert

При экономическом обосновании котельной установки, необходимо учитывать не только экономические показатели, но и критерии выдвигаемые компанией для необходимой производительности оборудования. При обустройстве рассматриваемой установки подготовки нефти необходимо учитывать технические характеристики оборудования, а именно

паропроизводительность, температуру пара и давление. Рассматриваемые экономические характеристики: КПД, цена за 1 тонну пара и срок окупаемости.

Для того, чтобы выбрать наилучший вариант по всей совокупности показателей воспользуемся методами экспертных оценок в инженерных исследованиях. Метод можно разделить на несколько этапов.

1. Подбор группы экспертов и выбор способа получения информации об их экспертном мнении на рассматриваемое оборудование.
2. Выбор метода упорядочивания альтернатив.
3. Составление анкет по оценки экспертов.
4. Проведение опроса экспертов.
5. Анализ и обработка полученной информации.

Одной из самых важных задач является подбор экспертов, от их мнения зависит конечный результат выбора. При этом экспертов должно быть не мало, так как при небольшом количестве экспертов мнение каждого учитывается с излишней степенью, но при большом количестве труднее выявить согласованное мнение, что в данном методе имеет большую роль.

Метод экспертных оценок используется для упорядочения альтернатив. Данный метод используется для выделения наиболее важных показателей или факторов двух, или нескольких аналогичных вариантов [1].

При ранжировании факторов эксперты оценивают каждый в одной системе, которой присваивается оценка, например, балл. Интервалы между значениями предполагаются равными. В таблице №1 представлены оценки показателей паровых котлов по 5-ти бальной шкале выбранными экспертами.

Таблица 1

Оценки экспертов по показателям для паровых котлов

Показатели	Эксперт 1	Эксперт 2	Эксперт 3
Технические показатели			
Паропроизводительность, т/ч	2	3	2
Расчетное давление, бар	1	2	2
Расчетная температура, °С	3	2	2
Экономические показатели			
КПД, %	3	4	4
Цена 1 т/пара, руб/т	5	5	5
Срок окупаемости, лет	4	4	5

Определять весовые коэффициенты по данному методу можно, если мнения опрошенных экспертов являются согласованными. Согласованность оценивают по коэффициенту конкордации (W):

$$W = \frac{12 \sum_{i=1}^n d_i^2}{M^2(n^3-n) - \sum_{j=1}^M T_j} \quad (1)$$

где n – число показателей, d_i – отклонение суммы рангов i – го показателя, вычисленной по всем экспертам от средней арифметической сумм рангов n показателей; $T_j = (t_j^3 - t_j)$ – показатель равных рангов; t_j – число равных рангов, проставленных j – ым экспертом. Считается, что при $W < 0,5$ результатами такого опроса пользоваться нельзя, так как мнения экспертов значительно расходятся.

В нашем случае, $W = 50 > 0,5$ - мнения экспертов согласованы [1].

Далее по суммам баллов распределяем ранги (табл. №2).

Таблица 2

Результирующие ранги показателей

Эксперты	Показатели	
	Группа технических показателей	Группа экономических показателей
Эксперт 1	6	12
Эксперт 2	7	13
Эксперт 3	6	14
Сумма рангов	19	39
Результирующий ранг показателя	II	I

Группа экономических показателей заняла I ранг, группа технических показателей II ранг. Ранг лишь определяет место, занимаемое показателем среди других показателей, группа показателей с рангом I не важнее, чем с рангом II, так как мнения экспертов всегда являются субъективными и данные ранги имеют значение только в конкретном эксперименте и с данными экспертами.

Далее проводится расчет обобщенного показателя паровых котельных для выбора наилучшего аналога по 2 группам показателей (техническим и экономическим). Данный расчет проводится для ряда моделей паровых котлов. При этом выбирается базовая модель котла. Выбор базовой модели произволен и не влияет на результат расчета обобщенного показателя паровых котельных [1].

Показатели паровых котлов сравниваются с соответствующими показателями модели парового котла, принятого за базовую модель. Определяются весовые коэффициенты показателей в группах показателей и весовых коэффициентов групп на основе экспертных оценок.

Необходимая паропроизводительность для установки подготовки нефти, указанная в техническом задании равна 74 т/час. Были выявлены 2 варианта обустройства данного объекта:

1. Установка 2-ух котлов VAPOR FINLAND OY, Финляндия паропроизводительностью 22 т/час и котел VAPOR BOILERS FINLAND Oy, Финляндия паропроизводительностью 30 т/час [2].
2. Установка 3-х котлов ZOZEN SZS25-1.25-Q.Y, Шанхай с паропроизводительностью 25 т/час [3].

В таблице №3 представлены значения оцениваемых показателей.

Таблица 3

Технические и экономические показатели паровых котлов

Марка котла	1 вариант			2 вариант		
	VAPOR FINLAND OY, Финляндия	VAPOR FINLAND OY, Финляндия	VAPOR BOILERS FINLAND Oy, Финляндия	ZOZEN SZS25-1.25-Q.Y, Шанхай	ZOZEN SZS25-1.25-Q.Y, Шанхай	ZOZEN SZS25-1.25-Q.Y, Шанхай
Технические показатели						
Паропроизводительность, т/ч	22	22	30	25	25	25
Расчетное давление, бар	10	10	10	12,5	12,5	12,5
Расчетная температура, °С	184	184	184	194	194	194
Экономические показатели						
КПД, %	93	93	95	92	92	92
Цена 1 т/пара, руб/т	1220	1220	1190	1200	1200	1200
Срок окупаемости, лет	3	3	3,2	2,9	2,9	2,9

Технические характеристики были взяты из каталогов поставщиков данного оборудования, а экономические показатели рассчитаны.

В таблице 4 представлены результаты расчетов обобщенного показателя для двух вариантов котельного оборудования. Относительный показатель рассчитывается к базовой модели котла. При это если значение базовой модели выше, чем рассматриваемого варианта, то значение базовой модели делится на значение аналогичного варианта. Если значение аналога выше значения базовой модели то наоборот. Коэффициент весомости определяется на основании экспертных оценок (сумма баллов по показателю, делится на число групп). Сумма относительных показателей с учетом весомости и дает результат обобщенного показателя, с помощью которого выявляется наилучший вариант.

Таблица 4

Результаты расчетов обобщенных показателей паровых котлов

Наименование показателей по группам	Значение показателей		Относительный показатель		Коеф. весомости	Относительный показатель с учетом весомости	
	1	2	1	2		1	2
Группа технических показателей							
Паропроизводительность, т/ч	74	75	1	1,01	5,00	5,00	4,93
Расчетное давление, бар	10	12,5	1	1,25	6,50	6,50	5,20
Расчетная температура, °С	184	194	1	1,05	6,00	6,00	5,69
Суммарный показатель с учетом весомости						17,50	15,82
Группа экономических показателей							
КПД, %	93,67	92,00	1	0,98	5,50	5,50	5,40
Цена 1 т/пара, руб/т	1027	1200	1	0,86	7,50	7,50	6,42
Срок окупаемости, лет	3	2,9	1	0,97	6,50	6,50	6,28
Суммарный показатель с учетом весомости						16,00	16,60
Обобщенный показатель						33,50	32,42

По результатам расчетов лучшим вариантом из 2 по техническим и экономическим группам свойств паровых котельных является 1 вариант (VAPOR FINLAND OY, Финляндия и VAPOR BOILERS FINLAND Oу, Финляндия), обобщенный показатель данного оборудования равен 33,5, что больше обобщенного показателя второго вариант на 1,08.

Библиографический список

1. Бояршинова, А.К. Б689 Теория инженерного эксперимента: текст лекций/А.К. Бояршинова, А.С. Фишер. – Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2006. – 85 с
2. Паровые котлы Vapor ТТК. Продукция и услуги// Vapor Boilers –2016 [Электронный ресурс] URL: <http://vapor.fi/> (дата обращения 25.11.2020)
3. ZOZEN Промышленный газовый/жидкотопливный водотрубный паровой котёл серии SZS. Товары и услуги// Промышленный портал – 2008-2020 [Электронный ресурс] URL: <https://myprom.ru/> (дата обращения 25.11.2020)

УДК 336.14

Карабчук Т.И., Кремповая Н. Л. Особенности аккумуляции финансовых ресурсов в субъектах РФ

Features of accumulation of financial resources in the subjects of the Russian Federation

Карабчук Татьяна Ивановна,

студентка 4 курса,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Кремповая Наталия Леонидовна

кандидат экономических наук, доцент,

доцент кафедры финансов и кредита,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»,

Karabchuk Tatiana Ivanovna,

fourth year student

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Kremnovaia Nataliia Leonidovna,

Ph.D. in Economics, Associate Professor,

Associate Professor Department of Finance and Credit,

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

***Аннотация.** В статье выявлены основные тенденции аккумуляции финансовых ресурсов в консолидированных бюджетах субъектов РФ, а также разработаны предложения по повышению значимости налогов путем корректировки отдельных компонентов на основе анализа структуры и динамики доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ за 2017-2019 годы.*

***Ключевые слова:** финансовые ресурсы, бюджет, структура, доходы, налоги, безвозмездные доходы.*

***Abstract.** The article identifies the main trends in accumulation of financial resources in the consolidated budgets of RF subjects, and also develops proposals to increase the significance of taxes by adjusting hotel components based on the analysis of the structure and dynamics of income of consolidated budgets of RF subjects for 2017-2019.*

***Keywords:** financial resources, budget, structure, income, taxes, non-repayable income.*

Роль финансовых ресурсов для любого региона, как и для страны в целом, связана с уровнем и качеством жизни населения и с возможностью социально-экономического развития региона. Актуальность выбранной проблемы заключается в недостаточности собственных ресурсов многих субъектов РФ, а соответственно требует дополнительного анализа и мониторинга.

Финансовые ресурсы представляют собой средства, сформированные в результате экономической деятельности страны, в процессе накопления и распределения ВВП. Они принадлежат государству или хозяйствующему субъекту, который, направляет средства на развитие экономики страны и улучшение благосостояния общества [3]. Поскольку Россия является страной с федеративным устройством, финансовые ресурсы страны делятся на

ресурсы разного уровня. Поэтому состояние бюджетов субъектов РФ влияют на экономическое состояние государства в целом, исходя из этого, субфедеральным бюджетам следует уделять особое внимание. На современном этапе экономического развития основной проблемой региональных бюджетов является низкий уровень собственных доходов, в связи с чем ключевыми задачами бюджетной и налоговой политики являются повышение уровня самофинансирования и эффективности доходной части региональных бюджетов [4].

Для оценки особенностей аккумулирования финансовых ресурсов в субъектах РФ необходимо проанализировать консолидированный бюджет субъектов РФ. Его суть заключается, непосредственно, в объединении бюджетов субъектов РФ и бюджетов муниципальных образований, находящихся на их территории. Доходы бюджетов субъектов РФ формируются за счет трех основных источников: налоговых и неналоговых доходов, а также безвозмездных поступлений (табл. 1.).

Таблица 1

Показатели динамики и состава доходов консолидированного бюджета субъектов РФ за 2017-2019 гг.

Показатели	Абсолютные значения, млрд. руб.			Абсолютные отклонения, (+,-)			Темпы роста, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018-2017	2019-2018	2019-2017	2018/2017	2019/2018	2019/2017
	1	2	3	4=2-1	5=3-2	6=3-1	7=2/1	8=3/2	9=3/1
Доходы всего	10758,1	12392,5	13572,3	1634,3	1179,9	2814,2	115,2%	109,5%	126,2%
в том числе:									
Налоговые	8203,5	9426,6	10149,6	1223,2	722,9	1946,1	114,9%	107,7%	123,7%
Неналоговые	783,0	795,6	843,3	12,6	47,7	60,3	101,6%	106,0%	107,7%
Безвозмездные поступления	1771,7	2170,2	2579,4	398,5	409,2	807,7	122,5%	118,9%	145,6%

Источник: составлено авторами на основе [2]

Проанализировав данные таблицы 1, можно отметить, что за три года доходы консолидированных бюджетов субъектов РФ увеличились на 2814,2 млрд. руб. (+26,2%), и на конец отчетного периода составили 13572,3 млрд. руб. Наибольшая сумма приходится на налоговые доходы, в 2017 г. их величина составила 8203,5 млрд. руб. За анализируемый период налоговые доходы выросли на 23,7% и в 2019 г. их объем составил 10149,6 млрд. руб., что является максимальным значением за три года. Неналоговые доходы на начало отчетного периода составили 783,0 млрд. руб. в 2019 году по сравнению с базовым они выросли незначительно – на 7,7% и составили 843,3 млрд. руб. Объем безвозмездных поступлений за рассматриваемый период значительно увеличился – с 1771,7 млрд. руб. в 2017 году до 2579,4 млрд. руб. (+45,6%) в 2019 году.

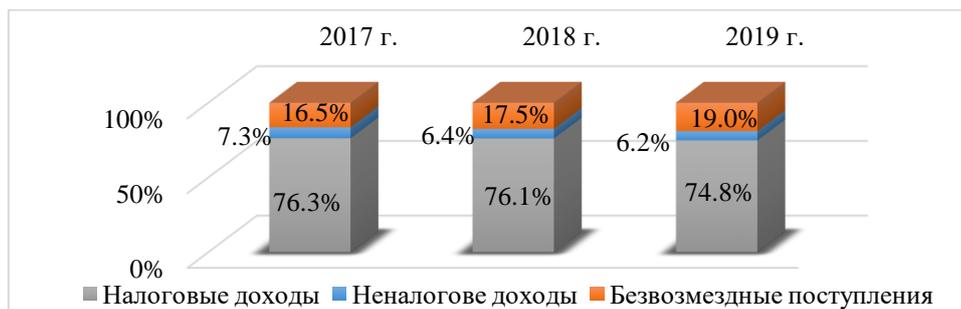


Рисунок 1. Структура доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ в 2017 – 2019 гг.

Источник: составлено авторами на основе [2]

Из рисунка 1 видно, что к 2019 г. доля налоговых доходов снизилась до 74,8%, но зависимость консолидированных бюджетов субъектов РФ от налоговых доходов по-прежнему очевидна. Это связано с тем, что финансовые ресурсы государства формируются в основном за счет налогов и сборов. Доля безвозмездных поступлений с 2017 г. по 2019 г. возросла на 2,5 п. п., составив 19%. Доля неналоговых доходов минимальна, за анализируемый период сократилась на 1,1 п. п., составив 6,2%. Следовательно, положительным фактом является то, что доходы бюджета в основном формируются за счет собственных доходов, при этом объем безвозмездных поступлений увеличивается к концу рассматриваемого периода, что свидетельствует об ослаблении самофинансирования субъектов.

Согласно БК РФ, налоговые поступления включают сборы, полученные при уплате тех или иных налогов, но не все они направляются как в федеральный бюджет, так и в бюджеты субъектов РФ. Так НДФЛ и имущественные налоги направляются только в бюджеты субъектов РФ [1].

Рассмотрим детальнее структуру налоговых и неналоговых поступлений доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на рисунке 2.

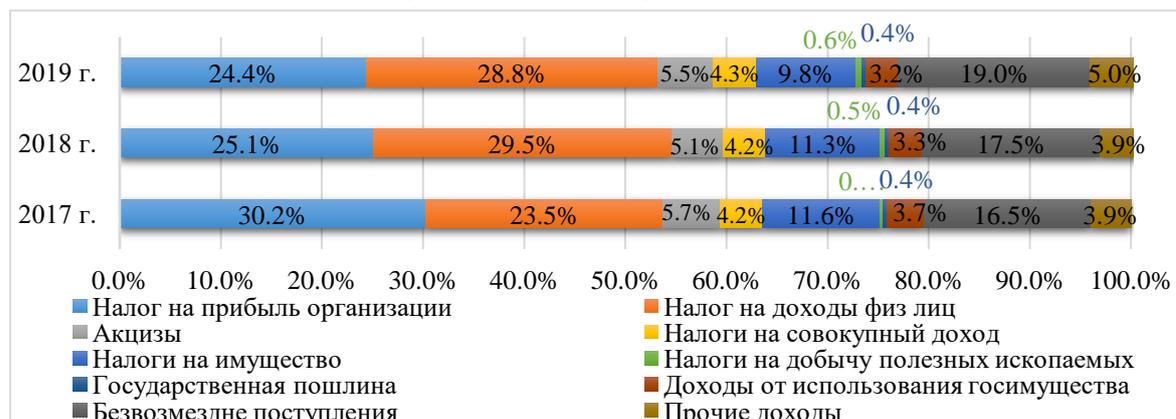


Рисунок 2. Структура доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ в 2017 – 2019 гг.

Источник: составлено авторами на основе [2]

Анализируя рисунок 2, заметно, что структура доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ на протяжении трёх лет существенно не менялась. Основную роль в составе доходов субфедеральных бюджетов играют поступления НДС и налога на прибыль организаций. На эти два налога приходится около 54% всех доходов субъектов. Третьим по значимости источником доходов являются трансферты из федерального бюджета, на долю которых в 2019 г. приходится 19% от общего объема доходов. По сравнению с показателями 2017 г. незначительно увеличилась доля трансфертов из федерального бюджета (на 2,5 п. п.), также увеличилась доля НДС (на 3,5 п. п.) и налога на прибыль (на 5,8 п. п.). Четвертым по значимости источником доходов субфедеральных бюджетов являются налоги на имущество, в 2019 г. на них приходится 9,8% всех доходов. По сравнению с показателями 2017 г. доля этих налогов снизилась на 1,8 п. п. из-за снижения поступлений налога на имущество организаций. Доля налогов на совокупный доход в структуре доходов относительно невелика и составляет 4,3%. Доля акцизов в структуре поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ составляет 5,5%, но прирост их доходов по сравнению с прошлогодними показателями сформировал более 10% общего прироста всех доходов. Рост поступлений акцизов обусловлен, во-первых, повышением ставок акцизов в 2019 г. по сравнению с 2017 г. Во-вторых, повышение нормативов зачисления отдельных видов акцизов в бюджеты субъектов РФ. Налоги на добычу полезных ископаемых и госпошлина стабильно составляют минимальную часть доходов, 0,6% и 0,4% соответственно, это объясняется тем, что они направляются в федеральный бюджет. Доля доходов от использования госимущества сократилась на 0,5 п. п., составив 3,2%. При этом увеличилась доля прочих доходов на 1,1 п. п., составив 5%.

Вторую часть доходной части бюджета субъектов РФ составляют безвозмездные поступления (рисунок 3).

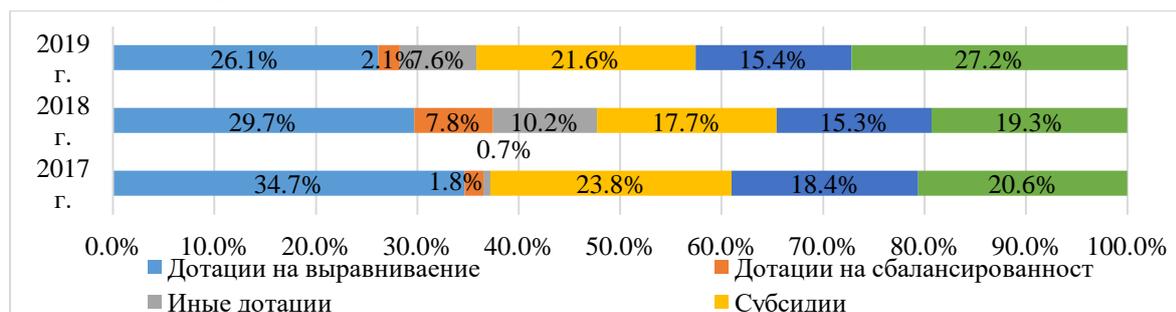


Рисунок 3. Структура безвозмездных поступлений из федерального бюджета в консолидированные бюджеты субъектов РФ, 2017-2019 гг.

Источник: составлено авторами на основе [2]

На рисунке 3 видно, что основная роль в структуре федеральных трансфертов бюджетам субъектов РФ отводится субсидиям на выравнивание уровня бюджетной обеспеченности. По итогам 2019 г. на их долю приходится 26,1% от общего объема безвозмездных поступлений из федерального бюджета. По сравнению с показателями 2017 г. доля поступлений дотаций на финансовое выравнивание снизилась на 8,6 п. п. в то же время доля дотаций на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов увеличилась на 0,3 п. п. (2,1% в 2019 г.), несмотря на их снижение в 2019 г. по сравнению с 2018 г. В то же время в 2019 г. по сравнению с 2018 г. произошло заметное увеличение федеральных трансфертов в виде субсидий, на 3,9 п. п. до 21,6%, и иных межбюджетных трансфертов на 7,9 п. п. до 27,2%, но эти показатели меньше, чем в 2017 г. Доля субвенций с 2017 г. по 2018 г. сократилась на 3,1 п. п., и в 2019 г. почти не изменилась, составив 15,4%. Таким образом, в 2019 г. произошел сдвиг модели федеральной финансовой поддержки субъектов РФ от нецелевых видов помощи (дотаций) к целевым (субсидии, субвенции и иные трансферты).

Эффективность аккумулирования финансовых ресурсов объясняется стабильным ростом консолидированных бюджетов субъектов РФ. Финансовое выравнивание территорий с бюджетной обеспеченностью осуществляется в рамках безвозмездных поступлений, при этом они не являются стабильными, в отличие от налоговых и неналоговых. Получается, что большая часть безвозмездных поступлений-это, по сути, финансовая помощь, чтобы регионы могли покрыть свой дефицит бюджета. Следовательно, состояние регионального бюджета можно рассматривать с двух сторон: во-первых, со стороны собственных доходов (налоговых и неналоговых), отражающих его положительное состояние, и, во-вторых, со стороны безвозмездных поступлений, наличие которых уже свидетельствует о негативных тенденциях в отрасли государственных финансов [4].

Таким образом, анализ статей доходов консолидированного бюджета субъектов РФ показал, что на данный момент наибольшая доля доходов субъектов приходится на налоговые поступления (НДФЛ, налог на прибыль организаций и др.), а средства, выделяемые из бюджета, расходуются в основном на социально – экономическое развитие регионов.

Повышение значимости налоговых сборов является одной из главных задач регионов. Для её реализации необходимо внести изменения в налоговое законодательство, которые будут касаться налоговых ставок и льгот для отдельных категорий плательщиков. Также необходимо:

- узаконить использование существующих объектов недвижимости, поскольку доходы от налога на имущество составляют значительную долю регионального бюджета;
- расширить возможности региональных органов власти в области принятия решений;

- разработать грамотную налоговую политику, учитывающую специфику регионов РФ.

Данные меры поспособствуют совершенствованию бюджетных показателей и повышению их влияния в процессе формирования доходов бюджетов субъектов РФ. Это также поможет решить экономические и социальные проблемы.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения: 20.10.2020)
2. Официальный сайт Федерального казначейства РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.roskazna.ru> (дата обращения : 20.10.2020)
3. Алексеев, В. Н. Финансовая инфраструктура России: проблемы развития в условиях глобализации [Текст] : монография / В. Н. Алексеев. – М.: Дашков и К, 2016. – 217 с.
4. Болтинова, О. В. Системность в налоговом и бюджетном праве Российской Федерации / Актуальные проблемы российского права. – 2016. – № 7. – С.57-67.

УДК 336.1

Карабчук Т.И., Харитоновна О.В. Анализ пассивных операций РНКБ БАНК (ПАО)

Analysis of passive operations of RNCB

Карабчук Татьяна Ивановна,

студентка 4 курса,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Научный руководитель

Харитоновна О.В. кандидат экономических наук,

доцент кафедры финансов и кредита,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»,

Karabchuk Tatiana Ivanovna,

fourth year student

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Scientific adviser: Kharitonova O. V., Ph.D. in Economics,

Associate Professor Department of Finance and Credit,

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

***Аннотация.** В статье проведен анализ основных тенденций аккумуляции финансовых ресурсов коммерческого банка; сделаны выводы относительно политики управления пассивными операциями банка.*

***Ключевые слова:** пассивные операции, привлеченные средства, собственные средства, финансовые ресурсы.*

***Abstract.** The article analyzes the main trends in the accumulation of financial resources of a commercial Bank; conclusions are drawn regarding the policy of managing the Bank's passive operations.*

***Keywords:** passive operations, attracted funds, own funds, financial resources.*

Одним из основных условий развития российской экономики является работа кредитных организаций, осуществляющих деятельность по привлечению и размещению денежных средств. Для устойчивого развития и достижения долгосрочных целей кредитных организаций особую роль играют пассивные операции, благодаря которым банкам удается сформировать наиболее устойчивую часть ресурсной базы. Это позволяет банку наращивать объемы среднесрочных и долгосрочных кредитных операций и обеспечивать привлечение новых инвестиций в экономику. Кроме того, эффективная политика по управлению пассивными операциями позволяет наращивать банку собственные средства [4].

Управление пассивами коммерческих банков является одной из важнейших задач банковской деятельности. При этом ей присущ ряд проблем, к ним в большей или меньшей степени относятся: минимизация или ограничение рисков, ресурсное планирование и формирование определенной структуры баланса банка. В России эффективность управления пассивами коммерческих банков характеризуется серьезными проблемами в управлении

капиталом и привлеченными средствами, что приводит к колебаниям ликвидности и росту банковских рисков [3].

С целью анализа пассивных операций банка было проведено исследование деятельности РНКБ Банка (ПАО), который является крупным по размеру активов региональный банк, осуществляющий свою деятельность в Республике Крым. В результате осуществления пассивных операций происходит формирование ресурсов банка – собственных (это осуществляется с помощью эмиссии собственных ценных бумаг банка, формирования фондов), и привлеченных средств (деPOSITные операции, операции по привлечению кредитных средств других банков и др.) [2]. Ключевые направления деятельности банка – обслуживание и кредитование юридических лиц, привлечение средств населения во вклады. Основными источниками фондирования РНКБ Банка (ПАО) выступают средства физлиц (более 1/3 пассивов), корпоративных клиентов и собственный капитал.

В структуре пассивов банка наибольший удельный вес приходится на привлеченные средства. За 2017-2019 гг. структура пассивов банка изменилась в сторону снижения доли собственных средств (с 25,3% до 21,9%), и увеличения доли привлеченных средств банка (с 74,7% до 78,1%). При оценке общей величины пассивов за анализируемый период можно отметить их рост на 68 868,3 млн. руб. (+47,3%), что составило в 2019 г. 214 481,1 млн. руб. При этом привлеченные средства увеличились на 58756,3 млн. руб. (+54,0%), достигнув 167 534,7 млн. руб. Кроме того, наблюдается рост собственных средств банка на 10112,0 млн. руб. (+27,5%) до 46 946,4 млн. руб. в 2019 г. (рис. 1).



Рисунок 1. Динамика и структура пассивных операций РНКБ Банк (ПАО), млн. руб.

Источник: составлено автором на основе данных отчетности РНКБ Банк (ПАО) [1]

Анализ состава и структуры привлеченных средств РНКБ Банк (ПАО) показал, что к 2019 г. сумма привлеченных средств увеличилась на 58 756,3 млн. руб. относительно 2017 г., что составило 54,0%. Рост связан с постоянным увеличением средств клиентов, не являющихся кредитными организациями, которые занимают наибольший удельный вес в структуре

привлеченных средств (86,1% в 2019 г.). Такой удельный вес объясняется тем, что основу привлеченных средств банка составляют вклады физических и юридических лиц: в структуре средств клиентов 60,1% и 39,9% соответственно (табл. 1).

Нестабильная динамика наблюдается в отношении кредитов, депозитов и прочих средств ЦБ РФ. Так, в 2018 г. произошло значительное снижение данной статьи на 2030,9 млн. руб., что привело к минимальному значению в 9,9 млн. руб. Снизилась доля средств кредитных организаций (с 10,1% до 7,7%), при этом в абсолютном выражении наблюдается их рост (за 2017-2019 гг. на 2 012,6 млн. руб. или 18,3%). При этом наблюдалось снижение данной статьи в 2018 г. по отношению к 2017 г., свидетельствующее о том, что Банк не привлекал дорогие ресурсы в этом периоде. За анализируемый период темп роста выпущенных долговых ценных бумаг составил 965,3%, достигнув 2 379,9 млн. руб. в 2019 г. Также значительный темп роста показали резервы на возможные потери в размере 323,6%, составив в 2019 г. 4 753,0 млн. руб. Несмотря на рост вышерассмотренных показателей, обязательства по текущему налогу на прибыль и прочие обязательства показали отрицательную динамику, снижение составило - 91,6% и -84,6%, соответственно. Таким образом большинство показателей положительно характеризуют деятельность банка.

Таблица 1

Состав и структура привлеченных средств РНКБ Банк (ПАО) за 2017-2019 гг.

Показатель	Абсолютные значения, млн. руб.			Удельный вес, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
II. ПАССИВЫ						
Кредиты, депозиты и прочие средства ЦБ РФ	2 040,8	9,9	2 235,6	1,9	0,0	1,3
Средства кредитных организаций	10 970,1	10 688,9	12 982,7	10,1	7,8	7,7
Средства клиентов, не являющихся кредитными организациями	88 032,3	118 930,5	144 284,7	80,9	87,2	86,1
- вклады (средства) физических лиц, в том числе ИП	59 022,3	73 811,5	86 643,6	67,0	62,1	60,1
Выпущенные долговые ценные бумаги	246,5	3 172,1	2 379,9	0,2	2,3	1,4
Обязательства по текущему налогу на прибыль	197,6	31,4	16,6	0,2	0,0	0,0
Прочие обязательства	5 822,2	1 027,7	882,3	5,4	0,8	0,5
Резервы на возможные потери по условным обязательствам кредитного характера и пр.	1 468,9	2 579,2	4 753,0	1,4	1,9	2,8
Всего обязательств	108 778,4	136 439,7	167 534,7	100	100	100%

Источник: составлено автором на основе данных отчетности РНКБ Банк (ПАО) [1]

Вторую часть пассивов банка составляют операции по формированию собственных средств коммерческого банка (табл. 2). Собственные средства РНКБ Банк (ПАО) за 2017-2019 гг. увеличились на 27%, до 10112,0 млн. руб. Максимальный удельный вес в общей сумме источников собственных средств приходится на средства акционеров, но с каждым годом доля

снижается и в 2019 г. составила 80,2%. Несмотря на это, в абсолютном выражении данный показатель в 2018 г. возрос на 15,3% и остался в 2019 г. на таком же уровне в размере 37 651,0 млн. руб. наибольший темп роста такие показали, как: нераспределенная прибыль и резервный фонд 805,8% и 339,9% соответственно. За счёт этого удельный вес нераспределенной прибыли возрос с 3% до 18,8%. Снижение наблюдается у такого показателя как переоценка основных средств, так в 2019 г. снижение составило 5,6%, составив 188,4 млн. руб. Также уменьшилась нераспределенная прибыль в 2018 г. на 17,5%, а в 2019 г. вообще достигла нулевого показателя.

Таблица 2

Состав и структура собственных средств РНКБ Банк (ПАО) за 2017 – 2019 гг.

Показатель	Абсолютные значения, млн. руб.			Удельный вес, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
III. ИСТОЧНИКИ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ						
Средства акционеров (участников)	32 651,0	37 651,0	37 651,0	88,6	85,7	80,2
Резервный фонд	78,2	133,0	265,7	0,2	0,3	0,6
Переоценка основных средств и нематериальных активов, уменьшенная на отложенное налоговое обязательство	199,6	199,6	188,4	0,5	0,5	0,4
Нераспределенная прибыль (непокрытые убытки) прошлых лет	2 808,5	3 300,9	0,0	7,6	7,5	0,0
Неиспользованная прибыль (убыток)	1 097,2	2 652,9	8 841,5	3,0	6,0	18,8
Всего источников собственных средств	36 834,4	43 937,3	46 946,4	100	100	100

Источник: составлено автором на основе данных отчетности РНКБ Банк (ПАО) [1]

В целом же, можно сделать следующие основные выводы по влиянию пассивных операций на показатели деятельности РНКБ Банк (ПАО). Основным источником средств банка являются вклады клиентов: на их долю приходится свыше 80%, при этом максимальный удельный вес характерен для средств физических лиц. Позитивным моментом является их увеличение по сравнению с предыдущим годом. Такое изменение свидетельствует о том, что банк стремится расширять свою клиентскую базу, а не сосредоточивает свои усилия на сохранении старых клиентов и минимизации рисков.

Важно отметить, что резервы, созданные банком, увеличились. Это свидетельствует об улучшении надежности и финансовой устойчивости банка. Структура пассивов банка в целом соответствует значениям, установленным банковской практикой. Вместе с тем совершенствование системы эффективности деятельности и менеджмента банковских услуг в РНКБ Банк (ПАО) требует значительных усилий и ресурсов, которые положительно отразятся на динамике основных экономических показателей банка.

Библиографический список

1. Официальный сайт (ПАО) РНКБ Банк [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rncb.ru/aktsioneram-i-investoram/> (дата обращения: 02.11.2020)
2. Ананченко Д.С. Финансовые ресурсы банка, источники формирования / Д.С. Ананченко // Вопросы устойчивого развития общества. – 2020. – №3-2. – С. 637-640. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43054030> (дата обращения: 10.10.2020)
3. Крюкова М.А., Световцева Т.А. Повышение эффективности управления активными и пассивными операциями коммерческого банка // Статья в сборнике трудов 5-й Международной молодежной научной конференции, в 4-х томах. – 2017. – С. 236-240. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=29259389> (дата обращения: 09.11.2020)
4. Смирнова, Е. А. Проблемы управления активами и пассивами банка [Текст] / Е. А. Смирнова, Е. В. Левкина // Экономика и предпринимательство: научный журнал. - 2017. - N 11. - С. 954-957.

УДК 336.14

Попкова В.С., Кремповая Н. Л. Анализ нефтегазовых доходов, их роль в формировании бюджета РФ.

Analysis of oil and gas revenues, their role in the formation of the budget of the Russian Federation

Попкова Вера Сергеевна,

студентка 4 курса,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Кремповая Наталия Леонидовна

кандидат экономических наук, доцент,

доцент кафедры финансов и кредита,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»,

Popkova Vera Sergeevna,

fourth year student

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Kremovaia Nataliia Leonidovna,

Ph.D. in Economics, Associate Professor,

Associate Professor Department of Finance and Credit,

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Аннотация. В статье исследована тема нефтегазовых доходов, определена роль этой доходной части в формировании бюджета РФ. Проанализирована структура нефтегазовых доходов в бюджет РФ за 2017-2020 гг., выявлены возможные причины снижения доходной части.

Ключевые слова: нефтегазовые доходы, бюджет, структура, НДПИ, нефть, экспортная пошлина, Фонд Национального благосостояния.

Abstract. The article examines the topic of oil and gas revenues, defines the role of this revenue side in the formation of the RF budget. The structure of oil and gas revenues to the budget of the Russian Federation for 2017-2020 has been analyzed, and possible reasons for the decrease in the revenue side have been identified.

Keywords: oil and gas revenues, budget, structure, MET, oil, export duty, National Welfare Fund.

Всю доходную часть бюджета Российской Федерации можно условно разделить на нефтегазовую и ненефтегазовую. В процессе составления федерального бюджета на последующий год величину нефтегазовых доходов рассчитывают исходя из среднегодовых цен сырой нефти марки «Urals», экспортной стоимости природного газа, а также обменного курса доллара США к рублю. В случае если данные прогноза оказались выше реальных цифр, то федеральный бюджет недополучает нефтегазовых доходов, а как следствие появляется дефицит нефтегазовых доходов. Необходимо сказать, что доходы от экспорта данного вида сырья учитываются в бюджете на отдельных счетах федерального бюджета, которые открываются Федеральному казначейству в Ц.Б. РФ [1].

Нефтегазовые доходы федерального бюджета используются для финансирования нефтегазового трансферта, формирования, а также пополнения фонда Национального благосостояния РФ. Нефтегазовый трансферт формируется за счет части доходов бюджета от реализации газа, нефти и конденсата.

Стоит отметить, что нефтегазовые поступления составляют существенную часть доходов страны. Однако это имеет негативные последствия, так как в первую очередь нефтегазовые доходы находятся в серьезной зависимости от мировой ситуации на рынке энергоносителей. Кроме того, запасы сырья не вечны, и в конечном итоге можно лишиться огромной статьи доходов в бюджет нашей страны.

Обобщив и структурировав информацию на официальном сайте министерства финансов РФ, удалось получить следующие данные (табл.1).

Таблица 1

Краткая информация о доходной части федерального бюджета за 2017-2019 гг.

Показатели	Абсолютные значения, млрд. руб.			Абсолютные отклонения,(+,-)			Темпы роста, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018- 2017	2019- 2018	2019- 2017	2018/ 2017	2019/ 2018	2019/ 2017
	1	2	3	4=2-1	5=3-2	6=3-1	7=2/1	8=3/2	9=3/1
Доходы всего	<u>15</u> 088,9	<u>19</u> 454,4	<u>20</u> 188,8	4 365,5	734,4	5 099,9	128,93%	103,78%	133,80%
в том числе:									
Нефтегазовые доходы	5 971,9	9 017,8	7 924,3	3 045,9	-1 093,5	1 952,3	151,00%	87,87%	132,69%
Ненефтегазовые доходы	9 117,0	10 436,6	12 264,5	1 319,6	1 828,0	3 147,5	114,47%	117,51%	134,52%

Источник: составлено авторами на основе [3]

Проанализировав табл. 1, можно сказать, что общая доля доходов в бюджет РФ с 2017 г. по 2019 г. непрерывно росла. В 2018г. с 15 088,9 млрд. руб. доходы выросли до 19 454,4 млрд. руб. В 2019 г. доходы продолжали расти и в конечном итоге составили 20 188,8 млрд. руб. Прирост составил 5 099,9 млрд. руб., в процентном соотношении прирост составил 33,8%.

Рассмотрев рисунок 1 можно сказать, что большую часть доходов составляют ненефтегазовые доходы. На 2019г. они занимают 60,75% от общего объема доходов. Их прирост более значителен и составил 34,52%. Прирост нефтегазовых доходов в 2019 г. по сравнению с 2017 г. составил 32,69%.

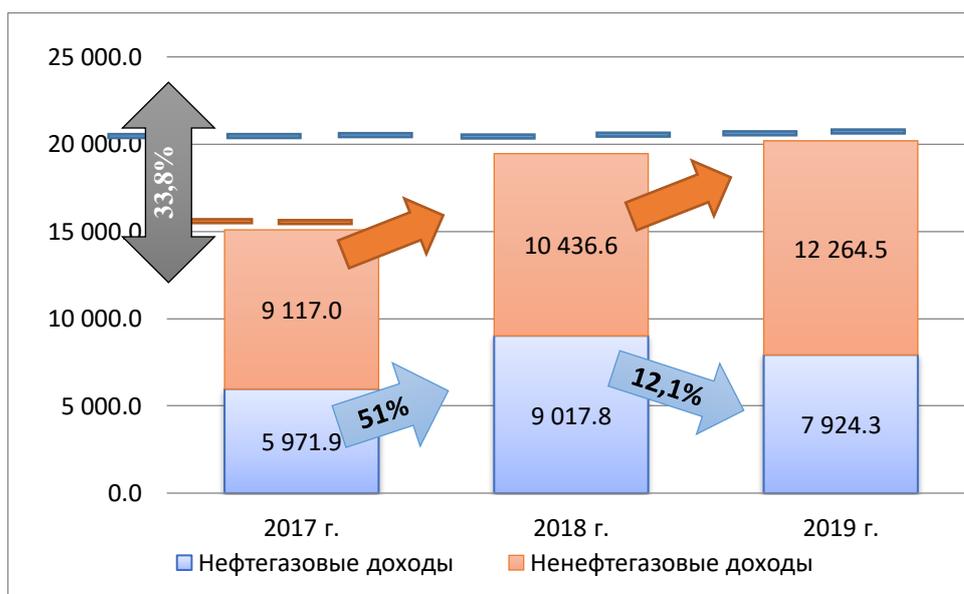


Рисунок 1. Показатели динамики и структуры доходной части федерального бюджета за 2017-2019 гг.

Источник: составлено авторами на основе [3].

Общий занимаемый объем составил 39,25% от всех поступивших доходов. Нефтегазовые доходы уступают ненефтегазовым, однако разница не столь велика и составляет всего лишь 1,83%. Это слишком маленький показатель, для того, чтобы говорить об отсутствии большого влияния нефтегазовых доходов на формирование бюджета России. Именно поэтому, утверждение о том, что «Россия сидит на нефтяной игле» все еще можно считать актуальным.

Стоит также отметить, что хоть в целом за 3 года нефтегазовые доходы и выросли, с 5 971,9 млрд. руб. в 2017г. до 7 924,3 в 2019г., по сравнению с 9 017,8 млрд. руб. в 2018г., нефтегазовые доходы смогли сократиться в 2019г на 12,13% по сравнению с 2018г., в абсолютном значении сокращение составило 1 093,5 млрд. руб. (рис.1).

Для понимания структуры нефтегазовых доходов и проведения анализа на основе полученных данных была сформирована таблица 2.

Нефтегазовые доходы формируются, в первую очередь, за счет налога на добычу полезных ископаемых, в том числе: нефть, газ, газовый конденсат. Вторым важным элементом в формировании нефтегазовых доходов является экспортная пошлина, в том числе нефть, газ, нефтепродукты, акциз на нефтяное сырье без Кдемп*, Кдемп, НДС. Проанализировав структуру доходов от НДС, которые занимают 75,4% от всех нефтегазовых поступлений в бюджет, можно сделать следующие выводы:

-эта статья доходных поступлений в 2019 г. сократилась по сравнению с 2018 г. на 38,1 млрд. руб.

- больше всего в данной статье сократились доходы, получаемые с нефти. Сокращение составило 56,8 млрд. руб.

Экспортная пошлина занимает 28,7% в нефтегазовых доходах за 2019г. В данной статье доходов большую часть занимают доходы от экспорта нефти, в процентном выражении в 2019г. они занимали 49% от всех доходов с экспортной пошлины. Однако, стоит отметить, что с 2018г. по 2019 г. доходы с экспорта сократились на 731,9 млрд. руб. Больше всего с в структуре доходов от экспортной пошлины сократились доходы от нефти, сокращение составило 434,5 млрд. руб.

Таблица 2

Структура нефтегазовых доходов в бюджет за 2018-2020 гг.

Показатели	2018	2019	Янв. - июнь 2019	Янв. - июнь 2020	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6
Нефтегазовые доходы, всего	9 017,8	7 924,3	4 122,0	2 661,0	64,6%
Налог на добычу полезных ископаемых, в том числе:	6 009,8	5 971,7	3 116,9	1 983,0	63,6%
Нефть	5 232,3	5 175,5	2 670,5	1 657,5	62,1%
Газ	630,6	627,0	355,2	256,9	72,3%
Газовый конденсат	147,0	169,3	91,3	68,5	75,0%
Экспортная пошлина, в том числе:	3 007,9	2 276,0	1 152,7	534,7	46,4%
Нефть	1 550,0	1 115,5	539,4	217,6	40,3%
Газ	809,2	695,7	404,2	192,1	47,5%
Нефтепродукты	648,7	464,9	208,7	124,8	59,8%
Акциз на нефтяное сырье без Кдемпл*	-	-142,4	-53,0	-105,6	199,2%
Кдемпл	-	-282,2	-122,3	159,3	-130,3%
НДД	-	101,1	27,5	89,7	326,2%

Источник: составлено авторами на основе [3].

Проанализировав 2 квартала за 2019 и 2020 гг., были получены следующие выводы:

- нефтегазовые доходы, в целом за январь-июнь 2020г. сократились на 35,4% по сравнению за аналогичным периодом в 2019г., в абсолютном значении сокращение составило 1 461 млрд. руб.;

- структура нефтегазовых доходов за 2 сравниваемых квартала сохранялась, более трети доходов на протяжении анализируемого периода приходится на НДС;

- во всех структурных элементах, формирующих нефтегазовые доходы, наблюдалось падение показателей, а именно: НДС в январе-июне 2020г. сократился на 36,4% по сравнению с аналогичным периодом в 2019г., в абсолютном значении сокращение составило 1 133,9 млрд. руб., доходы от экспортной пошлины в январе-июне 2020г. сократились на

53,6% по сравнению с аналогичным периодом в 2019г., в абсолютном значении сокращение составило 618 млрд. руб.

Подытожив все вышесказанное, необходимо отметить, что нефтегазовый комплекс России имеет большое значение не только для российской экономики, но и «играет важную роль в мировой энергетической безопасности, обеспечивая 13,9 % мирового производства нефти и 17,5 % добычи газа».[2]. Роль нефтегазовых доходов в общей величине доходов в федеральный бюджет РФ достаточно велика. В структуре нефтегазовых доходов России, большую часть занимает НДПИ (около 75 % доходов).

Нефтегазовые доходы с каждым годом имеют тенденцию к снижению. Среди возможных причин, можно выделить следующие: снижение поступлений НДПИ в виде углеводородного сырья по большей части по причине снижения средней цены на нефть во всем мире [4]. На снижение объемов экспорта природного газа, также влияют природные условия, и спад экономической активности в странах Запада в первой половине 2020 г. из-за пандемии. На снижение доли экспортных пошлин в величине нефтегазовых доходов повлияли экономические санкции стран Запада, предпринимаемые с целью ослабления экономики России. Необходимо сказать, что в последнее время сохраняется тенденция снижения цен на нефтяное сырье, это в свою очередь, негативно влияет на состояние международной торговли России, а также отрицательно сказывается на курсе национальной валюты и доходной части бюджета. Из-за чего, впоследствии снижается уровень экономики, а также и уровень жизни населения.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения: 21.11.2020).
2. Зотиков Н.З. Нефтегазовые и ненефтегазовые доходы, их роль в формировании доходов бюджетов // Вестник Евразийской науки, 2020 №4, [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://esj.today/PDF/05ECVN420.pdf> (дата обращения: 22.11.2020).
3. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud/oil/> (дата обращения: 22.11.2020)
4. Юмаев М.М. Налог на добычу полезных ископаемых: эволюция и новые реалии/ Журнал Экономика. Налоги. Право. 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalog-na-dobychu-poleznyh-iskopaemyh-evolyutsiya-i-novye-realii> (дата обращения: 22.11.2020).

УДК 336.14

Ташбаева К.Б., Кремповая Н.Л. Анализ расходов Федерального бюджета РФ

Analysis of the expenses of the Federal budget of the Russian Federation.

Ташбаева Камила Бахромовна,

студентка 4 курса,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Кремповая Наталия Леонидовна

кандидат экономических наук, доцент,

доцент кафедры финансов и кредита,

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»,

Tashbaeva Kamila Bahromovna,

fourth year student

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Krempovaia Nataliia Leonidovna,

Ph.D. in Economics, Associate Professor,

Associate Professor Department of Finance and Credit,

V.I. Vernadsky Crimean Federal University

***Аннотация.** В данной статье проведен анализ расходов федерального бюджета за 2017-2019 гг. Сделаны выводы о динамике представленных показателей. Была дана оценка изменений показателей. Выявлены возможные проблемы и последствия колебаний показателей.*

***Ключевые слова:** федеральный бюджет, расходы, финансовые ресурсы.*

***Abstract.** This article analyzes the federal budget expenditures for 2017-2019. Conclusions are made about the dynamics of the presented indicators. Changes in indicators were assessed. Possible problems and consequences of fluctuations in indicators are identified.*

***Keywords:** federal budget, expenses, financial resources.*

Федеральный бюджет является основным и важнейшим звеном в социально-экономической и политической жизни Российской Федерации. Он выражает экономические отношения, опосредующие процесс накопления, распределения и использования денежного фонда РФ. Он разрабатывается Правительством и утверждается Федеральным Собранием Российской Федерации в форме федерального закона.

Одной из самых важных составляющих федерального бюджета являются расходы, которые определяют деятельность государства по распределению доходов по различным направлениям расходов.

К статьям расходов федерального бюджета относятся:

1) Текущие – расходы на содержание государственного аппарата правоохранительных органов, на поддержание обороноспособности страны, финансирование научных исследований, образования медицины, выплаты по государственным долгам;

2) Капитальные расходы – это вклад в будущее: строительство новых предприятий, увеличение собственности государства инвестиции в проекты связанные с разработкой инноваций в самых разных сферах экономики.

Государство через бюджет концентрирует финансовые ресурсы на приоритетных сферах деятельности, также осуществляет экономическое регулирование и стимулирует производственные и социальные процессы. Именно по данной причине наиболее важную роль в этом аспекте играют расходы федерального бюджета. В связи с этим был проведен анализ расходов Федерального бюджета РФ за 2017-2019 гг., который представлен в таблице 1.

Таблица 1

Анализ расходов Федерального бюджета РФ за 2017-2019 гг.

Показатели	Абсолютные значения, млрд. руб.			Абсолютные отклонения (+,-)			Темпы роста, %		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018- 2017	2019- 2018	2019- 2017	2018/2017	2019/2018	2019/2017
Расходы, всего	16 420,3	16 709,3	18 489,5	289	1780	2069	102%	111%	113%
Общегосударственные вопросы	1 162,4	1 254,6	1 405,8	92	151	243	108%	112%	121%
Национальная оборона	2 852,3	2 826,3	2 968,5	-26	142	116	99%	105%	104%
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	1 918,0	1 971,0	2 180,6	53	210	263	103%	111%	114%
Национальная экономика	2 460,1	2 402,0	2 878,6	-58	477	419	98%	120%	117%
Жилищно- коммунальное хозяйство	119,5	148,8	316,8	29	168	197	125%	213%	265%
Охрана окружающей среды	92,4	116,0	219,4	24	103	127	126%	189%	238%
Образование	615,0	722,6	851,2	108	129	236	118%	118%	138%
Культура, кинематография	89,7	94,8	127,4	5	33	38	106%	134%	142%
Здравоохранение	439,8	537,3	681,9	97	145	242	122%	127%	155%
Социальная политика	4 992,0	4 582,1	4 899,1	-410	317	-93	92%	107%	98%
Физическая культура и спорт	96,1	63,9	65,7	-32	2	-30	67%	103%	68%
Средства массовой информации	83,2	88,4	92,7	5	4	9	106%	105%	111%
Обслуживание государственного и муниципального долга	709,2	806,0	777,7	97	-28	69	114%	96%	110%
Межбюджетные трансферты общего характера бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	790,7	1 095,4	1 024,1	305	-71	233	139%	93%	130%

Источник: составлено авторами на основе [2]

За три года расходы изменились всего на 13%, или на 2069 млрд. руб. Такая тенденция обусловлена увеличением финансирования некоторых статей расходной части. Наибольший спад в 2018 году наблюдался у показателя «Физическая культура и спорт» – на 410 млрд. руб., т.е. на 33%. Также в 2018 году наблюдалось снижение по расходам на национальную оборону: были снижены на 26 млрд. руб. (-1%), на национальную экономику на 58 млрд. руб. (-2%), а также на социальную политику (-8%).

Наибольший рост в 2018 году был выявлен по расходам на межбюджетные трансферты, прирост составил 39%. Также следует отметить, что в значительной мере увеличились в 2018 году расходы на охрану окружающей среды и на расходы жилищно-коммунального хозяйства, наблюдается прирост на 26 и 25 п.п. соответственно.

Если рассматривать изменения в 2019 году по сравнению с 2017, то можно сделать следующие выводы. Значительный спад (на 32%) наблюдается по расходам на физическую культуру и спорт, также небольшой спад заметен по расходам на социальную политику на 93 млрд. руб. (-2%).

Максимальный рост заметен у показателя у показателя «Жилищно-коммунальное хозяйство», прирост составил 165% (более, чем в 2,5 раза). В 2019 году по сравнению с 2017 годом наблюдается рост расходов на общегосударственные вопросы (+21%), образование (+38%), культуру и кинематографию (42%), здравоохранение (+55%), а также на межбюджетные трансферты (+30%). Динамика изменений представлена на рисунке 1.

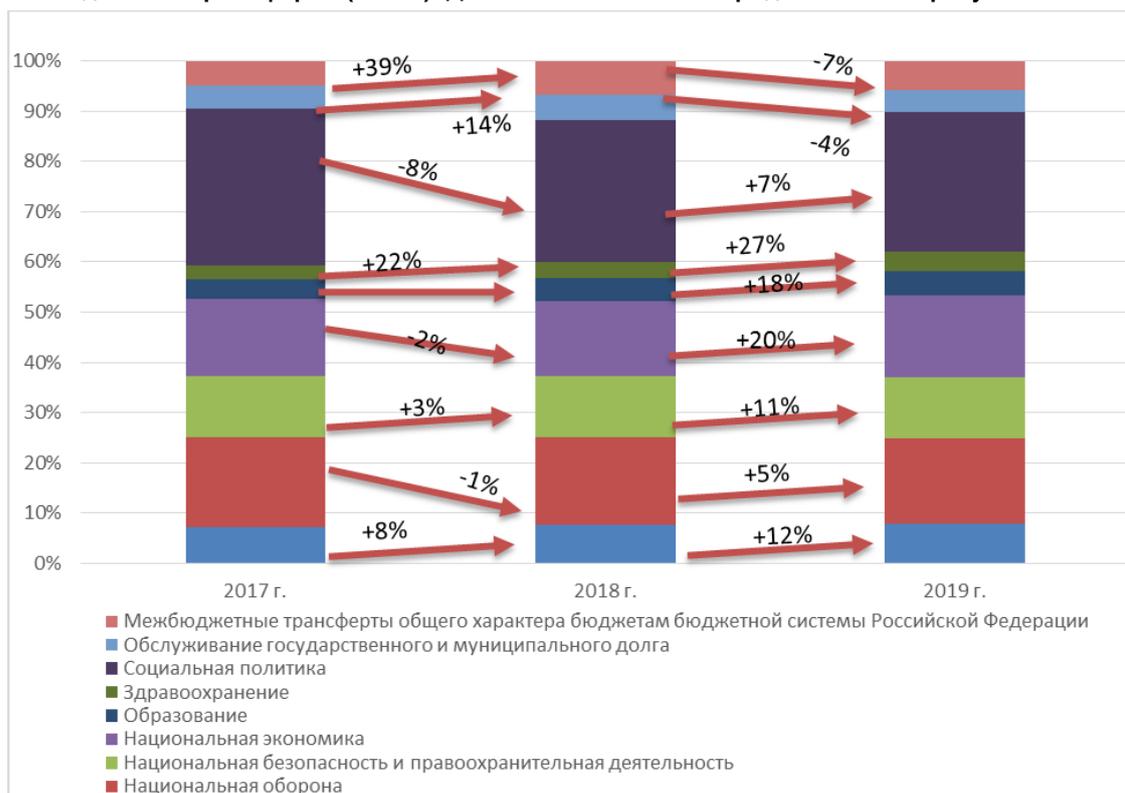


Рисунок 2. Изменения статей расходов Федерального бюджета РФ за 2017-2019 гг.

Источник: составлено авторами на основе [2]

Используя Федеральный закон от 29.11.2018 № 459-ФЗ «О федеральном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» следует рассмотреть структуру расходов федерального бюджета в текущем году, которая изображена на рисунке 2.



Рисунок 3. Структура расходов федерального бюджета РФ в 2017 – 2019 гг.

Источник: составлено авторами на основе [2]

Проведя анализ рисунка 2, можно отметить, что структура расходов Федерального бюджета РФ значительно не изменилась за 3 года. Особое место в составе расходов занимает статья «Социальная политика», ее доля на протяжении трех лет увеличивалась и в 2019 году составила 30%. Причиной этому является социальная функция федерального бюджета. Она заключается в том, что бюджетных средствах заложена социальная направленность, которая проявляется в непосредственной поддержке членов общества, особенно в поддержке наименее защищенных слоев населения, медицинских учреждений, образования, культуры, жилищно-коммунального хозяйства. Следующая по значимости статья расходов приходится на Национальную оборону. Финансирование оборонной отрасли, а также безопасности государства всегда занимает особую долю отчислений государства. Анализируемый период не стал исключением. Из федерального бюджета в 2019 г. было выделено около 2 968,5 млрд. руб., что в структуре составило 16%. Третьим по значимости являются расходы на Национальную экономику, за исследуемый период доля в структуре практически не менялась и в 2019 году они заняли 16%.

После проведенного анализа можно сделать вывод, что расходы федерального бюджета имеют очень важное значение для развития общества и государства. Было выявлено, что расходы федерального бюджета РФ имеют значительный социальный характер. Необходимость реализовывать социально-экономическую политику заключается в повышении качества жизни населения, что означает предоставление гражданам доступных и качественных

образовательных услуг, медицинской помощи, жилищно-коммунальных услуг и других. Помимо этого, социальная политика направлена на создание условий для постепенной стабилизации территориального неравенства на уровне социального благополучия населения. Во многом такая политика является ответом на возникающие социальные проблемы. Социальная политика в целом является одной из основных составляющих государственной политики, поскольку напрямую влияет на жизнь общества и во многом определяет ее.

Библиографический список

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/ (дата обращения: 18.11.2020)
2. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2019 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2020/03/main/Isполнение_FB_RF_za_2019_god_predv.itogi.pdf (дата обращения: 18.11.2020)
3. Майская Е.С. – Направления повышения эффективности и результативности бюджетных расходов // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы Международной научной конференции (г. Москва, апрель 2018 г.) РИОР, 2018 – 133-136 стр.
4. Нешиной А.С. Бюджетная система Российской Федерации: Учебник для бакалавров / А.С. Нешиной. – 11-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2014. – 312 с.

СЕКЦИЯ 6. ЭКОНОМИКА ТРУДА

УДК 331.5

Кудрявцева М.В. Современные тенденции социально-экономического развития и трансформации рынка труда

Modern trends in socio-economic development and transformation of the labor market

Кудрявцева Мария Викторовна

Старший преподаватель кафедры социальной работы и права
Санкт-Петербургский государственный университет
промышленных технологий и дизайна,
Санкт-Петербург
Kudryavtseva Maria Viktorovna
Senior Lecturer of the Department of social work and law
Saint Petersburg University of industrial technology and design,
Saint Petersburg

***Аннотация.** В статье рассмотрены некоторые тенденции, характерные для современного этапа социально-экономического развития. Подчеркивается роль интеграции инновационных технологий и цифровизации экономики. Отмечается, что в условиях нового технологического уклада изменяются социально-трудовые отношения и положение российского рынка труда. В статье показано, что процесс развития цифровой экономики определяет и новый набор требований к компетенции современного специалиста. Рассмотрены ключевые компетенции, являющиеся необходимыми для достижения индивидуальной конкурентоспособности специалиста и эффективности деятельности персонала в условиях цифровой экономики.*

***Ключевые слова:** рынок труда, цифровизация, экономика, социально-трудовые отношения, компетенции, трансформация.*

***Abstract.** The article examines some of the trends characteristic of the current stage of socio-economic development. The role of integration of innovative technologies and digitalization of the economy is emphasized. It is noted that under the conditions of the new technological order, social and labor relations and the position of the Russian labor market are changing. The article shows that the process of development of the digital economy determines a new set of requirements for the competence of a modern specialist. The key competencies that are necessary to achieve the individual competitiveness of a specialist and the effectiveness of personnel in the digital economy are considered.*

***Keywords:** labor market, digitalization, economics, social and labor relations, competencies, transformation.*

На настоящем этапе социально-экономического развития происходит коренное обновление российской экономической системы. Процессы цифровизации, автоматизации и широкого использования искусственного интеллекта вносят свои коррективы в производственные и социально-трудовые процессы. Современный рынок труда также характеризуется процессами существенной трансформации. Некоторые отечественные исследователи подчеркивают, что в условиях новой действительности обесцениваются некоторые виды труда. Как результат этих изменений трансформируется само понятие

«работа». Такие её составляющие, как единственное предприятие на всю трудовую карьеру, восьмичасовой рабочий день, непрерывный трудовой стаж, заменяются для работника иными элементами: проектный подход, частичная занятость, фриланс, гибкость рынка труда [1, с. 216-217]. Исследователи также отмечают, что развитие сферы информационных технологий и искусственного интеллекта легло в основу нового технологического уклада, что требует создания соответствующей экосреды бизнеса и образования, позволяющей поставлять высококвалифицированных специалистов для работы в новых условиях [2, с. 1430-1431].

Наряду с этим исследователи подчеркивают, что «развитие цифровой экономики <...> одновременно инициировало более глубокую трансформацию всей социальной структуры современного общества <...>. Преобразование целых отраслей и сфер деятельности в цифровые платформы становится не только способом реформирования старой экономической парадигмы, но и механизмом новой «сборки» взаимоотношений отдельного человека, бизнеса и государства. Одной из главных проблем в этих условиях становится размывание экономических основ социальной политики, этого краеугольного для современного мироустройства понятия, в том виде, в каком она сложилась в индустриальную эпоху» [3, с. 66].

Кроме того, современные исследователи подчеркивают такую проблему, как нарушение понимания и баланса между рынком образовательных услуг и рынком труда. По мнению отечественных ученых, «экономика не всегда нуждается в тех специалистах и выпускниках, которых предлагают учебные заведения, и наоборот, часто экономика нуждается в кадрах, которых рынок образовательных услуг в недостаточном количестве готовит для рынка труда» [4, с. 49].

Важно признать, что существующая в России образовательная система с традиционным подходом к организации педагогического процесса не всегда способна подготовить человека к реальным вызовам нового времени в условиях цифровой экономики. Сегодня многие исследователи отмечают, что современным компаниям и организациям, которые намерены стать ключевыми игроками и занимать лидирующие позиции в разных сегментах рынка, приходится создавать собственные системы обучения для своих сотрудников.

Таким образом, трансформации современного рынка труда и социально-трудовых отношений позволяют говорить об изменениях характера работы, о новых ожиданиях и новых требованиях со стороны работодателей по отношению к специалистам. Искусственный интеллект постепенно занимает центральное место в экономической системе, замещая многие компоненты интеллектуального капитала человека. Согласно данным Всемирного экономического форума к 2022 году могут исчезнуть около 75 млн. рабочих мест [5, с. 375]. Параллельно с этим процессом возникают новые профессии и создаются рабочие места, отвечающие запросам цифровой экономики. Процесс развития цифровой экономики закономерно формирует новый набор требований к компетентности и навыкам современного специалиста.

В контексте затронутой проблемы важно отметить, что в новых социально-экономических и научно-технологических условиях ведущими навыками, определяющими успех и конкурентоспособность человека, становятся способность эффективно взаимодействовать с людьми и работать в команде, готовность к мышлению вне шаблонов, творческий подход, критическое мышление, умение работать с изменениями и достигать оптимальных результатов. Для поддержания конкурентоспособности в условиях изменяющегося нестабильного мира человеку необходимо не только обладать набором определенных компетенций и вышеуказанных навыков, но и занимать осознанную лидерскую позицию в масштабах своей профессиональной и личной жизни. Исследователи отмечают, что важнейшим когнитивным свойством работника становится постоянное производство, анализ и потребление нового знания, позволяющего принимать эффективные решения, производить инновационные товары и услуги, а также получать статусно-карьерные эффекты [6]. Таким образом, в условиях цифровой экономики в качестве значимых компетенций определяются не узкоспециальные и монопрофильные, а междисциплинарные и комплексные.

Изменение социальных, экономических и технологических укладов жизни общества исторически преобразовывает роль и значение трудовых ресурсов, отношение к человеческому капиталу. Рассмотренные тенденции трансформации рынка труда и изменения в сфере социально-трудовых отношений требуют консолидации усилий государства, бизнеса, науки и образования, что будет содействовать стабилизации социального развития и стимулировать экономический рост России.

Библиографический список

1. Лукичёв, П.М. Экономика высшего образования России: перспективы развития и улучшения // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». - 2020. - № 30 (2). - С. 216-221.
2. Артемова Н.Ю., Власов А.В. Современные технологии и самоэффективность: формирование профессиональной успешности в современных условиях // Креативная экономика. - 2018. - Том 12. - № 9. - С.1429-1440.
3. Садовая Е.С., Сауткина В.А., Зенков А.Р. Формирование новой социальной реальности: технологические вызовы. - М.: ИМЭМО РАН, 2019. - 190 с.
4. Федоляк В.С. Несоответствие рынка образовательных услуг требованиям рынка труда: причины и способы преодоления // Профессиональная ориентация. - 2018. - № 2. - С. 49-53.
5. Загребельная Н.С., Бостоганашвили Е.Р. Управление человеческими ресурсами в цифровой экономике // Экономика: вчера, сегодня, завтра. - 2019. - Т. 9. - № 1-1. - С. 374-384.
6. Дятлов С.А. Сетевой человеческий капитал миллениалов как драйвер развития цифровой экономики // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. - 2019. - С. 26-31.

СЕКЦИЯ 7. ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

УДК 33

Минеева В.М., Садыкова А.А. Малый бизнес в условиях цифровой экономики

Small business in the digital economy

Минеева В.М.

доцент кафедры «Финансы и кредит»,

кандидат экономических наук,

Уфимский государственный университет

Садыкова Алия Айратовна

студент 4 курса направления «Экономическая безопасность»

Уфимский государственный нефтяной университет

Scientific adviser: Mineeva V. M,

Associate Professor of Finance and Credit,

candidate of economic sciences,

Ufa State University

Sadykova Aliya Airatovna

student of the 4th year of Economic Security

Ufa State Petroleum University

***Аннотация.** В данной статье рассматриваются вопросы влияния развития цифровой экономики и ее внедрение в малое предпринимательство. Рассматривается понятие «цифровая экономика», «малый бизнес». Раскрыты перспективы развития малого предпринимательства в условиях цифровой экономики, а так же проблемы, с которыми сталкивается бизнес при внедрении цифровых технологий. Внедрение передовых информационных технологий в малое предпринимательство позволит вывести его на качественно новый уровень.*

***Ключевые слова:** малый бизнес, цифровая экономика.*

***Abstract.** This article discusses the impact of the development of the digital economy and its introduction into small business. The concept of "digital economy," "small business" is considered. Prospects for the development of small business in the digital economy are disclosed. The problems that the business faces when implementing digital technologies are discussed. It is noted that the introduction of advanced information technologies in small business will bring it to a qualitatively new level.*

***Keywords:** small business, digital economy.*

Особую роль в механизме устойчивого экономического развития играет бизнес, поскольку он обеспечивает не только реализацию инновационного потенциала, но и создание децентрализованных рабочих мест, и поступление дополнительных средств в бюджеты разных уровней.

Периоды экономической нестабильности для малого бизнеса являются серьезной проблемой, поскольку в отличие от крупных сетевых структур малый бизнес не имеет возможности диверсифицировать риски из-за эффекта масштаба. Изменение направления

развития национальной экономики оказывает особое влияние на малый бизнес, который в развитых странах является важным фактором экономического развития государства.

Таким образом, цифровизация экономической системы влечет за собой фундаментальные изменения: модернизируются отрасли, меняются торгово-закупочные процедуры, связанные с ними финансово-логистические операции, меняются структуры потребления на фоне проникновения информационных технологий [7].

Экономика России в результате кардинальных изменений, произошедших за последние годы, перестала быть закрытой и постепенно стала частью мировой экономики. Главная особенность будущего мира – распространение цифровых технологий в жизнь человека.

Основной задачей «Программы развития цифровой экономики в РФ до 2035 года» является формирование системы мер поддержки и стимулирования, которая обеспечивает мотивацию субъектов экономической деятельности к цифровым инновациям и исследованиям в области цифровых технологий. Эта программа носит долгосрочный характер и предполагает поэтапную реализацию. В ней рассматриваются вопросы повышения конкурентоспособности, широкое полномасштабное внедрение цифровой экономики, заключающееся в использовании, в том числе в сфере малого и среднего инновационного предпринимательства РФ, цифровых, интеллектуальных производственных технологий, роботизированных систем [1].

Далее, более подробно рассмотрим какое влияние, оказывает внедрение цифровых технологий на сферу малого предпринимательства в Российской Федерации, и какие проблемы стоят на пути развития цифровой экономики и её распространения. Под предпринимательской деятельностью, в условиях развития цифровой экономики рассматривается самостоятельная организация деятельности предпринимателя, которая позволяет получить максимальную прибыль при минимальных затратах, но только с помощью применения цифровых технологий возможно создать востребованные обществом высокотехнологические товары и услуги.

Одной из актуальных проблем малого бизнеса является высокий предпринимательский риск. Использование в своей деятельности цифровых технологий предприятиями малого бизнеса значительно увеличивает предпринимательский риск. Это, в первую очередь, связано с производством высокотехнологичных продуктов, а также с увеличением масштабов финансирования этого процесса. Существует множество отрицательных и положительных факторов, которые влияют на развитие малого бизнеса.

В таблице 1 рассмотрены проблемы развития малого и среднего предпринимательства, среди которых можно отметить некомпетентность предпринимателей, отсутствие кадровой подготовки, а также и сложность внедрения новых технологий [6].

Таблица 1

Проблемы развития малого и среднего предпринимательства

Финансовые	проблема формирования стартового капитала, ограниченность привлечения заёмных финансовых средств, полная имущественная ответственность за долги при банкротстве
Организационные	связаны с юридическим оформлением и регистрацией, трудности в получении кредита, неустойчивое состояние рынка, связанное с конкуренцией, несовершенная законодательная база государства, проблемы с налогообложением
Материально-технические	сложность внедрения новейших технологий, низкая квалификация персонала, слабое управление, отсутствие профессиональной переподготовки предпринимателя и сотрудников компании

Главными причинами неэффективного развития малого предпринимательства в настоящий период времени является некомпетентность предпринимателя, которая выражается в поверхностных знаниях менеджмента, маркетинга, финансов, неспособности решения инновационных задач. Важную роль в развитии малого бизнеса играют информация и образование самого предпринимателя, реализация которых и способствует созданию условий для динамического роста цифровой экономики.

Применение цифровых технологий и i-технологий анализа больших объёмов данных, прогнозирование оптимизаций производства и потребления – основные пути совершенствования малого бизнеса и, в то же время, основные пути внедрение информационных технологий в различные сегменты экономики.

В программе развития цифровой экономики в Российской Федерации до 2035 года термин «цифровая экономика» определяется следующим образом:

Цифровая (электронная) экономика - это совокупность общественных отношений, возникающих за счет использования электронных технологий, электронной инфраструктуры, технологий обработки больших объёмов данных и использование результатов анализа с целью оптимизации производства, оборудования, продаж, хранения, доставки товаров и услуг и повышения уровня социально-экономического развития государств[3].

В таблице 2 рассмотрим преимущества и недостатки цифровой экономики в развитии малого предпринимательства. Из данных таблицы, можно сделать вывод, что развитие цифровой экономики позволит улучшить деятельность малого бизнеса, так как новые бизнес - модели, главным образом, направлены на снижение себестоимости продукции и как следствие – получение дополнительной прибыли.

При внедрении новых информационных технологий и развитием цифровой экономики возникает ещё один риск – это риск, связанный с интернет-угрозами.

Таблица 2

Преимущества и недостатки цифровой экономики в развитии малого предпринимательства.

Преимущества цифровой экономики	Недостатки цифровой экономики
рост производительности труда, автоматизация	сокращение рабочих мест, рост безработицы на рынке труда
повышение конкурентоспособности компаний	захват рынка сильными и экономически развитыми компаниями
снижение издержек производства	теневая цифровая экономика
внедрение новых инвестиций, стартапов	малочисленность подготовки кадров и недостаточное соответствие образовательных программ нуждам цифровой экономики
сокращение посреднических услуг, ускорение коммуникаций	риск киберугроз, связанных с проблемой защиты персональных данных, утечка информации

В настоящее время как в мире, так и в России киберпреступность достигла высокого уровня, так как цифровизация любых видов деятельности сопровождается увеличением объема хранимой, передаваемой и обрабатываемой информации, что несет угрозу защите конфиденциальных данных, в частности персональных данных пользователей.

Киберпреступность наряду с утечкой коммерческой информации наносит огромный ущерб, что побуждает государство и бизнес нести расходы на информационную безопасность[2].

Вовлечение малого бизнеса в цифровую экономику возможно в различных направлениях, рассмотрим их более подробно на рисунке 1.



Рисунок 1. Процесс вовлечения малого бизнеса в цифровую экономику

Первоначально внедрение цифровых технологий было приоритетом крупных и средних предприятий, поскольку требовало значительных инвестиций. Однако, в настоящее время, наблюдается внедрение современных информационных технологий субъектами малого бизнеса, которые помогают наиболее эффективно анализировать, прогнозировать и принимать управленческие решения в сфере предпринимательства, позволяют реализовать в полной мере инновационный потенциал.

Потребности малого бизнеса стимулируют производителей IT-систем на создание различных специализированных продуктов. В своей деятельности субъекты малого бизнеса используют различные цифровые технологии, которые позволяют снизить издержки ведения бизнеса:

- бухгалтерские программы,
- онлайн – платежи, блокчейны,
- CRM-системы,
- ERP- системы и др.

Малый бизнес служит площадкой для внедрения инноваций в различных сферах деятельности. Поэтому использование цифровых технологий, мобильного интернета может служить источником современного развития малого бизнеса. Так, согласно статистическим данным, в России в 2018 году около 90% предприятий имеют доступ к интернету, а используют широкополосный интернет около 81% организаций[4].

К наиболее распространенным инструментам использования цифровых технологий малыми предприятиями относят:

Системы для управления отношениями с клиентами(CRM) - собирает информацию о клиентах с последующим анализом и использованием для принятия управленческих решений или стратегий взаимодействия с заказчиками. Централизованное управление данными помогает компаниям улучшить качество обслуживания клиентов.

Планирование ресурсов предприятия (ERP) - это интегрированное управление основными бизнес-процессами при помощи программного обеспечения и технологий. Системы ERP отслеживают бизнес - ресурсы - денежные средства, сырье, производственные мощности - и статус бизнес-обязательств:

- заказы,
- заказы на закупку и платежную ведомость.

ERP-системы обеспечивают контроль, управляемость и прозрачность финансовых, кадровых и товарно-материальных потоков в компании.

Сервис облачных вычислений - включает серверы, системы хранения данных, обмена информацией, аналитику и получение доступа к возможностям искусственного интеллекта - через Интернет («облако»). Облачные решения обеспечивают прозрачность, ускоряют процесс

обработки информации, помогают снизить эксплуатационные расходы, повысить эффективность работы инфраструктуры.

Онлайн – платежи - деньги, которые обмениваются в электронном виде. Как правило, это предполагает использование компьютерных сетей, интернета и цифровых систем. Платеж через Интернет обычно представляет собой операцию, которая приводит к переводу денежных средств с банковского счета клиента или счета кредитной карты на банковский счет организации.

Другим способом цифровизации малого бизнеса и вовлечения его в цифровую экономику является производство цифровых продуктов и их реализация на рынке. Малые предприятия могут активно участвовать в производстве следующих инновационно-цифровых технологий:

- технологии беспроводной связи: разработка различных приложений для смартфонов и других устройств, создание блогов и микроблогов;
- технологии виртуальной и дополненной реальности: разработка и производство устройств для взаимодействия с виртуальной и дополненной реальностью (очки, шлемы и др.);
- разработка и производство чипов, датчиков, процессоров, необходимых для развития цифровых технологий;
- разработка новых направлений для применения искусственного интеллекта;
- цифровой дизайн и конструирование и др.

Опыт развития российского предпринимательства показывает необходимость поддержки качественными информационными ресурсами субъектов малого предпринимательства для дальнейшего развития и ведения бизнеса. Решение данного вопроса заключается в создании комплексной системы распространения информации: правовой; управленческой; экономической; информационной[5].

Для организации информационной поддержки малого предпринимательства в России необходимо решение следующих задач:

- создание информационной среды для малого бизнеса;
- улучшение существующих информационных систем управления ;
- информационное обеспечение потребностей малого предпринимательства;
- формирование общественной и политической инициативы;
- повышение эффективности взаимодействия ее элементов на основе развития коммуникативных связей и создания единой информационной среды для малого предпринимательства;
- использование возможностей компьютерных сетей для развития малого предпринимательства.

Для осуществления поставленных задач необходимы определённые условия, а именно:

Экономика, финансы и право: новые тенденции и вызовы

- осуществление административной и ресурсной поддержки государства, интеграция функций поддержки малого и среднего предпринимательства;

- создание условий для повышения производительности труда на малых и средних предприятиях; обеспечение доступности финансовых ресурсов для малых и средних предприятий;

- укрепление кадрового и предпринимательского потенциала, использование современных информационных технологий [1].

Внедрение IT-технологий способствует процессу развития малого бизнеса. Для эффективного использования информационных систем требуется внедрение IT-систем во все сферы деятельности предприятия. Это сложный процесс, требующий больших затрат и много времени. Однако такие действия создают фундамент для успешного дальнейшего развития малого бизнеса. Поддержка малого предпринимательства государством – это, прежде всего, его информационная поддержка, сопровождение бизнеса со стороны государственных органов, консалтинг, регулярный поиск контрагентов и рынков сбыта, наряду с финансовой и имущественной поддержкой.

Библиографический список

1. Программа развития цифровой экономики в Российской Федерации до 2035 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.static.government.ru/media/files> (дата обращения: 20.10.2018).

2. Номоконов, В. А. Киберпреступность как новая криминальная угроза / В. А. Номоконов, Т. Л. Тропина // Криминология: вчера, сегодня, завтра. – 2012. – № 1. – С. 44–45.

3. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации». Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. № 1632-р [Электронный ресурс]. – URL: <http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB7915v7yLVuPgu4bvR7M.pdf> (дата обращения: 25.11.2018).

4. Цифровая экономика: 2020 : краткий статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, К.О. Вишневский, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 112 с.

5. Малое предпринимательство и цифровая экономика: перспективы и проблемы / В. Ю. Буров, Г. Л. Багиев, Е. Б. Дондокова [и др.] ; под науч. ред. В. Ю. Букова, Г. Л. Багиева ; Забайкал. гос. ун-т. – Чита : ЗабГУ, 2018. – 221 с.

6. Буров, В.Ю. О роли малого предпринимательства и образования в развитии цифровой экономики / В. Ю. Буров, Н. В. Капитонова, Н. Б. Кайбалина // Фундаментальные исследования. – 2018. – № 4 – С. 44–49

7. Введение в «Цифровую» экономику / под общ. ред. А. В. Кешелева. – Москва: ВНИИгеосистем, 2017. – С. 4–5, 13–14.

СЕКЦИЯ 8. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 336.01(045)

Минеева В.М., Насипова Э.М. Обеспечение финансовой безопасности бизнеса в условиях цифровой экономики

Ensuring the financial security of business in the conditions of the digital economy

Минеева Вера Михайловна,

к.э.н. доцент кафедры «Финансы и кредит»,

Насипова Э.М.,

студентка специальности «Экономическая безопасность»

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»,

Уфа, Россия

Mineeva Vera Mikhailovna,

Ph.D. Associate Professor of the Department of Finance and Credit

Nasipova E.M.,

Student of the specialty "Economic Security"

Ufa State Oil Technical University,

Ufa, Russia

***Аннотация.** В данной статье представлены взгляды на цифровую экономику и финансовую безопасность, дана оценка вклада цифровой экономики в экономику Российской Федерации, включены выгоды от цифровизации экономики, а также влияние цифровых технологий на формирование. Также представлены характеристики объемов финансирования информационной безопасности на уровне страны.*

***Ключевые слова:** цифровая экономика, финансовая безопасность, информационная безопасность, электронной технологии, риски, кибератаки, государственное регулирование, мошенничество.*

***Abstract.** This article presents views on the digital economy and financial security, assesses the contribution of the digital economy to the economy of the Russian Federation, includes the benefits of digitalization of the economy, as well as the impact of digital technologies on formation. The characteristics of the amount of funding for information security at the country level are also presented.*

***Keywords:** digital economy, financial security, information security, electronic technology, risks, cyberattacks, government regulation, fraud.*

В современных аспектах цифровой экономики происходят важные изменения в маркетинговых инструментах и отношениях между клиентами и покупателями, производителями и трейдерами на всех рынках. В частности, изменился порядок работы с клиентами. Итак, если раньше банки предлагали клиентам единый набор банковских услуг, то в настоящее время это невозможно. В условиях усиления конкуренции как на гос. уровне, например, на развитых валютных рынках, банки должны каждый день обновлять внешнюю картину банковских товаров и услуг, ориентированных на определенные группы клиентов.

Экономика, финансы и право: новые тенденции и вызовы

сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции

СЕКЦИЯ 8. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

В то же время интенсивное развитие цифровой экономики гарантирует легкий и быстрый доступ физических лиц к различным предложениям через сеть Online, а в таком количестве - к предложениям и продуктам банков. Соответственно возрастает важность и роль защиты активов покупателей и финансовой безопасности банковского сектора [2].

На сегодняшний день статус цифровых технологий, используемых в экономической сфере, не определен. Предоставление правовых критериев для внедрения инновационных технологий банковского сектора на экономический рынок будет способствовать реализации стратегических задач по совершенствованию финансовых механизмов в критериях формирования цифровой экономики.

Существенные изменения в доступе к информации произошли после перехода на цифровые технологии, по сути, ее носители существенно изменили свое отношение к безопасности.

Правильное определение финансовой безопасности подчеркивается в стратегии безопасности Российской Федерации до 2030 года: «финансовая безопасность» - это защита экономики страны от внешних и внутренних угроз, которая поддерживает экономический суверенитет страны и положение, единство в своем экономическом пространстве, условия реализации стратегических государственных ценностей. Стратегия безопасности как одна из основных угроз финансовой безопасности понимается как отставание в разработке и внедрении передовых и перспективных технологий в ряду технологий цифровой экономики, для которых Правительство РФ одобрило программу «Цифровую экономику». [11]

Финансовая безопасность характеризуется рядом характеристик, включая уровень инфляции, гос. пошлину, валютные резервы, характеристики гос. долга, нехватку федерального бюджета и международных резервов [8, с. 28].

С точки зрения финансовой безопасности значение имеют не сами характеристики, а их пороговые значения. Большая степень безопасности достигается за то время, когда вся система характеристик находится в пределах присущих им допустимых пороговых значений. Превышение пороговых значений этих характеристик способно привести к абсолютной дестабилизации экономической системы в целом, как следствие, приближение к ним должно сопровождаться принятием мер со стороны страны.

Рост цифровых технологий влияет на все сферы человеческого труда, как в количественном, так и в экономическом плане. В связи с развитием передовых технологий меняются основные задачи экономики фирмы и управления бизнесом. Во многих секторах экономики на первое место выходит не только введение онлайн-вероятностей для продажи продуктов, расширение маркетинговых вероятностей и сбор данных. Для конкурентоспособности фирм имеет смысл покупать индивидуальные услуги, возможность

гибкого ценообразования, автоматизации и упрощения бизнес-процессов, а также повышение финансовой безопасности.

Таким образом, можно отметить, что цифровизация экономики приносит большое количество финансовых и социальных выгод: ускорение формирования малого и среднего бизнеса, повышение производительности труда, повышение конкурентоспособности и т. д.

Отдельно стоит выделить положительное влияние цифровизации на свойства жизнь населения:

- под влиянием цифровых технологий покупательная способность населения вырастет,
- доступность и качество медицины и образования повысится,
- будут замечены новые возможности трудоустройства и в целом повысится государственная, финансовая и социальная защищенность.

Помимо неоспоримых преимуществ цифровые технологии несут с собой опасности, которые напрямую связаны с мнением об финансовой безопасности.

Рассмотрим риски, связанные с внедрением передовых электронных технологий и влияющие на экономическую систему.

Расширение ассортимента и индивидуализация цифровых сервисов приводит к тому, что фактический контроль в сфере цифровых предложений миниатюризируется, а вероятность мошенничества растет. Угроза мошенничества в сфере информационных технологий, а также кибератаки связаны с нарушением конфиденциальности и целостности информации.

Практически важные значимые интересы субъектов, участвующих в процессах самодействующего взаимодействия, как правило, заключаются в том, чтобы конкретный объем информации об их работе, скрытых платных и личных данных был бы доступен ежедневно и при этом надежно защищен от незаконного использования. Искажение, фальсификация, уничтожение или разглашение информации, а также дезорганизация процессов ее обработки и передачи наносят серьезный материальный ущерб.

В январе 2018 года количество компьютерных атак в экономическом секторе удвоилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Компьютерные преступления следуют по стопам преступлений, которые идеально подходят для внедрения компьютерных и телекоммуникационных технологий, таких как внедрение компьютерных микроботов, несанкционированный доступ и копирование скрытой информации, даже ложной информации. [13]

М.А. Коротева считает, что «финансовая безопасность» - позиция защищенности экономики государства от внешних и внутренних опасностей, которая поддерживает финансовый суверенитет государства, согласованность его финансового места, обстоятельства реализации стратегических государственных ценностей Российской Федерации». [6]

Информационная безопасность отдельных компаний и государства в целом, благодаря продвинутым критериям, практически увеличивает угрозу утечки информации, которая настаивает на увеличении затрат на защиту и выделении дальнейших инвестиций.

Согласно данным Международного исследования тенденций в области информационной безопасности за 2018 год, цифровая трансформация бизнес-процессов в 2017 году увеличила стоимость информационной безопасности для 48% опрошенных российских компаний. Фактически, с точки зрения обеспечения информационной безопасности на государственном уровне Программа «Цифровая экономика» определила 5 ведущих направлений формирования цифровой экономики в России. До 2024 года это фиксировалось за рубежом: нормативное регулирование, кадры и образование, формирование исследовательских компетенций и техническое развитие, информационная инфраструктура и информационная безопасность. Информационная безопасность подразумевает обеспечение организационно-правовой защиты интересов человека, компании с учетом аспектов цифровой экономики. [14]

В соответствии с планом мероприятий «Информационная безопасность» программы «Цифровая экономика» федеральный бюджет и внебюджетные методы направлены на обеспечение информационной безопасности (табл. 1).

Таблица 1

Показатели и источники финансирования информационной безопасности в России

Показатели	2018г.	2019г.		2020г.		2018-2020
	млн руб.	млн руб.	в % к 2018 г.	млн руб.	в % к 2019г.	млн руб.
Ассигнования федерального бюджета	5667	8868	156,48	7798	87,93	22333
Внебюджетные средства	2660	4180	157,14	4870	116,51	11710
Итого финансирования	8327	13048	156,70	12668	97,09	34043

По данным таблицы 2 видно, что, фактически, затраты на обеспечение информационной безопасности на государственном уровне увеличиваются в 2019 году по сравнению с 2018 годом на 57%, в 2020 году наблюдается небольшое снижение на 3% (по сравнению с 2019 годом). Федеральные ассигнования (68% в 2018-2019 годах и 61,5% в 2020 году) составляют огромную долю от общего финансирования. Наибольший объем средств приходится на 2019 год, что составляет почти 38,3% от общего объема средств. [12]

Угрозы программного сбоя считаются грубыми ошибками или трещинами в программном коде, которые ошибочно вводятся в процессе разработки и имеют все шансы на сбой или снижение производительности во время выполнения программы. Эти грубые ошибки

имеют все шансы привести к выходу из строя финансовых секторов, в частности, отказу оборудования, что фактически увеличивает денежные затраты на простую вещь и влечет за собой дополнительные расходы.

Угроза регулирования денежных ресурсов связана с вопросом разумного государственного вмешательства в процесс научно-технического развития и внедрения инноваций. Чрезмерное внимание властей к новшествам может привести к замедлению темпов развития, но слабое регулирование усилит возможные негативные последствия рисков и сделает инвестиции невозможными.

Компильция цифровых технологий также является одной из причин увеличения масштабов теневой экономики, например, при развитии современных технологий свежие и обновленные возможности фиксируются в формировании и росте масштабов теневой экономики.

Для увеличения масштабов цифровой экономики в Российской Федерации и минимизации воздействия рисков, связанных с развитием цифровой экономики, необходимо активное сотрудничество государства и компаний, образовательных и исследовательских центров организации.

Основными направлениями информационной безопасности в цифровой экономике являются:

- 1) инновационное оборудование для электронной отрасли и информационных технологий, а также увеличение доли продукции этого сектора в структуре российского экспорта и валового внутреннего продукта;
- 2) устранение зависимости российской промышленности от информационных технологий иностранного производства, а также средств обеспечения информационной безопасности за счет формирования и масштабного внедрения российских разработок и внедрения услуг, подготовки продуктов на их основе;
- 3) совершенствование регулирования цифровой экономики и повышение ее гибкости;
- 4) разработка базы электронных компонентов и технологий производства от российского конкурента, которая удовлетворит потребности внутреннего рынка в этом продукте и выведет аналогичные продукты на текущий рынок. [4]

Таким образом, в условиях стремительно развивающейся цифровой экономики и современных технологий человек становится полностью уязвимым для глобальных платформ, которым предоставляется безусловный доступ к собственной информации, а также к вопросу обеспечения финансовой безопасности всех институтов. Обширные технологические преобразования на сегодняшний день уже оказывают важное влияние на финансовый сектор и создают новые угрозы финансово-экономической безопасности. Вероятность эффективного

управления риском, связанным с внедрением современных электронных технологий и влияющим на финансовую систему, является одним из важных факторов успешного развития.

Библиографический список

1. Бодрунов С.Д. Ноономика: монография. Москва-Санкт-Петербург-Лондон, 2018. 432 с.
2. Дородных Е.Е., Курбанов А.Х. Трансформация управления производством на предприятиях оборонно-промышленного комплекса в условиях цифровизации экономики // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2019. № 6 (174). С. 57-61.
3. Глазьев С.Ю. Стратегия опережающего развития России в условиях глобального кризиса. М.: Экономика, 2010.
4. Григорьева Е.А. Институциональное обеспечение модернизации экономики как условие экономической безопасности. М.: ИНФРА-М; 2017. 155 с.
5. Каранина Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности). Монография. Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ»; 2015. 239 с.
6. Коротеева М.А. Влияние цифровой экономики на финансовую безопасность // Научные записки молодых исследователей. - №3/2018. - С. 56-61.
7. Котляров И.Д. Типовые бизнес-стратегии участников финансового рынка в условиях финансово-технологической революции // ЭКО. 2019. № 2 (536). С. 135-152.
8. Кучеров И. И., Поветкина Н.А, Акопян О.А. и др. Институты финансовой безопасности. Монография. М.: ИНФРА-М: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации; 2018. 246с.
9. Линников А. С. Влияние современных технологических изменений на финансовую безопасность. Известия высших учебных заведений. 2017;(1):10-14.
10. Фаресова А.Р. Корпоративные ресурсы в системе обеспечения экономической безопасности страны. Экономическая безопасность: концепция, стандарты: сборник научных трудов. 2016: 57-60.
11. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/> (дата обращения: 17.11.2020).
12. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1138623506156 (дата обращения: 17.11.2020г.).
13. Официальный сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации / Министерство внутренних дел Российской Федерации. URL: <https://мвд.рф> (дата обращения: 14.02.2018).
14. План мероприятий по направлению «Информационная безопасность» программы «Цифровая экономика Российской Федерации» [утв. Правительственной комиссией по использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности (протокол от 18.12.2017 № 2)] // Правительство Российской Федерации. URL: <http://government.ru/> (дата обращения: 15.02.2018).

УДК 332.1

Яшенкова А.Н. Анализ основных угроз экономической безопасности Брянской области

Analysis of the main threats to economic security of the Bryansk region

Яшенкова А.Н.

Брянский государственный университет им. академика И.Г. Петровского (г. Брянск, Россия)

Научный руководитель, **Полесская О.П.** к.э.н., доцент, доцент кафедры экономики и управления
Брянского государственного университета им. Академика петровского

Yashenkova A.N.

Bryansk State University named after academician I.G. Petrovsky (Bryansk, Russia)

Scientific supervisor, Poleskaya O. P. Ph. D., associate Professor, associate Professor of the
Department of Economics and management of Bryansk State University named after academician I.G.
Petrovsky.

***Аннотация.** В данной статье рассматривается экономическая безопасность как страны, так и нашего региона, где деятельность государственных субъектов обеспечения экономической безопасности Брянской области направлена преимущественно на борьбу с экономическими преступлениями. Особое внимание уделяется выявлению и изучению экономических угроз Брянской области.*

***Ключевые слова:** методики оценки, мониторинг экономической безопасности, регион, угроза, экономика, экономическая безопасность.*

***Abstract.** This article examines the economic security of both the country and our region, where the activities of state actors to ensure economic security of the Bryansk region are mainly aimed at fighting economic crimes. Special attention is paid to identifying and studying economic threats in the Bryansk region.*

***Keywords:** assessment methods, monitoring of economic security, region, threat, economy, economic security.*

Усиление роли регионов в общественно-экономическом развитии страны требует особого внимания к обеспечению экономической безопасности на региональном уровне. В процессе исследования экономической безопасности региона возникает необходимость своевременного выявления и предупреждения угроз экономической безопасности, нейтрализации факторов, которые их провоцируют. Исходя из характеристики угроз определяются структурные элементы системы диагностики экономической безопасности региона [1].

Угрозу экономической безопасности региона следует понимать, как наличие негативных факторов, оказывающих дестабилизирующее воздействие на функционирование экономики региона, нарушающее ее способность к удовлетворению потребностей населения. Она выступает как конкретная форма опасности.

К двум уже выделенным, на наш взгляд, следует также добавить категорию «риск». Под риском экономической безопасности региона подразумевается вероятность возникновения неблагоприятной ситуации в региональной экономике. Деструктивное влияние

дестабилизирующих факторов на региональную экономику приводит к риску уничтожения его экономического потенциала, потере способности к самовоспроизведению и защите, становится причиной неудовлетворенности потребностей и интересов населения.

Опасность кризисных явлений в региональной экономике отдельно характеризует весьма актуальную задачу построения системы непрерывного мониторинга для анализа и оценки уровня угроз экономической безопасности [2].

Брянская область - один из регионов в центре России, обладающий высокоразвитым промышленным потенциалом. В структуре производства ведущее место принадлежит предприятиям машиностроения и металлообработки, электронной, химической, лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности, легкой и текстильной промышленности, а также промышленности строительных материалов.

В последние годы Брянская область активно наращивает производство сельскохозяйственной продукции.

В настоящее время сельское хозяйство Брянской области имеет большие возможности для развития, так как введенные экономические санкции позволяют наладить собственное производство, что может служить большим стимулом для улучшения экономического развития региона в целом. Регион полностью обеспечивает себя всеми жизненно важными видами продовольствия, поэтому речь должна идти о его продовольственной безопасности и одном из конкурентных преимуществ по сравнению с другими регионами.

Риски регионального экономического развития делятся на экзогенные и эндогенные. Экзогенные риски обусловлены действием внешних факторов: изменения законодательства, рост уровня инфляции, изменения политической ситуации и экономического курса в стране, наступления чрезвычайных ситуаций.

Эндогенные риски возникают под действием внутренних факторов: уровнем развития производительных сил региона, характером его производственной специализации и участия в системе общенационального разделения труда, уровнем технологического оснащения производства, отсутствием действенных стимулов к развитию экономической системы региона.

Для обеспечения высокого уровня экономической безопасности региона необходимо установить многообразие угроз, представляющих опасность полноценной жизнедеятельности экономических субъектов на региональном уровне.

На сегодня одной из основных угроз экономической безопасности регионов остается разрыв в уровнях социально-экономического развития регионов: различиями в географическом положении, природно-ресурсном, человеческом потенциалах, структуре и специализации региональных хозяйственных комплексов, особенностями хозяйственного и исторического развития.

Угрозы экономической безопасности регионов возникают из-за вызванных внутренними и внешними факторами структурных и ресурсных дисбалансов, недостатков в организации управления. Усиливают влияние угроз экономической безопасности регионов

потеря конкурентоспособности отечественных производителей на внутренних региональных рынках, дезинтеграция экономического пространства в результате разрыва внутренних кооперационных связей, разрушение системы управления регионами и производственным цепью на востоке России [3].

К типичным угрозам экономической безопасности Брянской области относятся следующие:

- разрыв межрегиональных отношений сотрудничества;
- отсутствие четких и последовательных мер со стороны государства в проведении сбалансированной экономической политики в регионах и учете их экономических интересов;
- утечка квалифицированного персонала за пределы региона;
- экономические интересы соседних регионов в качестве конкурентов;
- сокращение числа субъектов малого и среднего предпринимательства;
- региональная инфраструктура не готова к активным экономическим преобразованиям в связи с внедрением процессов цифровизации;
- нехватка квалифицированных кадров для цифровой экономики;
- несовершенство регионального законодательства по регулированию процессов цифровой трансформации общества;
- проблемы информационной безопасности в связи с активной цифровизацией экономики;
- незаконное перераспределение имущества предприятий и организаций, в том числе ограбление и уголовное банкротство;
- угрозы коррупции, криминального характера и др.

Различные методы оценки используются для оценки актуальности этих угроз и получения общей оценки экономической безопасности региона.

Наиболее известные из них можно разделить на несколько групп:

- мониторинг основных макроэкономических показателей и сравнение их с пороговыми значениями, которые чаще всего устанавливаются в экспертном анализе;
- оценка экономического роста региона на основе основных макроэкономических показателей, интегральных показателей и их динамики;
- метод рецензирования для классификации регионов по уровню угрозы;
- количественная оценка ущерба;
- методы прикладной математики [4].

Рассматривая основные направления деятельности органов государственной власти по обеспечению экономической безопасности региона, следует отметить, что ее основное внимание уделяется борьбе с экономическими преступлениями. Следует отметить, что в аппарате правительства Брянской области существует департамент региональной

безопасности. В то же время нельзя говорить о комплексном инструменте обеспечения экономической безопасности, который включает в себя выявление, оценку угроз, защиту от их различного воздействия на экономику региона и другие сферы.

Сегодня деятельность государственных органов, обеспечивающих экономическую безопасность в Брянской области, ориентирована в основном на борьбу с экономическими преступлениями в правовой сфере, при этом комплексная защита экономических интересов региона не осуществляется. Отсутствуют также необходимые правовые документы, регулирующие деятельность по обеспечению экономической безопасности Брянской области.

Определенным положительным сдвигом следует считать наличие департамента региональной безопасности в администрации Брянской области, одной из мероприятий, которая является обеспечением экономической безопасности региона. На этом этапе руководство фокусируется на борьбе с коррупцией и быстром реагировании в рамках своих полномочий на различные обвинения в экономических правонарушениях.

Стратегией экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [5] в пункте 7.1, говорится, что экономическая безопасность – это состояние защиты национальной экономики от внешних и внутренних угроз, обеспечения экономического суверенитета страны, единства ее экономического пространства и условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

В пункте 12 перечислены основные угрозы экономической безопасности Российской Федерации. Среди перечисленных угроз есть те, которые тесно переплетены с экономическими угрозами Брянской области, такими как:

- увеличение конфликтного потенциала в зонах экономических интересов Российской Федерации, а также вблизи ее границ;
- усиление колебаний на мировых сырьевых и финансовых рынках;
- низкий экономический рост обусловлен внутренними причинами, включая ограниченный доступ к долгосрочным финансовым ресурсам, недостаточное развитие транспортной и энергетической инфраструктуры;
- высокая криминализация и коррупция в экономической сфере;
- неравномерность пространственного развития Российской Федерации, усиление дифференциации регионов и муниципалитетов по уровню и темпам социально-экономического развития;
- установление чрезмерных требований в области экологической безопасности, увеличение затрат на обеспечение экологических норм производства и потребления.

При утверждении стратегии президент РФ поручил мониторинг и оценку состояния экономической безопасности страны. Особую роль в повышении уровня экономической безопасности региона следует отводить мониторингу, основной целью которого является получение регулярной, систематической, статистической и экономической информации о

текущих значениях показателей экономической безопасности региона, а также о причинах возникновения дестабилизирующих факторов экономической безопасности.

Опыт Управления региональной безопасности Брянской области показывает, что если бы в регионе был сформирован Совет по экономической безопасности, то ведомство могло бы расширить сферу своих полномочий, задействовать силы и средства. В этом случае механизм обеспечения экономики и безопасности региона носил бы системный характер, а мероприятия по защите экономических интересов региона были бы более эффективными, что перекрывалось бы стратегией безопасности страны в целом.

В условиях цифровой экономики это можно представить на практике как ситуационный центр, где ежедневно собирается информация о текущем состоянии показателей экономической безопасности и угрозах экономической безопасности, которым руководство должно уделять приоритетное внимание.

Таким образом, под угрозами экономической безопасности Брянской области следует понимать совокупность условий, препятствующих удовлетворению региональных потребностей или создающих опасность сокращения производственного потенциала хозяйствующих субъектов, нецелевого и нерационального использования природных, материальных, финансовых, трудовых ресурсов, усиление зависимости региона от межбюджетных трансфертов, углубление социальной дифференциации населения, обострение межнациональных и межэтнических конфликтов.

Библиографический список

1. Струкова К.С., Гурская С.Г. Экономическая безопасность брянской области как одного из стратегических регионов Российской Федерации // Вестник науки и образования. 2018. Т. 1. № 3 (39). С. 105-107.
2. Зюзько Е.В. Механизмы и меры обеспечения экономической безопасности Брянской области // В сборнике: «Проблемы социально-экономической устойчивости региона». Сборник статей XVI Международной научно-практической конференции. 2019. С. 68-71.
3. Рахматулова М.У., Кулагина Н.А. Анализ индикаторов экономической безопасности региона (на примере Брянской области) // В сборнике: «Актуальные вопросы техники, науки, технологий». Сборник научных трудов национальной конференции. Под общей редакцией Е.Г. Цубловой. 2019. С. 281-284.
4. Марина А.В. Оценка экономической безопасности Брянской области // В сборнике: «Стратегии противодействия угрозам экономической безопасности России». Материалы II Всероссийского форума по экономической безопасности. Выпуск II. 2019. С. 407-411.
5. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // «Собрание законодательства РФ», 15.05.2017, № 20, ст. 2902.

Электронное научное издание

Экономика, финансы и право: новые тенденции и вызовы

сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции

30 ноября 2020 г.

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству
обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов



ISBN 978-0-463-79431-9



Формат 60x84/16. Усл. печ. Л 4,3. Тираж 100 экз.
Lulu Press, Inc. 627 Davis Drive Suite 300
Morrisville, NC 27560
Издательство НОО Профессиональная наука
Нижний Новгород, ул. М. Горького, 4/2, 4 этаж, офис №1

11.08