Фундаментальные и прикладные исследования: опыт, проблемы и перспективы

Санкт-Петербург

I Международная научно-практическая конференция

СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ ПО МАТЕРИАЛАМ КОНФЕРЕНЦИИ

978-5-00-007230-8

НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА

Фундаментальные и прикладные исследования: опыт, проблемы и перспективы

Сборник научных трудов
по материалам I международной
научно-практической конференции

15 февраля 2017 г.

www.scipro.ru
Санкт-Петербург, 2017

УДК 001
ББК 72

Главный редактор: Н.А. Краснова
Технический редактор: Ю.О. Канаева

Фундаментальные и прикладные исследования: опыт, проблемы и перспективы: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции, 15 февраля 2017 г. Санкт-Петербург: НОО «Профессиональная наука», 2017. 733 с.

ISBN 978- 5-00-007230-8

В сборнике научных трудов рассматриваются актуальные вопросы экономических, социологических наук, развития философии, педагогики, психологии, техники и инноваций, вопросы землеустройства, актуальные проблемы в медицине, лингвистике, юриспруденции по материалам научно-практической конференции «**Фундаментальные и прикладные исследования: опыт, проблемы и перспективы**» (15 февраля 2017 г.).

Сборник предназначен для научных и педагогических работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все включенные в сборник статьи прошли научное рецензирование и опубликованы в том виде, в котором они были представлены авторами. За содержание статей ответственность несут авторы.

Информация об опубликованных статьях предоставлена в систему Российского индекса научного цитирования – **РИНЦ** по договору No 2819-10/2015K от 14.10.2015 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте www.scipro.ru.

УДК 001
ББК 72

© Редактор Н.А. Краснова, 2017

© Коллектив авторов, 2017

© НОО Профессиональная наука, 2017

Содержание

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ 7

Абрамов Н.М., Бочарова Л.А. Совершенствование механизма таможенного валютного контроля в Российской Федерации 7

Акопян Е.И., Казакова В.В. Применение инструментария анализа внешней среды компании на примере ООО "Вест-Алко" 23

Батьковский М.А. Анализ инвестиционных проектов, осуществляемых в интересах обеспечения обороноспособности страны 31

Батьковский М.А. Методика и инструментарий прогнозирования инновационного развития подотраслей ОПК 44

Батьковский М.А. Механизмы развития предприятий оборонно-промышленного комплекса 62

Батьковский М.А. Управление инновационным развитием подотраслей ракетно-космического комплекса 80

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Инструментарий решения важной задачи обеспечения военной безопасности России 100

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Инструментарий формирования проекта преобразования предприятия ОПК и оценки его реализуемости. 114

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы анализа рисков инновационного развития предприятий ОПК 133

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Сущность и задачи инновационного развития подотраслей оборонно-промышленного комплекса 151

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы анализа рисков инновационного развития предприятий 171

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Управление ресурсами предприятия ОПК с учетом анализа его финансовой устойчивости 192

Батьковский А.М., Калачанов В.Д. Моделирование инновационного развития подотрасли ОПК 207

Батьковский А.М., Калачанов В.Д. Развитие теории управления реализацией инновационных проектов в ОПК в современных условиях 231

Бочкарева И.И. Обязательства: понятие и оценка 252

Воробьева Л.Г., Пирожкова М.А. Оценка системы риск - менеджмента ПАО «Аэрофлот» на основе комплексных показателей эффективности за период 2014-2016 гг. 262

Деева Е.Г. Поддержка малого и среднего предпринимательства на примере муниципального образования «город Екатеринбург» 270

Дудкина О. В. Лояльность клиентов как инструмент маркетинга в сфере сервиса 290

Журавлева Е.А., Шкут Д.А. Механизмы обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта 301

Зверева С.А., Бушуй В.А. Полномочия органов местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения (на примере муниципального

образования городской округ «город Екатеринбург»).....310

Ларин С.Н., Баранова Н.М. Оценка влияния санкционных ограничений на развитие ведущих отраслей российской экономики.....321

Логвинов Е.Л., Семенова А.Н. Аудит оплаты труда: проблемные аспекты и варианты совершенствования 344

Прохорова М. М. Региональные системы капитального ремонта: основные проблемы и риски функционирования 351

Родионова И.В., Привалова Г.С. Экономика Индии в системе мирохозяйственных связей 356

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ.....363

Таранова В.С. Социальные сети как фактор киберсоциализации молодежи 363

СЕКЦИЯ 3. ФИЛОСОФИЯ 368

Kudriavtseva V.I. History of Cynicism: An Introduction to the Problem 368

Лобанов Е.В. Право войны и общественные институты 374

СЕКЦИЯ 4. ТЕХНИКА, ТЕХНОЛОГИИ И ИННОВАЦИИ 383

Джылкычиев А.И., Бекбоев А.Р., Арыкбаев К. Б. Инженерная методика расчета основных параметров вертикального экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича 383

Дунаева А.А., Гриценко Ю.С., Сагдеев А.К. Особенности современных подходов построения спутниковых систем связи 392

Клименко М.В. Технико-экономические характеристики одежды для применения водителями дальнорейсовых транспортных средств в холодных условиях 400

Ковалева А.А., Черунова И.В. Влияние геометрических параметров полимерных ребер на формирование жесткости пакета материалов.....411

Шагалова Т.В., Шагалова Е.А. Анализ использования инновационных технологий при строительстве малоэтажных домов 418

СЕКЦИЯ 5. ПЕДАГОГИКА.....429

Адейеми Д.П., Сулейманова О.Н. Развитие компетенций через физическую культуру: основные положения 429

Ивлева М.И. К вопросу о месте корпоративной культуры вуза в духовно-нравственном воспитании студентов 434

Логинова С.Л. Механизм формирования педагогических методов обучения 444

Нурмахова Ж. К. Активизация познавательной деятельности студентов в процессе обучения русскому языку.....451

Просветова Т.С. Социально-педагогический подход: теоретико-прикладные аспекты 456

Федоренко Е.Ю., Юдина Ю.Г. Модульная сетевая магистратура «Педагогика и психология развития» как место развития метапредметных компетентностей будущих педагогов - психологов в образовательном

процессе 464

СЕКЦИЯ 6. ПСИХОЛОГИЯ 476

Сорокина О.А. Особенности эмпатийности детей дошкольного возраста, проживающих в родительских и прародительских семьях..... 476

СЕКЦИЯ 7. ЛИНГВИСТИКА И ФИЛОЛОГИЯ 484

Yuldasheva A. The internalization of scaffolded item in classroom settings: a case study of student-to-student interaction in group work within a university pre-sessional language course..... 484

Мудунова Г.А., Чалаева П.Ш. Языковая картина мира в лакских пословицах и поговорках..... 517

Собко Т.Ю. Специфика реализации средств косвенного выражения побуждения в дискурсе социальной рекламы (на примере русского, немецкого и английского языков) 531

СЕКЦИЯ 8. ЛИТЕРАТУРОВЕДЕНИЕ 546

Акашева Т.В., Рахимова Н.М. Концепт «семья и брак» в современном немецкоязычном романе (на материале романа Э. Елинек «Любовницы») 546

Гакрама К. М. О главном персонаже повести Т.Абдикова "Акикат" 553

Поляков И.А. Особенности трансформации текста эпического произведения в либретто..... 560

СЕКЦИЯ 9. МЕДИЦИНА..... 567

Никитина Т.Н., Перминова Л.А. Информированность молодежи о ВИЧ-инфекции 567

СЕКЦИЯ 10. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ 578

Гильманова Д.М. Қазақстан Республикасындағы сот төрелігі..... 578

Маштакова К.В., Маштаков М.А., Колесникова Н.Ю., Ясевич Е.П. Соблюдение закона о персональных данных кадастровым инженером 586

Попова А.В. Виды и формы парламентского контроля в Российской Федерации 593

Прокофьева В.Э., Зиновьев В.Н. Что делать, если Вы не согласны с результатом определения кадастровой стоимости объекта недвижимости? 598

Силантьева Н.А. Общественные объединения коренных малочисленных народов как условие обеспечения и защиты прав коренных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока 604

Соколова А.Д. Правовая природа договора финансовой аренды (лизинга) в гражданском праве Российской Федерации 615

Цекоева Ф. К., Окомелко Н.В. Аспекты правового регулирования и кадровое обеспечение оценочной деятельности в сфере землеустройства и кадастров 621

СЕКЦИЯ 11. ТУРИЗМ, КУЛЬТУРА И СПОРТ..... 631

Комарова А.А. Роль государственного финансирования профессионального спорта в Российской Федерации 631

Пегушина А.А. Характеристика факторов в контексте организации курортной деятельности в регионе 637

Экиниль Г.Е. Роль музеев Ростовской области в развитии сельского и этнографического туризма 643

СЕКЦИЯ 12. ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВО 652

Галицкая А.Ю., Исаева Т.М., Романчук А.Ю. Агрохимические показатели земельных ресурсов Калининградской области 652

Данишевский В.В., Романова Е.А. Изучение городской среды города Калининграда с использованием ГИС - технологий и данных дистанционного зондирования земли 660

Литвинов М.В., Папст И.Д. Краткая история развития мелиоративных работ в Калининградской области 671

Марисенкова Н.Ю., Цекоева Ф.К. Землеустройство за рубежом: теория, практика и различия в земельных отношениях 676

Померко Д.А. Предпосылки развития и застройки территории ЮЗАО 690

Цыганкова С.А., Волошенко Е.В. Исторические аспекты развития земельных отношений в калининградской области 705

Чернышова Т.Ю., Цекоева Ф.К. Современные технологии технической инвентаризации и учета объектов недвижимости на примере Калининградской области 723

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

УДК 330

Абрамов Н.М., Бочарова Л.А. Совершенствование механизма таможенного валютного контроля в Российской Федерации

Perfection of the mechanism of customs control in the currency of the Russian Federation

Абрамов Н.М.,
к.э.н., доцент ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»
Бочарова Л.А.,
ст. преподаватель ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»
Abramov N.M.
Ph.D., associate professor FGBOU VO "Altai State University"
Bocharova L.A.
Senior Lecturer FGBOU VO "Altai State University"

Аннотация: Рассматривается действующий механизм таможенно-банковского контроля в Российской Федерации на основе применения систем управления рисками (СУР). Предложенные мероприятия, направленные на соблюдение участниками ВЭД валютного законодательства.

Ключевые слова: Валютный контроль, система управления рисками (СУР), Таможенный союз, Центральный банк РФ, Уполномоченный банк, агент валютного контроля, Евразийская экономическая комиссия, Федеральная таможенная служба России (ФТС).

Abstract: The operating mechanism of customs and banking control in the Russian Federation on the basis of the risk management system (RMS). The proposed measures aimed at compliance by traders of currency legislation.

Keywords: Exchange control and risk management system (RMS), the Customs Union, the Central Bank of the Russian Federation, the authorized bank of currency control agent, the Eurasian Economic Commission, the Federal Customs Service of Russia (FCS).

На этапе интенсивного развития экономики, уменьшения объемов внешнеторгового оборота из-за введенных с 2014 года экономических санкций и необходимости упрощения таможенного администрирования в рамках

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) особенно остро стоит задача обеспечения соблюдения валютного законодательства Российской Федерации и решение проблемы противодействия незаконному вывозу капитала из России.

Особое значение приобретает повышение эффективности технологий валютного контроля с учетом необходимости его переноса на этап контроля после выпуска товаров в связи с необходимостью упрощения таможенного администрирования в условиях функционирования ЕАЭС и ускорения процедуры выпуска товаров таможенными органами.

Таким образом, валютный контроль при декларировании товаров должен ограничиваться минимально достаточным объемом, обеспечивающим возможность использования декларации на товары в рамках автоматизированной технологии валютного контроля, основанной на применении паспорта сделки.

В настоящее время работа таможенных органов Российской Федерации, в том числе в части осуществления валютного контроля, строится на основании системы управления рисками (далее – СУР), в том числе и по предотвращению оттока денежных средств из Российской Федерации.

Более широкое применение СУР в работе таможенных органов по направлению обеспечения соблюдения валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования (далее - валютное законодательство), в перспективе должно увеличивать эффективность осуществляемого таможенными органами валютного контроля.

В соответствии с подпунктом 7 пункта 1 статьи 6 Таможенного кодекса Таможенного союза [1] и в соответствии с подпунктом 10 пункта 1 статьи 12 Федерального закона от 27 ноября 2010 года№ 311-ФЗ «О таможенном

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

регулировании в Российской Федерации» [2] таможенные органы Российской Федерации в пределах своей компетенции осуществляют контроль за валютными операциями, связанными с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС, а также с ввозом товаров в Российскую Федерацию и их вывозом из Российской Федерации, в соответствии с международными договорами государств - членов Таможенного союза, валютным законодательством Российской Федерации и принятыми в соответствии с ним нормативными правовыми актами органов валютного регулирования, а также осуществляют работу по противодействию легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма при осуществлении контроля за перемещением через таможенную границу валюты государств - членов таможенного союза, ценных бумаг и (или) валютных ценностей, дорожных чеков.

Выполнение задач по направлению организации валютного контроля при применение СУР Необходимо учитывать базовые принципы системы, приведенные в таблице.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Принципы применения системы управления рисками

Наименование принципа	Комментарий по его применению
законность	заключается в соответствии СУР нормам, содержащимся в международных актах и актах законодательства Российской Федерации, а также следовании должностных лиц при принятии решений в рамках СУР требованиям этих актов и ведомственных правовых актов
целевой направленности	обуславливает необходимость подчинения задач СУР и способов их решения достижению целей таможенного контроля на всех уровнях управления системы таможенных органов.
единства	предусматривает единые подходы к процедурам сбора и обработки информации, оценки рисков и выбора форм и порядка воздействия на риски на всех уровнях управления системы таможенных органов
эффективности	предусматривает выбор тех объектов таможенного контроля, применение мер по минимизации к которым, обеспечивают максимальную результативность СУР с учетом имеющихся ресурсов таможенных органов и установленных сроков проведения таможенных операций
делегирования полномочий	состоит в передаче отдельных полномочий, прав и ответственности по реализации СУР с уровня ФТС России нижестоящим таможенным органам (руководителям и иным уполномоченным должностным лицам таможенных органов)
обратной связи	заключается в постоянной оценке соответствия достигнутых результатов ожидаемым, принятии мер для устранения причин отклонения и постоянной актуализации инструментов СУР на основании анализа результатов их применения
автоматизации	заключается в широком применении автоматизированных средств получения, передачи, сбора и анализа информации, а также по возможности исключении человеческого фактора из процессов выявления рисков, принятия решения о мерах по минимизации рисков и порядке их применения
информационной защищенности	состоит в проведении регулярного мониторинга состояния мероприятий, направленных на повышение информационной безопасности и совершенствование технической защиты информации ограниченного распространения, используемой при реализации СУР

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Основными целями применения СУР в таможенных органах Российской Федерации являются:

обеспечение эффективности таможенного контроля путем выбора объектов, форм и объемов таможенного контроля на основе оценки рисков;

создание условий для ускорения и упрощения перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров, по которым не выявлена необходимость применения форм таможенного контроля, мер, обеспечивающих проведение таможенного контроля, предусмотренных Таможенным кодексом Таможенного союза (далее - Кодекс), а также иных мер, установленных Кодексом, законодательством Российской Федерации и правовыми актами ФТС России;

обеспечение оптимального использования ресурсов таможенных органов, выделенных для осуществления таможенного контроля.

Оценка риска является основой для разработки профиля риска или принятия решения на применение форм таможенного контроля после выпуска.

Риск-категорирование участников внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) это распределение участников ВЭД, по группам в зависимости от оценки вероятности нарушения законодательства конкретным лицом, полученной путем анализа сведений об участнике ВЭД (физическом или юридическом лице) и результатах совершения таможенных операций с товарами, им перемещаемыми.

Риск-категорирование участников ВЭД является основой применения субъектно-ориентированной модели СУР, при которой определяющее место в управлении рисками занимает выявление объектов таможенного контроля с признаками рисков в ходе совершения таможенных операций, а данные об уровне риска участника ВЭД используются таможенными органами в целях дифференцированного применения мер по минимизации рисков.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Исходными данными процесса управления рисками но направлению валютного контроля, должны являться:

положения актов таможенного законодательства ЕАЭС, законодательства Российской Федерации и правовых актов ФТС России;

сведения, содержащиеся в таможенных, коммерческих, транспортных (перевозочных), разрешительных, платежных и иных документах, представляемых для целей совершения таможенных операций;

информация о лицах, обладающих полномочиями в отношении товаров, находящихся под таможенным контролем, и информация о деятельности этих лиц;

результаты совершения таможенных операций и применения мер по минимизации рисков;

информация, полученная от таможенных служб иностранных государств, федеральных органов исполнительной власти, Центрального банка Российской Федерации и от уполномоченных банков;

сведения о текущих условиях совершения сделок на международных рынках товаров и услуг;

предварительная информация, переданная в таможенные органы в установленном порядке;

информация, полученная в рамках оперативно-служебной и информационно-аналитической деятельности правоохранительных подразделений таможенных органов;

иные документы и сведения, имеющиеся в распоряжении таможенных органов, в том числе содержащиеся в информационных ресурсах ЕАИС таможенных органов, а также информация, полученная но результатам

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

мониторинга и анализа работы структурных подразделений таможенных органов, в компетенцию которых входит осуществление валютного контроля [3].

При оценке риска нарушения валютного законодательства с использованием сведений, находящихся в информационных ресурсах Единой автоматизированной системе таможенных органов (например, паспорта сделки и ведомости банковского контроля, также других сведений), необходимо проводить мониторинг и анализ но следующим критериям:

предполагаемая сумма возможного нарушения валютного законодательства определяется в соответствии с технологией формирования данных, содержащих признаки предполагаемых нарушений актов валютного законодательства Российской Федерации и актов

органов валютного регулирования, утвержденной распоряжением ФТС России от 11.02.2013;

возможность истечения сроков давности привлечения к административной ответственности;

возможность привлечения к уголовной ответственности (определение сроков давности привлечения к уголовной ответственности по контрактам, предполагаемая сумма нарушения по которым свыше 6 млн. рублей);

информация о предыдущих нарушениях резидента (количество нарушений валютного законодательства, совершенных лицом- резидентом, заключившим контракт (далее - лицо);

информация о внешнеторговой деятельности резидента;

направление движения денежных средств (факты перемещения денежных средств в банки, находящиеся в оффшорных зонах).

Внедрение СУР в организацию валютного контроля позволит создать механизм предотвращения, выявления и пресечения валютных операций,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

имеющих целью вывод из Российской Федерации денежных средств путем злоупотребления условиями договоров (контрактов) (заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом), в том числе с использованием многократного завышения цены товара в случаях, когда ввозимый товар не облагается ввозными таможенными пошлинами и налогами.

При выявлении таких случаев органы и агенты валютного контроля должны быть наделены правом обратиться в суд для применения последствий недействительности в силу ничтожности мнимой (притворной) сделки с целью требования возврата всего полученного по ничтожной сделке.

Указанный механизм, основанный на СУР, предполагает выявление агентами валютного контроля валютных операций, осуществленных российскими лицами единственно с целью незаконного выведения денежных средств из Российской Федерации (например, в связи с завышением контрактной стоимости ввозимых товаров на территорию Российской Федерации как при исполнении контракта с контрагентами, зарегистрированными в государствах не являющихся членами ЕАЭС, так и при осуществлении взаимной торговли).

Поскольку законопроектная деятельность носит долгосрочный характер, ФТС России до внесения соответствующих изменений в законодательство Российской Федерации необходимо инициировать работу с применением СУР по предотвращению:

сомнительных операций;

перевода денежных средств в оплату товаров, ввезенных с завышением цены.

В соответствии с достигнутой договоренностью с Центральным банком Российской Федерации (Банком России) ФТС России организовала с начала 2015

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

года сбор и передачу Банку России информации о случаях регистрации и выпуска деклараций на товары с указанием многократно завышенной цены товара.

Банк России в свою очередь проводит серьезную работу по отношению к уполномоченным банкам, замеченным в сомнительных операциях, что дало свои результаты. Организация такой работы начала проводиться Банком России с 2013 года.

Формирование Банком России на регулярной основе информации о юридических лицах-резидентах участниках ВЭД, включенных в перечень, сформированный Банком России в соответствии с письмом Банка России от 30.09.2013 № 193-Т «О снижении риска потери деловой репутации и вовлечения уполномоченных банков в осуществление легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма» и направление такой информации в ФТС России для проведения анализа и разработки профилей риска по выявлению случаев декларирования товаров поименованными в списках лицами позволит в короткие сроки эффективно пресекать нарушения валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования.

С целью пресечения возможного использования схемы вывода капитала, связанной с завышением контрактной стоимости ввозимых на территорию Российской Федерации товаров относительно их фактической стоимости, для финансирования терроризма, а также финансового обеспечения деятельности организованных преступных групп ФТС России необходимо прорабатывать механизм взаимодействия ФТС России и ФСБ России при получении первичной информации о возможных нарушениях валютного и таможенного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

законодательства и дальнейшей совместной проверке в рамках выделенных оперативных материалов.

Кроме того, ФТС России необходимо подготовить предложения о включении информации об участниках ВЭД, ввозящих товары, не подлежащие обложению ввозными таможенными пошлинами и налогами, с признаками значительного завышения цены, в единую базу данных.

В целях повышения результативности привлечения к уголовной ответственности лиц за совершение ими преступлений, ответственность за которые предусмотрена статьями 193 и 193.1 УК РФ, ФТС России необходимо в кратчайшие сроки выйти с законодательной инициативой, предусматривающей внесение изменений в статьи 150, 151 и 157 УПК РФ, в части наделения таможенных органов правом производства дознания по уголовным делам о преступлениях, предусмотренных статьями 193 и 193.1 УК РФ, выявленных таможенными органами.

Сегодня существует ряд проблем, при осуществлении таможенными органами валютного контроля в отношении наличных денежных средств, перемещаемых физическими лицами, а именно:

недостаточная информативность пассажирской декларации;

недостаточная эффективность штрафов за недостоверное декларирование.

В целях законодательного закрепления норм, реализующих направления совершенствования таможенного законодательства по сокращению перечня документов, представляемых при таможенном декларировании, в части валютного контроля в проект Таможенного кодекса ЕАЭС (статья 76 «Сведения, содержащиеся в декларации на товары») предложено изменение, согласно которому паспорт сделки исключается из числа документов, необходимых при таможенном декларировании, с сохранением требования об указании номера

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

данного документа в декларации на товары (данная норма получила поддержку у всех сторон переговорного процесса по проекту Таможенного кодекса ЕАЭС).

Для реализации рекомендации ФАТФ «Курьеры наличных» в статью 272 «Представление документов при таможенном декларировании товаров для личного пользования» указанного проекта Таможенного кодекса ЕАЭС внесено требование о представлении физическими лицами таможенным органам документов, подтверждающих происхождение наличных денежных средств и (или) денежных инструментов, в случаях определенных Евразийской экономической комиссией.

Кроме того, для реализации данной нормы Евразийской экономической комиссией должен быть разработан проект решения коллегии ЕЭК, утверждающий критерии отнесения физических лиц к «курьерам наличных», а также случаи представления физическими лицами таможенным органам документов, подтверждающих происхождение наличных денежных средств и (или) денежных инструментов.

Внесение указанных изменений позволит в дальнейшем внести изменения в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП России), в части установления ответственности за недостоверное представление сведений о наличных денежных средствах, перемещаемых через границу Таможенного союза, физическими лицами.

Изданный в 2014 году приказ ФТС России от 06.05.2014 № 836 «О непредставлении паспорта сделки при таможенном декларировании товаров», в соответствии с которым не требуется представления паспорта сделки при таможенном декларировании товаров в письменной форме в совокупности с приказом ФТС России от 20.07.2013№ 1470, отменившим требование о представлении паспорта сделки при декларировании в электронной форме,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

исключил требование о представлении паспорта сделки независимо от формы декларирования товаров, их категории и от вида заявляемой таможенной процедуры, с сохранением требования об указании номера паспорта сделки в декларации на товары.

В целях контроля исполнения таможенными органами распоряжения ФТС России от 19.08.2013 № 270-р (технология осуществления контроля за соблюдением правил заявления в декларации на товары сведений, необходимых для целей валютного контроля) должностными лицами ФТС России на постоянной основе проводится мониторинг деклараций на товары.

При организации работы по обеспечению соблюдения валютного законодательства в некоторых таможенных органах имеет место недостаточное взаимодействие функциональных отделов таможенных органов при реализации СУР, что приводит к низким результатам в части минимизации рисков.

Работа таможенных органов по осуществлению валютного контроля и выявлению нарушений валютного законодательства Российской Федерации имеют как положительные, так и отрицательные аспекты.

К положительным аспектам относятся:

выступление ФТС России с законодательной инициативой по внесению изменений в акты Таможенного законодательства ЕАЭС, в законодательные акты Российской Федерации;

организация совместных рабочих встреч ФТС России с Росфиннадзором, региональными таможенными управлениями (таможнями) с Территориальными управлениями Росфиннадзорав в целях выработки общих подходов при рассмотрении должностными лицами таможенных органов материалов, содержащих информацию о нарушениях валютного законодательства Российской Федерации, а также при сборе доказательной базы в ходе проведения

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

проверки. Следствием такой совместной работы является уменьшение количества прекращенных Территориальными управлениями Росфиннадзора дел об административных правонарушениях по ст. 15.25 КоАП России возбужденных таможенными органами;

проведение рабочих встреч с участием представителей ФТС России(других таможенных органов) с ФНС России и другими налоговыми органами, в ходе которых выработаны позиции и достигнуты соглашения по ряду вопросов неоднозначного толкования правовых норм, осуществлению обмена информацией и по судебной практике при рассмотрении дел, возбужденных по статье 15.25 КоАП России.

проведение рабочих встреч с участием представителей ФТС России и Банка России. Так, например, в рамках рабочих встреч определены мероприятия по совершенствованию информационного обмена между ФТС России и Банком России, такие как внесение изменений в алгоритм формирования информации для уполномоченных банков в случае ликвидации банка; разработка предложений о включении в состав передаваемой банкам информации о выпущенных декларациях на товары сведений о стоимости невыпущенных товаров и их согласование с Банком России и другие.

Законодательство Российской Федерации об административных правонарушениях должно быть доработано в части ответственности уполномоченных банков за валютные правонарушения в связи с пробелами законодательного регулирования, а также повышенной общественной опасностью валютных правонарушений, совершаемых уполномоченными банками:

а) положения об ответственности банков за нарушения валютного законодательства должны содержаться в Кодексе Российской Федерации об

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

административных правонарушениях. В нем должна быть предусмотрена ответственность за нарушения, допущенные:

1) уполномоченным банком как участником валютной операции;

2) уполномоченным банком как агентом валютного контроля. Положения иных нормативных актов за валютные правонарушения к уполномоченным банкам применяться не должны;

б) действующее законодательство должно быть дополнено специальными положениями об ответственности банков как агентов валютного контроля за нарушения валютного законодательства. Ответственность должна наступать:

1) проведение валютных операций клиентов без обосновывающих документов;

2) за ненаправление необходимой информации в Банк России;

3) за нарушение уполномоченным банком требований валютного законодательства при передаче ему полномочий по ведению документов учета и отчетности;

4) за иные нарушения, допущенные уполномоченным банком как агентом валютного контроля;

в) на уровне федерального закона должны быть установлены следующие полномочия вышестоящих органов (Банка России и органа исполнительной власти) в части контроля за соблюдением валютного законодательства уполномоченными банками:

1) по проведению проверок соблюдения уполномоченными банками требований валютного законодательства как участниками валютных операций и как агентами валютного контроля;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2) по возбуждению дел об административных правонарушениях и привлечению уполномоченных банков - нарушителей к административной ответственности.

Необходимо также принять меры по созданию единой информационной системы валютного контроля. С помощью такой системы можно добиться оперативности обмена информацией и применения соответствующих мер реагирования. Предлагается:

1) установление обязанности лиц, осуществляющих валютный контроль на территории Российской Федерации (органов и агентов валютного контроля), по включению в единую информационную систему сведений об участниках валютной операции, о содержании валютной операции и соответствующих документов о валютной операции;

2) обеспечение доступа к сведениям о проводимых валютных операциях органов и агентов валютного контроля;

3) использование единой системы контроля для достижения выявленных в процессе исследования целей валютного контроля, а также для организации валютного контроля с максимальной эффективностью и минимизацией затрат на его проведение. В настоящий момент система обмена данными между субъектами валютного контроля является слабым местом в механизме контроля, в связи с чем требует серьезной доработки.

Реализация вышеуказанных мероприятий направлена на упрощение процедур валютного контроля при формировании форм учета и отчетности по валютным операциям и совершенствование системы информационного обмена между таможенными органами, Банком России и уполномоченными банками.

Библиографический список

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

1. «Таможенный кодекс Таможенного союза» (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17) // «Собрание законодательства РФ», 13.12.2010, N 50, ст. 6615.

2. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» - Москва: Проспект, 2011. – 256 с.

3. О валютном регулировании и валютном контроле: Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // «Российская газета», N 253, 17.12.2003.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.4

Акопян Е.И., Казакова В.В. Применение инструментария анализа внешней среды компании на примере ООО "Вест-Алко"

The use of the external environment analysis tools on the example of the company Ltd. "West-Alco"

Акопян Евгения Игоревна
Магистрант
Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта
Казакова Василиса Васильевна
Магистрант
Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта
Akopyan Evgeniya Igorevna
A candidate for a Master's degree
Immanuel Kant Baltic Federal University
Kazakova Vasilisa Vasilevna
A candidate for a Master's degree
Immanuel Kant Baltic Federal University

Аннотация: В статье рассмотрены изменения алкогольной отрасли под влиянием факторов внешней среды. Анализ внешних факторов помогает компании разработать план стратегических решений, обеспечивающих алгоритмы взаимодействия компании со средой в краткосрочной и долгосрочной перспективе. При анализе внешней среды, в границах которой функционирует компания, можно выделить целый ряд факторов, влияющих на возможности ее развития.

Ключевые слова: PEST-анализ, алкогольная продукция, внешняя среда, степень влияния, факторы

Abstract: The article deals with the changes of the alcohol industry under the influence of environmental factors. Analysis of external factors helps us to develop a plan of strategic decisions, providing algorithms of interaction with the environment in the short and long term. In the analysis of the external environment within which the company operates, you can select a number of factors that influence the possibilities of its development.

Keywords: PEST-analysis, alcoholic beverages, the external environment, the degree of influence, factors

Так как любая организация осуществляет свою деятельность, взаимодействуя с внешней средой, то важно изучить её факторы и степень влияния на предприятия. Внешняя среда подразделяется на макроокружение и непосредственное окружение. Исследование макросреды предполагает изучение

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

состояния экономики, правовой, природной среды, научно-технического фактора, социальных компонентов общества. При исследовании микросреды обращают внимание на те её составляющие, с которыми предприятие находится в наиболее тесном взаимодействии.

Для проведения анализа среды функционирования исследуемого предприятия в данной работе использован экспертный метод. Он учитывает не только профессионализм экспертов, но и их опыт, знания, интуицию. Данный метод исследования хорошо зарекомендовал себя в условиях, когда трудно оценить количественно необходимые параметры, но важно получить быстро и точно оценку состояния того или иного объекта.

Для оценки фактов косвенного воздействия внешней среды (макросреды) в ходе исследования был применен PEST-анализ. Этот маркетинговый инструмент предназначен для выявления влияния четырех основных факторов макросреды: политических (Political), экономических (Economic), социальных (Social), технологических (Technological).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Pest-анализ компании ООО «Вест-Алко»

Факторы	Положительные	Отрицательные	Преимущественное воздействие
Политико-правовые	– политическая стабильность в стране и области – сокращение монопольной власти государства – воссоединение с Крымом – ЕГАИС - автоматизированная система учета оборота водки в рознице	– необходимость лицензирования деятельности – ужесточение налогового законодательства (рост акцизов) – ужесточение законодательства о защите прав потребителей – недостатки правового регулирования взаимоотношения с торговыми сетями – ограничения на рекламу и продажу алкоголя – прямое регулирование розничных цен на продукцию	Отрицательное
Экономические	– наличие перспективы экономического роста – нестабильность валютных курсов	– падение реальной покупательной способности населения; – усиление налогового бремени – недоступность кредитных ресурсов; – высокий уровень инфляции; – нестабильность валютных курсов – рост теневого сектора	Отрицательное
Социо-культурные	– смещение вкусов потребителей к экологически чистым и натуральным товарам	– сокращение взрослого населения страны – падение уровня образованности в стране – смещение вкусов потребителей в сторону слабоалкогольной продукции – пропаганда здорового образа жизни	Отрицательное
Технологи-ческие	– наличие потенциала для создания новых продуктов – появления новых технологий автоматизации производства, управления и анализа	- высокая стоимость новых технологических разработок	Положительное

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Применительно к отрасли производства алкогольной продукции эксперты отметили следующее влияние политических факторов.

В первую очередь – это налоговое законодательство, т.к. вся алкогольная продукция является подакцизной, а производство и реализация алкоголя возможно лишь при получении соответствующего разрешения (лицензии). Производители отмечают усиление налогового бремени, что отрицательно сказывается на развитии отрасли. Так если в 2012г. размер акциза за 1 литр безводного спирта составлял 254 рубля, то с 2014г. он вырос до 500руб. (т.е. почти в 2 раза).

Следующий фактор - это сокращение монопольной власти государства в данной отрасли за последние 25 лет. Однако в правительственных кругах сегодня все чаще звучат предложения вернуть монополию по производству алкогольной продукции государству.

Рассматривая влияние данного фактора, специалисты условно делят рынок алкогольной продукции на три сегмента - водка, вино, пиво.

По первому сегменту «водка» следует отметить более заметную роль государства, которое выступает не только регулятором, но и игроком. Правительство занялось обратным выкупом ранее приватизированных предприятий по производству этилового спирта. Так в 2014г. государственное предприятие «Росспиртпром» получило разрешение ФАС на покупку 8 частных спиртозаводов, которые расположены в Центральной России, Северном Кавказе и Новосибирске, а так же 50% кабардинского предприятия «Риал». Таким образом, после завершения данной сделки у государства будет около 58% производства пищевого спирта. Однако мелким региональным производителям

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

(к которым относится исследуемое предприятие) данный процесс серьезно не угрожает [1].

Во втором сегменте «вино» влияние политического фактора проявилось через воссоединение с Крымом. Основным сырьем в виноделии традиционно является виноград, который произрастает в России (в промышленных масштабах) только в южных регионах. Таким образом, воссоединение с Крымом увеличивает отечественную сырьевую базу для производства вина.

Но даже с учетом поставщиков из Крыма, производители вина лишь на 85% обеспечены отечественным сырьем. Поэтому российскому рынку винной продукции не обойтись без импортного сырья и готовой продукции. В этой ситуации актуальным является фактор обострения политических (и, как следствие, экономических) отношений с Евросоюзом и США.

Третий сегмент «пиво» отличался в последние годы сильным лоббированием в политических кругах. Это было обусловлено мнением, что

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

потребление слабого алкогольного напитка должно постепенно вытеснить потребление крепкого алкоголя (социальный фактор).

Кроме рассмотренных политических факторов эксперты отмечали следующие:

- запрет на продажу алкоголя (в том числе пива с января 2015г) через ларьки;
- запрет (в некоторых регионах) на продажу алкогольных энергетиков;
- жесткие ограничения в рекламе алкогольной продукции;
- проблемы правого регулирования взаимоотношений производителей алкогольной продукции с ретейлерами (торговыми сетями);
- законодательное разрешение микровиноделия (легализация и льготное налогообложение продажи вина из собственного сырья фермерскими хозяйствами) и прочие.

Экономические факторы отражают перспективы деятельности предприятий в отрасли с учетом экономической эффективности. В данном случае специалисты отмечают сокращение рынка алкогольной продукции за последние годы. Так производство водки в 2013г. сократилось на 12,3%, а в 2014г. ещё на 22,3% [1]. Одной из причин резкого падения объемов производства (при стабильном потреблении данной продукции) специалисты называют повышение налогового бремени (акцизов). Это способствует росту теневого бизнеса в данной отрасли. Вице-премьер А. Хлопонин (куратор отрасли) в апреле этого года отметил, что теневой рынок водки вырос в три раза [2].

Ещё одна важная причина - это сокращение платежеспособности населения из-за экономического кризиса. Так по данным опроса фондом «Общественное

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

мнение» в первом квартале 2015г. 28% жителей сократили покупку премиального алкоголя.

Неблагоприятные изменения курса национальной валюты, которые происходили в конце 2014г. и начале 2015г. специалисты в данной отрасли оценивают как положительный фактор. Это обусловлено тем, что резкий рост цен на импортную алкогольную продукцию должен способствовать «переключению» потребителя на отечественные товары.

Социальные факторы отражают потребительские предпочтения. При исследовании данной группы факторов в первую очередь специалисты предлагают обратить внимание на демографическую структуру. Учитывая характер продукции, основными потребителями алкоголя является взрослое население (чаще – мужчины). По данным Росстата в последние десятилетия в основном наблюдается тенденция снижения численности населения в возрастных группах старшее 20 лет. Это отрицательно сказывается на рынке алкогольной продукции.

К социальным факторам относят обычаи, нормы поведения, верования, уклад и образ жизни. Эти факторы могут оказывать существенное влияние на потребление алкогольной продукции.

Однако, за счет стимулирования со стороны государства производства пива, его потребление у нас в стране стремительно выросло. Так с начала данной компании в только в 2007г. продажи пива выросли в 5,5 раза, тогда как водки – только на 20%. По данным компании Nielsen, в 2014г. объемы продаж пива (в натуральном выражении) составили 73% от общего объема алкогольной продукции, водки – 10%, алкогольных коктейлей – 7%, вина – 5% [2].

Так же стоит учитывать то, что часть россиян стремится повысить качество своей жизни и отказываются от алкоголя, предпочитая здоровый образ жизни. Те

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

же потенциальные потребители, которые продолжают покупать алкоголь чаще стали обращать внимание на качество продукции. Даже в условиях экономического кризиса и снижения покупательской способности часть покупателей стремятся найти наиболее приемлемое сочетание цены и качества.

Последним фактором является технологический компонент. Целью исследования технологических факторов является выявление тенденций в технологическом развитии, которые являются причинами изменений и потерь рынка, а также появления новых продуктов. Данный фактор будет оказывать сильное влияние на исследуемое предприятие, так как оно является производителем алкогольной продукции. Используемые техника и технологии производства оказывают непосредственное влияние не только на уровень затрет предприятия (экономический фактор), но и на качество продукции (социальный фактор).

PEST – анализу ООО «Вест-Алко» позволил выявить степень влияния на компанию различных внешних факторов. Проделанная работа позволяет оценить компанию со стороны, а полученные результаты учитывать при принятии стратегических решений, так как для успешного развития важно ориентироваться не только на внутренние ресурсы, но и на влияние внешних факторов и положение на рынке в целом.

Библиографический список

1. http://elibrary.ru/ - научная электронная библиотека

2. http://alcoonline.ru/news/29601/15/alkogol-hotyat-ubrat-v-spetsmagaziny/ - новости рынка алкоголя и алкогольного бизнеса [Электронный ресурс]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский М.А. Анализ инвестиционных проектов, осуществляемых в интересах обеспечения обороноспособности страны*

Analysis of investment projects in the interests of ensuring the country's defense

Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Определены основные направления совершенствования инвестиционной деятельности, осуществляемой в интересах обеспечения обороноспособности страны. Разработан алгоритм оценки данной инвестиционной деятельности, который состоит из нескольких этапов анализа всех инвестиционных проектов, рассматриваемых к реализации на предприятиях оборонно-промышленного комплекса. Сначала осуществляется расчет эффективности каждого инвестиционного проекта. На втором этапе оценки производится определение влияния на проект факторов риска. Предложен алгоритм определения комплексной балльной оценки, при помощи которой можно рассчитать значимость факторов риска и найти оптимальный вариант вложения финансовых ресурсов. При проведении сравнительной оценки проектов предложено использовать типовые процедуры их попарного сравнения по сравниваемым показателям и использования экспертных оценок.

Ключевые слова: инвестиционные проекты, анализ, оборонно-промышленный комплекс, модели, оценки.

Abstract. The main directions of improvement of investment activity in the interests of ensuring the country's defense. The algorithm estimates the investment activities, which consists of several stages of the analysis of all investment projects under consideration for implementation at the enterprises of the military-industrial complex. First is the calculation of the efficiency of each investment project. In the second stage of the evaluation is determining the impact on the project risk factors. The algorithm of definition of an integrated scoring, which can be used to calculate the significance of the risk factors and to find the optimal variant of investment of financial resources. When you conduct a comparative assessment of projects proposed to use the standard procedure of pair-wise comparison of comparable indicators and the use of expert assessments.

Keywords: investment projects, analysis, the military-industrial complex, models, evaluation.

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Анализ инвестиционных проектов, реализуемых предприятиями оборонно-промышленного комплекса в интересах обеспечения обороноспособности страны, должен, по нашему мнению, базироваться на общепринятых показателях и учитывать специфику инвестиционных процессов, осуществляемых в военно-ориентированных отраслях [1, с. 330]. Основными направлениями совершенствования инвестиционной деятельности, осуществляемой в интересах обеспечения обороноспособности страны, являются [2, с. 134; 3, с. 141]:

- увеличение возможностей использования внешних инвестиционных источников; повышение доли инвестиций, вкладываемых в модернизацию оборудования, в техническое и технологическое перевооружение производства;

- научно обоснованная проработка и оценка эффективности инвестиционных проектов;

- совершенствование системы управления инвестиционной деятельностью предприятий; повышение регулирующей роли государства в инвестиционных процессах; расширение кредитных возможностей фондового рынка.

Анализ инвестиционных проектов, реализуемых в интересах обеспечения обороноспособности страны, должен отвечать следующим основным требованиям:

- удобства в использовании (позволял быстро корректировать измененяемые данные, что особенно важно при применении вычислительной техники и современных программ, как, например, табличных процессоров [4, с. 159];

- универсальности (позволял оценивать различные инвестиционные проекты, реализуемые на разных предприятиях оборонно-промышленного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

комплекса) [5, с. 206];

- адекватности (обеспечивал максимальный уровень корректности всех используемых данных) [6, с. 33];

- полноты (учитывал все наиболее значимые факторы, оказывающие влияние на инвестиционную деятельность) [7, с. 182];

- простоты в восприятии (обеспечивал требуемый уровень наглядности) [8, с. 24].

С учетом вышеперечисленных требований нами предлагается трехэтапный алгоритм оценки инвестиционной деятельности, осуществляемой в интересах обеспечения обороноспособности страны. Он состоит из двух этапов оценки всех инвестиционных проектов, рассматриваемых к реализации на предприятии оборонно-промышленного комплекса, и этапа выбора из них оптимальных проектов, т.е. оптимизации инвестиционного портфеля предприятия [9, с. 116].

На первом этапе анализа осуществляется расчет эффективности каждого инвестиционного проекта. На основании оценки соотношения прогнозируемых доходов (всех поступлений, связанных с проектом) и расходов (всех платежей по проекту) проекта рассчитываются основные показатели его эффективности [10, с. 26].

Алгоритм анализа эффективности инвестиционных проектов, реализуемых в интересах обеспечения обороноспособности страны на первом этапе включает следующие основные процедуры:

- разработка организационно-экономического обеспечения проектов [11, с. 186];

- расчет показателей доходов и расходов по периодам отдельного инвестиционного проекта [12, с. 291];

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- расчет показателей эффективности проекта, не учитывающих фактор времени [13, с. 142];

- выбор ставки дисконтирования и расчет временных показателей;

- расчет показателей оценки факторов риска (точки безубыточности и др.) [14, с. 39];

- выбор оптимальных проектов [15, с. 101];

- принятие инвестиционного решения [16, с. 35].

На втором этапе оценки производится определение влияния на проект факторов риска. Сначала производится выбор показателей, которые будут в дальнейшем использоваться как вспомогательные для подсчета балльной оценки (показатели чистой текущей стоимости, срока окупаемости, чувствительности, индекса рентабельности инвестиций и др.) [17, с. 34]. Далее выбирается основной показатель, к которому будет привязана вся дальнейшая оценка [18, с. 1206].

Предлагаемый алгоритм определения комплексной балльной оценки, при помощи которой можно рассчитать значимость факторов риска и найти оптимальный вариант вложения финансовых ресурсов, включает следующие основные процедуры [19, с. 22; 20, с. 84; 21, с. 26]:

- отбор и расчет показателей для определения многофакторного показателя, выбор базового количественного показателя;

- определение интервалов оценок и их соотношения с базовым количественным показателем;

- вычисление балльных оценок факторов на основании экспертных оценок;

- получение совокупной балльной оценки.

Затем выполняется ранжирование факторов по различным уровням,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

выявляются интервалы их изменения и цена деления при единичном приращении выбранного показателя. Проекту, который будет реализовывать предприятие оборонно-промышленного комплекса, присваивается начальная балльная оценка, зависящая от величины значения основного рассматриваемого показателя [22, с. 46].

Алгоритм расчета данной величины может строиться по-разному. Например, можно определять данный показатель исходя из величины ставки рефинансирования Центрального Банка Российской Федерации, которая позволяет сравнить доходность альтернативных вариантов вложения финансовых средств. При этом начальным будет следующее условие: итоговая балльная оценка проекта, который имеет индекс рентабельности, совпадающий со ставкой рефинансирования, в зависимости от выбранных интервалов становится равным нулю при максимальной отрицательной величине всех учитываемых факторов. Затем выполняется оценка воздействия факторов риска на проект, планируемый к реализации предприятием оборонно-промышленного комплекса, с помощью экспертных балльных оценок. Средневзвешенная оценка по каждому значимому фактору умножается на ранг в соответствии с классификацией, построенной на втором этапе, и рассчитывается итоговая балльная оценка каждого фактора [23, с. 5; 24. с. 250].

На последнем этапе вычисляется итоговая балльная оценка методом сложения суммарной и первоначальной балльных оценок. Данная величина представляет собой универсальный многофакторный показатель, позволяющий сравнить инвестиционные проекты между собой. При этом субъект оценки вправе сам выбирать методику вычисления балльных оценок, однако, необходимо предусмотреть участие в данном процессе как минимум 3-5 экспертов. На этом этапе оценки производится формирование инвестиционного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

портфеля предприятия оборонно-промышленного комплекса, т.е. принимается решение о том, какие проекты будут реализовываться, а какие нет. При этом учитывается вся полученная на предыдущих этапах информация, а также объемы финансирования прогнозируемой инвестиционной деятельности [25, с. 27].

При проведении сравнительной оценки проектов целесообразно использовать типовые процедуры их попарного сравнения по сравниваемым показателям. В этом случае необходимо привлечение экспертов [26, с. 49]. Вместе с тем, числовой характер рассматриваемых показателей позволяет использовать другие, более объективные методы получения векторов приоритетов без привлечения экспертов.

Наиболее простой и известной процедурой перехода от абсолютных к относительным значениям является процедура нормирования абсолютных значений [27, с. 73]. Если лучшему значению показателя соответствует его большее значение, то процедура нормирования осуществляется по формуле:

$$w_i = \frac{z_i}{\sum_{i=1}^{n} z_i}, \quad (1)$$

где w_i – нормированное значение показателя для i-го проекта; z_i – абсолютное значение показателя для i-го проекта.

Если лучшему значению показателя соответствует его меньшее значение, то процедура нормирования осуществляется по формуле:

$$w_i = \frac{\frac{1}{z_i}}{\sum_{i=1}^{n} \frac{1}{z_i}}. \quad (2)$$

Если лучшему значению показателя соответствует определенное значение z^*, справа и слева от которого равноудаленные значения равнозначны, то процедуру нормирования можно осуществить по формуле:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$w_i = \begin{cases} \dfrac{1-\dfrac{\left|z_i - z^*\right|}{z^*}}{\sum_{i=1}^{n}\left(1-\dfrac{\left|z_i - z^*\right|}{z^*}\right)}, \text{если } 0 \le z_i \le 2z^*, \\ 0, \text{если } z_i < 0 \text{ or } z_i > z^* \end{cases}. \quad (3)$$

Процедуры нормирования по формулам (1) и (2) осуществляются без участия экспертов. В процедуре нормирования по формуле (3) может потребоваться привлечение экспертов для определения значения z^*, в дальнейшем участие экспертов не требуется [28, с. 176].

При наличии отраслевых статистических данных по сравниваемым проектам могут быть построены интервалы, согласованные со шкалой метода анализа иерархий [29, с. 121]. В этом случае процедура сравнения проектов по показателям третьего уровня иерархии представляет собой процедуру сравнения относительно стандартов, занимающую промежуточное положение между типовой процедурой попарного сравнения и процедурами нормализации (1)-(3). Данная процедура основывается на интервальном оценивании, что для определенных показателей может являться более обоснованным, так как важным является не точное значение показателя, а его попадание в определенный интервал. В этом смысле процедура сравнения проектов на основе согласованных интервалов является более устойчивой по сравнению с процедурами (1)-(3), особенно на интервалах, соответствующих наилучшим и наихудшим значениям показателя [30, с. 51; 31, с. 38].

Предлагаемая процедура построения согласованных интервалов состоит в следующем. На основании статистических данных определяются оценки для математического ожидания:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$m = \bar{z} = \frac{\sum_{i=1}^{n} z_i}{n} \quad (4)$$

и стандартного отклонения:

$$\sigma = \tilde{\sigma}\sqrt{\frac{n}{n-1}}, \quad (5)$$

где n – объем выборочной совокупности; $\tilde{\sigma}$ – стандартное отклонение в выборочной совокупности.

Библиографический список

1. Batkovsky A.M., Klochkov V.V., Cherner N.V. etc. Management of Utilization and Development of the Production Capacity of the Military-Industrial Complex // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 5, S 4, October,P. 327-339 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n5s4p327.

2. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Khrustalev E.Iu. etc. Linguistic Analysis of High-Tech Production Complex // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 130-139 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p130.

3. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ инвестиционной деятельности кризисного предприятия в современных условиях // Проблемы современной экономики. - 2009. - № 4. - С. 140-144.

4. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Инвестиционные проекты развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 4. Сер. ОТ. - С. 151-162.

5. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Трофимец В.Я. и др. Оценка рисков инвестиционных проектов на основе имитационного статистического

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

моделирования // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 2. - 2015. - № 4. - С. 204-222.

6. Батьковский А.М. Оценка инвестиционной привлекательности инновационных предприятий оборонно-промышленного комплекса // Предпринимательство в России: перспективы, приоритеты и ограничения: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 февраля 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 30-35.

7. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. - М.: онтоПринт. - 2011. - 202 с.

8. Батьковский А.М. Развитие инструментария анализа инвестиционных проектов, осуществляемых высокотехнологичными предприятиями // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 января 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 22-27.

9. Мингалиев К.Н., Батьковский А.М. Комплексная оценка эффективности инвестиционных программ развития высокотехнологичных предприятий с учетом инфляции // Стратегическое планирование и развитие предприятий Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 116-117.

10. Батьковский А.М. Анализ вероятности успешного завершения военно-технических проектов обеспечения национальной безопасности // Технологии XXI века: проблемы и перспективы развития: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2016 г.). - Уфа: АЭТЕРНА. - 2016. - С. 25-27.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

11. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Оценка инвестиционных проектов с учетом рисков и источников финансирования // Вопросы радиоэлектроники. - 2013. Т. 1. - № 2. - С. 183-199.

12. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Экономические стратегии развития предприятий радиоэлектронной промышленности в посткризисный период. - М.: Креативная экономика. - 2011. - 512 с.

13. Батьковский А.М. Методика оценки эффективности инвестиционной программы финансового оздоровления и инновационного развития предприятия РЭК // Радиопромышленность. - 2011. - № 1. - С. 142-154.

14. Батьковский А.М. Методологические проблемы совершенствования анализа финансовой устойчивости предприятия радиоэлектронной промышленности // Экономика, предпринимательство и право. - 2011. - № 1. - С. 30-44.

15. Батьковский А.М., Стяжкин А.Н., Фомина А.В. Инструментарий экономической оценки эффективности инвестиций при анализе инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 6. Сер. ОТ. Выпуск 5. - С. 96-107.

16. Батьковский А.М. Анализ финансовых аспектов стратегического инвестиционного планирования развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 34-36.

17. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

18. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Klochkov V.V. etc. Implementation Risks in Investment Projects on Boosting High-Tech Business Production Capacity: Analysis and Management // Journal of Applied Economic Sciences. Romania: European Research Centre of Managerial Studies in Business Administration, 2016, Vol. XI, Issue 6(44), Fall 2016, P 1200-1209.

19. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

20. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Божко В.П. Анализ управления производством вооружения и военной техники в зарубежных странах // Электронная промышленность. - 2014. - №3. - С. 80-93.

21. Батьковский А.М. Анализ рисков реализации программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса в условиях развития кризисных явлений в экономике // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 24-26.

22. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Оценка риска удорожания инвестиционных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 45-47.

23. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Булава И.В. Анализ динамики и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

эффективности интеграции производства вооружений и военной техники // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - № 1. - С. 2-11.

24. Batkovsky A.M., Konovalova A.V., Semenova E.G. etc. Risks of Development and Implementation of Innovative Projects // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 243-253 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p243.

25. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Kravchuk P.V. etc. Development of Economic Assessment of Technologies // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S4, August, P. 22-33 Doi: 10.5901 /mjss. 2015.v6n4s4p22.

26. Батьковский А.М. Управление инновационным развитием предприятий радиоэлектронной промышленности. - М.: онтоПринт - 2011. - 248 с.

27. Батьковский А.М., Булава И.В., Ярошук М.П. Анализ инновационных проектов при формировании программы инновационного развития экономической системы // Креативная экономика. - 2009. - № 11. - С. 71-74.

28. Батьковский А.М., Леонов А.В., Пронин А.Ю. Сравнительный анализ процессов регулирования военно-технического обеспечения обороноспособности в России и США // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 3. Серия ЭВТ. - С. 171-184.

29. Батьковский А.М., Стяжкин А.Н., Фомина А.В. Оценка инвестиционного обеспечения инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2016. - № 2. - С. 117-128.

30. Батьковский М.А., Булава И.В., Мингалиев К.Н. Совершенствование управления финансовой устойчивостью предприятия в современных условиях с

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

целью снижения рисков его деятельности // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. - 2009. - № 3. - С. 50-52.

31. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Управление финансовой устойчивостью предприятий // Статистика и Экономика. - 2013. - № 4. - С. 36-41.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский М.А. Методика и инструментарий прогнозирования инновационного развития подотраслей ОПК*

Methods and tools of forecasting of innovative development sub-sectors of the defence industry

Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Определены основные направления решения проблемы прогнозирования инновационного развития подотраслей оборонно-промышленного комплекса (на примере ракетно-космического комплекса). Выявлены важнейшие в современных условиях задачи, связанные с решение указанной проблемы. Разработана методика прогнозирования наращивания объёма производства конечной инновационной продукции подотраслями ракетно-космического комплекса с учетом взаимосвязи между ними. Она представляет собой совокупность процедур, применяемых в определенной, логически взаимосвязанной последовательности для принятия эффективных решений по наращиванию объёма производства конечной инновационной продукции с учетом экономических ограничений и взаимосвязи данных подотраслей. Представлен инструментарий моделирования воспроизводства инновационной продукции военного назначения. В качестве его основных выходных показателей предложено рассматривать время наращивания объема производства инновационной продукции до заданного уровня, задействованные производственные мощности, валовую и конечную продукцию, количество задействованных рабочих мест и используемых трудовых ресурсов и др.

Ключевые слова: прогнозирование, методика, инструментарий, модели, методы, предприятия, оборонно-промышленный комплекс, инновационное развитие.

Abstract. The main directions of solving the problem of innovational development of the sub-sectors of the military-industrial complex (on the example of the rocket-space complex). Identified the most important in modern conditions the tasks associated with the solution to this problem. The developed forecasting method of increasing the volume of production of the final innovative products sub-sectors of the rocket-space complex relationships between them. It is a set of procedures in a logically interconnected sequence for efficient solutions to increase the production of the final innovative products taking into account economic constraints and the relationship of these sub-sectors. The tools modeling the reproduction of innovation of military products. As its main

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

output indicators proposed to consider the time to increase the volume of production of innovative products to the specified level is involved production capacity, sales and finished products, the number of involved jobs and quality human resources, etc.

Keywords: forecasting, methods, tools, models, methods, enterprises of the military-industrial complex, innovative development.

Проблема прогнозирования инновационного развития подотраслей оборонно-промышленного комплекса (ОПК) может быть рассмотрена на примере ракетно-космического комплекса (РКК). Для ее решения необходимо:

1. Уточнить теоретические основы управления совместным инновационным развитием подотраслей РКК с учетом их взаимного влияния в условиях единой системы государственного управления:

а) дать авторскую трактовку ряда экономических категорий и понятий;

б) провести структуризацию и формализацию объекта исследования и разработать его концептуальные модели [1, с. 126];

в) предложить классификацию некоторых рассматриваемых экономических понятий, процессов и явлений [2, с. 18];

г) обосновать необходимость перехода от управления производством продукции, создаваемой РКК, к управлению ее воспроизводством [3, с. 87];

д) разработать концепцию и инструментарий стратегического управления развитием РКК в процессе перехода его от восстановительного роста к расширенному инновационному воспроизводству продукции военного и гражданского назначения. Данная концепция должна реализовать новую военно-экономическую политику государства, ориентированную на значительное укрепление обороноспособности страны, институциональную трансформацию и технологическую модернизацию РКК [4, с. 32].

2. Выявить динамические взаимодействия и взаимозависимости идентифицируемых факторов, влияющих на инновационное развитие подотраслей ракетно-космического комплекса [5, с. 17].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. Установить специфические особенности инновационного стратегического развития подотраслей РКК в новых условиях военного строительства, институциональных преобразований ракетно-космического комплекса и его инновационной модернизации [6, с. 131].

4. Структурировать и формализовать процесс стратегического управления инновационным развитием РКК, определить и проанализировать основные факторы, влияющие на него, и даны научно обоснованные предложения по повышению эффективности данного управления [7, с. 144].

5. Предложить и обосновать основные возможные в современных условиях стратегии развития РКК в долгосрочном периоде. Разработать алгоритмы сравнения данных стратегий по критериям их реализуемости и оптимальности [8, с. 104].

6. Разработать рекомендации по совершенствованию методов, механизмов и форм государственной поддержки инновационного развития подотраслей ракетно-космического комплекса [9, с. 286].

7. Решить актуальную проблему анализа информационного обеспечения процесса управления инновационным развитием РКК, заключающуюся в оценке возможности получения и обновления информации, её разнородности, достоверности, точности и надёжности [10, с. 39].

8. Вскрыть основные причины появления неопределенности исходной информации и выявить наиболее неопределенные параметры условий решаемых управленческих задач (элементы матрицы технологических связей между подотраслями, компоненты вектора конечной продукции военного и гражданского назначения и др.) [11, с. 20].

Естественно такую сложную и масштабную научную проблему решить в одной статье не представляется возможным. Поэтому основное внимание в ней

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

уделено разработке методики прогнозирования наращивания объёма производства конечной инновационной продукции военного назначения с учетом взаимосвязи подотраслей РКК и инструментария данного прогнозирования.

Методика прогнозирования наращивания объёма производства конечной инновационной продукции военного назначения с учетом взаимосвязи подотраслей РКК включает следующие основные алгоритмы:

1. Проводится мониторинг военно-политической, экономической и социальной обстановки в стране и за рубежом. В условиях отсутствия различных возмущающих факторов оценивается текущее состояние РКК по основным выходным параметрам (показателям) на момент *t*-го года предстоящего периода времени. При этом, предполагаются известными из статистических данных значения входных параметров моделей, описывающих состояние ракетно-космического комплекса [12, с. 217].

2. В случае наличия определенных внешних (не поставка импортной продукции и др.) и внутренних (инновационная модернизация РКК и др.) возмущений различной интенсивности, которые воздействуют на рассматриваемый процесс, учитывается их влияние на расширенное инновационное воспроизводство продукции военного назначения в *t*-ом году предстоящего периода времени [13, с. 39].

3. Исходя из сложившейся военно-стратегической обстановки, финансово-экономических и других возможностей государства, выбирается одна из трех стратегий по наращиванию объема производства конечной инновационной продукции военного назначения: S_n, S_m, или S_1 [14, с. 33].

4. Определяются величины задействованных и недоиспользуемых производственных мощностей по подотраслям РКК [15, с. 93].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5. Учитываются структурные изменения за период времени $t_n - t_y$ в векторах валовой $X(t)$ и конечной $У(t)$ инновационной продукции предприятий РКК (где t_n и t_y - начало и окончание процесса переориентации ракетно-космического комплекса на наращивание производства инновационной продукции). Максимизации подлежит лишь компонента вектора $У_в^в(t)$, характеризующая выпуск инновационной продукции военного назначения [16, с. 287].

6. Определяются изменения в технологической структуре производства инновационной продукции военного назначения к моменту времени t_n [17, с. 38].

7. Определяются объёмы производства валовой инновационной продукции $X_i(t_n)$, величины задействованных $W_i^З(t_n)$ и незадействованных $W_i^Н(t_n)$ производственных мощностей, количество задействованных рабочих мест $R_i(t_n)$ по подотраслям РКК [18, с. 250].

8. Происходит переподготовка и перераспределение трудовых ресурсов по подотраслям РКК [19, с. 16; 20, с. 204].

9. Определяется максимально возможный объем выпуска конечной инновационной продукции военного назначения по подотраслям РКК на момент времени t_n и сравнивается с $У_в^{втр}$ (потребностью Вооруженных Сил в конечном военном инновационном продукте). Если $\max У_{вi}^в < У_{вi}^{втр}$, то процесс продолжается.

10. Рассчитывается продолжительность процесса переориентации ракетно-космического комплекса на максимально возможный выпуск конечной инновационной продукции военного назначения [21, с. 36].

11. В случае не удовлетворения потребностей Вооруженных Сил в инновационной продукции военного назначения, то есть $\max У_{вi}^в < У_{вi}^{втр}$,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

начинается процесс задействования резервных производственных мощностей по подотраслям РКК. При этом рассматриваются гипотезы относительно задействования резервных мощностей, одна из которых принимается, исходя из сложившейся обстановки (уровня потребностей Вооруженных Сил в инновационной продукции военного назначения и других факторов) [22, с. 36].

12. На момент времени t_p оцениваются величины задействованных резервных производственных мощностей и рабочих мест по подотраслям РКК [23, с. 47].

13. Определяются вектора валовой и конечной инновационной продукции военного назначения с учетом технологических и структурных изменений в РКК в данном периоде времени, наличия «узкой» подотрасли («узких» подотраслей) по производственной мощности, а также стратегии максимизации производства инновационной продукции военного назначения [24, с. 241].

14. Определяется потребное количество трудовых ресурсов $\Delta N_{зр}(t_p)$, которое необходимо подготовить для задействования на резервных производственных мощностях РКК [25, с. 138].

15. Исходя из вида эмпирических функций подготовки и ввода трудовых ресурсов для задействования резервных производственных мощностей по подотраслям РКК, определяется продолжительность данного процесса.

16. На момент окончания процесса задействования резервных мощностей ракетно-космического комплекса определяются величины недоиспользуемых производственных мощностей и незадействованных рабочих мест [26, с. 131].

17. Определяется объём выпуска валовой инновационной продукции военного назначения при условии полной загрузки производственных мощностей РКК, то есть $X(t_k) = W(t_k)$.

18. Максимально возможный объём выпуска конечной инновационной

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

продукции военного назначения определяется в соответствии с принятой стратегией ее расширенного инновационного воспроизводства и с учетом технологических и структурных изменений в РКК на каждом шаге данного процесса [27, с. 22].

19. В случае неудовлетворения определенных потребностей Вооруженных Сил в инновационной продукции военного назначения ($У_{в}^{в}(t_k) < У_{в}^{втр}(t_k)$) начинается процесс создания новых рабочих мест и производственных мощностей по подотраслям ракетно-космического комплекса. Новые рабочие места и производственные мощности создаются, в первую очередь, в «узкой» подотрасли («узких» подотраслях) для увеличения выпуска конечной инновационной продукции военного назначения.

20. Определяется время создания новых рабочих мест и производственных мощностей в «узких» подотраслях РКК на каждом шаге данного процесса. При этом учитывается количество задействованных рабочих мест в «узких» и не «узких» подотраслях, квалификация работников, производственные возможности предприятий, количество работников, темпы подготовки трудовых ресурсов и прямые затраты на создание новых рабочих мест [28, с. 117].

21. Определяется величина максимально возможного объёма выпуска конечной инновационной продукции военного назначения в соответствии с принятой стратегией S_i ее расширенного инновационного воспроизводства [29, с. 32].

22. Определяется общее время процесса наращивания объема выпуска инновационной продукции военного назначения как $t_в=\{t_n,t_p,t_k\}+t_c$, где частные процессы переориентации и задействования резервных производственных мощностей осуществляются параллельно (однако такая схема трудно реализуема

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

из-за ограниченности различных видов ресурсов). Рассматриваемый процесс может закончиться на любом шаге, если будут удовлетворены потребности Вооруженных Сил в конечной инновационной продукции военного назначения, то есть $(У_в^в(t_в) \geq У_в^{втр}(t_в))$.

23. На основе результатов проведенных расчетов проводится построение статистических законов распределения выходных параметров моделей процесса наращивания объема выпуска конечной инновационной продукции военного назначения.

24. Проверяется адекватность моделей исследуемого процесса и устойчивость получаемых результатов моделирования, которые позволяют судить о достоверности и адекватности моделей данного процесса и результатах моделирования.

Следует отметить, что рассматриваемую задачу можно решать как аналитически, так и с использованием метода статистического моделирования. При аналитическом решении задачи получаются детерминированные оценки выходных параметров (показателей) моделей рассматриваемого процесса, что не совсем верно в условиях существенной неопределенности исходной информации и, тем более, если процесс наращивания выпуска инновационной продукции военного назначения рассматривается на прогнозный период времени [30, с. 111]. Поэтому предлагается использовать метод Монте-Карло, сущность которого при решении данной задачи заключается в следующем.

По заданным законам распределения (равномерному и бета-закону) случайных элементов a_{ij} и компонентов вектора $У_в$, осуществляется имитационный «розыгрыш» их текущих значений. При первой имитационной реализации всех случайных элементов решается детерминированная задача по определению выходных параметров модели рассматриваемого процесса.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Многократное повторение «розыгрыша» позволяет экспериментальным путем накопить статистический материал и на его основе методами математической статистики найти оценки и построить эмпирические закономерности распределения выходных показателей модели исследуемого процесса.

Таким образом, разработанная методика представляет собой совокупность процедур, применяемых в определенной, логически взаимосвязанной последовательности для принятия эффективных решений по наращиванию объёма производства конечной инновационной продукции военного назначения с учетом экономических ограничений и взаимосвязи подотраслей РКК. Важную роль при моделировании воспроизводства инновационной продукции военного назначения играет построение статистических закономерностей распределения выходных параметров (показателей) $П^{*}_{вых}$ исследуемого процесса. В качестве основных выходных параметров (показателей) данного процесса можно рассматривать время наращивания объема производства инновационной продукции военного назначения до заданного уровня, задействованные производственные мощности, валовую и конечную продукцию, количество задействованных рабочих мест и используемых трудовых ресурсов и др. [31, с. 328]. При этом статистические закономерности распределения выходных параметров можно строить как для отдельных процессов (переориентации ракетно-космического комплекса, ввода резервных мощностей, создания новых производственных мощностей), так и в целом для процесса наращивания объема выпуска инновационной продукции военного назначения $У^{в}_{в}(t)$.

Сущность указанного процесса заключается в следующем [32, с. 5; 33, с. 28; 34, с. 56]:

1. Согласно принятым (выявленным, если известны статистические

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

данные) законам распределения входных параметров $П_{вх}$, например, элементов матрицы технологических коэффициентов $\left\| a_{ij} \right\|_t$, компонентов вектора конечной продукции $У_в$, осуществляется многократный имитационный «розыгрыш» их текущих значений, которые подставляются в разработанные модели.

2. Используя основные положения предложенных методов управления расширенным воспроизводством инновационной продукции военного назначения, по результатам моделирования данного процесса определяется множество реализаций выходных показателей моделей рассматриваемого процесса, то есть:

$$\left\{ П^*_{вых} \right\}_j = \left\{ П^*_{вых1}, П^*_{вых2}, ... П^*_{выхn} \right\}_j, \text{ где } (j = \overline{1,m}). \quad (1)$$

3. Области изменения векторов $\left\{ П^*_{выхi} \right\}, (i = \overline{1,n})$ разбиваются на определенное количество интервалов, исходя из положений математической статистики так, чтобы каждая реализация выходного показателя модели процесса $П^*_{выхi}$ попала в соответствующий ее значению интервал *l*, где $l > 5$.

4. По конкретным реализациям попадания выходных показателей $П^*_{выхi}$ в каждый из соответствующих им интервалов строятся статистические функции и плотности закономерностей распределения их вероятностей.

5. Полученные статистические функции $F^*(П_{вых})$ или плотности закономерностей распределения показателей $f^*(П_{вых})$ сопоставляются с рядом заранее известных теоретических законов распределения случайных величин. Для последовательностей $\left\{ П^*_{выхi} \right\}, (i = \overline{1,n})$ определяются такие теоретические закономерности, которые наилучшим образом с минимальным отклонением аппроксимируют полученные статистические закономерности распределения

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

выходных показателей моделей исследуемого процесса.

6. Проводится проверка гипотезы о видах законов распределения выходных показателей моделей с помощью различных критериев. При этом, исходя из сущности решаемой задачи, основных положений теории вероятностей и математической статистики целесообразно использовать критерий ϖ^2 Мизеса – Смирнова, который в рассматриваемом случае имеет следующий вид:

$$\varpi^2 = \frac{1}{12n^2} + \sum_{i=1}^{n} (F(П_{выхi}) - \frac{2i-1}{2n})^2. \quad (2)$$

7. Осуществляется проверка выдвигаемой гипотезы о видах законов распределения выходных показателей моделей, которая заключается в следующем:

- определяются статистические оценки коэффициентов асимметрии A^* и эксцесса E^* рассматриваемого процесса:

$$A^* = \frac{\mu_3(П_{вых})}{\sigma^3(П_{вых})}; E^* = \frac{\mu_4(П_{вых})}{\sigma^4(П_{вых})} - 3, \quad (3)$$

где

$$\sigma(П_{вых}) = \sqrt{\frac{n\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}^2 - (\sum_{i=1}^{n} П_{выхi})^2}{n(n-1)}}; \quad (4)$$

$$\mu_3(П_{вых}) = \frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}^3}{n} - 3\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}^2}{n}\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}}{n} + 2(\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}}{n})^2; \quad (5)$$

$$\mu_4(П_{вых}) = \frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}^4}{n} - 4\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}}{n}\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}^3}{n} + 6(\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}}{n})^2\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}^2}{n} - 3(\frac{\sum_{i=1}^{n} П_{выхi}}{n})^4; \quad (6)$$

- точка с координатами (A^*, E^*) наносится на диаграмму. Если точка

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

попадает в область, соответствующую одному из известных законов распределения случайных величин, то это распределение и следует выдвигать в качестве закономерности распределения выходных показателей модели данного процесса;

- исходя из положений математической статистики назначается уровень значимости случайных величин q и по соответствующим таблицам определяется нижняя граница U_q критической области распределения выходных показателей модели данного процесса;

- вычисляется значение критерия проверки данной гипотезы $U^* = \varpi^2$;

- принимается решение: если $U^* > U_q$, то нулевая гипотеза H_o о выдвигаемом виде закона распределения выходных параметров (показателей) модели данного процесса отвергается; если $U^* \le U_q$, то гипотеза H_o принимается, то есть выходные параметры модели исследуемого процесса $\{П_{вых}\}_j, (j = \overline{1,m})$ подчинены законам распределения с функциями $F_j^*(П_{вых})$ и плотностями вероятностей $f_j^*(П_{вых})$. В случае отвержения рассматриваемой гипотезы, выдвигается новая гипотеза о другом виде закона распределения выходных параметров (показателей) модели и процедура проверки повторяется.

Полученные закономерности позволяют определять значения вероятностей, математических ожиданий, дисперсий, средних квадратических и стандартных отклонений и других числовых характеристик выходных показателей модели рассматриваемого процесса в условиях принятых закономерностей распределения входных параметров модели. Например, можно найти вероятность наращивания объема выпуска конечной продукции военного назначения до требуемого (заданного) уровня, математическое ожидание

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

величин задействованных производственных мощностей, объемов основных фондов, количества трудовых ресурсов, рабочих мест и др.

Библиографический список

1. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. - М.: онтоПринт. - 2011. - 202 с.

2. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

3. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Божко В.П. Анализ управления производством вооружения и военной техники в зарубежных странах // Электронная промышленность. - 2014. - №3. - С. 80-93.

4. Батьковский А.М. Методы прогнозирования развития высокотехнологичных предприятий // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума / Под редакцией: Клейнера Г.Б. т.5. - М.: ЦЭМИ РАН. - 2014. - С. 31–33.

5. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

6. Батьковский А.М., Фомина А.В. Прогнозирование развития радиоэлектронной промышленности России с учетом уровня инновационности мировой экономики // Радиопромышленность. - 2016. - № 1. - С. 127-138.

7. Батьковский А.М., Трофимец В.Я., Трофимец Е.Н. Оценка финансово-экономического состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса //

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Вопросы радиоэлектроники, серия РЛТ. - 2014. - № 1. - С. 140-150.

8. Костин В.А., Батьковский А.М. Прогнозирование взаимоотношений наукоемких предприятий с покупателями (потребителями) их продукции // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума / Под редакцией: Клейнера Г.Б. т. 5. - М.: ЦЭМИ РАН. - 2014. - С. 103–105.

9. Батьковский А.М., Фомина А.В. Государственное регулирование и поддержка оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. 2015. – № 3. - С. 280-301.

10. Батьковский А.М. Моделирование инновационного развития высокотехнологичных предприятий радиоэлектронной промышленности // Вопросы инновационной экономики. - 2011. - № 3. - С. 36-41.

11. Батьковский А.М. Прогнозирование технологического развития предприятия оборонно-промышленного комплекса // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности: сборник статей Международной научно-практической конференции (18 февраля 2016 г., г. Пенза). / В 3 ч. Ч.2. - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС. - 2016. - С. 19-21.

12. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Трофимец В.Я. и др. Оценка рисков инвестиционных проектов на основе имитационного статистического моделирования // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 2. - 2015. - № 4. - С. 204-222.

13. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Мерзлякова А.П. Прогнозирование инновационного развития предприятий радиопромышленности // Радиопромышленность. - 2011. - № 3. - С. 32-42.

14. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса //

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

15. Калачанов В.Д., Батьковский А.М. Совершенствование методологических основ прогнозирования развития предприятий высокотехнологичного комплекса // Стратегическое планирование и развитие предприятий Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 92-94.

16. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

17. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Modeling technological relations in the structure of production (Моделирование технологических связей в структуре производства) // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. - 2014. - № 1. - С. 36–39.

18. Батьковский А.М., Фомина А.В. Инновационное развитие процесса подготовки кадров для оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. - № 1. - С. 242-251.

19. Батьковский А.М. Прогнозирование кадрового обеспечения предприятия оборонно-промышленного комплекса // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности: сборник статей Международной научно-практической конференции (18 февраля 2016 г., г. Пенза). / В 3 ч. Ч.2. - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС. - 2016. - С. 15-17.

20. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Инструментарий оценки инновационного потенциала предприятия радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 4. - № 3. - С. 200-211.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

21. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Мерзлякова А.П. Модели оценки и прогнозирования финансовой устойчивости высокотехнологичных предприятий // Проблемы экономики и менеджмента. - 2011. - № 1 (1). - С. 35-37.

22. Белов Е.И., Батьковский А.М. Прогнозирование развития высокотехнологичных предприятий по критерию их финансовой устойчивости. // Стратегическое планирование и развитие предприятий Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 35-36.

23. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Прогнозирование риска финансовой несостоятельности предприятия ОПК // Современный взгляд на будущее науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (25 мая 2016 г., г. Томск). / В 5 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 46-49.

24. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Экономические стратегии развития предприятий радиоэлектронной промышленности в посткризисный период. - М.: Креативная экономика. - 2011. - 512 с.

25. Батьковский А.М., Доброва К.Б., Комарова Е.Д. Анализ и прогнозирование развития российских наукоемких отраслей // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 3. Серия ЭВТ. - С. 134-145.

26. Наумов И.С., Батьковский А.М. Прогнозирование цены промышленной и научной продукции, создаваемой высокотехнологичными предприятиями и организациями // Стратегическое планирование и развитие предприятий Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 129-132.

27. Батьковский А.М. Инструментарий прогнозирования затрат на создание

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

наукоемкой продукции в ОПК // Стратегии устойчивого развития национальной и мировой экономики. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - 2016. - С. 21-23.

28. Батьковский А.М. Математические аспекты прогнозирования финансового состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 115-118.

29. Батьковский А.М. Модель прогнозирования развития качества продукции, выпускаемой предприятиями ОПК // Стратегии устойчивого развития национальной и мировой экономики. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - 2016. - С. 31-33.

30. Батьковский А.М. Проблемы прогнозирования финансового состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 110-113.

31. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

32. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

33. Бородакий Ю.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. и др. Моделирование процесса разработки наукоемкой продукции в оборонно-промышленном комплексе // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. – 2014. - № 2. - С. 21-34.

34. Батьковский А.М., Коробов С.П., Хрусталёв Е.Ю. Об одном подходе к оценке вариантов реструктуризации оборонно-промышленного комплекса (на примере авиастроительной отрасли) // Экономика и математические методы. - 2004. Т. 40. - № 1. - С. 50-58.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский М.А. Механизмы развития предприятий оборонно-промышленного комплекса*

Mechanisms of development of enterprises of the military-industrial complex

Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Показана роль государства в механизме управления устойчивым развитием предприятий оборонно-промышленного комплекса. Определены проблемы реформирования данных предприятий в современных условиях. Рассмотрена диверсификация производства как один из факторов повышения эффективности деятельности указанных предприятий. Доказано, что в настоящее время целесообразно использовать механизм распространения инноваций за счет административного ресурса, поскольку преобладающая доля инновационно-активных предприятий оборонно-промышленного комплекса находится в государственной собственности (полностью или частично). Государство может в посткризисный период оказывать им свою поддержку. Выявлено, что для оживления и модернизации российского оборонно-промышленного комплекса требуется в разумных пределах усилить регулирующую функцию государства в экономике. Разработана модель размещения заказов на изготовление продукции на предприятиях интегрированных структур оборонно-промышленного комплекса в соответствии с критерием минимизации совокупных затрат.

Ключевые слова: предприятия, оборонно-промышленный комплекс, развитие, механизмы, модели, оптимизация.

Abstract. The role of the state in the mechanism of management of sustainable development of enterprises of the military-industrial complex. The problems of reform of these enterprises in modern conditions. Considers the diversification of production as a factor of increase of efficiency of activity of these enterprises. It is proved that currently it is advisable to use the mechanism of diffusion of innovation at the expense of the administrative resource, as the majority of innovation-active enterprises of the military-industrial complex is state-owned (fully or partially). The state may, in the post-crisis period to support them. It is revealed that the revival and modernization of the Russian military-industrial complex requires, within reasonable limits, strengthen the regulatory function of the state in the economy. The developed model of accommodation of orders for manufacturing of products at the enterprises of integrated structures of the military-industrial complex in accordance with the criterion of minimizing the total costs.

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Keywords: enterprises, the military-industrial complex, development, mechanisms, models, optimization.

Формирование механизмов развития предприятий оборонно-промышленного комплекса (ОПК) является следствием политических и социальных условий, складывающихся в государстве [1, с. 105]. Изучение опыта создания и функционирования аналогичных механизмов в развитых странах позволяет утверждать, что роль государства в решении данной задачи чрезвычайно велика. Она заключается, в первую очередь, в формировании эффективной научно-промышленной политики в высокотехнологичном секторе экономики, в правильном определении её приоритетов, стратегии и механизмов реализации, которые должны быть сконцентрированы на технологическом обновлении производственного аппарата предприятий ОПК, на удовлетворении потребностей в создаваемой ими продукции [2, с. 41; 3, с. 36].

Переход предприятий ОПК на траекторию устойчивого экономического развития настоятельно требует, чтобы научно-промышленная политика стала основой государственной концепции долгосрочного социально-экономического развития страны. Научно-промышленная политика, имея главными целевыми ориентирами повышение экономической эффективности хозяйственной деятельности и увеличение ее объемов, должна направляться на модернизацию предприятий ОПК, сохранение и приумножение их научно-технического и интеллектуального потенциала, ресурсо- и энергосбережения [4, с. 77].

Ядром данной политики должна стать система мер, обеспечивающих прогрессивные структурно-технологические сдвиги на предприятиях ОПК, позволяющие создавать конкурентоспособную продукцию, производимую на предприятиях самого передового (по современной хронологии – пятого или шестого) технологического уклада [5, с. 92]. Известно, что вытеснение и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

замещение старых укладов новым стимулирует экономический рост, а сохранение и тем более уменьшение, как это наблюдается в России, доли старых укладов в экономике страны, неизбежно приводит к замедлению технологических сдвигов и темпов ее роста, снижению конкурентоспособности российских товаров на внутреннем и мировом рынках, и их вытеснению оттуда [6, с. 263].

Сложность трансформационных сдвигов на предприятиях ОПК проявляется не только в том, что перестройка и упорядочение их структуры требуют реформирования системы управления или создания новой, с последующим встраиванием субъектов хозяйствования в новую систему управления. Главная сложность - в адаптации производств к требованиям государства и рынка, а также к условиям хозяйствования в режиме расширенного воспроизводства и технологического обновления производства. Это должна обеспечить соответствующая научно-промышленная политика государства [7, с. 174]. Те трудности, которые встречают предприятия ОПК на пути своего реформирования, свидетельствуют о недостатках перспективной научно-промышленной и инновационной политики, одной из главных задач которой должно быть эффективное управление располагаемыми ресурсами развития, свертывание старых технологий и перепрофилирование освобождающихся ресурсов в новые сферы производства [8, с. 195]. Для реализации этих целей необходимы как формирование стратегий развития предприятий ОПК, предусматривающих усиление их инновационной активности, концентрацию ресурсов на ключевых направлениях научно-технического прогресса, формирование научно-производственных структур, способных конкурировать на внутреннем и внешнем рынке, так и мотивационно действующие организационно-экономические механизмы создания и распространения

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

нововведений [9, с. 56]. Для внедрения таких механизмов нужны соответствующие ресурсы, законодательное обеспечение и опытные кадры, а также различные меры стимулирования этой важной деятельности. Поэтому на первых порах инерционно может продолжать действовать механизм распространения инноваций за счет административного ресурса, поскольку преобладающая доля инновационно-активных предприятий ОПК находится в государственной собственности (полностью или частично), и государство может в посткризисный период оказывать им свою поддержку в необходимых объемах (наличными ресурсами или различными преференциями) [10, с. 28].

Масштабами ресурсов, направляемых на развитие научно-технической и технологической сферы, можно характеризовать только потенциальные возможности предприятий ОПК осуществлять устойчивое развитие. Использование же данных возможностей определяется приоритетами научно-промышленной политики, методами организации и управления исследованиями и разработками, превращения их в нововведения. В дальнейшем необходимо создание полноценной и действенной правовой среды взаимодействия государственных научных организаций и промышленных предприятий ОПК с негосударственным предпринимательским сектором при проведении исследований и разработок и освоении их результатов [11, с. 319].

Оптимальная диверсификация - один из факторов повышения эффективности деятельности предприятий ОПК. Важным направлением их адаптации к меняющимся экономическим условиям, к сокращению или изменению спросовых ограничений является диверсификация разработок и производств, изменение их специализации [12, с. 175]. Необходимо создать экономические предпосылки для энергичной диверсификации научно-производственного потенциала предприятий ОПК, доведя долю профильной

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

продукции в общем объеме производства до 25-35%, как на большинстве аналогичных американских фирмах. В России она выше из-за недиверсифицированности многих предприятий ОПК. Это стало одной из основных преград на пути обеспечения их устойчивого развития. Наиболее остро проблема недиверсифицированности технологической структуры предприятий ОПК проявилась, например, в космической промышленности при снижении уровня государственного заказа и финансирования, т.к. около 80% её мощностей были заняты созданием только профильной продукцией [13, с. 149]. В условиях посткризисного развития они оказались избыточными. Узкая специализация производств на некоторых предприятиях ОПК в условиях действия некоторых экзогенных факторов (таких, например, как практически непрекращающийся процесс принятия международных обязательств по взаимному ограничению деятельности в той или иной области, частые внутриполитические коллизии и связанные с ними колебания в государственных потребностях), от воздействия которых предприятия ОПК не застрахованы, всегда будет ослаблять экономическую устойчивость предприятий и обрекать их на повышенную чувствительность к изменениям в структуре и объемах государственного заказа и в конъюнктуре рынка [14, с. 250]. Этот путь и во времена приоритетного государственного финансирования предприятий ОПК в советский период с экономической точки зрения не всегда был эффективным - государству приходилось финансировать параллельные проекты, постоянно расширялся видовой состав эксплуатируемой техники в ущерб ее унификации и стандартизации. Во всем мире он давно отвергнут как неперспективный [15, с. 190].

Отсечение производства продукции от наукоемких технологий, тенденция к чему прослеживалась в русле реструктуризации

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

высокотехнологичного комплекса в 90-ые годы прошлого века, обрекало эту продукцию на неконкурентоспособность и лишало предприятия ОПК мощного источника собственных финансовых ресурсов. В США и в развитых государствах Европы картина иная. В этих странах в 30-50 отраслях одновременно действуют крупнейшие концерны. Например, среди ста ведущих компаний Англии многоотраслевых - 96, в Италии - 90, во Франции - 84, в ФРГ - 78. Отсюда - внушительная мощь и конкурентоспособность данных компаний [16, с. 151].

Зарубежный опыт свидетельствует, что необходима активная структурная перестройка российского ОПК на основе объединения его предприятий, исходя из требования диверсификации разработок и производства и, следовательно, повышения их финансовой устойчивости при резких изменениях технической политики или конъюнктуры рынка. Именно поэтому пути пошли крупнейшие корпорации во всем мире. Например, корпорация «Рокуэлл интернешнл» в 90-е годы смогла заместить снижение объема продаж авиационной техники быстрым ростом выпуска электроники, доведя ее долю до 40% своего торгового оборота. В результате электронное производство вышло на первое место по объему продаж, что привело к изменению специализации корпорации с аэрокосмической на электронную. Другая крупнейшая аэрокосмическая корпорация «Локхид» также резко увеличила выпуск электронной продукции, доведя ее до 50% всего оборота корпорации [17, с. 56]. Американские корпорации являются крупнейшими в мире производителями и экспортерами космической техники. Своевременно проведенная в 90-ые годы прошлого столетия диверсификация аэрокосмической промышленности США позволила ей вступить в новую фазу освоения высокотехнологичной продукции при сохранении и наращивании потенциала космических исследований и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

разработок.

Действенное применение государственных регулирующих инструментов могло бы помочь аккумуляции и целевой направленности части доходов от экспорта энергоносителей и сырья, для формирования исходной финансовой базы и инфраструктуры инновационной модернизации предприятий ОПК [18, с. 333]. Эта мера не подразумевает передела собственности. Речь идет об определенном кредите ресурсопроизводящих отраслей государству в результате пересмотра системы их налогообложения. В советское время в ОПК были созданы условия для активной инновационной деятельности, функционировала эффективная государственная система распространения научно-технических новшеств с действенным контролем роста технического уровня производства и установлением ответственности над его обеспечением. В менее приоритетных отраслях промышленности государственных средств на разработку и внедрение нововведений выделялось значительно меньше, система их распространения была менее эффективной, что влекло за собой консервацию отживающих технологических укладов. Оказывало свое воздействие на распространение новшеств и отсутствие конкурентной рыночной среды, слабая восприимчивость директивно управляемой экономики к научно-техническому прогрессу. Сильным препятствием на пути научно-технического прогресса был часто совершенно необоснованный административный запрет на использование так называемых технологий двойного применения в гражданском производстве. Известно, что на Западе подобные разработки в своем абсолютном большинстве в обязательном порядке подвергались рассекречиванию по истечению определенного срока (как правило, до 5 лет) [19, с. 208; 20, с. 21].

Новые технологии, разработанные в ходе реализации государственных программ НИОКР, являются национальным достоянием, способным улучшить

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

не только конкурентный и научно-технический уровни продукции гражданского назначения, но и общую ситуацию на потребительском рынке. Эти технологии могут применяться и в процессных и продуктовых инновациях. Первое, что нужно сделать для повышения эффективности использования имеющихся на предприятиях ОПК передовых исследований и разработок - это решить ряд организационных задач в учете и оформлении научно-технических достижений, восполнить имеющиеся пробелы в законодательстве в части расширения возможностей передачи закрытых разработок в гражданскую сферу. Для этого необходимо провести их полную инвентаризацию, правильное юридическое оформление прав интеллектуальной собственности и регистрацию, чтобы документация для распространения нововведений имела законченный товарный вид [21, с. 30].

Чтобы обеспечить преемственность в технологическом развитии предприятий ОПК, нужно применять меры прямой и косвенной государственной поддержки высокотехнологичных производств, которые позволяют в большей степени использовать внутренние способности самоорганизации предприятий в условиях, предоставляемых им возможностями экономической самостоятельности, свободы целесообразного выбора форм корпоративного построения и консолидации своих сил в борьбе за рынки [22, с. 34]. Поддержка и раскрытие возможностей предприятий ОПК, направленных на усиление стимулирования их инновационной деятельности, могут осуществляться различными мерами и их сочетаниями [23, с. 422]. Одной из важнейших мер является оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в интегрированных структурах оборонно-промышленного комплекса при производстве продукции специального назначения [24, с. 86].

Сущность данной задачи при производстве продукции специального

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

назначения, потребность в которой задается в виде фиксированной величины объема ее выпуска, заключается в размещении заказов на ее изготовление на предприятиях интегрированных структур в соответствии с критерием минимизации совокупных затрат. Для разработки модели данной задачи целесообразно, с нашей точки зрения, использовать подход, предложенный в [25, с. 117]. Предположим, что $\varsigma_{ij}(w)$ – функция изменения удельной себестоимости изделия j-го вида на предприятии i в зависимости от порядкового номера w производимого изделия. Обычно в условиях концентрации и специализации производства однородной продукции зависимость себестоимости единицы продукции $\varsigma(w)$ от объема ее выпуска w является монотонно убывающей ($\varsigma'(w)<0$). В серийном производстве при больших объемах производства продукции можно принять, что $\varsigma(w)=const$. Тогда себестоимость $S(W)$ производства партии из W изделий ($W>0$) равна:

$$S(W)=\varsigma_{ij}(1)+\varsigma_{ij}(2)+...+\varsigma_{ij}(W)=\frac{\varsigma_{ij}(1)+\varsigma_{ij}(2)+...+\varsigma_{ij}(W)}{W}\times W=\bar{\varsigma}_{ij}(W)\times W, \qquad (1)$$

где $\bar{\varsigma}_{ij}(W)$ – среднее значение функции $\varsigma_{ij}(w)$ на отрезке $1\le w\le W$.

Доопределив функцию $\bar{\varsigma}_{ij}(w)$ в нуле $\bar{\varsigma}_{ij}(0)=\bar{\varsigma}_0$, получим следующее выражение для себестоимости производства на i-ом предприятии интегрированной структуры:

$$S_i(W)=\sum_{j=1}^{n}\varsigma_{ij}(w_{ij})\times w_{ij} \qquad (2)$$

Если себестоимость производства каждого изделия – условно-постоянная величина, то можно предполагать $\bar{\varsigma}_{ij}(w_{ij})=s_{ij}=\text{const}$, и тогда выражение (2) – линейная функция. Формулы (1) и (2) позволяют производить расчеты для произвольных функций $\varsigma_{ij}(w)$. На практике обычно статистических данных, на основании которых можно построить функции $\varsigma_{ij}(w)$ с высокой точностью,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

недостаточно. Поэтому при разработке модели можно за основу принять наиболее часто встречающийся на практике случай – линейное представление функций $\varsigma_{ij}(w)$ в области возможных заказов $0 \le w_{ij} \le B_{ij}$, когда известны расчетная себестоимость первого изделия вида j и темп ее снижения $\xi_{ij}(w)$ от первого изделия к последнему изделию B_{ij}. Тогда:

$$\varsigma_{ij}\left(w_{ij}\right) = s_{ij} - \xi_{ij}\left(w_{ij} - 1\right) = s_{ij}^{0} - \xi_{ij} \times w_{ij}, \tag{3}$$

где $s_{ij}^{0} = s_{ij} + \xi_{ij}, s_{ij}$ – себестоимость производства первого изделия j-го вида;

$$\varsigma_{ij}^{*}\left(w_{ij}^{*}\right) = \frac{\int_{0}^{w_{ij}^{*}} \varsigma_{ij}(w)\partial w}{w_{ij}^{*}} = \frac{\int_{0}^{w_{ij}^{*}} \left(s_{ij}^{0} - \xi_{ij} \times w_{ij}\right) \times \partial w}{w_{ij}^{*}} = s_{ij}^{0} - \frac{\xi_{ij}}{2} \times x_{ij} = , \tag{4}$$

$$= s_{ij}^{0} - \frac{\xi_{ij}}{2} \times \sum_{s=1}^{n} \left(Q_{jb} \times \frac{U_{ib}}{U_{ij}} \times w_{ij} \right)$$

где Q_{ib} – коэффициент производственной однородности j-го изделия относительно изделия b; U_{ib}, U_{ij} - средние значения трудоемкости изготовления изделий видов b и j на i-ом предприятии интегрированной структуры ОПК.

Суммарные затраты (S) на производство всех изделий на всех предприятиях интегрированной структуры ОПК в соответствии с (2) и (4) можно определить с помощью следующей зависимости:

$$S = \sum_{i=1}^{m} \sum_{j=1}^{n} s_{ij}^{0} \times w_{ij} - \frac{1}{2} \times \sum_{i=1}^{m} \sum_{j=1}^{n} \sum_{s=1}^{n} \xi_{ij} \times Q_{jb} \times \frac{U_{ib}}{U_{ij}} \times w_{ib} \times w_{ij} \tag{5}$$

Эффективность концентрации и специализации производства продукции специального назначения в общем случае будет проявляться либо путем увеличения ее выпуска, либо посредством снижения ее себестоимости [26, с. 66]. Указанная эффективность проявляется, когда $\varsigma_{ij}(w_{ij}) \neq const$, $\varsigma_{ij} > 0$. Если функции $\varsigma_{ij}(w_{ij})$ линейные, не равные тождественно постоянной величине, то выражение

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

(5) получается в виде квадратичной формы. Указанные различия зависят от результатов интегрирования, представленных в (4).

Определив себестоимость производства продукции специального назначения в виде соотношения (5), можно построить ограничения и целевую функцию рассматриваемой задачи в общем виде. Введем следующие обозначения: ρ – индекс производственного или материального ресурса, $\rho = 1, \ldots, q$; Ω_ρ – цена единицы ρ-го ресурса; $\psi_{ij\rho}$ – норма расхода ρ-го ресурса при изготовлении на i-ом предприятии изделий вида j (полагаем $\psi_{ij\rho} = const$); $l_{i\rho}$- – фонд ρ-го ресурса на i-ом предприятии интегрированной структуры в планируемом периоде; L – общий лимит капвложений на реализацию мероприятий, обеспечивающих концентрацию и специализацию производства продукции; Rs_i – фонд рабочего времени основных производственных рабочих i-го предприятия в планируемом периоде; E – коэффициент дисконтирования капвложений $E = (1 + E^O)^{-1}$, E^O – годовая норма дисконта; η – коэффициент, учитывающий плату за использование дополнительно вводимых производственных фондов.

Затраты ρ-го ресурса на i-ом предприятии интегрированной структуры определяются величиной $\sum_{j=1}^{n} \Psi_{ij\rho} \times w_{ij}$. Если, $\sum_{j=1}^{n} \Psi_{ij\rho} \times w_{ij} \le l_{i\rho}$, то дополнительные капитальные затраты не требуются. Если же $\sum_{j=1}^{n} \Psi_{ij\rho} \times w_{ij} > l_{i\rho}$, то на i-ом предприятии ρ-го ресурса недостаточно и потребность ($o_{i\rho}$) в нем определяется следующим образом:

$$o_{i\rho} = 0{,}5 \times \left(\sum_{j=1}^{n} \Psi_{ij\rho} \times w_{ij} - l_{i\rho} + \left| \sum_{j=1}^{n} \Psi_{ij\rho} \times w_{ij} - l_{i\rho} \right| \right) \quad (6)$$

Общие издержки (P) на всех предприятиях интегрированной структуры, выпускающих данную однородную продукцию, обусловленные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

дополнительными капитальными вложениями и приведенные к началу планового периода, независимо от вида $o_{i\rho}$ рассчитываются по формуле:

$$P = (E + \eta)\sum_{i=1}^{m}\sum_{\rho=1}^{q}\Omega_{\rho}o_{i\rho} \quad (7)$$

Целевая функция (Φ), отражающая минимум совокупных затрат, приведенных к началу периода, с учетом (5) и (7) может быть определена следующим образом:

$$\Phi = S + P = \sum_{i=1}^{m}\sum_{j=1}^{n}\left(s_{ij}^{0}\times w_{ij} - 0{,}5\sum_{s=1}^{n}\xi_{ij}\times Q_{jb}\times\frac{U_{ib}}{U_{ij}}\times w_{ib}\times w_{ij}\right) + \\ + (\Phi + \eta)\times\sum_{r=1}^{q}\Omega_{\rho}\times\sum_{i=1}^{m}o_{i\rho} \to min \quad (8)$$

Будем считать величины $o_{i\rho}$ искомыми неизвестными наряду с w_{ij}. Систему ограничений представим следующим образом:

– по заказу выпуска изделий j-го наименования:

$$\sum_{i=1}^{m}w_{ij} \geq W_j, \quad j = 1,..,n; \quad (9)$$

– по потреблению производственных и материальных ресурсов:

$$\sum_{j=1}^{n}\Psi_{ij\rho}w_{ij} \leq l_{i\rho} + o_{i\rho}, \quad i = 1,..,m; \quad \rho = 1,..,q; \quad (10)$$

– по потреблению трудовых ресурсов:

$$\sum_{j=1}^{n}T_{ij}w_{ij} \leq Rs_i, \quad i = 1,..,m; \quad (11)$$

– по капитальным вложениям, направляемым на реализацию мероприятий, направленных на концентрацию и специализацию производства продукции:

$$\sum_{\rho=1}^{q}\Omega_{\rho}\times\sum_{i=1}^{m}o_{i\rho} \leq L; \quad (12)$$

– условия на переменные:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$o_{i\rho} \geq 0$ для всех i и ρ; $w_{ij} \geq 0$ и целые для всех i и j. (13)

Может оказаться, что в плановом периоде нет возможности увеличения объема производства за счет капитальных вложений, т.е. $L=0$. В этом случае в силу (12) $o_{i\rho}=0$, целевая функция (8) отражает минимизацию только текущих затрат. Модель (8)-(13) имеет квадратичный функционал и систему линейных ограничений.

Закономерности процессов концентрации и специализации производства продукции в интегрированных структурах ОПК являются достаточно сложными и поэтому их содержательный анализ крайне затруднителен. Специфика данных процессов ограничивает возможности применения и статистических методов их анализа. Поэтому при оптимизации процессов концентрации и специализации производства продукции в интегрированных структурах ОПК целесообразно использование методов моделирования. С их помощью можно выявить наиболее существенные факторы, влияющие на рассматриваемые процессы и абстрагироваться от частностей, несущественных для их оптимизации [27, с. 171; 28, с. 289].

Экономически обоснованное размещение заказов на предприятиях интегрированной структуры ОПК позволяет принимать оптимальные решения при реализации диверсификационных мероприятий, т.к. концентрация и специализация производства однородной продукции повышает эффективность использования ресурсов. Экономический эффект от оптимизации процессов концентрации и специализации производства продукции в интегрированных структурах ОПК выражается в экономии материальных, производственных, трудовых, финансовых ресурсов, а также в увеличении объема ее производства и улучшении загрузки производственных мощностей предприятий, входящих в их состав [29, с. 191].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Предложенные модели имеют универсальный характер и поэтому могут применяться в интегрированных структурах различных отраслей ОПК в производствах с явно выраженной зависимостью темпов снижения финансовых, материальных и трудовых затрат от объемов выпуска продукции [30, с. 156; 31, с. 180].

Библиографический список

1. Батьковский А.М. Особенности нового механизма планирования обеспечения военной безопасности страны // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург) / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 104-107.

2. Батьковский А.М. Особенности управления модернизацией предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 40-42.

3. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Мерзлякова А.П. Прогнозирование инновационного развития предприятий радиопромышленности // Радиопромышленность. - 2011. - № 3. - С. 32-42.

4. Батьковский А.М. Концентрация производства продукции военного назначения // Инновационная наука: прошлое, настоящее и будущее. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 5 частях. - 2016. - С. 76-78.

5. Батьковский А.М. Интеграция предприятий радиоэлектронного комплекса с целью активизации их инновационной деятельности: теория и практика // Вопросы экономики и права. - 2010. - № 30. - С. 90-93.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

6. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Финансовое оздоровление и развитие предприятий радиоэлектронного комплекса в период посткризисного восстановления и модернизации российской экономики. - М.: Креативная экономика. - 2010. - 472 с.

7. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Экономические стратегии развития предприятий радиоэлектронной промышленности в посткризисный период. - М.: Креативная экономика. - 2011. - 512 с.

8. Батьковский А.М., Клочков В.В., Фомина А.В. Влияние отраслевой структуры на эффективность производства в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. - № 2. - С. 186-201.

9. Батьковский А.М., Коробов С.П., Хрусталёв Е.Ю. Об одном подходе к оценке вариантов реструктуризации оборонно-промышленного комплекса (на примере авиастроительной отрасли) // Экономика и математические методы. - 2004. Т. 40. - № 1. - С. 50-58.

10. Батьковский А.М. Управленческие и кадровые риски реализации программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 28-29.

11. Батьковский А.М., Клочков В.В. Конкурентные механизмы снижения затрат в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. - № 3. - С. 302-321.

12. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Калачанов В.Д. Оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2014. - № 3. - С. 171–181.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

13. Батьковский А.М., Трофимец В.Я., Трофимец Е.Н. Оценка финансово-экономического состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники, серия РЛТ. - 2014. - № 1. - С. 140-150.

14. Батьковский А.М., Фомина А.В. Инновационное развитие процесса подготовки кадров для оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. - № 1. - С. 242-251.

15. Батьковский А.М., Фомина А.В., Батьковский М.А. и др. Управление развитием оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 536 с.

16. Батьковский А.М. Методика оценки эффективности инвестиционной программы финансового оздоровления и инновационного развития предприятия РЭК // Радиопромышленность. - 2011. - № 1. - С. 142-154.

17. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. - М.: онтоПринт. - 2011. - 202 с.

18. Batkovsky A.M., Klochkov V.V., Cherner N.V. etc. Management of Utilization and Development of the Production Capacity of the Military-Industrial Complex // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 5, S 4, October, P. 327-339 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n5s4p327.

19. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Инструментарий оценки инновационного потенциала предприятия радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 4. - № 3. - С. 200-211.

20. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

21. Батьковский А.М. Развитие организационно-экономического механизма управления предприятиями на основе кластерного подхода и информационных технологий // Электронная промышленность. - 2014. - № 3. - С. 21-36.

22. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

23. Batkovsky A.M., Khrustalev E.Iu., Makarov Yu.N. etc. Economic Protection of Secure Operation and Development of Companies in the Rocket and Space Industry. // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 414-423 Doi: 10.5901/mjss. 2015. v6n4s4p414.

24. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Божко В.П. Анализ управления производством вооружения и военной техники в зарубежных странах // Электронная промышленность. - 2014. - №3. - С. 80-93.

25. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Фомина А.В. Анализ механизма финансового оздоровления предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 9. - С. 108-122.

26. Дудкин В.И., Батьковский А.М. Совершенствование механизма государственного регулирования стратегического развития высокотехнологичных предприятий // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума / Под редакцией: Клейнера Г.Б. т. 1. - М.: ЦЭМИ РАН. - 2014. - С. 65–67.

27. Батьковский А.М. Управление инновационным развитием предприятий радиоэлектронной промышленности. - М.: онтоПринт. - 2011. - 248 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

28. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

29. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Божко В.П. Оптимизация диверсификации производства в радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 1. – С. 185-194.

30. Батьковский А.М., Хрусталёв Е.Ю., Фрейшанет Т.В. и др. Механизмы стимулирования и планирования наукоемкой инновационной деятельности // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 7. Серия ЭВТ. Выпуск 2. - С. 150-159.

31. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Экономико-математический инструментарий оценки реализуемости инновационных проектов // Вопросы радиоэлектроники. - 2014. Т. 4. - № 1. - С. 178-185.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский М.А. Управление инновационным развитием подотраслей ракетно-космического комплекса*

Management of innovative development of the sub-sectors of missile and space complex

Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Рассмотрены сущность и механизмы управления инновационным развитием подотраслей оборонно-промышленного комплекса (на примере ракетно-космического комплекса). Разработана модель стратегического управления инновационным развитием подотрасли ракетно-космического комплекса. Предложены методологические основы и инструментарий управления устойчивым инновационным развитием предприятий его подотраслей. Определены основные средства и условия государственного регулирования инновационной деятельности в ракетно-космическом комплексе. Установлена сложность определения и анализа закономерностей инновационного развития подотраслей комплекса на основе только эвристических и статистических методов исследования. Доказана необходимость разработки (уточнения) инструментария управления инновационным развитием его подотраслей с применением различных методов моделирования. Представлены методологические основы экономико-математического моделирования инновационного развития подотраслей ракетно-космического комплекса. Разработана модель оценки инновационного развития подотрасли ракетно-космического комплекса.

Ключевые слова: инновационное развитие, ракетно-космический комплекс, подотрасли, управление, моделирование, инструментарий, методологические основы.

Abstract. The essence and mechanisms of management of innovative development of the sub-sectors of the military-industrial complex (on the example of the rocket-space complex). The developed model of strategic management of innovation development of sub-sector rocket-space complex. The proposed methodological framework and tools for the management of sustainable innovative development of enterprises of its sub-sectors. Identifies the main means and conditions of state regulation of innovative activities in the aerospace sector. Set the difficulty of identifying and analysing regularities of innovative development of the sub-complex on the basis of only heuristic and statistical methods. The necessity of the development (refinement) tools of innovative development; its sub-branches using various modeling techniques. Presents the methodological basis of economic-mathematical modeling of innovative development of the sub-sectors of the rocket-space complex. The developed evaluation model for innovative development sub-sector rocket-space

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

complex.

Keywords: innovative development, missile and space complex, sub-industry, management, modeling, instrumentation, methodological foundations.

Сущностью процесса управления инновационным развитием подотрасли ракетно-космического комплекса (РКК) является последовательная реализация мер, обеспечивающих повышение эффективности ее деятельности на основе материализации научных достижений в виде инноваций, в результате чего создаются улучшенные средства производства, новые технологические процессы, виды продукции и услуг, формы и методы организации производственного процесса [1, с. 420].

Рассматриваемая научная проблема, которая до настоящего времени комплексно, начиная от получения моделей семантического уровня и заканчивая базами данных и программами обработки информации, не решена. Основными причинами этого являются ее большая сложность, а также очень быстрое и значительное изменение целей и условий стратегического развития ракетно-космического комплекса. Для достижения поставленной цели необходимо использовать основные положения системного анализа, теорий стратегического и инновационного менеджмента, военной экономики, моделирования сложных социально-экономических систем, а также обобщения известных исследований в данной научной области. Требуется провести исследования и сделать научные выводы, имеющие важное значение для повышения эффективности совместного инновационного развития подотраслей РКК в условиях единой системы государственного управления. Нужно разработать единые принципы и механизмы контроля и прогнозирования их инновационного развития.

Методы и методики решения основных управленческих задач должны стать качественно новой методологической и инструментальной базой процесса стратегического управления инновационным развитием ракетно-космического

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

комплекса в современных условиях военного и государственного строительства. Полученные результаты исследования необходимо довести до алгоритмической реализации. Они могут быть использованы при разработке предложений по совершенствованию процесса стратегического управления развитием РКК, а также уточнении предложений в проект Государственной программы вооружения на 2016-2025 годы и разработке других документов.

Для повышения научной обоснованности процесса управления инновационным развитием подотраслей ракетно-космического комплекса (РКК) необходимо применять законы инновационного развития, которые определяют последовательность и скорость инновационных изменений подотраслей и ее элементов, а также механизм управления данным развитием (рис. 1) [2, с. 4].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Рисунок 1. Схема механизма управления инновационным развитием подотрасли РКК

Основные управляющие воздействия, реализуемые с помощью данного механизма, являются реакцией на изменения состояния внутренней и внешней

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

среды подотрасли РКК, а также целей ее инновационного развития. Поэтому они могут быть представлены как функции параметров этого развития [3, с. 73].

Для структуризации процесса стратегического управления инновационным развитием подотрасли разработана его модель, представленная на рисунке 2 [4, с. 295].

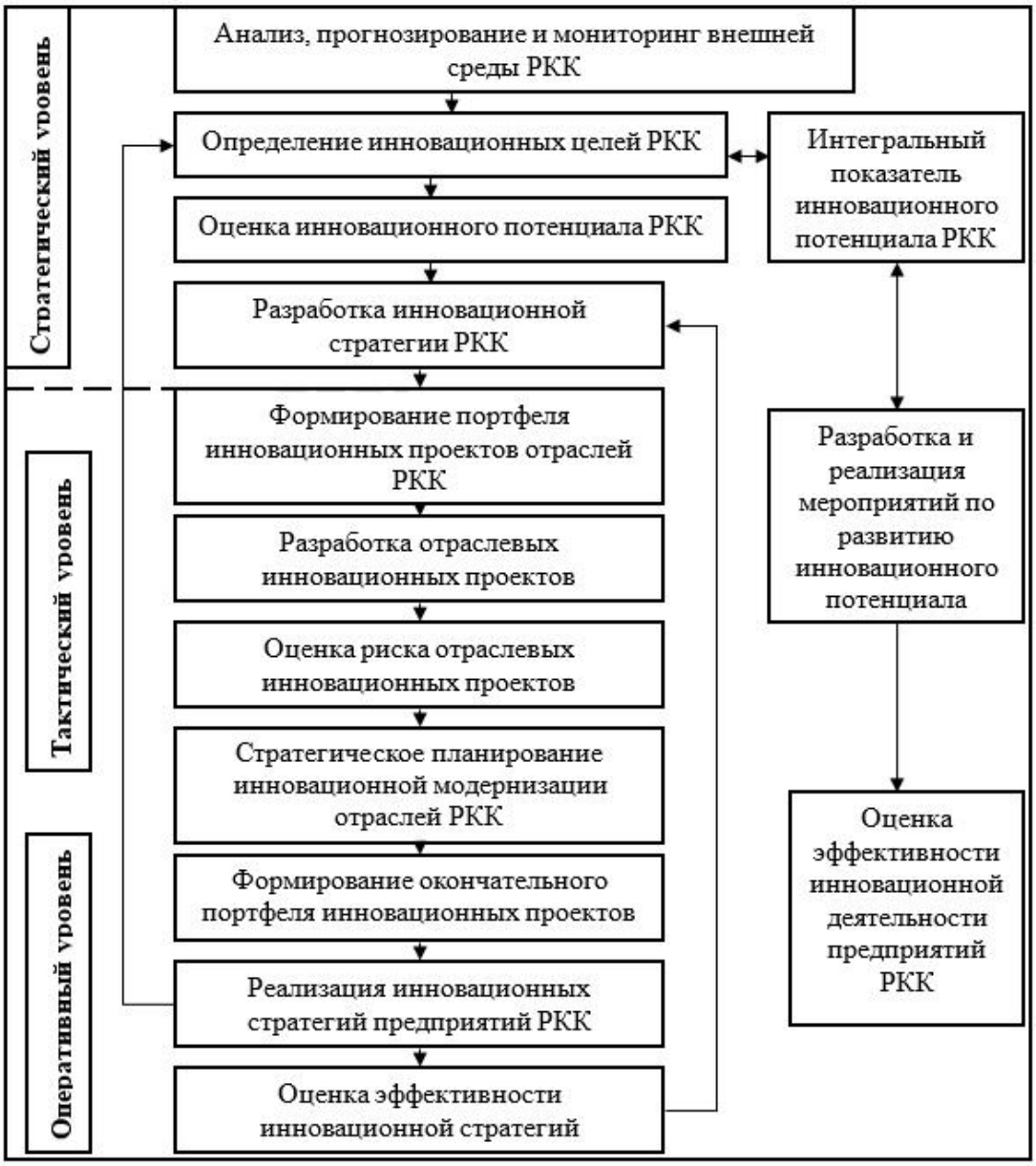

Рисунок 2. Модель стратегического управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли РКК

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Переход от восстановительного к инновационно-ориентированному развитию ракетно-космического комплекса требует разработки методологических основ и инструментария управления устойчивым инновационным развитием предприятий его подотраслей [5, с. 269]. Они должны учитывать новые задачи военного строительства, особенности экономического состояния России, возможности ракетно-космического комплекса. Основные компоненты методологических основ управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли (на примере РКК) представлены на рисунке 3 [6, с. 137; 7, с. 24].

Рисунок 3. Основные компоненты методологических основ управления инновационным развитием подотрасли РКК

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Государственное регулирование инновационной деятельности в РКК должно осуществляться на основе поддержания рационального баланса между интересами производителей путем стимулирования коммерциализации результатов их научно-производственной деятельности и ответственностью государственных заказчиков. Для этого государство должно создавать условия для формирования и развития инновационной инфраструктуры, обеспечивающей посреднические функции между участниками инновационной деятельности с учетом особенностей этой деятельности и целевого назначения РКК [8, с. 93].

В целях создания благоприятных условий для осуществления инновационных процессов в наукоемких подотраслях РКК и проведения государственной политики ее поддержки необходимо сформировать систему, которая позволит выявлять проблемы коммерциализации, отрабатывать, нормативно закреплять и стимулировать ее рациональные механизмы и типовые процедуры по всем звеньям инновационной цепочки от отбора результатов научно-производственной деятельности предприятий РКК, созданных в интересах обороны и имеющих высокий коммерческий потенциал, до генерации на их основе нововведений, способных к реализации по двойному (военному и коммерческому) назначению без ущерба для безопасности страны [9, с. 33; 10, с. 338].

Важными условиями формирования и функционирования инновационной системы подотрасли РКК являются нормативно установленные правила и процедуры распределения прав и ответственности между субъектами инновационной деятельности, а также обеспечение соответствия между приоритетами технологического развития, обусловленными оборонными

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

задачами и коммерческими приоритетами, определяемыми конъюнктурой рынка [11, с. 45]. Вопросы распределения прав на результаты инновационной деятельности в значительной степени являются общими для всех субъектов экономической деятельности, включая оборонную сферу. При этом вопросы государственной поддержки процесса коммерциализации оборонной продукции и компенсации рисков, возникающих в связи с обеспечением оборонных приоритетов над коммерческими интересами, являются специфичными для организации инновационной деятельности предприятий РКК [12, с. 4].

Основным принципом формирования инновационной системы подотрасли РКК должна стать экономическая привлекательность инновационной деятельности для ее предприятий, связанная с получением ими ощутимых дополнительных преимуществ [13, с. 173]. К таким преимуществам могут относиться:

- доступность информации о результатах интеллектуальной деятельности, созданных по государственным контрактам и пригодных для коммерциализации [14, с. 126];

- возможность приобретения прав на использование результатов интеллектуальной деятельности, полученных за счет средств федерального бюджета и имеющих высокий коммерческий потенциал [15, с. 521];

- доступность услуг по оформлению договорных отношений между основными участниками инновационного процесса (государственными заказчиками, разработчиками, инвесторами) [16, с. 38];

- предоставление налоговых льгот и других государственных преференций участникам инновационного процесса [17, с. 286];

- возможность частичной компенсации рисков, связанных с адаптацией продукции к конъюнктурным условиям рынка [18, с. 192];

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- доступность кредитов, выдаваемых на льготных условиях участникам инновационного процесса, в том числе под будущую продукцию;

- доступность консалтинговых, маркетинговых и других услуг для всех участников инновационного процесса;

- сочетание ответственности за обеспечение государственных оборонных приоритетов и свободы выбора путей коммерциализации в рамках действующего законодательства, которое нуждается в дальнейшем совершенствовании.

Решение задачи перехода наукоемких подотраслей РКК от восстановительного роста к устойчивому инновационному развитию зависит в значительной степени, как уже отмечалось, от научной обоснованности инструментария управления данным развитием в долгосрочном периоде. Анализ существующего в настоящее время указанного инструментария показал, что ему присущи не комплексность и фрагментарность. В его основе лежат различные, противоречащие друг другу теоретические концепции. Это снижает оптимальность управленческих решений и, соответственно, эффективность инновационного развития подотраслей РКК [19, с. 285].

Ввиду сложности определения и анализа закономерностей инновационного развития подотраслей РКК его исследование на основе только эвристических и статистических методов затруднительно. Данное обстоятельство предопределяет необходимость разработки (уточнения) инструментария управления инновационным развитием подотрасли РКК с применением различных методов моделирования. При формировании указанного инструментария для упрощенного формализованного описания экономических процессов должны использоваться экономико-математические модели (ЭММ). С их помощью можно выявлять наиболее существенные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

факторы, определяющие закономерности инновационного развития подотрасли РКК. Использование данных моделей в процессе управления снижает вероятность неправильного определения взаимосвязей показателей, характеризующих инновационное развитие предприятий ракетно-космического комплекса [20, с. 43].

Экономико-математические модели процесса управления инновационным развитием подотрасли РКК – это его гомоморфные отображения, включающие описания предприятий, как субъектов инновационной деятельности, и закономерностей их инновационного развития. Предполагается, что разработка указанных экономико-математических моделей позволяет получить новые знания об инновационном развитии подотрасли. Методологическую основу экономико-математического моделирования инновационного развития подотрасли РКК составляют следующие основные методы и теории [21, с. 122; 22, с. 251; 23, с. 31]:

- математический анализ, который позволяет определить функциональные зависимости и оптимальные значения параметров инновационного развития подотрасли РКК, учитывая известные детерминированные значения переменных, между которыми существует математически вычисляемая зависимость;

- линейное программирование. Оно используется при поиске комбинации изменяемых переменных, которые соответствуют оптимальному значению целевой функции. При этом данная функция является линейной, значения ее коэффициентов известны и детерминированы, а на комбинации переменных накладываются ограничения, выражающие количество имеющихся в распоряжении предприятий РКК ресурсов и требования по их эффективному использованию;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- динамическое моделирование. Оно применяется тогда, когда управление инновационным развитием предприятий ракетно-космического комплекса может быть представлено в виде *n*-шагового процесса принятия управленческих решений;

- теория игр, которая использует методы решения задач с конфликтными ситуациями, в которых два или более участника инновационного процесса преследуют различные цели, а деятельность каждой из сторон зависит от действий партнера (потребителей, поставщиков и т.д.);

- теория массового обслуживания, позволяющая построить модели, увязывающие заданные условия инновационного развития подотрасли РКК с показателями ее эффективности;

- теория вероятностей. Она позволяет разработать математические модели для описания случайных явлений, то есть тех, для которых невозможно точно определить, как они будут происходить. Математический аппарат теории вероятностей используется при проведении статистических исследований инновационного развития подотрасли РКК;

- методы статистики - корреляционный анализ, регрессионный анализ, метод главных компонент, экстраполяция и другие. Они позволяют разрабатывать модели инновационных процессов, оценивать их параметры, проверять гипотезы о свойствах показателей и формах их связи. Они являются базой анализа и прогнозирования, создавая возможность для принятия обоснованных управленческих решений;

- стохастическое программирование, которое представляет собой совокупность методов решения оптимизационных задач стохастического характера;

- параметрическое программирование. Оно рассматривает экстремальные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

задачи с целевыми функциями и ограничениями, зависящими от параметров, разрабатывает методы нахождения оптимальных решений для совокупностей значений данных параметров.

Наиболее приемлемы для разработки инструментария управления инновационным развитием подотрасли РКК методы динамического моделирования, так как они позволяют [24, с. 122; 25, с. 1203; 26, с. 38]:

- описать возможную динамику процессов инновационного развития предприятий ракетно-космического комплекса, а также анализировать ее влияние на показатели, характеризующие различные аспекты данного развития;

- учесть при разработке моделей инновационного развития значительное число характеризующих его показателей;

- определить в процессе моделирования обратные связи, выражающие причинно-следственные взаимозависимости между соответствующими показателями, характеризующими инновационное развитие подотрасли РКК;

- выявить закономерности, позволяющие принимать управленческие решения с учетом воздействия основных факторов, влияющих на инновационное развитие наукоемкой подотрасли РКК;

- обеспечивать возможность вносить (при необходимости) дискретные изменения в решения, получаемые с помощью экономико-математических моделей.

При моделировании процесса управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли РКК необходимо использовать систему показателей, которая не только характеризует различные варианты их инновационного развития, но и содержит возможность ее расширения. При разработке указанной системы показателей необходимо учитывать, что инновационное развитие подотрасли РКК определяется совокупностью многочисленных характеристик.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Поэтому при моделировании процесса управления данным развитием необходимо включать в ЭММ лишь те показатели, которые являются измеримыми и рассматриваются как основные, что позволяет обеспечить допустимую размерность моделей [27, с. 183]. В противном случае работа с моделями будет сопряжена с большими вычислительными трудностями, что негативно отразится на точности результатов моделирования [28, с. 286].

Основными этапами моделирования процесса управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли ракетно-космического комплекса являются следующие:

- определение целей моделирования;
- постановка задач моделирования;
- выбор типа модели;
- построение теоретической модели;
- выбор переменных модели;
- выбор форм зависимостей между переменными;
- подбор информационной базы для ее параметризации;
- выбор метода нахождения параметров модели;
- разработка экономико-математической модели;
- проверка на содержательном теоретическом уровне соответствия модели поставленной задаче [29, с. 141; 30, с. 47].

Разработка моделей процесса управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли РКК должна завершаться их идентификацией для оценки степени соответствия реальному объекту моделирования. Особенности инновационного развития подотрасли ракетно-космического комплекса обуславливают дополнительные трудности его моделирования и усложняют прогнозирование данного процесса. Анализ существующего инструментария

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

экономико-математического моделирования данного процесса позволил сделать вывод, что для его применения на практике необходима доработка (уточнение) данного инструментария с учетом специфики инновационного развития подотраслей РКК, как и других отраслей оборонно-промышленного комплекса, в современных условиях. При этом следует учитывать, что процессу моделирования должен предшествовать этап анализа текущей инновационной деятельности предприятий подотраслей ракетно-космического комплекса и ее задач в долгосрочном периоде [31, с. 167].

Для разработки инструментария управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли РКК можно предположить, что она производят N продуктов, каждый из которых начал производиться в момент времени i_n и имеет свой жизненный цикл. В связи с ограниченным жизненным циклом производимых продуктов, предприятия подотрасли РКК должны в определенные периоды времени менять структуру выпускаемой ими продукции, создавая новые инновационные продукты. Для этого им необходим инновационный потенциал $ID(i)$. Если $ID(i)>0$, то предприятия подотрасли ракетно-космического комплекса инновационно развиваются, обновляя производство, при $ID(i)<0$ возникают проблемы адаптации производимой ими продукции к меняющимся потребностям рынка (государства). В этом случае предприятия подотрасли РКК должны предпринимать меры по созданию и реализации нового продукта (технологии) n_k, что требует, как правило, привлечения внешних инвестиционных ресурсов.

Уровень инновационного развития предприятий наукоемкой подотрасли РКК определяется объемом финансовых ресурсов, потребляемых ими в единицу времени FR, и величиной отдачи на вложенные средства RFR. Нижняя граница данного уровня определяется взаимосвязанными функциями $FR_H(i)$ и $RFR_H(i)$, а

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

верхняя – функциями $FR_B(i)$ и $RFR_B(i)$. Данный уровень зависит от функций и других базовых переменных, характеризующих инновационное развитие предприятий подотрасли РКК.

Обобщенный уровень инновационного развития наукоемкой подотрасли РКК можно представить в виде матрицы, элементами которой являются выражения основных показателей ее инновационного потенциала. Тогда обобщенную модель оценки инновационного развития подотрасли РКК можно представить в следующем виде:

$$LID = f(ID) \rightarrow \max, \quad (1)$$

где LID – обобщенный уровень инновационного развития подотрасли РКК; ID– инновационный потенциал подотрасли РКК.

В процессе управления инновационным развитием наукоемкой подотрасли следует использовать показатели, обеспечивающие возможность сравнительного анализа характеризующих его показателей в динамике (например, состояние финансов, технологии, персонала и другие) в различные периоды времени [32, с. 212; 33, с. 21].

Библиографический список

1. Batkovsky A.M., Makarov Yu.N., Semenova E.G. etc. (2015). Economic Protection of Secure Operation and Development of Companies in the Rocket and Space Industry // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 414-423 Doi: 10. 5901/mjss. 2015. v6n4s4 p414.

2. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления предприятиями оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 128 с.

4. Батьковский А.М., Фомина А.В. Государственное регулирование и поддержка оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 280-301.

5. Фомина А.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Управление развитием высокотехнологичных предприятий наукоемких отраслей промышленности: - М.: Креативная экономика. - 2014. - 400 с.

6. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Khrustalev E.Iu. etc. (2015). Linguistic Analysis of High-Tech Production Complex // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 130-139 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p130.

7. Булава И.В., Батьковский А.М., Батьковский М.А., Теория и методология разработки стратегии развития предприятия. - М: Международная академия оценки и консалтинга. - 2009. - 269 с.

8. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. – М.: ОнтоПринт. - 2011. – 202 с.

9. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

10. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

11. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления инновационной модернизацией предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 2. - С. 35-47.

12. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Булава И.В. Анализ динамики и эффективности интеграции производства вооружений и военной техники // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - № 1. - С. 2-11.

13. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Калачанов В.Д. Оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2014. - № 3. - С. 171–181.

14. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Смирнов Р.О. и др. Принципы управления предприятиями оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 10. - С. 121-135.

15. Батьковский А.М., Фомина А.В., Батьковский М.А. и др. Управление развитием оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 536 с.

16. Bozhko V.P., Batkovsky A.M., Batkovsky M.A. etc. Modeling technological relations in the structure of production // Статистика и Экономика. - 2014. - № 1. - С. 36-39.

17. Батьковский А. М., Фомина А.В., Батьковский М.А. и др. Управление рисками инновационного развития базовых высокотехнологичных отраслей. - М.: Тезаурус. - 2015. - 332 с.

18. Батьковский А.М., Клочков В.В., Фомина А.В. Влияние отраслевой структуры на эффективность производства в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. - № 2. - С. 186-201.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

19. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

20. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы воздействия на риски инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Фундаментальные проблемы науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 42-45.

21. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Проблемы развития авиационной промышленности // Проблемы внедрения результатов инновационных разработок. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 120-124.

22. Batkovsky A.M., Semenova E.G., Khrustalev E.Iu. etc. (2016). The Methodology and Mathematical Tools to Assess and Mitigate the Risk of Creating High-Tech Products // Indian Journal of Science and Technology, India, Vol 9(27), July, P 242-252 DOI: 10.17485/ijst/2016/v9i28/97659.

23. Бородакий Ю.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. etc. и др. Моделирование процесса разработки наукоемкой продукции в оборонно-промышленном комплексе // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. – 2014. - № 2. - С. 21-34.

24. Батьковский М.А. Анализ процесса модернизации оборонно-промышленного комплекса // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2016. - № 7-1 (92). - С. 120-123.

25. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Klochkov V.V. etc. (2016). Implementation Risks in Investment Projects on Boosting High-Tech Business Production Capacity: Analysis and Management // Journal of Applied Economic

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Sciences. Romania: European Research Centre of Managerial Studies in Business Administration, Vol. XI, Issue 6(44), Fall 2016, P 1200-1209.

26. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Modeling technological relations in the structure of production (Моделирование технологических связей в структуре производства) // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. - 2014. - № 1. - С. 36–39.

27. Батьковский А.М., Божко В.П., Батьковский М.А. и др. Методология и инструментарий управления инновационной деятельностью экономических систем в условиях транснационализации экономики и ее неустойчивого посткризисного развития. - М.: МЭСИ. - 2010. - 360 с.

28. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Божко В.П. Регулирование развития базовых высокотехнологичных отраслей. - М.: МЭСИ. - 2014. - 400 с.

29. Батьковский М.А. Проблемы инновационного развития отрасли ОПК (на примере радиоэлектронной промышленности // Финансы и учет: современная теория, методология и практика. Сборник научных трудов по материалам I международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 138-147.

30. Батьковский М.А. Различные подходы к управлению предприятиями оборонно-промышленного комплекса // Закономерности и тенденции развития науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Сукиасян. - 2015. - С. 46-48.

31. Батьковский М.А., Батьковский А.М. Программно - целевое планирование развития оборонно-промышленного комплекса // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2016. - № 8 (98). - С. 167-169.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

32. Батьковский М.А., Фомина А.В., Хрусталев Е.Ю. и др. Моделирование и логико-лингвистическое прогнозирование развития оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2015. - № 7 (7). - С. 205-223.

33. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Инструментарий решения важной задачи обеспечения военной безопасности России*

Tools to tackle the important task of ensuring the military security of Russia

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Рассмотрена способность предприятия оборонно-промышленного комплекса обеспечить серийное производство продукции, соответствующее требованиям заказчиков. Она является одним из важнейших факторов, определяющих реальность своевременного и качественного выполнения предприятиями гособоронзаказа. Представлены методы и инструментарий оценки общего состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса и степени их готовности к выполнению госзаказа. Разработаны процедуры оптимизации состава данных предприятий с целью определения предприятий, которые в наибольшей степени готовы к выполнению гособоронзаказа. Предложенные модели являются содержательно емкими, но одновременно максимально простыми для удобства применения их на практике.

Ключевые слова: военная безопасность, задачи, инструментарий, модели, методы, предприятия, оборонно-промышленный комплекс.

Abstract. Reviewed the ability of the enterprises of the military-industrial complex to provide mass production of products conforming to the requirements of customers. It is one of the most important factors determining the reality of timely and qualitative performance of enterprises of the state defense order. Presents methods and tools for assessing the overall condition of the enterprises of the military-industrial complex and their degree of readiness to implement the state

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

order. The developed optimization procedure of these enterprises with the aim of identifying companies that are most willing to fulfil the programme. The proposed models are meaningful succinct, but at the same time as simple as possible for the convenience of their application in practice.

Keywords: military security, tasks, tools, models, methods, enterprises of the military-industrial complex.

Своевременное и качественное выполнение Государственного оборонного заказа (ГОЗ) является одной из ключевых проблем развития предприятий ОПК [1, с. 33]. Иногда некоторым предприятиям ОПК предъявлялись претензии, касающиеся качества производимой ими продукции, а также несоответствия ее тактико-технических характеристик требованиям Государственных заказчиков. Кроме того, проблемы с обеспечением своевременного и ритмичного финансирования госзаказа, связанные зачастую с затягиванием конкурсных процедур и заключения Государственных контрактов на его выполнение (главным образом из-за проблем с ценообразованием на разрабатываемую и поставляемую продукцию), приводили в ряде случаев к срыву сроков выполнения госзаказа [2, с. 271; 3, с. 125].

В обеспечении качественного и своевременного выполнения гособоронзаказа важную роль играет общее состояние предприятий ОПК, реализующих заказ или претендующих на его выполнение. Находящиеся в сложном финансово-экономическом состоянии некоторые предприятия ОПК, имеющие устаревшую производственную базу или испытывающие недостаток в квалифицированных кадрах, не в состоянии обеспечить выполнение гособоронзаказа без дополнительных финансовых вложений, направляемых на их финансовое оздоровление и техническое перевооружение, подготовку или переобучение кадров [4, с. 11]. Все это негативно сказывается на соблюдении сроков выполнения гособоронзаказа. Поэтому способность предприятия ОПК обеспечить серийное производство продукции, соответствующее требованиям заказчиков, является одним из важнейших факторов, определяющих реальность

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

своевременного и качественного выполнения им гособоронзаказа [5, с. 115].

При проведении конкурса на его размещение представляется целесообразным оценить общее состояние предприятия ОПК - уровень разрабатываемой и выпускаемой им продукции, а также степень готовности предприятия к выполнению госзаказа. Данная оценка базируется на системе интегральных показателей, характеризующих [6, с. 202; 7, с. 161; 8, с. 19]:

- общее состояние предприятия, в том числе производство, финансовое обеспечение, имеющиеся технический и кадровый потенциалы, а также эффективность их использования;

- технический и технологический уровень разрабатываемой и производимой предприятием продукции, ее соответствие имеющимся зарубежным аналогам, требованиям заказчика, уровень технологий, используемых при ее разработке и производстве, а также возможности массового производства продукции;

- уровень готовности предприятия к выполнению госзаказа: степень обеспеченности его необходимым оборудованием, трудовыми и материально-техническими ресурсами и др.

Сложность решения рассматриваемой проблемы связана, прежде всего, с недостатками действующей системы целевого планирования разработки и производства продукции предприятиями ОПК, которая должна опираться на программно-целевой подход [9; с. 72].

Способность предприятия ОПК обеспечить выполнение госзаказа должна анализироваться, в первую очередь, с позиции оценки его производственно-финансовой устойчивости и состояния предприятия в целом [10, с. 191].

Конкретные способы и приемы расчета показателей рассматриваемой оценки составляют различные методы, важнейшими из которых являются

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

следующие: нормативный; расчетно-аналитический; экстраполяции; балансовый; метод оптимизации плановых решений и экономико-математические методы [11, с. 47].

Нормативный метод. Он заключается в том, что потребность предприятий ОПК в финансовых ресурсах и их источниках определяется на базе норм и технико-экономических нормативов, установленных заранее. Подобными нормативами являются: ставки тарифных взносов и сборов; нормы амортизационных отчислений; ставки налогов; нормативы потребности в оборотных средствах и др. Комплекс норм и нормативов включает в себя: нормативы предприятия ОПК; отраслевые нормативы; местные нормативы; республиканские (краевые, областные, автономных образований) нормативы; федеральные нормативы. Едиными для всех предприятий ОПК являются федеральные нормативы [12, с. 124]. Они включают в себя: нормы амортизации отдельных видов основных фондов; ставки тарифных взносов на государственное социальное страхование; ставки федеральных налогов и др. В отдельных регионах Российской Федерации действуют республиканские (краевые, областные, автономных образований) нормативы. К ним относятся, к примеру, тарифные взносы и сборы, республиканские и местные налоги и др. Применительно к отдельным отраслям ОПК или к группам организационно-правовых форм хозяйствующих субъектов (акционерные общества, малые предприятия и т.п.) действуют отраслевые нормативы. К ним относятся: предельные нормы отчислений в резервный фонд; нормы амортизационных отчислений отдельных видов основных фондов; нормы льгот по налогообложению; нормы предельных уровней рентабельности предприятий-монополистов и др. [13, с. 23].

Нормативы, внедренные самими предприятиями ОПК и применяемые

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ими для управления финансовой деятельностью и производственным процессом, контроля за целевым вложением финансовых ресурсов и прочих целей, являются нормативами хозяйствующего субъекта. К данной группе нормативов относятся: нормы кредиторской задолженности; нормы потребности в оборотных средствах; норматив отчислений в ремонтный фонд; нормы запасов сырья, материалов, товаров, тары; нормативы распределения финансовых ресурсов и прибыли и др. [14, с. 126].

Расчетно-аналитический метод. Сущность расчетно-аналитического метода состоит в том, что на базе анализа достигнутых величин финансовых показателей, принятых за основу, и индексов их изменения в плановом периоде определяются плановые величины данных показателей. Когда взаимосвязь между показателями устанавливается на базе анализа их связей и динамики, а технико-экономические нормативы отсутствуют, то применяется данный метод. Основой этого метода являются экспертные оценки [15, с. 109].

Балансовый метод. Посредством формирования балансов достигается взаимосвязь финансовых ресурсов и фактической потребности в них. В этом заключается экономическая сущность балансового метода. При планировании распределения прибыли и других финансовых ресурсов, а также определения потребности поступлений средств в различные финансовые фонды используется балансовый метод [16, с. 32].

Метод оптимизации управленческих решений. Сущность данного метода заключается в том, что разрабатываются несколько вариантов расчетов, из которых выбирается наиболее приемлемый [17, с. 19]. Критерии выбора могут быть различными: минимум вложения капитала при наибольшей эффективности результата; минимум приведенных затрат; максимум приведенной прибыли; максимум сохранности финансовых ресурсов, т.е. минимум финансовых потерь;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

минимум текущих затрат; минимум времени на оборот капитала и др. [18, с. 102].

Экономико-математические методы. Данные методы позволяют составить количественное выражение взаимосвязей между показателями и определяющими их факторами [19, с. 183]. Указанная взаимосвязь отражается в экономико-математической модели. Экономико-математическая модель - это математическое описание экономического процесса, в котором структура и закономерности изменения данного экономического явления описываются через характеризующие их факторы посредством математических приемов и символов (неравенств, графиков, таблиц, уравнений и т.д.) [20, с. 29]. Только определяющие факторы включаются в данную модель. Построение такой модели осуществляется по корреляционной или функциональной связи. Сложные модели, имеющие большое число параметров, чаще всего оказываются не пригодными для практического использования [21, с. 15].

Предлагаемый экономико-математический инструментарий предназначен для оптимизации количества предприятий-исполнителей Государственного оборонного заказа [22, с. 13]. Практическое использование разработанного инструментария позволяет решить рассматриваемую оптимизационную задачу двумя методами: линейного программирования и «минимального покрытия» [23, с. 192]. Исходной информацией для проведения процедуры оптимизации состава предприятий оборонно-промышленного комплекса с целью выявления его «ядра», т.е. исполнителей ГОЗ, являются [24, с. 201; 25, с. 296]:

- перечень предприятий ОПК, из которого требуется сформировать «ядро» ОПК – вектор $\vec{p} = (p_1, \ldots, p_\nu, \ldots, p_n)$; $\nu = \overline{1,n}$;

- показатели надежности каждого из рассматриваемых предприятий ОПК $k_{н\nu}$, $\nu = \overline{1,n}$ за интервал времени $[t_0, t_к]$. При этом под надежностью понимается

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

интегральная оценка возможности предприятия ОПК выполнять задачи ГОЗ;

- перечень технологических задач, которые должны быть решены в результате реализации Государственной программы вооружения (ГПВ) – вектор $\vec{z} = (z_1, \ldots, z_\mu, \ldots, z_m); \quad \mu = \overline{1,m}$.

Под технологическими задачами понимаются задания на проекты, которые должны быть выполнены предприятиями ОПК в течение планового периода с целью реализации ГПВ. В общем случае каждое предприятие оборонно-промышленного комплекса может решать несколько технологических задач с различными уровнями эффективности, т.е. каждое v-ое предприятие характеризуется вектором признаков $\vec{W}_v = (W_{v1}, \ldots, W_{v\mu}, \ldots, W_{vm})$ решения перечня технологических задач. Причем:

$$W_{v\mu} = \begin{cases} 0, \\ 1, \end{cases} \quad \text{если предприятие не решает } \mu\text{-ую задачу} \qquad (1)$$

Требуется разработать алгоритм, позволяющий отобрать минимальное число предприятий («ядро» ОПК), которые могли бы решить весь перечень технологических задач, стоящих перед оборонно-промышленным комплексом. В соответствии с предлагаемым алгоритмом на первом этапе определяются средневзвешенные за интервал времени $[t_0, t_к]$ значения показателя надежности предприятий ОПК. Это обусловлено тем, что условия функционирования предприятий в различные годы разные, а также наличием кроме аналитически полученных показателей надежности их прогнозных значений, степень достоверности которых несколько ниже, чем у показателей, полученных в результате анализа [26, с. 82]. Для решения рассматриваемой задачи необходимо определить усредненную за интервал $[t_0, t_к]$ оценку показателя надежности $\hat{k}_{нv}$. Допустим, что показатели оценки надежности v-го предприятия в различные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

годы (от t_0 до $t_к$) имеют значения $\hat{k}_{нv}(t_0), \hat{k}_{нv}(t_1), \hat{k}_{нv}(t_2), \ldots, \hat{k}_{нv}(t_k)$. Тогда для расчета величины $\hat{k}_{нv}$ предлагается использовать процедуру нахождения средневзвешенной за интервал $[t_0, t_к]$ оценки значений показателей $k_{нv}$:

$$\hat{k}_{нv} = \sum_{t=t_0}^{t_k} \lambda(t)\hat{k}_{нv}(t), \qquad (2)$$

где $\hat{k}_{нv}(t)$ – значение показателя надежности в момент времени t; $\lambda(t)$ – вес значения показателя $\hat{k}_{нv}(t)$ на момент времени t, причем $\sum_{t=t_0}^{t_k} \lambda_r(t) = 1$; t – дискретные моменты времени в интервале $[t_0, t_к]$; t_0, $t_к$ – начальный и конечный моменты времени, для которых существуют значения показателя $k_{нv}$.

Для нахождения значений весового коэффициента $\lambda(t)$ на интервале времени $[t_0, t_к]$ необходимо использовать процедуру экспертного оценивания значений величин $\lambda_r(t)$, где r – порядковый номер эксперта. При этом каждый эксперт на основе численного оценивания индивидуально задает величины $\lambda_r(t)$. В том случае, если эксперты испытывают затруднения при непосредственном задании значений $\lambda_r(t)$ (это может произойти при наличии более чем 7±2 временных моментов), то для их определения целесообразно применить процедуру попарного сравнения важности величин $\hat{k}_{нv}(t_0), \hat{k}_{нv}(t_1), \hat{k}_{нv}(t_2), \ldots, \hat{k}_{нv}(t_k)$ в обобщенной оценке $\hat{k}_{нv}$, рассчитываемой на основе метода сравнения Саати.

На втором этапе осуществляется процедура непосредственно оптимизации. Исходя из условий задачи для заданных векторов $\vec{p}$ и $\vec{z}$, существует матрица признаков решения перечня технологических задач $\|W_{vμ}\|$. Пример значений данной матрицы приведен в таблице 1.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Пример матрицы признаков решения перечня технологических задач

$W_{\nu\mu}$	Задача 1	Задача 2	…	Задача μ	…	Задача m
Предприятие 1	1	0	…	1	…	0
Предприятие 2	1	0	…			1
…	…	…	…	…	…	…
Предприятие μ	0	0	…	1	…	1
…	…	…	…	…	…	…
Предприятие n	1	0	…	0	…	0

С целью решения всего перечня технологических задач $\vec{z}$ необходимо чтобы выполнялось следующее условие:

$$\sum_{\nu=1}^{n} W_{\nu\mu} > 0 \quad \forall \mu = \overline{1,m} \tag{3}$$

Так, например, в таблице 1 условие (3) не выполняется для второй задачи. Поэтому для его выполнения, т.е. с целью решения второй технологической задачи, в перечень предприятий $\vec{p}$ необходимо добавить еще одно (n+1)-ое предприятие с вектором признаков решения технологических задач следующего вида: $\vec{W}_{n+1} = (W_{\nu 1}, 1, W_{\nu 3}, \ldots, W_{\nu m})$. Таким образом, для осуществления процедуры оптимизации состава предприятий с целью определения «ядра» ОПК, способного решить весь перечень технологических задач в течение планового периода, необходимо удовлетворение следующим условиям:

$$\begin{cases} \sum_{\nu=1}^{n} x_\nu k_{н\nu} / \sum_{\nu}^{n} x_\nu \to \max \\ \sum_{\nu=1}^{n} W_{\nu\mu} > 0 \quad \forall \nu = \overline{1,m} \end{cases} \tag{4}$$

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В формуле (4) x_v – целочисленная переменная, принимающая следующие значения:

$$x_v = \begin{cases} 1, & \text{если } v\text{-ое предприятие входит в состав «ядра»} \\ 0, & \text{если } v\text{-ое предприятие не входит в состав «ядра»} \end{cases} \quad (5)$$

Предложенные модели являются содержательно емкими, но одновременно максимально простыми, насколько это позволяет логика моделируемых процессов [27, с. 178]. Так как развитие предприятий ОПК в долгосрочном периоде характеризуется большой совокупностью характеристик, то при построении указанных моделей выбирались лишь те из них, которые на основе теоретических предпосылок рассматриваются как основные, являются измеряемыми и учитывают зарубежный опыт [28, с. 262; 29, с. 324; 30, с. 85].

Библиографический список

1. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Развитие контрактной системы заказов в ОПК // Интеграция науки, общества, производства и промышленности: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург). - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 32-35.

2. Батьковский А.М. Анализ выполнения государственного заказа предприятиями высокотехнологичного комплекса // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - 2016. - С. 10-12.

3. Батьковский М.А. Отбор предприятий ОПК для выполнения государственного оборонного заказа // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2016. - № 7-1 (92). - С. 114-117.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4. Батьковский А.М., Клочков В.В. Экспорт вооружений и выполнение государственного оборонного заказа: противоречия и пути их разрешения // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. Выпуск 2. - 2015. - № 7. - С. 265-287.

5. Батьковский М.А., Мингалиев К.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности высокотехнологичных предприятий оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. - № 1. - С. 220-242.

6. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Инструментарий оценки инновационного потенциала предприятия радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 4. - № 3. - С. 200-211.

7. Батьковский М.А., Головецкий Н.Я., Маслов Д.И. Нормативно-правовое обеспечение военного производства // Черные дыры в Российском законодательстве. - 2005. - № 2. - С. 159-163.

8. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

9. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления предприятиями оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 128 с.

10. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Божко В.П. Оптимизация диверсификации производства в радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 1. - С. 185-194.

11. Батьковский М.А. Риски реализации программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса // Общество, наука и инновации. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян А.А. - 2015. - С. 46-48.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

12. Батьковский А.М., Хрусталёв Е.Ю., Фомина А.В. Методический аппарат и инструментарий решения важнейших задач, стоящих перед оборонно-промышленным комплексом // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 8. Сер. ОТ. Вып. 6. - С. 117-126.

13. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы решения задач многокритериального выбора // Интеграция науки, общества, производства и промышленности: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург). - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 22-24.

14. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Ройко Г.А. и др. Методы оптимизации жизненного цикла разработки радиоэлектронной продукции // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия История. Политология. Экономика. Информатика. - 2014. Т. 31. - № 15-1 (186). - С. 121-127.

15. Батьковский А.М. Развитие методологии планирования обеспечения военной безопасности страны // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 107-110.

16. Батьковский А.М. Методы прогнозирования развития высокотехнологичных предприятий // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума / Под редакцией: Клейнера Г.Б. т.5. - М.: ЦЭМИ РАН. - 2014. - С. 31–33.

17. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Кравчук П.В. и др. Управление предприятиями радиоэлектронного комплекса: обзор различных концепций, функций, принципов, методов и стратегий развития // Электронная

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

промышленность. - 2010. - № 2. - С. 12-31.

18. Batkovsky A.M., Kalachikhin P.A., Semenova E.G. etc. Economic-Mathematical Model and Mathematical Methods for Substantiating the Choice of the Company Innovation Strategy // Indian Journal of Science and Technology, India, 2016, Vol 9(27), July, P 99-111 DOI: 10.17485/ijst/2016/v9i27/97662.

19. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Экономико-математический инструментарий оценки реализуемости инновационных проектов // Вопросы радиоэлектроники. - 2014. Т. 4. - № 1. - С. 178-185.

20. Бородакий Ю.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. и др. Моделирование процесса разработки наукоемкой продукции в оборонно-промышленном комплексе // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. – 2014. - № 2. - С. 21-34.

21. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ и прогнозирование развития предприятия в условиях кризиса // Экономический анализ: теория и практика. - 2010. - № 1. - С. 12-21.

22. Батьковский А.М. Инструментарий оптимизации процесса производства инновационной продукции в оборонно-промышленном комплексе в условиях экономического кризиса // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. - 2015. - № 7-8. - С. 12-14.

23. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. - М.: онтоПринт. - 2011. - 202 с.

24. Батьковский А.М. Управление инновационным развитием предприятий радиоэлектронной промышленности. - М.: онтоПринт. - 2011. - 248.

25. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

26. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Оптимизация производства

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

высокотехнологичной продукции двойного назначения // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 81-84.

27. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Калачанов В.Д. Оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2014. - № 3. - С. 171–181.

28. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Стяжкин А.Н. и др. Оптимизация конкурсной оценки инновационных проектов создания комплектующих изделий и деталей // Радиопромышленность. - 2015. - № 4. - С. 253-270.

29. Батьковский А.М., Фомина А.В., Батьковский М.А. и др. Оптимизация программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2014. - 504 с.

30. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Божко В.П. Анализ управления производством вооружения и военной техники в зарубежных странах // Электронная промышленность. - 2014. - №3. - С. 80-93.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Инструментарий формирования проекта преобразования предприятия ОПК и оценки его реализуемости*

Instrumentation formation defense companies transform the project and evaluate its feasibility

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Разработан инструментарий формирования инвестиционного проекта преобразования предприятия оборонно-промышленного комплекса, осуществляемого за счет его собственных средств. Он предназначен для оптимизации финансирования капитальных вложений в требуемых объемах и в необходимое время. Предложены алгоритмы определения объема дополнительных инвестиций в оборотные средства предприятий оборонно-промышленного комплекса, которые необходимы для формирования проекта преобразования предприятия ОПК. Представлены модели комплексной оценки мероприятий модернизации предприятий оборонно-промышленного комплекса с учетом различных источников их финансирования и рисков реализации.

Ключевые слова: предприятия, оборонно-промышленный комплекс, проект, преобразование, оптимизация, капитальные вложения, модели, реализуемость.

Abstract. Developed tools for development of investment project of transformation of the enterprises of the military-industrial complex, at the expense of its own means of. It is designed to optimize financing of capital investments in adequate quantity and in required time. The proposed algorithms determine the amount of additional investment in working capital of enterprises of the military-industrial complex, which is required for the formation of the project of transformation of the defence sector. The presented model of integrated assessment of measures of modernization of

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

enterprises of the military-industrial complex taking into account different sources of funding and implementation risks.

Keywords: enterprises of the military-industrial complex, project, transformation, optimization, capital investments, models, implementation.

Рассматриваемый инструментарий должен быть применим к разработке инвестиционного проекта преобразования предприятия оборонно-промышленного комплекса (ОПК), когда его реализация осуществляется за счет собственных средств предприятия, которые могут использоваться для финансирования капитальных вложений в требуемых объемах и в необходимое время, а эффективность проекта оценивается для единственного его участника (без софинансирования) [1, с. 42]. Допустим, что горизонт планирования проекта состоит из H периодов времени одинаковой продолжительности, из них первые h периодов составляют инвестиционный цикл, в котором осуществляются мероприятия по изменению структуры основных фондов предприятия, т.е. их модернизация, техническое перевооружение или реконструкция (в это время выпуск продукции осуществляется на имеющихся действующих мощностях). Необходимо определить X видов конечной продукции, производство которых станет возможным в результате изменения структуры основных фондов предприятия и его трудовых ресурсов после реализации рассматриваемого проекта [2, с. 30].

Производственную программу предприятия ОПК можно выразить вектором $a = (a_i)$, $i = 1,.., X$, в котором переменная a_i определяет количество конечных продуктов вида i, выпускаемых в текущем периоде времени. Новую производственную структуру предприятия, создаваемую в результате реализации проекта его системного преобразования, можно определить используя показатели ресурсоемкости создаваемой продукции. Примем, что заданы затраты времени z_{im}, а также трудовых ресурсов ($m \in M_1$) и оборудования

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

($m \in M_2$) на производство единицы продукта i, i=1,.., X, где M_1, — множество работников предприятия по различным специальностям, а M_2 - множество основных фондов (единиц или групп оборудования) по их типам. Вектор $w = (w_m)$, $m \in M_1 \cup M_2$ определяет новую структуру трудовых ресурсов и оборудования, а переменная w_v - численность трудовых ресурсов и количество единиц оборудования типа m [3, с. 28; 4, с. 191].

Необходимые условия обеспеченности ресурсами процесса выполнения производственной программы предприятия ОПК после создания его новой производственной структуры можно выразить в следующем виде:

$$\sum_{i=1}^{X} z_{im} a_i \le H_m w_m, \quad m \in M_1 \cup M_2 \qquad (1)$$

где H_m - затраты времени, трудовых ресурсов и оборудования типа m в текущем периоде (до осуществления системного преобразования предприятия); a - изменение производственной структуры предприятия после осуществления системного преобразования [5, с. 26].

Соотношение (1) учитывает взаимосвязь производственной программы предприятия и его новой производственной структуры, создаваемой в результате реализации рассматриваемого проекта. Если развитие производственной структуры предприятия в ходе его модернизации осуществляется путем приобретения $c_m^{+r} \ge 0$ единиц нового или дополнительного оборудования типа $m \in M_2$ и исключения из эксплуатации и реализации $c_m^{-r} \ge 0$ единиц имеющегося оборудования, а также найма $b_m^{+r} \ge 0$, $m \in M_1$ и увольнения $b_m^{-r} \ge 0$ работников, то масштаб изменения его производственной структуры определяют следующие соотношения:

$$\begin{aligned} b_m^{+r} \le l_m^{+r}, \quad b_m^{-r} \le l_m^{-r}, \quad m \in M_1 \\ c_m^{+r} \le o_m^{+r}, \quad c_m^{-r} \le o_m^{-r}, \quad m \in M_2 \end{aligned} \qquad (2)$$

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

где $l_m^{+r} \le g_m$ - требуемое число работников специальностей $m \in M_1$, необходимое для обеспечения функционирования предприятия после изменения его производственной структуры; l_m^{-r} - максимально допустимое количество работников вида $m \in M_1$, которых необходимо уволить при изменении производственной структуры; o_m^{+r} - максимальное число единиц нового или дополнительного оборудования типа $m \in M_2$, которое может быть внедрено в производственную структуру в результате реализации проекта; o_m^{-r} - максимально допустимое число ликвидируемых единиц оборудования типа $m \in M_2$ при изменении производственной структуры, $+r$ и $-r$ - увеличение или уменьшение ресурсов предприятия в результате реализации проекта [6, с. 208].

Верхние допустимые границы уменьшения ресурсов предприятия ОПК в ходе его системного преобразования определяют следующие соотношения:

$$l_m^{-r} \le g_m, \quad m \in M_1, \quad o_m^{-r} \le v_m, \quad m \in M_2, \tag{3}$$

где g_m, v_m — численность работников и количество единиц оборудования в старой производственной структуре предприятия [7, с. 25].

Связь новой структуры, создаваемой в ходе системного преобразования, и старой производственной структурой предприятия ОПК выражается следующим образом:

$$w_m = g_m + b_m^{+r} - b_m^{-r}, \quad m \in M_1, \quad w_m = v_m + c_m^{+r} - c_m^{-r}, \quad m \in M_2 \tag{4}$$

Условия обеспеченности процесса выполнения производственной программы ресурсами (комплектующими, материалами, сырьем, энергоресурсами и т.д.) можно выразить следующей зависимостью:

$$\sum_{i=1}^{X} p_{im} a_i + P_m = z_m, \quad m \in M_3 \tag{5}$$

где p_{im} - прямые затраты ресурсов типа $m \in M_3$ на производство единицы

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

конечной продукции вида I; P_m - косвенные затраты ресурсов типа $m \in M_3$, соответствующие изменению объема производства; $z = (z_m)$ и $m \in M_3$ - вектор переменных, определяющих программу материально-технического снабжения производства [8, с. 37].

Условие реализуемости создаваемой предприятием продукции определяется следующим образом:

$$\underline{O}_i \le a_i \le \overline{O}_i, \quad i = 1,...X, \tag{6}$$

где $\underline{O}_i, \overline{O}_i$ - минимальный и максимальный объемы производства конечных продуктов вида i, реализуемых по заданной цене в одном периоде [9, с. 59].

Нижняя граница выпуска продукции может быть обусловлена необходимостью сохранения доли предприятия на рынке выпуском некоторых видов изделий не менее, чем в определенном объеме.

Себестоимость выпускаемой продукции складывается из материальных затрат, заработной платы с отчислениями, амортизации и прочих текущих расходов. Затраты на оплату труда за текущий период целесообразно определять следующим образом:

$$O^T(a,r) = \sum_{i=1}^{X} \sum_{m \in M_1} u_m^{+r} z_{im} a_i + \sum_{m \in M_1} u_m^{-r} (H_m w_m - \sum_{i=1}^{X} z_{im} a_i) + Y^O, \tag{7}$$

где u_m^{+r}, u_m^{+r} - плата за единицу времени работникам специальностей $m \in M_1$, Y^O - косвенная заработная плата прочих работников, учитываемая без разделения по их специальностям.

Отсюда:

$$O^T(a,r) = \sum_{i=1}^{X} \left(\sum_{m \in M_1} (u_m^{+r} - u_m^{-r}) z_{im} \right) a_i + \sum_{m \in M_1} u_m^{-r} H_m w_m + Y^O \tag{8}$$

Амортизация основных фондов предприятия ОПК в периоде h равна:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$D_h^A = \sum_{m\in M_2} d_m \left(y_m v_m + \sum_{\varepsilon=o}^{h-1} (\Psi_{m\varepsilon}^{+r} c_m^{+r} - \Psi_{m\varepsilon} c_m^{-r}) \right) + D^{PR}, \quad h = 1,...\alpha+1,$$
$$D^A(w) = D_{\alpha+1}^A,...D_{\alpha+2}^A,...H, \tag{9}$$

где d_m - норматив амортизации оборудования типа m; y_m - балансовая стоимость единицы наличного оборудования типа m; $\Psi_{m\varepsilon}^{+r}$ - капитальные затраты на внедрение единицы нового оборудования типа m, осуществляемые в конце периода ε; $\Psi_{m\varepsilon}^{+r} > 0$ для периодов ε, в которых необходимо оплатить внедрение оборудования указанного типа в производственный процесс; $\Psi_{m\varepsilon}^{+r} = 0$ для остальных периодов времени в результате инвестиций в размере $\Psi_{m\varepsilon}^{+r}$, $\varepsilon = 0,...,\alpha$; оборудование типа m используется для производства продукции с момента начала периода α +1; $\Psi_{m\varepsilon} = y_m$ при $\varepsilon = h^m$, $\Psi_{m\varepsilon} = 0$ при $\varepsilon \neq h_n$, h_k - заданный период, в конце которого оборудование типа m выбывает из старой производственной структуры; D^{PR} - амортизация прочих основных фондов, рассматриваемых без разделения по их видам [10, с. 41].

Остаточная стоимость имущества предприятия в периоде h равна:

$$Z_h^O = Z_0^O - \sum_{\varepsilon=1}^{h} D^A + \sum_{\varepsilon=0}^{h-1} \sum_{m\in M_3} (\Psi_{m\varepsilon}^{+r} c_m^{+r} - \Psi_{m\varepsilon} c_m^{-r}), \quad h = 1,...\alpha+1, \tag{10}$$

где Z_0^O - величина остаточной стоимости имущества в начальном периоде.

Балансовая прибыль за текущий период h операционной деятельности преобразуемого предприятия, рассматриваемая как функция от соответствующих показателей, равна:

$$f_h(a,w) = (1-N^D)\sum_{i=1}^{X} q_i a_i - (1-N^D) \sum_{m\in M_3} K_m^{NDC} z_m - (1+\mu) O^T(a,w) -$$
$$- D^A(w) - N^I Z_h^O - \sum_{i=1}^{X} c_{1i} a_i - c_2, \quad h = 1,..\alpha+1. \tag{11}$$

где N^D - ставка налога на добавленную стоимость от величины, включающей этот налог; q_i - цена конечного продукта вида i с НДС; K_m^{NDC} - цена

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

с НДС исходного продукта вида $m \in M_3$; μ - ставка единого социального налога; N^I - ставка налога на имущество за рассматриваемый период; c_{1i}, c_2 - прочие прямые и косвенные текущие затраты [11, с. 194].

Дополнительные инвестиции в оборотные средства осуществляются в начале первого периода функционирования новой производственной структуры и равны приросту оборотного капитала, связанному с расширением объема производства:

$$\Delta(a,w) = \beta\left(\sum_{m\in M_3} \Psi_m z_m (1+\mu) O^T(a,w) + \sum_{i=1}^{X} c_{1i} a_i + c_2\right) - C_0^{OB}, \quad (12)$$

где β - доля оборотных средств в текущих затратах; C_0^{OB}- оборотные средства в начале проектного периода.

Чистая прибыль предприятия ОПК зависит от изменения состава оборудования в результате мероприятий по его системному преобразованию. При не отрицательности балансовой прибыли она равна:

$$\begin{aligned} K_1^{PROF} &= (1-N^P)(f_h(a^h,w^0) + D_0^A + N^I Z_h^0 - D_h^A N^I Z_h, \quad h = 1,..\alpha, \\ K_0^{PROF} &= (1-N^P) f_0(a^0,w^0), \\ K_h^{PROF}(a,w) &= (1-N^P)(f_h(a,w), \quad h = \alpha+1,...H \end{aligned} \quad (13)$$

где N^P - ставка налога на прибыль; $f_h(a^h,w^0)$ - балансовая прибыль от операционной деятельности предприятия за период h, когда функционирует имеющаяся производственная структура предприятия w_0, а в периоде h выполняется производственная программа x^h; D_0^A - амортизация основных фондов предприятия за период h; $D_0^A = \sum_{m\in M_2} z_m y_m v_m + D^{PR}$; Z_h^0 - остаточная стоимость имущества в предпроектном периоде h ; $Z_h^0 = Z_0 - hD_0^A$.

Целью оптимизации проекта преобразования предприятия ОПК является максимизация чистого дохода предприятия за H периодов, приведенного на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

начало данного преобразования. Поэтому критерий оптимизации данной задачи C^{OPS} можно выразить следующим образом:

$$C^{OPS}(a,w)=\sum_{h=1}^{\alpha}(1+\chi)^{-h}\left(K_h^{PROF}+D_h^A+\sum_{m\in M_2}(\Psi_{mh}^{-r}c_m^{-r}-\Psi_{mh}^{+r}c_m^{+r})\right)-$$
$$-(1+\chi)^{-h}\Delta(a,w)+\sum_{h=\alpha+1}^{H}(1+\chi)^{-h}(K_h^{PROF}(a,w)+D^A(w))\to\max, \quad (14)$$

где Ψ_{mh}^{-r} - средства после уплаты налогов от реализации единицы оборудования типа m, поступающие в конце периода h; $\Psi_{mh}^{-r}\geq 0$ при $h = h_m$; $\Psi_{mh}^{-r}=0$ при $h\neq h_m$; h - заданный период, в конце которого оборудование типа m выбывает из старой производственной структуры; α - последний период инвестиционного цикла, когда изменяется производственная структура предприятия и в конце которого инвестируется прирост оборотных средств; χ - альтернативная доходность капитала за рассматриваемый период [12, с. 28].

Оптимальное решение рассматриваемой задачи определяет типы и число единиц нового или дополнительного оборудования, внедряемого в соответствии с процессом системного преобразования предприятия, типы и количество сокращаемого оборудования, численность дополнительных или сокращаемых работников различных специальностей, производственную программу реорганизованного предприятия, которые максимизируют интегральный эффект от реализации проекта [13, с. 30; 14, с. 72]. В оптимальном решении должны соблюдаться следующие зависимости: $b_m^{+r}=0$, если $b_m^{-r}>0$ или $b_m^{-r}=0$ если $b_m^{+r}\geq 0$, $m\in M_1$, $c_m^{+r}=0$, если $c_m^{-r}\geq 0$ или $c_m^{+r}=0$, или $c_m^{-r}\geq 0$ если $c_m^{+r}\Rightarrow 0$, $m\in M_2$

Балансовая прибыль, рассматриваемая как функция $f_h(a^h,w^0)$ от операционной деятельности предприятия за текущий период h = 0,...,H, получается при функционировании имеющейся производственной структуры w_0 и выполнении в периоде h производственной программы a^h. Максимальная

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

прибыль $f_h(a^h, w^0)$ предприятия ОПК соответствует выполнению производственной программы a^h, которая является решением задачи максимизации балансовой прибыли при условиях, когда заданы значения параметров q_i, K_m^{NDC} $\underline{O}_i, \overline{O_i}$ действующие в периоде h, и $l_m^{+r} = 0$, и $l_m^{-r} = 0$, $o_m^{+r} = 0$, $o_m^{-r} = 0$.

Предлагаемый модельно-алгоритмический инструментарий разработки и проектов преобразований предприятий ОПК, в отличие от имеющихся в настоящее время моделей, позволяет комплексно оценивать мероприятия модернизации с учетом различных источников их финансирования и рисков реализации [15, с. 132; 16, с. 19].

Под реализуемостью инновационных проектов преобразований предприятий ОПК понимается вероятность их успешного завершения. Она зависит в первую очередь от надежности исполнителей проекта. По указанному критерию можно определить следующие основные типы управления реализуемостью инновационных проектов [17, с. 11; 18, с. 21; 19, с. 53]:

1. При условии возможности выбора потенциального исполнителя из большого числа финансово устойчивых претендентов сущность управления реализуемостью проекта заключается в оценке возможностей исполнителей и выборе одного из них с целью минимизации риска реализации. Методы решения подобных задач хорошо известны и достаточно широко применяются на практике.

2. При фиксированном наборе нескольких финансово устойчивых исполнителей управление реализуемостью проекта сводится обычно к достижению максимальной надежности его выполнения. Предположим, что в реализации проекта участвуют n исполнителей и известны надежности исполнителей q_i, зависящие от выделенного им объема финансирования Φ_i.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Тогда:

$$q(\Phi_i) = \frac{(1-\varepsilon_i)}{R}\Phi_i, \quad (15)$$

где $\varepsilon_i < 1$ – некоторые положительные константы, характеризующие данный проект (они различны для разных проектов), R - суммарное количество ресурсов, используемых при реализации проекта.

3. При нулевом финансировании надежность исполнителя проекта равна нулю, а вероятность невыполнения проекта равна единице. С ростом финансирования реализуемость проекта возрастает (риск уменьшается). В случае, когда i-й исполнитель получает все требуемое финансирование ($\Phi_i \equiv R$), его риск равен ε_i.

Оценив надежность исполнителей, можно определить реализуемость проекта в целом [20, с. 25]. Целесообразно предположить, что проект считается выполнимым, если все его исполнители выполнят свои задания (проектные работы) [21, с. 56]. Тогда надежность проекта Q равна:

$$Q(q_1, q_2, ..., q_n) = Q(\Phi_1, \Phi_2, ..., \Phi_n) = \prod_{i=1}^{n} \frac{(1-\varepsilon_i)}{R}\Phi_i \quad (16)$$

Надежность $Q(q_1,\ldots,q_n)$ зависит от вектора $\Phi=(\Phi_1,\ldots,\Phi_n)$ распределения объемов финансирования. Если финансирование ограничено, то имеет место следующая зависимость:

$$\sum_{i=1}^{n} \Phi_i \le R \quad (17)$$

В этом случае управление реализуемостью проекта сводится к максимизации вектора C путем оптимизации распределения объемов финансирования. Оптимальным является следующее распределение финансовых ресурсов:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$\Phi_i = \frac{R}{\sum_{j=1}^{n} \frac{(1-\varepsilon_i)}{1-\varepsilon_j}}, i = \overline{1,n} \quad (18)$$

Следовательно, оптимизация финансирования проекта повышает надежность его реализации при увеличении объема финансирования. Но данные объемы, как правило, ограничены и поэтому вероятность такого инновационного развития мала [22, с. 18; 23, с. 249].

При изменяющейся финансовой устойчивости исполнителей наиболее универсальным методом оценки реализуемости проекта является ее анализ в рамках схемы «ресурс-потребитель», которая может быть представлена системой дифференциальных уравнений:

$$\begin{cases} \mu\dot{\chi} = \mathrm{P}\left(\chi, \gamma, \vec{\lambda}, t\right) \\ \dot{\gamma} = Q\left(\chi, \gamma, \vec{\lambda}, t\right) \end{cases}, \quad (19)$$

где χ, γ - переменные, описывающие соответственно наличие и расход ресурса; P, Q - известные непрерывные и непрерывно-дифференцируемые функции; t - время; $t \in [Q,T]$; $\vec{\lambda}$ - вектор параметров; $\mu > 0$ - некоторое число, рассчитываемое для данного проекта, характеризующее его специфику.

При отсутствии информации о финансовой надежности исполнителей проекта его реализуемость может быть оценена следующим образом. Пусть распределение стоимости затрат по проекту S осуществляется в соответствии с параметром α, где $\alpha' \le \alpha \le \alpha''$. Кроме того, известна длительность выполнения проекта T и объем выполненных работ W^t к моменту времени t. Тогда:

$$\alpha = \frac{\ln\left(W^t/S\right)}{\ln\left(t/T\right)+1-t/T} \quad (20)$$

Если $\alpha' < \alpha < \alpha''$, то выполнение проектных работ идет по графику. Если $\alpha > \alpha''$, то выполнен объем работ по проекту, меньший запланированного объема. Это означает, что работы выполнены с меньшими затратами и, следовательно,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

общий объем затрат по проекту можно уменьшить до следующей величины:

$$S = \frac{W^t}{\left((t/T)\cdot e^{1-t/T}\right)^{\alpha''}} \quad (21)$$

Если работы по проекту в установленный срок не выполнены, то их продолжительность надо увеличить на величину Δ, которая может быть определена из следующего выражения:

$$W^t = S\cdot\left(\frac{t-\Delta}{T}\cdot e^{1-(t-\Delta)/T}\right)^{\alpha''} \quad (22)$$

Если $\alpha < \alpha'$, то выполнен объем работ по проекту, больший запланированного, что может означать, что работы выполнены с большими затратами и общую стоимость проекта нужно увеличить до следующей величины:

$$S = \frac{W^t}{\left((t/T)\cdot e^{1-t/T}\right)^{\alpha'}} \quad (23)$$

Если работы ведутся с опережением, то срок выполнения проекта сокращается на величину Δ, которая может быть определена из следующего выражения:

$$W^t = S\cdot\left(\frac{t+\Delta}{T}\cdot e^{1-(t+\Delta)/T}\right)^{\alpha'} \quad (24)$$

Если $\alpha > \alpha''$ или $\alpha < \alpha'$ и изменение сроков T, затрат W^t, а также общей стоимости проекта S невозможно, то проект не реализуем.

Формирование и выполнение проекта является многокритериальной задачей программно-целевого управления, для которой область допустимых решений определяется рядом традиционно используемых критериев реализуемости, ранжированных в соответствии с принципом их приоритетности: по обеспеченности проекта научно-техническим заделом; по его коммерческой целесообразности; по заданному научно-техническому уровню и др. [24, с. 170].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Перечисленные критерии оценки реализуемости проекта (по крайней мере, часть из них) по своей сути являются, во-первых, трудно или вообще не формализуемыми и, во-вторых, независимыми. Поэтому на практике поиск решения сформулированной многофакторной и многокритериальной задачи целесообразно осуществлять поэтапно, пользуясь методом последовательного достижения оптимума согласно лексикографическому правилу по приведенной иерархии системы независимых критериев [25, с. 179].

Анализ методов согласования локальных экономических решений, а именно таковой является задача оценки реализуемости проекта, показывает, что не все из них могут быть применены на практике [26, с. 144]. Так, например, подход к данной оценке, основанный на экстраполяции сложившихся тенденций, в том числе в структуре продукции, представляется принципиально неверным, т.к. «консервация» сложившейся динамики распределения объемов работ не соответствует принятым в отраслях ОПК принципам программно-целевого планирования, которые исходят из поставленных целей, а не от достигнутого уровня производства продукции и существующей его структуры [27, с. 34].

Применительно к оценке реализуемости проекта следует подчеркнуть, что процессу осуществления проекта, как правило, не свойственны стабильные нормативные соотношения, имеющие место, например, в серийном производстве продукции. Однако именно нормативный подход является в настоящее время основным при оценке реализуемости инновационных проектов. Не всегда целесообразно применение для решения данной задачи и оптимизационных методов, сводимых к задачам линейного или целочисленного программирования с одной целевой функцией. Это объясняется сложностью выбора критерия оценки оптимальности проекта [28, с. 13].

Самыми распространенными методами многофакторной оценки

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

реализуемости проекта являются методы математической статистики, в частности, метод множественной корреляции. Известным методом решения задачи измерения качественно разнородных показателей и сведения их к одному обобщенному критерию является метод кластерного анализа математической теории распознавания образов. Однако получаемая указанными методами оценка не может быть в полной мере объективной по следующим причинам [29, с. 524; 30, с. 287; 31, с. 34]:

- сведение разных технико-экономических показателей в некоторый обобщенный критерий часто невозможно из-за их разнородности;

- указанные методы не позволяют учесть качественное влияние отдельных показателей на обобщенный критерий оценки;

- обобщенный критерий оценки не чувствителен к изменению системы показателей оценки реализуемости проекта, что отражается на его объективности.

В этом случае возможно применение какого-либо критерия по не формализуемым предпочтениям лиц, принимающих управленческие решения.

Библиографический список

1. Батьковский А.М., Батьковский М. А. Теоретические основы и инструментарий управления предприятиями оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 128 с.

2. Батьковский А.М. Системные преобразования интегрированных структур в оборонно-промышленном комплексе в условиях изменения целей военного строительства // Общество, наука и инновации: сборник статей Международной научно-практической конференции (14 февраля 2015 г.) в 2 ч. Ч.1. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 29-31.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. Батьковский А.М. Основные формы системного преобразования оборонно-промышленного комплекса (на примере радиоэлектронной промышленности) // Общество, наука и инновации: сборник статей Международной научно-практической конференции (14 февраля 2015 г.) в 2 ч. Ч.1. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 27-29.

4. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Экономические проблемы системных преобразований предприятий оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2014. - № 1. - С. 185-201.

5. Батьковский А.М. Модели оценки эффективности реализации некоммерческих инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Закономерности и тенденции развития науки: сборник статей V Международной научно-практической конференции. (15 января 2015 г.) в 2 ч. Ч.1. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 26-27.

6. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Инструментарий оценки инновационного потенциала предприятия радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 4. - № 3. - С. 200-211.

7. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Проблемы развития теории управления рисками инновационных проектов в ОПК // Фундаментальные проблемы науки. сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 24-27.

8. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы прогнозирования риска реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе. // Фундаментальные проблемы науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 36-39.

9. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Развитие инструментария оценки финансовой устойчивости предприятий оборонно-

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

промышленного комплекса // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - № 11 (305). - С. 55–66.

10. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления инновационной модернизацией предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 2. - С. 35-47.

11. Батьковский М.А., Батьковский А.М. Инструментарий сравнительной экономической оценки инновационных проектов, реализуемых в ОПК // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2016. - № 9. - С. 192-195.

12. Батьковский А.М. Инструментарий минимизации суммарных издержек при реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Закономерности и тенденции развития науки: сборник статей V Международной научно-практической конференции. (15 января 2015 г.) в 2 ч. Ч.1. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 28-29.

13. Батьковский А.М. Инструментарий многоэтапного анализа инновационных проектов, реализуемых в оборонно-промышленном комплексе // Закономерности и тенденции формирования системы финансово-кредитных отношений Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - 2016. - С. 29-31.

14. Батьковский М.А. Методологические основы управления инновационным развитием ОПК // Эволюция современной науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 4-х частях. - 2016. - С. 69-73.

15. Батьковский А.М., Трофимец В.Я., Трофимец Е.Н. Развитие экономико-математического инструментария решения управленческих задач в оборонно-

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2016. - № 2. - С. 129-142.

16. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

17. Батьковский А.М. Анализ реализуемости инновационных проектов, осуществляемых высокотехнологичными предприятиями // Современные тенденции развития науки и технологий. - 2016. - № 1-11. - С. 10-12.

18. Батьковский А.М. Оценка реализуемости инновационных проектов, обеспечивающих военно-техническую безопасность России // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 января 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 16-22.

19. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. - М.: онтоПринт. - 2011. - 202 с.

20. Батьковский А.М. Развитие инструментария анализа инвестиционных проектов, осуществляемых высокотехнологичными предприятиями // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 января 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 22-27.

21. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий анализа инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономический анализ: теория и практика. - 2011. - № 12. - С. 51-60.

22. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

23. Batkovsky A.M., Konovalova A.V., Semenova E.G. etc. Risks of Development and Implementation of Innovative Projects // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 243-253 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p243.

24. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Мерзлякова А.П. Оценка инновационных проектов, реализуемых предприятиями радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники, серия Общетехническая. - 2011, вып. 5. – С. 165-176.

25. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Экономико-математический инструментарий оценки реализуемости инновационных проектов // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 1. - С. 178-185.

26. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Оценка инновационных проектов в системе контроллинга // Статистика и Экономика. - 2013. - № 4. - С. 143-146.

27. Бородакий Ю.В., Кравчук П.В., Батьковский М.А. Моделирование инновационного развития высокотехнологичного предприятия // Статистика и Экономика. - 2014. - № 2. - С. 32-36.

28. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ и прогнозирование развития предприятия в условиях кризиса // Экономический анализ: теория и практика. - 2010. - № 1. - С. 12-21.

29. Батьковский А., Батьковский М., Булава И. и др. Уменьшение рисков деятельности предприятий с помощью инструментария оценки их экономической устойчивости // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

конкуренция. - 2011. - № 4. - С. 522-526.

30. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

31. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы анализа рисков инновационного развития предприятий ОПК*

Methods of risk analysis of innovative development of enterprises of the defense industry

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Рассмотрена сущность управления рисками инновационной деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса. Представлена классификация рисков по различным критериям. Определена возможность применения тех или иных методов оценки данных рисков. Установлено, что большая часть существующих подходов к оценке рисков содержит набор качественных и количественных методов без наличия четкой взаимосвязи между самими методами и принимаемыми в результате их использования мерами воздействия на риск. Выявлено, что риск не может быть измерен на основе статичных проектных данных, так как с этой целью необходимо спрогнозировать возможные сценарии развития проекта. Для построения данных сценариев предложена оптимизационная экономико-математическая модель. Дан сравнительный анализ различных методов оценки рисков.

Ключевые слова: риск, анализ, методы, предприятия, оборонно-промышленный комплекс, развитие, оптимизация, модели.

Abstract. The essence of risk management of innovative activity of enterprises of the military-industrial complex. The classification of risks according to different criteria. The possibility of applying certain methods to assess these risks. Found that most of the existing approaches to risk assessment contains a set of qualitative and quantitative methods without the presence of a clear relationship between the methods and taken as a result of their use of measures of exposure to risk. Identified that the risk can't be measured on the basis of static design data, as this purpose it is necessary to predict the possible scenarios of development of the project. To build these scenarios,

Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

the proposed optimization economic-mathematical model. A comparative analysis of different methods of risk assessment.

Keywords: risk analysis methods, enterprises of the military-industrial complex, development, optimization, model.

В основе управления рисками инновационной деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса (ОПК) лежит тот факт, что при реализации инновационных проектов потери неизбежны (и они вовсе не обязательно должны быть экономическими) [1, с. 3]. Поэтому одним из основных вопросов при управлении рисками является сравнение и оценка полезности и меры риска при реализации инновации. Используя методы управления риском, воздействуя на него различными способами, можно сделать потери от внедрения инновации приемлемыми. Понимание риска в инновационной деятельности включает не только осознание наличия рисковой ситуации, но и принятие решения на основе количественного и качественного анализа риска [2, с. 19; 3, с. 128].

Итак, основополагающим этапом в системе управления рисками инновационных проектов в ОПК является процесс оценивания рисков. Без оценки риска становится невозможной реализация эффективных мер воздействия на риск. Измерение риска может заключаться в оценке вероятности наступления негативного события и/или стоимостной оценке последствий наступления негативного события (применяется при использовании таких методов оценки величины рисков абсолютных потерь как Value-at-Risk, Short Fall, Capital-at-Risk, Maximum Loss, Stressor Sensitivity Testing и др.). К основным задачам анализа рисков в проектировании инноваций относится не только прогнозирование и измерение вероятности возникновения рисковых ситуаций, но и оценка степени влияния динамики рисковых факторов на критерии эффективности проекта [4, с. 43].

Таким образом, любой риск можно охарактеризовать двумя способами:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

вероятностью нежелательного исхода (события); ценой риска. Вероятность нежелательного исхода (события) определяется экспертно или на основе определения статистических параметров [5, с. 38].

Под ценой (стоимостью) риска следует понимать одно из трех:

- фактические убытки организации;

- затраты на снижение величины убытков;

- затраты по возмещению убытков и их последствий, соответствующие вероятности нежелательного исхода (события), с которыми связывается конкретный вид риска, включающие прямые и косвенные затраты (потеря имиджа, деловой репутации, затраты, связанные с ухудшением здоровья и мотивации персонала, потери из-за прерывания деловой активности) [6, с. 25].

Традиционно все методы оценки рисков делятся на качественные и количественные. Однако такое разделение носит достаточно условный характер. Если попытаться установить более четкие границы между различными группами методов, то, возможно, более эффективным будет подход, предполагающий разделение на неформализованные и формализованные методы анализа [7, с. 41]. К формализованным методам, описывающим четкие аналитические зависимости, относят дисконтирование, анализ чувствительности, имитационное моделирование, метод Монте-Карло. В отличие от них неформализованные методы представляют собой, по сути, некоторое описание аналитических процедур на логическом уровне [8, с. 524]. Данная группа представлена эвристическими методами: метод экспертных оценок, метод Дельфи, построение систем показателей, деревья решений, SWOT-анализ. Стоит отметить, что на практике все чаще используется комбинирование как различных методов, так и их отдельных элементов метода, что в принципе затрудняет дифференциацию методов по каким-либо признакам [9, с. 37; 10, с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

136]. Например, к таким методам можно отнести теории стратегических игр, методы технического анализа и т.д.

Условное деление рисков по вероятности возникновения при количественном и качественном подходе можно представить следующим образом (таблица 1):

Таблица 1

Классификация рисков по вероятности возникновения

Виды рисков	**Вероятность возникновения (Р)**		
	Количественный подход		**Качественный подход**
	Pq (баллы)[1]	**Р (в долях единицы)**	
Слабовероятные	1	0,0 < Р <= 0,1	Событие может произойти в исключительных случаях
Маловероятные	2	0,1 < Р <= 0,4	Редкое событие, но, как известно, уже имело место
Вероятные	3	0,4 < Р <= 0,6	Наличие свидетельств, достаточных для предположения возможности события
Почти возможные	4	0,6 < Р <= 0,9	Событие может произойти
Возможные	5	0,9 < Р < 1,0	Событие, как ожидается, произойдет

Данное разделение рисков по вероятности возникновения весьма условно. Интервалы на шкале вероятности зависят от предпочтений оценщика. Однако предлагаемый подход помогает перейти от качественных показателей к количественным. Выбор конкретных методов оценки проектных рисков зависит от многих параметров: необходимой глубины анализа, горизонта прогнозирования, временных рамок, наличия у экспертов и специалистов

[1]Опасность риска для организации оценивается по 5-балльной шкале (иногда используют 10-балльную шкалу)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

соответствующего опыта и знаний, программного обеспечения, полноты и достоверности информации по проекту [11, с. 138]. В большинстве случаев каждая стадия реализации проекта требует использования различных методов. Предварительная стадия реализации проекта (генерация идеи), как правило, позволяет снизить влияние факторов неопределенности с помощью стандартных методов инвестиционного анализа. Дальнейшая детализация информации по проекту требует применения более сложных математико-статистических инструментов [12, с. 54; 13, с. 17].

На возможность применения тех или иных методов оценки влияют следующие факторы [14, с. 126]:

- специфика объекта инновационного предпринимательства;

- степень «готовности» и характер инновационного продукта. т.е. набор методов оценивания зависит от того, к какому типу инновации фундаментальная, реактивная или функциональная – относится продукт;

- индивидуальность и неповторимость каждой разработки в инновационной сфере.

Например, для инновационных проектов с незавершенной стадией НИР, где очень высока доля информации с большой степенью неопределенности, не имеет смысла применять сложные модели расчетов [15, с. 1385]. Здесь достаточно воспользоваться стандартными методами, такими как корректировка нормы дисконта. Отсутствие сложных расчетов «компенсируется» в данном случае необходимостью проведения точного и подробного анализа состояния и возможностей научных исследований и разработок. Причем основной целью изучения должен стать вопрос о вероятности получения положительного результата НИОКР и его внедрения.

Если инновационный проект направлен на модификацию инновации, его

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

характеристики можно рассчитать с высокой степенью достоверности, и в этом случае нужно применять более сложные инструменты для оценки рисков: метод сценариев, имитационное моделирование, деревья решений, стохастические методы, метод критических значений, SWOT-анализ [16, с. 4].

В отечественной теории и практике инновационного менеджмента существуют различные методические разработки, посвященные выбору и применению методов оценки проектных рисков. Большая часть рассмотренных подходов к оценке рисков содержит набор качественных и количественных методов без наличия четкой взаимосвязи между самими методами и принимаемыми в результате их использования мерами воздействия на риск. Кроме того, предлагаемые подходы к системе методов оценки не учитывают стадию жизненного цикла и род предпринимательской деятельности субъекта хозяйствования, а одновременное применение большого количества методов нецелесообразно ввиду повышения трудоемкости вычислений и наличия методической разобщенности получаемых выходных данных.

В соответствии с данными положениями риски первого уровня могут быть оценены с помощью формализованных методов анализа, в то время как специфические риски реализации проектов ОПК трудно поддаются точному количественному измерению и для их оценки требуется использование эвристических (неформализованных) методов [17, с. 21].

Методы оценки рисков, применяемые на различных стадиях реализации инновационного проекта, существенно отличаются друг от друга. Возможность и целесообразность реализации тех или иных методов оценки рисков инновационных проектов зависит от конкретных задач, поставленных перед риск-менеджером и от объема имеющейся информации. Необходимо принимать во внимание, что применение сложных методик не всегда является оправданным,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

так же, как и предпочтение количественных методов качественным [18, с. 23]. Важно понимать, что оценка риска не является самоцелью, а служит инструментом для принятия управленческих решений. Ошибки в случае неполноценного проведения исследований в области рисков во многом связаны не только с уровнем подготовки экспертов, но и с отсутствием соответствующих современных методических стандартов, рекомендованных нормативно-правовыми документами [19, с. 244].

Результативность инновационной деятельности прямо зависит от того, насколько точно произведена оценка и экспертиза риска, а также от того, насколько адекватно определены и реализованы методы воздействия на него. Оптимальными методами анализа риска невыдерживания сроков являются методы сетевого планирования (CPM, PERT, GERT, МКЦ), а при оценке риска невыдерживания бюджета проекта целесообразно применять методы оценки величины рисков абсолютных потерь, центральным из которых является метод VAR-анализа. Параметры времени и стоимости проекта имеют достаточно широкую общность, что позволяет применить перечисленные методы. Тем не менее, ввиду исключительной важности этих параметров, актуальной является задача совершенствования процедур их оценки, что позволяет повысить вероятность реализации инновационного проекта к заданному сроку в рамках средств, которые выделяются для финансирования проекта [20, с. 31]. Направления совершенствования можно сформулировать следующим образом:

Во-первых, непосредственную количественную оценку вероятности возникновения риска и размера ущерба от его воздействия предваряет анализ возможных сценариев реализации проекта. При этом оценка колебаний, как правило, осуществляется с помощью эвристических методов: сценарный подход, дерево решений, метод экспертных оценок и др. Уникальный характер

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационных проектов, с одной стороны, требует учета мнения экспертов, с другой стороны, обеспечение реализации принципа достоверности модели невозможно без применения формализованных методов оценки. Эта проблема может быть решена с помощью одновременного учета экспертных суждений и применения механизма имитационного моделирования, которое дополняет и «усиливает» субъективные оценки вариативности признака. К тому же такой подход обеспечивает рассмотрение большего количества вариантов реализации проекта [21, с. 72; 22, с. 269].

Во-вторых, ошибкой большого количества риск-менеджеров является анализ рисков исходя их линейных зависимостей и нормального распределения вероятностей. Это может привести к недостоверным результатам и ошибкам прогнозирования, т.к. рисковые вероятности, как правило, не обладают свойством статистической однородности. Поэтому для целей учета неоднородности рисков и инновационности рассматриваемых проектов следует применить нелинейные модели инновационных процессов [23, с. 168].

Выделенные особенности должны быть учтены при исследовании и адаптации к основных количественных и качественных методов, которые при рассмотрении в системном аспекте будут использованы для целей построения алгоритма управления рисками инновационных проектов предприятий ОПК.

Категория риск тесно связана с категорией вероятности. Риск не может быть измерен на основе статичных проектных данных. Для того, чтобы оценка риска на основе данных инновационного проекта стала возможной, требуется спрогнозировать возможные сценарии развития проекта. Эту задачу позволяет решить использование метода сценариев, метода экспертных оценок и метода имитационного стохастического моделирования [24, с. 17].

Метод сценариев. Позволяет совместить исследование чувствительности

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

результирующего показателя с анализом вероятностных оценок его отклонений. Процедура использования данного метода для реализации заявленной задачи будет выстроена по следующему алгоритму:

А) Построение вариантов изменений ключевых исходных показателей (например, пессимистический, наиболее вероятный и оптимистический). Оптимальный сценарий предполагает минимальную длительность и стоимость всех операций проектного плана, нормальный – некоторые усредненные величины (как правило, это фактические данные проектной документации), пессимистический сценарий характеризует наиболее неблагоприятное стечение обстоятельств при реализации инновационного проекта, однако данные оценки длительности и стоимости операций входят в допустимый интервал и не приводят к досрочному прекращению проекта.

Б) Анализ вероятностных распределений полученных результатов на основе комбинирования специализированных методов в соответствии разработанной методикой. В целом метод позволяет получать достаточно наглядную картину для различных вариантов реализации проектов, а также предоставляет информацию о чувствительности и возможных отклонениях. Реализация в программной среде помогает значительно снизить трудоемкость и повысить эффективность подобного анализа путем практически неограниченного увеличения числа сценариев и введения дополнительных переменных. Для целей диссертационного исследования данный метод будет рассмотрен в корреляции с методом качественной оценки рисков – методом экспертных оценок, на основе которых и будут определены возможные параметры реализации инновационного проекта [25, с. 331; 26, с. 218].

Метод экспертных оценок. Заключается в возможности использования опыта экспертов в процессе анализа рисков инновационных проектов. Мнения

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

экспертов могут использоваться как при оценке вариационного поля ключевых параметров проекта, так и при осуществлении более сложных логических и математико-статистических процедур обработки информации и принятии управленческих решений. Метод экспертных оценок распространен на начальных этапах внедрения инновации и там, где объем информации недостаточен для применения формализованных методов оценки или риски трудно поддаются количественному измерению. Формально метод экспертных оценок реализуется с помощью анкет (листов) с перечнем критериев оценки. Каждому критерию присваивается весовой коэффициент, который не известен эксперту. Кроме балльной оценки для аналитической обработки результатов можно использовать метод SWOT-анализа, построения спирали рисков, метод мозгового штурма, метод Дельфи, метод аналогий и т.д. [27, с. 299].

Инновационный характер рисков оправдывает использование экспертных оценок, но в то же время ставит под сомнение заключения специалистов по причине субъективизма. Еще одним существенным недостатком метода экспертных оценок является необходимость привлечения независимых экспертов с целью исключения личной заинтересованности и лоббирования проекта. Это требует предоставления доступа ко всей имеющейся в распоряжении разработчика информации. Поэтому, как было сказано выше, для решения задач исследования данный метод будет применяться тогда, когда применение формализованных методов оценки ограничено: при оценке колебаний длительности и стоимости отдельных задач проекта и при индивидуальной оценке специфических рисков [28, с. 159].

Метод имитационного стохастического моделирования. Основан на исследовании случайных процессов с известными характеристиками. Случайным процессом называют множество случайных величин, определенных

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

на дискретном или непрерывном множестве времени. Детерминированная функция времени, получаемая на основе случайного процесса путем фиксации значений его каждого случайного события, называется реализацией случайного процесса (сценарием будущего развития или траекторией процесса). При использовании метода стохастического имитационного моделирования изменения основных факторов риска генерируются с использованием ЭВМ на основе датчика псевдослучайных чисел в соответствии с задаваемыми параметрами распределения. В результате имитируемого распределения вероятностей образуются множества реализаций случайных процессов или сценариев его будущего развития [29, с. 77].

Для целей построения сценариев развития инновационного проекта наиболее применима модель геометрического броуновского движения, оперирующая тем же набором параметров, что и Value-at-Risk. Модель может быть представлена в следующем виде:

$$S_t - S_{t-1} = S_{t-1}(\mu \cdot \Delta t + \sigma\varepsilon\sqrt{\Delta t}) \quad (1)$$

где Δt-продолжительность интервала между соседними наблюдениями цены актива; ε- случайный шок, представленный в виде нормированной нормально распределенной случайной величины; μ,σ - параметры случайного процесса (математическое ожидание и волатильность), оцениваемые методом регрессионного анализа.

Первая часть модели $\mu\Delta t$ – раскрывает прогнозируемое изменение стоимости этапа, тогда как вторая часть $\sigma\varepsilon\sqrt{\Delta t}$ учитывает действие стохастических процессов. Таким образом, данная модель выстраивает зависимость изменения стоимости актива от временного интервала. Поскольку в модели используются параметры приращения стоимости и времени, то и статистические параметры: математическое ожидание и стандартное отклонение

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

определяются для динамических характеристик.

Как было отмечено выше, одновременное использование метода сценариев во взаимосвязи с методом экспертных оценок и имитационного моделирования позволяет выстроить выборку данных с использованием как субъективных оценок, так и объективных данных стохастического моделирования и обеспечить генерирование большего количества вероятных сценариев развития проекта.

Методы оценки рисков, связанные с невыдерживанием сроков проекта. Понятие неопределенности в проекте тесно коррелирует с понятием длительности проекта. При традиционном подходе к управлению проектами, проблемы, связанные с неопределенностью (т.е. с законом Мерфи), максминному принципу принятия решений (критерий Вальда) и одновременной работой сотрудников над несколькими задачами (например, в нескольких проектах), решают следующими способами.

При традиционном подходе минимизация рисков сводится к добавлению резервного времени для каждой задачи. Недостатки традиционного подхода:

1) приближенность расчета резерва времени;

2) трудоемкость оценивания: во многих случаях оценки рисков задачи больше самого времени выполнения работы;

3) вследствие добавления резерва времени, охватывающего все распределение вероятностей завершения задачи, почти каждая задачи содержит дополнительный запас прочности, превышающий требуемое время завершения данной работы;

4) досрочное завершение задачи не приближает завершение проекта, т.к. исполнители не заинтересованы приступать к новой задаче раньше запланированного времени;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5) чрезмерный запас времени негативно сказывается на производительности исполнителей задач - появление «синдрома студента»: когда работник видит, что у него больше чем достаточно времени для выполнения задачи, он начинает работу позже;

6) фокусирование усилий на запланированных датах начала и окончания задачи вызывает стремление завершить задачу точно к сроку, что чревато превышением даже резервного времени (вследствие действия закона Мерфи);

7) запаздывание задачи почти всегда приводит к задержке зависимых задач, т.к. на этапе планирования все риски были заложены в самих задачах. Задачи, содержащие в себе значительный резерв по времени, планируются одна за другой [30, с. 191; 31, с. 332].

В случае сдвига по времени типичным решением в традиционном управлении проектами является применение корректирующих действий при срабатывании рисков путем урезания объема работ проекта или выделения дополнительных ресурсов.

Библиографический список

1. Батьковский М.А. Управление рисками на различных стадиях реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Новая наука: Проблемы и перспективы. - 2016. - № 7-1 (91). - С. 60-63.

2. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Управление риском в процессе регулирования развития оборонно-промышленного комплекса // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 18-21.

3. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Риски развития предприятий ОПК

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

// Проблемы внедрения результатов инновационных разработок: сборник статей Международной научно-практической конференции (18 июня 2016 г., г. Пенза). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС. - 2016. - С. 127-130.

4. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы воздействия на риски инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 42-44.

5. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы прогнозирования риска реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 36-39.

6. Батьковский А.М. Анализ рисков реализации программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса в условиях развития кризисных явлений в экономике // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 24-26.

7. Батьковский А.М. Анализ рисков управления предприятиями ОПК // Инновационная наука: прошлое, настоящее, будущее: сборник статей Международной научно-практической конференции (1 апреля 2016 г.). В 5 ч. Ч.1. - Уфа: АЭТЕРНА. - 2016. - С. 39-42.

8. Батьковский А., Батьковский М., Булава И. Уменьшение рисков деятельности предприятий с помощью инструментария оценки их экономической устойчивости // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

конкуренция. - 2011. - № 4. - С. 522-526.

9. Батьковский А.М. Алгоритм управления рисками реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации: сборник статей Международной научно-практической конференции (5 февраля 2016 г., г. Киров) / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 36-38.

10. Батьковский А.М. Анализ инновационного процесса, осуществляемого базовыми высокотехнологичными отраслями // Актуальные проблемы науки на современном этапе развития: сборник статей Международной научно-практической конференции (07 марта 2015 г.). - Стерлитамак: РИЦ «Агентство международных исследований». - 2015. - С. 136-137.

11. Батьковский А.М. Анализ инновационной деятельности, осуществляемой высокотехнологичными предприятиями // Актуальные проблемы науки на современном этапе развития: сборник статей Международной научно-практической конференции (07 марта 2015 г.). - Стерлитамак: РИЦ «АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ» - 2015. - С. 138-139.

12. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий анализа инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономический анализ: теория и практика. - 2011. - № 12. - С. 51-60.

13. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

14. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Ройко Г.А. и др. Методы оптимизации жизненного цикла разработки радиоэлектронной продукции //

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия История. Политология. Экономика. Информатика. - 2014. Т. 31. - № 15-1 (186). - С. 121-127.

15. Batkovsky A.M., Khrustalev E.Yu., Khrustalev O.E. etc. Models and methods for evaluating operational and financial reliability of high-tech enterprises // Journal of Applied Economic Sciences. Romania: European Research Centre of Managerial Studies in Business Administration, 2016, Vol. XI, Issue 7(45), Winter 2016. P 1384-1394.

16. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8.

17. Батьковский А.М. Оценка реализуемости инновационных проектов, обеспечивающих военно-техническую безопасность России // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 января 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 16-22.

18. Божко В.П., Батьковский А.М., Мерзлякова А.П. Модель формирования оптимальной программы инновационного развития экономической системы // Приволжский научный вестник. - 2011. - № 1 (1). - С. 23-24.

19. Batkovsky A.M., Khrustalev E.Iu., Khrustalev O.E. etc. The Methodology and Mathematical Tools to Assess and Mitigate the Risk of Creating High-Tech Products // Indian Journal of Science and Technology, India, 2016, Vol 9(27), July, P 242-252 DOI: 10.17485/ijst/2016/v9i28/97659.

20. Батьковский А.М. Методологические проблемы совершенствования анализа финансовой устойчивости предприятия радиоэлектронной промышленности // Экономика, предпринимательство и право. - 2011.- № 1. - С.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

30-44.

21. Батьковский А.М., Булава И.В., Ярошук М.П. Анализ инновационных проектов при формировании программы инновационного развития экономической системы // Креативная экономика. - 2009. - № 11. - С. 71-74.

22. Батьковский А.М., Калачанов В.Д. Моделирование инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. - 2015. Выпуск 1. - 2015. - № 2.- С. 258-279.

23. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Мерзлякова А.П. Оценка инновационных проектов, реализуемых предприятиями радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 1. - № 5. - С. 165-176.

24. Батьковский А.М. Методологические основы анализа инновационного процесса предприятий радиоэлектронной промышленности // Вопросы инновационной экономики. - 2011. - № 2. - С. 13-24.

25. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

26. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Хрусталев Е.Ю. Анализ инновационного развития российской экономики и оборонно-промышленного комплекса страны // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 3. - 2015. - № 5. - С. 204-222.

27. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

28. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Формирование инновационных стратегий развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Новая наука: Теоретический и практический взгляд. - 2016. - № 9 (99). - С. 157-161.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

29. Батьковский М.А., Боков С.И., Наумов И.С. Важнейшая проблема оптимизации программ инновационного развития базовых высокотехнологичных отраслей // Новая наука: Проблемы и перспективы. - 2016. - № 10-1. - С. 76-81.

30. Батьковский М.А., Батьковский А.М. Проблемы инновационного развития предприятий ОПК в условиях импортозамещения // Новая наука: Современное состояние и пути развития. - 2016. - № 9. - С. 190-192.

31. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Сущность и задачи инновационного развития подотраслей оборонно-промышленного комплекса

The nature and objectives of innovative development of the sub-sectors of the military-industrial complex

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researcher
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Проведен анализ инновационного развития оборонно-промышленного комплекса на рубеже XX-XXI веков. Рассмотрена роль данного развития на укрепление обороноспособности страны. Проанализированы основные типы развития подотраслей оборонно-промышленного комплекса в современных условиях (на примере ракетно-космического комплекса). Определены задачи инновационной модернизации подотраслей предприятий данного комплекса. Исследована проблема оценки устойчивости инновационного развития подотраслей ракетно-космического комплекса. Выявлены основные направления стратегического развития инновационной инфраструктуры интегрированных структур ракетно-космического комплекса.

Ключевые слова: подотрасли, предприятия, ракетно-космический комплекс. инновационное развитие, устойчивость, оценка.

Abstract. The analysis of the innovative development of the military-industrial complex at the turn of XX-XXI centuries. The role of this development in strengthening the country's defense. The role of this development in strengthening the country's defense. Analyzed the main types of development sub-sectors of the military-industrial complex in modern conditions (on the example of the rocket-space complex). Defined the tasks of innovative modernization of the enterprises of the sub-sectors of this complex. Investigated the problem of stability of innovative development of the sub-sectors of the rocket-space complex.The basic directions of strategic development of innovation infrastructure integrated structures of the rocket-space complex.

Keywords: sub-sectors, enterprises, rocket-space complex, innovative development,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

sustainability, evaluation.

Анализ развития оборонно-промышленного комплекса (ОПК) России, в состав которого входит ракетно-космический комплекс (РКК), свидетельствует, что в начале XXI века (до кризиса 2008-2009 гг.) ОПК имел достаточно динамичные годовые темпы роста производства (до 9%), в то время как в целом по российской экономике данный показатель составлял 4,5-5%. Относительно стабильным являлся и ежегодный объем экспортных поставок вооружений и военной техники [1, с. 39]. Однако оценка потенциальных возможностей ОПК и результатов его развития в это время свидетельствует, что в своей основе экономический рост оборонно-промышленного комплекса в предкризисный период был по преимуществу восстановительным. Его главной целью был выход оборонно-промышленного комплекса из системного кризиса, порожденного реформами 90-ых годов прошлого века [2, с. 4].

Восстановительный рост базировался не на масштабной модернизации производственных мощностей предприятий ОПК, активном освоении новых технологий и видов продукции, а, в основном, на увеличении объемов производства старых образцов вооружения и военной техники. Это тормозило рост конкурентоспособности предприятий оборонно-промышленного комплекса, том числе и РКК, и производимой ими продукции [3, с. 15]. Естественно, отдельные предприятия оборонно-промышленного комплекса в указанный период вышли на траекторию инновационного развития, но в целом ОПК находился в стадии восстановительного экономического роста. Основными причинами отмеченного обстоятельства являлись: недостаточные объемы инвестиций, которые не позволяли создать потенциал данного развития; дефицит квалифицированных кадров; отсутствие эффективного механизма управления инновационным развитием предприятий оборонно-промышленного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

комплекса. Указанные причины были порождены резким сокращением затрат на оборону (особенно на создание продукции военного назначения) в 90-ые годы прошлого века [4, с. 33].

Рост объемов финансирования национальной безопасности в начале XXI века сыграл свою положительную роль. Он позволил ОПК вновь стать лидером экономического роста отечественной экономики. Однако основной объем финансовых средств в данное время, ввиду отмеченных причин, направлялся на решение текущих задач обеспечения деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса. Развитие производства в данный период сводилось, как правило, к модернизации вооружения и военной техники при значительном использовании импортных комплектующих [5, с. 82].

Отрицательную роль сыграло и отсутствие эффективного механизма стимулирования инновационного развития отраслей и подотраслей ОПК, включая подотрасли РКК. Государственные инвестиции в развитие производственно-технологической базы отраслей и подотраслей ОПК были недостаточны, а механизм государственно-частного партнерства еще не получил широкого применения [6, с. 145].

Мировой финансово-экономический кризис 2008-2009 гг. затормозил процесс восстановительного роста и подотраслей ОПК и потребовал перехода от восстановительного (ресурсного и инвестиционного) роста отраслей и подотраслей ОПК к их устойчивому инновационному развитию. Решение данной задачи можно рассмотреть на примере ракетно-космического комплекса (РКК) (таблица 1) [7, с. 294].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Характеристика основных типов развития РКК

в современных условиях

Параметры развития	**Типы развития**		
	Ресурсное	**Инвестиционное**	**Инновационное**
Цель развития	Максимизация прибыли	Максимизация потока денежных средств	Расширенное инновационное воспроизводство продукции
Стратегия развития	Ценовая конкуренция	Дифференциация, диверсификация	Материализация знаний и повышение конкурентоспособност и продукции
Потенциал развития	Сырье, производственные фонды, трудовые ресурсы	Сырье, производственные фонды, трудовые ресурсы, инвестиции	Сырье, производственные фонды, трудовые ресурсы, инвестиции, инновационный потенциал

Необходимость указанного перехода вызвана тем, что восстановительный рост уже не соответствует задачам РКК и целям военного строительства в России, т.к. структурно-технологическая и институциональная трансформация РКК, которая осуществлялась в период его восстановительного роста, проводилась недостаточно системно как с точки зрения осуществления четкой и взвешенной военно-экономической политики в целом, так и с позиции приведения потенциала РКК в соответствие с перспективными запросами на новые образцы продукции, увязанными с конкретными целями и задачами государственного и военного строительства [8, с. 148]. В результате отмеченных обстоятельств наблюдается неподготовленность ряда предприятий РКК к производству перспективной инновационной продукции. Поэтому поставлены задачи инновационной модернизации подотраслей и предприятий РКК. Важнейшие задачи модернизации подотраслей РКК необходимо учитывать при

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

разработке стратегий инновационного развития ракетно-космического комплекса (рисунок 1) [9, с. 191].

Рисунок1. Модель формирования экономически обоснованных стратегий инновационного развития подотрасли ракетно-космического комплекса

Инновационное развитие каждой подотрасли РКК – это, во-первых,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

разработка и производство конкурентоспособной продукции, востребованной рынком (государством); во-вторых, – модернизация ее организационной и технологической структуры, обеспечивающих реализацию целей ее развития; в-третьих, – эффективное воспроизводство основных факторов производства – труда, капитала, знаний [10, с. 132].

Такое комплексное понимание инновационного развития подотрасли РКК основывается на анализе совокупности производственно-технологических, финансово-экономических, социальных и других характеристик ее деятельности. Одни из этих характеристик определяют потенциал подотрасли РКК, другие – эффективность его использования [11, с. 97]. В рыночных условиях подотрасли РКК должны рассматриваться как экономические системы, в которых сочетаются процессы создания новой стоимости и воспроизводства капитала, а также осуществляются согласования интересов и устанавливаются взаимодействия различных экономических субъектов – производителей и потребителей продукции, собственников и наемных работников и др. [12, с. 128]. Тесное переплетDение их интересов определяет специфику инновационного развития подотраслей РКК и влияет на его устойчивость. Устойчивость инновационного развития подотрасли РКК важна, в первую очередь, потому, что она является стабилизирующим фактором развития экономики ракетно-космического комплекса. В связи с этим анализ данной устойчивости имеет в настоящее время не только теоретическое, но и важнейшее практическое значение, так как нарастание темпов изменений в РКК (его технологическая модернизация, создание интегрированных структур и другие преобразования) приводит к возникновению новых рисков, которые оказывают существенное влияние на нее [13, с. 211].

Анализ работ различных авторов по рассматриваемой проблематике

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

показывает, что ряд вопросов, связанных с оценкой устойчивости инновационного развития подотраслей РКК, исследованы недостаточно полно, а многие теоретические и практические аспекты рассматриваемой проблемы остались нерешенными до настоящего времени. Так, например, понятие устойчивости инновационного развития предприятий РКК определяется некоторыми авторами через их финансовое состояние, которое обеспечивает выполнение всех обязательств предприятий перед работниками, другими организациями и государством. Однако оценка устойчивости инновационного развития предприятий РКК путем анализа показателей, характеризующих только их финансовое состояние, представляется, с нашей точки зрения, недостаточно обоснованной, поскольку при этом не учитываются многие характеристики данного развития [14, с. 60].

Согласно мнению других исследователей устойчивость инновационного развития предприятий РКК определяется как характеристика уровня риска их деятельности. При этом данные авторы, как правило, увязывают оценку указанного риска с финансово-экономическим положением предприятий, не рассматривая производственно-технологические параметры инновационного развития и их динамику. Поэтому для решения данной задачи целесообразно, с нашей точки зрения, использовать системный подход, то есть необходимо учитывать не только финансово-экономические, но и иные факторы, влияющие на устойчивость инновационного развития подотраслей РКК [15, с. 6].

При анализе инновационного развития подотрасли РКК в настоящее время используются два основных понятия – инновационная деятельность и инновационный процесс, которые характеризуют его с разных позиций: первое – с точки зрения содержания и цели развития, второе – существования определенной последовательности его этапов [16, с. 330]. Инновационный

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

процесс можно рассматривать, с одной стороны, как параллельно-последовательное осуществление научно-исследовательской, научно-технической, производственной и маркетинговой деятельности подотрасли РКК, а с другой – как временные этапы жизненного цикла нововведений от возникновения научных идей до их реализации в виде новых продуктов (изделий) и услуг [17, с. 305].

В наиболее обобщенном понимании инновационный процесс, осуществляемый подотраслью РКК, как и другими отраслями и подотраслями ОПК, целесообразно определить как совокупность трудовых процессов по созданию, распространению и применению продукции и технологий, обладающих научно-технической новизной, удовлетворяющих определенные общественные потребности и нашедших рыночное применение [18, с. 37]. Этапы инновационного процесса, осуществляемого подотраслью ракетно-космического комплекса, различаются по содержанию и результатам, им присущи определенная автономность, а также наличие организационно-экономических особенностей, связанных с прогнозированием, планированием, финансированием работ, осуществляемых на этих этапах. Поскольку дисфункция хотя бы одного из этих этапов ставит под угрозу результативность всего инновационного процесса, то для эффективного его осуществления необходимо интеграционное единство всех указанных этапов.

В научных исследованиях структуризация инновационного процесса осуществляется различными авторами по-разному [19, с. 174]. Проанализировав известные подходы к определению его структуры, можно сделать вывод, что, несмотря на некоторые отличия в определении количества этапов инновационного процесса и их названий, принципиальных различий между данными подходами нет. Структуру инновационного процесса,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

осуществляемого подотраслью РКК, в общем виде можно представить в виде четырех основных этапов: фундаментальные научно-исследовательские работы; прикладные научно-исследовательские работы; опытные и проектно-конструкторские работы; производство новой продукции и коммерциализация инноваций [20, с. 181].

На первом этапе инновационного процесса проводятся (используются) фундаментальные исследования, осуществляемые в академических институтах, высших учебных заведениях, отраслевых специализированных институтах и лабораториях. На данном этапе финансирование инновационного процесса осуществляется, как правило, из государственного бюджета на безвозвратной основе. Второй этап соответствует исследованиям прикладного характера, которые осуществляются, в основном, в научных организациях РКК и могут финансироваться в основном за счет бюджета. На этом этапе инновационного процесса не всегда гарантировано достижение желаемых целей, поскольку результаты прикладных исследований сопряжены с большой долей неопределенности [21, с. 246].

Опытно-конструкторские и экспериментальные разработки, проводимые на третьем этапе инновационного процесса, осуществляются как в специализированных лабораториях, конструкторских бюро, так и в научно-производственных подразделениях крупных промышленных предприятий и интегрированных структур РКК. При этом к источникам финансирования, характерным для предыдущего этапа, добавляются собственные средства предприятий и организаций ракетно-космического комплекса. На этом этапе инновационного процесса, существуют риски потери вложенных средств. Поэтому инвестиции в инновации носят рисковый характер и называются рискоинвестициями [22, с. 54].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

На четвертом этапе инновационного процесса осуществляется создание нового продукта (изделия) и его коммерциализация. Как правило, на рубеже четвертого этапа (создания новой продукции) предприятиям подотрасли РКК требуются значительные инвестиции в производство для создания (или увеличения) производственных мощностей, подготовки персонала и решения других задач, связанных с производством инновационной продукции. Период времени от зарождения научной идеи и создания новшества до его использования принято называть жизненным циклом инновации. По мере распространения (диффузии) новшество совершенствуется, делается более эффективным, приобретает новые потребительские свойства. Это объясняет важную особенность инновационного процесса, осуществляемого в подотрасли ракетно-космического комплекса, которая заключается в том, что он не прерывается и после внедрения инновации, так как создаваемая продукция часто модернизируются [23, с. 47].

Обобщая вышеизложенное, инновационный процесс, осуществляемый подотраслью РКК, можно определить как совокупность научно-технологических и организационных изменений, результатом которых являются нововведения. Также можно считать, что он является процессом преобразования научного знания в инновации. Главная цель управления инновационным процессом, осуществляемым подотраслью РКК, – концентрация ресурсов на направлениях, обеспечивающих ускорение ее научно-технического развития с учетом получения и коммерциализации новшеств. Инновационный процесс с системной точки зрения обладает определенными свойствами, основные из которых - целостность и динамизм. Он не является простой суммой элементов, а дифференцирован на разнообразные подсистемы и изменяется во времени. Этапы инновационного процесса, осуществляемого подотраслью РКК, являются

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

отдельными системами, которые состоят из множества частей, каждая из которых взаимодействует с другими частями, образуя единое целое. Все этапы инновационного процесса взаимозависимы, они согласуются с его целью и между собой [24, с. 229]. Следовательно, непрерывный инновационный процесс лежит в основе инновационного развития подотрасли ракетно-космического комплекса.

Решения Президента Российской Федерации и Правительства РФ в области развития национального хозяйства ориентируют федеральные органы исполнительной власти на создание условий, обеспечивающих модернизацию реального сектора экономики на основе развития его инновационной деятельности. В ракетно-космическом комплексе России проблемы модернизации стоят остро, так как научно-технический задел, подготовленный в 70–80-х годах XX века и долго используемый при создании новой продукции, практически исчерпан. Вместе с тем результаты научно-технической деятельности составляют основу инновационного потенциала РКК, необходимого для повышения конкурентоспособности, создаваемой им продукции [25, с. 30].

Помимо общих разрывов инновационного процесса существуют и другие специфические барьеры инновационному развитию подотраслям РКК. Институциональные преобразования РКК путем формирования интегрированных структур способствуют концентрации ресурсов, повышению возможностей для создания конкурентных преимуществ производимой продукции. В то же время они могут привести к закреплению кооперационных связей на основе корпоративных интересов, что одновременно ведет к ограничению выбора партнеров, консервации технологических связей производителей. Использование не инновационных механизмов создания

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

конкурентных преимуществ, основанных на монопольном положении корпораций при производстве определенных образцов продукции, в краткосрочной перспективе может перекрыть потенциальный эффект от их инновационной деятельности, результат которой сопряжен с многочисленными рисками, дополнительными затратами и приносит отдачу лишь в относительно отдаленной перспективе [26, с. 524]. Дополнительные затраты связаны, в значительной мере, с необходимостью создания инновационной инфраструктуры интегрированных структур РКК (таблица 2) [27, с. 25].

Таблица 2

Основные направления стратегического развития инновационной инфраструктуры интегрированной структуры РКК

№ п/п	Направление стратегического развития интегрированной структуры РКК	Направление стратегического развития инновационной инфраструктуры интегрированной структуры РКК
1	Снижение уровня конкуренции	В условиях стандартизации процессов производства выход вертикально интегрированных структур на международный уровень конкуренции приводит к тому, что преимущество получает та компания, у которой лучше развита инновационная инфраструктура
2	Повышение эффективности производства	Повышение эффективности производства при вертикальной интеграции во многом определяется объединением ресурсов и фокусированием их использования на опережающем развитии инновационной инфраструктуры, исключающей ограничение реализации возможностей интегрированной структуры РКК
3	Укрепление рыночных позиций	Во многом положительный эффект от вертикальной интеграции определяется развитием обеспечивающего и заготовительного производства, сбытовых возможностей и других элементов инфраструктуры. При этом преимущество получают те интегрированные структуры РКК, которые развивают инновационную инфраструктуру
4	Синергетический эффект	Повышение эффективности хозяйственной деятельности за счет операционной (организационной) и финансовой составляющей. Относительное снижение цены для потребителя и повышение уровня качества продукции
5	Накопление и ускорение воспроизводства основного капитала	Эффективность накопления и ускорение воспроизводства основного капитала вертикально интегрированной структуры во многом определяют скорость обновления инновационной инфраструктуры
6	Снижение	Снижение транзакционных издержек взаимоотношений между

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

	транзакционных издержек	собственниками предприятий за счет использования специализированных структур управления в рамках системы управления инновационной инфраструктурой интегрированной структуры РКК
7	Снижение логистических издержек	При вертикальной интеграции создание в рамках инновационной инфраструктуры системы управления логистическими издержками обеспечивает не только существенное их сокращение, но и повышение эффективности использования
8	Рост издержек контроля и управления	При вертикальной интеграции возникает необходимость в создании дополнительных структур управления и контроля в рамках корпорации. Рациональность издержек контроля и управления будет тем выше, чем эффективнее будет развиваться инновационная инфраструктура интегрированной структуры РКК

Таким образом, экономические и организационные условия деятельности предприятий подотрасли РКК, выпускающих продукцию, рынок которой не является открытым и регламентирован государством, не создают в полном объеме необходимых стимулов для их инновационного развития. Напротив, инициативные коммерческие успехи предприятий подотрасли РКК на рынке непрофильной продукции могут мотивировать изменение приоритетов их целевой деятельности и привести к разрушению связей с оборонным сектором, не обеспечивающим сопоставимых экономических результатов. Следовательно, организация инновационной деятельности в подотрасли РКК требует государственного стимулирования и регулирования с целью поддержания баланса оборонных и коммерческих интересов ее участников [28, с. 17].

Привлечение предприятиями подотрасли РКК средств сторонних инвесторов для коммерческого освоения результатов их интеллектуальной деятельности (РИД) двойного назначения затруднено из-за недостатков разработанного и нормативно закрепленного порядка доступа бизнес-структур к информации об указанных РИД и типовых правил распределения прибылей между участниками инновационных проектов. До настоящего времени в ракетно-космическом комплексе работы подготовительной стадии коммерциализации, включающие: отбор РИД двойного назначения, имеющих

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

коммерческий потенциал; экспертизу возможных последствий свободного распространения результатов интеллектуальной деятельности, созданных в целях обеспечения обороноспособности страны; рассекречивание и/или легендирование сведений об их специальном назначении (при необходимости), а также определение взаимовыгодных условий и договорных обязательств коммерциализации ввиду отмеченных причин проводятся явно в недостаточном объеме [29, с. 59].

В результате научно-производственной деятельности предприятий подотраслей РКК за счет средств федерального бюджета создан и продолжает накапливаться значительный инновационный потенциал. Реализация части этого потенциала, ограниченной рамками целевого назначения РИД, разработанных для решения конкретных задач по государственным контрактам, ведется соответствующими государственными заказчиками. Расширение масштабов использования уже созданных результатов интеллектуальной деятельности для технологического развития смежных отраслей промышленности организовано недостаточно, а стимулирование расширенной реализации инновационного потенциала действующей нормативно-правовой базой не предусмотрено. С учетом изложенного, основными целевыми задачами создания и развития условий для активизации инновационной деятельности в РКК являются следующие [30, с. 331]:

- организация систематического отбора результатов фундаментальных исследований, полученных по приоритетным направлениям развития оборонно-промышленного комплекса и критическим технологиям Российской Федерации, преобразование их в прикладные результаты, пригодные для воплощения в передовые технические и технологические решения;

- повышение эффективности использования средств федерального

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

бюджета, выделяемых на развитие технологической базы РКК, в том числе путем расширения их применения по двойному назначению в военном и гражданском секторах экономики;

- привлечение дополнительных внебюджетных средств в целях технологического развития ракетно-космического комплекса по направлениям, критически важным для создания продукции, конкурентоспособной на внутреннем и международных рынках;

- расширение масштабов использования двойных технологий в интересах повышения рентабельности производства продукции, ограниченного финансовыми возможностями государственных заказчиков, на основе унификации производственно-технологической базы создания военной и гражданской продукции.

Эффективность использования бюджетных средств, направляемых на финансирование инновационного развития подотраслей РКК, может быть существенно повышена путем организации систематической передачи (трансферта) передовых научно-технологических достижений оборонного или специального назначения в гражданский сектор экономики. Привлечение внебюджетных средств для инновационного развития подотраслей РКК может быть осуществлено при условии совпадения направлений их технологического развития, важных для повышения конкурентоспособности продукции, в производстве которой заинтересованы внешние инвесторы. Систематическое выявление таких общих для оборонного производства и предпринимательской деятельности направлений инновационно-технологического развития РКК, определение заинтересованных участников государственно-частного партнерства и оформление договорных обязательств на взаимовыгодных условиях сотрудничества требуют организации соответствующей работы на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

постоянной основе [31, с. 54].

Основной формой сочетания государственных (оборонных) и коммерческих интересов при организации инновационной деятельности в подотрасли РКК является государственно-частное партнерство, а способом гармонизации партнерских интересов и представления их в виде конкретных мероприятий по коммерциализации оборонной продукции должна стать программа создания и трансферта двойных технологий. При организации работы по созданию условий, благоприятных для развития инновационной деятельности по определенным ее направлениям, необходимо мотивировать участие в ней государственных заказчиков, исполнителей государственного оборонного заказа и бизнес-инвесторов [32, с. 296].

Библиографический список

1. Батьковский А.М. Необходимость модернизации оборонно-промышленного комплекса России // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 39-40.

2. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8

3. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ и прогнозирование развития предприятия в условиях кризиса // Экономический анализ: теория и практика. - 2010. - № 1. - С. 12-21.

4. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

5. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Божко В.П. Анализ управления производством вооружения и военной техники в зарубежных странах // Электронная промышленность. - 2014. - №3. - С. 80-93.

6. Батьковский А.М., Трофимец В.Я., Трофимец Е.Н. Оценка финансово-экономического состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники, серия РЛТ. - 2014. - № 1. - С. 140-150.

7. Батьковский А.М., Фомина А.В. Государственное регулирование и поддержка оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 280-301.

8. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Optimization of use of production capacity of defense-industrial complex. (Оптимизация использования производственных мощностей оборонно-промышленного комплекса) // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. - 2014. - № 2. - С. 147 – 149.

9. Батьковский А.М., Клочков В.В., Фомина А.В. Влияние отраслевой структуры на эффективность производства в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. - № 2. - С. 186-201.

10. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Semenova E.G. etc. Linguistic Analysis of High-Tech Production Complex // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 130-139 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p130.

11. Батьковский А.М., Леонов А.В., Пронин А.Ю. и др. Программно-целевое планирование развития отраслей оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. - № 11. - С. 89-102.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

12. Батьковский А.М., Леонов А.В., Пронин А.Ю. Регулирование производства высокотехнологичной продукции в отраслях оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2016. № 4. Серия ОТ. - С. 124-136.

13. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Трофимец В.Я. и др. Оценка рисков инвестиционных проектов на основе имитационного статистического моделирования // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 2. - 2015. - № 4. - С. 204-222.

14. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Оптимизация процесса формирования программ развития отраслей ОПК // Экономический рост и финансовые рынки: глобальные перспективы сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука». - Санкт-Петербург. - 2016. - С. 54-68.

15. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Булава И.В. Анализ динамики и эффективности интеграции производства вооружений и военной техники // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - № 1. - С. 2-11.

16. Batkovsky A.M., Cherner N.V., Klochkov V.V. etc. Management of Utilization and Development of the Production Capacity of the Military-Industrial Complex // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 5, S 4, October,P. 327-339 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n5s4p327.

17. Batkovsky A.M., Semenova E.G., Trofimets V.Ya. etc. Automated Rating of Financial and Economic Condition of Companies. // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 5, S 4, October, P. 297-308 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n5s4p297.

18. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Modeling technological relations in the structure of production (Моделирование

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

технологических связей в структуре производства) // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. - 2014. - № 1. - С. 36–39.

19. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Калачанов В.Д. Оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2014. - № 3. - С. 171–181.

20. Батьковский А.М., Трофимец В.Я., Трофимец Е.Н. Научно-методический аппарат решения аналитических задач в оборонно-промышленном комплексе // Вопросы радиоэлектроники, серия СОИУ. Выпуск 2. - 2015. - № 6 . - С.174-194.

21. Батьковский А.М., Фомина А.В. Инновационное развитие процесса подготовки кадров для оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. - № 1. - С. 242-251.

22. Батьковский А.М. Прогнозирование и моделирование инновационного развития экономических систем. – М.: ОнтоПринт. - 2011. – 202 с.

23. Батьковский М.А. Риски реализации программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса // Общество, наука и инновации. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян А.А. - 2015. - С. 46-48.

24. Батьковский М.А., Мингалиев К.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности высокотехнологичных предприятий оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. - № 1 (1). - С. 220-242.

25. Бородакий Ю.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. и др. Моделирование процесса разработки наукоемкой продукции в оборонно-промышленном комплексе // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. – 2014. - № 2. - С. 21-34.

26. Батьковский А., Батьковский М., Булава И. и др. Уменьшение рисков деятельности предприятий с помощью инструментария оценки их

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

экономической устойчивости // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. - 2011. - № 4. - С. 522-526.

27. Батьковский А.М. Тенденции развития организации производства в отраслях оборонно-промышленного комплекса // Общество, наука и инновации: сборник статей Международной научно-практической конференции (14 февраля 2015 г.) в 2 ч. Ч.1. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 24-26.

28. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

29. Батьковский А.М., Боков С.И. Оптимизация программных мероприятий развития базовых высокотехнологичных отраслей // Новая наука: Проблемы и перспективы. - 2016. - № 10-1. - С. 58-61.

30. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

31. Батьковский А.М., Коробов С.П., Хрусталёв Е.Ю. Об одном подходе к оценке вариантов реструктуризации оборонно-промышленного комплекса (на примере авиастроительной отрасли) // Экономика и математические методы. - 2004. Т. 40. - № 1. - С. 50-58.

32. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы анализа рисков инновационного развития предприятий*

Theoretical framework for the analysis of risks of innovative development of enterprises

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Рассмотрена роль бюджетирования в управлении предприятиями оборонно-промышленного комплекса и его структура. Исследован процесс финансового планирования с учетом состава издержек предприятия. Проведен анализ схемы взаимодействия различных уровней управления бюджетами предприятия оборонно-промышленного комплекса. Описаны два основных варианта разработки бюджетов, которые построены по принципу «снизу вверх» и «сверху вниз». Выявлены основные элементы системы бюджетирования: его организация, технология и методология Представлен порядок формирования бюджета движения денежных средств прямым или косвенным методом.

Ключевые слова: процесс бюджетирования, предприятия, оборонно-промышленный комплекс, сущность, бюджет, расходы, доходы.

Abstract. The role of budgeting in the management of enterprises of the military-industrial complex, and its structure. The financial planning process considering the composition of the costs of the enterprise was studied. The analysis of the interaction scheme between different levels of government budgets of military-industrial complex enterprises was held. Two basic options for the development of budgets, which are built on a "bottom-up" and "top down" were described. The basic elements of the budgeting system: its organization, technology and methodology, were investigated. Budget formation process, cash flow by direct or indirect way were described.

Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Keywords: budgeting process, enterprise, military-industrial complex, the essence of the budget, expenses, income.

Инновационная деятельность в большей степени, нежели любая другая деятельность, сопряжена с риском. Это связано с тем, что инновационная деятельность вносит существенные, порой радикальные преобразования в производственные и организационные процессы. Экономическая сущность риска может быть рассмотрена в различных аспектах. Вопрос о том, что такое «риск» все еще остается открытым. Риск как экономическая категория неоднозначно истолковывается в научной и учебно-методической литературе, что усложняет изучение данного явления [1, с. 4].

С обывательской точки зрения риск ассоциируется с опасностью, трудностями, с вероятностью неблагоприятного исхода события. С математической точки зрения риск в самом общем виде это вероятность, что какое-то событие может произойти, а может и не произойти. Однако ассоциирование риска с вероятностью лишает категорию «риск» экономической сущности [2, с. 285]. Риск, рассчитанный как вероятность, представляет абстрактную универсальную величину, не связанную с такими экономическими категориями, как полезность, интересы и экономический результат. Применительно к экономической сфере уровень такой вероятности определяет степень риска, при этом возможны три исхода [3, с. 52]:

- отрицательный в виде убытков;
- нейтральный, не изменивший исходного положения;
- положительный в виде экономической или моральной выгоды.

Часто понятие риска подменяют понятием «неопределенность». Неопределенность - это состояние неоднозначности событий в будущем и невозможность их прогнозировать, что вызвано неполнотой или неточностью

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

информации. С другой стороны, ряд авторов понимает под неопределенностью особое явление, которое предшествует или сопутствует риску, иными словами, неопределенность является фактором риска. Отличие неопределенности от риска состоит еще и в том, что неопределенность выступает в качестве неизмеримого явления, тогда как риск подлежит измерению, качественной и количественной оценке [4, с. 1390].

В экономической научной литературе существует множество подходов к определению сущности риска, но все они могут быть объединены в три основных группы. Первую группу представляют сторонники теории оптимального управления, теории системности и теории социально-экономической динамики. Согласно перечисленных теорий риск определяется как свойство, присущее любым видам целесообразной деятельности. В то же время риски характеризуют вероятность наступления во времени событий, ведущих к изменению равновесной устойчивости социально-экономических систем [5, с. 197]. В качестве другого направления можно выделить работы, в которых риски рассматриваются как результат накопления регрессивного потенциала. Развитие данной теории основано на деструктивной природе рисков: любой результат экономической деятельности, даже если он в целом способствует росту общественного богатства, содержит в себе элемент регрессивного развития. Третья группа исследует специфику риска, связанную с неопределенностью, свойственной особому виду экономической деятельности [6, с. 28]. Предпринимательский риск – это форма несовпадения желания и действительности, целей и результата. Эти идеи находят свое развитие в работах ученых, исследующих теорию неравновесных (энтропийных) процессов экономического развития.

Зачастую риск воспринимается негативно, однако не следует забывать о

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

том, что риск дает возможность появления шанса, который соотносится с благоприятным исходом. Понятия риск и шанс противоположны друг другу, но вместе с тем они находятся в тесной взаимосвязи [7, с. 328]. Ведь риск не следует рассматривать только как убыток. Наличие шанса предполагает возможность перехода на более высокий уровень. Именно оценка шанса в конечном итоге заставляет новатора принять решение о нововведении. То есть шанс в тесной корреляции с риском являются движущим мотивом инновационной деятельности.

Можно выделить несколько ключевых аспектов рассмотрения рисков [8, с. 37; 9, с. 41]:

1) риск рассматривается как *экономическая категория*;

2) *деструктивный аспект* – риск отождествляется с опасностью, вероятностью негативного исхода событий и отклонением от поставленных целей и намеченного плана;

3) *конструктивный аспект* – риск рассматривается как возможность (шанс) благоприятного исхода намеченных планов, получения экономической выгоды из складывающихся обстоятельств;

4) *деятельностный аспект* – под риском подразумевается комплекс действий (деятельность), направленных на реализацию поставленной цели в условиях неопределенности;

5) *ситуативный аспект* – риск выступает в качестве ситуативной характеристики деятельности, связанной с неопределенностью, возникающей вследствие объективных обстоятельств и индивидуально-групповых предпочтений.

Анализ указанных аспектов сформулировать следующие выводы [10, с. 16; 11, с. 51]:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

1) понятие «риск» в экономической литературе не имеет однозначного толкования в силу многомерности терминологического поля, включающего несоизмеримые, противоположные, взаимоисключающие трактовки.

2) выделенные аспекты (подходы) к определению риска противоположны: с одной стороны, риск является причиной неблагоприятного стечения обстоятельств (деструктивный аспект), с другой стороны, подразумевает наличие возможности благоприятного развития ситуации, выхода на более совершенный уровень развития экономических систем (конструктивный аспект). В то же время с одной точки зрения риск рассматривается как система конкретных действий по достижению поставленных целей в условиях действия факторов неопределенности (деятельностный аспект), с другой точки зрения, риск – это сама ситуация, характеризующаяся влиянием факторов неопределенности;

3) несмотря на очевидную семантическую дихотомию выделенных аспектов, многие ученые разделяют невозможность однозначного толкования категории «риск»: риск может подразумевать как негативные отклонения, так и положительный исход предприятия, в то же время риск представляет единство обстоятельств и индивидуально-групповых предпочтений, т.е. обусловлен одновременным влиянием объективных и субъективных факторов.

На основе рассмотренных подходов к толкованию понятия «риск» следует отметить исключительную сложность и многомерность риска как экономической категории. В связи с этим формулировка комплексного определения риска представляет собой довольно сложную задачу. Можно выделить следующие семантические слои, признаки риска, которые составляют основу этой экономической категории:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

1) риск характеризуется возникновением рисковой ситуации, т.е. такого сочетания факторов внешней и внутренней среды, которые могут привести к неблагоприятным последствиям;

2) интерпретация ситуации в качестве рисковой полностью зависит от лица, принимающего решения, то есть от его субъективного восприятия;

3) рисковая ситуация возникает в силу неопределенности, которая сопровождает как сам факт возникновения рисковой ситуации, так и степень ее последствий [12, с. 114].

Исходя из этого, следует выделить следующие атрибуты риска:

- альтернативность;

- некатегорическая возможность возникновения каждой конкретной рисковой ситуации;

- неравнозначность оценки последствий возникновения рисковой ситуации [13, с. 18].

Очевидно, что инновационная деятельность всегда связана с неопределенностью в отношении будущего результата. Поэтому природа рисков инновационного предпринимательства в настоящее время недостаточно проработана в силу того, что сама инновационная направленность деятельности углубляет степень неопределенности при реализации экономических решений и задач. Следует отметить, что риск связан с конкретным объектом проявления (объектом риска). По отношению к объекту проявляются и изучаются факторы риска. Анализ факторов риска в комплексе с другими мероприятиями позволяет добиваться предотвращения или существенного снижения негативных последствий реализации рисковых ситуаций [14, с. 151].

Поскольку стратегическая цель любого предприятия – обеспечение собственной устойчивой и долгосрочной конкурентоспособности, то одной из

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

основных функций, обеспечивающих ее достижение, является противостояние факторам, препятствующим своевременной и эффективной реализации решений в области инновационного развития – управление рисками [15, с. 524].

Управление рисками (риск-менеджмент) подразумевает под собой комплекс действий, направленных на смягчение воздействия рисков на конечные результаты реализации проекта. Главными задачами управления рисками выступает определение возможных альтернатив развития событий, оценка вероятности и последствий их наступления и предотвращение или минимизация действия риск-факторов. На успех управления рисками влияет несколько взаимосвязанных аспектов [16, с. 248]:

- уровень развития инструментов, методов и средств управления рисками;
- организация управления рисками;
- качество исполнения мероприятий по управлению рисками.

Уровень развития средств, инструментов и методов управления рисками зависит от состояния методологии управления рисками. Поэтому одной из важнейших задач формирования системы управления рисками инновационного развития выступает:

- определение способов, правил и методов идентификации рисков;
- выделение факторов, генерирующих возникновение рисковых ситуаций;
- формирование и исследование методов анализа и прогнозирования рисков инновационного развития организации;
- формулирование принципов и развитие базовых методов управления рисками [17, с. 1202].

Организация управления рисками включает в себя практические методы обеспечения реализации решений в области управления рисками и может быть

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

представлена следующими направлениями:

- формулирование задач и функций, связанных с управлением рисками проектирования инноваций;

- распределение выделенных задач и функций, прав, обязанностей, полномочий, ответственности и ресурсов с целью обеспечения эффективного управления рисками;

- планирование мероприятий по минимизации рисков, обеспечение методов и форм их организации и финансирования.

- описание информационных потоков и требований к информационному обеспечению для принятия своевременных решений по управлению рисками проектирования инноваций.

- формирование технической поддержки управления рисками инновационных процессов организации [18, с. 168].

Тогда как первые два фактора определяют теоретические и организационные средства обеспечения управления, третий фактор успешности реализации системы управления рисками относится к непосредственному исполнению решений в данной области, иными словами, третий фактор представляет собой практическую системную реализацию теории, методологии и организации управления рисками. Только комплексное проявление этих факторов обеспечивает успех практического воплощения мер воздействия на риски инновационного развития организаций [19, с. 37].

Существует множество подходов к содержанию процесса управления риском с методологической точки зрения. Однако во всех подходах можно отследить четкую хронологию в реализации задач управления рисками. Даже если организация управления рисками не носит формализованный характер, в случае возникновения рисковой ситуации необходимо в первую очередь

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

выделить источники и факторы риска (идентифицировать риск), оценить масштаб последствий (провести оценку и измерение риска), принять решение о действии/бездействии (разработать комплекс мер по управлению рисками) и претворить выбранные меры (исполнение выбранного метода управления риском) [20, с. 26].

Особенность управления рисками инновационной деятельности по сравнению с традиционным риск-менеджментом заключается в необходимости повторного пересмотра и оценки системы рисков в процессе разработки и реализации инновации в силу уникальности и слабой формализованности инновационных процессов. Таким образом, подход к содержанию процесса управления рисками (или риск-менеджмента) в методологическом аспекте включает в себя следующую последовательность действий, осуществляемых в процессе реализации инноваций:

Этап 1. Идентификация риска. Под идентификацией рисков понимают формирование критериев определения момента возникновения рисковой ситуации, определение специфики рисков, выделение особенностей их реализации, включая изучение размера экономического ущерба, изучение рисковой динамики, степень взаимосвязи между ними и изучение факторов, влияющих на них. Идентификация рисков неразрывно связана с их классификацией, то есть построением системы рисков, которая упрощает реализацию последующих этапов управления рисками. Хронологически этот процесс подразумевает выделение следующих этапов:

- источники неопределенности и риска;
- факторы, влияющие на риск – построение идентификационной матрицы рисков;
- последствия реализации риска;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- источники информации;

- взаимное влияние рисков друг на друга.

Идентификация рисков не прекращается после реализации первого этапа системы риск-менеджмента, поскольку возможно выявление новых признаков рисковой ситуации [21, с. 29].

Этап 2. Анализ риска. На данном этапе производится количественная оценка вероятности возникновения рисковой ситуации и размера экономического ущерба вследствие наступления рисковой ситуации. Так же, как и в случае с идентификацией, анализ риска не является единовременно выполняемым комплексом действий. Скорее он представляет собой непрерывный процесс, осуществляемый на протяжении всего алгоритма риск-менеджмента. Поэтому условно все процедуры анализа и оценки риска можно разделить на три последовательных этапа:

А). Приорный стратегический (прогнозный) анализ включает прогнозирование рисковых ситуаций при реализации инноваций, разработку сценариев их развития, оценку возможности их возникновения (вероятностная оценка риска) и тяжести последствий (суммовая оценка риска, оценка финансовых потерь). Особенность данного этапа оценки заключается в оперировании по большей части прогнозной и экспертной информацией, которые характеризуются множественностью и неоднородностью решений.

Б). Априорный тактический анализ осуществляется параллельно с реализацией мер по управлению рисками, поэтому на данном этапе главными задачами являются оценка достаточности и эффективности мер минимизации и сглаживания рисков и оперативное реагирование на возникновение неучтенных ранее рисков. С этой целью проводится сравнительный анализ прогнозных оценок и реального развития событий и выявление дополнительных факторов

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

риска. Основным источником информации выступают данные, оперативно получаемые в ходе мониторинга инновационного процесса, представляющие, как правило, динамичный, неформализованный массив информации.

В). Апостериорный системный анализ служит основой для формирования системы управления рисками, насколько это возможно в результате реализации инновационной деятельности. Данный анализ аккумулирует и систематизирует информацию о возможных рисках и рисковых ситуациях, о сценариях развития рисковых ситуаций и об эффективности предпринимаемых мер управления рисками [22, с. 211].

Этап 3. Выбор методов воздействия на риски. В ходе данного этапа важно достичь баланса между действенностью и затратностью предпринимаемых мер, и это напрямую зависит от качества реализации предшествующих этапов управления рисками. Основные вопросы, на которые необходимо обратить внимание, сводятся к следующим:

- выбор наиболее эффективных методов управления рисками;

- определение влияния выбранной системы методов на совокупный риск в деятельности организации.

Сами по себе методы риск-менеджмента достаточно разнообразны. Это связано с неоднозначностью понятия риска и наличием большого числа критериев их классификации. Во-первых, методы минимизации негативного влияния неблагоприятных событий можно сгруппировать следующим образом:

- уклонение от риска – это набор мероприятий, ставящих целью избегание влияния неблагоприятных последствий рисковой ситуации;

- сокращение риска – это действия, ориентированные на уменьшение ущерба и связанные с принятием организацией рисков на себя;

- передача риска – это меры, позволяющие переложить ответственность и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

возмещение возникающего вследствие наступления рисковой ситуации ущерба на другой субъект [23, с. 22].

Можно выделить и четвертый способ воздействия на риск – овладение риском, когда прогнозируемые потери незначительны и предпринимаются активные действия для предупреждения этих потерь.

С другой точки зрения, методы управления рисками можно классифицировать по соотношению времени осуществления управляющих мероприятий и наступления рисковой ситуации можно классифицировать следующим путем;

- дособытийные методы воздействия на риск – превентивные мероприятия, направленные на изменение существенных параметров риска (вероятностных и суммовых).

- послесобытийные методы воздействия на риск – меры, осуществляемые после наступления ущерба и направленные на ликвидацию последствий [24, с. 163].

В сути своей, выбор методов управления рисками основывается на расчетах вероятностных и экономических характеристик риска (определенных на первом этапе процесса риск-менеджмента). Однако здесь могут добавляться и другие параметры, например, технические или социальные параметры риска [25, с. 17]. При разработке системы риск-менеджмента менеджер должен учитывать, прежде всего, принцип ее результативности. Он заключается в том, что управляющие воздействия должны акцентироваться не на все риски, а, в первую очередь, на те, которые оказывают наибольшее влияние на ход экономических (в том числе инновационных) процессов. С этой целью необходимым элементом управления рисками является локализация риска. В условиях, скажем, бюджетных ограничений, наиболее незначительные риски

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

должны отбрасываться с целью экономии ресурсов (пассивная стратегия). В то же время, за счет освобожденных средств, проводится интенсивная работа с более серьезными рисками (активная стратегия). Результатом данного этапа выступает программа управления рисками. Она представляет собой детальное описание мероприятий избегания или минимизации рисков, ресурсного и информационного обеспечения, критериев определения эффективности программы, распределения ответственности и т.д. [26, с. 25].

Этап 4. Реализация методов воздействия на риски. Здесь непосредственно реализуется программа, разработанная на предыдущем этапе. Вопросы, которые решаются на данном этапе, касаются технической поддержки принимаемых решений:

- конкретные мероприятия, которые следует реализовать;
- сроки исполнения этих мероприятий;
- источники и состав ресурсов, необходимых для осуществления этой работы;
- определение ответственных лиц.

Данный этап в большей степени затрагивает организационный аспект управления рисками, базирующийся на методологии риск-менеджмента, используемой в процессе реализации первых трех этапов [27, с. 129].

Этап 5. Мониторинг результатов и совершенствование системы управления рисками. Данный этап реализует обратную связь в системе управления рисками. Во-первых, ключевым вопросом в рамках реализации данного этапа выступает определение общей эффективности реализации запланированных мер и анализ факторов, повлиявших на эту эффективность. Вторая задача – анализ реализованных за период рисков. Здесь следует выявить причины их появления и связанные с этим изменения программы управления

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

риском, если таковые требуются. Как следует из названия этапа, он направлен не только на контроль процесса риск-менеджмента, но и на выявление тех мер, которые могут повысить эффективность работы данной системы в текущем периоде или перспективе. Таким образом, к указанным задачам можно добавить следующие:

- вклад каждого реализованного мероприятия в общую эффективность системы;

- возможные коррективы в составе этих мероприятий;

- гибкость и эффективность системы принятия решений.

Практика риск-менеджмента доказывает объективность и рациональность описанной хронологии управления рисками. Таким образом, управление рисками складывается из параллельно-последовательных этапов, учитывающих особенности задач управления инновационным развитием организации.

Формой реализации и осуществления инноваций в большинстве случаев выступает инновационный проект. Предмет проектирования накладывает отпечаток на проектную деятельность. Основными признаками инновационного проекта являются [28, с. 26]:

1) новизна;
2) однократность исполнения;
3) изменения как основное содержание проекта;
4) неповторимость;
5) конкретная цель, ограниченная во времени;
6) временная ограниченность продолжительности проекта;
7) ограниченность требуемых ресурсов;
8) комплексность решения проблемы;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

9) высокий приоритет;

10) необходимость привлечения специалистов разных профилей.

Основным отличием инновационного проекта от прочих проектов является заложенный принцип реализации новой идеи и значительная неопределенность в отношении будущего результата. Таким образом, инновационный проект представляет собой форму осуществления инновационной деятельности с организационным, расчетно-финансовым и технико-экономическим обоснованием реализации инновационных процессов. Инновационный проект подразумевает последовательную реализацию стадий, называемых в совокупности жизненным циклом проекта. Жизненный цикл инновационного проекта – полный комплекс работ и мероприятий, выполняемых в строго определенной последовательности всеми исполнителями проекта. Стадии реализации проекта могут характеризоваться особенностями целей и задач, спецификой методов и средств их достижения, организационной формой, исполнителями и размером затрат. Таким образом, жизненный цикл проекта охватывает все стадии его воплощения – от появления замысла, проведения НИОКР, подготовки реализации до непосредственного предложения клиенту (коммерциализации). Жизненный цикл может также включать этап сворачивания предложения инновационного продукта [29, с. 43].

Жизненный цикл состоит из стадий. Каждая стадия характеризуется достижением одного или нескольких результатов, то есть некоторых запланированных и измеримых результатов работы. В свою очередь стадии проекта состоят из этапов. Этапы проекта включают виды работ (задач). Однако полная структуризация «стадия – этап – работа» не обязательна: все определяется спецификой проекта с целью обеспечения эффективной управляемости. Состав стадий жизненного цикла инновационного проекта в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

литературе, посвященной вопросам инновационного менеджмента, определяется неоднозначно. Например, можно объединяют все мероприятия в две основные стадии инновационного проекта [30, с. 38]:

1) разработка инновационного проекта, включающие разработку концепции проекта, планирование проекта и оформление проектной документации;

2) управление реализацией инновационного проекта, состоящее из выбора организационной формы управления, контроля, регулирования и завершения проекта.

Инновационный проект выступает не только в качестве формы реализации инновации, но и объектом проявления риска. Задачи управления рисками в рамках выделенных стадий риск-менеджмента распределяются в зависимости от того, какую стадию развития проходит инновационный проект. Основной комплекс мер по управлению рисками реализуется на предпроектном этапе. На последующих этапах происходит непосредственная реализация мер воздействия на риски, мониторинг результатов реализации проекта и совершенствование системы управления рисками, включающее корректировку системы рисков, количественную переоценку в случае возникновения неучтенных рисков или изменения их природы, доработку мер минимизации рисков [31, с. 141; 32, с. 376].

Библиографический список

1. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8.

2. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

3. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления предприятиями оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 128 с.

4. Batkovsky A.M., Khrustalev E.Yu., Khrustalev O.E. etc. Models and methods for evaluating operational and financial reliability of high-tech enterprises // Journal of Applied Economic Sciences. Romania: European Research Centre of Managerial Studies in Business Administration, 2016, Vol. XI, Issue 7(45), Winter 2016, P 1384-1394.

5. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Теоретические основы и инструментарий управления долгосрочным развитием высокотехнологичных предприятий. - М.: МЭСИ. - 2011. - 282 с.

6. Батьковский А.М. Управленческие и кадровые риски реализации программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса. // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 28-29.

7. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

8. Батьковский А.М. Моделирование инновационного развития высокотехнологичных предприятий радиоэлектронной промышленности // Вопросы инновационной экономики. - 2011. - № 3. - С. 36-46.

9. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления инновационной модернизацией предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 2. - С. 35-47.

10. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

11. Батьковский А.М. Оценка программ инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Новая наука: Проблемы и перспективы. - 2016. - № 5-1 (79). - С. 50-53.

12. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Кравчук П.В. Теоретические основы и инструментарий управления развитием высокотехнологичных предприятий // Электронная промышленность. - 2014. - №2. - С. 112-121.

13. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ и прогнозирование развития предприятия в условиях кризиса // Экономический анализ: теория и практика. - 2010. - № 1. - С. 12-21.

14. Балычев С.Ю., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Теоретические основы и инструментарий анализа деятельности предприятия оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники. - 2015. - № 11. - С. 142-160.

15. Батьковский А., Батьковский М., Булава И. и др. Уменьшение рисков деятельности предприятий с помощью инструментария оценки их экономической устойчивости // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. - 2011. - № 4. - С. 522-526.

16. Batkovsky A.M., Konovalova A.V., Semenova E.G. etc. Risks of Development and Implementation of Innovative Projects // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 243-253 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p243.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

17. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Klochkov V.V. etc. Implementation Risks in Investment Projects on Boosting High-Tech Business Production Capacity: Analysis and Management // Journal of Applied Economic Sciences. Romania: European Research Centre of Managerial Studies in Business Administration, 2016, Vol. XI, Issue 6(44), Fall 2016, P 1200-1209.

18. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Мерзлякова А.П. Оценка инновационных проектов, реализуемых предприятиями радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 1. - № 5. - С. 165-176.

19. Батьковский А.М. Алгоритм управления рисками реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации: сборник статей Международной научно-практической конференции (5 февраля 2016 г., г. Киров). / В 3 ч. Ч.1 - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 36-38.

20. Батьковский А.М. Оценка рисков инновационных проектов, реализуемых в оборонно-промышленном комплексе // Инновационная наука: прошлое, настоящее, будущее: сборник статей Международной научно-практической конференции (1 апреля 2016 г.) / В 5 ч. Ч.1. - Уфа: АЭТЕРНА. - 2016. - С. 44-47.

21. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Оценивание рисков инновационных проектов // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 27-30.

22. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Трофимец В.Я. и др. Оценка рисков инвестиционных проектов на основе имитационного статистического моделирования // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 2. - 2015. - № 4.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- С. 204-222.

23. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Этапы управления риском в процессе регулирования развития оборонно-промышленного комплекса // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 21-24.

24. Батьковский А.М., Трофимец В.Я. Новый подход к управлению рисками инновационных проектов, реализуемых в ОПК // Новая наука: Стратегии и векторы развития. - 2016. - № 9. - С. 162-166.

25. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Экономическая сущность категории «риск» в процессе управления оборонно-промышленным комплексом // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 15-18.

26. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Проблемы развития теории управления рисками инновационных проектов в ОПК // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 24-27.

27. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Риски развития предприятий ОПК // Проблемы внедрения результатов инновационных разработок: сборник статей Международной научно-практической конференции (18 июня 2016 г., г. Пенза). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС. - 2016. - С. 127-130.

28. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Единый методологический подход к управлению рисками инновационных проектов, реализуемых в ОПК // Экономический рост и финансовые рынки: глобальные перспективы сборник

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука». - Санкт-Петербург, 2016. - С. 13-27.

29. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы воздействия на риски инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 42-44.

30. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы прогнозирования риска реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 36-39.

31. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Модель оценки риска при формировании программ инновационного развития предприятий ОПК // Новая наука: Стратегии и векторы развития. - 2016. - № 9. - С. 139-143.

32. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Экономические стратегии развития предприятий радиоэлектронной промышленности в посткризисный период. - М.: Креативная экономика. - 2011. - 512 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Батьковский М.А. Управление ресурсами предприятия ОПК с учетом анализа его финансовой устойчивости*

Defense industry enterprise resource management based on an analysis of its financial stability

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Батьковский Михаил Александрович
кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник
АО «Научно-испытательный центр «Интелэлектрон», г. Москва
batkovsky@yandex.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Batkovsky Mikhail Aleksandrovich
candidate of economic Sciences, leading researche
JSC «Scientific testing center «Interelectron», Moscow

Аннотация. Рассмотрено управление ресурсами предприятия оборонно-промышленного комплекса на примере решения данной задачи применительно к производству инновационной продукции путем реализации инновационных проектов. Предложен инструментарий результирующего распределения ресурсов, которое обеспечивает безусловное завершение текущих инновационных проектов с учетом влияния изменений жизненного цикла и объемов привлекаемых ресурсов одного из проектов на жизненные циклы и объемы привлекаемых ресурсов других проектов. Доказано, что характер управляющих воздействий обусловлен ограниченными возможностями по изменению продолжительности отдельных этапов жизненного цикла создания инновационной продукции и их смысловому наполнению, в первую очередь, финансовой устойчивостью предприятий оборонно-промышленного комплекса, которые реализуют данные проекты.

Ключевые слова: предприятия, оборонно-промышленный комплекс, ресурсы, управление, финансовая устойчивость, анализ, модели.

Abstract. Reviewed human resource management the military-industrial complex on the example of solving this problem in relation to the production of innovative products by implementing innovative projects. The proposed instruments is the result of resource allocation, which provides unconditional completion of ongoing innovative projects taking into account the impact of changes in life cycle and of the volumes of attracted resources of one of the projects on life cycles and the volume of attracted resources from other projects. It is proved that the nature of the control actions

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

due to the limited possibilities to change the duration of individual life cycle stages of innovative product development and their semantics in the first place, the financial stability of enterprises of the military-industrial complex, which implement these projects.

Keywords: enterprises, the military-industrial complex, resources, management, financial stability, analysis, model.

Управление ресурсами предприятия оборонно-промышленного комплекса (ОПК) целесообразно рассмотреть на примере решения данной задачи применительно к производству инновационной продукции путем реализации инновационных проектов. С целью формализации рассматриваемой задачи обозначим всю совокупность ресурсов, которая используется предприятием ОПК при создании продукции как $\{r_1, r_2, ...r_p, ...r_n\}$. Примем, что каждый из ресурсов r_p при необходимости может быть задействован в каждом из k инновационных проектов. В этом случае можно определить q-ый вариант распределения p-го ресурса r_p по всем k инновационным проектам:

$$r_p^q = R_{p1} + R_{p2} + ... + R_{pi} ... + R_{pk} \quad (1)$$

Будем считать, что в общем случае прибыль $П_{pi}$ от привлечения ресурса r_p в i-ый инновационный проект зависит от объема привлекаемого ресурса и эффективности данного проекта:

$$П_{pi} = C_{pi} \times R_{pi}, \quad (2)$$

где C_{pi} - норма прибыли ресурса r_p для i-го проекта; R_{pi} – объем (доля) p-го ресурса задействованного в i-ом инновационном проекте.

Предполагается, что R_{pi} является интегральной оценкой используемого в инновационном проекте ресурса. Для решения рассматриваемой задачи целесообразно, по нашему мнению, использовать понятийный аппарат и инструментарий обобщенной задачи о назначениях [1, с. 52]. Предположим, что количество различных вариантов изменения (распределения, разбиения) m для

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

всех n ресурсов r_p^q одинаково: $q=1...m$, $p=1...n$. Тогда общее количество вариантов распределения всех ресурсов не превышает m^n. На практике, внося изменение в жизненные циклы части проектов, необходимо по возможности сохранить устоявшееся распределение ресурсов [2, с. 80]. Тем самым, реальное количество рассматриваемых вариантов распределения ресурсов конечно. Введем переменную, задающую привлечение p-го ресурса r_p к i-му инновационному проекту:

$$x_{pi} \in \{0,1\} \qquad p=1...n,\ i=1...k. \tag{3}$$

Очевидно, что для выполнения любого инновационного проекта требуется привлечение не менее одного ресурса:

$$1 \le \sum_{p=1}^{n} x_{pi} \le n \tag{4}$$

Востребованность различных ресурсов для выполнения разных инновационных проектов может сильно различаться:

$$0 \le \sum_{p=1}^{k} x_{pi} \le k \tag{5}$$

Возможности привлечения ресурсов заведомо конечны:

$$r_{p\max} \ge x_{p1} \times R_{p1} + x_{p2} \times R_{p2} + ... + x_{pk} \times R_{pk}, \tag{6}$$

но результирующее распределение ресурсов должно обеспечивать безусловное завершение текущих инновационных проектов. Кроме того, необходимо принимать во внимание влияние изменений жизненного цикла и объемов привлекаемых ресурсов одного из проектов на жизненные циклы и объемы привлекаемых ресурсов других проектов [3, с. 31].

Традиционный критерий эффективности управления (целевая функция) определяется следующим образом: совокупный доход предприятия по всей

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

номенклатуре продукции (всем проектам) – максимален на заданном интервале времени T_j:

$$F_{Tj} = \max \sum_{p=1}^{n} \sum_{p=1}^{k} x_{pi} \times R_{pi} \times C_{pi} \quad (7)$$

«Спрятав» зависимость от времени t и содержание конкретного этапа жизненного цикла инновационного проекта в смысловом наполнение интегральной оценки $R_{pi} = R_{pi}(t)$ можно упростить математическое описание процесса управления его жизненным циклом. При этом целесообразно использовать классические показатели потока платежей (C*ash Flow – CF*), связанные с оценкой рентабельности инвестиционных проектов для конкретных временных интервалов T.

Предлагается рассматривать процесс управления жизненными циклами совокупности инновационных проектов как последовательность оценок целесообразности запуска дополнительных инвестиционных проектов [4, с. 36]. Рассмотрим возможность применения для решения рассматриваемой задачи общепринятых показателей инвестиционного анализа: чистая приведённая стоимость (*Net present value - NPV*); индекс рентабельности (*Profitability Index – PI*) инвестиций; модифицированная внутренняя норма доходности (*Modified internal rate of return - MIRR*). Как известно, первые два показателя согласованны между собой: это – разность и отношение чистого денежного потока и первоначальных инвестиций I_0. Чистый денежный поток вычисляется с учетом реальной ставки дисконтирования d и отражает изменение стоимости вложений во времени $t \in [1,...T]$:

$$NPV = -I_0 + \sum_{t=1}^{T} \frac{CF_t}{(1+d)^t} \quad (8)$$

$$PI = \frac{1}{I_0} \sum_{t=1}^{T} \frac{CF_t}{(1+d)^t} = 1 + \frac{NPV}{I_0} \quad (9)$$

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$CF_t = \sum_{p=1}^{n}\sum_{p=1}^{k} П_{pi} = \sum_{p=1}^{n}\sum_{p=1}^{k} x_{pi} \times C_{pi} \times R_{pi}(t) \quad (10)$$

Внутренняя норма доходности и модифицированная внутренняя норма доходности имеют следующие смысловые и вычислительные ограничения [5, с. 171; 6, с. 93]:

- управление жизненным циклом проектов ориентированно на безусловное выполнение поставленных задач;

- не рекомендуется вычислять норму доходности для знакопеременных денежных потоков.

Характер управляющих воздействий обусловлен ограниченными возможностями по изменению продолжительности отдельных этапов жизненного цикла создания инновационной продукции и их смысловому наполнению. Возможности по оптимизации стоимости процессов жизненного цикла сокращаются по мере выполнения инновационного проекта [7, с. 16]. Сокращение этапа разработки и ужесточение требований к разрабатываемому изделию, обусловлены изменением конъектуры рынка. Очевидно, что динамика изменения рынка может потребовать радикального изменения объема и даже состава привлекаемых ресурсов $(r_1^{\alpha},...r_n^{f})$. Тем не менее, прогноз значений целевой функции $F_{Ti}(r_1^{\alpha},...r_n^{f})$ осуществляется на интервале предполагаемой стабильности состава и объема ресурсов.

Прогноз изменения жизненного цикла изделия и возникающие при этом риски могут быть определены на основе его моделирования или использования экспертных методов [8, с. 296]. Разработка совокупности стратифицированных моделей позволяет управлять жизненным циклом изделия. Уровни детализации моделей должен выбираться из соображений обеспечения необходимого времени прогнозирования и (или) точности прогнозирования [9, с. 59].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Важнейшее условие оптимизации управления ресурсами предприятия оборонно-промышленного комплекса – обеспечение их финансовой устойчивости. Она отражает такое состояние их финансовых ресурсов, при котором они, свободно маневрируя денежными средствами, способны путем их эффективного использования обеспечивать бесперебойный процесс производства и реализации продукции и услуг, а также расширение и обновление данного процесса [10, с. 37]. Финансовая устойчивость характеризуется, в первую очередь, соотношением собственных и заемных средств предприятия, темпами накопления собственных средств, соотношением долгосрочных и краткосрочных обязательств, обеспечением материальных оборотных средств собственными источниками [11, с. 145]. Она определяет способность предприятий ОПК поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени, обслуживать полученные кредиты и обеспечивать производство продукции и услуг [12, с. 17].

Важную роль в обеспечении стабильного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса играет контроль их финансовой устойчивости, который позволяет отслеживать ее динамику. Финансовую устойчивость предприятия ОПК можно рассматривать как характеристику уровня риска его деятельности с точки зрения сбалансированности или превышения доходов над расходами [13, с. 347]. Чем выше устойчивость предприятия, тем более оно независимо от изменений рыночной конъюнктуры и потребностей государства. Недостаточная финансовая устойчивость может привести к отсутствию у предприятия средств, необходимых для развития производства [14, с. 41]. Основой оценки финансовой устойчивости предприятия ОПК является система поддержки принятия решений, базирующаяся на постоянном мониторинге его финансовых показателей.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Для анализа финансовой устойчивости предприятий ОПК, имеющих акционерную форму собственности, в настоящее время применяются различные агрегированные коэффициенты. Основными среди них являются [15, с. 197; 16, с. 35; 17, с. 338]:

- коэффициент концентрации собственного капитала;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами;
- коэффициент маневренности собственных средств;
- коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств;
- коэффициент соотношения заемных и собственных средств.

Наряду с ними при оценке финансовой устойчивости предприятий ОПК используются: коэффициент концентрации заемного капитала; коэффициент структуры долгосрочных вложений; коэффициент структуры заемного капитала и другие показатели. Расчет указанных коэффициентов производится по показателям планового, фактического или прогнозируемого баланса активов и пассивов предприятия. Значения данных показателей могут служить (с некоторыми уточнениями) отправной точкой для оценки финансовой устойчивости предприятий ОПК [18, с. 54]. Обобщающей характеристикой финансовой устойчивости является излишек или недостаток средств, необходимых для формирования запасов и затрат. Он рассчитывается как разница величины источников средств и объема запасов и затрат [19, с. 25]. Поэтому при анализе финансовой устойчивости предприятия оборонно-промышленного комплекса целесообразно, по нашему мнению, определить:

- общую величину неплатежей: просроченную задолженность по ссудам банка; просроченную задолженность поставщикам; прочие неплатежи;
- причины неплатежей: недостаток собственных оборотных средств; сверхплановые запасы товарно-материальных ценностей и др.;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- источники, ослабляющие финансовую напряженность: временно свободные собственные средства; привлеченные средства и др. [20, с. 429].

Мониторинг финансовых показателей базируется на обеспечении доступа к информации и формировании адаптивной системы моделей финансовой устойчивости. Реализация стратегического курса на повышение финансовой устойчивости предприятий ОПК подразумевает использование методов ее прогнозирования, которые базируются на фактографическом, статистическом и прогнозном анализе финансовых показателей их деятельности [21, с. 1390].

Анализ действующей системы агрегированных критериев оценки финансовой устойчивости предприятий ОПК, имеющих акционерную форму собственности, свидетельствует, что рассмотренные коэффициенты в целом достаточно полно характеризуют ее уровень. Но некоторые из них трудно применимы в процессе прогнозирования финансовых результатов деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса и не позволяют определять уровень риска потери финансовой устойчивости [22, с. 303]. Поэтому развитие данной системы в современных условиях должно осуществляться путем совершенствования методов прогнозирования показателей финансовой устойчивости и определения рисков ее потери [23, с. 400].

Задачу определения риска потери финансовой устойчивости предприятия ОПК с учетом возникающих при этом экономических потерь можно представить в следующем виде:

$$УР(П) = ВР * РП, \quad (11)$$

где *УР* – уровень риска потери финансовой устойчивости с учетом возникающих при этом потерь; *ВР* – вероятность возникновения данного риска; *РП* – размер возможных потерь при потере финансовой устойчивости.

Вероятность возникновения риска потери финансовой устойчивости

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

предприятия оборонно-промышленного комплекса можно определить с помощью нахождения средневзвешенной величины $E(x)$ указанных выше коэффициентов и степени отклонения их ожидаемых (прогнозируемых) значений от их средних значений. При определении $E(x)$ вероятность каждого возможного результата (A) должна рассматриваться как частота соответствующего значения (X):

$$E(x)=A_1X_1 + A_2X_2+\cdots+A_nX_n \quad (12)$$

Изменчивость любого критерия, характеризующего финансовую устойчивость предприятия ОПК, целесообразно определять следующим образом:

$$\delta = \sqrt{\frac{\sum_{I=1}^{N}(X_{cp} - X_I)^2}{N}}, \quad (13)$$

где δ - среднеквадратичное отклонение рассматриваемого критерия финансовой устойчивости; X_I - ожидаемое значение критерия; X_{cp} - среднее ожидаемое значение критерия; N – число наблюдений.

Далее необходимо рассчитать коэффициент вариации - отношение среднего квадратичного отклонения к средней арифметической, который показывает степень отклонения полученных значений:

$$V = \frac{\delta}{X_{cp}} * 100\%, \quad (14)$$

где V – коэффициент вариации (в %); δ - среднеквадратичное отклонение; X_{cp} - среднее ожидаемое значение.

Коэффициент вариации позволяет сравнивать колеблемость признаков финансовой устойчивости предприятий оборонно-промышленного комплекса, имеющих разные единицы измерения (чем выше коэффициент вариации, тем сильнее колеблемость признака).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Основная цель оценки финансовой устойчивости предприятия ОПК с использованием (11)–(14) заключается в выявлении основных видов рисков, влияющих на его финансово-хозяйственную деятельность [24, с. 38]. Преимущество такого подхода заключается в том, что он позволяет оценить степень рискованности финансово-хозяйственной деятельности предприятия оборонно-промышленного комплекса и возможные потери в случае потери им финансовой устойчивости [25, с. 13].

Оценка финансовой устойчивости предприятий ОПК лежит в основе анализа их финансового состояния, важнейшим направлением развития которого является использование экономико-математических методов [26, с. 78]. При этом основными задачами, возникающими в процессе анализа и моделирования финансового состояния предприятия, являются: выбор методов, критерия (критериев), показателей и алгоритмов его оценки [27, с. 11].

Анализ финансового состояния предприятия ОПК должен показать наличие или отсутствие возможностей по привлечению дополнительных заемных средств и способность погасить текущие обязательства за счет активов разной степени ликвидности, т.е. определить тип его финансового состояния [28, с. 60]. Выйти из неустойчивого (или кризисного) финансового состояния предприятие ОПК может путем пополнения источников формирования запасов и оптимизации их структуры, а также обоснованного снижения уровня запасов. Для этого предприятию необходимо усилить работу по взысканию дебиторской задолженности, ускорить оборачиваемость дебиторской задолженности, оптимизировать пропорции между собственным и заемным капиталом, реализовать неиспользованные товарно-материальные ценности и т.д. [29, с. 51; 30, с. 35].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Библиографический список

1. Батьковский А.М. Совершенствование управления интегрированными структурами оборонно-промышленного комплекса в современных условиях // Предпринимательство в России: перспективы, приоритеты и ограничения: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 февраля 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 49-55.

2. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Определение относительной важности объектов при формировании программ развития предприятий ОПК // Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 мая 2016 г., г. Екатеринбург). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 79-81.

3. Батьковский А.М. Анализ системы управления предприятиями ОПК // Инновационная наука: прошлое, настоящее и будущее. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 5 частях. - 2016. - С. 29-32.

4. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления инновационной модернизацией предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 2. - С. 35-47.

5. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Теоретические основы и инструментарий управления долгосрочным развитием высокотехнологичных предприятий. - М.: МЭСИ - 2011. - 282 с.

6. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Теоретические основы и инструментарий управления предприятиями оборонно-промышленного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 128 с.

7. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

8. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Белошевич М.М. и др. Методология и инструментарий управления инновационной деятельностью экономических систем в условиях транснационализации экономики и ее неустойчивого посткризисного развития. - М.: МЭСИ. - 2010. - 360 с.

9. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Развитие инструментария оценки финансовой устойчивости предприятий оборонно-промышленного комплекса // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - № 11 (305). - С. 55–66.

10. Батьковский А.М. Методологические проблемы совершенствования анализа финансовой устойчивости предприятия радиоэлектронной промышленности // Экономика, предпринимательство и право. - 2011. - № 1. - С. 30-44.

11. Батьковский А.М., Трофимец В.Я., Трофимец Е.Н. Оценка финансово-экономического состояния предприятий оборонно-промышленного комплекса // Вопросы радиоэлектроники, серия РЛТ. - 2014. - № 1. - С. 140-150.

12. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Экономическая сущность категории «риск» в процессе управления оборонно-промышленным комплексом // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 15-18.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

13. Батьковский А.М., Фомина А.В., Батьковский М.А. и др. Оптимизация программных мероприятий развития оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2014. - 504 с.

14. Батьковский А.М. Особенности управления модернизацией предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 40-42.

15. Батьковский А.М. Управление инновационным развитием предприятий радиоэлектронной промышленности. - М.: онтоПринт. - 2011. - 248 с.

16. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Управление финансовой устойчивостью предприятий // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. - 2013. - № 4. - С. 33–37.

17. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

18. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Оценка доли предприятия в ресурсном потенциале отрасли оборонно-промышленного комплекса // Современный взгляд на будущее науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 53-55.

19. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Проблемы развития теории управления рисками инновационных проектов в ОПК // Фундаментальные проблемы науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2016 г., г. Тюмень). / В 4 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 24-27.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

20. Батьковский А.М., Фомина А.В., Батьковский М.А. и др. Управление развитием оборонно-промышленного комплекса. - М.: Тезаурус. - 2015. - 536 с.

21. Batkovsky A.M., Khrustalev E.Yu., Khrustalev O.E. etc. Models and methods for evaluating operational and financial reliability of high-tech enterprises // Journal of Applied Economic Sciences. Romania: European Research Centre of Managerial Studies in Business Administration, 2016, Vol. XI, Issue 7(45), Winter 2016 P 1384-1394.

22. Batkovsky A.M., Semenova E.G., Trofimets V.Ya. etc. Automated Rating of Financial and Economic Condition of Companies. // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 5, S 4, October, P. 297-308 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n5s4p297.

23. Batkovsky A.M., Batkovsky M.A., Klochkov V.V. etc. Optimization of High-Tech Products Export Program in Terms of Resource and Time Constraints // Indian Journal of Science and Technology, India, 2016, Vol 9(27), July, P 392-404 DOI: 10.17485/ijst/2016/v9i27/97712.

24. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Управление финансовой устойчивостью предприятий // Статистика и Экономика. - 2013. - № 4. - С. 36-41.

25. Батьковский А.М. Методика оценки финансовой устойчивости предприятий радиоэлектронной промышленности // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (25 января 2016 г.). - Нижний Новгород: НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 10-16.

26. Батьковский А.М. Методологические основы распределения ресурсов при обеспечении военной безопасности страны // Современные проблемы и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

тенденции развития экономики. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 75-79.

27. Батьковский М.А. Модели анализа финансовой устойчивости предприятия оборонно-промышленного комплекса // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - 2016. - С. 62-65.

28. Батьковский М.А. Относительные показатели оценки финансовой устойчивости предприятий оборонно-промышленного комплекса // Технологии XXI века: проблемы и перспективы развития. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 59-61.

29. Батьковский М.А., Булава И.В., Мингалиев К.Н. Совершенствование управления финансовой устойчивостью предприятия в современных условиях с целью снижения рисков его деятельности // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. - 2009. - № 3. - С. 50-52.

30. Батьковский А.М. Анализ финансовых аспектов стратегического инвестиционного планирования развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 34-36.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Калачанов В.Д. Моделирование инновационного развития подотрасли ОПК*

Modeling the innovative development of sub-sectors of the defence industry

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Калачанов Вячеслав Дмитриевич
доктор экономических наук, заведующий кафедрой
Московский авиационный институт, г. Москва
kaf506@mail.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Kalachanov Vyacheslav Dmitrievich
doctor of economic Sciences, head of department
Moscow aviation Institute, Moscow

Аннотация. В статье представлены показатели, характеризующие общий уровень инновационного развития подотрасли ракетно-космического комплекса и позволяющие выявить степень отклонения уровня данного развития от его возможного уровня. Показано, что достижение максимального приближения фактического обобщенного уровня инновационного развития к его оптимальному уровню возможно в случае минимизации отклонения между ними. В рамках данного подхода предложен инструментарий решения задачи выбора направления инвестирования (в производственный капитал либо научные исследования). Разработана модель оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли ракетно-космического комплекса. Рассмотрены основные методы указанной оценки.

Ключевые слова: оборонно-промышленный комплекс, моделирование, эффективность, инновационный проект, управление, оценка, инструментарий.

Abstract. The article presents the indicators characterizing the overall level of innovation development sub-sector rocket-space complex and by identifying the degree of deviation of the level of this development from its potential level. It is shown that the maximum zoom is reached, the actual generalized level of innovative development to its optimal level, it is possible in the case of minimizing the deviation between them. Under this approach, the proposed Toolkit of solving the problem of choosing the direction of investment (in productive capital or research). The developed model of evaluation of innovative potential of enterprises sub-sector rocket-space complex. The basic methods of this evaluation.

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Keywords: the military-industrial complex, modeling, efficiency, innovative project, management, assessment, tools.

Анализ инновационного развития наукоемкой подотрасли ракетно-космического комплекса (РКК) целесообразно проводить, по нашему мнению, с учетом жизненных циклов (ЖЦ) продуктов и услуг, создаваемых ее предприятиями [1, с. 171]. При этом следует учитывать, что согласно теории предельной полезности, снижение цены продуктов является основным фактором изменения объемов спроса и предложения, а величина издержек производства в значительной мере определяется уровнем развития технологий, используемых при их производстве. Наименьший объем издержек на единицу продукции достигается при максимальном соответствии используемой технологии определенному производству [2, с. 5].

Сравнивая показатели, характеризующие общий уровень инновационного развития наукоемкой подотрасли РКК, и показатели, которые характеризуют его с позиций жизненного цикла производимых ее предприятиями продуктов, можно выявить степень отклонения уровня данного развития от его возможного уровня, то есть:

$$\Delta LID(\Delta R, \Delta LTR, \Delta QC) = LID'_{ЖЦТ}(R', LTR', QC') - LID(R, LTR, QC), \quad (1)$$

где $\Delta LID(\Delta R, \Delta LTR, \Delta QC)$ – отклонение уровня инновационного развития подотрасли РКК от уровня, соответствующего этапам ЖЦ производимой продукции в определенный период времени T; $\Delta R, \Delta LTR, \Delta QC$ – разницы изменения ресурсов, уровня развития технологии и качества управления предприятиями подотрасли РКК; $LID'_{ЖЦТ}(R', LTR', QC')$ – уровень инновационного развития подотрасли РКК, соответствующий этапам ЖЦ создаваемой продукции; R', LTR', QC' – характеристика ресурсов, уровня используемой технологии и качества управления предприятиями,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

соответствующие данным стадиям ЖЦ производимой продукции; $LID(R, LTR, QC)$ – фактический обобщенный уровень инновационного развития подотрасли РКК; R, LTR, QC – фактический общий объем ресурсов, уровень технологического развития и качества управления предприятиями подотрасли РКК.

Достижение максимального приближения фактического обобщенного уровня инновационного развития наукоемкой подотрасли РКК к его оптимальному уровню развития возможно в случае минимизации отклонения между ними [3, с. 49]. Поэтому:

$$\Delta LID(\Delta R, \Delta LTR, \Delta QC) = LID'_{ЖЦТ}(R', LTR', QC') - LID(R, LTR, QC) \to 0 \quad (2)$$

Или:

$$\Delta LID \to 0 \quad (3)$$

Соотнесение инновационной деятельности предприятий наукоемкой подотрасли РКК с жизненными циклами производимой ими продукции должно происходить с учетом отклонений, определяемых в соответствии с формулой (1). При переходе от восстановительного роста к инновационному развитию подотрасли РКК необходимо оценить влияние данного развития на рост производства военной и гражданской продукции. Единого мнения относительно оценки указанного влияния не существует [4, с. 301]. Наиболее приемлемым для решения рассматриваемой задачи является, с нашей точки зрения, подход, суть которого состоит в выделении из капитала, используемого для создания продукции военного и гражданского назначения, части, направляемой на научно-техническое развитие предприятий подотрасли РКК [5, с. 176]. При этом производственная функция может быть представлена следующим образом:

$$y = f(K, L)\theta(M) \quad (4)$$

где K – капитал; L – труд; M – инвестиционная часть капитала, которая

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

выделяется на научно-техническое (инновационное) развитие подотрасли РКК; $\theta'(M) > 0$, где $\theta(M)$ – возрастающая функция аргумента, характеризующая эффективность инвестиций в НИОКР.

В рамках данного подхода возникает задача выбора направления инвестирования (в производственный капитал либо научные исследования), а ее основная сложность состоит в определении функции $\theta(M)$, поскольку в разные периоды времени и в разных условиях равные инвестиции в НИОКР могут давать различные результаты [6, с. 30].

Формула (4) позволяет анализировать в рамках производственной функции сущность инновационного развития наукоемкой подотрасли РКК. Более детализированные формулы, отражающие зависимость роста производства продукции, создаваемой предприятиями подотрасли РКК, от их инновационного развития, можно получить на базе моделей экономического роста [7, с. 51]. Согласно данному подходу экономический рост предприятий наукоемкой подотрасли РКК с учетом инновационного развития выражается производственной функцией $Y = f(K, L, T)$, одним из аргументов которой является помимо традиционных факторов производства (капитал и труд – K, L), еще и уровень развития технологии T. Он определяет технологические параметры производства и зависит, в свою очередь, от уровня используемого в инновационном процессе научного знания S:

$$S \to T(S) \to Y(T) \tag{5}$$

Тогда динамика производственной функции может быть описана дифференциальным уравнением следующего вида:

$$\dot{Y} = \frac{\partial Y}{K} \times \dot{K} + \frac{\partial Y}{L} \times \dot{L} + \frac{\partial Y}{T} \times \dot{T} \tag{6}$$

В уравнении (6) первые два слагаемых соответствуют экстенсивным

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

факторам роста производства (количественный рост аргументов K, L), а последнее – отражает рост производства, определяемый инновационным развитием предприятий наукоемкой подотрасли РКК на основе инновационного развития используемых ими технологий.

В условиях технического прогресса инновационное развитие характеризуется монотонным возрастанием производственной функции $Y = f(K, L, t)$ и ему соответствует следующий закон ее изменения:

$$Y(t) = MR(t)Y_0(K, L), \quad (7)$$

где $MR(t)$ – мультипликатор роста, который иногда интерпретируется как мера роста инноваций. При этом производственная функция является линейно однородной относительно T: $\frac{\partial Y}{\partial T} = \frac{Y}{T}$ (возрастание уровня развития технологии в определенное число раз во столько же раз увеличивает рост производства продукции) и проблема изучения влияния инновационного развития на рост производства сводится к исследованию темпа роста уровня развития используемых предприятиями подотрасли РКК технологий $\frac{\dot{T}}{T}$.

Используя понятие «промежуточного» технологического знания S_T, которое реализуется в виде изобретений, разработок, патентов, лицензий и т.д., можно утверждать, что данные знания обуславливают рост научно-технического потенциала подотрасли ракетно-космического комплекса, определяющего ее инновационное развитие [8, с. 84]:

$$S \to S_T(S) \to T(S_T) \quad (8)$$

Динамика прироста технологического уровня наукоемкой подотрасли РКК пропорциональна темпу прироста технологического знания с коэффициентом β, который учитывает долю внедренных новых технологий, поскольку рост

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

уровня развития технологии T определяется как возрастанием технологического знания S_T, так и непосредственной реализацией нововведений. Тогда:

$$\frac{\dot{T}}{T} = \beta \frac{\dot{S}_T}{S_T} \quad (9)$$

Значение коэффициента β может быть определено на основании статистических данных. Указанный коэффициент применим для отражения значимости роста научно-технического потенциала наукоемкой подотрасли РКК в достижении целей роста производства продукции военного и гражданского назначения [9, с. 18].

Технологическое знание S_T и научное знание S, определяющие создание и внедрение инноваций, растут по экспоненциальному закону. Следовательно, можно предположить, что темп роста первого пропорционален темпу роста второго:

$$\frac{\dot{S}_T}{S_T} = \gamma \frac{\dot{S}}{S} \quad (10)$$

Отсюда:

$$\frac{\dot{T}}{T} = \beta \times \gamma \times \frac{\dot{S}}{S} \quad (11)$$

Зависимости (1)-(11) позволяют определить уровень инновационного развития подотрасли РКК. Они являются важным элементом инструментария управления данным развитием [10, с. 125].

Анализ инновационного развития предприятий наукоемкой подотрасли РКК должен начинаться с оценки ее инновационного потенциала, так как он влияет на различные аспекты управления данным развитием. Задачи, возникающие при проведении указанного анализа, существенным образом отличаются от вопросов, рассматриваемых при решении указанной проблемы на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

предприятиях других отраслей промышленности [11, с. 296].

Обобщенный уровень инновационного развития наукоемкой подотрасли РКК можно представить в виде матрицы, элементами которой являются выражения основных показателей ее инновационного потенциала. Специфические особенности предприятий ракетно-космического комплекса требуют уточнения понятия «инновационный потенциал» применительно к данным предприятиям, определения критерия и показателей его оценки. С нашей точки зрения наиболее общим определением рассматриваемого понятия является следующее: инновационный потенциал подотрасли РКК – это система взаимосвязанных ресурсов, используемых в процессе осуществления ею инновационной деятельности [12, с. 53].

Указанное определение дано с позиций системного подхода к его анализу, что позволяет выявить его характерную черту – синергетический эффект, вызванный взаимодействиями элементов инновационного потенциала. Описывая инновационный потенциал предприятий наукоемкой подотрасли РКК как совокупность элементов, обеспечивающих их инновационное развитие, его можно представить в виде взаимосвязанной системы трудовых, информационных, материально-технических и организационно-управленческих ресурсов, определяющих возможности данного развития. Под инновационным потенциалом предприятий подотрасли РКК следует понимать не только возможность создания нововведений, но и готовность предприятий к их реализации в производстве. Поэтому его оценка должна включать как количественные, так и качественные характеристики потенциала [13, с. 203].

Рассматривая инновационный потенциал предприятий подотрасли РКК как экономическую категорию, необходимо отметить ее внутреннюю противоречивость, которая выражается в том, что данный потенциал наряду с

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

положительным влиянием на общие темпы экономического роста предприятий может оказывать одновременно и негативное воздействие на их экономическое развитие, которое заключается в отвлечении ресурсов, необходимых для осуществления ими инновационной деятельности [14, с. 182].

Немногочисленные существующие методики оценки величины инновационного потенциала предприятий ракетно-космического комплекса и его элементов являются либо очень сложными в применении, либо не позволяют оценить его комплексно и с достаточной точностью. Один из главных недостатков существующих методик оценки данного потенциала заключается в отсутствии системного подхода к выбору оценочных показателей, так как вопрос разработки данных показателей является сложным и до настоящего времени еще не решенным [15, с. 194].

Основные методы оценки величины инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК можно разделить на количественные, качественные и комбинированные. Обоснованность системы показателей оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК по количественным и качественным признакам определяет ее объективность. Классификация показателей, используемых для оценки данного потенциала, может основываться, с нашей точки зрения, на использовании таких признаков как: факторы инновационной деятельности; функциональное назначение; этапы жизненного цикла инноваций и др. [16, с. 71].

Данная классификация базируется на анализе сущности инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК и на соответствии системы показателей его оценки содержанию инновационного потенциала. Поэтому выделенные в предлагаемой классификации группы показателей наиболее полно характеризуют основные факторы инновационной деятельности предприятий

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

подотрасли РКК. Ключевой проблемой их применения является то, что ни один из указанных оценочных показателей не является универсальным критерием оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК. Возможным вариантом решения данной задачи является оценка инновационного потенциала по составляющим его отдельным элементам – блокам [17, с. 331].

Определять значения показателей, необходимых для оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК, можно с помощью различных методов [18, с. 21]:

- мониторинга их состояния;
- SWOT-анализа;
- анализа хозяйственной деятельности предприятий (АХД);
- аудита и др.

Например, с помощью АХД оцениваются экономические результаты хозяйственной деятельности предприятий подотрасли РКК и влияние на них инновационных потенциалов:

- использование материальных, трудовых и финансовых ресурсов;
- производство и реализация продукции;
- финансовое состояние предприятий и т.д. [19, с. 38].

Используя SWOT-анализ, оценивают сильные и слабые стороны потенциалов предприятий подотрасли РКК и их взаимодействие с угрозами и возможностями внешней среды. Применение ситуационного анализа позволяет определить положение, занимаемое предприятиями на рынке и т.д. [20, с. 13].

Показатели, представленные в данных блоках, отражают два основных подхода к оценке инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК: по результатам их функционирования и ресурсный подход. В настоящее время существуют различные методики, с помощью которых можно оценить

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационный потенциал предприятий различных подотраслей РКК. При этом в некоторых методиках, наряду с использованием экспертных оценок, применяется формализованный математический инструментарий [21, с. 6]. Однако указанные методики базируются на разных методологических основах, что затрудняет решение рассматриваемой задачи на практике, так как в них, как правило, используются различные характеристики инновационного потенциала предприятий и применяются системы показателей оценки, которые различаются по своей структуре и составу. Поэтому они не всегда позволяют получить полную характеристику инновационного потенциала предприятий подотрасли ракетно-космического комплекса, необходимую для обоснованного принятия стратегических решений по реализации указанного потенциала Учитывая отмеченные обстоятельства, целесообразно решать рассматриваемую задачу путем сведения множества показателей, полученных различными методами, к одному критерию [22, с. 19].

Так как одновременное применение нескольких критериев оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК увеличивает сложность расчетов, с нашей точки зрения, наиболее целесообразно решение данной задачи путем сведения множества критериев к одному [23, с. 24]. Тогда оценка инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК должна заключаться в получении частных показателей с дальнейшим сведением их к обобщающему критерию, который можно выразить математически следующим образом:

$$EID = \frac{RID}{ID} \to \max, \qquad (12)$$

где *EID*– эффективность использования имеющегося инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК; *RID*– результат использования

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационного потенциала предприятий; *ID* – величина инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК.

Анализ формулы (12) показывает, что рост величины инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК сам по себе еще не является положительным фактом, так как он должен сопровождаться более быстрыми темпами роста результатов его использования. Данный критерий объединяет два подхода к оценке инновационного потенциала предприятий: по результатам их функционирования и ресурсный подход [24, с. 140]. Приверженцы «результатного» подхода рекомендуют использовать в качестве обобщающего критерия максимально возможный экономический эффект, который может быть получен при использовании инновационного потенциала в течение определенного расчетного периода. Сторонники «ресурсного» подхода рассматривают инновационный потенциал как совокупность ресурсов инновационной деятельности, а для расчета стоимостного показателя его величины предлагают суммировать все затраты, связанные с ее осуществлением. По нашему мнению, для определения величины инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК необходимо использовать указанные подходы в совокупности [25, с. 33].

Применяемая в настоящее время для достижения указанной цели система показателей обладает рядом очевидных недостатков. Она в основном предназначена для отображения осуществленных хозяйственных операций и мало применима для целей прогнозирования, так как используемые в ней показатели зачастую не позволяют выявлять возможные будущие тенденции инновационного развития подотрасли РКК. Поэтому необходимо уточнить (доработать) систему показателей оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК на основе концепции взаимосвязи всех его

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

потенциалов (финансового, технологического, кадрового, инновационного и др.), а также теории жизненного цикла создаваемой продукции, как военного, так и гражданского назначения. При этом необходимо учитывать, что все составляющие инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК имеют свою структуру. Например, кадры при анализе инновационной деятельности разделяются по уровню квалификации, возрасту, образованию и т.д. Аналогично с других позиций, учитывающих специфику инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК, должны рассматриваться и остальные его элементы [26, с. 92].

Предлагаемый системный подход к решению рассматриваемой задачи позволяет комплексно анализировать инновационный потенциал предприятий подотрасли РКК и определять вклад его основных элементов в общий результат данного развития. Соответствующая данному подходу экономико-математическая модель оценки эффективности использования инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК является развитием (детализацией) представленной в формуле (12) зависимости. Ее можно выразить в следующем виде:

$$EID = \frac{P}{\sum_{i=1}^{I} CI_1 + \sum_{j=1}^{J} CI_2 + ... + \sum_{z=1}^{Z} CI_n} \times 100\%, \quad (13)$$

где EID – эффективность использования инновационного потенциала; P – прибыль; $CI_1 - CI_n$ – различные составляющие инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК; I, J, Z , – количество показателей, используемых в модели для оценки каждой составляющей потенциала.

Существует несколько вариантов решения данной задачи. Наиболее приемлемым, с нашей точки зрения, является стоимостная оценка показателей

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$CI_1 - CI_n$, используемых в формуле (13).

С учетом отмеченного, алгоритм оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК можно представить, как определенную последовательность основных этапов оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК и определения эффективности его использования. При этом одной из основных задач является выбор конкретных показателей оценки каждой его составляющей. Для построения моделей оценки инновационного потенциала предприятий РКК необходим соответствующий расчетно-аналитический инструментарий, применяемый в экономическом анализе и прогнозировании [27, с. 858].

Методологическое обоснование выбора количественных показателей оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК, то есть первый этап разработанного алгоритма его оценки, в самом общем виде можно представить следующим образом. Предположим, что $CI_1 = CI_{TR}$; $CI_2 = CI_{MB} \ldots$ $CI_n = CI_{TX}$, где CI_{TR} – стоимостная оценка кадровой составляющей данного потенциала; CI_{MB} – стоимостная оценка его материально-технической составляющей; CI_{TX} – стоимостная оценка технологической составляющей потенциала.

Тогда для оценки кадровой составляющей инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК можно использовать следующую зависимость:

$$CI_1 = CI_{TR} = FZP + FMP + ZOK + ZPP \quad (14)$$

где FZP – фонд заработной платы персонала предприятий подотрасли РКК; FMP – фонд материального поощрения; ZOK – затраты на обучение кадров; ZPP – расходы, связанные с переподготовкой и повышением квалификации персонала.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Для оценки материально-технической составляющей инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК можно использовать следующую формулу:

$$CI_2 = CI_{MB} = GCMT + ZMT, \quad (15)$$

где $GCMT$ – среднегодовая стоимость материально-технических средств предприятий подотрасли РКК; ZMT – затраты на модернизацию данных материально- технических средств, связанные с инновационным развитием предприятий.

Расчет стоимости технологической составляющей инновационного потенциала можно производить следующим образом:

$$CI_n = CI_{TX} = CTX + CNT + CLT, \quad (16)$$

где CTX – стоимость технологий, используемых на предприятиях подотрасли РКК на начало анализируемого периода; CNT – стоимость вновь освоенных технологий; CLT – стоимость технологий, использование которых прекращается в данном периоде времени.

Основные составляющие инновационного потенциала могут изменяться применительно к каждой подотрасли РКК и их предприятиям, а также в зависимости от специфики задач, решаемых в процессе оценки. Следовательно, определяющее значение при оценке имеет не расчет бесконечного множества показателей, характеризующих различные составляющие инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК, а методологические основы их определения. На втором этапе оценки инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК осуществляется сбор необходимых данных [28, с. 420]. Часть показателей, применяемых для оценки инновационного потенциала целесообразно получать из данных бухгалтерского учета, другие показатели можно получить с помощью управленческого учета. На третьем этапе

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

осуществляется систематизация и обработка полученных данных, как правило, с помощью ЭВМ. На завершающем этапе осуществляется расчет критерия эффективности использования инновационного потенциала предприятия подотрасли РКК и принимаются управленческие решения по его развитию [29, с. 39].

Анализ инновационного потенциала предприятий подотрасли РКК является важной задачей системного анализа их инновационного развития. Он должен проводиться с применением множества увязанных между собой моделей, учитывающих цели и ключевые параметры инновационного развития предприятий подотрасли РКК, а также влияние на них внешней среды [30, с. 111]. Для проведения многовариантных расчетов с целью количественной оценки состояния, в которое перейдут предприятия подотрасли РКК при реализации инновационных проектов, осуществляемых с целью создания инновационной продукции или технологии, путем использования их инновационных потенциалов, необходим соответствующий инструментарий. Анализ существующего инструментария оценки инновационного развития предприятий различных отраслей промышленности позволил сделать вывод, что для его применения при решении рассматриваемой задачи в подотраслях ракетно-космического комплекса необходима доработка (развитие) данного инструментария, основанная на учете специфики его предприятий. Основными задачами развития данного инструментария, нерешенными в полной мере до настоящего времени, являются:

- разработка критерия (критериев) интегральной оценки инновационного развития предприятий подотрасли РКК;

- оценка обобщенного уровня инновационного развития предприятий подотрасли РКК. Предприятия ракетно-космического комплекса при оценке их

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационного развития должны рассматриваться как целостные, относительно устойчивые, сложные, динамические, самостоятельные социально-экономические системы открытого типа, так как:

- их деятельность многокритериальна (они реализует большое число социально-экономических функций и удовлетворяют различные общественные потребности);

- они включают различные структурные элементы, объединенные множеством связей;

- их структура динамична и зависит во многом от условий хозяйствования.

Важной задачей анализа инновационного развития предприятий подотрасли РКК является структуризация целей их деятельности, учитывающая многокритериальность их функционирования. Проблема разработки системы целей инновационного развития предприятий подотрасли РКК рассматривалась некоторыми авторами. В последние годы все большее внимание в работах по данной проблематике уделяется построению сбалансированной системы показателей, позволяющей увязывать долгосрочные программы развития предприятий и оперативное управление их деятельностью [31, с. 51].

Основными целями инновационного развития предприятий подотрасли РКК являются максимизация их прибыли и обеспечение конкурентных преимуществ в стратегической перспективе. Указанные цели, в свою очередь, также подвергаются дальнейшей конкретизации путем их иерархического разбиения на более подробные цели. Результатом реализации этого процесса должно являться построение многоуровневой системы целей инновационного развития предприятий подотрасли РКК на основе использования методики дерева целей, согласно которой цели каждого k-ого уровня иерархической системы целей инновационного развития предприятий подотрасли РКК

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

являются, с одной стороны, средством достижения целей вышележащего $(k-1)$-го уровня, с другой стороны, выступают целями для нижележащего $(k+1)$-го уровня.

Структуризация и разработка многоуровневой системы целей – сложная задача, так как их иерархическая структура зависит от степени формализованности рассматриваемой задачи и может со временем меняться. При этом необходимо, чтобы указанные цели были конкретными, ориентированными на определенный период, количественно определенными и адресными.

При формировании многоуровневой иерархической системы целей инновационного развития предприятий подотрасли РКК целесообразно использовать коэффициенты их значимости, которые определяют роль любой цели уровня $k+1$ иерархической структуры в достижении цели уровня k. Данные коэффициенты применяются для количественной оценки различных вариантов инновационного развития предприятий подотрасли ракетно-космического комплекса и выбора из них оптимального варианта. Конкретизируя цели, необходимо дойти до уровня задач, отличающихся возможностью получения количественных оценок степени достижения указанных целей. Следовательно, анализ целей инновационного развития предприятий подотрасли РКК является действенным инструментом управления данным процессом. Формирование многоуровневой иерархической системы целей инновационного развития предприятий подотрасли РКК позволяет определить наиболее значимые критерии оценки их инновационного развития, основными из которых являются следующие [32, с. 73]:

- получение прибыли и обеспечение ее роста;
- развитие позиций предприятий подотрасли РКК на рынках создаваемой

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ими продукции;

- повышение эффективности использования ресурсов предприятиями подотрасли РКК (финансовых, материальных, трудовых и др.);

- рост качества и конкурентоспособности создаваемой ими продукции и др.

Большое значение в рыночной экономике имеют те цели инновационного развития предприятий ракетно-космического комплекса, которые направлены на достижение ими максимальной прибыли на единицу используемых ресурсов. В настоящее время существует более 40 критериев количественной оценки инновационного развития предприятий, многие из которых могут быть использованы при анализе данного развития применительно к предприятиям наукоемкой подотрасли РКК. Однако данные критерии часто взаимно не согласованы, что не позволяет получить однозначную оценку инновационного развития предприятий ракетно-космического комплекса, они дублируют друг друга, увеличивая сложность расчетов [33, с. 35]. Например, только для оценки инновационных проектов, реализуемых с целью создания инновационной продукции и высоких технологий, используется более 10 основных критериев

Поэтому для системной оценки инновационного развития предприятий подотрасли РКК целесообразно, с нашей точки зрения, все цели данного развития трансформировать в перечень критериев, выделив ряд локальных подцелей. Несмотря на многочисленность, несопоставимость и частичную противоречивость, локальные подцели инновационного развития предприятий подотрасли РКК могут быть объединены в три основные группы:

- материальные цели, которые определяют количественные и качественные результаты их научно-производственной деятельности;

- стоимостные цели, отражающие ожидаемые в будущем финансовые результаты их деятельности;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- социальные цели, которые характеризуют желаемые в будущем взаимоотношения между работниками предприятий подотрасли РКК.

Данные группы целей инновационного развития предприятий подотрасли ракетно-космического комплекса можно детализировать до совокупностей локальных целей указанного развития, которые тесно взаимоувязаны между собой и образуют целевые системы. Одновременное достижение всех указанных целей практически невозможно, что обуславливает необходимость ранжирования локальных целей (подцелей), которые можно использовать в качестве показателей оценки инновационного развития предприятий подотрасли РКК. Совершенствование такой системы показателей должны проводиться, по нашему мнению, путем расширения ее измерительных возможностей для оценки различных аспектов их инновационного развития и важнейших факторов, оказывающих на него влияние [34, с. 138].

Библиографический список

1. Батьковский М.А. Анализ инновационного развития оборонно-промышленного комплекса // Актуальные проблемы науки на современном этапе развития. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Пилипчук И.Н. - 2015. - С. 170-172.

2. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Булава И.В. Анализ динамики и эффективности интеграции производства вооружений и военной техники // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - № 1. - С. 2-11.

3. Батьковский А.М. Инновационная деятельность экономических систем как объект анализа // Национальный менеджмент: проблемы и перспективы развития сборник научных трудов по материалам I международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука; Редакторы: Н.А.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Краснова, Т.Н. Плесканюк. - 2016. - С. 44-54.

4. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

5. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Калачанов В.Д. Оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2014. - № 3. - С. 171–181.

6. Бородакий Ю.В., Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. и др. Моделирование процесса разработки наукоемкой продукции в оборонно-промышленном комплексе // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. – 2014. - № 2. - С. 21-34.

7. Батьковский М.А. Методологические основы, моделирования стратегии инновационного развития предприятия оборонно- промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян А.А. - 2015. - С. 49-51.

8. Калачанов В.Д., Батьковский М.А. Оценка эффекта от реализации программы инновационного развития отрасли оборонно-промышленного комплекса. // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 83-86.

9. Батьковский М.А. Основные направления инновационной модернизации предприятий оборонно-промышленного комплекса // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 17-19.

10. Батьковский М.А. Оценка и прогнозирование развития инновационного потенциала предприятия оборонно-промышленного комплекса // Финансы и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

учет: современная теория, методология и практика. сборник научных трудов по материалам I международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 118-127.

11. Батьковский А.М., Фомина А.В. Государственное регулирование и поддержка оборонно-промышленного комплекса // Радиопромышленность. - 2015. –№ 3. - С. 280-301.

12. Батьковский М.А. Методологические основы моделирования инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса. // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян А.А. - 2015. - С. 53-54.

13. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Инструментарий оценки инновационного потенциала предприятия радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 4. - № 3. - С. 200-211.

14. Хрусталев Е.Ю., Батьковский М.А., Кушнер А.В. Моделирование инновационной стратегии высокотехнологичного предприятия. Обозрение прикладной и промышленной математики. - 2008. Т. 15. - № 1. - С. 181-183.

15. Батьковский А.М., Клочков В.В., Фомина А.В. Влияние отраслевой структуры на эффективность производства в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. - № 2. - С. 186-201.

16. Батьковский М.А. Методологические основы управления инновационным развитием ОПК // Эволюция современной науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 4-х частях. - 2016. - С. 69-73.

17. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе //

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

18. Батьковский М.А. Модель оценки устойчивости инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 20-22.

19. Bozhko V.P., Batkovsky A.M., Batkovsky M.A. etc. Modeling technological relations in the structure of production //Статистика и Экономика. - 2014. - № 1. - С. 36-39.

20. Батьковский А.М. Инструментарий оптимизации процесса производства инновационной продукции в оборонно-промышленном комплексе в условиях экономического кризиса // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. - 2015. - № 7-8. - С. 12-14.

21. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8.

22. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ и прогнозирование развития предприятия в условиях кризиса // Экономический анализ: теория и практика. - 2010. - № 1. - С. 12-21.

23. Батьковский М.А. Проблемы и задачи инновационного развития оборонно-промышленного комплекса // Инструменты современной научной деятельности. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 23-25.

24. Батьковский М.А. Проблемы инновационного развития отрасли ОПК (на примере радиоэлектронной промышленности // Финансы и учет: современная теория, методология и практика. сборник научных трудов по материалам I международной научно-практической конференции. НОО «Профессиональная наука». - 2016. - С. 138-147.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

25. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса. // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

26. Батьковский М.А. Модель расширенного инновационного воспроизводства высокотехнологичной продукции // Эволюция современной науки. сборник статей Международной научно-практической конференции: в 4-х частях. - 2016. - С. 91-94.

27. Божко В.П., Батьковский М.А., Кушнер А.В. Модель оценки эффективности использования инновационного потенциала высокотехнологичного предприятия. Обозрение прикладной и промышленной математики. - 2007. Т. 14. - № 5. - С. 858-859.

28. Batkovsky A.M., Makarov Yu.N., Semenova E.G. etc. Economic Protection of Secure Operation and Development of Companies in the Rocket and Space Industry // Mediterranean Journal of Social Sciences. MCSER Publishing, Rome-Italy, 2015, Vol 6, No 4, S 4, August, P. 414-423 Doi:10.5901/mjss.2015.v6n4s4p414

29. Батьковский М.А. Управление рисками реализации инновационных мероприятий в оборонно-промышленном комплексе // Стратегии устойчивого развития национальной и мировой экономики. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - 2016. - С. - 38-41.

30. Батьковский М.А. Экономико-математическая модель инновационного развития высокотехнологичных предприятий // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

конференции. Редакторы Н.А. Краснова, Т.Н. Плесканюк. - 2016. - С. 106-112.

31. Батьковский М.А., Булава И.В., Мингалиев К.Н. Совершенствование управления финансовой устойчивостью предприятия в современных условиях с целью снижения рисков его деятельности // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. - 2009. - № 3. - С. 50-52.

32. Батьковский М.А., Ефимова Н.С. Теоретические основы инновационной модернизации наукоемких предприятий оборонно-промышленного комплекса. // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. 2014. - С. 73-74.

33. Бородакий Ю.В., Кравчук П.В., Батьковский М.А. Моделирование инновационного развития высокотехнологичного предприятия // Статистика и Экономика. - 2014. - № 2. - С. 32-36.

34. Мингалиев К.Н., Батьковский М.А. Методика оценки финансовых возможностей предприятий оборонно-промышленного комплекса в процессе их инновационной модернизации // Стратегическое планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 138-139.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.24

Батьковский А.М., Калачанов В.Д. Развитие теории управления реализацией инновационных проектов в ОПК в современных условиях*

The development of the theory of the implementation of innovative projects in the defense industry in modern conditions

Батьковский Александр Михайлович
доктор экономических наук, советник Генерального директора
АО «ЦНИИ «Электроника», г. Москва
batkovskiy_a@instel.ru
Калачанов Вячеслав Дмитриевич
доктор экономических наук, заведующий кафедрой
Московский авиационный институт, г. Москва
kaf506@mail.ru
Batkovsky Aleksandr Mikhaylovich
doctor of economic Sciences, Advisor of the General Director
JSC «Central Research Institute «Electronics», Moscow
Kalachanov Vyacheslav Dmitrievich
doctor of economic Sciences, head of department
Moscow aviation Institute, Moscow

Аннотация. В статье рассмотрен процесс проектного управления реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе в современных условиях. Обоснована разработка методического инструментария комплексной диагностики осуществления данных проектов. Он необходим для выбора корректирующих управленческих воздействий, когда выполнение проектов отклоняется от плана. Проанализированы традиционный способ оценки реализации инновационного проекта, который основан на применении системы показателей, оценивающих эффективность внедрения инноваций и проектный способ, основанный на анализе финансовых потоков, чистой текущей стоимости, показателей рентабельности и т.д. Итоги данной оценки позволяют выявить достоинства и недостатки управления предприятием оборонно-промышленного комплекса.

Ключевые слова: оборонно-промышленный комплекс, эффективность, инновационный проект, управление, оценка, инструментарий, теория, реализация.

Abstract. The article considers the process of project managing the implementation of innovative projects in the military-industrial complex in modern conditions. Justified to develop methodological tools for a comprehensive diagnosis of the implementation of these projects. It is necessary to select corrective management actions when projects deviate from plan. Analyzed the traditional method of evaluating the innovative project, which is based on the application of the system of indicators evaluating effectiveness of innovation and design method based on the analysis

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ (проект № 16-06-00028)*

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

of financial flows, net present value, profitability etc. The results of this evaluation reveal the strengths and weaknesses of enterprise management of the military-industrial complex.

Keywords: the military-industrial complex, efficiency, innovative project, management, assessment, instrumentation, theory, implementation.

Регулирование инновационной деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса (ОПК) сегодня в большинстве случаев реализуется с использованием системы проектного управления. В ее основе лежит воздействие на процесс реализации инновационными проектами, которые осуществляют предприятия ОПК [1, с. 6]. Необходимость указанного управления объясняется многочисленными факторами, определяющими развитие любого проекта; длительностью разработки инновационного продукта; большим объемом информации, используемой для принятия управленческих решений; высоким уровнем неопределенности реализации проекта и др. Поэтому осуществляя инновационные проекты, предприятия оборонно-промышленного комплекса стремятся использовать системный и проектный подходы к подготовке, планированию и контролю их исполнения [2, с. 21].

В течение последних десятилетий управление проектами сформировалось как особая область научных знаний и профессиональной деятельности, использующая технологии и инструментальные средства планирования, контроля и координации осуществления проектного замысла. При этом используемые в настоящее время методы и инструменты контроля осуществления проектов концентрируют, как правило, внимание на отдельных частных оценочных показателях проекта и не позволяют системно оценить весь проект. Это создает проблемы при исполнении инновационных проектов, отличающихся высоким уровнем затрат, неопределенности и риска [3, с. 299].

Следовательно, представляется целесообразной разработка методического инструментария комплексной диагностики осуществления

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационных проектов в ОПК, который необходим для выбора корректирующих управленческих воздействий, когда выполнение проектов отклоняется от плана. Подобная диагностика позволит также обеспечит стимулирование команды каждого проекта и формирование информационных историй осуществления проектов с целью более успешной их реализации в будущем.

Характерной чертой развития современной экономики является доминирование инноваций как фактора, обеспечивающего конкурентоспособность и экономический рост предприятий в долгосрочной перспективе. Традиционные источники экономического роста - новые сырьевые ресурсы, дешевая рабочая сила и т.д. – в последние десятилетия все в большей мере себя исчерпывают. В этих условиях основным источником конкурентных преимуществ и развития предприятий ОПК в настоящее время являются инновации [4, с. 182].

За последние годы изменились подходы к постановке целей и определению критериев оценки инновационных проектов. В 1990-ых годах прошлого века большинство указанных критериев формировались в следующих терминах: в срок; в рамках бюджета, в соответствии со спецификацией. Основное назначение любого инновационного проекта в те годы рассматривалось как достижение конкретной цели при соблюдении ограничений «железного треугольника» [5, с. 152]. В настоящее время большинство предприятий стремится связать критерии оценки инновационных проектов с достижением стратегических целей развития всех основных участников данных проектов. Поэтому в области проектного управления активно ведутся исследования по определению дополнительных критериев оценки инновационных проектов [6, с. 33].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Сегодня у каждого предприятия ОПК есть два основных способа оценки результатов реализации инновационного проекта. Первый - традиционный (процессный), который основан на применении системы показателей, оценивающих эффективность внедрения инноваций. Второй - проектный способ, основанный на анализе финансовых потоков, чистой текущей стоимости, показателей рентабельности и т.д. [7, с. 37; 8, с. 44]. Наиболее подходящим из них является проектный способ (табл. 1).

Таблица 1

Международные стандарты в области управления проектами

Название стандарта на английском языке	**Название стандарта на русском языке**
Базовые стандарты	
A Guide to the Project Management Body of Knowledge (PMBOK® Guide) — Fourth Edition	Руководство к своду знаний по управлению проектами (Руководство PMBOK®) — четвертое издание
Organizational Project Management Maturity Model (OPM3®) — Second Edition	Модель зрелости организации в управлении проектами — второе издание
The Standard for Portfolio Management-Second Edition	Стандарт для управления портфелем — второе издание
The Standard for Program Management — Second Edition	Стандарт для управления программами — второе издание
Практические и рамочные стандарты	
Practice Standard for Project Risk Management	Практический стандарт для управления рисками проектов
Practice Standard for Project Configuration Management	Практический стандарт для управления конфигурацией проекта
Practice Standard for Scheduling	Практический стандарт для разработки расписания
Project Manager Competency Development Framework — Second Edition	Основы развития компетенций менеджера проекта — второе издание
Practice Standard for Earned Value Management	Практический стандарт для управления освоенной стоимостью (EVM)
Practice Standard for Work Breakdown Structures — Second Edition	Практический стандарт для разработки иерархических структур работ (WBS) — второе издание
Practice Standard for Project Estimating	Практический стандарт для оценки проектов
Расширения к стандартам PMI	

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Название стандарта на английском языке	Название стандарта на русском языке
Construction Extension to the PMBOK® Guide Third Edition	Дополнение к Руководству PMBOK® (третье издание) для строительных проектов
Government Extension to the PMBOK® Guide Third Edition	Дополнение к Руководству PMBOK® (третье издание) для государственных проектов

Это объясняется проектной ориентацией инноваций, в которой раскрывается важнейшие характеристики их экономической сущности. Действительно, любая инновация по своему содержанию представляет собою проект, а любая инновационная деятельность проектно ориентирована и, следовательно, к ней применимы принципы управления проектами [9, с. 62]. В настоящее время имеется значительное число международных стандартов, которые целесообразно использовать в процессе проектного управления. Осуществление инновационного проекта - это длительный, дорогостоящий и очень рискованный процесс. Любой инновационный проект в процессе реализации проходит различные стадии, называемые в совокупности жизненным циклом. Именно наличие в инновационных проектах предсказуемых этапов и стандартизированных мероприятий позволяет говорить об их управляемости [10, с. 7; 11, с. 53].

Сегодня большинство предприятий ОПК стремится связать цели проектов и критерии успеха с достижением стратегических целей своего развития [12, с. 50]. Понимание управления реализацией инновационных проектов как процесса осуществления и поддержания совокупности их ключевых характеристик на определенном уровне или в определенном состоянии позволяет, с одной стороны, раскрыть содержание данного процесса с достаточной полнотой, с другой стороны - отчетливо показать его специфику (табл. 2).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 2

Ключевые характеристики инновационного проекта, реализуемого в ОПК

Характеристика	**Описание характеристики**
Объем работ	Выполнение необходимого вида и объема работ для успешного достижения цели проекта, набора и последовательности действий, гарантирующих его выполнение
Стоимость	Стоимость всех затраченных видов и требуемого количества ресурсов проекта (работников, оборудования, материалов, нематериальных ресурсов и т.д.), предусмотренных планом, стоимость произведенного инновационного продукта
Сроки	Последовательность выполнения, продолжительность и расписание работ с разбиением на группы работ и отдельные работы
Качество	Стандарты качества, разработанные в рамках проекта, и способы достижения требуемого уровня качества
Риски	Перечень идентифицированных рисков каждой стадии проекта и уровень их проявления
Коммуникации	Обеспеченность всех участников проекта внутренней и внешней информацией, сроки и периодичность ее предоставления

Таким образом, реализация инновационных проектов в ОПК в силу рискованности, неопределенности и высоких затрат требует особой парадигмы управления, включающей процедуры исполнения всех работ проекта и контроль за их выполнением, завершающийся диагностикой результатов проекта [13, с. 61].

Следовательно, управление инновационным проектом заключается в выполнении информационной и консультирующей функции, а также в активном анализе и регулировании хода осуществления инновационного проекта путем корректировки его ключевых характеристик. Управление реализацией инновационного проекта является сложной областью управленческой деятельности. В литературе по управлению проектами [14, с. 338; 15, с. 40; 16, с. 33; 17, с. 204] названы различные методы и инструментальные средства, позволяющие:

• определить цели проекта и провести его обоснование;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

• выявить структуру проекта (основные этапы работы и т.п.);

• определить необходимые объемы и источники инвестирования;

• подобрать поставщиков и партнеров;

• подготовить и заключить контракты;

• определить сроки выполнения проекта, составить график его реализации, рассчитать необходимые ресурсы;

• произвести калькуляцию и анализ затрат;

• обеспечить качество проекта;

• спрогнозировать и учесть риски;

• организовывать реализацию проекта, в том числе подобрать его команду;

• обеспечить контроль выполнения и своевременного завершения проекта.

Однако в настоящее время существует дефицит методических подходов к системной оценке выполнения инновационных проектов. Сложность сочетания этих подходов связана с тем, что в каждом из них приняты свои различные способы представления результатов реализации проектов [18, с. 170]. Это, в свою очередь, усложняет задачу диагностики осуществления инновационных проектов. Поэтому актуальной представляется задача разработки инструментария диагностики инновационных проектов, позволяющего предпринять корректирующие действия, если их выполнение отклоняется от плана.

Реализация инновационного проекта связана с формированием денежных потоков, включающих необходимые затраты и получаемые доходы в процессе коммерциализации проекта. Критерием принятия мер по оздоровлению либо закрытию проекта должны стать показатели его эффективности (чистая текущая стоимость *NPV*; срок окупаемости *DPP*; индекс рентабельности *PI*) [19, с. 181].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Каждый из указанных показателей характеризует определенное свойство инновационного проекта с точки зрения его экономической эффективности. Так, например, показатель чистой текущей стоимости *NPV* характеризует стоимость проекта. Показатели индекса доходности *PI* - относительную сумму дохода от инвестиции; срок окупаемости *DPP* - время покрытия доходами суммы инвестиции. В зависимости от приоритетов осуществления проекта, акцент при его оценке может быть сделан на тот или иной показатель экономической эффективности (либо должен рассматриваться комплекс приоритетных показателей) [20, с. 28; 21, с. 19].

При этом, в ряде случаев инновационный проект в силу своей специфики может оцениваться на основе и других критериев, например, достижения каких-либо технико-экономических показателей. Общая логика проведения диагностики при этом не изменится, но именно этот показатель может стать основным при оценке некоторых стадий реализации проекта. По результатам проведенной диагностики процесса реализации инновационного проекта необходимо:

1. Оценить последствия отклонения его характеристик от плана по величине денежных потоков, либо срокам реализации проекта на завершившейся стадии.

2. Рассмотреть возможные меры нивелирования негативных отклонений на следующих этапах осуществления проекта и оценить затраты на их реализацию.

3. Уточнить информацию о проявлении рисков на завершившейся стадии реализации проекта, вызвавших негативное отклонение его характеристик. С учетом появившейся на завершившемся этапе проекта дополнительной информации (снижения уровня неопределенности), необходимо уточнить уровень

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

проявления ранее прогнозируемых и новых видов рисков, в связи с чем уточнить прогнозы доходов и расходов проекта, а также его доходности.

4. Выполнить переоценку показателя эффективности проекта с учетом всех выявленных изменений.

5. Полученное значение показателя эффективности, которое окажется ниже проектного уровня, необходимо оценить, как приемлемое, либо недопустимое по своему уровню.

6. В зависимости от полученного результата переоценки показателя эффективности принять решение о продолжении либо остановке проекта [22, с. 108].

Таким образом, регулярная диагностика результатов инновационного проект является обязательной, т.к. позволяет понять, какие необходимо вносить в проект изменения в ходе его выполнения. Полученная в результате такой диагностики информация позволит выработать эффективные управленческие решения по дальнейшему его осуществлению [23, с. 207].

Следующим этапом диагностики является формирование интегральной оценки успешности осуществления инновационного проекта для организации стимулирования его команды. Для получения точной информации о состоянии проекта диагностика должна охватывать весь жизненный цикл инновационного проекта и основываться на ключевых характеристиках каждой стадии его реализации.

При формировании интегральной оценки каждой из характеристик инновационного проекта в зависимости от достижения ею того или иного состояния на определенном этапе проекта предлагается присваивать количество баллов в диапазоне от 0 до 2 («зеленая» категория - 2 балла, «желтая» категория – 1 балл, «красная» категория - 0 баллов).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Следовательно, общая балльная оценка по каждой стадии жизненного цикла инновационного проекта не может превышать 12 баллов по всем 6 характеристикам (рис. 1).

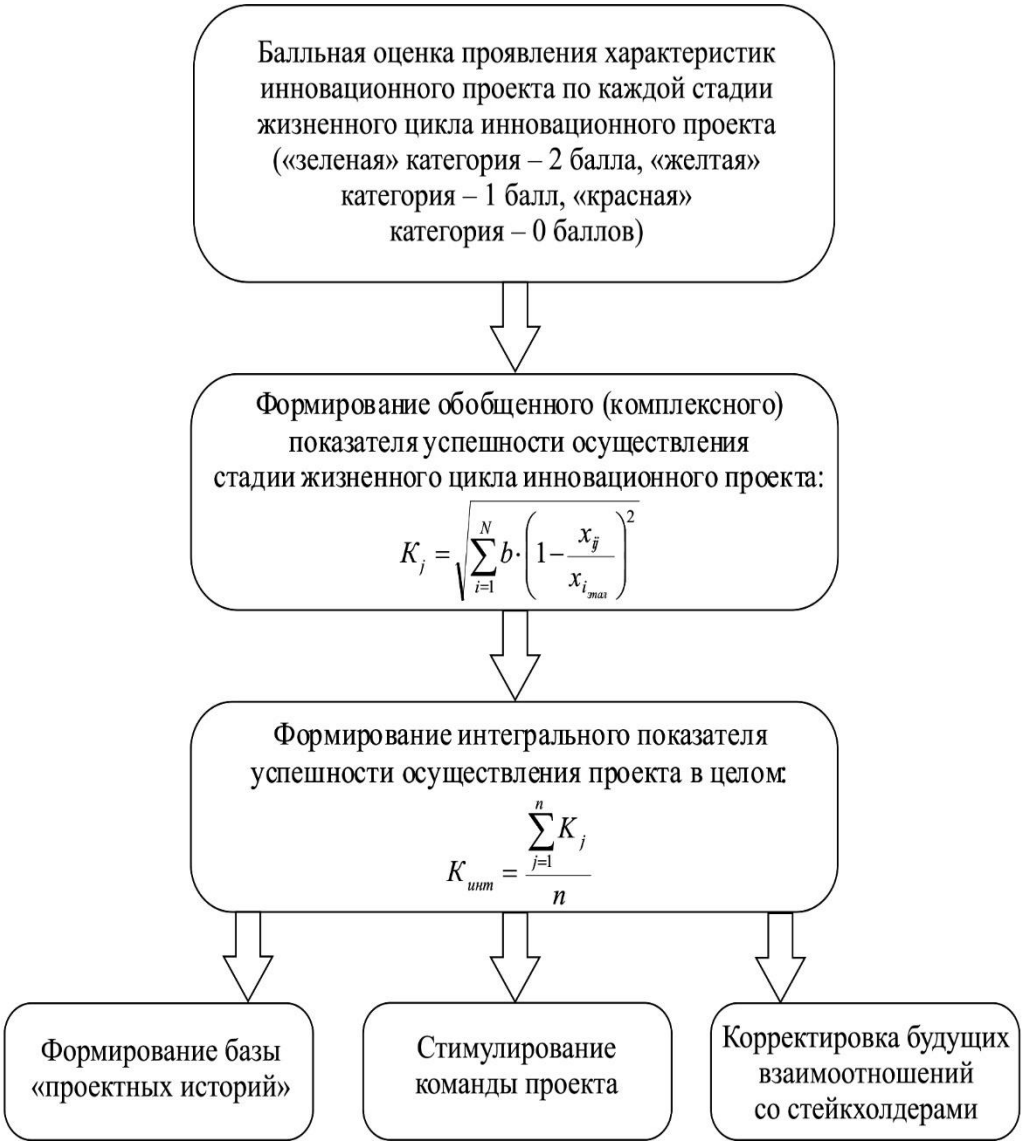

Рисунок 1. Комплексная диагностика результатов реализации инновационного проекта

Кроме того, может быть установлен весовой коэффициент для каждой рассматриваемой характеристики. Он определяет значимость характеристики

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

(по мнению эксперта) на каждой фазе жизненного цикла инновационного проекта. При этом может использоваться процедура парного сравнения, которая заключается в сравнении каждой характеристики с каждой из всех остальных с целью возможного уточнения ее ранжирования и (или) придания соответствующего «веса». При установлении коэффициентов весомости необходимо соблюдение условия, чтобы сумма коэффициентов весомости всех показателей была равна единице. На основе анализа проявления ключевых характеристик, определяющих успешность реализации той или иной стадии жизненного цикла инновационного проекта, необходимо сформировать сначала обобщенный (комплексный) показатель успешности осуществления конкретного *j*-го этапа жизненного цикла инновационного проекта (*Kj*), а затем интегральный показатель успешности осуществления проекта в целом (*Кинт*). Оценку осуществления стадии проекта предлагается выполнить посредством метода расстояний. Основой данного метода является определение степени близости значения показателей проявления той или иной характеристики к их эталону (лучшему значению рассматриваемого показателя) [24, с. 19]. Так как «зеленая» категория (соответствие запланированному уровню) является наилучшей из представленных, то эталонное значение оцениваемых показателей будет равно 2. Расчет комплексного показателя *Kj* проводится по формуле евклидова расстояния от точки эталона до точки, соответствующей оцениваемому объекту:

$$K_j = \sqrt{\sum_{i=1}^{N} b \cdot \left(1 - \frac{x_{ij}}{x_{i_{этал}}}\right)^2}, \qquad (1)$$

где *xij* - абсолютное значение *i*-ой характеристики по *j*-му этапу жизненного цикла; *xi* этап — эталонное (лучшее) значение *i*-ой характеристики; *N* - *i-x* характеристик по *j*-му этапу жизненного цикла (*N* = 6); *b* - весовой

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

коэффициент *i*-ой характеристики по *j*-му этапу жизненного цикла, назначенный экспертом.

При условии, что каждая характеристика по завершении этапа поддерживалась на установленном уровне, комплексный показатель *Kj* будет иметь нулевое значение. Напротив, при «красном» проявлении всех выделенных шести характеристик проекта значение *Kj* достигнет своего максимального значения 1. При этом условии проект может быть приостановлен досрочно. Оценка общей успешности реализации жизненного цикла инновационного проекта (*Кинт*) будет иметь вид:

$$K_{инт} = \frac{\sum_{j=1}^{n} K_j}{n}, \quad (2)$$

где *n* - количество осуществленных этапов жизненного цикла проекта.

Показатель *Кинт* имеет пределы изменения своей величины от 0 (успешная реализация) до 1 (крайняя степень неуспешности). Результаты осуществления инновационного проекта могут иметь и промежуточные значения, которые представлены в таблице 3.

Таблица 3

Оценка результатов осуществления инновационного проекта

Значение $K_{инт}$	**Диагностика успешности проекта**
0–0,1	Успешное осуществление. Позитивный опыт может быть обобщен и рекомендован для использования в других проектах. Организуется стимулирование команды проекта.
0,2–0,4	Проблемы имели место, но разрешены, и проект завершен. Организуется стимулирование команды проекта в соответствии с полученной оценкой. Проблемные ситуации включены в банк «историй» проектов.
0,5–0,7	Возникшие проблемы вызвали снижение ожидаемого уровня эффективности проекта. Негативный опыт подлежит изучению и фиксации.
0,8–1,0	Проект неуспешен. Негативный опыт подлежит изучению и фиксации.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таким образом, предлагаемая методика позволяет сформировать интегральный показатель оценки результатов реализации жизненного цикла инновационного проекта, на основании которого можно с достаточной степенью объективности судить о состоянии и успешности его осуществления.

По результатам интегральной оценки должно быть организовано эффективное стимулирование команды проекта [25, с. 145]. Анализировать успешность инновационного проекта необходимо также и для выяснения мнений внутренних и внешних участников проекта об условиях его осуществления. При этом интегральная балльная оценка должна быть детализирована и существенно углублена оценкой отдельных участников.

Исходя из особенностей и интересов различных групп стейкхолдеров диагностику успеха инновационного проекта предлагается проводить: для первичных стейкхолдеров (команды проекта); для вторичных стейхолдеров (заказчиков, инвесторов). Для выполнения этого этапа оценки предлагается проводить диагностический опрос как первичных, так и вторичных стейкхолдеров относительно условий осуществления проекта. При этом утверждения сформулированы таким образом, что 6 баллов означают «правильно», 1 балл — «неправильно»

Затем с помощью арифметических расчетов определяются разброс, отклонения, средние значения и расхождения, которые помогают выявить различные мнения и слабые места в реализации проекта и работе над ним внутри группы. Результаты могут быть проанализированы несколькими способами.

1. Анализ внутри групп. Анализ результатов диагностики можно разбить на следующие части:

А). Согласие участников опроса. Чтобы понять, согласны ли друг с другом сотрудники, заполнившие опросник, следует оценить разброс ответов.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Возможность для фиксации двух параметров расхождения:

• разброс (*S*) — разница между самой высокой и самой низкой оценками данного вопроса в данной группе;

• отклонение (*V*), рассчитываемое по формуле:

$$V = \frac{\sum (x - X)^2}{N}, \quad (3)$$

где x - индивидуальная оценка, N - количество людей в группе, X - среднее значение оценки для каждого вопроса:

$$X = \frac{\sum x}{N}. \quad (4)$$

Зафиксировав ответы в электронной таблице, такой как Excel, можно легко рассчитать средние значения, разброс и отклонения оценок. Рекомендуется не включать колонки *X*, *S* и *V* в диагностические листы, которые будут выданы сотрудникам для заполнения. Если имеется большой разброс (три или более баллов), это означает, что несколько членов команды значительно расходятся во мнениях по конкретному вопросу. Если к тому же имеется значительное отклонение (два или более), значит, члены команды имеют фундаментальное разногласие по этому вопросу. Большой разброс и малые отклонения указывают на то, что один или два члена команды не согласны с мнением большинства. Причина любого несогласия заслуживает внимательного изучения с анализом одного вопроса за другим, что может стать частью процесса формирования команды проекта.

Б). Результативность. Проанализировав результаты, можно выявить области низкой результативности. Можно указать полярность (*P*) для каждого вопроса, чтобы показать, какой результат, 1 или 6, является наилучшим. Можно сравнить средний ответ на каждый вопрос (*X*) с этой полярностью и рассчитать расхождение (*D*), чтобы определить, по каким параметрам проекта, по мнению

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

команды, наблюдается низкая результативность. Расхождение в пределах 2–3 баллов указывает на результативность ниже среднего, а 4–5 - на неудовлетворительную результативность. Причина, по которой команда оценивает результативность по характеристике как посредственную или неудовлетворительную, более интересна, чем констатация этого факта, а исследование этих причин также может являться частью процесса управления.

В). Проблемные параметры. Рассчитав *D* в каждой из шести ключевых характеристик, можно установить, какую область команда считает слабой в управлении инновационным проектом. Поскольку предполагается, что по некоторым вопросам результативность будет оценена как приемлемая, среднее расхождение в размере 2–3 балла означает низкую результативность, а среднее расхождение в размере 4–5 — неудовлетворительную.

2. Межгрупповое сравнение. Диагностику можно повторить, сравнив результаты между группами. Прежде всего, необходимо проверить средние значения ответов, чтобы установить, отличаются ли результаты одной из групп от результатов других групп. Весьма вероятны расхождения между ответами таких групп, как руководители, члены команды проекта, пользователи проекта и т.д. Изучение причин этих расхождений более важно, чем факт их обнаружения.

Таким образом, диагностика помогает сосредоточить внимание на проблемах, требующих решения; выявить те характеристики, по которым можно внести улучшения в реализации проекта. Путем сравнения информации, собранной по итогам диагностики, можно выявить достоинства и недостатки подхода к управлению, используемого данным предприятием ОПК, в отношении либо текущего инновационного проекта, либо последующих проектов [26, с. 35]. Знание достоинств и недостатков помогает обнаружить области, в которых возможно усовершенствование процесса управления проектами. Несомненно,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

прежде всего, необходимо ликвидировать выявленные недочеты. Следовательно, по результатам интегральной оценки будет сформирована определенная база «проектных историй», позволяющая направить усилия на предупреждение проблем в реализации последующих инновационных проектов. Таким образом, правильная организация диагностики в управлении инновационными проектами позволит определить, в каком состоянии находится проект; снизить риски его реализации; предпринять корректирующие действия; повысить эффективность работы сотрудников, что в значительной степени способствует росту общей конкурентоспособности предприятия ОПК в будущем [27, с. 14].

В условиях динамично меняющейся внешней среды, высокой степени неопределенности и риска инновационных проектов встает вопрос о создании системы диагностики, позволяющей не только отслеживать выполнение тех или иных плановых показателей на регулярной основе, но и обеспечить комплексную оценку осуществления отдельных стадий инновационного проекта, на каждой из которых проводится определенный набор однородных сопряженных работ [28, с. 180]. Это позволит оперативно реагировать на происходящие изменения, переходить к очередной стадии проекта, принимать решения о целесообразности дальнейшего его продолжения и, наконец, давать общую оценку результатов его осуществления [29, с. 199].

Библиографический список

1. Батьковский А.М. Общая характеристика инновационной деятельности экономических систем // Экономические отношения. - 2012. - № 1. - С. 3-8.

2. Батьковский М.А. Модель оценки устойчивости инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Стратегическое

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

планирование и развитие предприятий. Материалы Пятнадцатого всероссийского симпозиума. Под ред. Г.Б. Клейнера. - 2014. - С. 20-22.

3. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Фомина А.В. Прогнозирование и оценка инновационного развития экономических систем // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 1. - 2015. - № 2. - С. 280-303.

4. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Экономические стратегии развития предприятий радиоэлектронной промышленности в посткризисный период. - М.: Креативная экономика. - 2011. - 512 с.

5. Батьковский А.М. Оценка инновационного потенциала высокотехнологичных предприятий // Актуальные проблемы науки на современном этапе развития: сборник статей Международной научно-практической конференции (07 марта 2015 г.). - Стерлитамак: РИЦ «АГЕНТСТВО МЕЖДУНАРОДНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ». - 2015. - С. 152-153.

6. Батьковский А.М. Оценка прогнозируемого эффекта от реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации: сборник статей Международной научно-практической конференции (5 февраля 2016 г., г. Киров). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 32-34.

7. Батьковский А.М. Алгоритм управления рисками реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации: сборник статей Международной научно-практической конференции (5 февраля 2016 г., г. Киров). / В 3 ч. Ч.1. - Уфа: Научно-издательский центр «Аэтерна». - 2016. - С. 36-38.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

8. Батьковский А.М., Батьковский М.А. Методы воздействия на риски инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Фундаментальные проблемы науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 42-45.

9. Абрамов Е.Г., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Диагностика и мониторинг экономической устойчивости предприятий радиоэлектронного комплекса с учетом оценки их инновационного потенциала // Электронная промышленность. - 2010. - № 3. - С. 51-71.

10. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Булава И.В. Анализ динамики и эффективности интеграции производства вооружений и военной техники // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - № 1. - С. 2-11.

11. Батьковский М.А. Методологические основы моделирования инновационного развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян А.А. - 2015. - С. 53-54.

12. Батьковский М.А. Методологические основы, моделирования стратегии инновационного развития предприятия оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Сукиасян А.А. - 2015. - С. 49-51.

13. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Развитие инструментария оценки финансовой устойчивости предприятий оборонно-промышленного комплекса // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - № 11 (305). - С. 55–66.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

14. Батьковский А.М., Калачанов В.Д., Лифанова Е.И. Управление реализацией инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. – № 3. - С. 322-343.

15. Батьковский А.М. Моделирование инновационного развития высокотехнологичных предприятий радиоэлектронной промышленности. // Вопросы инновационной экономики. - 2011. - № 3. - С. 36-46.

16. Батьковский А.М. Стратегическое инвестиционное планирование развития предприятий оборонно-промышленного комплекса // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (10 февраля 2015 г.). - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 33-34.

17. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М. Инструментарий оценки инновационного потенциала предприятия радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 4. - № 3. - С. 200-211.

18. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Мерзлякова А.П. Оценка инновационных проектов, реализуемых предприятиями радиоэлектронной промышленности // Вопросы радиоэлектроники. - 2011. Т. 1. - № 5. - С. 165-176.

19. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Батьковский М.А. Экономико-математический инструментарий оценки реализуемости инновационных проектов // Вопросы радиоэлектроники, серия ЭВТ. - 2014. - № 1. - С. 178-185.

20. Батьковский А.М. Инструментарий минимизации суммарных издержек при реализации инновационных проектов в оборонно-промышленном комплексе // Закономерности и тенденции развития науки: сборник статей V Международной научно-практической конференции. (15 января 2015 г.) в 2 ч. Ч.1. - Уфа: Научный центр «Аэтерна». - 2015. - С. 28-29.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

21. Батьковский А.М. Экономико-математический инструментарий оценки инновационных проектов и управления их реализацией // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. - 2011. - № 1. - С. 15-20.

22. Батьковский М.А. Экономико-математическая модель инновационного развития высокотехнологичных предприятий // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. Редакторы Н.А. Краснова, Т.Н. Плесканюк. - 2016. - С. 106-112.

23. Батьковский А.М., Семенова Е.Г., Трофимец В.Я. и др. Оценка рисков инвестиционных проектов на основе имитационного статистического моделирования // Вопросы радиоэлектроники, серия ОТ. Выпуск 2. - 2015. - № 4. - С. 204-222.

24. Авдонин Б.Н., Батьковский А.М., Стяжкин А.Н. Инструментарий оценки и повышения эффективности деятельности интегрированных структур радиоэлектронной промышленности // Электронная промышленность. - 2012. - № 3. - С. 15-24.

25. Божко В.П., Батьковский А.М., Батьковский М.А. и др. Оценка инновационных проектов в системе контроллинга // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. - 2013. - № 4. - С. 143-146.

26. Бородакий Ю.В., Кравчук П.В., Батьковский М.А. Моделирование инновационного развития высокотехнологичного предприятия // Статистика и Экономика. - 2014. - № 2. - С. 32-36.

27. Мингалиев К.Н., Булава И.В., Батьковский М.А. Анализ и прогнозирование развития предприятия в условиях кризиса // Экономический анализ: теория и практика. - 2010. - № 1. - С. 12-21.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

28. Батьковский А.М., Батьковский М.А., Калачанов В.Д. Оптимизация процессов концентрации и специализации производства продукции в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2014. - № 3. - С. 171–181.

29. Батьковский А.М., Клочков В.В., Фомина А.В. Влияние отраслевой структуры на эффективность производства в оборонно-промышленном комплексе // Радиопромышленность. - 2015. - № 2. - С. 186-201.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 657.01

Бочкарева И.И. Обязательства: понятие и оценка

Liabilities: concept and valuation

Бочкарева Ирина Ивановна
Кандидат экономических наук, доцент кафедры статистики, учета и аудита
Санкт-Петербургский государственный университет
Bochkareva Irina Ivanovna
Ph.D., Associate Professor, Department of Statistics, Accounting and Audit
Saint-Petersburg State University

Аннотация: Статья посвящена вопросам признания, оценки обязательств в отчетности по российским и международным стандартам.
Ключевые слова: Концептуальные основы финансовой отчетности, обязательства, финансовые обязательства, производные финансовые инструменты
Abstract: The article is devoted to recognition, valuation of liabilities for reporting under Russian and international standards.
Keywords: Conceptual Framework for Financial Reporting, liabilities, financial liabilities, derivatives

Обязательство является важнейшим элементом бухгалтерской (финансовой) отчетности, составленной как по российским РПБУ, так и по МСФО. Показатели ликвидности и платежеспособности, финансовой устойчивости существенным образом определяются величиной обязательств компании.

Обязательства в общем рассматриваются в современном балансе как заемные, привлеченные источники капитала.

Заемные источники в балансе советского периода отражались в следующих разделах пассива: источники, приравненные к собственным средствам (в части устойчивых пассивов); кредиты банков под нормируемые оборотные средства, источники средств для капитального строительства (1979 г.).

В балансе перестроечного периода источники заемных средств группировались по двум разделам: долгосрочные и краткосрочные пассивы, а в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

дальнейшем данные разделы трансформировались в долгосрочные и краткосрочные обязательства.

Термин обязательство привнесен в систему российского учета в период реформирования экономики России и явился прямым переводом базовой категории МСФО - «liabilities». Выдающийся ученый в области бухгалтерского учета профессор Я.В. Соколов считал подобный перевод ошибочным как не соответствующим принятому в российской практике юридическому содержанию данного термина.

Согласно п. 1 ст. 307 ГК РФ «в силу обязательства одно лицо (должник) обязано совершить в пользу другого лица (кредитора) определенное действие, как-то: передать имущество, выполнить работу, уплатить деньги и т.п. либо воздержаться от определенного действия, а кредитор имеет право требовать от должника исполнения его обязанности». Таким образом в юридическом толковании обязательство – двойная конструкция, сочетающая право требования и обязанность.

В МСФО содержание категории «обязательство» определено в Концептуальных основах финансовой отчетности как «существующая обязанность организации, возникшая в результате прошлых событий, урегулирование которой, как ожидается, приведет к оттоку ресурсов, содержащих экономические выгоды» («a present obligation of the entity arising from past events, the settlement of which is expected to result in an outflow from the entity of resources embodying economic benefits») [2]. Данное определение содержит неопределенность в отношении признания обязательств, так как выражение «как ожидается» допускает субъективное толкование. Отсюда возникает возможность не полного признания обязательств в балансе, отражение

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

их за балансом, что в свою очередь приводит к искажению финансового положения компании.

В связи с этим 28 мая 2015 года Совет по международным стандартам финансовой отчетности (IASB) опубликовал для общественного обсуждения проект измененных Концептуальных основ, нацеленный на улучшение финансовой отчетности. В данном проекте предлагается внести изменения в определение обязательств. А именно, обязательство - «это существующая обязанность компании передать экономический ресурс в результате прошлых событий» («a present obligation of the entity to transfer an economic resource as a result of past events») [3]. Таким образом в предлагаемом определении термин «как ожидается» удален. Для признания обязательств достаточно условия, что обязательство является следствием прошлых событий, которые налагают обязанность на компанию. При этом компания не имеет практической возможности избежать данных обязанностей. Соответствующее предложение носит дискуссионный характер, требуется определение условий и оценки невозможности избежать выполнения условий договора, т.е. избежать оттока ресурсов к другой стороне.

. Согласно российской системе регулирования бухгалтерского учета Закон № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» определяет обязательство как объект бухгалтерского учета, но не дает его специального определения. Отсутствует определение данного термина и в российских стандартах ведения учета ПБУ. Близкое по содержанию к МСФО определение «обязательства» приводится лишь в Концепции бухгалтерского учета в рыночной экономии России. «Обязательством считается существующая на отчетную дату задолженность организации, которая является следствием свершившихся проектов ее хозяйственной деятельности и расчеты по которой должны привести к оттоку

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

активов» [1]. Сравнение международных и российских определений показывает, что они близки, но не совпадают. В том и другом варианте определения приводится указание на обязанность, вытекающую из прошлого обязывающего факта хозяйственной деятельности, который приведет к оттоку ресурсов в будущем. Вместе с тем используется неудачный термин «проекты», узкий термин «задолженность», факты хозяйственной деятельности, а не хозяйственной жизни. Представляется, что данную формулировку следует изменить для полного соответствия МСФО.

Согласно МСФО в отчете о финансовом положении (балансе) должны быть представлены следующие виды обязательств:

(1) торговая и прочая кредиторская задолженность;

(2) резервы (оценочные обязательства);

(3) финансовые обязательства (за исключением сумм, указанных в пунктах (1) и (2).

(4) обязательства и активы по текущему налогу, как определено в МСФО (IAS) 12 "Налоги на прибыль";

(5) отложенные налоговые обязательства и отложенные налоговые активы, как определено в МСФО (IAS) 12;

(6) обязательства, включенные в выбывающие группы, классифицируемых как предназначенные для продажи в соответствии с МСФО (IFRS).

Наиболее существенную группу составляют финансовые обязательства (пункты 1,2 и 3). Согласно п. 11 МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление информации» финансовое обязательство — это обязательство, являющееся:

(а) обусловленным договором обязательством:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

(i) передать денежные средства или иной финансовый актив другой компании; или

(ii) обменяться финансовыми активами или финансовыми обязательствами с другой компанией на условиях, потенциально невыгодных для компании; или

(b) договором, расчет по которому будет или может быть осуществлен путем поставки собственных долевых инструментов, и являющимся

(i) непроизводным инструментом, по которому компания предоставит или может быть обязана передать переменное количество собственных долевых инструментов; или

(ii) производным инструментом, расчет по которому будет или может быть произведен иным способом, чем обмен фиксированной суммы денежных средств или другого финансового актива на фиксированное количество собственных долевых инструментов компании.

Соответствующий термин в российском учете отсутствует. Ряд авторов считают, термины «обязательства» и «финансовые обязательства» являются синонимами. Вместе с тем следует отметить, что основанием для финансовых обязательств является только договор. В то время как юридическим основанием возникновения обязательств является не только договор, но и закон и деликт.

Выделение финансовых обязательств особенно важно в вопросах их оценки. В МСФО в основе оценки обязательств лежит экономический подход, согласно которому обязательство можно рассматривать как кредит, полученный компанией. Оценка данного кредита зависит от временной стоимости денег в условиях инфляции или дефляции. В российском учете, как правило, используется юридический подход, в основе которого лежит «принцип

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

номинализма», согласно которому величина обязательства устанавливается в договоре и не зависит от изменения временной стоимости денег [4, с. 306].

Согласно МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» при первоначальном признании компания оценивает финансовое обязательство по справедливой стоимости за вычетом затрат по сделке, напрямую связанных с выпуском такого финансового обязательства.

Под справедливой стоимостью обязательства в МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» понимается цена, которая была бы уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками организованного рынка на дату оценки. В российских документах, регулирующих бухгалтерский учет, термин «справедливая стоимость до сих пор не применяется. В учете и отчетности кредитных организаций справедливая стоимость присутствует, но способы ее определения устанавливаются кредитными организациями в принятой учетной политике.

В последующем согласно МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» финансовые обязательства оцениваются по справедливой или амортизированной стоимости.

Под амортизированной стоимостью согласно МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» понимается величина, в которой финансовые обязательства оцениваются при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, увеличенная на сумму накопленной с использованием метода эффективной ставки процента амортизации разницы между первоначальной стоимостью и суммой погашения. Российскими стандартами использование амортизированной стоимости не предусмотрено, упрощенный вариант без применения эффективной ставки процента применяется в учете по выпущенным облигациям. Для отдельных

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

видов обязательств (долгосрочных оценочных обязательств) предполагается оценка по дисконтированной стоимости. Таким образом в российском учете до сих пор доминирующей является юридическая оценка обязательств.

В учете по российским стандартам особую сложность составляет проблема отражения в учете обязательств, связанных с производными финансовыми инструментами (derivatives). В юридической литературе такие обязательства называют деривативными.

Согласно МСФО производный финансовый инструмент (ПФИ) — это договор, имеющий три следующие характеристики:

(1) его стоимость меняется в результате изменения установленной процентной ставки, цены финансового инструмента, цены товара, обменного курса валют, индекса цен или ставок, кредитного рейтинга или кредитного индекса, или другой переменной (базового актива);

(2) для него не требуется первоначальной чистой инвестиции или требуется первоначальная чистая инвестиция, меньшая, чем та, которая была бы необходима для других видов договоров, которые, как ожидается, аналогичным образом реагировали бы на изменения рыночных факторов; и

(3) расчеты по нему осуществляются в будущем.

В соответствие с данным определением у организации при заключении договора возникает обязательство и встречное требование по базовому активу, причем дата заключения договора и последующие даты перехода прав собственности или дата расчетов по договору не совпадают.

В фундаментальном издании по теории бухгалтерского учета Э.С. Хендриксена , М.Ф. Ван Бреда «Теория бухгалтерского учета» такие договоры классифицируются как договоры с «безусловным встречным требованием (unconditionally offsetting contracts)» [6, с. 418]. При заключении подобных

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

договоров у компании возникает с одной стороны обязанность (present obligation) с другой стороны встречное право требования (unconditional right of set off). Авторы обсуждают вопрос необходимости оценки влияния признания данных обязательств в балансе или за балансом на финансовое положение компании.

Особенность производных финансовых инструментов состоит в том, что их собственная стоимость существенно меньше, чем обязательства или требования, возникающие по поставке базового актива. Отсюда возникают проблемы разработки методики учета ПФИ в нефинансовых организациях.

В России вопросы бухгалтерского учета производных финансовых инструментов (как и, в целом, финансовых инструментов) далеки от решения. Так в Плане счетов и других нормативных документах, которые регулируют ведение бухгалтерского учета в организациях, не являющихся профессиональными участниками рынка ценных бумаг, финансовые инструменты даже не упоминаются.

По сложившейся в настоящее время в российском учете практике соответствующие требования или обязательства по ПФИ, возникающие при заключении договора, отражаются за балансом, причем только обязательство (у покупателей) или только требование (у продавцов). На балансовых счетах и в отчетности отражаются лишь доходы, расходы и расчеты, связанные с ПФИ, до момента исполнения договора. При исполнении договора производятся стандартные бухгалтерские записи по договорам купли-продажи, выполнения работ, оказания услугам для поставочных ПФИ или окончательный расчет по исполнению договора по расчетным ПФИ. Таким образом до исполнения договора влияние на финансовое положение требований и обязательств по базовому активу отсутствует.

Альтернативным вариантом организации учета ПФИ является подход,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

когда объектом учета является собственно ПФИ, оцениваемый по справедливой стоимости. Если требования и обязательства по договору совпадают, то его справедливая стоимость приравнивается нулю и в балансе не отражается. ПФИ отражается в балансе как актив или обязательство в зависимости от соотношения величины совокупных требований и обязательств по договору. В развернутом виде требования и обязательства по ПФИ отражаются за балансом до даты перехода прав собственности или даты расчетов, а затем переносятся в баланс по поставочным ПФИ. Данный подход соответствует требованиям МСФО и реализуется в настоящее время только в финансовых организациях. В этом случае основная проблема состоит в разработке методологии определения справедливой стоимости. Кроме того, необходима система забалансового учета, позволяющая отслеживать изменение как обязательства, так и встречного требования.

Планом счетов бухгалтерского учета для нефинасовых организаций не предусмотрены специальные счета для учета ПФИ. Один из вариантов признания, оценки и учета деривативных обязательств предложен в [5]. Предлагается открыть к счету 58 «Финансовые вложения» два парных субсчета: активный 58 «Производные финансовые инструменты, от которым ожидается увеличение экономических выгод» и пассивный 58 «Производные финансовые инструменты, по которым ожидается уменьшение экономических выгод». На активном субсчете делаются записи, когда величина требований больше, чем величина обязательств по базовому активу. По пассивному субсчету делаются записи при обратном соотношении. На забалансовых счетах «Требования по поставке производных инструментов» и «Обязательства по поставке производных инструментов» отражаются требования и обязательства по базовому активу. На конец каждого отчетного периода производится переоценка

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ПФИ по справедливой стоимости инструмента, а также величины требований и обязательств по базовому активу. На дату исполнения договора записи на забалансовых счетах закрываются. На балансовых счетах отражается приобретение базового актива по поставочным ПФИ или отражается окончательная разница (прибыль или убыток) по расчетным ПФИ.

Библиографический список

1. Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России (одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине РФ, Президентским советом ИПБ РФ 29.12.1997).
2. Conceptual Framework for Financial Reporting / IASB, IFRS Foundation. 2010.
3. Conceptual Framework for Financial Reporting (Exposure Draft)/ IASB, IFRS Foundation, 2015.
4. Бочкарева И. И. Бухгалтерский учет: Учебник; под. редакцией Я. В. Соколова / И. И. Бочкарева, В. А. Быков. М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005.
5. Бочкарева И.И. Учет деривативных обязательств. Актуальные вопросы экономики, менеджмента и финансов в современных условиях/ Сборник научных трудов по итогам III Международной научно-практической конференции №3 г. Санкт-Петербург, 2016.
6. Хендриксен Э.С., Ван Бреда М.Ф. Теория бухгалтерского учета: Пер. с англ. под ред. проф. Я.В. Соколова. – М.: Финансы и статистика, 1997.

УДК 33

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 33

Воробьева Л.Г., Пирожкова М.А. Оценка системы риск - менеджмента ПАО «Аэрофлот» на основе комплексных показателей эффективности за период 2014-2016 гг.

Evaluation of the system of risk management of JSC "Aeroflot" on the basis of comprehensive performance indicators for the period 2014-2016.

Воробьева Л.Г.,
канд.экон.наук, доцент, доцент кафедры экономики ШЭМ ДВФУ
Пирожкова М.А.
магистрант М1201 кафедры экономики ШЭМ ДВФУ
Vorobyeva L.G.,
PhD, assistant professor of economics SHEM DVFU
Pirozhkova M.A.
Department of Economics undergraduate M1201 SHEM DVFU

Аннотация. Статья написана с целью оценки системы риск - менеджмента ПАО «Аэрофлот» через набор комплексных показателей эффективности. Определена роль формализованных методов оценки функционирования системы риск-менеджмента.

Выявлена тенденция зависимости изменений группы показателей эффективности системы риск-мененждмента исследуемого предприятия от показателя эффективности от основной деятельности. Дано предположение возникновения основных факторов угрозы стабильности существующей системы риск-менеджмента.

Ключевые слова: риск, управление рисками, риск - менеджмент, количественная мера риска, оценка эффективности рисков, комплексный показатель.

Abstract. This paper evaluated the effectiveness of the main activity of PJSC "Aeroflot" for the period of 2014-2016 years, on the basis of integrated indicators.

Keywords: risk, risk management, the risk - management, quantitative measure of risk, risk assessment effectiveness, comprehensive index.

Формализованные методы оценки эффективности функционирования риск - мнеджмента позволяют учесть объективные закономерности развития экономики и предвидеть направления их воздействия. К ним относятся: экономико-математическое моделирование, аналитический, статистический методы, а также использование аналогов. [2]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Количественная оценка эффективности функционирования риск-менеджмента — это численное определение эффективности работы отдельных его элементов и риск-менеджмента в целом. Оптимальное функционирование риск - менеджмента представляет собой такую его работу, которая обеспечивает для данных условий достижение нужного результата при минимальных затратах времени и средств.

Количественная мера эффекта функционирования риск-менеджмента определяется абсолютной величиной прибыли. [5] В этом случае необходимо оценивать динамику показателей прибыли, выявлять действие факторов на прибыль и отслеживать изменение этих влияний, оценивать возможные резервы дальнейшего роста прибыли на основе оптимизации объемов реализации и издержек обращения.

В настоящее время, нет определенного показателя, который бы мог со всех сторон отразить риск – менеджмент, так как это очень сложная система, которая взаимодействует как с внутренней так и с внешней средой предприятия. Особо сложным при исчислении критериального показателя эффективности, представляет определение состава затрат.

Методологический подход к оценке эффективности функционировании риск-менеджмента предполагает применение комплекса мероприятий, которые можно сгруппировать в следующие: анализ внешней среды предприятия, анализ внутренней среды предприятия, оценка полученной информации. Оценка (количественная и качественная) эффективности функционирования риск-менеджмента, включает [1] :

1. определение эффективности функционирования риск-менеджмета персоналом, без разделения его на элементы;
2. определение эффективности функционирования отдельных элементов;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. определение эффективности взаимосвязи (взаимодействия) элементов риск-менеджмента (определение оптимальной структуры риск-менеджмента) с использованием различных методов:
   a. оценки экономической эффективности;
   b. анализа факторов, влияющих на эффективность функционирования риск-мененджмента;
   c. сравнительного анализа экономической эффективности, предельных величин с теми же величинами в прошлом, по плану и у конкурентов.

Поэтому, для оценки текущей эффективности функционирования риск–менеджмента на предприятии ПАО «Аэрофлот» могут быть применены такие показатели, как отношение объема выручки (В) и прибыли (П) к примененным ресурсам (*Р*) (текущим тратам — *З)*:

$$Э_{рм} = В/Р \text{ или } В/З \quad (1)$$

$$Э_{рм} = П/Р \text{ или } П/З \quad (2)$$

В качестве оценки эффективности функционирования риск - менеджмента ПАО «Аэрофлот» в период с 2014-2016 годы, был выбран следующий показатель, такой как отношение выручки от основной деятельности предприятия, а это - продажа авиабилетов к затратам на реализацию данного вида деятельности.

В результате расчета было получено:

$$Э_{рм\ (2016\ год)} = 427900527/371562923 = 1,\ 15$$

$$Э_{рм\ (2015\ год)} = 366307485/316312246 = 1{,}15.$$

$$Э_{рм\ (2014\ год)} = 240307725/194444448 = 1,\ 23$$

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В свою очередь, для оценки эффективности риск – менеджмента ПАО «Аэрофлот» в период с 2014-2016 годы, могут быть использованы детерминированные факторные модели, которые позволят идентифицировать (выявить) и дать сравнительную характеристику основных факторов, оказавших влияние, на изменение функционирования управления рисками на предприятии, соответственно можно использовать следующую модель:

$$Э_{рм} = П_ч/В*В/Б_н*Б_н/Ск*Ск/З \quad (3)$$

$Э_{рм}$ — эффективность функционирования риск-менеджмента;

- П ч - чистая прибыль;
- В - выручка;
- Бн - итог баланса (средняя за период величина средств или их источников);
- Ск - собственный капитал предприятия;
- З - текущие затраты.

Следовательно:

Эрм (2014 год) = 13149221 / 240307725 * 240307725 / 127377162 * 127377162 / 63283028 * 63283028 / 194444448 = 0,07

Эрм (2015 год) =18927841 / 366307485 * 366307485 / 166212542 * 166212542 / 49344061 * 49344061 / 316312246 = 0,06

Эрм (2016 год) = 30616800 / 427900527 * 427900527 / 181915233,5 * 181915233,5 / 79963737 * 79963737 / 371562923 = 0,08

Для того, чтобы подробно оценить функционирование риск-менеджмента ПАО «Аэрофлот» необходима система показателей. В данную систему можно включить показатели оценки производительности труда, фондоотдачи,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

рентабельности, а также таких как показатели рациональности использования основных и оборотных фондов и другие.

Для оценки эффективности основной деятельности ПАО «Аэрофлот» за период с 2014-2016 годы может быть использована следующая формула:

$$Э_{од} = В/(З_з+О_{об}+О_{осн}+О_{на}) \quad (4)$$

Эод - комплексный показатель оценки эффективности основной деятельности

В - выручка

$З_з$ - расходы на оплату труда

$О_{об}$ – среднегодовые остатки оборотных средств

$О_{осн}$ – среднегодовые остатки оборотных фондов

$О_{на}$ - остаточная стоимость нематериальных активов

Оценивая эффективность основной деятельности ПАО «Аэрофлот» мы получаем:

$Эод_{\text{ за 2014 год}}$ = 240307725/(26171904+107634584,5+11097074+1041755) = 1,64

$Эод_{\text{ за 2015 год}}$ = 366307485/(28533747+97655535+11459783+554779) = 2,65

$Эод_{\text{ за 2016 год}}$ = 427900527/(32454214+105252582,5+11095405+50345) = 2,87

Комплексный показатель оценки эффективности основной деятельности (Эод), может дать оценку того, как эффективно используется экономический потенциал при осуществлении основной деятельности ПАО «Аэрофлот». Чем выше его значение, тем лучше предприятие осуществляет свою деятельность и эффективно используются ресурсы, а следовательно, снижается риск банкротства и оперативно работает механизм риск-менеджмента. [3]

Для оценки эффективности на основе анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия ПАО «Аэрофлот» может быть исчислен аналогичный показатель: комплексный показатель оценки эффективности финансово-хозяйственной деятельности (Эофд):

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$Э_{офд} = П/(З_з+О_{об}+О_{осн}+О_{на}) \quad (5)$$

Произведем вычисления комплексного показателя оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия ПАО «Аэрофлот» за период 2014 – 2016 гг.

$Э_{офд\ за\ 2014\ год}$ = 13149221 / (26171904 + 107634584,5 + 11097074 + 1041755) = 0,09

$Э_{офд\ за\ 2015\ год}$ = 18927841 / (28533747 + 97655535 + 12094837,5 + 715330) = 0,14

$Э_{офд\ за\ 2016\ год}$ = 30616800 / (32454214 + 105252582,5 + 11095405 + 50345) = 0,20

Комплексный показатель оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия (Эофд) дает оценку того, при каких хозяйственных ресурсах достигнут финансовый результат и насколько эффективно они используются. [4]

Нами проведено исследование эффективности основных количественных показателей риск-менеджмента в динамике 2014 – 2016 гг с целью выявить основные тенденции изменений этих показателей для определения нормативного диапазона отклонений этих показателей в исследуемой системе риск-менеджмента.

Полученные результаты исследования объединены в таблицу 1.

Таблица 1

Динамика комплексных показателей оценки эффективности деятельности ПАО «Аэрофлот» за период 2014-2016 гг

Показатель	**2014**	**2015**	**2016**
$Э_{рм}$ Модель1	1,23	1,15	1,15
$Э_{рм}$ Модель 2	0,07	0,06	0,08
Эод	0,07	0,06	0,08
Эофд	0,09	0,14	0,20

Иллюстрация изменения комплексных показателей оценки эффективности представлена на рисунке 1.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

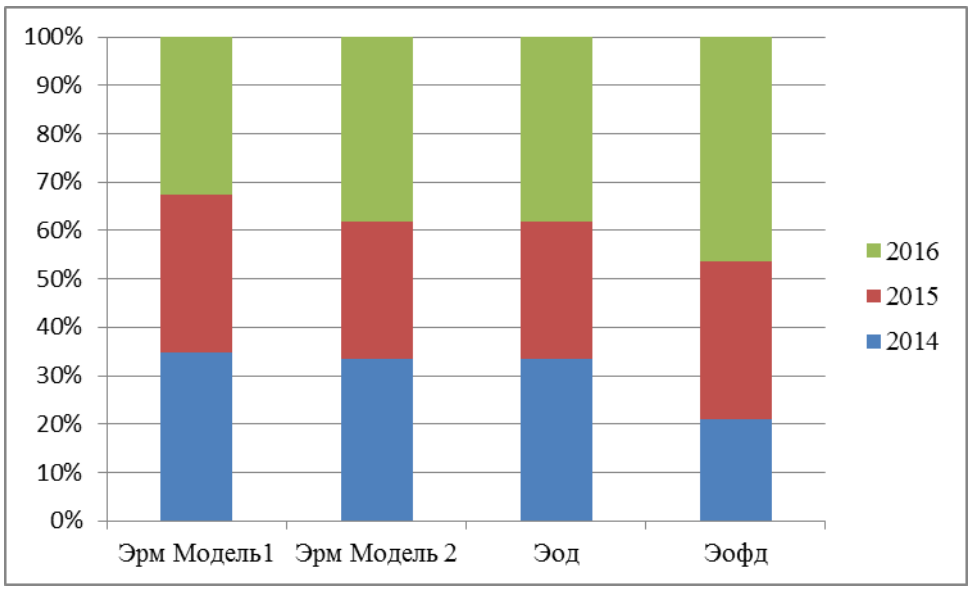

Рисунок 1. Динамика показателей эффективностей деятельности предприятия ПАО «Аэрофлот» за период 2014 -2016 гг

На основании представленных расчетов и их иллюстрации можно сделать вывод, что наибольшему изменению подвергся показатель эффективности по финансово-хозяйственной деятельности исследуемого предприятия за исследуемый период. Изменения эффективности по основной деятельности имеют тенденцию к увеличению. Изменения по эффективности функционирования риск-менеджмента, вычисленные по двум моделям не очень изменчивы, но наблюдается визуальная связь с эффективностью по основной деятельности.

Можно сделать вывод о сильной зависимости показателей эффективности функционирования риск-менеджмента и показателя эффективности основной деятельности. Это предположение дает основание о неустойчивости созданной системы риск-менеджмента предприятия ПАО «Аэрофлот». Обоснованием приведенного тезиса может служить внешний фактор, как монополизм на дальние перевозки предприятием ПАО «Аэрофлот» за исследуемый период. Устойчивая зависимость от одного показателя или разбалансированность

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

системы риск-менеджмента в будущем может создать зависимость от конкуентов, что повлечет за собой распределение пассажиропотока между компаниями - конкурентами, что негативно скажется на притоке средств от основной деятельности. При повышенных издержках, например переход обслуживающего персонала на форму новой цветовой гаммы, многовариантности меню и других, может привести к ухудшению рассчитанных показателей эффективности.

Библиографический список

1. Боровкова В.А. Управление рисками в торговле - СПб «Питер», 2004 г. 288 с: ил. — (Серия «Теория и практика менеджмента»). ISBN 5-94723-774-1
2. Каточков Е.В. Развитие системы управления хозяйственным риском в условиях нестабильной предпринимательской среды: автореф. дисс. канд. экон. наук / СанктПетербург, 2012. с. 12 –22.
3. Каткова Т.Е. Развитие теории риск-менеджмента в социально-экономических системах // Вопр. экономики и права. 2011. 6. С. 108 - 113.
4. Балдин, К. В. Управление рисками [Электронный ресурс] : Учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления (060000) / К. В. Балдин, С. Н. Воробьев. - М.: ЮНИТИДАНА, 2012. - 511 с. - ISBN 5-238-00861-9.
5. Воробьев, С. Н. Управление рисками в предпринимательстве [Электронный ресурс] / С. Н. Воробьев, К. В. Балдин. - 4-е изд., испр. - М. : Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2013. - 482 с. - ISBN 978-5-394-01987-6.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 65 (658)

Деева Е.Г. Поддержка малого и среднего предпринимательства на примере муниципального образования «город Екатеринбург»

Support for small and medium-sized enterprises within the framework of the municipal economic development (at the example of the municipality "Yekaterinburg")

Деева Екатерина Григорьевна
Магистрант кафедры региональной, муниципальной экономики и управления
Уральский государственный экономический университет
Deeva Ekaterina Grirorievna
Master Department of Regional, Municipal Economy and Management
Ural State University of Economics

Научный руководитель:
Зверева Светлана Анатольевна
Кандидат экономических наук, доцент кафедры региональной, муниципальной экономики и управления
Уральский государственный экономический университет
Scientific adviser:
Zvereva Svetlana Anatolievna.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Department of Regional, Municipal Economy and Management
Ural State University of Economics

Аннотация: в статье рассмотрены формы поддержки малого и среднего предпринимательства, предоставляемые субъектам малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «город Екатеринбург».

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, поддержка предпринимательства, органы местного самоуправления, инфраструктура поддержки.

Abstract: The article examines forms of support for small and medium enterprises, provided to small and medium-sized businesses in the municipality "Yekaterinburg".

Keywords: small and medium enterprises, business support, local governments, supporting infrastructure.

Малое и среднее предпринимательство (далее – МСП) является неотъемлемой частью экономической составляющей развития муниципалитета, служит показателем его стабильности и благосостояния. Развитие МСП

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

обеспечивает население новыми рабочими местами и стабильными доходами, существенно расширяет рынок производимых товаров и оказываемых услуг, способствует формированию конкурентной среды и установлению рыночного равновесия. Фактор гибкости и быстрое реагирование на изменение потребительского спроса делают сектор МСП ключевым звеном в нестабильной экономической обстановке.

Первоочередная задача муниципалитета — создание благоприятных условий для развития МСП: стимулирование процессов вовлечения граждан в предпринимательство, поддержка начинающих и действующих предпринимателей.

Успешная организация и динамичное развитие МСП невозможны без создания и функционирования двух компонентов [4, с.55]:

− институциональных структур поддержки деятельности МСП или инфраструктуры поддержки;

− совокупности видов и форм государственной поддержки МСП или системы мер государственной поддержки.

Рассмотрим функционирование данных компонентов на примере муниципального образования «город Екатеринбург».

В соответствии со статьей 16 Федерального закона № 209-ФЗ поддержка субъектов МСП и организаций, образующих инфраструктуру поддержки, включает в себя финансовую, имущественную, информационную, консультационную поддержку, поддержку в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации их работников, поддержку в области инноваций и промышленного производства, ремесленничества, поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, поддержку субъектов

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

малого и среднего предпринимательства, осуществляющих сельскохозяйственную деятельность» [1].

Инфраструктура поддержки МСП на территории муниципального образования «город Екатеринбург» включает в себя более 50 организаций как федеральных, так региональных и местных. Среди них:

– Торгово-промышленная палата РФ (ТПП РФ) – территориальная палата Уральского федерального округа (организация выставок, форумов, конгрессов, семинаров, конференций, мероприятий; правовая защита, финансовые консультации, информационная поддержка и др.).

– Свердловское областное отделение Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» (правовая защита, привлечение финансирования, получение государственной поддержки, налаживание деловых контактов внутри предпринимательского сообщества и др.).

– Представительство в муниципальном образовании «город Екатеринбург» Государственной некоммерческой организации «Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере» (вовлечение достижений науки и техники в производство для развития малых форм предприятий в научно-технической сфере и др.).

– Представительство в Свердловской области Российской автономной некоммерческой организации «Агентство стратегических инициатив» (АСИ) (продвижения приоритетных проектов, реализации мероприятий по улучшению предпринимательской среды в РФ, развитие профессиональных кадров и др.).

– Унитарная некоммерческая организация «Свердловский областной фонд поддержки малого предпринимательства» (СОФПП) (финансовая, консультационная, имущественная поддержка).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

– Некоммерческое партнерство «Союз малого и среднего бизнеса в Свердловской области» (защита прав и законных интересов физических лиц и организаций, действующих в сфере МСП; координация действий по защите интересов членов Союза в органах государственной власти, местного самоуправления, институтах гражданского общества и др.).

– Некоммерческая организация «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» (имущественная, консультационная, информационная поддержка).

– Фонд поддержки предпринимателей «АГАТ» (поддержка начинающим предпринимателям, бизнес-наставничество, консультационная, информационная поддержка)

– и др.

К институтам поддержки также можно отнести функционирование в информационно-телекоммуникационной сети Интернет информационного сайта «Деловая сеть малого и среднего бизнеса» (http://www.dsmb.ru/), –проект, основная цель которого организация информационного обеспечения субъектов МСП, выявление и решение проблем МСП, содействие разработке и реализации программ поддержки и развития МСП, оказание информационной и консультационной поддержки начинающим предпринимателям муниципальном образовании «город Екатеринбург». Среди институтов, функционирующих на муниципальном уровне, хотелось бы отметить деятельность муниципального Фонда «Екатеринбургский центр развития предпринимательства», который создан в 2010 году Администрацией города Екатеринбурга как первая городская инфраструктура поддержки по комплексному развитию начинающих и действующих предпринимателей. Деятельность Фонда курирует Комитет промышленной политики и развития предпринимательства Администрации

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

города Екатеринбурга. Комитет формирует и реализует промышленную, научно-техническую и инновационную политику на территории муниципального образования «город Екатеринбург», создает благоприятные условия для осуществления предпринимательской деятельности предприятий, организаций промышленности и науки, субъектов МСП [8]. На официальном сайте Фонда «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» http://ekbiznes.ru/ размещается информация, которая актуальна как для начинающих предпринимателей, так и для уже действующих предпринимателей. В целях оказания бесплатных консультационных услуг на постоянной основе за период 2013-2015 гг. экспертами Фонда было проконсультировано 2 584 субъекта МСП (2013 г. – 792 ед., 2014 г.– 882 ед., 2015 г. – 910 ед.) [2,3].

Поддержка МСП на территории муниципального образования «город Екатеринбург» осуществляется в рамках реализации муниципальных программ (далее – Программы). В настоящее время действует Программа «Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «город Екатеринбург» на 2017 - 2020 гг.», утвержденная Постановлением Администрации города Екатеринбурга от 26.10.2016 г. № 2126 [3], которая, как и предыдущая Программа на 2014-2016 гг., ориентирована на развитие сектора малого и среднего инновационного и производственного предпринимательства. В Программе отражены основные стратегические направления поддержки МСП, мероприятия по развитию сектора МСП, показатели эффективности. Именно Программа определяет основные мероприятия, показатели, уровень эффективности и взаимодействия органов местного самоуправления и субъектов МСП. Основные мероприятия Программы:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

– обеспечение деятельности организаций, образующих инфраструктуру поддержки МСП;

– имущественная поддержка субъектов МСП;

– поддержка субъектов МСП в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров;

– информационная поддержка субъектов МСП.

Проанализируем каждое из мероприятий по отдельности.

Обеспечение деятельности организаций, образующих инфраструктуру поддержки МСП. Основные мероприятия данного направления представлены в таблице 1. Анализируя данные, изложенные в таблице 1, можно отметить, что со стороны органов местного самоуправления ведется активная работа по данному направлению: созданы условия для деятельности инновационно – технологического и маркетингового центров, системы бизнес-инкубаторов, реализующих задачи создания, развития и оказания поддержки субъектам малого и среднего *инновационного* и *производственного* предпринимательства. Данное направление одно из приоритетных, т.к. основу эффективного взаимодействия и регулирования сектора МСП составляет комплексная инфраструктура, которая оказывает поддержку МСП.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Обеспечение деятельности организаций, образующих инфраструктуру поддержки МСП в муниципальном образовании «город Екатеринбург» за период 2013-2015 гг. [2]

Мероприятие	Описание	Результаты
Обеспечение деятельности инновационно - технологического центра (далее – ИТЦ) города Екатеринбурга	Центр был учреждён Некоммерческой организацией Фонд «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» в августе 2013 года. Одна из основных задач ИТЦ — привлечение инвестиций для коммерциализации инновационных проектов на территории столицы Урала	За период 2013 - 2015 гг. привлечено более 70 млн. рублей инвестиций. Средства направлены в различные области: информационные технологии; микроэлектронику и приборостроение (в т. ч. медицинское); пищевую и лёгкую промышленность; в разработку беспилотных летательных аппаратов; переработку отходов; электротехнику. ИТЦ ведет базу данных инновационных проектов на отдельной странице сайта Фонда «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» (http://ekbiznes.ru/commercial-innovation/proekty). На октябрь 2016 г. на сайте размещено 34 проекта, с основными характеристиками.

[2] Составлено автором по [6,7,8]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Развитие городской системы бизнес - инкубаторов	Бизнес-инкубатор — это организация, занимающаяся поддержкой проектов молодых предпринимателей на всех этапах развития: от разработки идеи до её коммерциализации Фонд "Екатеринбургский центр развития предпринимательства" предоставляет места в бизнес-инкубаторе. Для производственных предприятий, относящихся к МСП в МО «город Екатеринбург» есть возможность размещения в технопарках. Резиденты – субъекты МСП, зарегистрированные на территории МО «город Екатеринбург». При размещении в бизнес - инкубаторе резидент получает следующие виды услуг: рабочее место, оборудованное мебелью; коммунальные услуги; ежедневная влажная уборка помещений, охранно-пожарная сигнализация, контрольно-пропускная система; доступ к сети интернет; сдача готовой бухгалтерской и налоговой отчетности через Интернет; бесплатные консультации по следующим направлениям: бизнес-планирование, маркетинг, налоги, бухгалтерский учет, аудит, право и любым другим вопросам ведения своего бизнеса; доступ ко всем мероприятиям НО Фонд «Екатеринбургский центр развития предпринимательства»: образовательные программы, тренинги, семинары, мастер-классы, бизнес-клубы, выставки и т.д.;	На октябрь 2016 г. всего субъектов МСП в МО «город Екатеринбург», использующих поддержку бизнес-инкубатора – 39 ед. На территории МО «город Екатеринбург» 6 технопарков, в которых задействовано 50 резидентов, четыре индустриально-промышленных парка Для предпринимателей Фонд предоставляет информацию о свободных инвестиционных площадках МО «город Екатеринбург» для размещения бизнеса: на октябрь 2016 г. - 63 свободных площадки.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Обеспечение деятельности центра субконтрактации и производственной кооперации субъектов малого и среднего предпринимательства	Субконтрактации - вид сделки, закрепленной договором, в ходе которой одно предприятие (Контрактор) поручает другому (Субконтрактору) осуществить изготовление некоторой продукции (деталей, комплектующих, материалов) в соответствии с предоставленными чертежами и требованиями. Фонд «Екатеринбургский центр развития предпринимательства» получил официальный статус участника НП «Национальное партнерство развития субконтрактации», что дает городским МСП и крупным предприятиям возможность получить бесплатный доступ к информационной базе производственных заказов исполнителей. Фонд вводит дополнительные инструменты для развития производственного бизнеса. Предприниматели могут безвозмездно публиковать объявления о поиске заказчиков или исполнителей на корпоративном сайте Фонда	На конец 2015 г. 4% МСП области внедрили серьезные новшества. Вместе взятые, они производят примерно 5% промышленной продукции.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Оказание бесплатных консультационных услуг субъектам малого и среднего предпринимательства	Оказываются в соответствии со статьей 20 Федерального закона № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Оказание консультационной поддержки органами местного самоуправления может осуществляться в виде: создания организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства и оказывающих консультационные услуги субъектам малого и среднего предпринимательства, и обеспечения деятельности таких организаций; компенсации затрат, произведенных и документально подтвержденных субъектами малого и среднего предпринимательства, на оплату консультационных услуг.	За период 2013-2015 гг. было оказано около 900 консультаций в сфере развития предпринимательства.
Обеспечение деятельности маркетингового центра	Консультирование по вопросам маркетинга субъектов малого и среднего предпринимательства и физических лиц, желающих начать свое дело, поддержу можно получить в Фонде "Екатеринбургский центр развития предпринимательства", где можно задать вопрос лично или онлайн экспертам в области маркетинга и продвижения.	На октябрь 2016 г. данную поддержку оказывают 4 специалиста. За период 2013-2015 гг. за консультацией обратились около 1000 чел.

Имущественная поддержка субъектов МСП и организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов МСП предоставляется в виде передачи во владение и (или) в пользование государственного или муниципального имущества, в том числе земельных участков, зданий, строений, сооружений,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

нежилых помещений, оборудования, машин, механизмов, установок, транспортных средств, инвентаря, инструментов, на возмездной основе, безвозмездной основе или на льготных условиях в соответствии с государственными программами (подпрограммами) Российской Федерации, государственными программами (подпрограммами) субъектов Российской Федерации, муниципальными программами (подпрограммами). Указанное имущество должно использоваться по целевому назначению [1]. По сведениям, представленным Администрацией города Екатеринбурга в комиссии Екатеринбургской городской Думы на конец 2016 года количество объектов, переданных муниципалитетом субъектам МСП – 91, общая площадь таких объектов (кв. м.) – 15376,45; количество арендаторов МСП – 89.

На уровне субъекта РФ имущественная поддержка предоставляется Новосвердловским индустриальным парком, являющимся универсальной производственной и логистической площадкой для размещения производства МСП и крупных предприятий. Общая площадь –112 гектар. На конец 2016 года на территории Новосвердловского индустриального парка размещено 4 крупных предприятия [6].

Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в области подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров представляет собой участие в массовых программах обучения субъектов МСП, в том числе запись на бесплатное обучение в Бизнес-школу предпринимательства и в Школу молодежного предпринимательства с целью изучения эффективных инструментов бизнес-проектирования, привлечения финансов и управления развитием предприятия. Данную поддержку оказывает Фонд «Екатеринбургский центр развития предпринимательства», который на регулярной основе проводит обучение в различных форматах: от групповых по массовым вопросам до

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

индивидуальных по узким вопросам конкретного предпринимателя, а также в виде общей информационной поддержки по актуальным бизнес-темам и существующим инструментам поддержки. Консультации всегда носят прикладной характер. По итогам консультаций предприниматели получают практические рекомендации. За 2013-2015 гг. такая форма поддержки была оказана 619 субъектам МСП [8]. В феврале 2017 года на территории Свердловской области, в том числе в муниципальном образовании «город Екатеринбург», планируется проведение онлайн Программы «Бизнес-класс» – это бесплатная программа развития бизнеса от Google и ПАО Сбербанк для микро- и малых предпринимателей в реальном секторе экономики. В основе программы практические знания от успешных предпринимателей и бизнес-экспертов, передаваемые участникам в формате емких видеоуроков, вебинаров и очного взаимодействия. Программа рассчитана на 6 месяцев, по итогам которых вовлеченные участники смогут сформировать целостное видение своего бизнеса, систематизировать накопленные знания и наработать бизнес-компетенции.

Информационная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства. На территории муниципального образования «город Екатеринбург» по инициативе Общественных Советов по малому предпринимательству г. Екатеринбурга, при организационной и финансовой поддержке Комитета промышленной политики и развития предпринимательства Администрации г. Екатеринбурга был внедрен проект «Деловая сеть малого бизнеса» (http://www.dsmb.ru/) [9]. Цель проекта — организация информационного обеспечения субъектов малого и среднего бизнеса, выявление и решение проблем малого предпринимательства в Екатеринбурге, содействие разработке и реализации программ поддержки и развития малого и среднего

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

бизнеса муниципальном образовании «город Екатеринбург», оказание информационной и консультационной поддержки начинающим предпринимателям (таблица 2).

Таблица 2

Информационная и техническая поддержка работы сайта «Деловая сеть малого бизнеса» за период 2013-2015 гг.[3]

Наименование	2013	2014	2015	План/ежегодно
Количество посетителей сайта, тыс. чел.	32,1	39,2	35,6	35,0
Число зарегистрированных пользователей, тыс. чел.	2,9	3,7	6,4	3,0
Установка сервиса «Виртуальный офис», чел.	300	327	340	300

Согласно показателям таблицы 2 можно сказать, что данный сайт востребован среди субъектов МСП. Количество посетителей сайта за период 2013-2015 гг. увеличилось на 3 тыс. ед. Число зарегистрированных пользователей возросло на 3,5 тыс. чел., сервис «Виртуальный офис» используют 340 человек. Данные показатели превышают плановые показатели, которые заложены в Программах, что свидетельствует об эффективности поддержки субъектам МСП со стороны органов местного самоуправления, а также востребованности данного инструмента среди предпринимателей.

На территории муниципального образования «город Екатеринбург» финансовая поддержка в основном оказывается областными структурами. Например, Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства, является одним из основных институтов, который ориентирован на финансовый инструмент поддержки МСП.

[3] Составлено автором по [2,3,6]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Финансовая поддержка, оказанная Свердловским областным фондом поддержки предпринимательства субъектам МСП продемонстрирована в таблице 3.

Таблица 3

Финансовая поддержка, оказанная Свердловским областным фондом поддержки предпринимательства субъектам малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании г. Екатеринбург 2014 - 2015 гг. [4]

Наименование	2014	2015
Микрозаймы	13	37
Общая сумма, тыс. руб.	11 020	27 420
Субсидии на модернизацию оборудования	22	14
Общая сумма, тыс. руб.	119 418	53 629
Льготные инвестиционные кредиты	2	4
Общая сумма, тыс. руб.	5 100	24 000
Гранты начинающим предпринимателям	81	80
Общая сумма, тыс. руб.	24 025	23 40

Анализ данных показал, что заемные финансовые средства стали доступными для субъектов МСП. За 2015 г. показатель количества субъектов МСП, получивших финансовую поддержку, выше показателя количества таких субъектов за 2014 г. Сумма финансирования увеличилась.

В основном финансовую поддержку получают по микрозаймам (как правило это микропредприятия) и гранты начинающим предпринимателям

[4] Составлено автором по [10]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

(активность открыть свое дело за период 2015 г. оценивается как достаточно высокая). Одним из главных нововведений в части государственной поддержки субъектам МСП в 2017 году является отмена субсидий и грантов, которые заменяются **возвратными** инструментами господдержки: поручительствами по кредитам и гарантиям, льготными инвестиционными кредитами и микрозаймами. Переход от субсидий к займам и доступным кредитам – это федеральный тренд, который уже на протяжении нескольких лет поддерживается на региональном уровне. В 2017 году по инициативе Минэкономразвития РФ регионам выделяются деньги только на возвратные программы, основная цель которого повышение эффективности системы господдержки. Стоит отметить, что финансовую поддержку в 2017 году смогут получить не только действующие компании, но и начинающие предприниматели. Для стартапов доступны микрозаймы «Старт», для действующего бизнеса – поручительства по кредитам и гарантиям, льготные инвестиционные кредиты, микрозаймы «Развитие» [10].

При муниципальном регулировании сферы МСП и в целом предпринимательской деятельности, необходим комплексный подход, предусматривающий рассмотрение объекта (в нашем случае МСП) с разных взаимосвязанных аспектов: экономических, социальных, экологических, организационных, правовых [5, с.129], а также комплекс мероприятий по поддержке и развитию МСП.

Обязательным условием для выбора и обоснования мероприятий по поддержке и развитию МСП, а также по совершенствованию регулирования предпринимательской деятельности является ежегодный мониторинг эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов, расположенных на территории

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Свердловской области, который проводится в Свердловской области. Обратимся к результатам мониторинга, проведенному в Свердловской области в 2015 году [15]. В качестве исходных данных при проведении мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления за 2015 год использованы показатели, представленные в докладах глав городских округов и муниципальных районов Свердловской области. В данных докладах приведена оценка по основным социально-экономическим показателям муниципальных образований Свердловской области.

Согласно сводным докладам о результатах мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов, расположенных на территории Свердловской области, за период 2013 - 2015 год [7] по показателям, характеризующим деятельность субъектов МСП, муниципальное образование «город Екатеринбург» входит в число лидеров по развитию и поддержке МСП (таблица 4, рисунок 1).

Таблица 4

Число субъектов малого и среднего предпринимательства в расчете на 10 тысяч человек населения на территории Свердловской области, за период 2013 – 2015 гг. [5]

	2013	2014	2015
Среднее значение по Свердловской области, ед.	444	435,8	480,7
МО г. Екатеринбург	723,4	729,5	779,2
Арамильский ГО	559,8	571,8	682,9
Березовский ГО	412,4	432,3	519,2
ГО Верхняя Пышма	422,0	424,2	464,7
Сысертский ГО	420,1	419,1	455,4

Анализ показателей таблицы 4, позволяет сделать вывод о том, что в сравнении с другими муниципальными образованиями, муниципальное

[5] Составлено по [7]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

образование «город Екатеринбург» занимает лидирующую позицию по числу субъектов МСП в расчете на 10 тысяч человек, данный показатель по муниципальному образованию «город Екатеринбург» превышает значение среднеобластного показателя почти в два раза.

Доля среднесписочной численности работников (без внешних совместителей) МСП за 2015 год в муниципальных образованиях Свердловской области представлена на рисунке 1.

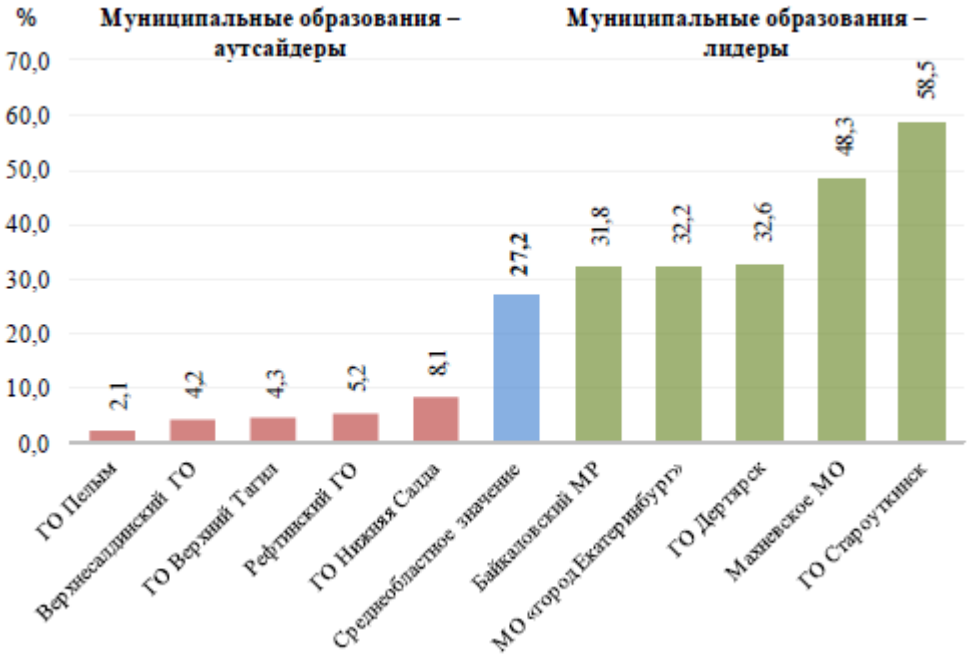

Рисунок 1. Доля среднесписочной численности работников (без внешних совместителей) по Свердловской области, за 2015 г. [7]

Исходя из рисунка 1 показатель доли среднесписочной численности работников муниципального образования «город Екатеринбург» превышает значение областного показателя почти в 1,5 раза.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Обратимся к рейтингу муниципальных образований, имеющих статус «городской округ», подготовленному Правительством Свердловской области по результатам комплексной оценки таких муниципальных образований по итогам 2015 года (рисунок 2)

Наименование муниципального образования	Ранг в группе
1 группа (свыше 75 тыс. человек)	
Серовский городской округ	1
Муниципальное образование «город Екатеринбург»	2
Новоуральский городской округ	3
Городской округ Верхняя Пышма	4
Городской округ Первоуральск	5
Город Каменск-Уральский	6
Город Нижний Тагил	7

Рисунок 2. Рейтинг городских округов по результатам комплексной оценки по итогам 2015 [7]

Как видно из рисунка 2 муниципальное образование «город Екатеринбург» занимает 2 место в данном рейтинге муниципальных образований с численностью населения свыше 75 тыс. человек.

Проведя анализ существующих форм поддержки и развития МСП на территории муниципального образования «город Екатеринбург», мы отмечаем большую работу, проделанную органами государственной власти Свердловской области и органами местного самоуправления в муниципальном образовании «город Екатеринбург», направленную на создание благоприятного климата для развития МСП.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Считаем, что выстроенная открытая система взаимодействия субъектов МСП с органами местного самоуправления и органами государственной власти Свердловской области, предполагающая доступность информационной составляющей для предпринимателей, непосредственно влияет не только на количественный состав субъектов МСП, работающих на территории муниципального образования, но и на многообразие различных видов деятельности, осуществляемых такими субъектами.

Библиографический список:

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ [Электронный ресурс]: Федеральный закон РФ от 24.07.2007 N 209-ФЗ (в ред. от 2016 г.). - Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/ (дата обращения 7.02.2017)

2. Об утверждении муниципальной программы развития малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «город Екатеринбург» на 2014 - 2016 годы» [Электронный ресурс]: Постановление Администрации города Екатеринбурга от 08.08.2013г. № 2781 - Режим доступа http://docs.cntd.ru/document/42900923 (дата обращения 7.02.2017)

3. Об утверждении муниципальной программы развития малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «город Екатеринбург» на 2017 - 2020 годы» [Электронный ресурс]: Постановлением Администрации города Екатеринбурга от 26.10.2016 г. № 2126 - Режим доступа http://екатеринбург.рф/официально/мп (дата обращения 7.02.2017)

4. Малое и среднее предпринимательство Свердловской области [Текст] монография/ [авт. кол.: Я.П. Силин, Б.А. Кириллов, А.В. Орлов, А.А. Филиппенков, И.А. Черноголов, Л.Е. Мордвов, В.Н. Архангельский, О.Б. Веретенников, Е.Г. Шеина]; под науч. ред. М.В. Федорова: М-во образования и науки РФ, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: Из-во Урал. гос. экон. ун-та, 2013. С.55– 215 .

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5. Шарыгин М.Д., Кротов И.И. Малое предпринимательство и региональная власть: проблемы отношений [Электронный ресурс] / М.Д. Шарыгин, И.И. Кротов // Современные проблемы науки и образования. – 2015. - № 1. – Режим доступа: http://www.science-education.ru/121-18006

6. Официальный портал «город Екатеринбург» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://екатеринбург.рф (дата обращения 7.02.2017)

7. Сводные доклады о результатах мониторинга эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов, расположенных на территории Свердловской области [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.midural.ru/100034/100089/100401/ (дата обращения 7.02.2017)

8. Сайт Екатеринбургский центр развития предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ekbiznes.ru (дата обращения 7.02.2017)

9. Сайт Деловая сеть малого бизнеса_[Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.dsmb.ru (дата обращения 7.02.2017)

10. Сайт Свердловский областной фонд поддержки малого предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://sofp.ru/ (дата обращения 7.02.2017)

11. Статистика и аналитика. Основные показатели развития малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]: Официальный портал «город Екатеринбург» - __Режим доступа: https://xn--80acgfbsl1azdqr.xn--p1ai/%D0%B4%D0%BB%D1%8F%D1%80%D0%B0%D0%B1%D0%BE%D1%82%D1%8B/%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%BC%D1%8B%D1%88%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D1%8C (дата обращения 7.02.2017)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 33/338

Дудкина О. В. Лояльность клиентов как инструмент маркетинга в сфере сервиса

Customer loyalty as a marketing tool in service industry

Дудкина Ольга
кандидат социологических наук, доцент кафедры «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»,
ФГБОУ ВО «Донской Государственный Технический Университет» (ДГТУ)
Dudkina Olga
candidate of sociological Sciences,
associate Professor of "Service, tourism and hospitality industry",
Of the "Donskoy State Technical University" (DSTU)

Аннотация: Бизнес это постоянная борьба за клиента, в которой такое понятие как лояльность является основой долгосрочных и взаимовыгодных отношений с реальными и потенциальными потребителями товаров или услуг. Клиент по-настоящему лоялен, когда две составляющие лояльности - эмоциональная и рациональная - находятся в равновесии и отвечают его предпочтениям.

Ключевые слова: лояльный клиент, программа лояльности, мотивация, лояльность персонала.

Abstract: Business is a constant struggle for the client, in which such a concept as loyalty is the basis of long-term relationships with actual and potential consumers of goods or services. The customer is truly loyal when two components loyalty - emotional and rational - are in balance and meet his preferences.

Keywords: loyal customer, loyalty program, motivation, loyalty of the staff.

Любой бизнес – это постоянная борьба за клиента. Каждый клиент требует внимания, уважения и обхождений со стороны обслуживающей его организации и конкретных сотрудников данной организации. На клиента не следует смотреть, как на источник денег, его необходимо воспринимать как полноценного партнера, который строит свой бизнес благодаря сотрудничеству с обслуживающей его организацией, и этот процесс взаимосвязан [1].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Истинная лояльность – это приверженность клиента именно к конкретной компании, одобрение способов, целей, средств и политики ведения деятельности как по отношению к данному клиенту, так и ко всей среде ведения бизнеса – внутренней и внешней. Поэтому все эти составляющие должны быть максимально открыты для любого клиента. А каждый сотрудник сервисной организации должен быть искренним носителей идей компании, в которой он работает [1].

Лояльность - это предпочтение человеком определенной марки, товара, места, продавца, которое заставляет покупать, порой даже жертвуя чем-то.

Если клиент просто покупает, потому что ему удобно, выгодно, нужно, то присутствует при этом лояльность или нет - еще не понятно.

Если клиент повторно покупает - это тоже не доказательство лояльности: может быть, просто у него нет иного выбора.

Повторная и осознанная покупка под влиянием чувства предпочтения, при которой клиент чем-то жертвует, - это демонстрация истинной лояльности.

Например, клиент едет через город (это его жертва) в один и тот же фитнес-центр, хотя рядом с домом есть другой, похожий как брат близнец. Как сложилось это предпочтение, эта истинная лояльность? Не известно. Вполне может быть, что она стала результатом целенаправленных действий менеджмента и сотрудников фитнес-центра.

Эти целенаправленные действия, которые с высокой вероятностью вызывают чувство привязанности у целевой аудитории, и есть программа лояльности.

Достаточно распространенным методом привлечения клиентов является использование систем низких цен и скидок [2]. Но в психологическом смысле такие программы не совсем адекватно называть лояльными. Если продавец

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

товара или услуги делает скидку, то, скорее всего, цена изначально была завышена. Поэтому строить программы лояльности исключительно на скидках – неправильная стратегия.

Лояльный клиент – это клиент, который желает купить товар или заказать услугу только у конкретного продавца. Но это не должно означать, что делает он так, потому что у данной фирмы товар или услуга стоит дешевле. Всегда на рынке может появиться конкурент, который предложит еще более выгодную цену. В таком случае клиент перейдет к другому продавцу. Единственно правильным вариантом является помощь клиенту в решении его проблем. Когда у человека возникает какая-то потребность, он обращается в конкретную компанию за помощью. Данная компания качественно, быстро и за доступную цену предоставляет ему этот товар или услугу. Удовлетворенный клиент – всегда вернется сюда снова и будет рекомендовать он именно эту компанию не только потому, что здесь низкая цена, а потому что выгодно и удобно во всех отношениях.

Все действующие программы лояльности, которые в настоящее время применяются на практике компаниями, основаны на апелляции к расчетливости клиентов. Но при этом не стоит забывать, что не всегда компании выгодно эту лояльность поддерживать. Один раз запущенная в действие программа лояльности клиентов не может быть изъята из практики, потому что это значительно скажется на репутации данной организации. Поэтому прежде чем запускать в действие какую-либо из программ, необходимо предварительно спрогнозировать последствия ее развития на практике [3]. И просчитать, действительно ли будут выгодны с точки зрения доходности именно эти методы привлечения клиентов.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Иначе говоря, лояльность — это позитивное отношение клиента к образу компании, ее бренду, всей деятельности, продвигаемому продукту, персоналу компании и многим другим аспектам. Как правило, лояльность клиентов определяется длительностью пользования клиентом услугами компании, без ухода к конкурентам [4].

Рассуждая о том, что такое лояльность клиента, стоит отметить ключевую важность положительного пользовательского опыта. Если человек вместе с продуктом либо услугой получил позитивные впечатления от работы с данной компанией, то вероятность того, что он обратится сюда снова, достаточно высока.

Ряд исследований подтверждает, что человек, довольный приобретением товара либо услугой, со значительной степенью вероятности отнесется положительно и к другим предложениям того же бренда, той же организации [5]. Более того, включение аудитории в особые, эксклюзивные программы лояльности, присутствие в которых позволяет сотрудничать с компанией на привилегированных условиях, существенно укрепляет приверженность и без того ценных пользователей.

При этом не стоит воспринимать товарно-денежный аспект как единственный способ оставить благоприятное впечатление у клиента. Следует знать, что на рынке действует множество компаний, предоставляющих услуги, аналогичные вашим и, часто, по более выгодным ценам. Однако для клиентов существенно не только это. Если имидж компании, миссия, ее общественная активность или отношение к своему делу совпадают с восприятием пользователя, если удается создать эмоциональную привязанность аудитории к бренду, то потребители согласятся заплатить чуть больше лишь для того, чтобы поддержать вас, или почувствовать причастность к вашему делу.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Примером может служить огромный интерес потребителей в день начала продаж новой линейки i-фонов с обновленными и отнюдь не в сторону снижения ценами. Потребители, стремящиеся приобрести гаджет последнего выпуска, не ждут выгоды.

Доказательством необходимости стимулирования и логичного выстраивания лояльности является следующее:

- 20% клиентской базы организации приносит 80% доходов. Это принцип Паретто, который применим и здесь;

- удовлетворенный клиент рассказывает о своем опыте в среднем трем знакомым, а неудовлетворенный - делится негативом с десятью;

- средства, затраченные на укрепление лояльности одного клиента, окупятся уже через год работы с ним;

- если компания считает, что это дорого, то следует знать, что затраты на привлечение нового клиента, как правило, впятеро выше, нежели на его удержание;

- рост числа довольных клиентов только на 5% способен повысить доходы компании на 50% [6].

Из всего вышесказанного следует, что лояльность реальных и потенциальных клиентов - один из важнейших факторов развития компании.

Возникает вопрос - всегда ли требуется стимулировать потребителей? Ответ достаточно неожиданный - нет. И, даже, в некоторых случаях это может привести к обратному эффекту - потере клиента.

Клиента лучше оставить в покое в ряде случаев.

Во-первых. Ситуация, которую можно назвать «масло масляное». Клиент постоянно пользуется услугами конкретной сервисной организации, уровень его потребления близок к максимальному, нет признаков снижения его

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

лояльности к компании. В такой ситуации не следует засыпать клиента разными стимулирующими акциями. Оптимальной стратегией в таком случае будет умеренное поощрение действующей модели поведения клиента. Компания должна при случае благодарить такого клиента (ключевое слово — «при случае»). В качестве стимула или благодарности при этом лучше использовать приятные сюрпризы, не выставляя никаких условий для их получения.

Во-вторых. Ситуация - «ответный удар». Клиента вполне может разозлить предложение воспользоваться бонусами (вступить в программу лояльности) после того, как он имел неприятный инцидент при обслуживании в данной организации. В таком случае, прежде чем стимулировать клиента, следует погасить недовольство компанией (продуктом, услугой), в ином случае самые выгодные предложения могут только усугубить отрицательную реакцию. В такой ситуации компании лучше принести извинения и начислить обиженному клиенту дополнительные бонусы в качестве компенсации.

В-третьих. Ситуация под условным названием «неудачный прикорм клиента». Есть два типа мотивации. Первая - основана на внутренних потребностях человека, назовем ее «эмоциональная». Вторая, которая стимулируется с помощью вознаграждений, или «рациональная». Применение рациональной мотивации может нивелировать эмоциональную мотивацию. Пример такого подхода можно наблюдать у компаний, применяющих материальные призы за лайки в соцсетях или за подписку на страницу компании. Такое стимулирование приводит к тому, что клиенты перестают «лайкать» посты компании бесплатно, а их ожидания по отношению вознаграждений с каждым разом только растут.

Единого рецепта успешного управления лояльностью клиентов нет и быть не может. Сколько компаний, столько рецептов. Более того, вернее будет сказать

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

– сколько клиентов – столько должно быть рецептов лояльности. Единственное, что может спасти разыгравшееся воображение менеджеров – общие алгоритмы действий.

Высокий уровень эмоциональной вовлеченности клиента именно в конкретную компанию не гарантирует регулярных покупок (посещений), а именно это является конечной целью сервисной организации. Допустим, женщина мечтает о посещении дорогого салона красоты, однако при этом пользуется вполне бюджетным вариантом другого салона в силу финансовых ограничений.

В тоже время наличие регулярных посещений (покупок) не гарантирует лояльности компании. Иногда клиент пользуется услугами (брендом) в силу имеющихся у него в настоящий момент ограничений, жизненных обстоятельств или, например, отсутствия альтернативы. Как только конкуренты предложат ему лучшие условия, клиент пересмотрит свои предпочтения и перейдет к другому продавцу (поставщику услуг).

Это может означать, что э**моциональная и рациональная составляющие лояльности, как единство и борьба противоположностей, являются основой долгосрочных и взаимовыгодных отношений с клиентами. Клиент по-настоящему лоялен, когда обе эти составляющие лояльности находятся в равновесии и отвечают его предпочтениям. Сервисная организация должна не только удовлетворять потребности потребителя, но и дарить ему позитивные эмоции, вовлекая в процесс создания дополнительной ценности – доверия.**

Есть еще один, немаловажный аспект, который нельзя обойти, отмечаемый в целом ряде исследований, говорит о том, что в основе быстрого и стабильного развития организации сферы сервиса лежит лояльность персонала. Ведь

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

команда, составляющая компанию основа всего. Однако многие руководители ошибочно считают лояльностью обыкновенную благонадежность — то есть, формальное следование внутренним уставам и регламентам. Многие сюда же относят также элементарную вежливость персонала. Нельзя подменять эти понятия. Более того, лояльность сотрудников организации сферы сервиса должна быть целью любого управленца, ведь данный фактор способен существенно повысить производительность труда, улучшить обстановку в коллективе и принести множество других преимуществ [6].

Как же добиться лояльности сотрудников организации?

Лояльность компании — не формальное качество человека. Оно означает глубокое доверие и уважение, гордость за свою компанию. В идеальном случае, если миссия компании, а также ее основные цели совпадают с планами конкретного сотрудника на собственное будущее, а также перекликаются с его взглядами на мир в целом, то такая лояльность истинна и нерушима. Стоит помнить, что основой любых взаимоотношений является доверие. Как оказалось, не главное - хороший соцпакет и новая мебель в офисе, а простое человеческое доверие к ближнему своему.

Вот почему, например, если вы не верите, что ваши сотрудники способны эффективно работать, имея возможность выхода в социальные сети, и потому блокируете их, то вам нужно что-то менять. И не обязательно сотрудников или порядок отбора персонала, а может просто свое отношение к ним. В прочем, все случаи индивидуальны и многое зависит от сферы бизнеса и самого руководителя.

Сотрудники должны осознавать цели компании, разделять их и неформально приветствовать. Поэтому на важное место выходит стратегия бренда организации. Следует напоминать о нем сотрудникам довольно часто.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Следует позволить сотрудникам выражать свое мнение, влиять на происходящее в рамках компании, а также реально расти по карьерной лестнице. Организация, где у ее членов нет права голоса и перспектив, превращается в трясину, где естественным выходом будет либо сбежать оттуда, либо адаптироваться к затхлой болотной среде - тихо сидеть на своем месте, попивая кофе и создавая лишь видимость работы [8].

Что такое лояльность в рамках конкретной организации сферы сервиса на самом деле можно понять только после долгой активности в изучении этого процесса. Следует предоставить возможность сотрудникам почувствовать уважение со стороны их руководителей. Необходимо поощрять инициативы коллег по работе, укреплять корпоративную культуру на протяжении долгого времени. И только после этого сформируется настоящая команда лояльных профессионалов.

Таким образом, лояльность – это, прежде всего, инструмент маркетинговых коммуникаций, который позволяет формировать имидж предприятия, привлекать новых клиентов и партнеров, достойно бороться с соперниками, выходить на более высокие уровни продаж, формировать новые рынки сбыта. Спектр использования методов лояльности разнообразен и широк. Разработка и развитие программ лояльности – перспективное направление, позволяющее повысить уровень конкурентоспособности сервисной организации на рынке, в конечном итоге - увеличить прибыль компании и привести к новым горизонтам развития.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Библиографический список

1. Бородай В.А.; Казьмина Л.Н., Процесс коммерциализации индивидуальных компетенций в туризме на основе бренда // Экономика и социум. — № 6-1 (19).Саратов, 2015. — С. 378-381.

2. Дудкина О.В.; Минасян Л.А.; Сага А.С., Опыт использования инфокоммуникационных технологий в проведении маркетингового исследования по вопросу о визуализации туристского потенциала города Ростова-на-Дону // Культура и туризм как инструменты повышения человеческого потенциала нации. — Национальная академия туризма, Санкт-Петербург, 2016 — С. 121-128.

3. Грекова Г.А., Боровкова А.А. Инновационные технологии в образовании Актуальные вопросы психологии и педагогики в современных условиях // Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. — № 3. г. Санкт-Петербург, 2016. — С. 149-152.

4. Дудкина О.В., О выборе восприятия внешней среды для предприятий сферы сервиса // Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития — Материалы II международной научно-практической конференции. 2016. — С. 175-177.

5. Дудкина О.В., Компетентностный подход в менеджменте человеческих ресурсов в современных условиях // Социально- экономические и технико-технологические проблемы развития сферы услуг. — Вып. 12. Том 2. Ростов-на-Дону, 2013. — С. 57-60.

6. Дудкина О.В., Ориентиры HR-службы в современных условиях // Социально- экономические и технико-технологические проблемы развития сферы услуг. — Вып. 12. Том 2. Ростов-на-Дону, 2013. — С. 60-63.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

7. Дудкина О.В., Персонализация имиджа компании как фактор конкурентных преимуществ компании // Экономика и социум. — № 2-5 (11). Саратов. 2014. С. 1148-1151.

8. Бородай В.А.; Дудкина О.В., Проблемное поле коучинга в российском бизнесе // Экономика и социум. — № 1-3 (10). Саратов. 2014. — С. 422-425.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 33

Журавлева Е.А., Шкут Д.А. Механизмы обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта

Mechanisms of ensuring financial safety of the economic actor

Журавлева Елена Андреевна,
Шкут Диана Александровна
Студентки РЭУ им. Г.В.Плеханова,а 17Д-2419БУ/13
Zhuravleva Elena Andreevna,
Shkut Diana Aleksandrovna
Students of Russian economic University
of G. V. Plekhanov,
group 17D-2419BU/13

Научный руководитель
Семенова А.Н.,к.э.н., доцент кафедры
государственного финансового контроля,
бухгалтерского учета и аудита
Российский экономический Университет
им.Г.В. Плеханова
Scientific adviser
Semenova A. N., PhD Econ., associate professor
state financial control,
financial accounting and audit
Russian economic University
of G. V. Plekhanov

Аннотация: В последние годы в нашей стране возникает большое количество финансовых угроз, которые негативно влияют на эффективное функционирование предприятий. Экономическая система государства находиться на этапе реформирования и постоянно изменяется, что в свою очередь заставляет организации прорабатывать механизм обеспечения финансовой безопасности. В статье рассмотрены практические методы обеспечения финансовой безопасности коммерческих организации РФ, а так же проведено изучение системы финансовой защиты экономических субъектов.

Ключевые слова: экономическая безопасность, механизмы, субъект безопасности.

Abstract: In recent years, in our country there are a large number of financial risks that adversely affect the efficient functioning of enterprises. The economic system of the state is in the process of reform and is constantly changing, which in turn causes the organization to work out a mechanism to ensure financial security. The article describes practical methods of providing financial security of commercial organizations of the Russian Federation, and also studied the financial system of protection of economic subjects.

Keywords: economic security arrangements, security principal.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Деятельность любой коммерческой организации протекает в условиях неопределенности окружающей его внешней среды, исходя из чего, вопросы изменения хозяйственных операций и анализа сложившегося положения зачастую требуют наличия альтернативных решений [1].

Руководство компании в рыночных условиях должно осуществлять надежное обеспечение безопасности бизнеса в экономическом аспекте, а также вовремя увидеть возможности для его последующего развития.

Для обеспечения мер по контролю над риском в организации, то есть для её социально-экономической безопасности, необходимы, как напряженные усилия, так и наличие разнообразных ресурсов – внутренних и внешних.

По нашему мнению, необходимо создать специальную подсистему в структуре управления организацией или специализированное подразделение в рамках ее организационного устройства.

При разработке механизма обеспечения финансовой безопасности нужно, в первую очередь, исходить из того, что конечной целью применения любых мер противодействия таким угрозам является защита финансовых интересов коммерческих организаций от нанесения им различного рода ущерба в результате случайных или намеренных действий со стороны внешней или внутренней среды.

В процессе контроля над материальной защищенностью предприятия можно выделить четыре этапа, которые представлены в таблице 1.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Этапы обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта

Этапы	Содержание
Первый	определить индикаторы финансовой защищенности (критерии и параметры), а также их количественные и (или) качественные пороговые значения
Второй	составить перечень возможных и реальных угроз, а также определить сферу их проявления и сосредоточения
Третий	установить первопричины угроз и возможные средства воздействия на финансовую систему экономического субъекта. Среди первопричин можно выделить внутренние угрозы, а также внешние, которые развиваются внутри организации. Средствами воздействия могут быть, как экономические и финансовые средства предотвращения, так и маркетинговые, социальные и прочие типы воздействия
Четвертый	разработать способы предотвращения угроз и свести к нулю риски экономической нестабильности. Способы предотвращения угроз разрабатываются в зависимости от типа организации, информации о профиле его деятельности, возможных ресурсах и возможностях

Выполнение процедур первого этапа осуществляется при создании системы финансовой безопасности экономического субъекта. Впоследствии, при ее функционировании, некоторые показатели могут дополняться либо удаляться, но зачастую, пересматриваются лишь их пороговые значения – в зависимости от уровня развития, как фирмы, так и системы ее финансовой безопасности. В отличие от мероприятий первого этапа, процедуре распознавания угроз свойственен строго систематический характер, включающий такую последовательность действий, как мониторинг, анализ и внутренний контроль значений показателей экономической безопасности

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

хозяйствующего субъекта, а также их сопоставление с пороговыми значениями.

Показатели, характеризующие материальную устойчивость предприятия, в соответствии с видами финансовой деятельности разделяются на шесть главных групп [2]:

1) показатели внешней финансовой среды (уровень экономического развития региона, реальная покупательная способность населения, ставка рефинансирования, уровень налогообложения, размер процентных ставок, курсы обмена валют и динамика их курсов, цены на ценные бумаги и динамика их изменения, темпы роста рынка, число конкурентов, их относительная структура и т.д.);

2) показатели эффективности инвестиционной деятельности (объем привлекаемых для инвестиционной и инновационной деятельности средств, темпы роста их финансирования, рентабельность инвестиций, внутренняя ставка доходности инвестиций, чистый приведенный доход, окупаемость инвестиционных и инновационных проектов, доля инвестиционной и инновационной деятельности в общей структуре, удельный вес финансирования инновационных финансовых инструментов и технологий и т.д.);

3) показатели деловой активности (итоговый коэффициент оборачиваемости активов, скорость оборота активов, оборачиваемость оборотных активов, период оборота оборотных активов в днях, оборачиваемость собственных средств, оборачиваемость привлеченных средств, оборачиваемость привлеченного финансового кредита, период оборота собственного капитала в днях, период оборота привлеченного капитала в днях);

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4) показатели рентабельности (норма балансовой прибыли, чистая норма прибыли, рентабельность продаж, рентабельность собственного капитала или финансовая рентабельность, рентабельность активов организации или экономическая рентабельность);

5) коэффициенты платежеспособности (коэффициент обеспеченности собственными средствами, коэффициент восстановления платежеспособности; коэффициент утраты платежеспособности, коэффициент маневренности собственного капитала, коэффициент абсолютной платежеспособности, коэффициент промежуточной платежеспособности, коэффициент текущей платежеспособности);

6) коэффициенты собственно финансовой устойчивости (коэффициент автономии, доля заемных средств, соотношение заемных и собственных средств, или коэффициент финансирования, коэффициент задолженности).

На третьем и заключительном этапе разрабатываются первопричины и реальные меры воздействия на исправление текущих угроз в управленческом функционировании организации. После выполнения всех этапов необходимо собрать и внедрить правильное управленческое решение в организации.

К числу факторов, которые повлияют на качество управленческих решений можно отнести:

– четкую формулировку цели, для чего принимается управленческое решение, какие реальные результаты могут быть достигнуты, как измерить, соотнести поставленную цель и достигнутые результаты;

– объем и ценность располагаемой информации;

– время разработки управленческого решения;

– организационные структуры управления;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

– формы и методы осуществления управленческой деятельности;

– методы и методики разработки и реализации управленческого решения;

– состояние управляющей и управляемой систем (психологический климат, авторитет руководителя, профессионально-квалификационный состав кадров и т.д.);

– систему экспертных оценок уровня качества и эффективности управленческого решения.

Подразделением, реализующим на предприятии процедуры по контролю над риском, является служба финансовой безопасности, которая работает в тесной связи с бухгалтерией, отделом маркетинга и контроля рынка, а также служба координации, в обязанности которой входит осуществление планирования и контроля на всех уровнях рыночной деятельности организации.

Помимо этого, основными функциями данных служб в организации являются:

поддержка обратной связи с вышестоящим руководством и другими управленческими подсистемами предприятия;

определение сроков и длительности осуществления мер по антикризисным мероприятиям в организации;

определение номенклатуры и конфигурации антирисковых операций, а также действий по устранению последствий нежелательных ситуаций в организации.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Выделим следующие основные свойства данного механизма, диагностирующие направления совершенствования деятельности и ориентированные на все слои населения:

– создание благоприятной для развития предприятий и малого бизнеса среды обеспечивается устойчивым экономическим законодательством, а также диагностикой основных экономических показателей. При этом все формы собственности имеют равные права на существование, а приоритетной считается содействующая повышению эффективности производства и улучшению уровня жизни общества;

– развитие предприятий, сконцентрированных на переработке продукции сельского хозяйства и местного сырья.

Отметим, что принятие антирисковых мероприятий подразумевает для организации значительные денежные затраты, что связано с необходимостью внедрения системы управления рисками в полном объеме непосредственно после начала его деятельности. Кроме того, потребность создания системы управления рисками не всегда кажется убедительной для руководства и не представляется для них первостепенной задачей, так как для решения этого вопроса иногда достаточно наличия на предприятии собственных специалистов, либо привлечения специализированных консультационных фирм.

В связи с вышесказанным, можно отметить, что для повышения экономической устойчивости предприятия необходимо выбирать инструменты механизма обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта в зависимости от условий, в которых функционирует предприятие, а также стадий развития его финансово-хозяйственной деятельности. В качестве примера рассмотрим ситуацию на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

фирме «Тольяттиазот». Конфликт вокруг предприятия начался летом 2005 года, когда компания Synttech скупила примерно 10% акций химического комбината. В этом случае производилась скупка акций, направленная на получение контроля другой организации на данном предприятии. Компания Synttech использовала комбинированный способ захвата собственности, таким образом, рейдерские операции при всем разнообразии способов отличаются тем, что им можно противостоять –мобилизуя комплекс ресурсов от управленческих до юридических. Впрочем, это не означает, что отсутствует необходимость принятия новых законодательных актов, которые ликвидировали бы существующие недостатки. Фирма «Тольяттиазот» смогла отстоять свое имущество, грамотное правовое воздействие помогло повлиять на исход ситуации, используя методы правовой и финансовой защиты. В действующем уголовном кодексе нет статьи, наказывающей за рейдерство. Тем не менее, судьи находят способы наказать участников криминального захвата. Они используют для этого статью 159 (мошенничество), 163 (вымогательство), 179 (принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения), 330 (самоуправство) и 327 (подделка документов). Однако далеко не всегда удается «подвести» то или иное деяние под конкретную статью УК РФ. Кроме того, уголовное законодательство не решает проблемы создания условий для предотвращения рейдерских захватов.

Итак, механизм повышения финансовой безопасности коммерческой организации предполагает достижение эффективных параметров функционирования, а также сохранения производственного и кадрового потенциала, создание предприятий рыночного типа, сочетающих предпринимательскую деятельность с государственным регулированием.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Можно сделать вывод, что формируемые на основе современных научных подходов и принципов базовые и прикладные теории в широком и узком смысле констатируют множественность элементов данного процесса. Это в очередной раз подтверждает, что в организации должен быть обеспечен комплексный характер механизма повышения экономической устойчивости хозяйствующего субъекта.

Библиографический список

1. Федеральный закон "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ (действующая редакция, 2016)
2. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (действующая редакция, 2016)
3. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (действующая редакция, 2016)
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (действующая редакция, 2016)
5. *Каранина Е.В.* Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) – Монография. – Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015. – 239
6. *Карзаева Н.Н.* Основы экономической безопасности: учебник / Н.Н. Карзаева. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 275 с.
7. *Кондрат Е.Н.* Правонарушения в финансовой сфере России. Угрозы финансовой безопасности и пути противодействия: Монография / Е.Н. Кондрат. - М.: ИД ФОРУМ, 2014. - 928 с.
8. http://www.rg.ru/2011/03/03/procent-anons.html
9. http://www.gks.ru/bgd/regl/B10_04/IssWWW.exe/Stg/d04/3-inv.htm
10. http://www.consultant.ru/
11. http://minfin.ru/ru/

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 33

Зверева С.А., Бушуй В.А. Полномочия органов местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения (на примере муниципального образования городской округ «город Екатеринбург»)

The powers of local authorities in the field of water supply and sanitation (On the example of the municipality "Yekaterinburg city")

Зверева Светлана Анатольевна
Кандидат экономических наук, доцент кафедры
Региональной, муниципальной экономики и управления
Уральский государственный экономический университет
Бушуй Валерия Александровна
Студентка группы государственное и муниципальное управление
Уральский государственный экономический университет
Zvereva Svetlana Anatolevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Department of Regional, Municipal Economy and Management
The Ural State University of Economics
Bushuy Valeria Alexandrovna
The student of the state and municipal management
The Ural State University of Economics

Аннотация: Статья посвящена полномочиям органов местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения, рассмотрены классификации полномочий органов местного самоуправления, определены собственные полномочия каждого из органов местного самоуправления

Ключевые слова: полномочия, органы местного самоуправления, сфера водоснабжения и водоотведения, оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления

Abstract: The article is devoted to the powers of local self-government bodies in the sphere of water supply and sanitation, are considered the classification of powers of local authorities, identified own powers of each of the local authorities

Keywords: authority, local governments, water supply and sanitation, assessment of the effectiveness of local government

Сфера водоснабжения и водоотведения является одним из основных секторов городского хозяйства. Вода используется населением муниципального образования в целях удовлетворения основных потребностей: приготовление

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

пищи, гигиена, поддержание чистоты в жилище. Вода является необходимым компонентом технологических процессов в производственной сфере. Именно поэтому организация водоснабжения и водоотведения на территории муниципального образования относится к вопросу непосредственного обеспечения жизнедеятельности населения муниципального образования, это один из вопросов местного значения, решаемых органами местного самоуправления городского и сельского поселений, а также городского округа в соответствии с Федеральным законом от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее – ФЗ № 131). Следует отметить, что наряду с органами местного самоуправления определенными полномочиями в сфере водоснабжения и водоотведения наделены Правительство Российской Федерации, федеральные органы исполнительной власти, региональные органы исполнительной власти.

В соответствии со статьей 6.1 Федерального закона от 07.12.2011 № 416 – ФЗ «О водоснабжении и водоотведении» (далее – ФЗ № 416) и законами субъекта Российской Федерации органы местного самоуправления и органы государственной власти субъекта Российской Федерации могут перераспределять свои полномочия в сфере водоснабжения и водоотведения между собой на срок не менее срока полномочий законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта Российской Федерации, законы субъекта Российской Федерации, предусматривающие перераспределение
полномочий, вступают в силу с начала очередного финансового года.

Федеральный закон № 416-ФЗ (статья 5) определяет закрытый перечень полномочий органов исполнительной власти субъекта Российской Федерации, которые могут быть переданы в сфере водоснабжения и водоотведения органам

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

местного самоуправления. К таким полномочиям относятся: установление тарифов в сфере водоснабжения и водоотведения; утверждение инвестиционных (производственных) программ и контроль за их выполнением, в том числе за достижением в результате реализации мероприятий программ плановых значений показателей надежности, качества, энергетической эффективности; выбор методов регулирования тарифов организации, осуществляющей горячее водоснабжение, холодное водоснабжение и (или) водоотведение; согласование в случаях, предусмотренных законодательством РФ о концессионных соглашениях, долгосрочных параметров регулирования тарифов, плановых значений показателей надежности, качества, энергетической эффективности, метода регулирования тарифов; утверждение плановых значений показателей надежности, качества, энергетической эффективности [1]. Органы местного самоуправления могут наделяться отдельными государственными полномочиями на неограниченный срок, либо на срок действия этих полномочий. Таким образом, в сфере водоснабжения и водоотведения органы местного самоуправления обладают собственными полномочиями (они постоянны во времени) и могут быть наделены государственными полномочиями в результате передачи исполнительными органами субъекта Российской Федерации своих полномочий органам местного самоуправления (это временные полномочия, полученные на определенный период). Федеральным законом № 416-ФЗ допускается перераспределение полномочий в сфере водоснабжения и водоотведения между органами местного самоуправления и органами государственной власти субъектов Российской Федерации. В муниципальном образовании «город Екатеринбург» органы местного самоуправления не наделены государственными полномочиями в сфере водоснабжения и водоотведения, перераспределения полномочий между

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

органами государственной власти Свердловской области и органами местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения также не проводилось.

Остановимся более подробно на собственных полномочиях органов местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения.

Следует отметить, что с начала действия Федерального закона № 131-ФЗ и до декабря 2011 года на практике всегда возникало множество вопросов какие именно действия органов местного самоуправления попадают под понятие «организация водоснабжения и водоотведения». Правовая неопределенность была разрешена с принятием Федерального закона № 416 – ФЗ и внесением изменений в Федеральный закон № 131-ФЗ.

Говоря о сфере водоснабжения и водоотведения, мы можем предложить следующую классификацию полномочий органов местного самоуправления:

1) общие полномочия (в соответствии с Федеральным законом № 131-ФЗ),

2) специальные (отраслевые) полномочия (в соответствии с Федеральным законом № 416).

К общим полномочиям относятся следующие полномочия, перечисленные в статье 17 Федерального закона № 131: принятие устава муниципального образования (включение норм, предусматривающих компетенцию различных органов местного самоуправления) и внесение в него изменений и дополнений, издание муниципальных правовых актов; создание муниципальных предприятий и учреждений, осуществление финансового обеспечения деятельности муниципальных казенных учреждений и финансового обеспечения выполнения муниципального задания бюджетными и автономными муниципальными учреждениями; осуществление закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд; установление тарифов на услуги и работы, предоставляемые муниципальными предприятиями и учреждениями;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

регулирование тарифов на подключение к системе коммунальной инфраструктуры, тарифов организаций коммунального комплекса на подключение, надбавок к тарифам на товары и услуги организаций коммунального комплекса, надбавок к ценам (тарифам) для потребителей [2].

Специальные полномочия в соответствии с Федеральным законом № 416 также возможно разделить на 2 подгруппы: 1) полномочия, обозначенные в статье 6 Федерального закона № 416; 2) иные полномочия. Полномочия органов местного самоуправления можно также классифицировать по различным субъектам правоотношений (например, осуществляемые отдельными органами, должностными лицами) [8]. В соответствии с Федеральным Законом № 131 к органам местного самоуправления,
функционирующим на территории муниципального образования относятся: представительный, исполнительно-распорядительный, глава муниципального образования, контрольно-счетный орган, могут быть созданы и иные органы местного самоуправления. Федеральные законы № 131 и № 416 не указывают какой из органов местного самоуправления наделяется полномочиями в сфере водоснабжения и водоотведения, поэтому представляет интерес исследование все ли органы местного самоуправления участвуют в решении данного вопроса местного значения, какова роль каждого из органов местного самоуправления.

Рассмотрим эти вопросы на примере муниципального образования «город Екатеринбург».

В соответствии с Уставом муниципального образования «город Екатеринбург» на территории муниципального образования действуют следующие органы местного самоуправления: Глава Екатеринбурга – Председатель Екатеринбургской городской Думы, Екатеринбургская городская Дума, Администрация города Екатеринбурга и Счетная палата города

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Екатеринбурга [4], разделение компетенции органов местного самоуправления предусматривается уставом муниципального образования.

В таблице 1 представлены отдельные полномочия в сфере водоснабжения и водоотведения, выполняемые каждым из органов местного самоуправления.

Таблица 1

Полномочия органов местного самоуправления муниципального образования «город Екатеринбург» в сфере водоснабжения и водоотведения [7]

Полномочия Главы Екатеринбурга	Полномочия Екатеринбургской городской Думы	Полномочия Администрации города Екатеринбурга	Полномочия Счетной палаты города Екатеринбурга
- подписание решений, имеющих нормативный характер, принятых представительным органом МО в сфере водоснабжения и водоотведения; - участие в заседаниях комиссий Екатеринбургской городской Думы при рассмотрении проектов решений Екатеринбургской городской Думы в сфере водоснабжения и водоотведения; - ведение заседаний Екатеринбургской городской Думы; - совместно с депутатами Екатеринбургской городской Думы участие в	- утверждение Генерального плана МО «город Екатеринбург» (Решение Екатеринбургской городской Думы от 06.07.2004 г. N 60/1 «Об утверждении генерального плана развития городского округа – муниципального образования «город Екатеринбург» на период до 2025 года»); принятие решений, имеющих нормативный характер, например: Решения от 27.06.2006 г. № 57/27 «Развитие систем водоснабжения и водоотведения Екатеринбургског	осуществление прав собственника имущества муниципальных унитарных предприятий, предусмотренных статьей 20 ФЗ от 14.11.2002 № 161-ФЗ, в том числе: создание муниципальных унитарных предприятий (МУП «Водоканал» [5] и «Екатеринбургэнерго»); анализ финансово-хозяйственной деятельности муниципальных унитарных предприятий; - создание единого оператора теплоснабжения АО «Екатеринбургская теплосетевая компания»; - разработка и утверждение схемы водоснабжения и	- проверка эффективности использования имущества, находящегося в собственности МО «город Екатеринбург» и переданного в хозяйственное ведение МУПам (МУП «Водоканал», МУП «Екатеринбургэнерго»); - проверка соблюдения требований ФЗ от 18.07.2011 г. N 223–ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» муниципальными унитарными предприятиями муниципального образования «город Екатеринбург»; - проверка использования средств бюджета города, выделенных на реализацию мероприятий

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

объездах территории муниципального образования «город Екатеринбург», в том числе по объектам водоснабжения и водоотведения;	о муниципального унитарного предприятия водопроводно-канализационного хозяйства (МУП «Водоканал») на 2007–2020 годы»; - Решения от 22.04.2008 г. № 30/58 «Об утверждении Положения о концессионных соглашениях, объектом которых является недвижимое имущество муниципального образования «город Екатеринбург»; - Решения от 23.11.2010 г. № 74/32 «Об утверждении Положения «О приеме в собственность муниципального образования «город Екатеринбург» имущества, находящегося в частной собственности».	водоотведения (Постановлением Администрации г. Екатеринбурга от 30.12.2014 г. № 4077 утверждена схема водоснабжения и водоотведения муниципального образования «город Екатеринбург» до 2025 года; - разработка проекта Генерального плана МО «город Екатеринбург» на период до 2025 года»; разработка и принятие муниципальных программ в сфере водоснабжения и водоотведения; - ежемесячный мониторинг отпускных, розничных цен (тарифов) на социально значимые товары (услуги) совместно с РЭК Свердловской области; - проведение торгов на право заключения договоров аренды или концессионных соглашений в отношении централизованных систем горячего водоснабжения, холодного водоснабжения и (или) водоотведения либо в отношении отдельных видов таких систем, осуществление распоряжения	ведомственной целевой программы «Обеспечение контроля за соблюдением природоохранного законодательства на территории МО «город Екатеринбург»; - проверка отдельных вопросов деятельности Екатеринбургского муниципального унитарного предприятия водопроводно-канализационного хозяйства (МУП «Водоканал»).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

		объектами в соответствии с законодательством о приватизации	

Особо следует отметить, что, что в целях развития инфраструктуры водоснабжения и водоотведения в муниципальном образовании «город Екатеринбург» органами местного самоуправления за последние 10 лет приняты различные программы и проекты (табл. 2), действующие и сегодня.

Таблица 2

Программы и проекты муниципального образования «город Екатеринбург» в сфере водоснабжения и водоотведения [5, 7]

Программы и проекты	Нормативное закрепление	Объем финансирования за период действия программы
Инвестиционная программа «Развитие систем водоснабжения и водоотведения Екатеринбургского муниципального унитарного предприятия водопроводно-канализационного хозяйства (МУП «Водоканал») на 2007 - 2020 годы».	Решение Екатеринбургской городской Думы от 27.06.2006 № 57/27	68 108 000 тыс. руб.
Муниципальная программа «Развитие и модернизация коммунальной инфраструктуры муниципального образования «город Екатеринбург» на 2015–2017 годы».	Постановление Администрации города Екатеринбурга от 15.12.2014 № 3797	2 871 617 тыс. руб.
Стратегический проект «Развитие водоисточников, водоподготовительных и водоочистных сооружений».	Постановление Администрации города Екатеринбурга от 03.12. 2015 г. № 3541	87 410 000 000 тыс. руб.
Муниципальная программа «Энергоэффективный город» на 2014-2016	Постановление Администрации города Екатеринбурга от 12.11.2013 № 3849	11 940 126 тыс. руб.

Объем финансового обеспечения реализации программ муниципального образования «город Екатеринбург» в 2017 году составит 30 340 млн. руб., из

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

которых на жилищно-коммунальное хозяйство будет выделено 1673 млн. руб. (например, на Муниципальную программу «Развитие жилищного и коммунального хозяйства, повышение энергетической эффективности» в 2017 году будет выделено 301 млн. руб.), что составит 4,9% в структуре расходов муниципалитета [3].

Итак, говоря о деятельности органов местного самоуправления в сфере водоснабжения и водоотведения можно сделать вывод, что каждый из органов местного самоуправления обладает собственными полномочиями в сфере водоснабжения и водоотведения. Изменениями в ФЗ № 131 предусмотрено, что перечень показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления утверждается в порядке, определяемом Президентом Российской Федерации. В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 28.04.2008 № 607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов» одним из показателей эффективности органов местного самоуправления является доля организаций коммунального комплекса, осуществляющих производство товаров, оказание услуг по водо-, тепло-, газо- и электроснабжению, водоотведению, очистке сточных вод, утилизации (захоронению) твердых бытовых отходов и использующих объекты коммунальной инфраструктуры на праве частной собственности, по договору аренды или концессии, участие субъекта Российской Федерации и (или) городского округа (муниципального района) в уставном капитале которых составляет не более 25 процентов, в общем числе организаций коммунального комплекса, осуществляющих свою деятельность на территории городского округа (муниципального района).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Несмотря на то, что в 2015 году Свердловская область вошла в группу регионов-лидеров с показателем «Свыше 70% готовности субъекта к привлечению частных инвестиций в сферу ЖКХ», в которых, в том числе, реализуется порядка 25 проектов государственно-частного партнерства в сфере ЖКХ на общую сумму 15 млрд. руб. [6], ознакомившись со сводным докладом о результатах мониторинга эффективности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов, расположенных на территории Свердловской области, за 2015 год [9], подготовленным Правительством Свердловской области, мы отмечаем отсутствие данных по реализации как договоров аренды, так и концессионных соглашений в сфере ЖКХ в Свердловской области, в том числе и по муниципальному образованию «город Екатеринбург», то есть данный показатель в 2015 году не учитывался при определении эффективности органов местного самоуправления. Итоги эффективности деятельности органов местного самоуправления за 2016 год пока не подведены, по данным официальных сайтов [10] проводится реализация планов (графиков) передачи неэффективных объектов ЖКХ до 2019 года на территории Свердловской области (33 объекта в 20 муниципальных образованиях в 2016-2019 годах), объектов, расположенных на территории муниципального образования «город Екатеринбург» среди них нет.

Библиографический список

1. О водоснабжении и водоотведении [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 07.12.2011 № 416-ФЗ (ред. от 03.07.2016). – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru

2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон РФ от

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

06.10.2003
№ 131–ФЗ (ред. от 03.07.2016). Доступ из справочно–правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru

3. О бюджете муниципального образования «город Екатеринбург» на 2016 год [Электронный ресурс]: Решение Екатеринбургской городской Думы от 22.12.2015 № 60/44. – Доступ из справочно–правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru

4. О принятии устава муниципального образования «город Екатеринбург» [Электронный ресурс]: Решение Екатеринбургской городской Думы от 30.06. 2005 г. № 8/1 (ред. от 28.06.2016). – Доступ из справочно–правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru

5. Водоканал Екатеринбург: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.водоканалекб.рф

6. Министерство энергетики и жилищно – коммунального хозяйства Свердловской области: [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://energy.midural.ru/kontsessii

7. Официальный портал города Екатеринбурга: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: екатеринбург.рф/жителям/жкх

8. Белоусова Е.В. О соотношении категорий «компетенция», «полномочия» и «предметы ведения» в системе местного самоуправления // Административное и муниципальное право. 2013. № 2. С. 124 - 131.

9. Официальный сайт Правительства Свердловской области: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.midural.ru/100034/100089/100401

10. Официальный сайт Правительства Свердловской области: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.midural.ru/community/100809

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.246.8

Ларин С.Н., Баранова Н.М. Оценка влияния санкционных ограничений на развитие ведущих отраслей российской экономики

Assessing the impact of sanctions restrictions on the development of the leading sectors of the Russian economy

Ларин Сергей Николаевич,
Кандидат технических наук, ведущий научный сотрудник,
ФГБУН Центральный экономико-математический институт РАН, г. Москва
Баранова Нина Михайловна,
Кандидат педагогических наук, доцент
ФГАО ИВО Российский университет дружбы народов, г. Москва
Larin Sergey Nikolaevich,
Candidate of Technical Sciences, Leading Researcher
FGBUS Central Economic Mathematical Institute, Moscow
Baranova Nina Mikhaylovna,
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
FGAE IHE Russian Peoples' Friendship University, Moscow

Аннотация: Основная цель исследования заключалась в систематизации оценок влияния санкционных ограничений на динамику развития ведущих отраслей российской экономики. Для этого были использованы методы комплексного подхода и статистического анализа, а также аналитического обобщения данных отдельных исследований. В результате проведенного исследования была выявлена негативная направленность санкционных ограничений, оценки влияния которых в долгосрочной перспективе могут иметь негативные последствия для развития как ведущих отраслей, так и российской экономики в целом. Для предотвращения такого сценария разработаны и реализуются планы, программы и стратегии импортозамещения в разрезе ведущих отраслей и российской экономики в целом. От соблюдения сроков и качества их реализации в настоящее время полностью зависит обеспечение экономической безопасности нашей страны в будущем.

Ключевые слова: российская экономика, санкционные ограничения, ведущие отрасли, оценка динамики

Abstract. The main objective of the study was to systematize the impact assessments of sanctions restrictions on the dynamics of development of the leading sectors of the Russian economy. For this purpose were used methods of integrated approach and statistical analysis, as well as analytical generalizations of individual studies. The study focus of negative sanctions restrictions, assessing the impact of which in the long term was found may have negative consequences for development as a leading industry and the Russian economy as a whole. To prevent such a scenario developed and implemented plans, programs and strategies in the context of import substitution industries and leading Russian economy as a whole. From the timeliness and quality of their implementation now depends entirely on the economic security of our country in the future.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Keywords: russian economy, sanctions restrictions, leading industry, impact assessment

Введение

Как известно, противоречащая действию многих основополагающих принципов международного права, санкционная война против развития российской экономики продолжается почти три года. Ее инициаторами стали США, страны-члены Европейского Союза (ЕС), а также целый ряд других стран, в частности Австралия, Канада, Новая Зеландия, Норвегия, Украина, Япония и др., которые будучи зависимыми от политики США и фактически под их нажимом присоединились к действию санкционных ограничений США и ЕС или ввели свои санкции. Естественно, что вопросы анализа последствий влияния санкционных ограничений на динамику развития российской экономики на протяжении всего периода их действия находились в центре внимания многих научно-исследовательских институтов, разного рода аналитических организаций, а также отдельных ученых-экономистов и других специалистов отраслевой направленности. Тем не менее, публикаций, в которых была бы достаточно полно проанализирована эта проблема и структурированы данные аналитики, оказалось не так уж много. Поэтому нами предпринята попытка обобщить негативные последствия и оценить степень их влияния на динамику развития российской экономики с марта 2014 года по настоящее время.

Основная часть

1. Структура и направленность санкционных ограничений

Структурно введенные против российской экономики санкции представлены пакетами персонализированных и секторальных (отраслевых) ограничений, которые отличаются по срокам их ввода и направленности действий. Если первые пакеты санкционных ограничений имели преимущественно персонализированную направленность против деятельности

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

отдельных предприятий и финансовых активов физических лиц, размещенных в зарубежных банках, то секторальные ограничения были направлены против развития ведущих отраслей российской экономики. Естественно, что и степень влияния этих ограничений оказалась разной. Так, персонализированные санкционные ограничения затронули относительно небольшое число предприятий и отдельных физических лиц и фактически оказали заметное влияния только на деятельность тех субъектов, против которых были направлены. В масштабах всей российской экономики это влияние оказалось незначительным. Напротив, введение секторальных санкций оказало существенное влияние, прежде всего, на ведущие отрасли российской экономики, а именно: финансовый сектор, нефтегазовую отрасль и предприятия оборонно-промышленного комплекса (ОПК). Учитывая указанное выше обстоятельство, в дальнейшем наш анализ будет направлен на учет влияния именно секторальных санкционных ограничений.

2. Влияние секторальных санкционных ограничений на финансовый сектор

В финансовом секторе российской экономики под секторальные санкционные ограничения попали практически все крупные банки с преобладанием государственной доли участия в их активах. В этот список попали: ОАО «Сбербанк России»; Российская финансовая группа ВТБ и входящие в ее состав более 20 кредитных и финансовых компаний, работающих во всех основных сегментах финансового рынка; АО Газпромбанк, представляющий собой уникальную по степени своей диверсификации структуру, основанием которой служит крупнейший универсальный общероссийский банк, объединяющий ряд крупных компаний в финансовой сфере, нефтехимической отрасли, машиностроении и др. отраслях;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Государственная корпорация Внешэкономбанк - «Банк развития и внешнеэкономической деятельности»; АО «Россельхозбанк», занимающий лидирующие позиции в финансировании агропромышленного комплекса России; ПАО «Российский национальный коммерческий банк», а также ряд других банков и финансовых структур. Для указанных участников финансового сектора российской экономики состав секторальных санкционных ограничений предусматривал:

1) введение полного запрета для западных резидентов на совершение любых финансовых операций с ценными бумагами крупных российских банков со сроками обращения более 30 дней;

2) введение полного запрета на операции со счетами крупных российских банков в западных банках, проведение инвестиционных консультаций, управление портфельными инвестициями и предоставление услуг по размещению ценных бумаг;

3) ограничения на привлечение внешнего финансирования для реализации проектов в других отраслях российской экономики;

4) ограничения со стороны МВФ, МБРР, ЕБРР и ЕИБ на финансирование реализации ряда крупных структурных проектов в ведущих отраслях российской экономики.

Секторальные санкционные ограничения, направленные против финансового сектора российской экономики так или иначе затронули более 60% активов банковской системы России и серьезно ограничили дальнейшее социально-экономическое развитие нашей страны. В результате банковская система России оказалась практически отрезанной от западных рынков капитала, а доступные источники привлечения финансовых заимствований стали дороже. Кроме этого, крупные российские банки как экономические субъекты

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

финансового сектора российской экономики столкнулись еще с целым рядом проблем.

Наиболее серьезной из них стало значительное снижение ликвидности банковских активов. Для противодействия этой тенденции и укрепления курса рубля Банк России в декабре 2014 года пошел на резкое увеличение ключевой процентной ставки. Она выросла с 10,5 до 17%, то есть сразу на 6,5 процентных пункта. Эти действия не решили проблему снижения ликвидности активов, но позволили ее стабилизировать к сентябрю 2015 года, когда ключевая процентная ставка была снижена до 15%.

Еще одной проблемой стало обесценивание банковских активов в конце 2014 – начале 2015 годов в связи с ростом темпов инфляции. Снизить риск дальнейшего обесценивания банковских активов удалось за счет повышения процентных ставок по банковским кредитам, предоставляемых населению и реальному сектору экономики. Последствием этих решений стало падение спроса на кредиты и снижение их доступности, прежде всего, для населения. В реальном секторе экономики банковские кредиты остались доступными только для предприятий, относящихся к более доходным отраслям, например нефтедобывающей и газовой. Для предприятий других отраслей российской экономики получение банковских кредитов стало достаточно ограниченным.

Секторальные санкционные ограничения оказали непосредственное влияние на снижение прибыли российской банковской системы, которая по итогам 2014 года сократилась на 40,7% и в стоимостном измерении составила почти 600 млрд. руб. Причиной этого стало снижение рентабельности банковских операций и необходимость формирования резервов для своевременного погашения сделанных ранее финансовых заимствований на международных рынках капитала. Стремясь компенсировать потерю западных

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

источников привлечения финансирования крупные российские банки переориентировались на азиатские рынки, в первую очередь Индии и Китая. По этой же причине государство в срочном порядке оказало финансовую поддержку структурообразующим субъектам финансового сектора из средств правительственных фондов в размере 850 млрд. руб.

Реальной угрозой для финансового сектора российской экономики могла стать волна массовых дефолтов банковских структур. Однако в этом направлении пессимистические прогнозы отечественных и западных экспертов не оправдались. Действительно, за 2015 год общее количество действующих банков в стране сократилось на 94 единицы. Но этот фактор следует рассматривать скорее как естественный и закономерный уход с рынка наиболее слабых игроков, хотя его масштабы и были несколько больше нормальных.

В долгосрочном периоде действие секторальных санкционных ограничений, направленных против финансового сектора российской экономики, могло привести к росту ставок и удорожанию кредитов для российских компаний с последующим снижением уровня инвестиций и экономического роста. Но, не смотря на это, в финансовом секторе не было системных сбоев, что позволило ему в полном объеме выполнить все операции. Вместе с тем адаптация финансового сектора к санкционным ограничениям 2014-2016 годов сильно отличается от банковских кризисов 1998 и 2008-2009 годов. В условиях санкционных ограничений основной упор делается на внутренние источники, тогда как в предыдущие кризисные периоды экономический рост обеспечивался за счет увеличения притока инвестиций и возможностей выхода российских банков на внешние рынки.

3. Влияние секторальных санкционных ограничений на нефтегазовую отрасль

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В нефтегазовой отрасли российской экономики под действие санкционных ограничений попал целый ряд крупнейших нефте- и газо- добывающих компаний, а именно: ПАО «НК «Роснефть», основными видами деятельности которого являются разведка месторождений углеводородов, добыча нефти, газа, газового конденсата, реализация проектов по освоению морских месторождений, переработка добытого сырья, реализация нефти, газа и продуктов их переработки на территории России и за ее пределами [18]; ПАО «Газпром нефть», которое занимает лидирующие позиции по темпам роста добычи углеводородного сырья и переработки нефтепродуктов [17]; ПАО «Транснефть», которое осуществляет транспортировку нефтепродуктов по системе магистральных трубопроводов в России и за ее пределами [19]; ЗАО «Черноморнефтегаз»; ПАО «Газпром»; НК «Лукойл» [20]; ОАО «Сургутнефтегаз», которое является лидером отрасли по разведочному, эксплуатационному бурению и вводу в эксплуатацию новых добывающих скважин [13]; ПАО «Новатэк», которое является крупнейшим российским независимым производителем природного газа.

Для указанных выше и ряда других субъектов нефтегазовой отрасли российской экономики состав секторальных санкционных ограничений предусматривал:

1) запрет на предоставление сервисных услуг по разработке месторождений и добыче нефти на шельфовых, глубоководных и сланцевых месторождениях;

2) запрет на участие западных компаний в российских инвестиционных проектах по разведке и добыче углеводородного сырья;

3) запрет компаниям из США и ЕС на продажу технологий и поставки оборудования, используемого для освоения шельфа [25].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В большей степени негативное влияние санкционных ограничений сказалось на совместных проектах с западными компаниями в нефтегазовой отрасли. Последние по вполне понятным причинам просто вынуждены отказываться от перспективного во всех отношениях сотрудничества под санкционным давлением. Так, например, крупнейшая нефтяная компания «Exxon Mobil» вышла из совместного проекта с компанией ПАО «НК «Роснефть» по добыче нефти на шельфе в Ледовитом океане.

По оценкам экспертов, введение запрета на поставки технологического оборудования по добыче трудно извлекаемой нефти и разработкам месторождений на шельфе сильно осложнит положение российских нефтегазовых компаний в отдаленной перспективе, поскольку заменить западные технологи и оборудование нам пока нечем, а эти проекты не являются значимыми для самих компаний. В то же время санкционные ограничения на финансирование и получение кредитов российскими банками для реализации проектов по добычи нефти и газа могут повлиять на развитие нефтегазовых компаний уже в среднесрочной перспективе.

Проблема высокой зависимости от импорта комплектующих, оборудования и технологий в нефтегазовой отрасли в настоящее время является одной из наиболее сложных, поскольку по отдельным направлениям отраслевого обеспечения она достигает 80-90%. Решить ее в короткие сроки за счет разработки собственного оборудования и технологий, скорее всего, не получится, учитывая недостаток производственных мощностей, необходимого ресурсного обеспечения и современных инновационных разработок. Между тем эксплуатируемые в настоящее время месторождения-гиганты будут постепенно истощаться, а добыча на них углеводородов – сокращаться все более высокими темпами. Это повлечет за собой необходимость освоения все большего числа

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

месторождений с ограниченными и трудно извлекаемыми запасами нефти, затраты на эксплуатацию которых несопоставимо больше затрат на эксплуатацию месторождений-гигантов. Решение этой проблемы видится в вовлечение в разработку новых проектов компаний из стран, которые не подвержены санкциям, а также приобретение у таких компаний необходимого оборудования и технологий на условиях лизинга, долевого участия в доходах и других схем осуществления совместной разработки и эксплуатации новых месторождений. Кроме этого, с повестки дня не снимается разработка и реализация планов, программ и стратегий по импорозамещению оборудования и технологий продукцией отечественных промышленных предприятий, которая по качеству и технологическим параметрам не должна уступать иностранным образцам.

При этом процесс импортозамещения разбит на ряд этапов, переход между которыми должен осуществляться по мере достижения установленных значений ключевых показателей. Так, например, первый этап с 2015 по 2017 годы предполагает сокращение импорта оборудования до 12% за счет увеличения локальных закупок преимущественно отечественного оборудования до 88%. На втором этапе с 2018 по 2020 годы предполагается сократить импорт оборудования до 8% за счет увеличения локальных закупок до 92%. На третьем этапе с 2020 по 2030 годы сокращение импорта оборудования предполагается сократить до 3-5% при росте локальных закупок отечественного оборудования до 97-95% [23]. Теперь главной задачей реализации принятого Плана мероприятий становится обеспечение соответствия реальных показателей их установленным значениям. При этом первостепенная важность придается обеспечению энергетической безопасности нашей страны, которая сегодня

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

непосредственно зависит от уровня конкурентоспособности отечественного оборудования.

Наличие Плана мероприятий не позволяет уйти от других проблем в области импортозамещения, которые особенно обострились по ряду ключевых направлений обеспечения нефтяной отрасли необходимым оборудованием. Так, более 50% импорта жидкостных насосов, используемых для добычи нефти, поступает из Германии, Украины, Италии и США. До 15% импортных насосов приходится на поставки из Китая. Свыше 90% импорта буровых платформ и других плавучих средств поступает в Россию из Кореи. В плане по импортозамещению в нефтяной отрасли указано более 40 видов оборудования, технических и программных средств. На сегодняшний день наиболее критичными из них является современное высокотехнологичное оборудование в следующих направлениях: турбины и компрессоры, горизонтальное бурение, подводные добычные комплексы, гидроразрыв пласта (ГРП), гибкие насосно-компрессорные трубы и др. Согласно установленным в плане показателям к 2020 году должна сократиться доля импорта систем подводных добычных комплексов с 90% до 70%, компрессорных установок с 80% до 60%, подземного оборудования для закачивания скважин с применением множественного гидроразрыва пласта с 95% до 80% [24].

Ключевым последствием влияния санкционных ограничений на нефтегазовую отрасль стало фактическое разрушение широко используемого механизма привлечения инвестиций через зарубежные банки для открытия новых проектов проведения разведки и добычи нефти. Естественно, что в таких условиях нефтгазовая отрасль российской экономики была вынуждена переориентироваться на инвестиции из собственных источников. Однако снижение цен на нефть на мировых рынках привело к заметному сокращению

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

потенциальных объемов собственных инвестиций, а также существенному ограничению возможности поддержки новых проектов со стороны государства. В совокупности это порождает риски дополнительного роста долговой нагрузки на отрасль в среднесрочной перспективе для поддержки всей экономики страны.

4. Влияние секторальных санкционных ограничений на оборонно-промышленный комплекс

В отличие от финансового сектора и нефтегазовой отрасли российской экономики в ОПК под действие секторальных санкционных ограничений попало такое большое количество предприятий, что перечислить все из них в одной статье не представляется возможным. Все же укажем наиболее крупные из них, а именно: ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей», в состав которого входит более 40 предприятий, располагающих полным набором технологий, необходимых для производства, модернизации, сервисного обслуживания и утилизации большой номенклатуры продукции военного, двойного и гражданского назначения [12]; АО «Концерн «Калашников» которое является системообразующей структурой стрелкового сектора ОПК России и головной организацией холдинговой компании в области перспективных образцов оружейных специализированных комплексов военного назначения [4]; АО «НПО «Базальт» структурно входит в состав научно-производственного концерна «Технологии машиностроения» (АО «НПК «Техмаш») Государственной корпорации «Ростех» (ГК «Ростех»); АО «НПК «Уралвагонзавод», которое возглавляет интегрированную структуру, объединяющую около 40 промышленных предприятий, научно-исследовательских институтов и конструкторских бюро в России, является лидером в отечественном грузовом железнодорожном машиностроении и обладает мощным техническим и интеллектуальным потенциалом [7]; Объединенная промышленная корпорация «Оборонпром»,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

которая осуществляет внешнеторговую деятельность в отношении продукции военного назначения в части поставки запасных частей, обслуживания и ремонта ранее поставленной военной вертолетной техники [16]; Объединённая авиастроительная корпорация (ОАК) включает в себя около 30 предприятий и является одним из крупнейших игроков на мировом рынке авиастроения [14]; ОАО «Тульский оружейный завод» входит в оборонный холдинг АО «НПО «Высокоточные комплексы», регулярно выполняет Государственные программы вооружения, реализует задачи военно-технического сотрудничества России с иностранными партнерами, выпускает военную продукцию повышенной конкурентоспособности [15]; АО «Научно-производственный концерн «Технологии машиностроения» (АО «НПК «Техмаш») - специализируется в области разработки и серийных поставок боеприпасов для обеспечения боевых возможностей основных ударных группировок Вооруженных Сил [6]; АО «НПО «Высокоточные комплексы» специализируется в области производства высокоточных систем и комплексов вооружения тактической зоны боевых действий, а также в области производства оперативно-тактических и тактических ракетных комплексов для Сухопутных войск, переносных зенитно-ракетных и противотанковых ракетных комплексов [8]; ОАО «Ижмаш»; ОАО «КБ приборостроения» является мощным научно-производственным центром, создающим системы самого современного высокоточного оружия [9]; АО «НПО Машиностроения» головное предприятие в многопрофильной кооперации обеспечивает Вооруженные Силы страны новейшими видами военной техники, осуществляет военно-техническое сотрудничество с зарубежными партнерами [11]; АО «Концерн Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ) включает в свой состав 76 предприятий, занимающихся разработкой и производством радиоэлектронной продукции

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

военного и гражданского назначения; а также еще целый ряд других предприятий, холдингов и корпораций [5].

В качестве секторальных санкционных ограничений для указанных выше и целого ряда других предприятий российского ОПК был введен запрет на импорт и экспорт вооружений и военной техники, а также поставки продукции «двойного назначения» и высоких технологий, которые можно применять в оборонной промышленности. Введение санкционных ограничений фактически полностью разрушило производственную кооперацию российских производителей вооружения и военной техники (ВиВТ) с партнерами из стран ближнего зарубежья и, в первую очередь, с Украиной. Данное обстоятельство оказалось достаточно чувствительным для российского ОПК. Рассмотрим его основные негативные последствия и покажем перспективы реального замещения поставок комплектующих украинского производства продукцией, производимой на предприятиях российского ОПК.

Наиболее сложные проблемы возникли в сфере транспортного авиастроения и производства двигателей для вертолетов. Так, порядка 35 комплектующих изделий для тяжелого военно-транспортного самолета Ил-476 производятся на Украине. Еще сложнее проблема с самолетами семейства АН, которые также производятся на Украине. Для соблюдения сроков их регламентного технического обслуживания требуется поставка соответствующих комплектующих изделий и другого оборудования. В новых самолетах – Ан-70, Ан-140, А-148, которые уже производятся на территории России, доля украинских комплектующих превышает 50% [10].

Учитывая проводимый Правительством Украины курс на свертывание сотрудничества с Россией по всем направлениям, в российском ОПК было принято решение о замене использования самолетов семейства АН самолетами

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

отечественного производства или производстве некоторых марок этих самолетов без участия разработчика. Для выполнения этого решения в рамках стратегии развития ОПК была разработана целевая программа, основными задачами выполнения которой стали: начало серийного производство легких транспортных самолетов Ил-112В, которые во многом аналогичны Ан-140; обеспечение производства самолетов Ил-476 российскими комплектующими и оборудованием, что приведет к фактическому вытеснению самолетов марки Ан-70; восстановление производства тяжелых военно-транспортных самолетов Ан-124 «Руслан» в Ульяновске независимо от украинских производителей, благодаря наличию у России всех прав на техническую документацию [1].

Для замещения украинского производства двигателей для вертолетов семейства Ми и Ка на уровне Правительства России было принято решение о строительстве завода по серийному производству двигателей для вертолетов на новой площадке ОАО «Климов» в Приморском районе Санкт-Петербурга и развертывании их производства на Уфимском моторостроительном производственном объединении (УМПО). Первый двигатель ВК-2500 был собран из российских комплектующих на ОАО «Климов» в конце 2012 года, а в 2013 году было собрано около 50 таких двигателей. В целях удовлетворения потребности российских вертолетов, в том числе новейших боевых машин Ми-28, Ка-52, Ми-35, в двигателях их производство в 2014-2016 годах было полностью переведено в Россию и сегодня составляет порядка 250-270 двигателей в год с перспективой увеличения выпуска до 300-320 двигателей ежегодно [10].

Эксперты прогнозируют, что для полного замещения украинских комплектующих российскому ОПК понадобится один-два года, а на данный

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

момент его зависимость от поставок комплектующих с Украины составляет менее 5% [2].

Кроме проблем с украинскими производителями в последние месяцы обострились кооперационные взаимоотношения и с поставщиками из Белоруссии. Так после более трехлетних переговоров была прекращена закупка шасси «Минского завода колесных тягачей» МЗКТ-7930 для зенитно-ракетных комплексов С-400. В качестве их замены была использована продукция «Брянского автомобильного завода» (БАЗ) - шасси БАЗ-6909.

Однако это лишь небольшая часть общей проблемы снижения зависимости от импортных поставок комплектующих и оборудования для российского ОПК, поскольку значительная номенклатура продукции МЗКТ и «Минского тракторного завода» (МТЗ) используется для производства многих современных образцов российских ВиВТ. Так, мобильные межконтинентальные баллистические ракеты (МБР) «Тополь-М» и «Ярс» используют восьмиосное полноприводное шасси МЗКТ-79 221. Эту продукцию заменить пока нечем, поскольку в России ее аналогов не производят, как и во всем мире. Если учесть, что шасси МЗКТ-7930 применяется не только для С-400, но и для других новейших российских боевых систем (оперативно-тактический ракетный комплекс «Искандер-М», береговые противокорабельные ракетные комплексы «Бастион» и «Бал» и др.), то необходимость скорейшего решения этой проблемы приобретает первостепенную важность [22]. На этом фоне несколько лучше выглядит ситуация с поставками гусеничных шасси, а также прицельных комплексов и тепловизоров, которые потепенно вытесняются продукцией российского производства.

Вместе с тем воздействие санкционных ограничений на предприятия российского ОПК не выглядит критичным, поскольку большая часть

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

производимой ими продукции ориентирована на внутренний спрос. Кроме этого большинство предприятий российского ОПК систематически получает финансовую поддержку государства за счет размещения на них государственного оборонного заказа и роста бюджетных ассигнований на его реализацию.

5. Общая оценка влияния санкционных ограничений на развитие ведущих отраслей российской экономики

Экономика России в настоящее время продолжает оставаться в достаточно сложном положении. Санкционные ограничения продолжают оказывать негативное влияние на ведущие отрасли российской экономики – финансовый сектор, нефтегазовую отрасль, оборонно-промышленный комплекс и ряд других, не менее значимых отраслей.

Для финансового сектора российской экономики негативным эффектом санкционных ограничений стала потеря доступа отечественных предприятий всех отраслей к внешнему рынку относительно дешевых и долгосрочных финансовых ресурсов. В качестве косвенного эффекта введения санкционных ограничений стало стремление иностранных контрагентов любыми способами минимизировать свои риски, а именно они:

ограничивают рефинансирование внешних заимствований не только компаний, попавших под санкции, но и других российских компаний-заемщиков; снижают лимиты для российских банков на проведение ими различных операций; уменьшают период проведения платежей в иностранной валюте.

Еще одним негативным последствием влияния санкционных ограничений на развитие финансового сектора российской экономики стал значительный отток из России иностранных инвестиций. Тем самым в нашей стране

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

искусственно создается дефицит иностранной валюты, который может повлечь за собой резкий рост ее курса по отношению к рублю.

Наиболее существенное негативное влияние санкционные ограничения оказали на нефтегазовую отрасль российской экономики. Как известно Россия располагает значительными запасами углеводородного сырья, но при этом традиционно сложилась ситуация, когда большая часть оборудования для его добычи и переработки импортируется из-за рубежа. На момент введения санкционных ограничений доля импорта такого оборудования в некоторых сферах нефтегазовой отрасли доходила до 80%. Вводя санкционные ограничения, направленные на запрет поставок оборудования и технологий для реализации российских арктических, шельфовых и сланцевых проектов по добыче углеводородного сырья, ЕС и США не исключали, что они окажут негативное влияние и на развитие отрасли в целом.

Поскольку под влиянием санкционных ограничений импорт оборудования и технологий для добычи углеводородного сырья существенно ограничен, то возникает необходимость либо поиска новых поставщиков, либо решения проблемы импортзамещения такого оборудования и соответствующих технологий. Решением проблем в этом направлении занимается Министерство промышленности и торговли Российской Федерации. По расчетам этого ведомства заменить западные технологии и оборудование отечественными аналогами получится не ранее 2018-2020 годов. Отсюда возникает потребность в привлечении других стран для проведения разведки и добычи углеводородного сырья на существующих и новых месторождениях. Одновременно с этим необходимо сосредоточить основные усилия на развитии отечественной нефтегазовой отрасли. Для этого у России имеются все необходимые предпосылки, а именно: 1) научный, технологический, интеллектуальный,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

инновационный и ресурсный потенциал для планомерного роста производства; 2) благоприятные предпосылки для замены стран, являющихся традиционными экспортерами необходимого оборудования и технологий; 3) проведение активной политики на мировых рынках сбыта углеводородного сырья для поддержки баланса спроса и предложения с целью недопущения дальнейшего сокращения поступлений в бюджет от его продажи. Для решения вопросов импортозамещения создана государственная программа «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений на 2016-2030 годы» [3].

Пожалуй, наименее значимыми оказались негативные последствия от введения санкционных ограничений для предприятий российского ОПК. Да, они привели к разрыву достаточно большого числа давно сложившихся кооперационных связей российских производителей вооружений и военной техники с традиционными поставщиками комплектующих, запасных частей и оборудования из стран ближнего зарубежья. Оказал свое влияние и запрет на поставки продукции «двойного» назначения из западных стран. Но, по большому счету, это и все последствия. Предприятия российского ОПК оказались готовы к быстрой переориентации своего производства на выпуск продукции в рамках программ и стратегий импортозамещения. Существенную финансовую поддержку большей части предприятий оказало государство в форме определения четких параметров Государственного оборонного заказа (Гособоронзаказа), а самое главное – посредством ритмичного финансирования их реализации. Подтверждением этому может служить график, приведенный на рисунке 1, который отражает рост Гособоронзаказа за период с 2010 по 2015 годы.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

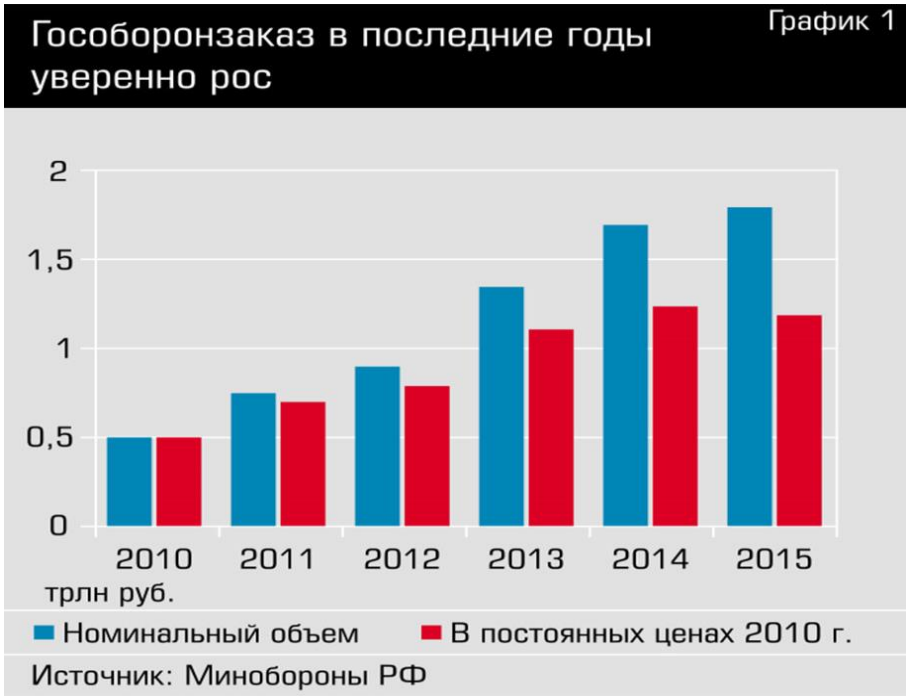

Рисунок 1. Рост Гособоронзаказа за период с 2010 по 2015 годы

Вместе с ростом финансирования менялись и показатели динамики выполнения Гособоронзаказа. Данное обстоятельство отметил и президент России В.В. Путин, по словам которого «динамика выполнения Гособоронзаказа в России постоянно улучшалась. В 2013 году его выполнение составило 93%, в 2014 году - 96,7%, в 2015 году - уже 97,6%, а в 2016 году - 98,8%» [21].

Заключение

Обобщая вышесказанное можно прийти к выводу о том, что для обеспечения дальнейшего развития промышленного производства и российской экономики целесообразно разрабатывать и проводить реализацию целевых программ и стратегий импортозамещения заранее, до того момента, когда страна будет поставлена перед фактом запрета на поставки импортных комплектующих и оборудования. Для опережения возможных негативных событий в международной политике и их влияния на развитие экономики необходимо

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

развивать механизмы сценарного стратегического планирования с тем, чтобы своевременно предвидеть недружелюбные по отношению к нашей стране действия отдельных стран мира или всего мирового сообщества. Решение этой важнейшей задачи позволит создать условия, необходимые для будущего развития российской экономики и обеспечения экономической и военной безопасности нашей страны.

Статья подготовлена при финансовой поддержке Российского фонда фундаментальных исследований, проект №17-06-00029а «Оценка эффективности стратегий развития ведущих секторов российской экономики в условиях санкций при помощи инструментария информационно-аналитического моделирования».

Библиографический список

1. Аксенов П.В. Проблемы и перспективы импортозамещения на предприятиях оборонно-промышленного комплекса // Аналитический вестник № 27(545) «О мерах по реализации импортозамещения в гражданских отраслях промышленности в интересах укрепления национальной безопасности» / Аналитическое управление Совета Федерации – М.: ноябрь 2014. 79 с. С. 20-31.

2. Бодрунов С.Д. Теория и практика импортозамещения: уроки и проблемы. СПб.: ИНИР им. С.Ю. Витте. 2015. 171 с. С. 38.

3. Государственная программа «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений на 2016-2030 годы». Утверждена распоряжением Правительства РФ от 6 июня 2015 года №1033-р.

4. Данные официального сайта АО «Концерн «Калашников» [Электронный ресурс]. URL - https://kalashnikov.com/ (дата обращения 04.02.2017).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5. Данные официального сайта АО «Концерн Радиоэлектронные технологии» [Электронный ресурс]. URL - http://kret.com/ (дата обращения 04.02.2017).

6. Данные официального сайта АО «Научно-производственный концерн «Технологии машиностроения» [Электронный ресурс]. URL - http:// tecmash.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

7. Данные официального сайта АО «НПК «Уралвагонзавод» [Электронный ресурс]. URL - http://uralvagonzavod.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

8. Данные официального сайта АО «НПО «Высокоточные комплексы» [Электронный ресурс]. URL - http://www.npovk.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

9. Данные официального сайта АО «НПО Машиностроения» [Электронный ресурс]. URL - http://www.npomash.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

10. Данные официального сайта Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL – http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/ macro/politic (дата обращения: 05.02.2017).

11. Данные официального сайта ОАО «КБ приборостроения» [Электронный ресурс]. URL - http://www.kbptula.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

12. Данные официального сайта ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей» [Электронный ресурс]. URL - http://www.almaz-antey.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

13. Данные официального сайта ОАО «Сургутнефтегаз» [Электронный ресурс]. URL - http://www.surgutneftegas.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

14. Данные официального сайта ОАО «Тульский оружейный завод» [Электронный ресурс]. URL - http://www.tulatoz.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

15. Данные официального сайта Объединённой авиастроительной корпорации [Электронный ресурс]. URL - http://www.uacrussia.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

16. Данные официального сайта Объединенной промышленной корпорации «Оборонпром» [Электронный ресурс]. URL - http://www.oboronprom.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

17. Данные официального сайта ПАО «Газпром нефть» [Электронный ресурс]. URL - http://www.gazprom-neft.ru/company/ (дата обращения 04.02.2017).

18. Данные официального сайта ПАО «НК «Роснефть» [Электронный ресурс]. URL - https://www.rosneft.ru/about/ (дата обращения 04.02.2017).

19. Данные официального сайта ПАО «Транснефть» [Электронный ресурс]. URL - https://www.transneft.ru/about/ (дата обращения 04.02.2017).

20. Данные официального сайта «НК «Лукойл» [Электронный ресурс]. URL - http://www.lukoil.ru/ (дата обращения 04.02.2017).

21. Деловая газета «Взгляд» [Электронный ресурс]. URL - http://vz.ru/news/2017/ 1/26/855161.html (дата обращения 05.02.2017).

22. Нерсисян Л. Военно-техническое сотрудничество России и Белоруссии: пора проводить импортозамещение. 2 мая 2016 г. [Электронный ресурс]. URL - https://regnum.ru/. (дата обращения 05.02.2017).

23. Энергетическая стратегия России на период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 13.11.2009 г. № 1715-р.

24. Российский антикризис упирается в импортозамещение. Независимая газета от 22.03. 2016 [Электронный ресурс]. URL - http://www.ng.ru/energy/ 2016-03-22/15_anticrisis.html.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

25. Российский нефтегаз под санкциями: основные угрозы для отрасли / Экспертно-аналитический доклад // Фонд национальной энергетической безопасности – М., 2015. – 73 с [Электронный ресурс]. URL - http://newgaz-tech.ru/upload/files/publications/ 2bf324464446f6a4cf32b9a37487888e.pdf.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 657.6

Логвинов Е.Л., Семенова А.Н. Аудит оплаты труда: проблемные аспекты и варианты совершенствования

Remuneration audit: problematic aspects and options to improve

Логвинов Е. Л.
Семенова А. Н.
Российский экономический университет им. Г.В.Плеханова, Москва
Logvinov E. L.
Semenova A. N.
Plekhanov Russian University of Economics, Moscow

Аннотация. Рассмотрены основные направления усовершенствования аудита расчетов по оплате труда в современных условиях хозяйствования. Проанализировано значение заработной платы на предприятии, необходимость проведения аудита расчетов по оплате труда на предприятии. Изложена информация о том, что предприятие самостоятельно, но в соответствии с законодательством, устанавливает штатное расписание, формы и системы оплаты труда, премирования. Предоставлено пути совершенствования в выводах статьи аудита заработной платы.

Ключевые слова: аудит, стоимость и цена рабочей силы, заработная плата, основные нарушения.

Abstract. The main directions of improvement of audit settlements on wages in the current economic conditions are regarded. The parsed value of wages in the enterprise, the need for auditing of calculations on wages in the enterprise. Set out the information that the company independently, but in accordance with the law, establishes a regular schedule, forms and systems of remuneration, bonuses. Given the way of improvement in the conclusions of the audit of wages.

Keywords: audit, cost, and the price of labor, wages, major violations.

В последние годы в России произошли кардинальные изменения во многих сферах экономической деятельности, в том числе и в контроле за оплатой труда. Наряду с этим следует отметить, что среди существующих форм контроля именно аудит получает все большее развитие и распространение. Предприятия заказывают не только обязательный аудит, но и инициативный - проверку отдельных видов деятельности предприятия, типов операций, состояния расчетов и др.

Одним из наиболее актуальных и противоречивых направлений аудиторской проверки является аудит расчетов по оплате труда. Это направление

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

аудита достаточно проблематично, поскольку требует значительных трудовых затрат и предполагает постоянное ведение работы, направленной на максимальное сокращение времени проверки без снижения при этом качества.

Вопросам аудита оплаты труда и проблемам его развития посвятили свои исследования ряд ученых и практиков: Юдинцева Л. А., Коваленко А. Ю., Зеленко Ю. П., Золотарева Г. И., Гринавцева Е. В., Марченкова И. Н. и др.

Обобщение опубликованных по исследуемой проблеме работ дает основания утверждать, что направления совершенствования аудита расчетов по оплате труда не систематизированы. Все это и обусловливает актуальность и своевременность темы статьи.

Целью данной статьи является теоретическое обоснование направлений совершенствования аудита оплаты труда. Согласно определенной цели были поставлены следующие задачи: исследовать основные этапы аудита расчетов по оплате труда; выявить проблемные вопросы относительно аудиторских проверок расчетов по оплате труда и разработать основные направления его совершенствования.

Заработная плата - это одна из самых сложных экономических категорий и одно из важнейших социально-экономических явлений. Поэтому учет труда и заработной платы является одним из важнейших и сложных во всей системе учета на предприятии [5, с. 116].

На любом предприятии этот раздел учета ведется в обязательном порядке. Поэтому для каждого бухгалтера важно знать основы законодательства о труде, с какими проблемами учета расчетов по оплате труда он может столкнуться.

Ошибка в начислении заработной платы автоматически приводит к целой серии ошибок и нарушений, которые являются самыми тяжелыми по своим последствиям. Есть только один способ избежать таких ошибок: абсолютно

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

точно знать, как проводить любые расчеты, связанные с заработной платой, и основные проблемы, возникающие в этой сфере.

Большое значение имеет четкая организация учетной работы расчетов по оплате труда на предприятии, поскольку она является наиболее ответственной и трудоемкой.

Основная проблематика в процессе аудита заключается в том, что на некоторых предприятиях имеются неофициальные внеучетные начисления и выплаты заработной платы работникам без уплаты установленных законодательством налогов и платежей, так называемая заработная плата "в конвертах", этот момент нуждается в совершенствовании существующих подходов бухгалтерского учета и аудита.

Последующие проблемы данной сферы основываются на том, что аудит труда и заработной платы является по своей сути достаточно трудоемким, требует внимания и сконцентрированности, поскольку связан с обработкой большого количества первичной информации, имеет много однотипных операций, осуществление которых требует много времени [3, с.24].

Помимо этого, проблемным вопросом становится и то, что именно в области расчетов с персоналом по оплате труда законодательство России является наиболее изменчивым и нестабильным, поэтому требует от бухгалтеров и аудиторов постоянного обновления нормативной базы, которую они используют в процессе текущей работы.

Законодательство РФ доступно разъясняет необходимые моменты в процессе начисления заработной платы (порядок выплаты заработной платы, понятие, ее размеры предусмотрены гл. 21 ТК РФ). Для каждого работника размер оплаты труда определяется соответствующим трудовым договором, который он заключает с работодателем (ст. 135 ТК РФ) [1].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Также трудовой или коллективный договор может определять место выплаты или перечисления заработной платы. Зачастую, это непосредственно место труда.

Для борьбы с "теневой заработной платой" правительство внесло предложение о популяризации легализации доходов, при которой будет взиматься штраф в размере около ста тысяч рублей за каждого неоформленного работника [7].

В последнее время законодательные и нормативные документы, регламентирующие налогообложение расходов на оплату труда, менялись довольно часто и кардинально. Поэтому бухгалтеру или аудитору важно знать, как осуществлять налогообложение той или иной выплаты в настоящее время.

Также аудиторам необходимо постоянно следить за изменениями в размере прожиточного минимума и минимальной заработной платы, поскольку от этих величин зависят размер налоговой социальной льготы при удержании налога с доходов физических лиц, размер дохода, к которому применяется налоговая социальная льгота и тому подобное.

Аудит на предприятии осуществляется согласно закону "Об аудиторской деятельности" [2], Международными стандартами аудита, Кодекса этики профессиональных бухгалтеров Международной федерации бухгалтеров.

При аудите расчетов по оплате труда необходимо проверить соблюдение трудовой дисциплины и трудового законодательства; установить соответствие фактической структуры и штата предприятия; определить организацию и состояние учета оплаты труда и расчетов с персоналом; проконтролировать правильность установленных тарифных ставок, месячных окладов, сдельных расценок и норм выработки, своевременность и правильность расчетов с персоналом по оплате труда и тому подобное.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

С целью избежать ошибок при начислении и расчете заработной платы, проверяя расчеты с персоналом по оплате труда, аудитор должен установить [7, с.61]:

- какие формы и системы оплаты труда используются на предприятии;
- есть ли внутреннее положение об оплате труда персонала и трудовой договор;
- проверить списочный и среднесписочный состав работников, принятых на работу со дня зачисления.

Поскольку аудиторская проверка расчетов по оплате труда, прежде всего, касается именно учетных данных по исследуемым направлением, то одним из направлений совершенствования аудита расчетов по оплате труда, с точки зрения автора, является совершенствование аналитического учета расчетов по оплате труда. Данные аналитического учета играют важную роль, характеризуя размещение и состав персонала по местам его использования, отработанное и неотработанное время, объем продукции, выполнение норм продаж (при условии производственной деятельности), фонд заработной платы и его структуру, динамику заработной платы по категориям персонала, местам возникновения затрат [6, с.125] .

В качестве второго направления совершенствования аудита расчетов по оплате труда предлагается использование компьютерных программ при осуществлении данного процесса. Таких, как IT Audit: Аудитор, Audit XP, Audit Modern - программ, позволяющих осуществлять аудиторскую проверку как отдельных сфер деятельности предприятия (например, как в данном случае, аудит расчетов по оплате труда), так и в целом [4, с.163].

При учете оплаты труда могут возникать разного рода нарушения и ошибки, которые негативно влияют на достоверность бухгалтерской отчетной

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

информации. Поэтому к оплате труда как к одной из основных статей расходов (которая включается в себестоимость продукции и, соответственно, влияет на размер дохода предприятия) всегда необходимо подходить с особым вниманием с целью обеспечения рационального использования денежных ресурсов и их экономии на предприятии.

Аудит оплаты труда занимает объемную часть аудиторской проверки, этот участок учета является весьма специфическим и требует от аудиторов особого внимания и сосредоточенности. Во время данной проверки аудитору, с одной стороны, важно убедиться в соблюдении предприятием норм действующего законодательства об оплате труда, отсутствия нарушений условий оплаты труда, а с другой - проверить правильность сумм начисленной и выплаченной заработной платы, других выплат; правильность производимых начислений в фонд оплаты труда и отчислений налогов и сборов с заработной платы, а также соответствие отражения операций в бухгалтерском учете и достоверность их освещения в финансовой отчетности предприятия.

Библиографический список

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)
2. Федеральный закон "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ (последняя редакция)
3. Гринавцева Е. В. Методика аудиторской проверки оплаты труда в коммерческих фирмах // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. - №9 (том 11). – С. 22-29

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4. Зеленко Ю. П., Золотарева Г. И. Организация и методика аудита расчетов по оплате труда автоматизированным способом // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2011. - № 7 (том 2). – С. 163-164

5. Коваленко А. Ю. Социально-экономическая сущность оплаты труда и основы её организации // Terra Economicus. – 2011. - №4-3 (том 9). – С. 115-118

6. Марченкова И. Н. Аудит расчетов с персоналом по оплате труда // Территория науки. – 2015. - №3. – С.124-129

7. Юдинцева Л. А. Определение объектов проверки в рамках риск-ориентированного подхода в аудите // Аудитор. - 2014. - №5. - С. 59-62

8. Блог финансиста: Штраф за неоформленного сотрудника в 2017 году - [Электронный ресурс]:http://finansiko.ru/kakoj-shtraf-pridetsya-uplatit-za-neoformlennogo-rabotnika/ (Дата обращения: 01.02.2017)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338

Прохорова М. М. Региональные системы капитального ремонта: основные проблемы и риски функционирования

Regional system of overhaul: the main challenges and risks

Прохорова Марина Михайловна,
Магистр II курса Высшей школы государственного аудита
МГУ им. М. В. Ломоносова
Prokhorova Marina,
Master of the High school of public audit
MSU named after M. V. Lomonosov

Аннотация: региональные операторы являются важной организационной составляющей региональных систем капитального ремонта, работа которых началась в 2014 году. Однако полной и эффективной реализации их функций препятствует ряд проблем, которые были рассмотрены автором в данной статье. Автор подчеркивает необходимость более полного изучения указанного вопроса, поскольку от качества проведения капитального ремонта зависит уровень жизни населения

Ключевые слова: региональный оператор, капитальный ремонт, финансовая устойчивость, риски

Abstract: regional operators are an important organizational component of regional systems for capital repairs of which began in 2014. However, full and effective implementation of their functions is prevented by a number of issues which were considered by the author in this article. The author emphasizes the need to fully explore this issue because of the quality of the overhaul depends on the level of living of the population

Keywords: regional operator capital repair, financial stability, risks

Региональные операторы капитального ремонта представляют собой учрежденные субъектами РФ некоммерческие организации, ответственные за аккумуляцию взносов и реализацию программ капитального ремонта. Несмотря на значимость данных структур при реализации государственной жилищно-коммунальной политики, проведенные проверки и мониторинг отчетов региональных операторов позволяют сделать вывод о том, что им присущ ряд проблем, не позволяющих в полной мере и эффективно осуществлять возложенные на них функции.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Одна из ключевых проблем, формирующая риск нарушения финансовой устойчивости регионального оператора, - необоснованный размер взноса на капитальный ремонт. Так, по нашим расчетам, исходя из данных Фонда содействия реформированию ЖКХ, в различных регионах ежемесячный размер взноса собственника за один квадратный метр должен варьироваться от 9 до 17 рублей, тогда как фактически средний взнос на капитальный ремонт в 2015 году составлял 6,5 рублей. [4] Такая ситуация может привести к тому, что в условиях отсутствия государственной поддержки, начиная с 2029 года, возникнет дефицит средств для осуществления капитального ремонта.

Кроме того, финансовый риск формирует и проблема собираемости взносов собственников на капитальный ремонт. В 2016 году собираемость составила 85%, при этом собираемость взносов с федеральной собственности – только 1%. [3] Такая ситуация, во-первых, подрывает репутацию программ капитального ремонта, а, во-вторых, может привести к увеличению расходов бюджета, так как за неуплату взносов на капитальный ремонт собственник обязан уплатить пени и штрафы.

Также существенной проблемой является тот факт, что в 2015 году не было использовано на реализацию программ капитального ремонта 72% от аккумулированных средств. [4] Остатки по счетам региональных операторов размещаются в кредитных организациях, однако средний процент ставок по таким счетам, по данным Центра Общероссийского народного фронта «Народная экспертиза», составляет 5%, тогда как уровень инфляции в 2015 году превысил 12%. [3] Таким образом, на оставшиеся неиспользованными в 2015 году средства в 2016 году можно будет выполнить на 7% меньше работ по капитальному ремонту.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Следующий немаловажный аспект, выявленный в ходе анализа материалов общественного контроля и отзывов собственников о капитальном ремонте, - включение в региональные программы по капитальному ремонту аварийных и ветхих домов, ремонт которых будет неэффективен. Такая ситуация возникла в связи с отсутствием достоверной информации о техническом состоянии домов.

Так, Центр «Народная экспертиза» осуществил запрос в Федеральную службу государственной статистика, который фиксирует тот факт, что с 2013 года не происходило технического учета многоквартирных домов. [3] Это связано с неопределенностью нормативно-правовых положений о проведении капитального ремонта. Так, начиная с 2008 года, порядок технического учета должен устанавливаться Министерством строительства и жилищно-коммунального хозяйства, однако он так и не был утвержден. Федеральный закон «О государственном кадастре недвижимости» установил, что нормативно-правовые акты в сфере технического учета действуют до 1 января 2013 года. [3]

Таким образом, при составлении программ капитального ремонта использовались устаревшие данные о состоянии многоквартирных домов, а выезд на место и проверка фактического состояния работниками региональных операторов и властями субъектов РФ не осуществлялись.

Это приводит к неправомерному использованию средств региональными операторами. Так, регоператор Ленинградской области израсходовал средств на оплату работ по капитальному ремонту общего имущества многоквартирных домов, которые признаны аварийными и подлежат сносу, на общую сумму 1 673,2 тысячи рублей. [4]

Серьезным упущением в процессе организации и проведения капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах является отсутствие государственного строительного надзора. В условиях, когда на капитальный

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ремонт тратятся средства граждан, государственный строительный надзор крайне необходим. Являясь незаинтересованной стороной во взаимоотношениях регионального оператора и подрядной организации, орган власти, осуществляющий государственный строительный надзор, будет способствовать эффективному использованию фондов капитального ремонта. Правовые основы государственного строительного надзора заложены в статье 54 Градостроительного кодекс РФ (далее – ГрК РФ). [1] В настоящий момент в соответствии с действующим законодательством указанный надзор не проводится в случае капитального ремонта объектов капитального строительства. Так, до принятия Федерального закона от 18.12.2006 г. № 232-ФЗ «О внесении изменений в Градостроительный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» государственный строительный надзор осуществлялся в том числе и при капитальном ремонте объектов капитального строительства, если при его проведении затрагивались конструктивные элементы и другие характеристики надежности и безопасности таких объектов, а проектная документация таких объектов подлежала государственной экспертизе в соответствии со статьей 49 ГрК РФ, либо проектная документация таких объектов являлась типовой проектной документацией или ее модификацией. Поэтому, в случае рассмотрения вопроса о возврате государственного строительного надзора в сферу капитального ремонта многоквартирного жилого фонда, необходимо учитывать, что в рамках действия статьи 49 ГрК РФ государственная экспертиза проектной документации не проводится в отношении малоэтажных многоквартирных домов.

Таким образом, деятельность региональных операторов сопряжена с рядом проблем, которые сказываются на качестве капитального ремонта. Так, в 2015

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

году около 50% россиян, опрошенных при проведении мониторинга ОНФ, недовольны качеством проведения капремонта. 22% граждан обращались за устранением недочетов, которые были устранены только в 57% случаев. [3]

Анализ указанных проблем и поиск путей их решения должны стать ключевой задачей не только для региональных, но и для федеральных органов власти, поскольку от эффективности реализации программ капитального ремонта зависит не только уровень доверия граждан к системе власти, но и уровень жизни населения.

Библиографический список

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ (ГрК РФ) : (с изм. и доп.) [Электронный ресурс] // Гарант : [сайт информ.-правовой компании]. – Режим доступа: http://www.garant.ru/law/12038292-000.htm (дата обращения: 10.02.2017).

2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 188-ФЗ (ЖК РФ) : (с изм. и доп.) [Электронный ресурс] // Гарант : [сайт информ.-правовой компании]. – Режим доступа: http://www.garant.ru/law/12038291-000.htm (дата обращения: 10.02.2017)

3. Анализ деятельности региональных операторов/ Центр ОНФ «Народная экспертиза»// Народная экспертиза [Электронный ресурс] // Народная экспертиза: [сайт организации общественного контроля]. – Режим доступа: http://narexpert.ru/rejting-regionov-po-ispolneniyu-programm-kapremonta-instrument-dlya-prinyatiya-upravlencheskix-reshenij/ (дата обращения: 09.02.2017)

4. Генцлер И. В. Финансовые риски регионального оператора/ И. В. Генцлер // Институт экономики города [Электронный ресурс] // Фонд ЖКХ : [сайт государственной корпорации]. – Режим доступа: http://фонджкх.рф/data/2013/12/20/1234671980/%D0%93%D0%B5%D0%BD%D1%86%D0%BB%D0%B5%D1%80_%D0%98_%D0%92.pdf (дата обращения: 10.02.2017)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 339.942

Родионова И.В., Привалова Г.С. Экономика Индии в системе мирохозяйственных связей

India's economy in the world economic system

Родионова Ирина Викторовна,
Кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономической теории
Морской государственный университет имени
адмирала Г.И. Невельского, Владивосток
Привалова Галина Сергеевна
Студентка
Морской государственный университет имени
адмирала Г.И. Невельского, Владивосток
Rodionova Irina Victorovna,
Candidate of Economics, Associated Professor
of Department Economic Theory
Maritime state university named admiral
G.I. Nevelskoy, Vladivostok
Privalova Galina Sergeevna
Student
Maritime state university named admiral
G.I. Nevelskoy, Vladivostok

Аннотация: Создание специализированных экономических зон в Индии способствует ее ускоренному развитию в рамках структуры национальной экономики.
Ключевые слова: глобализация, интернационализация, экономический рост, специализированные экономические зоны.
Abstract: Creation of specialized economic zones in India promotes its accelerated development within the framework of the national economy.
Keywords: globalization, internationalization, growth, special economic zones.

Сегодня в мировой экономике происходят глубокие преобразования всей системы международных отношений. Процессы интернационализации и глобализации, в рамках которых структуры национальных производств и финансов становятся взаимозависимыми и комплементарными, ускоряются. В настоящее время ни одна национальная экономика независимо от своих территориальных масштабов, природно-ресурсного потенциала, уровня

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

экономического развития и пр. не может быть самодостаточной. Индия в этой связи не является исключением.

Быстрый рост экономики Индии в последние годы вызывает повышенный интерес к будущему развитию этого государства. Темп роста ВВП Индии в 2015–2016 финансовом году составил – 7,6%, при этом рост в четвертом квартале (январь-март) составил – 7,9%. В 2014–2015 финансовом году данная тенденция также имела место быть, темп роста ВВП составил – 7,2% [2].

Сектора экономики, в которых был зафиксирован прирост свыше 7%: финансы, недвижимость, квалифицированные услуги, обрабатывающая промышленность, торговля, гостиничный бизнес, транспорт и коммуникации, добыча полезных ископаемых. Национальный доход за 2015–2016 финансовый год вырос на – 7,5%, что на 0,2% выше, чем годом ранее. Подушевой доход также показал более высокие темпы роста – 6,2% вместо 5,8% в 2014–2015 финансовом году [1].

Перспективы развития экономики Индии, по мнению многих исследователей, связаны с эффективным использованием природного и демографического потенциалов данного государства в системе мирохозяйственных связей [4]. Индия сегодня – это плацдарм для успешного осуществления международных бизнес-операций.

Правительство Индии всеми средствами стремится обеспечить благоприятные условия для привлечения иностранного капитала, организации успешных международных бизнес-проектов за счет уменьшения налогового бремени, смягчения торговых ограничений и создания специализированной нормативно-правововой базы.

Сегодня в Индии с целью развития производства, увеличения доли экспорта, привлечения передовых технологий и опыта, увеличения занятости, в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

рамках проведения государственной внешнеэкономической политики особое внимание уделяется созданию специальных экономических зон (СЭЗ).

Специализированные СЭЗ и парки создаются в таких отраслях, как информационные технологии, нефтеперерабатывающая и аэрокосмическая промышленности, производство сельскохозяйственных, текстильных, химических и пищевых продуктов, автомобилей и автомобильных компонентов, сельскохозяйственной техники, электроники.

Развитие СЭЗ в Индии началось с середины 1960-х годов. До 2000 года они назывались зонами экспортного производства. Индия была одной из первых стран в Азии признавшей эффективность модели учреждения таких зон в продвижении экспорта и развитии международных экономических отношений.

С целью преодоления недостатков, обусловленных наличием многочисленных контролирующих органов, отсутствием инфраструктуры мирового класса, нестабильным фискальным режимом, а также для увеличения объема иностранных инвестиций в экономику Индии, в 2000 году в стране была анонсирована Политика по специальным экономическим зонам. С этого момента наблюдается рост числа СЭЗ, данный факт в значительной мере обусловлен и тем, что частные инвесторы активизировали свою деятельность в данном направлении [3].

До 2006 года СЭЗ Индии функционировали согласно положениям общей внешнеторговой политики государства, то есть за счет предоставления фискальных льгот и стимулов, определяемых отдельными законодательными актами.

Для обеспечения эффективного и стабильно-развивающегося функционирования СЭЗ начиная с 2005 года правительством Индии были приняты: закон о специальных экономических зонах (SEZ Act, 2005) и правила

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

создания и функционирования СЭЗ (SEZ Rules, 2006), которые сейчас являются основополагающими нормативно-правовыми документами, регулирующими деятельность СЭЗ и которые предусматривают следующее:

– принцип «одного окна» для организации СЭЗ, открытия в них предприятий, взаимодействия с правительственными чиновниками;

– периметр зоны должен иметь соответствующую систему контроля за перемещениями товара, отвечающую требованиям таможенного законодательства;

– не менее 25% территории зоны должно быть использовано для производственной деятельности;

– в СЭЗ должны соблюдаться местные нормативные акты в отношении производственной деятельности, охраны труда и окружающей среды;

– на территории зоны могут размещаться только предприятия, работающие по схеме СЭЗ;

– предприятиям не требуется лицензия на осуществление импорта;

– беспошлинный импорт средств производства, материалов, запасных частей, расходных материалов и т.д.;

– беспошлинное приобретение на внутреннем рынке средств производства, сырья, расходных материалов, запасных частей и т.д.;

– освобождение от налога на прибыль сроком на 5 лет с момента декларирования прибыли, далее еще на 5 лет в размере 50% (в отдельных случаях возможно продление срока взимания налога на прибыль в размере 50 % еще на следующие 5 лет);

– разрешаются производство, оказание услуг, переработка, сборка, ремонт, вторичная переработка, упаковка и т.д.;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

– разрешаются продажи на внутренний рынок при полной уплате таможенных пошлин в соответствии с действующим для внутренней таможенной зоны законодательством;

– упрощенный режим таможенных проверок экспорта и импорта;

– беспрепятственный возврат импортированных товаров, признанных дефектными;

– выдача ссуд в объеме до 100% стоимости основных фондов, хранение валютных средств на банковских счетах (без их конвертации в местную валюту);

– полная свобода по заключению субконтрактов (подрядов);

– производители наделены правом самостоятельной сертификации товаров;

– в СЭЗ разрешено открытие зарубежных отделений индийских банков, для которых Резервным банком Индии установлены льготные нормативы деятельности, что облегчает доступ к зарубежным финансовым ресурсам компаниям, расположенным в СЭЗ;

– компаниям, расположенным в СЭЗ, разрешены внешние коммерческие заимствования на срок до 3-х лет на условиях, определенных Резервным банком Индии;

– компаниям, расположенным в СЭЗ, разрешены срочные товарные сделки на определенных условиях;

– поставки товаров и услуг из внутренней таможенной территории страны в СЭЗ рассматриваются как экспортные.

С этого времени отмечается особенно быстрый рост числа СЭЗ и резкий рост объема капиталовложений, в том числе прямых иностранных, в создание предприятий на территории СЭЗ [5].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Производство, ориентированное на экспорт в СЭЗ не подпадает под действие законов и правил, действующих на внутренней таможенной территории Индии. Предприятия, расположенные в данных экономических зонах, рассматриваются как находящиеся вне таможенной территории страны. Им предоставляется возможность беспрепятственного импорта оборудования и сырья, необходимых для осуществления их производственной деятельности, свободная продажа и перемещение товарных потоков внутри зоны [6].

Предприятиям разрешается выполнять работы в таможенной зоне страны и получать товары из этой зоны. Единственным обязательным условием является экспорт 100 % произведенной ими продукции. В отдельных случаях разрешена реализация части произведенной ими продукции на внутреннем рынке, однако такое разрешение дается только при оплате всех таможенных и дополнительных пошлин без предоставления каких-либо льгот. Движение товаров из СЭЗ в порты и обратно осуществляется без помех и ограничений.

Успешное функционирование СЭЗ Индии оказывает существенное влияние на экономический рост этого государства, тем самым свидетельствуя о положительном эффекте процессов интернационализации и глобализации мирового хозяйства.

Библиографический список

1. Абрамов Д. Коммунализм в современной Индии. [Электронный ресурс] URL: http://www.twirpx.com/file (дата обращения 30.01.2016).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2. Алаев Л.Б. К вопросу об исторической динамике Индийской цивилизации. [Электронный ресурс] URL: http://www.char.ru/books (дата обращения 30.01.2016).

3. Володин А.Г. Индийские перспективы России. [Электронный ресурс] URL: http://library.vladimir.ru (дата обращения 30.01.2016).

4. Лунев С. Индийская цивилизация в глобализирующемся мире. Мировая экономика и международные отношения. [Электронный ресурс] URL: http://www.imemo.ru/jour/meimo (дата обращения 30.01.2016).

5. Рашковский Е. Индия: лик цивилизации. Мировая экономика и международные отношения. [Электронный ресурс] URL: http://www.twirpx.com/file/623579 (дата обращения 30.01.2016).

6. Рогожин А.А. Индия на мировом рынке информационных и коммуникационных технологий: мифы и реальность. [Электронный ресурс] URL: http://www.h-o-m.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 2. СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

УДК 316.3

Таранова В.С. Социальные сети как фактор киберсоциализации молодежи

Social networks as a factor of cybersocialization of youth

Таранова Виктория Сергеевна
студентка , Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Taranova Viktoria Sergeevna
Student, Belgorod National Research University
Научный руководитель: Бабинцев В.П.
доктор философских наук, профессор
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Scientific adviser: Babintcev V.,
Doctor of Philosophical Sciences, Professor

Аннотация. Использование Интернета и широкое распространение социальных приводят к изменениям в процессе социализации человека. Социальные сети, занимающие одно из ключевых мест в процессе киберсоциализации, рассматриваются как социальный институт и фактор социализации молодежи.

Ключевые слова: молодежь, интернет, киберсоциализация, социализация в интернет-среде.

Abstract: The use of the Internet and widespread social leads to changes in the process of human socialization. The social network, which occupies a key place in the process of cybersocialization, is considered as a social institution and a factor in the socialization of youth.

Keywords: youth, Internet, cybersocialization, socialization in an Internet environment.

Развитие информационно-коммуникационных технологий на протяжении последних десятилетий привели к глобальным изменениям в процессе социализации человека. Человечество вступило в эпоху киберсоциализации - процесс качественных изменений структуры самосознания личности, а также потребностно-мотивационной сферы индивидуума, происходящий под

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

влиянием и в результате использования человеком современных информационно-коммуникационных и компьютерных технологий в контексте жизнедеятельности [2].

В процессе киберсоциализации одно из ключевых мест в контексте социализации молодежи занимают социальные сети. Термин «социальная сеть» был введен социологом Джеймсом Барнсом в 1954 году, но массовое распространение получил с развитием Интернет-технологий в начале XXI века. Согласно В.А. Плешакову, социальные сети представляют собой социализирующее киберпространство для группы людей, объединенных в конкретное Интернет-сообщество, совместно организующих разнообразную информацию, позиционирующих себя и осуществляющих коммуникацию с другими пользователями [3]. Социальные сети в Интернет-среде стали новым популярным киберпространством для жизнедеятельности, новым уровнем сетевого взаимодействия. Именно сети выступают одним из современных факторов киберсоциализации, так как количество людей, пользующихся данным сервисом, возрастает с каждым днем. Благодаря аккаунтам на сайтах такого рода пользователи могут презентовать себя, указывая свои персональные данные, налаживать коммуникацию с незнакомыми людьми, делиться новостями своей жизни с многомиллионной аудиторией соцсетей. Другими словами, социальные сети стали как новым уровнем сетевого взаимодействия, так и новой социальной базой для создания и развития своего виртуального «Киберальтер-Эго» [4].

Рассматривая социальные сети как общественный институт, оказывающий непосредственное влияние на социализацию молодежи, полностью или частично удовлетворяющий их потребности через информационно-коммуникативные сети, можно выделить их характерные особенности:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- взаимодействие остальных социальных институтов на просторах Интернета и их влияние на социализацию молодежи обусловлено локализацией в киберпространстве;

- возможность удовлетворения и символическое замещение многочисленных потребностей молодых людей в Интернет-среде;

- трансформация структуры самосознания личности в процессе киберсоциализации и овладения молодежью ценностей и норм поведения в Интернете[1].

Молодежь, являясь активным пользователем социальных сетей, по-другому воспринимают внешний мир и его составляющие: у молодых людей развиваются интеллектуально-познавательные способности, навыки владения современными информационно-коммуникационными технологиями, компьютерной техникой. Изменения происходят и в фундаментальных духовно-культурных структурах. Социальные сети выступают особым социальным пространством, где трансформируются традиционные формы социализации, а также некоторые психические процессы:

- познавательные (внимание, память, восприятие и др.);

- личностные (характер, темперамент);

- эмоционально-мотивационные характеристики (эмоции, чувства, потребности) [3].

Необходимо также заметить, что молодежь может использовать социальную сеть для различных целей: коммуникации, проведения досуга, познания, для удовлетворения личных потребностей.

Но влияние социальных сетей на человека в процессе социализации достаточно противоречиво. Так, с одной стороны, социальные сети выступают средством коммуникации, инструментом для саморазвития. При этом

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

пользователи сети не только осуществляют коммуникацию и занимаются творческой деятельностью, но и могут делиться плодами этой деятельности с другими. В этом случае соцсети являются средством самовыражения молодых людей: появляется возможность заявить о себе, проявить свою индивидуальность и уникальность всего нажатием одной кнопки. А возможность мгновенно отправлять сообщения в сети одному или нескольким людям одновременно значительно экономит время и средства пользователя. Поэтому человек стремится организовывать свою жизнедеятельность в Интернете и проводить большое количество времени в сети[4]. С другой стороны, виртуальное общение постепенно вытесняет реальное, становится преобладающим в жизни человека, забирает большое количество времени и, в конечном итоге, молодые люди становятся зависимыми от социальных сетей. Недостаток живого общения негативно сказывается на общем состоянии здоровья, нарушается процесс мышления. Социальные сети также способны манипулировать сознанием молодых людей посредством содержащейся в них информации. Примером такого манипулирования может служить разработанное Минобороны США специализированное программное обеспечение, позволяющего скрыто управлять настроениями участников социальных сетей и распространять проамериканскую пропаганду при помощи фейковых аккаунтов. Данная программа получила название «Искренний голос» (Operation Earnest Voice). Суть ее работы заключалась в создании сети фейковых пользователей, территориально привязанных к информационному пространству страны-жертвы. Таким образом, создавалось впечатление присутствия реальных людей с разработанной легендой, увлечениями, характером и портфолио.

Подводя итог, необходимо отметить, что социальные сети имеют двойственное влияние на киберсоциализацию молодежи: как положительное, так

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

и отрицательное. Так соцсети могут быть использованы молодыми людьми с целью забавы и досуга, киберкоммуникации, для удовлетворения своих потребностей. Но существует вероятность возникновения зависимости от социальных сетей. Можно сказать, что социальные сети выступают особым социальным пространством, где традиционные формы социализации молодежи трансформируются в новые, а также обеспечивают возможность принадлежности к различным социальным категориям в контексте киберсоциализации.

Библиографический список

1. Плешаков В.А., Угольков Н.В. Интернет как фактор киберсоциализации молодежи // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова: Педагогика. Психология. Социальная работа. Ювенология. Социокинетика. - 2013.- №3.- С.117-120.

2. Плешаков В.А. Киберсоциализация: социальное развитие и социальное воспитание современного человека // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова: Педагогика. Психология. Социальная работа. Ювенология. Социокинетика. - 2010.- №2.- С.15-18.

3. Плешаков В.А. Киберонтология и психология безопасности информационной сферы: аспект киберсоциализации человека в социальных сетях Интернет-среды // Вестник ПСТГУ. Серия 4: Педагогика. Психология. - 2010. - №19. - С.131-141.

4. Плешаков В.А. Социальные сети Интернет-среды как фактор киберсоциализации студента. URL: http://vapleshakov.livejournal.com/11842.html

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 3. ФИЛОСОФИЯ

УДК 141.1 (091)+130.3+159.922.32

Kudriavtseva V.I. History of Cynicism: An Introduction to the Problem

Valentina Ivanovna Kudriavtseva,
PhD, Associate Professor of the Academic Department of History of Philosophy, Philosophical Anthropology, Aesthetics and Cultural Theory at Ural Federal University

Abstract: Cynicism, in its modern sense, in most cases is being interpreted as a moral phenomenon. However, this idea of cynicism is incomplete. It is necessary to reconstruct philosophical and cultural foundations of cynicism in order to criticize and to overcome it.
Keywords: cynicism, crisis, consciousness, kynicism, neo-kynicism, Sloterdijk.

Cynicism has always existed as an opposite of cultural position. The philosophy of cynicism was especially popular during the periods of crisis and decline of nations, amid the breakdown of ideologies and religious doctrines. After public order and the system of values legitimizing it were being restored, and the influence of public education, religion, culture, and ideology strengthened, the need for cynical view of life got reduced.

The era, which began with the name of Friedrich Nietzsche, revived cynicism under the guise of "reevaluation of values". Nowadays the philosophy of cynicism in its latest interpretation is widely spread in the Western world. Germany puts out in mass editions the works by Peter Sloterdijk, who develops an original philosophical theory calling it neo-kynicism, i.e., modern kynicism.

The history of cynicism is inseparable from the history of kynicism. Academic science defines Kynicism as a philosophical school traditionally considered to have been founded by Antisthenes of Athens. I. M. Nakhov believed that the appearance of

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

this school was historically determined by the disappointment in the values of ancient society.

The history of kynicism can be traced back up to the last centuries of antiquity. The availability of the Kynic school doctrines facilitated their spreading and the growth of their popularity among all social groups. For many centuries new adherents of the Kynic tradition had been attracted by its orientation towards the repression of needs, and by disregard for the luxuries. In the Saturnalia, an outstanding literary work of the Late Antiquity, Macrobius Theodosius makes a representative of the Kynic school, Horus, one of the participants of the conversation: "a powerful fellow in mind and body alike, who after countless boxing victories had passed on to philosophical studies and – attaching himself to the school of Antisthenes, Crates, and Diogenes himself – gained something of a reputation among the Cynics" [2, *29*].

The traditions of the ancient kynicism can also be traced during the Renaissance, and then in the modern age and in the contemporary times. I. M. Nakhov also spoke about the influence of kynicism on many generations: "For many centuries to follow Diogenes became the embodiment of an ideal sage, who is infinitely free, grovels before nobody, and is able to reduce his needs to such a minimal extent that he still could remain independent" [5, *64*].

A. F. Losev explored the impact of the ancient kynicism on the shaping of ideological lines in the literature of Byzantium, as well as the influence of the Kynic aesthetics on the Christian writers of the Middle Ages [1].

M. A. Mozheiko discovered the traces of kynicism in different cultural phenomena, such as: Christian ascetics, Dervish tradition in Islam, as well as the Hippie movement, and the New Left movement in the modern Western culture, etc. [3].

P. Sloterdijk, a German philosopher, also represents kynicism not just as a total of doctrines of some ancient school, but as a trend passing through the entire cultural

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

history of mankind. In the book "Critique of Cynical Reason" he described the "Cabinet of Cynics", where he placed both real Kynic thinkers and imaginary characters from the literary works of various centuries. Sloterdijk declared Friedrich Nietzsche to be the first Post-Modern Neo-Kynic who fought a literary war against the great truths in philosophy.

As Peter Sloterdijk is a successor to the Kynic tradition, his works disclose topical issues and raise embarrassing topics, without reference to the public opinion. *Neither Sun Nor Death*, a book representing a conversation between Hans-Jürgen Heinrichs and Peter Sloterdijk, expresses an opinion that irony, sometimes turning into cynicism, is predominant in the manner of the author's writing. Peter Sloterdijk explains that irony is an important tool that helps to manage ponderous concepts [7].

How did the concepts of kynicism and cynicism gradually become separate?

Kynicism was not just a basis for establishing the phenomenon of cynicism, but became the opportunity to distinguish and name it.

Analysing the causes of the formation of negative attitude towards the kynics, I. M. Nakhov concludes that three main reasons greatly contributed to the creation of a negative myth about kynicism: 1) ideas of the first kynics were misinterpreted. This was due to the effects of a peculiar lifestyle.

2) pseudo-kynicism was fashionable in the Late Antiquity. Pseudo-kynicism became a distorted kind of kynicism reduced to an absurdity.

3) negative connotations are contained in the name of the school. This brought about the interpretation of the ideas of kynicism as a negative moral phenomenon [4].

P. Sloterdijk's theory states that cynicism appeared due to the struggle of ideologies, the confrontation of consciousnesses. Sloterdijk describes cynicism as a product of the degradation of the Enlightenment; this is an "enlightened false consciousness". However, such an emphasis has no direct correlation with the

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Enlightenment period. P. Sloterdijk believes that the ideologies' confrontation history can be traced back to the days of the Inquisition: "Because there are no truths that can be taken possession of without a struggle, and because all knowledge must choose a place in the configuration of hegemonic and oppositional forces, the means of establishing knowledge seem to be almost more important than the knowledge itself." [6, *42*].

P. Sloterdijk separates the kynicism of the "masses" from the cynicism of the "political elite". Ancient kynicism represents the first philosophical culture attack; this is a way to reveal the truth when "hardened idealisms made lies into a form of living", it is a possibility to conduct an argument from the perspective of positive audacity: "Those who rule lose their real self-confidence to the fools, clowns, and kynics..." [6, *181*]

Ancient kynicism was a challenge posed by Plebs to idealism, whereas the contemporary cynicism of those who rule represents a challenge to their own idealism as an ideology. Sloterdijk believes that the more a modern society appears to be without alternatives, the more it will allow itself to be cynical.

Nevertheless, both the kynicism of the Plebs and the cynicism of those who rule as opposed to each other are the way to express contempt for the masses.

P. Sloterdijk notes that in the course of history, periods that are especially prone to cynicism emerge: "These are the epochs of an ideology that has become reflexive in which the norms and dogmas of culture, buffered by self-irony, begin to play with their inner contradictions" [6, *575-576*].

Because cynicism leads nowhere, in the days of chronic crisis when the feeling of vitality is being lost, when no longer do any positive experiences take place, "the hour of kynicism arrives; it is the life philosophy of crisis. Only under its sign is

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

happiness in uncertainty possible. It teaches moderation of expectations, adaptability, presence of mind, attention to what the moment offers" [6, *214*].

Thus, the ideological evolution of cynicism begins with the Kynic doctrine of the Ancient Greek sages, which evolves to school due to mutual influence and harmony of the philosophical interests. However, we can say that kynic features have been evident in various spheres of social life for centuries, up to the present. Given such vitality of kynicism and its demand in times of crisis, we can assume that kynical "austerity" as a protest against tradition and a challenge to the imposed rules is going to be popular in the future because kynicism as a form of individualization and opposition to the crowd is an essential need for the members of any society.

References

1. A. F. Losev, History of Ancient Aesthetics. Vol. II. Moscow: Iskusstvo, 1969. [Electronic resource]. URL: http://psylib.org.ua/books/lose002/txt05.htm (date of access: February 12, 2017).

2. Macrobius Theodosius, The Saturnalia / translated from Latin and Ancient Greek by V. T. Zvirevich. – Moscow: Krug', 2013.

3. M. A. Mozheiko, Socratic Schools // History of Philosophy. Encyclopaedia. – Minsk, 2002.

4. I. M. Nakhov, Kynicism and Cynicism. Anachronistic and Living Issues (on the History of the Concept and the Words // Living Heritage of Antiquity. Issues of Classical Philology. Iss. IX. – Moscow. MGU Publishing House, 1997.

5. I. M. Nakhov, Philosophy of the Kynics. – Moscow. Nauka Publishing House, 1982.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

6. P. Sloterdijk, Critique of Cynical Reason / Peter Sloterdijk; transl. from German by A. Pertsev; corr. ed-n. – Ekaterinburg: U-Faktoriya, Moscow: AST, Moscow, 2009.

7. Peter Sloterdijk, Hans-Jürgen Heinrichs. Neither Sun nor Death: Dialogic research / transl. from German, notes and afterword by A.V. Pertsev. – St. Petersburg.: Ivan Limbakh Publishing House, 2015.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 01

Лобанов Е.В. Право войны и общественные институты

Law of war and social institutions

Лобанов Евгений Викторович
Lobanov Evgenii Viktorovich
fivanec@bk.ru
Научный руководитель
Беляев И.А. д.ф.н. профессор кафедры философии и культурологии,
Оренбургский государственный университет
Scientific adviser: Belyaev I.A. Doctor of philosophy, Professor of philosophy and culturology
Orenburg State University

Аннотация: Общественные отношения в статье рассмотрены сквозь призму институтов, поддерживающих общественное согласие и устанавливающих равенство и социальную солидарность. Они включают возможности по реализации потребностей посредством здравоохранения, образования и социального страхования. Регуляция данных институтов возникает с помощью права и создает активность индивидов, направленную на солидарность. Функции права войны в отношении солидарности включают: предотвращение разрушений структур общественного здравоохранения и страхования, в том числе и на оккупированных территориях, ограничение военных усилий со стороны государств и укрепление социального единства.

Ключевые слова: общественная солидарность, социальные институты, право войны.

Abstract: The article is an inquiry into ability of law of war to provide processes of social solidarity. Ability of law of war in this area consists in protection of social cohesion from disruptive influence of war. It covers not only active engagements and experience of combatants, but additionally consequences of disruption of social bonds amongst prisoners of war, civilian victims and disabled soldiers. The latter tends especially to be perished under a state of military occupation. Social influence of law of war manifests in prevention of damage to healthcare systems, cultural structures and safety on occupied territories. Cohesion of societies and differentiation of labor increases due to legal restrictions imposed on states military efforts.

Keywords: social cohesion, social institutions, law of war.

Социальная солидарность порождает как отношения механического сходства между индивидами, так и их способность к социальной дифференциации и сотрудничеству [4]. Следствием этого является активность индивидов, направленная на устранение конфликтов, взаимное разделение труда [4], и построение общественного блага [6]. Поддержанию активности

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

сотрудничества способствуют процессы здравоохранения, образования и социального страхования. Институционализация данных областей регулируется правом, регламентирующим общественную активность индивидов. На согласие влияние оказывает война, которая требует структур, компенсирующих ее воздействие. Такой структурой является право войны, поддерживающее общественную солидарность. В функции права войны включается защита населения от таких последствий военного воздействия, как разрушение структур здравоохранения и страхования, распад сообществ, находящихся под военной оккупацией, а также ограничение военных усилий, прилагаемых государствами и улучшение социальных отношений вовлеченных в войну индивидов.

Здоровье и образование являются изначальными условиями индивидуальной жизни. Они предполагают возможность вести сотрудничество, общаться и оказывать помощь. Общественное здоровье показывает, насколько общество поддерживает социальное единство. Уровень образования, в свою очередь, определяет наши способности говорить на одном и том же языке, передавать опыт и договариваться с другими. Влияние войны на увеличение смертности происходит не только за счет боевых действий, но и за счет снижения показателей общественного здоровья. Разрушение структур, преследование медработников, ограничение доступа к здравоохранению являются в этом главными причинами. Аналогичным образом негативным последствиям войн подвергается и система образования: школы разрушаются, учителя преследуются за политические взгляды, а доступ к образованию ограничивается. После двух войн, гражданской войны и двенадцати лет санкций уровень общественного здоровья в Ираке снизился до критических значений. Рейтинг развития человеческого потенциала страны упал с 96 до 127 позиции, а население зависит от государственной системы продовольствия [7]. Уровень

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

смертности увеличился более чем наполовину, что привело к гибели полумиллиона человек [8]. Качество образования упало также из-за низкой оплаты и мотивации учителей [11]. Общий уровень посещаемости и успеваемости обучающихся снизился. Страна при этом сильно зависит от международной помощи.

Принцип военной необходимости во время войны предоставляет защиту гражданским строениям. Он требует исключения излишних повреждений гражданским строениям, которые не оправданы военными целями, но не запрещает превращение гражданских объектов в военные, что подвергает их не только риску разрушения, но и приводит к прекращению их использования. Согласно праву войны, специальную защиту получают только памятники культуры и медицинские сооружения. Остальные объекты, в частности, структуры образования, не обладают спецзащитой и могут быть недоступны для использования во время войны. Конкретные меры по защите систем образования были предложены в ходе дебатов Генассамблеи ООН в 2009 году. Они заключались в предоставлении защиты структурам образования и введении для них отличительных знаков [9]. Несмотря на свою актуальность, предложенные меры не превратились в правовые требования. Поэтому гражданские объекты сейчас во многом остаются лишенными защиты. Помимо военных действий, прямое влияние на состояние населения оказывает военная оккупация. Ввиду того, что оккупированные территории лишаются управления, право войны обязывает оккупационные силы принимать правовую ответственность за управление ими. Ряд статей международной конвенции о защите гражданского населения во время войны требует также создания на оккупированных территориях условий для проживания [5]. Здесь обязанности оккупирующих сил включают поддержание снабжения продовольствием, одеждой и материалами,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

необходимыми населению. Требования также включают поддержку и сохранение внешних связей населения. Однако правила не содержат требований по обеспечению образования на оккупированных территориях. Между тем, улучшение функций образования позволяет избежать раскола сообществ.

Духовное единство как основа общественной солидарности предполагает наличие чувства равенства, справедливости и отсутствия дискриминации среди членов общества [4]. Социальное согласие при этом означает политическую активность, расовую, классовую и религиозную терпимость. Отсутствие солидарности вызывает многочисленные конфликты в данных областях. Во время войны социальные противоречия усиливаются, и это приводит к увеличению преступности, распаду и фрагментации общества. Любые чрезвычайные явления, одним из которых также выступает война, ведут к росту противоречий. С социальным напряжением сталкиваются не только воюющие государства. Длительное присутствие лагеря беженцев и невозможность справиться с гуманитарным кризисом являются источником дисбаланса политических сил внутри страны. Усилия, прилагаемые обществами во время войны, могут воздействовать и на их способность к поддержанию структур разделения труда. Согласно Дюркгейму, это разделение является одним из условий развития общества. Ввиду уплотнения сообществ растущая специализация дает возможность обществам справляться с конкуренцией и укреплять солидарность [4]. Устранение конкуренции происходит через усложнение общественных процессов, при этом в них вовлекается все больше новых индивидов. Если бы разделение труда упало до минимального уровня, то цивилизованные общества бы распались. Наиболее развитые общества обладают не только наибольшей производительностью, но и наибольшим разнообразием

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

среди занятий индивидов. Поэтому разделение труда является не только источником развития, но и общественной солидарности.

Наибольшее влияние на сокращение военных усилий право войны оказывает в мирное время, когда приобретение оружия вызывает недоверие между странами и вызывает гонку вооружений. Военные усилия как общественное состояние, предполагают не только приобретение оружия, но и мобилизацию граждан на военную службу. В результате увеличения военных усилий государственные затраты на социальные нужды: образование, культуру, социальное страхование [1]. Уменьшается доступность многих социальных и профессиональных ролей: ученых, деятелей искусства [2]. В случае войны защита независимости выступает на первый план и государство предпринимает необходимые меры для отражения агрессии. Право войны в этом случае не оказывает влияние на увеличение военных усилий. Однако государство-агрессор по-прежнему является угрозой миру и нарушает международное право. С целью предотвращения вооруженной агрессии и нераспространения оружия участниками ООН в 2013 году был принят международной договор о торговле оружием [3]. Договор запрещает распространение оружия, если это приводит к росту напряженности и угрозе мира. Запрещается также продажа оружия, если оно будет использовано для совершения военных преступлений. Таким образом, договор влияет на способность государств приобретать вооружение сверх необходимого или использовать его для совершения агрессии. Согласно принципам права войны, в случае конфликта страны обязываются соблюдать запрет на продажу оружия агрессору и предотвращают рост насилия. Если конфликт является внутренним, то он может сопровождаться нарушениями, как гуманитарного права, так и прав человека. В свою очередь, нарушения ведут к росту военных усилий, необходимых для сдерживания насилия. Ввиду

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

взаимосвязи военного насилия и военных усилий одной из целей запрета является предотвращение военных преступлений. Запрет также влияет на способность незаконных группировок совершать террористические акты; последние сегодня приобретают характер военной угрозы. Не только приобретение, но и производство оружия может увеличивать усилия, направленные на войну. Так, после окончания Холодной войны, огромные сохранившиеся запасы оружия являлись источником напряжения и могли быть использованы для совершения агрессии. С целью их ликвидации европейские страны, США и СССР подписали стратегические договора ДОВСЕ и СНВ, ликвидируя гонку вооружений. Вместе с потерей действительной силы соглашения о разоружении возникло новое напряжение. Опасность бездействия в международных отношениях приводит к угрозе конфликтов и гонки вооружений.

Индивид, участвующий в войне, хотя и не обязательно является ее жертвой, но по-прежнему остается незащищенным от насилия. Использование оружия ведет к риску его неизбирательного воздействия на всех участников конфликта. Воздействие общественных сил приводит к травмирующему опыту. В плену индивид испытывает многочисленные формы насилия: угрозы, пытки, плохое обращение, лишение воды и пищи, физические повреждения и допросы. Продолжительное заключение также сопровождается чувством неясности и неопределенности и вызывает негативные психологические и социальные последствия. Посттравматические расстройства формируются под влиянием пыток и угроз, а вместе с ними, как следствие общего стресса, развиваются и хронические депрессии. Травмирующий опыт вместе с насилием ведут к росту терпимости к насилию, свойственной практически всем его жертвам. Подавление социализации вскоре проявляется по возвращении на родину. Среди

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

индивидов отмечаются разочарование в обществе, чувство вины и отстраненности, что ведет к отчуждению и замыканию в себе. Мирная жизнь требует усилий по адаптации, она создает разочарование, апатию, антисоциальное поведение и расстройства. Отсутствие адаптации ведет к потере связей с близкими, безработице, нарушению закона и социальному неравенству.

Право войны ограждает индивидов от различных форм коллективного насилия. Его защита распространяется как на воюющих, так и на невоюющих граждан, на раненых и на военнопленных. Геноцид является одним из преступлений, которое угрожает и единству обществ, и их существованию. Убегая от насилия, индивиды не только теряют прежние связи, но и подвергаются опасности утраты оснований социальности, культуры и жизненного мира, когда общество, в котором они живут, погибает. Конвенция о предупреждении геноцида осуждает и запрещает любые действия, направленные на уничтожение социальных групп, нанесение им физического или умственного вреда. Защищенные от уничтожения сообщества могут восстановить разрушенное единство, возвращаясь из долговременного изгнания или оккупации. Женевская конвенция об обращении с военнопленными предоставляет защиту тем, кто находится в руках врага. Ее положения запрещают жестокое, унижающее или несправедливое обращение и нанесение вреда военнопленным. Даже находясь в заключении, они могут иметь доступ к передвижению, самореализации, развитию и физической и интеллектуальной деятельности. Им также должен быть гарантирован контакт с внешним миром [5]. Конвенция о защите гражданского населения запрещает разрушение установившихся социальных отношений, в том числе норм и обычаев: местное население может сохранить правила жизни. Индивиды в оккупации получают возможность вести социальную, жизнь и не подвергаются изоляции.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Универсальное ограничение военного насилия требует от человека не просто принятия роли комбатанта, но и осознание и принятие ответственности за свои действия [10]. Тем самым право войны заставляет человека вырабатывать критическое отношение к своим поступкам. Переход от групповой к индивидуальной ответственности позволяет также умиротворять отношения между странами. Так как военные преступления предполагают индивидуальную ответственность, то они не могут служить оправданием для войны. Несмотря на отсутствие четких и развитых требований по защите комбатантов, право войны сегодня дает первичные гарантии безопасности и помощи раненым и неспособным защититься лицам. Принцип улучшения участи воюющих вносит свой вклад в сохранение принципов человечности и социальной солидарности.

В итоге социальное значение права войны состоит в укреплении структур солидарности. В первую очередь это относится к сотрудничеству в области институтов охраны здоровья и социального страхования, безопасности жизни. Во вторую очередь – к обеспечению единства территорий, находящихся в состоянии военной оккупации и улучшению структур разделения труда, благодаря ограничению и уменьшению усилий среди воюющих государств. Также предотвращается распад социальных отношений, возникающий в результате многочисленных последствий вооруженных действий: разрушений, травм и изоляции.

Библиографический список

1. Великая Отечественная война. Юбилейный статистический сборник: Стат. сб. Росстат, под ред. А. Суринова. - М., 2015. - 190 с.

2. Гончаров, Г. Трудовая мобилизация советских граждан в годы Великой Отечественной войны (1941-1945 гг.) // Вестник ОГУ. Т. 1 - № 6. – 2006. - С 183-186.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. Договор о торговле оружием. [электронный ресурс]. URL: https://unoda-web.s3-accelerate.amazonaws.com/wp-content/uploads/2013/06/2.pdf. (дата обращения: 13.02.2017).

4. Дюркгейм, Э. О разделении общественного труда. Метод социологии. - М.: Наука, 1990. – 576 с.

5. Женевские конвенции ООН и протоколы к ним. [электронный ресурс]. - URL: http://www.un.org/ru/humanitarian/law/geneva.shtml, (дата обращения: 13.02.2017).

6. Спенсер, Г. Социальная статика. Пер. с англ. – К.: Гама-Принт, 2013. - 496 с.

7. Benjamin, E. et al. The human cost of war in Iraq / E. Benjamin, ed. by S. Zaidi, R. Normand, E. Benjamin, H. Ghaemi, J. Park. – NY.: CESR, 2003. - 39 p.

8. Hagopian, A. et al. Mortality in Iraq associated with the 2003-2011 war and occupation // PLOS Med, vol. 10. - 2013. – 15 p. [электронный ресурс]. URL: http://journals.plos.org/plosmedicine/article/asset?id=10.1371%2Fjournal.pmed.1001533.PDF. (дата обращения: 13.02.2017).

9. Protecting education from attack: a state-of-the-art review. - UN educational and scientific organization, Paris, 2010. - 309 P.

10. Sassoli, M. et al. How does law protect in war? / M. Sassoli, A. Bouvier, A. Quintin. Vol. 1, 3rd ed. – Geneva: ICRC, 2011. - 400 p.

11. Situation analysis of education in Iraq. - Paris, Unesco. 2003. [электронный ресурс]. URL: http://unesdoc.unesco.org/images/0013/001308/130838e.pdf (дата обращения: 13.02.2017).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 4. ТЕХНИКА, ТЕХНОЛОГИИ И ИННОВАЦИИ

УДК 66.71.02

Джылкычиев А.И., Бекбоев А.Р., Арыкбаев К. Б. Инженерная методика расчета основных параметров вертикального экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича

Engineering calculation of key parameters of vertical extrusion press equipment production building brick

Джылкычиев Аскарбек Исаевич
доктор технических наук, профессор,
профессор Кыргызско-Российского Славянского университета им.Б.Н.Ельцина,
г.Бишкек, Кыргызская Республика. *E-mail: a_jylkychiev@mail.ru*
Бекбоев Алтымыш Рысалиевич
Кандидат технических наук,
доцент Кыргызского государственного технического университета им.И.Раззакова,
г.Бишкек, Кыргызская Республика. *E-mail: Rysalievich60@mail.ru*
Арыкбаев Канатбек Байышбекович,
старший преподаватель Кыргызского государственного университета строительства,
транспорта и архитектуры им.Н.Исанова,
г.Бишкек, Кыргызская Республика. *E-mail: akbala@list.ru*
Dzhylkychiev Askarbek Isaevich,
Doctor of Technical (Dr. Sci. (Tech.)),
Professor of Kyrgyz Russian Slavic University named after B.N.Yeltsin,
Bishkek, Kyrgyz Republic. E-mail: a_jylkychiev@mail.ru
Bekboev Altymysh Rysalievich,
Candidate of Technical (Cand. Sci. (Tech.)),
assistant professor of Kyrgyz state university of construction, transport and architecture named after N. Isanov,
Bishkek, Kyrgyz Republic. E-mail: Rysalievich60@mail.ru
Arykbaev Kanat Baiyshbekovich,
Assistant, Kyrgyz state university of construction, transport and architecture named after N. Isanov,
Bishkek, Kyrgyz Republic. E-mail: akbala@list.ru

Аннотация. В данной статье рассмотрено необходимость разработки обобщенной методики расчета основных параметров экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича полусухим способом формования.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В качестве исходных данных разрабатываемого прессового оборудования принято: часовая теоретическая производительность, усилие, развиваемое механизмом прессования, удельное давление прессование, влажность формуемой смеси, габаритные размеры формуемого изделия и тип привода – гидравлический. При этом задачами в процессе разработки инженерной методики расчета явился определение конструктивных, технологических и габаритных параметров экструзивного прессового оборудования, отвечающим заданным исходным данным.

Приведенные в статье зависимости позволяют без громоздких и сложных математических расчетов определить основные параметры экструзивного прессового оборудования.

Ключевые слова: производительность; усилие прессования; удельное давление прессование; глубина засыпки; высота изделия; габаритные размеры; привод; мощность; экструзивное прессовое оборудования.

Abstract. This article discusses the need to develop a generalized methodology for calculating the main parameters of extrusion press equipment for the manufacture of building brick semi-dry molding.

The initial data developed forging equipment taken: an hour theoretical performance, the force exerted by the pressing mechanism, specific pressure of pressing, the humidity formable mixture, the overall dimensions of the molded article and the type of drive - hydraulic. At the same tasks in the process of developing an engineering design procedure was the definition of design, technology and dimensions extrusion press equipment that meet specified source data.

The above article according allow without cumbersome and complex mathematical calculations to determine the main parameters of the extrusion press equipment.

Keywords: performance; pressing force; specific pressure of pressing; filling depth; height of product; dimensions; drive; power; extrusion forging equipment.

Необходимость разработки обобщенной методики расчета основных параметров экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича полусухим способом формования обусловлено принципиальной новизной конструкции прессового оборудования и способом прессования изделий на таком оборудование. Несмотря на множество работ, посвященных разработке и исследованию экструзивного способа формования строительных изделий из полусухой смеси авторами впервые разработаны теоретические положения, описывающие физико-механические процессы, протекающие при экструзивном формовании строительных изделий из полусухой смеси и впервые создано вертикальное экструзивное прессовое

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

оборудование. Испытание и экспериментальные исследования созданного экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича полностью подтвердили правильность заложенных принципов и работоспособность оборудования.

Результаты, полученные в процессе теоретических и экспериментальных исследованиях явились основой для разработки инженерной методики расчета основных параметров вертикального экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича. Как и у всех новых оборудований, вертикальное экструзивное прессовое оборудование может быть охарактеризовано комплексом параметром, которое подразделяются на исходные и определяемые или рассчитываемые. В рассматриваемом случае в качестве исходных данных разрабатываемого прессового оборудования может быть принято: часовая теоретическая производительность, усилие, развиваемое механизмом прессования, удельное давление прессование, влажность формуемой смеси, габаритные размеры формуемого изделия и тип привода – гидравлический. При этом задачами в процессе разработки инженерной методики расчета будет являться определение конструктивных, технологических и габаритных параметров экструзивного прессового оборудования, отвечающим заданным исходным данным.

В виду того, что многие параметры вертикального экструзивного прессового оборудования для производства строительного кирпича взаимозависимы, в процессе разработки инженерной методики расчета возможность достижение поставленной задачи во многом будет определяться правильностью последовательности решения задач поставленной задачи при определении основных параметров экструзивного прессового оборудования. Одним из определяющих параметров экструзивного прессового оборудования,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

от значения которого будет зависит многие его параметры является количество одновременно формуемых изделий за один цикл. При этом значение этого параметра с одной стороны будет определятся часовой производительностью прессового оборудования, а с другой стороны максимальным значением усилия, развиваемого прессующим механизмом. Поэтому количество одновременно формуемых изделий за один цикл должно, с одной стороны, определятся из условия максимального использования возможностей усилия, развиваемого прессующим механизмом, а с другой стороны, обеспечения заданной часовой производительности.

Количество одновременно формуемых изделий за один цикл из условия обеспечения заданной производительности можно определить следующей зависимостью

$$z = \frac{П_ч \, T_ц}{3600}, \text{ шт} \qquad (1)$$

где $П$ – заданная часовая производительность прессового оборудования; $T_ц$– продолжительность цикла прессового оборудования.

В тоже время количество одновременно формуемых изделий за один цикл можно определить исходя из силовых возможностей прессующего механизма

$$z = \frac{F}{S_ф \, q}, \text{ шт} \qquad (2)$$

где F – максимальное значение усилия, развиваемое прессующим механизмом; $S_ф$ – фактическая площадь поверхности прессования одного изделия; q – удельное давление прессования формуемого изделия.

Приравняв уравнения (1) и (2) между собой и решив относительно суммарной площади поверхности изделий формуемого за один цикл, получим

$$\sum S_p = \frac{3600 \, F}{П \, q \, T_ц}, \text{ м}^2 \qquad (3)$$

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

где $S_р$ – суммарное значение площади поверхности изделий, которое может быть отформовано за один цикл с заданным удельным давлением прессования.

Исходя из вышеизложенного, количество одновременно формуемых изделий за один цикл можно определить, как отношение суммарной площади поверхности изделий, которое может быть отформовано за один цикл с заданным удельным давлением прессования к фактической площади поверхности одного формуемого изделия. При этом полученное значение количество одновременно формуемых изделий за один цикл необходимо округлить до целого числа.

$$z = \frac{\sum S_p}{S_ф}, \text{ шт} \quad (4)$$

Гидравлический привод, заданный в исходных данных предопределяет необходимость определения основных параметров прессующего гидроцилиндра и параметров насосной станции.

Прессующий гидроцилиндр во время прессования изделия или изделий должен обеспечить заданное удельное давление прессования, а ход штока должен быть достаточным для обеспечения процесса прессования и выпрессовки отформованного изделия или изделий из неподвижной матрицы. В связи с этим задавшись значением номинального давления жидкости в гидросистеме, из условия равновесия «усилие, развиваемое прессующим гидроцилиндром при номинальном давлении и сопротивлением прессуемой смеси» определяем диаметр поршня прессующего гидроцилиндра

$$d_п = \sqrt{\frac{4\, S_ф\, z\, q}{\pi\, p_н}}, \text{м} \quad (5)$$

где $d_п$ – диаметр поршня прессующего гидроцилиндра; $p_н$ – номинальное давление жидкости в гидросистеме.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Ход штока прессующего гидроцилиндра будет определятся глубиной загрузки смеси в неподвижной матрице и высотой отформованного изделия

$$l_{ш} = h_з / k_{сж} + h_{из}\text{, м} \quad (6)$$

где $l_{ш}$ – ход штока прессующего гидроцилиндра; $h_з$ – глубина загрузки смеси в матрице; $k_{сж}$ - коэффициент сжатия смеси в процессе прессования изделия, $k_{сж}$ = 2,0 – 2,2; $h_{из}$ – высота отформованного изделия.

Глубина загрузки формуемой смеси в матрице определяется максимальной высотой формуемого изделия и коэффициентом сжатия смеси в процессе его прессования и при проектировании прессового оборудования можно определить зависимостью

$$h_з = h_{из}\, k_{сж}\text{, м} \quad (7)$$

Расход жидкости насосной станции, обеспечивающий заданную продолжительность цикла и производительность прессового оборудования определяется объемом жидкости, необходимым для выполнения операций в течение одного цикла прессующим гидроцилиндром и гидроцилиндром каретки механизма загрузки смеси в матрицу. Этот объем жидкости определяется следующей зависимостью

$$V = \left(\frac{\pi d_п^2}{4} + \frac{\pi (d_п^2 - d_ш^2)}{4} \right) \ell_п + \left(\frac{\pi d_к^2}{4} + \frac{\pi (d_к^2 - d_{кш}^2)}{4} \right) \ell_к,\ м^3 \quad (8)$$

где $d_{ш}$ – диаметр штока прессующего гидроцилиндра; $d_{кш}$ – диаметр штока гидроцилиндра каретки; $l_{п}$ – ход штока прессующего гидроцилиндра; $l_к$ – ход штока гидроцилиндра каретки механизма загрузки смеси в матрицу;

Ход штока гидроцилиндра перемещения каретки механизма загрузки смеси в матрицу определяется размером стороны матрицы перпендикулярной к оси гидроцилиндра, с учетом перехода передней стенки каретки в конце его перемещения стенки матрицы, перпендикулярной оси гидроцилиндра.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$l_к = b_к\ \delta_1 + b_м\ + b_м\ \delta_2\ , м \quad (9)$$

где $b_к$ – длина каретки механизма загрузки смеси в направлении параллельной оси гидроцилиндра его перемещения; $b_м$ – длина матрицы в направлении параллельной оси гидроцилиндра перемещения каретки; δ_1 – коэффициент, учитывающий расстояние от передней стенки каретки в исходном его состоянии до ближайшей стенки матрицы, перпендикулярной оси гидроцилиндра перемещения каретки, δ_1=0,3; δ_2 – коэффициент, учитывающий расстояние от передней стенки каретки в конце его хода до ближайшей стенки матрицы перпендикулярной оси гидроцилиндра перемещения каретки, δ_2 = 0,35.

В рассматриваемом экструзивном прессовом оборудовании, как было отмечено выше при описании устройства и принципа работы, имеются две матрицы, одна из которых неподвижная и жестко закреплена на раме, а вторая – подвижная, соединенная через тяги с нижней траверсой на которой закреплен корпус прессующего гидроцилиндра. Основным параметром, характеризующим подвижную и неподвижную матрицы, является их длины, а точнее их высоты, так как они расположены вертикально. При этом остальные габаритные размеры матриц определяются геометрическими размерами формуемого изделия. В связи с этим высота неподвижной матрицы определяется глубиной загрузки смеси в матрице и длиной сопряжения «пуансон-матрица», в котором матрица одновременно выполняет функцию направляющей для пуансона. При этом высота пуансона равна высоте матрицы. Следовательно, высоту неподвижной матрицы можно определить зависимостью

$$h_н = h_з + l_с\ , м \quad (10)$$

где $h_н$ – высота неподвижной матрицы; $h_з$ – глубина загрузки смеси в матрице; $l_с$ – длина сопряжения «пуансон-матрица», значение которого можно выразить через глубину загрузки смеси в матрицу, $l_с$ = (0, 25 - 0,3) $h_з$.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

С учетом длины сопряжения «пуансон-матрица», уравнение (10) примет вид

$$h_н = (1,25 - 1,3)\, h_з, \text{ м} \quad (11)$$

Высота подвижной матрицы в экструзивном прессовом оборудовании является одним из определяющих параметров прессового оборудования, так как именно от его значения зависит возможность обеспечения заданного удельного давления прессования и требуемое качество формуемого изделия, а также работоспособность прессового оборудования в целом. При этом в зависимости от вида строительного кирпича, а именно с пустотными отверстиями или без него будет меняться зависимость по которой определяется высота подвижной матрицы.

В случае, когда строительный кирпич с несквозными пустотными отверстиями, зависимость для определения высоты подвижной матрицы будет иметь вид

$$h_п = h_{из} \log_{q_{12}^k} \lambda_{нс} \quad (12)$$

где $h_п$ – общая высота подвижной матрицы; $h_{из}$ – высота отформованного кирпича; $\lambda_{нс}$ – давление, необходимое для выпрессовки $n^{го}$ изделия с несквозными пустотными отверстиями из полости подвижной матрицы, значение которого определяется экспериментально; $q_{1,2}^{к}$ - давление между первым и вторым изделиями с несквозными пустотными отверстиями стороны прессующего пуансона;

При формовании строительного кирпича со сквозными пустотными отверстиями, зависимость для определения высоты подвижной матрицы примет вид

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

$$h_n = h_{из} \log_{q_{12}^k} \lambda_c \quad (13)$$

где λ_c – давление, необходимое для выпрессовки $n^{го}$ изделия со сквозными пустотными отверстиями из полости подвижной матрицы, значение которого определяется экспериментально; $q_{1,2}^{к}$ - давление между первым и вторым изделиями со сквозными пустотными отверстиями стороны прессующего пуансона;

При известном значении объема жидкости необходимого для работы прессового оборудования в течении одного цикла расход жидкости насосной станции определяется зависимостью

$$Q_н = V / T_ц, \text{ л/мин} \quad (14)$$

Мощность гидронасоса насосной станции будет равно

$$N = (Q_н \Delta p) / 612\eta, \text{ кВт} \quad (15)$$

где Δp – перепад давления жидкости на гидронасосе; η - к. п. д. насоса.

Таким образом, приведенные выше зависимости позволяют без громоздких и сложных математических расчетов определить основные параметры экструзивного прессового оборудования.

Библиографический список

1. Джылкичиев А.И. Технология и оборудование для производства изделий полусухим способом формования. – Бишкек. –2001. –245 с.

2. Джылкычиев А.И., Бекбоев А.Р.,Кыдыралиев М.С, Арыкбаев К.Б. Прессовое оборудование для формования изделий из полусухой смеси экструзивным способом // Вестник КГУСТА. – 2013. – №4. – С 28-31.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 4

Дунаева А.А., Гриценко Ю.С., Сагдеев А.К. Особенности современных подходов построения спутниковых систем связи

Features modern approaches build satellite communication systems

Дунаева Анастасия Алексеевна
студент
Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М.А. Бонч-Бруевича, факультет ИВО, группа ИКТВ-31
Санкт-Петербург
Гриценко Юлия Сергеевна
студент
Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М.А. Бонч-Бруевича, факультет ИВО, группа ИКТВ-31
Санкт-Петербург
Сагдеев Александр Константинович
Старший преподаватель цикла многоканальных телекоммуникационных систем, средств и комплексов, к.т.н., майор
Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М.А. Бонч-Бруевича
Санкт-Петербург
Dunaeva Anastasia Alekseevna
Saint-Petersburg state University of telecommunications them. Professor M. A. Bonch-Bruevich, faculty of IVO, the group ICTV-31
anastasiydunaeva@yandex.ru
Gricenko Yulia Sergeevna
Saint-Petersburg state University of telecommunications them. Professor M. A. Bonch-Bruevich, faculty of IVO, the group ICTV-31
Sagdeev Alexander Konstantinovich
Saint-Petersburg state University of telecommunications them. Professor M. A. Bonch-Bruevich

Аннотация: данная статья посвящена тематике спутниковых систем связи. Особое внимание обращается на техническую основу построения спутниковых систем связи, а именно таким вопросам как: электромагнитная совместимость и виды модуляции при построении систем передачи информации, а так же использование ПЛИС на данных аппаратах. В статье авторы делают обзор существующих и используемых на данный момент систем спутниковой связи и экономическое обоснование их использования.

Ключевые слова: спутниковые системы связи, космическая аппаратура, телекоммуникационные платформы.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Abstract: This article is devoted to the subject of satellite communications systems. Particular attention is drawn to the technical basis for the construction of satellite communication systems, namely issues such as electromagnetic compatibility and modulation types in the construction of communication systems, as well as the use of FPGAs in these devices. The authors make a review of existing and used at the moment, satellite communication systems, and the economic rationale for their use.

Keywords: satellite communication systems, space equipment, telecommunications platform.

Выход в космическое пространство космических аппаратов требует высоких научно-технических и производственных мощностей. В связи с этим, выводимое в космос оборудования носит не массовый, а штучный характер. Высокая стоимость доставки до точки назначения требует минимизации стоимости выводимой в космос аппаратуры и высоких технических показателей. Полезная нагрузка космического аппарата или полезный груз космического аппарата – это количество, тип или масса полезного оборудования, ради которого создаётся и запускается данный космический аппарат. Термин полезная нагрузка относится к массе модуля полезной нагрузки или типу используемого оборудования. Практически все современные космические аппараты строятся на основе двух составных частей: модуля служебных систем и модуля полезной нагрузки. В модуль служебных систем, который так же называют «служебная платформа», входят все служебные системы спутника: все двигатели и горючее для них, система энергоснабжения, система управления движением, ориентации и стабилизации, система терморегулирования, бортовой компьютер и другие вспомогательные системы. Модуль полезной нагрузки обычно включает отсек для установки оборудования выполняющего функции, для которых данный космический аппарат был создан. Обычно платформы оптимизируются под массу выводимой полезной нагрузки, что в свою очередь определяет массу всего космического аппарата и мощность системы энергоснабжения.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Для телекоммуникационных спутников, в модуль полезной нагрузки входят все транспондеры и часть ретрансляционных антенн, используемых на этом спутнике. Антенны, которые служат для телеметрии не являются частью полезной нагрузки и относятся к платформе. На космическом аппарате, предназначенном для научных исследований, полезный груз составляют все научные приборы этого исследовательского аппарата, фото- и видео камеры. Антенны в этом случае не считаются полезным грузом, так как они осуществляют сервисную функцию передачи собранных данных на Землю и поэтому являются частью платформы.

При производстве современных телекоммуникационных платформ модуль полезной нагрузки изготавливается отдельно от модуля служебной нагрузки, общая интеграция производится в последний момент.

Одним из важнейших параметров является отношение массы полезной нагрузки к общей массе космического аппарата. Очевидно, что чем лучше это соотношение, тем эффективнее могут быть выполнены поставленные задачи. Обычно грузоподъемность ракеты-носителя определяет максимальную массу космического аппарата на орбите. Таким образом, чем меньше весит платформа, тем больше полезного груза может быть доставлено на заданную орбиту или отправлено в дальний космос.

В настоящее время это отношение составляет примерно 18-19 % для современных тяжелых телекоммуникационных платформ. Основной технологической проблемой является энергетическая стоимость повышения орбиты с геопереходной до геостационарной. Космические аппараты должны нести большое количество горючего для повышения орбиты. Кроме того, еще 400—600 кг используется для удержания спутника на заданной орбите за все время активной эксплуатации.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Стоимость доставки грузов на орбиту в разных источниках довольно сильно отличается. Часто цифры даны в разных валютах, относятся к разным годам (год определяет, как инфляцию, так и мировую конъюнктуру стоимости пусков), относятся к запускам на разные орбиты, некоторые из цифр характеризуют себестоимость пуска по факту "сухой" стоимости ракеты-носителя, другие источники дают стоимость пуска для заказчика, при этом источник не поясняет какая из цифр приведена. Регулярно не учитывается стоимость работы наземных служб, и тем более - страхования, стоимость которого может очень сильно отличаться в зависимости от статистики отказов ракеты. Поэтому сравнивать стоимость пуска ракеты-носителя нужно крайне осторожно, и в открытой информации можно увидеть лишь приблизительные значения. Перечень стоимости относительно разных носителей приведена в таблице 1.

Таблица 1

Стоимость доставки грузов на орбиту

Носитель	Стоимость, долларов за кг	Стоимость запуска, млн. долларов
Зенит-2/3SL	2567-3667	35-50
Space Shuttle	13000-17000	500
«Союз»	4242-11265	35-78,858
«Восток»	1586	7,5
«Протон»	2830-13000	65-80
«Днепр»	2703	10
Ariane 5	13330-15000	140-150
Falcon 9	4300-11650	56,5

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Известно, что космическая аппаратура работает на автономных источниках питания и важным показателем является наибольшее время работы при необходимых значениях мощности. Главной задачей проектирования является повышение коэффициента полезного действия передатчика, за счёт использования нелинейного режима функционирования активных элементов. Использование нелинейного режима приводит к паразитной амплитудно-фазовой модуляции, что заметно расширяет полосу частот радиосистемы и как следствие является сильным источником взаимных помех. Необходимо эффективное подавление уровня боковых лепестков в спектральной области радиосигнала для улучшения электромагнитной совместимости и защиты от нежелательного излучения по побочным каналам.

Улучшение электромагнитной совместимости, при сохранении высоких энергетических характеристик, достигается путём использования спектрально-эффективных радиосигналов со специальной формой.

Для обеспечения электромагнитной совместимости в современных системах передачи информации применяют такие нелинейные виды модуляции, как FQPSK и GMSK. Постоянный или квазипостоянный уровень флуктуации огибающей данных радиосигналов обеспечивает высокую устойчивость к воздействию нелинейных искажений в оконечных каскадах передатчика, снижая мощность взаимных помех путём эффективного подавления первого бокового лепестка и наличием высокой скорости спада огибающей спектра.

Особенность формирователя заключается в формировании разных видов модуляции, на основе введения связи между квадратурной и синфазной составляющими радиосигнала. Возможны реализации нескольких различных видов цифровой манипуляции, обеспечивающих формирование необходимых сигналов для организации связи и управления. Повышение энергетических

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

показателей с помощью использования нелинейного режима работы полупроводниковых приборов. Высокая помехоустойчивость при применении современных видов цифровой манипуляции. Отсутствие джиттер эффекта полученное при анализе глазковых диаграмм, позволяющее добиваться наилучшей синхронизации. Эффективное использование занимаемой полосы частот с полученной скоростью передачи позволяет выполнять необходимые операции управления космическим аппаратом и вести обмен с большими объёмами данных. Отсутствие высокой серии производства делает изделие штучным или мелкосерийным, поэтому целесообразно использовать в качестве платформы для разработки программируемые логические интегральные схемы (ПЛИС).

Программируемая логическая интегральная схема (ПЛИС) – электронный компонент, предназначенный для создания цифровых интегральных схем. В отличие от обычных цифровых микросхем, логика работы ПЛИС не определяется при изготовлении, а задаётся посредством программирования. Для программирования используются программаторы и отладочные среды, позволяющие задать желаемую структуру цифрового устройства в виде принципиальной электрической схемы или программы на специальных языках описания аппаратуры: Verilog, VHDL, AHDL и др.

Альтернативой ПЛИС являются: программируемые логические контроллеры (ПЛК), базовые матричные кристаллы (БМК), требующие заводского производственного процесса для программирования; ASIC — специализированные заказные большие интегральные схемы (БИС), которые при мелкосерийном и единичном производстве существенно дороже; специализированные компьютеры, процессоры, микроконтроллеры, которые из-за программного способа реализации алгоритмов в работе медленнее ПЛИС.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Некоторые производители предлагают программные процессоры для своих ПЛИС, которые могут быть модифицированы под конкретную задачу, а затем при необходимости встроены. Тем самым обеспечивается уменьшение места на печатной плате и упрощение проектирования самой схемы, за счёт быстродействия.

В данный момент, рынок радиоэлектронной продукции наполнен огромным выбором ПЛИС различных фирм-производителей, разных модификаций, с отличными друг от друга характеристиками. Выбор соответствующей платы производится по необходимым характеристикам в интересующем нас ценовом сегменте. Ведущими мировыми производителями ПЛИС на мировом рынке являются фирмы: Xilinx, Altera, Atmel, Actel, Achronix, Lattice semiconductor. Ценовой диапазон варьируется от 245 до 250000 рублей.

В зависимости от востребованности проектируемых устройств, можно вести выпуск единичных изделий на программируемых логических интегральных схемах, небольших серий на ASIC или больших партий изделий на СБИС. Это обусловлено гибкостью и универсальностью языка программирования.

Положительными сторонами проектирования формирователя радиосигналов на ПЛИС является: универсальность применения, возможность вносить корректировки и улучшения, меняя её программное обеспечение, относительная дешевизна и удобство в эксплуатации опытного образца изделия, возможность сменить программное обеспечение во время работы аппаратуры в космическом пространстве, не возвращая его на землю. Современная ПЛИС позволяет реализовать в себе всю полноту проектируемой модели универсального формирователя за счёт своих вычислительных мощностей и возможности контакта с побочным, подключаемым к ней, навесным

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

оборудованием, что позволяет интегрировать её с устройствами приёмо-передающего тракта.

Библиографический список

1. Цифровая обработка сигналов / А.Б. Сергиенко – СПБ.: Питер, 2002 – 608 с.: ил.

2. Потемкин В.Г. MatLab 5 для студентов студентовСправ. пособие. - М.: АО "Диалог-МИФИ", 1998. -314 с. ил.

3. Феер К. Беспроводная цифровая связь. Методы модуляции и расширения спектра. – М.: Радио и связь, 2000. – 520 с.

4. Цифровая связь. Пер. с англ./ Под ред. Д.Д. Кловского – М.: Радио и связь. 2000. – 800 с.: ил.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 687.17

Клименко М.В. Технико-экономические характеристики одежды для применения водителями дальнорейсовых транспортных средств в холодных условиях

Technical and economic characteristics of clothing for use by drivers vehicles in cold conditions

Клименко Максим Владимирович,
аспирант
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) Донского государственного технического университета
Klimenko Maxim Vladimirovich,
PhD student
Institute of Entrepreneurship and Service sector (branch) of the Don State Technical University
Научный руководитель
Черунова Ирина Викторовна, д.т.н., профессор
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) Донского государственного технического университета
Scientific adviser:Cherunova Irina V., professor
Institute of Entrepreneurship and Service sector (branch) of the Don State Technical University

Аннотация: В данной статье проведен анализ спецодежды крупных фирм производителей по типу тканей верхнего слоя и утеплителя, их влияния на цену готового изделия и возможность использования в качестве спецодежды для водителей.

Ключевые слова: проектирование одежды, спецодежда, утеплитель, защитные костюмы.

Abstract: This article analyzes the work clothes of large manufacturers on the type of the upper layer fabric and insulation, their impact on the price of the final product and the ability to use as protective clothing for drivers.

Keywords: designing clothes, clothing, insulation, protective suits.

Погодные условия нашей страны суровы. В зимнее время столбики термометров опускаются до -40 °С. Помимо этого присутствуют регионы с экстремально низкими температурами (-50°С, -60°С и ниже). Согласно мировой статистике, самая низкая температура зарегистрирована в России (город Верхоянск -67.8°С) [1]. В таких условиях приходится жить и работать людям, в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

частности, водителям дальнорейсового транспорта, чей труд сопровождается рисками замерзания на дороге. Эти люди нуждаются в защитной одежде для противостояния холоду.

Спецодежда - одно из средств индивидуальной защиты, которое должно обладать соответствующими параметрами и классифицироваться в зависимости от угрозы, которую она может предотвратить. Костюмы для защиты от пониженных температур для водителей изготавливаются из специальных основных материалов согласно с ГОСТ 12.4.103-83 [2].

На рынке существует ряд производителей спецодежды, в том числе одежды для водителей транспортных средств. Одним из крупных производителей спецодежды являются: группа компаний «Кронос» [3], компания «Сириус» [4], фабрика спецодежды «Вилан» [5], компания «Форпост» [6], компания «Промтекс» [7]. А также компании малого бизнеса, такие как компания «БВН- инжениринг» [8]. Все эти производители имеют большой ассортимент спецодежды, включающий в себя одежду для водителей.

Спецодежда обладает техническими характеристиками, главные из которых - это защитные свойства [9]. Для условий сниженной видимости защитные свойства костюма обеспечивает и внешний вид (яркость и распознаваемость в темное время суток) одежды [10]. При изготовлении одежды, предназначенной для работы в условиях низких температур, по современным технологиям у одежды предполагается надолго сохранять исходные свойства [11]. Для ее изготовления используют натуральные, синтетические и смешанные ткани, имеющие различные виды внешней отделки, в том числе влагоотталкивающую, масловодотталкивающую и многие другие в зависимости от категории защитного эффекта одежды, которые регламентированы ГОСТ 12.4.105-81 [12].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Ткани и покрой определяют эргономические свойства спецодежды. Покрой спецодежды должен быть свободным по объему, чтобы не сковывать действия водителя и не отвлекать от управления автомобилем [13].

На примере изученных моделей, изготовленных передовыми компаниями [3 - 7], установлены базовые условные характеристики швейных изделий, которые могут быть приняты за основу костюма водителя дальнорейсового транспорта.

Установлено, что костюм включает в себя куртку, брюки или полукомбинезон. Куртка может быть с центральной застежкой (на тесьму молния); ветрозащитной планкой с застежкой на пуговицы, нагрудными и боковыми карманами, регулировкой по талии с помощью кулисы; воротником-«стойка» или отложным; рукавами с манжетами.

Анализ технических характеристик теплозащитной одежды разных производителей представлен в таблице 1.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Характеристики современной утепленной спецодежды, потенциально возможной одежды для развития спецодежды водителей дальнорейсового транспорта в условиях холода

№ п/п	Компания производитель	Название костюма	Состав костюма	Ткань верха			Утеплитель			Цвет
				Название	Волокн. состав	Плотность г/м.кв	Название	Волокн. состав	Плотность г/м.кв	
1	Спарта Спец	Север Люкс	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	300	Синий
2	Урсус	Балтика	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	120	Черный
3	Кронос	Зима	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	360	Синий
4	Сириус	Беркут	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	210	Холлофайбер	Полиэфирное волокно 100%	300	Черный
5	Вилан	Фристайл	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	240	Синтепон	Полиэстр 100%	150	Черный
6	Форпост	Хант	Куртка, полукомбинезон	Курточная ткань	Полиэстр 100%	200	Холлофайбер	Полиэфирное волокно 100%	320	Черный
7	Промтекс	Ангора	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	240	Синтотекс	Полиэфирное волокно 100%	360	Красный
8	Союзспецодежда	Эксперт-к	Куртка, полукомбинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	350	Зеленый
9	Энергия	Ямал	Куртка, полукомбинезон	Смесовая ткань с ВО пропиткой	Хлопок 55%,полиэфир 45%	200	Ватин	Хлопок 60% вата 40%	460	Синий
10	Евроспецодежда	Стандарт зима	Куртка, полукомбинезон	Смесовая ткань с ВО пропиткой	Полиэстр 47%, хлопок 53%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	360	Желтый
11	Добрыня спецодежда	Буран	Куртка, полукомбинезон	Смесовая с ВО пропиткой	35% полиэстр, 65% хлопок	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	360	Маскировочный окрас
12	Ритм	УНТ	Куртка, полукомбинезон	Полиэстр с пропиткой	Полиэстр 100%	250	Ватин	Хлопок 60% вата 40%	450	Коричневый
13	Mammoth	Helly	Куртка, полукомбинезон	Полиэстр с пропиткой	Полиэстр 100%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	150	Красный
14	TOUCHDUCK	Delux	Куртка, полукомбинезон	Полиэстр с пропиткой ВО	Полиэстр 100%	230	Холлофайбер	Полиэфирное волокно 100%	320	Серый

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

15	Backcountry	North	Куртка, полуком бинезон	Нейлон с пропиткой	Нейлон 100%	240	Натуральный пух	Натуральный пух 100%		Желтый
16	Восток Сервис	Норд	Куртка, полуком бинезон	Томбой	Полиэфир 67%,хлопок 33%	245	Холлофайбер	Полиэфирное волокно 100%	450	Серый
17	БВН	Метелица	Куртка, полуком бинезон	Таслан	Полиэстр 100%	150	Натуральный пух	Натуральный пух 100%		Синий
18	Тракт	Вахта	Куртка, полуком бинезон	Грета	Хлопок 50%, полиэстр 50%	180	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	240	Синий
19	Росспейс	Премьер	Куртка, брюки	Европейская смесовая	Хлопок 65%, полиэстр 35%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	240	Синий
20	Брабо	Мастер	Куртка, полуком бинезон	Оксфорд	Полиэстр 100%	210	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	300	Серый
21	ТехноАвиа	Велес	Куртка, полуком бинезон	Смесовая	65% полиэстр, 35 хлопок	250	Синтепон	Полиэфирное волокно 100%	350	Оранжевый

Проведя сравнительный анализ костюмов отечественных производителей и зарубежных Mammoth [14], TOUCHDUCK [15], Backcountry [16], можно сказать о том, что различия они имеют по типу используемого утеплителя, ткани верхнего слоя и внешнему виду.

На рисунках 1 - 4 представлены приоритетные решения в спецодежде изученных производителей.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Рисунок 1. Распределение применяемых тканей в теплозащитной одежде современных производителей (по волокнистому составу тканей верха)

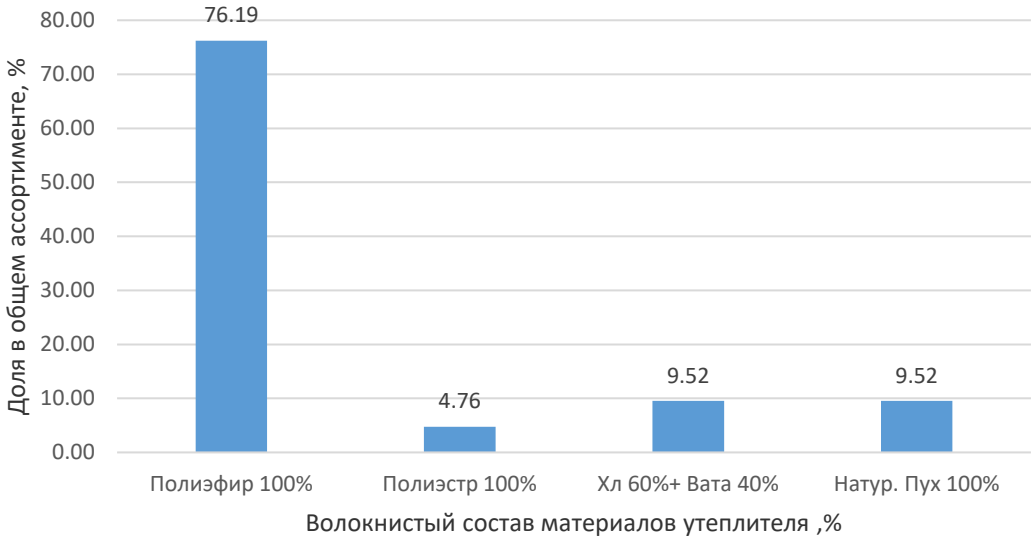

Рисунок 2. Распределение применяемых утеплителей в теплозащитной одежде современных производителей (по волокнистому составу утеплителя)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

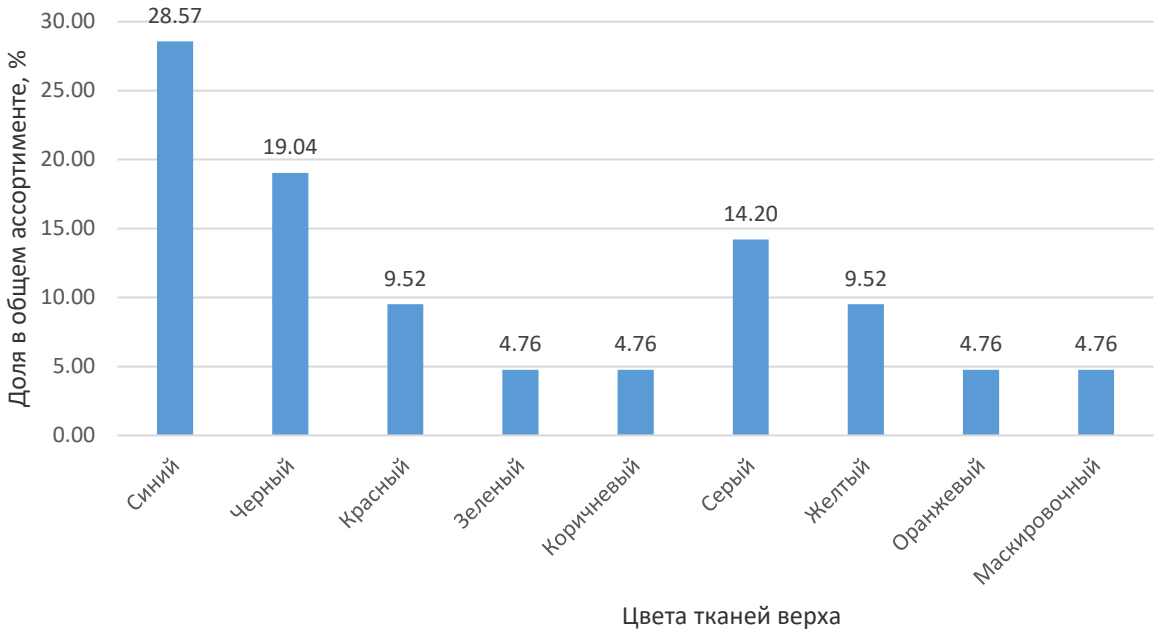

Рисунок 3. Распределение применяемых тканей в теплозащитной одежде современных производителей (по цвету ткани внешнего слоя)

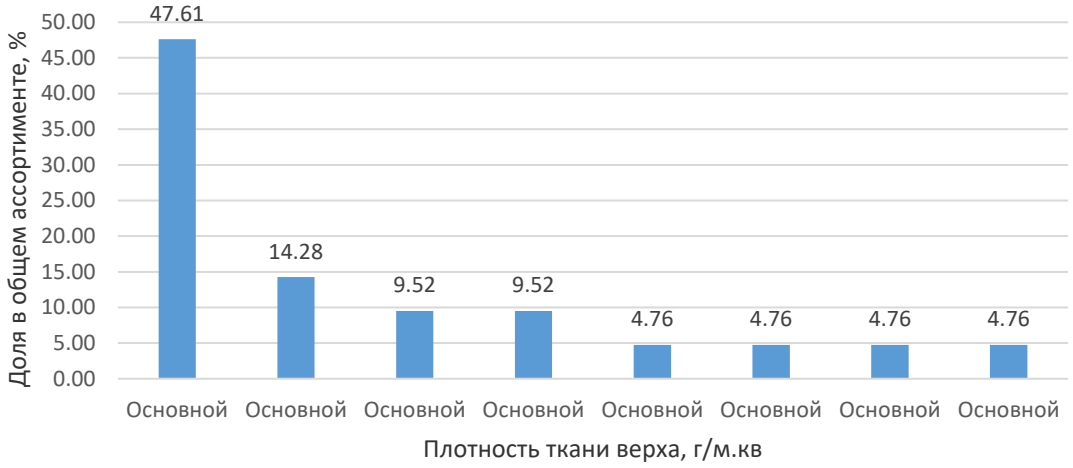

Рисунок 4. Распределение применяемых тканей в теплозащитной одежде современных производителей (по плотности тканей верха)

Анализируя рисунки 1-4 можно сказать, что в качестве ткани верха спецодежды, наиболее часто используются ткани, в волокнистом составе

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

которых содержится полиэстер, ткань синего цвета с плотностью 210г/м. кв. В качестве утеплителя в большинстве случаев используется синтепон (полиэфирные волокна).

Для оценки ценовых характеристик костюмов, а также анализа влияния составляющих элементов костюма на цену спецодежды, в таблице 2 приведено сравнение цен на костюмы, рассмотренные ранее.

Таблица 2

Сравнительная характеристика цен на спецодежду различных производителей

№ п/п	Цена (руб.) (с НДС)	Вид утеплителя	Защитные свойства тканей верха
1	3800	Синтепон	Водоотталкивающая
2	4100	Синтепон	Водоотталкивающая
3	2000	Синтепон	Водоотталкивающая
4	4800	Холлофайбер	Водоотталкивающая
5	6000	Синтепон	Водоотталкивающая
6	3100	Холофайбер	Водоотталкивающая
7	3600	Синтотекс	Водоотталкивающая
8	3700	Синтепон	Водоотталкивающая
9	3100	Ватин	Водоотталкивающая
10	2150	Синтепон	Водоотталкивающая
11	2500	Синтепон	Водоотталкивающая
12	4000	Ватин	Водоотталкивающая
13	5000	Синтепон	Водоотталкивающая
14	10000	Холофайбер	Водоотталкивающая
15	8000	Гусиный пух	Водоотталкивающая
16	5000	Холофайбер	Водоотталкивающая
17	6000	Натуральный пух	Водоотталкивающая
18	3000	Синтепон	Водоотталкивающая
19	8000	Синтепон	Водоотталкивающая
20	6100	Синтепон	Водоотталкивающая
21	5300	Синтепон	Водоотталкивающая

По данным таблицы 2 проведен анализ влияния составляющих элементов костюма, на цену спецодежды, выходные данные которого отображены на рисунке 5.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

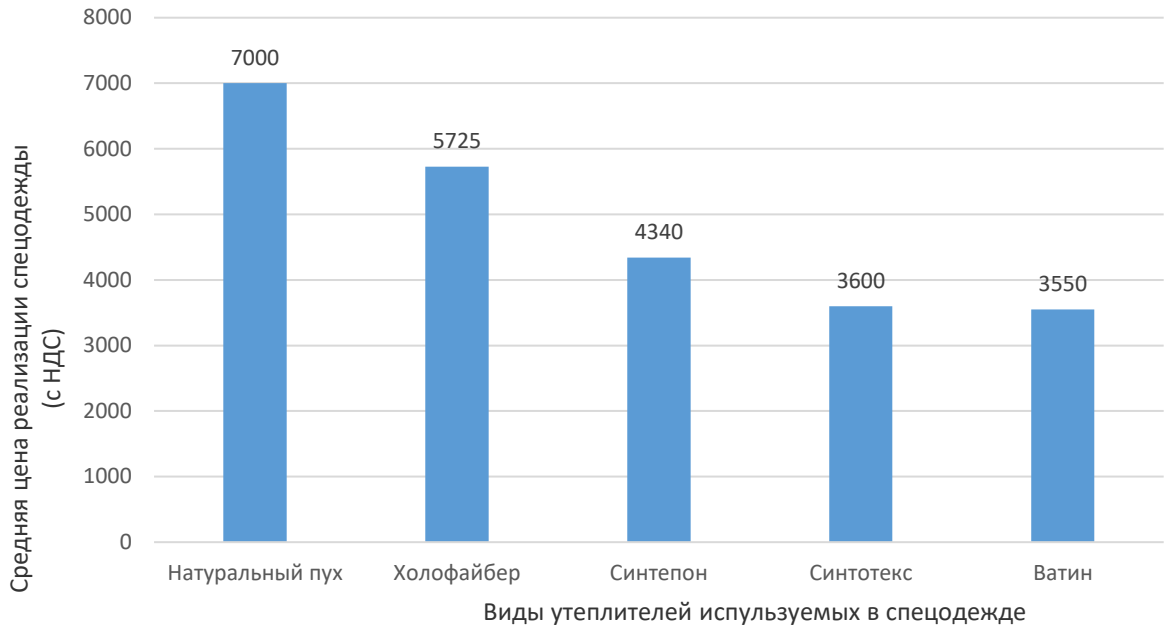

Рисунок 5. Ценовые характеристики утепленной спецодежды с потенциальной адаптацией для водителей (в зависимости от вида утеплителя)

На основании проведенного анализа, можно сказать, что на ценообразование главным образом влияет используемый в изделии утеплитель [17], так как ткани верха используются с фактически одинаковыми свойствами (водоотталкивающей пропиткой) в данном случае они оказывают малое влияние на цену готового изделия. На основании сравнительного анализа данных таблицы 1 и 2, а также рисунка 5 можно сделать вывод, что одежда в которой в качестве наполнителя используется гусиный пух, в данной выборке является самой дорогостоящей. Защитные костюмы, в которых в качестве утеплителя используется холлофайбер находятся на втором месте после костюмов с пуховым утеплителем, но по соотношению цены и свойств материалов, они являются наиболее предпочтительными для использования водителями дальнорейсового транспорта, следующие по ценовой категории – костюмы с утеплителем синтепон.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Библиографический список

1. Метеоцентр. Мировые рекорды погоды [Электронный ресурс]// URL: http://meteoclub.ru/index.php?action=vthread&topic=922 (Дата обращения 10.02.2017)

2. Одежда специальная защитная. Средства индивидуальной защиты ног и рук. Технические требования: ГОСТ 12.4.103-83. – Введ. 198-01-02. –М: Изд. стандартов,1983. – С.7.

3. Группа компаний Кронос. [Электронный ресурс]// URL: http://kronosg.ru (Дата обращения 10.02.2017)

4. Спецодежда. Спецобувь. Компания Сириус [Электронный ресурс]// URL: http://www.planeta-sirius.ru (Дата обращения 10.02.2017)

5. Фабрика спецодежды Вилан [Электронный ресурс]// URL: http://vilan.us (Дата обращения 10.02.2017)

6. Компания Форпост [Электронный ресурс]// URL: http://forepost-omsk.ru (Дата обращения 10.02.2017)

7. Рабочая одежда. Промтекс [Электронный ресурс]// URL: http://www.ooo-promtex.ru (Дата обращения 10.02.2017)

8. Компания БВН-инжениринг [Электронный ресурс]// URL: http://www.bvn.ru/ (Дата обращения 10.02.2017)

9. Черунова И.В. Меркулова А.В. Специальная антистатическая теплозащитная одежда - современные проблемы и особенности проектирования [Текст]/ И.В. Черунова, А.В. Меркулова // Швейная промышленность. - 2008. - № 3. -С. 39-40

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

10. Спецодежда: виды, характеристики, особенности [Электронный ресурс]// URL: http://www.gasholder.ru/7-specodezhda-vidy-harakteristiki-i-osobennosti.html (Дата обращения 10.02.2017)

11. Черунова И.В. Оптимизация параметров защитной одежды от холода [Текст]/ И.В. Черунова// Дизайн и технологии. – 2009. - № 11 (53). - С. 62-67

12. Система стандартов для безопасности труда. Ткани и материалы для спецодежды. Общие технические условия. Технические требования: ГОСТ 12.4.105-81. – Введ. 1982 -02- 30. - М: Изд. стандартов, 2002. – С.8.

13. Черунова И.В. Корнев Н.В Куренова И.В Стефанова Е.Б. Оценка свойств материалов нефтезащитных костюмов [Текст]/ И.В. Черунова, Н.В. Корнев, И.В. Куренова, Е.Б. Стефанова // Швейная промышленность. - 2012. - № 6. - С. 43-44.

14. World wire work wear company. Mamoth [Электронный ресурс]// URL: http://mamothworkwear.com/ (Дата обращения 10.02.2017)

15. Direct wear company. Touch dusk [Электронный ресурс]// URL: https://directworkwear.com/ (Дата обращения 10.02.2017)

16.Backcountry [Электронный ресурс]// URL: http://www.backcountry.com/the-north-face-himalayan (Дата обращения 10.02.2017)

17. Клименко М.В. Черунова И.В Анализ утеплителей для одежды водителей дальнорейсового транспорта [Текст]// М.В.Клименко, И.В. Черунова// Интернаука, -2016. – № 9-10(38). – С. 84-88.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 67.017

Ковалева А.А., Черунова И.В. Влияние геометрических параметров полимерных ребер на формирование жесткости пакета материалов

Effect of the geometric parameters of polymer forming stiffening ribs on package materials

Ковалева Алена Александровна
Аспирант Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиала) Донского государственного технического университета, г. Шахты
Черунова Ирина Викторовна
Д.т.н., профессор кафедры «Конструирование, технологии и дизайн» Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиала) Донского государственного технического университета, г. Шахты
Kovaleva Alena Aleksandrovna
Post-graduate student of Institute of service sector and entrepreneurship (branch) Don state technical University, Shakhty
Cherunova Irina Viktorovna
Dr.Sci.Tech., professor of the chair «Design and technology» The Institute of service sector and entrepreneurship (branch) Don state technical University, Shakhty

Аннотация. В статье представлено обоснование выбора материалов для исследования жесткости верхнего слоя теплозащитной одежды. Предложена гипотеза о зависимости жесткости ткани с интегрированной полимерной матрицей от ширины полимерных ребер жесткости. По результатам проведенных исследований установлено, что жесткость ткани «Грета»—увеличивается с увеличением ширины полимерного ребра из полиэтилена, нанесенного на поверхность данной ткани. Анализ полученных данных показал, что во всех случаях аппроксимирующая кривая имеет полиномиальное распределение второй степени, поскольку функции зависимости имеют четко выраженный минимум – при самом тонком полимерном ребре, и максимум – при самом широком.

Ключевые слова: жесткость текстильных материалов, теплозащитная одежда, термопрессование, ребра жесткости, проектирование защитной одежды.

Abstract. The article presents the rationale for the selection of materials for the study of the rigidity of the upper layer heat-shielding clothes. The hypothesis about the dependence of the stiffness of the fabric with integrated polymer matrix of the width of the polymer ribs. By results of the conducted researches it is established that the stiffness of the fabric "Greta" increases with increase in the width of the polymeric rib of polyethylene deposited on the surface of the fabric. Analysis of the data showed that in all cases the approximation curve has a multinomial of the second degree, because the functions of the curves have a distinct minimum at the thin plastic edge and maximum at the widest.

Keywords: stiffness of textile materials, thermal protective clothing, thermal pressing, boning, design of protective clothing.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Жизнь и трудовая деятельность людей, работающих в Арктической зоне, связана с экстремальными климатическими условиями, а именно, с воздействием критически низких температур, ветра и влаги в виде дождя и снега.[1] Поэтому главным при работе в таких условиях является защита здоровья людей. Основной защитой для человека является теплозащитная одежда, которая защищает человека от неблагоприятных условий окружающей среды [2].

Верхний слой пакета материалов, используемых в такой одежде, представляет собой плотную ткань, состоящую из 100% хлопка, либо смесь хлопка с полиэстером с различным сочетанием хлопка и полиэстера, и защитными пропитками от влаги, масла, грязи.

Рассматривая поведение одежды при работе в условиях сильного ветра, отмечено, что одежда подвергается сжатию под действием ветра и механических движений человека [3]. Следовательно, необходим пакет материалов, который возвращает исходную форму одежды после снятия нагрузки.

Способность и величина, характеризующая восстановление исходной формы пакетов материалов, определяется набором факторов: упругость материалов, входящих в пакет, жесткость материала для верхнего слоя одежды, плотность полимера. Одним из важных факторов является жесткость ткани для верхнего слоя, то есть ее способность сопротивляться воздействию различного рода деформаций [4]. К рассматриваемым видам деформации отнесены: упругая деформация, растяжение (сжатие).

Одним из широко применяемых в производстве материалов, используемых для изготовления верхней защитной одежды от общих производственных загрязнений и низких температур, является ткань «Грета» (производитель ОАО «Моготекс», Беларусь) [5]. Данная ткань устойчива к истиранию, износу, удобна

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

в эксплуатации [6]. В таблице 1 представлены технические характеристики ткани специального назначения «Грета».

Таблица 1

Технические характеристики ткани Грета

Наименование	**Значение**
Состав сырья, %:	хлопок – 53, полиэфир – 47
Переплетение	саржа
Тип рисунка	набивной
Колористическое оформление:	гладкокрашеная
Ширина, см	150
Виды отделок:	АСО (антистатическая) ВО (водоотталкивающая) МВО (масловодоотталкивающая) НМВО(нефтемасловодоотталкивающая)
Поверхностная плотность, гр/м^2	233-234

Особенностью ткани «Грета» является способ переплетения, при котором ее изнаночная сторона состоит из натурального волокна, а внешняя из синтетического [7]. Для дополнительных защитных свойств ткань выпускается с различными пропитками.

Для восстановления исходной формы пакетов материалов предложен способ интегрирования полимерных ребер жесткости специальной конструкции на поверхность текстильных материалов. Технология выполнения такой модификации полотна основана на принципах технологий ламинирования [3]. Для исследования влияния параметров матрицы дополнительной жесткой конструкции на общую жесткость модифицированного полотна (на основе ткани «Грета») были изготовлены экспериментальные образцы с применением способов термопрессования полимерных ребер, состоящих из полиэтилена высокого давления. Термопрессование - это нанесение на поверхность материала полимерной матрицы путем одновременного воздействия на полимер

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

температуры и давления [8]. Экспериментальные исследования выполнены с учетом требования теории планирования эксперимента [9]. Для определения интервала варьирования параметров термического воздействия были изучены условия эксплуатации тканей и установлено, что температура размягчения полиэтилена 135 ^{0}C. Поэтому для условий эксперимента рассматривалась более высокая температура, с целью необходимости сцепления полимера с поверхностью ткани – 200 ^{0}C. При температуре свыше 200^{0}C происходит термическое разложение полимера, обугливание. Таким образом, температура, установленная для экспериментальных исследований составила 200^{0}C.

В ходе предварительных экспериментальных тестов было установлено, что водоотталкивающая отделка ткани препятствует сцеплению полимерной матрицы и поверхности ткани (происходит отслоение нанесенного полимера). В связи с этим термопрессование полимерных ребер производилось на изнаночную сторону ткани.

В ходе экспериментальных исследований было определено влияние на жесткость ткани ширины полимерных ребер при их различной толщине (Рисунок 1). Ширина ребра варьировалась от 2 до 10 мм с шагом в 2 мм.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

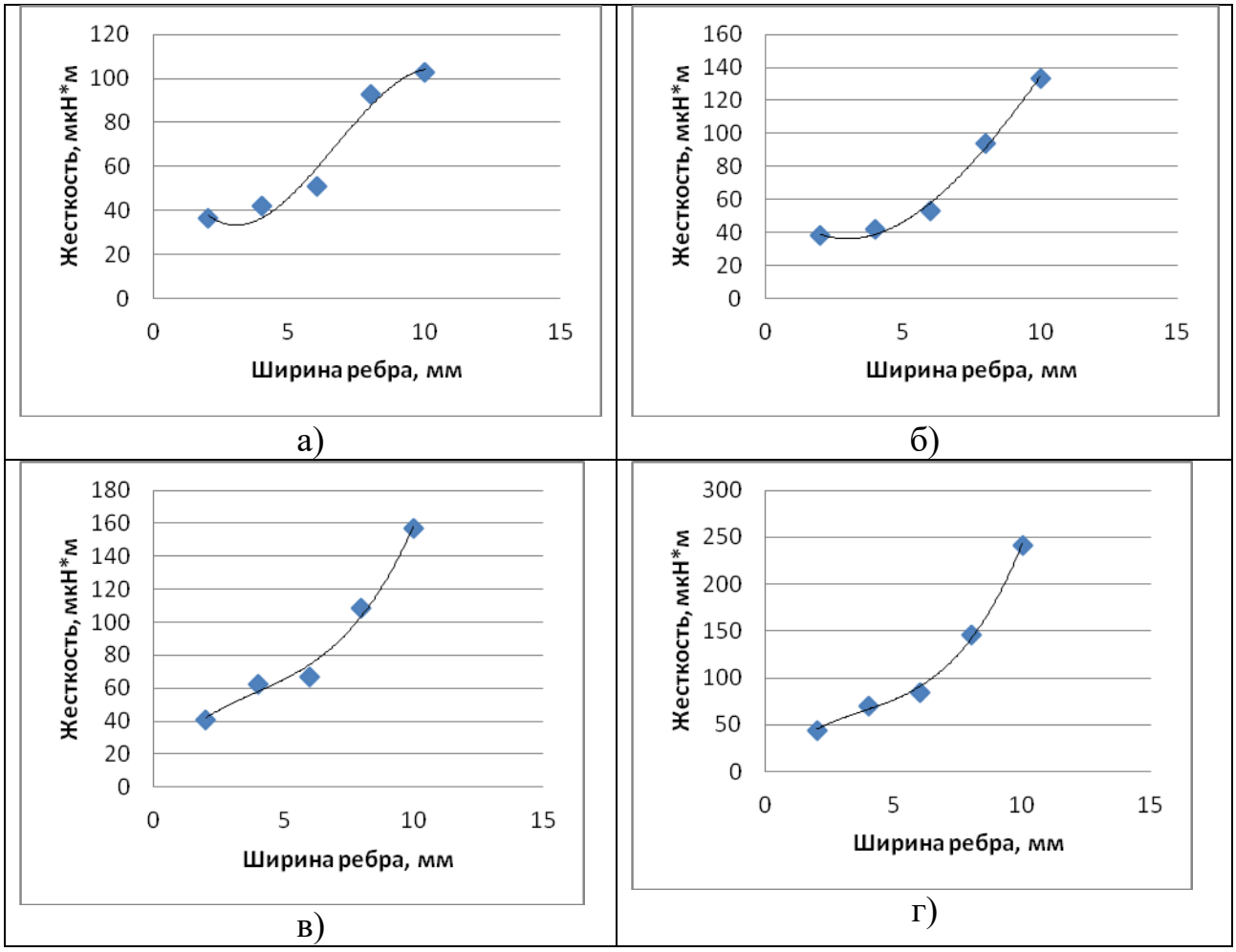

Рисунок 1. Зависимости жесткости ткани от ширины полимерного ребра:
а) для толщины ребра 40 мкм, б) для толщины ребра 50 мкм,
в) для толщины ребра 70 мкм, г) для толщины ребра 90 мкм

Из Рисунка 1 видно, что аппроксимирующая кривая имеет полиноминальное значение второй степени, поскольку имеется четко выраженный максимум и минимум и имеются по два участка с практически одинаковым возрастанием: 1) от 2 до 4 мм и от 4 до 6 мм, 2) от 6 до 8 мм и от 8 до 10 мм.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

На основе экспериментальных исследований зависимости жесткости модифицированной ткани «Грета» путем интегрирования на её внутреннюю поверхность полимерных ребер специальной конструкции от ширины полимерного ребра жесткости с учетом его различной толщины, установлено возрастание жесткости с увеличением ширины полимерного ребра.

На основании проведенных исследований, установлено, что для всех толщин полимерного ребра увеличение жесткости происходит плавно при возрастании ширины ребра от 2 до 6 мм. От ширины 6 до ширины 8 мм наблюдается значительное увеличение жесткости конструкции. При увеличении до 10 мм увеличение жесткости становиться различным для разных толщин: при 40 мкм – плавное и незначительное увеличение, при 50, 60 и 90 мкм вновь резкий скачек. Таким образом, жесткость полученного пакета определяется в большей степени шириной полимерного ребра, и в меньшей – толщиной полимерной пленки.

Библиографический список

1. Черунова И.В. Современный способ оценки теплозащитной функции одежды // Швейная промышленность. 2006. № 6. С. 37-38.

2. Черунова И.В. Теоретические основы комплексного проектирования специальной теплозащитной одежды / автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора технических наук / Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса. Шахты. 2008. 41 с.

3. Ковалева А.А., Черунова И.В. Исследование ресурсов технологии ламинирования для формирования упругих свойств теплозащитной одежды // Научная весна. 2016. С. 258-261.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4. Смирнов В.В., Ларина Л.В., Черунова И.В., Меркулова А.В., Щеникова Е.А. Методы интенсификации процессов гигротермической обработки для придания материалам легкой промышленности свойств формоустойчивости // Современные проблемы науки и образования. 2012. № 6. С. 133.

5. ООО «Моготекс» [Электронный ресурс]. URL. http://mogotex.com/catalog/?rid=33&pid=70 (дата обращения 01.02.2017 г.)

6. Черунова И.В., Меркулова А.В. Исследование упругих свойств комплексных утепляющих смесей для одежды // Известия высших учебных заведений. Технология текстильной промышленности. 2007. № 5. С. 9-10.

7. Замышляева В. В., Смирнова Н. А., Киселева Т. И. Исследование эксплуатационных свойств тканей для одежды специального назначения // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2016. Т. 3. С. 11–15. URL: http://e-koncept.ru/2016/56014.htm (дата обращения 02.02.2017 г.).

8. Аверко-Антонович И.Ю. Методы исследования структуры и свойств полимеров: учебное пособие. Казань: КГТУ, 2002. – 604 с.

9. Тихомиров В.Б. Планирование и анализ эксперимента : (При проведении исследований в легкой и текстильной пром-сти). М.: Лег. индустрия, 1974. 262 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 699.8 (69.01)

Шагалова Т.В., Шагалова Е.А. Анализ использования инновационных технологий при строительстве малоэтажных домов

Analysis of the use of new technologies in the construction of low-rise buildings

Шагалова Татьяна Владимировна,
к.э.н., доцент кафедры инновационного менеджмента
ФГБОУ ННГАСУ
Tatyana-nimb@mail.ru
Шагалова Елизавета Алексеевна,
студентка 3 курса ИСФ ФГБОУ ННГАСУ
shagalova152@gmail.com
Shagalova Tatyana Vladimirovna,
Ph.D., associate professor of the Department of Innovation Management
FGBOU NNGASU
Shagalova Elizabeth Alekseevna,
3rd year student of ISF FGBOU NNGASU

Аннотация. В статье рассмотрены виды малоэтажного строительства с применением новых технологий, проанализированы их преимущества, а также сделаны выводы и предложения по их эффективному применению.

Ключевые слова. Новые технологии, малоэтажное строительство, экологичность, энергоэффектиность, каркасное строительство, панельные конструкции, пеноблоки, полистерол.

Abstract. The article describes the types of low-rise construction with the use of new technologies, analyzes their advantages, as well as the conclusions and proposals for their effective use.

Keywords. New technologies of low-rise construction, sustainability, energoeffektivnost, frame construction, panel construction, concrete blocks, polystyrene.

Технологии современного строительства активно развиваются и преследуют определенные цели. Это, прежде всего, достижение: экономии ресурсов и долговечности, экологичности, соответствия архитектурно-планировочных решений современным требованиям, но не в ущерб качеству и эффективности производства. Помимо перечисленных, инновационные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

технологии позволяют увеличить скорость возведения объектов строительства [1].

В последнее время в России все большую популярность получает малоэтажное строительство.

Малоэтажные постройки – это дома высотой 1-2 этажа. Чаще всего такие сооружения воздвигают для собственных нужд – такой дом называется коттеджем, дачей или просто загородной недвижимостью. Популярность подобных строений увеличивается с каждым годом все больше: городские жители устают от постоянного шума и стремятся к тишине и уединению. Однако это не значит, что дом не должен быть комфортным, поэтому инновационные технологии в строительстве частных домов приходятся как раз кстати.

Главной целью возведения частного жилого дома является комфорт и хорошее самочувствие владельцев. Обеспечить его могут инновационные строительные материалы. Выбор в данной области практически не ограничен: существует множество видов уникальных материалов.

Доля малоэтажных домов растет быстрыми темпами. За последние 11 лет ввод малоэтажного жилья в РФ увеличился более чем в 2 раза. В подтверждение этому представлены данные российского статистического ежегодника (рисунок 1) [2].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

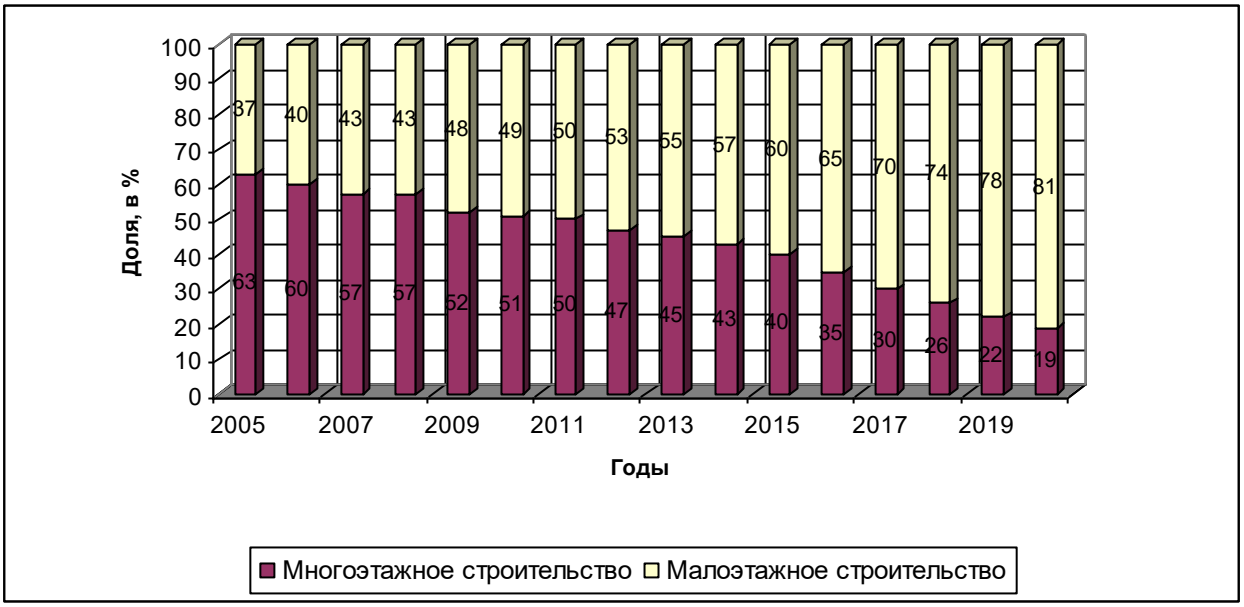

Рисунок 1. Динамика роста малоэтажного строительства в России с 2005 по 2020 (прогноз) годы

Из рисунка 1 видно, что доля малоэтажного строительства выросла с 37% в 2005 году до 65% в 2016 году, и будет продолжаться, согласно прогнозу, до 81% к 2020 году.

Главный секрет высокой популярности малоэтажных домов заключается в том, что они возводятся из экологически чистых строительных материалов.

Ритм жизни в больших городах ускоряется, возникают разного рода проблемы, в том числе экологические. Это становится еще одной причиной возрастающего интереса к загородной недвижимости. Для многих людей приобретение земельного участка и строительство собственного дома является решением многих проблем.

Как вы сами могли наблюдать, малоэтажное строительство во многом превосходит строительство многоэтажных домов. Возведение малоэтажного дома - это один из наиболее выгодных и привлекательных вариантов.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В малоэтажном строительстве, с применением новых технологий есть, ряд преимуществ:

- индивидуальный внешний вид;
- независимая внутренняя инфраструктура;
- скорость и простота постройки;
- высокий уровень комфорта;
- надежность;
- высокий уровень экологичности.

В настоящее время можно выделить четыре основных вида малоэтажного строительства:

1. Малоэтажное строительство из дерева: подобные постройки не в чем не уступают элитным домам, ведь новые технологии обработки дерева позволяют придать ему абсолютно любой вид, а к тому же замедлить процесс гниения, и уменьшить способности возгорания. Такие дома считаются экологически чистыми, хотя это и довольно спорный вопрос - все зависит от того какими химическими веществами были обработаны предварительно деревянные материалы!

2. Каркасное строительство малоэтажных домов: один из самых экономичных и быстрых способов возведения домов, которые к тому же обладают хорошими теплоизоляционными свойствами.

3. Возведение малоэтажных домов из панельных конструкций: еще один из наибыстрейших способов постройки домов, так как панели собираются сразу же на месте строительства в кротчайшие сроки.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4. Малоэтажное строительство из газобетона, кирпича и пеноблоков. Данные дома теоретически имеют достаточно большой срок службы, особенно, когда новейшие материалы (пеноблоки и газобетон) заполняют в таких строениях каркас стен из несущих конструкций, что обеспечивает устойчивость и долговечность домов[3].

Активизация в сфере строительства загородной недвижимости диктует новые требования и ставит новые проблемы для решения.

К таким проблемам относятся:

1. Проблема повышение энергоэффективности объектов. Это связано с тем, что подорожание энергоносителей вынуждает отечественных застройщиков обращать особое внимание на применение энергосберегающих технологий. Для решения этой проблемы в мировой практике применяются различные альтернативные технологии: ветряная энергия, гелиобатареи, использование бытовых отходов, тепло земли при применении тепловых насосов, вибрация трасс от проходящего транспорта, используя соответствующие пьез элементы. Проблема энергосбережения решается также за счёт использования пористых строительных материалов, таких как: газобетон, пустотелый кирпич, пеноблоки, полистерол, хотя и сами они обладают довольно сильными теплосберегающими свойствами. Особую значимость в решении энергоэффективности объектов строительства играют также и современные, высокотехнологичные материалы, разработанные по нанотехнологии. К примеру, краска изолак, поставляемая ООО «МагистральСпецкомплектация», обладает уникальными свойствами: 1 мм покрытия этой краской по теплопроводности равносилен 5 см полистирола, благодаря тому, что она работает на отражении 90% солнечных лучей. Обладая высокой адгезией, паропроницаемостью, эластичностью, ремонтопригодностью пленка из этой краски отражает до 95% инфракрасных излучений, имеет

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

прочность на разрыв 80 кг/см^2. Но, самое главное, по экономической эффективности этой краске нет равной.

Перечисленные выше стройматериалы, обладают высокими теплоизоляционными свойствами. Такие стройматериалы соответствуют строжайшим требованиям теплоизоляции и герметичности, строительство из них может осуществляться в любых климатических условиях. Дома, состоящие из этих материалов, обладают высокими экологическими и эргономическими характеристиками.

2. Проблема использования инновационных технологий.

К инновационным технологиям мы можем отнести:

•*Использование бестраншейной прокладки труб методом горизонтально направленным бурением (ГНБ).* Эта технология предполагает бестраншейную прокладку трубопроводов, что в будущем упростит замену трубопроводной системы.

•*Использование инновационных конструкций для строительства по новым технологиям.*

Сегодня наряду с традиционным для России возведением кирпичных и деревянных коттеджей востребованы новые технологии строительства малоэтажных зданий, например, панели БЭНПАН.

Компания «МОБИЛ СТРОЙ XXI» [4], опираясь на результаты мировых маркетинговых исследований, предлагает российскому строительному рынку одну из самых лучших современных технологий в области малоэтажного строительства. Главный секрет этих технологий в том, что изготовление строительных конструкций осуществляется в заводских условиях, обеспечивает выпуск стеновых панелей с правильными геометрическими пропорциями.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Технологический процесс малоэтажного домостроения в случае применения технологии БЭНПАН. Эта технология представляет собой, по сути, сборку дома из готовых конструкций и является серьезной альтернативой традиционным бетонным, блочным и деревянным конструкциям, обеспечивает долговечность построек, отличную термо-шумоизоляцию и сейсмическую устойчивость и позволяет вводить качественные объекты в минимальные сроки и с наименьшими финансовыми затратами.

•*Модульный тип малоэтажного строительства.*

Этот тип малоэтажного строительства был разработан в США и представляет особый интерес и в настоящее время активно внедряется в практику жилищного строительства во многих странах. Основой служат структурные теплоизоляционные панели. Эта уникальная технология по совокупности современных требований, предъявляемых к жилью, считается лучшей в мире. Такие дома не требуют массивных фундаментов. Все их структурные элементы изготавливаются фабрично, легко транспортируются в комплекте и быстро возводятся на строительной площадке. Дома полностью соответствуют требованиям российского ГОСТа, красивы и разнообразны с точки зрения архитектуры, экологически чисты, а главное самые дешевые из всех возможных вариантов строительства, при серийном изготовлении.

Эксплуатационные расходы и особенно расходы на отопление этих домов в несколько раз ниже по сравнению с кирпичными, что весьма существенно в условиях постоянного роста цен на энергоносители. Жилые массивы не требуют прокладки дорогостоящих тепловых сетей, т.к. применяются автономные системы, использующие электричество, газ и другие виды топлива. Это позволяет полностью ликвидировать потери тепла при его транспортировке.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Системы канализации и водоснабжения также могут носить автономный характер.

Дома из структурных теплоизоляционных панелей служат сто лет. Они выдерживают перепады температур от минус 60 до плюс 40 градусов, максимальные снеговые нагрузки, ураганные ветра и землетрясения силой до восьми баллов. В них можно жить комфортабельно даже в самых экстремальных природных условиях.

В Нижегородской области технология структурных теплоизоляционных панелей уже широко используется для массового строительства доступного жилья. Кроме того, эта технология может с успехом применяться для оперативного возведения удобных и дешевых домов для переселенцев, в местах последствия катастроф, при строительстве вахтовых поселков, военных казарм и т.п. Используя универсальные конструкции, можно строить быстро окупаемые коммерческие объекты (гостиницы, магазины, рестораны, офисы и т.п.), которые будут иметь высокие функциональные и эстетические характеристики. Суть технологии в том, что на очень компактном и недорогом оборудовании производятся модульные панели для сборки дома. Панели отличают высокие энергосберегающие характеристики (в десять раз большие, чем у зданий из кирпича и бетона), легкость изготовления, дешевизна, удивительная прочность и чрезвычайно высокая скорость монтажа. Из таких панелей несколько рабочих могут построить на готовом фундаменте коробку дома за два-три дня без применения дорогостоящих технических средств. Дома и другие здания с использованием этой технологии в большом количестве строятся в США, Канаде (в том числе за Полярным кругом) в Европе и на других континентах, с успехом заменяя наиболее распространенную деревянно - каркасную технологию. Исходными материалами для изготовления панелей служат ориентированная

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

стружечная плита, пенополистирол в качестве утеплителя и специальный связующий состав, придающий панели исключительную прочность. Кроме того, для крепления по торцам модульных элементов используются доски различной толщины. Производство экологически абсолютно чистое, практически безотходное и занимает мало места.

При данной технологии, во внутренней и внешней отделке домов и их инженерном обеспечении, можно использовать практически любые строительные материалы и оборудование, имеющиеся на российском рынке.

- *Технология* с *использованием мобильных бетононасосов и миксеров для перевозки бетона и раствора*. Их применение существенно снижает производство железобетона, устраняет значительные затраты, связанные с погрузкой, разгрузкой, складированием, транспортировкой железобетонных конструкций. Применение новых строительных машин позволяет в разы сократить энергоёмкость, металлоёмкость и капиталоёмкость строительства, что приводит к колоссальному экономическому эффекту за счёт перечисленных выше факторов и сокращения срока строительства.

- *Применение винтовых свай при возведении фундаментов.* Эта технология сокращает капиталоёмкость малоэтажного строительства на 30-40%. По стоимости винтовые сваи дешевле в два, а то и в три раза ленточных свай.

Выводы:

Проведённые исследования показали:

1. В малоэтажном строительстве накоплен огромный инновационный потенциал, позволяющий существенно сократить сроки, улучшить качество и капиталоёмкость.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2. Системное применение инновационных технологий позволит решить жилищную проблему в ближайшие 5 лет.

3. Чтобы использовать имеющие предпосылки необходимо:

•реализовать проект в Нижегородской области по обучению персонала новым технологиям;

•закупить необходимые строительные машины и оборудование, организовать массовое производство новых конструкций;

•решить вопрос разумного ценообразования при использовании инновационных технологий, чтобы выгоды от её применения были интересны не только для строительных организаций, но и покупателям;

•провести широкую рекламу среди населения о перспективности и экономичности применении новых технологий.

Библиографический список

1. Кожин В.А., Шагалова Т.В., Иванов М.С. К Вопросу о пересчёте сметной стоимости строительства объектов недвижимости в мировые цены В сборнике: Prospect development of innovative economy. Materials of the I international research and practice conference. Scientific public organization “Professional science”. 2016. С. 17-29.

2. Российский статистический ежегодник 2016 [Электронный ресурс]. - URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135087342078 [дата обращения 05.02.2017 г.]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. Комкова А.В., Мамедова Т.С. Применение новых технологий в малоэтажном строительстве // Современные научные исследования и инновации. 2012. № 6.

4. [Электронный ресурс]. URL: http://mobilstroy.ru/texnologiya-benpan/preimushhestva.(дата обращения: 05.02.2017 г.)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 5. ПЕДАГОГИКА

УДК 378.1

Адейеми Д.П., Сулейманова О.Н. Развитие компетенций через физическую культуру: основные положения

The Development of competence throughout physical classes: basic statemanents

Адейеми Даниэль Паскальевич
Старший преподаватель кафедры физической культуры,
Уральский Федеральный Университет
Сулейманова Оксана Ниловна
Старший преподаватель кафедры физической культуры
Уральский Федеральный Университет
Adeyemi Daniel Paskalyevich
Head assistant of Physical Culture Department
Ural Federal University
Suleymanova Oxana Nilovna
Head assistant of Physical Culture Department
Ural Federal University

Аннотация: В статье рассмотрены основные пути развития компетенций в образовательной среде вуза на занятиях по физической культуре.

Ключевые слова: здоровьесберегающие компетенции; физическая культура.

Abstract: The article discusses the main ways of development of competencies in the educational environment of high school in the classroom for physical education.

Keywords: health-competence; physical culture

Основное направление обновления высшего образования заключается в том, чтобы найти пути формирования деятельностной позиции в процессе обучения, так как личность существует, проявляется и формируется в деятельности и общении. Нельзя надеяться на то, что только совершенствованием учебных планов можно успеть за новыми потребностями общества. Хочется отметить, что доминантами современного образования выступают:

- ориентация на жизнь в постоянно меняющемся мире;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- понимание образования как ценности, пространства и процесса обретения личностью смысла и целей жизни, источников собственного развития;

- ценностное равенство участников образовательного процесса и источников информации;

- признание равной ценности преподавателя и студента как взаимодействующих субъектов образовательного процесса;

- гарантия педагогической помощи и поддержки личности, обязательность педагогического сопровождения в решении проблемных задач.

Основу процесса развития личности составляет система смыслов, обусловленная потребностно-мотивационной сферой, корректирующей поведение личности в условиях деятельности, ведь согласно А.Н.Леонтьеву отношение мотива к цели и является основным стимулом любой деятельности [4].

В последние годы, в связи с переходам на образовательные стандарты нового поколения, происходит переход от знаниевой системы (развитие знаний, умений, навыков) к компетентностной (формирование и развитие компетенций). Компетентностный подход в университетском образовании предполагает формирование у студентов способности и готовности к взаимодействию с различными субъектами как внутри, так и вне университета (социализация)[3]. Однако хочется отметить, что компетентность личности потенциальна. Она проявляется в деятельности человека, в его взаимодействии, и в определённой степени относительна, так как её оценка даётся другими субъектами, чья компетентность, в свою очередь, может оказаться сомнительной.

Европейские компетентностные модели специалистов выделяют четыре вида компетенций:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- инструментальные, которые включают начальные способности, базовые общие знания по профессии;

- межличностные, которые описывают готовность к социальному взаимодействию, умение работать в группе, способность к самокритике, толерантность;

- системные, которые отражают способность системно применять полученные знания на практике, осуществлять исследования, генерировать новые идеи, адаптироваться к новым ситуациям;

- специальные, характеризующие владение предметной областью на определённом уровне.

Обязательными компонентами компетентности любого вида можно считать положительную мотивацию к её проявлению; ценностно-смысловые отношения; знания; умения; опыт успешного осуществления необходимых действий на базе имеющихся знаний (навыки). Таким образом, содержание понятия «компетентность» не только шире, чем просто знания, или умения, или навыки, но даже больше их суммы. Кроме когнитивной (что?) и операционной (как делать?) составляющих в компетентность включены, этические (как отнесутся?), социальные (с кем?) и мотивационные (почему?) элементы [3].

Таким образом процесс рационализации образовательного пространства средствами физической культуры для формирования и развития у студентов здоровьесберегающей компетенции на наш взгляд можно осуществить посредством:

- вырабатывания на занятиях личностных приоритетов и целей занимающихся;

- реализации индивидуального маршрута через результаты, запланированные студентом и преподавателем;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- помощи в подборе соответствующих средств, методов и приемов формирования устойчивости к внешним воздействиям, надежности в профессиональной деятельности и эффективности в достижении целей и задач;
- социализации личности (работа в группе, формирование лидерских качеств, взаимопомощи и ответственности, опыта соревновательных практик) и формировании ее конкурентоспособности;
- развития структурно-функциональной достаточности организма;
- устойчивости организма к внешним воздействиям;
- помощи в оценке ситуационных событий и управление ими с наименьшими потерями для организма;
- формирования эффективных техник и методик экономии ресурсных потенциалов (энергетических, психических, физических);
- формирования адаптационных способностей к быстро меняющимся условиям;
- передачи студентам практического опыта (компетентности и личностных качеств педагога);
- формирования и развития интегральной валеологической способности в управлении и оптимизации собственного стиля (образа) жизни [2].

Библиографический список

1. Adeyemi D.P. Formation of the Motivational-valuable Relation to the Physical Culture in Students in the Social-cultural Environment of the Higher Educational Establishment // Mediterranean Journal of Social Sciences, Vol.6, No.1, S.2, 2015

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2. Васильева О. С., Филатов Ф. Р. Психология здоровья человека: эталоны, представления, установки. - М.: Издательский центр "Академия", 2001. - 352 с

3. Витвицкая Л.А. Компетентностный подход в университетском образовании // Вестник ОГУ №11/ 2011, с.176-182

4. Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность.-М.:Изд-во Смысл, Издательский центр «Академия», 2004.–352с.

5. Марцинковская Т.Д. История психологии: учебник для студентов педвузов. – М.:ВЛАДОС, 1998

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 378

Ивлева М.И. К вопросу о месте корпоративной культуры вуза в духовно-нравственном воспитании студентов

To the issue of the place of corporate culture in intellectual and moral education of students

Ивлева Марина Ивановна
К.ф.н., доцент кафедры истории и философии
РЭУ имени Г.В.Плеханова
Ivleva Marina Ivanovna
PhD, associate professor,
history and philosophy department
Plekhanov Russian university of economics

Аннотация: в статье анализируются подходы к изучению студенчества в рамках корпоративной культуры вуза, исследуется воспитательный компонент развития личности студентов в вузе и его взаимозависимость с корпоративной вузовской культурой, на примере РЭУ имени Г.В.Плеханова делается вывод о возможности использования традиций корпоративной культуры в воспитательном процессе

Ключевые слова: корпоративная культура, воспитание, личность, традиции, духовная культура

Abstract: The article analyzes approaches to investigation of students in the limits of university corporate culture. It researches an educational component of student personality development in high school, and interdependence between this component and university corporate culture. It also concludes on the example of Plekhanov Russian economic university the possibility to use the traditions of corporate culture in educational process

Keywords: corporate culture, education, personality, traditions, intellectual culture

Годы обучения в вузе завершают процесс социализации молодого человека, поставившего перед собой приоритет получения высшего образования. В это время окончательно формируется система его социальных и профессиональных ценностей, отношение к насущным проблемам будущей жизни - карьере, профессиональному росту, формированию семьи, а также происходит решение вопросов, бытийных для личности - выбор жизненного пути в целом, понимание своего духовного мира, построение взаимодействия с другими людьми. Поэтому среди множества задач, которые стоят перед

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

администрацией вуза, одно из первых мест занимает организация воспитательной работы, целью которой является развитие личности студентов.

Как и в других образовательных учреждениях, воспитательная работа в вузе осуществляется не только во внеучебное время, и непосредственно в ходе учебного процесса. Как широко известно, влияние на формирование личности обучающегося оказывает воспитательное мастерство преподавателя, его личный пример, духовная и интеллектуальная культура, а также так называемая «скрытая учебная программа», «hidden curriculum». В это понятие входит собственно совокупность дисциплин в рамках учебного плана, ответ на вопрос, каким дисциплинам уделяется особое внимание в учебном процессе, место дисциплин гуманитарного блока; исходные принципы, согласно которым строится учебная программа преподаваемой дисциплины, а также время, отводимое на ее изучение.

В последнее время все более популярной становится идея узкоспециализированного профессионального образования в высшей школе, тенденция, при которой пропорциональная часть предметов общеобразовательного цикла становится все менее и менее значимой по сравнению с предметами цикла профессиональной сферы [1]. Исходя из этой тенденции, будущему эффективному менеджеру требуется исключительно знание науки управления процессами, группами, коллективами и работниками, будущему высокопроизводительному инженеру - знание точных и технических наук, будущему экономисту – знание математических закономерностей экономической деятельности, и все эти знания необходимы для решения конкретных прикладных проблем и практических задач; и, исходя из принципов широкой распространенной ныне концепции «образование длиною в жизнь» («long life learning»), необходимо следить за развитием этого конкретного знания

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

и вовремя проходить профессиональную переподготовку, чтобы не пополнить ряды безработных.

К сожалению, в рамках этой тенденции в тень уходят как гуманитарные науки (исключение может быть сделано только для иностранных языков), так и науки фундаментального характера. Как результат, может сложиться такая ситуация, что получивший диплом выпускник вуза, будучи аккуратным исполнителем, даже в русле своей профессиональной деятельности может испытывать затруднения в реализации методологической составляющей своей работы [2], в развитии своих способностей к владению информацией широкого профиля, необходимой для быстрой адаптации к изменяющимся социальным и даже профессиональным требованиям. В свою очередь, не обладая целостным видением реальности, навыками свободы творчества, занимая мировоззренческие позиции прагматизма в отношении к себе, другим людям, окружающему миру он продемонстрирует хорошие профессиональные исполнительские функции, но не более того.

Но современный мир, и здесь нельзя не согласиться с Э.В.Барковой, «бесспорно, сложен, динамичен, противоречив, это информационно-коммуникативный мир, мир глобализирующегося мирового сообщества и постиндустриализма... И в этом мире происходит все больший отрыв его рациональной информационно-технологической стороны от ценностей высокой чувственной культуры, интеллектуально-рациональных сторон человеческой жизни от нравственности, способности к со-страданию, со-трудничеству, со-чувствию, со-творчеству. Мир, в котором человек проявляет богатство своей человеческой чувственности – это исходное основание и пространство проявления состоявшейся человечности» [3, с. 33].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Соответственно, как никогда важной становится сейчас роль духовно-нравственного воспитания студенческой молодежи и непосредственно место в этом процессе гуманитарных наук. Вопрос о том, как необходимо осуществлять духовно-нравственное воспитание в вузе весьма обширен, и выходит далеко за рамки статьи, по этому вопросу высказываются многие философы, педагоги, психологи. Поэтому хотелось бы обратить особое внимание на тот его аспект, о котором говорится мало: о том, какую роль в духовно-нравственном воспитании студентов играет корпоративная культура вуза.

Исследованию корпоративной культуры вуза как таковой, ее специфики, особенностей формирования посвящено немало научных работ, однако многие авторы, изучающие эту культуру, рассматривая студенчество как ее элемент, лишь отмечают, что студенты – это неотъемлемые субъекты отношений этой корпоративной культуры, которые должны разделять ценности и нормы вуза. Так, например, на важный момент воспитания в корпоративной культуре обращает внимание В.Н.Давыдов: «все виды воспитательной работы должны быть направлены на формирование у молодежи «корпоративного духа», высокой лояльности к вузу, его достижениям и программам развития [4, с. 16]. Большую роль в процессе осуществления взаимодействия между обучающими и обучаемыми, для формирования их корпоративного духа, по его мнению, может сыграть профсоюзная организация как форма становления системы социального партнерства – основы для формирования партисипативного (участвующего) типа управления. М.Н. Дудина подчеркивает важность восприятия студентами ценностей и норм корпоративной культуры вуза, поскольку «студенты являются носителями специфики культуры вуза, его традиций, ценностей, имиджа не только в период своего обучения, но и спустя годы после окончания. В зависимости от того, насколько эти ценности разделяются студентами,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

распространяется позитивная или негативная информация о вузе... Корпоративная культура вуза открыта для выхода за его пределы для активной жизнедеятельности в социуме [5, с. 123].

Иными словами, основное внимание обращается на то, какую роль может сыграть студенчество в поддержании корпоративной вузовской культуры. Гораздо реже встречается такая точка зрения, которую высказывают Андомин О.В., Косинова С.Н., которые отмечают, как важный момент, тот факт, что корпоративная культура студенчества определяется не только корпоративной культурой вуза и работающих в нем преподавателей, но также и базовым общекультурным уровнем самих студентов. Поэтому, на их взгляд, основными задачами корпоративной культуры являются воспитание студентов, влияние на их восприятие корпорации и себя в ней, частичное изменение и коррекция взглядов, установок, мотивов, ценностей [6, с. 6]. Важным является положение авторов о том, что студенты в вузе не являются лишь пассивным объектом воспитательной работы, они не только приобщаются к вузовской корпоративной культуре, но и имеют возможность повлиять на нее, а именно, ввести новые традиции, сформировать новые идеалы и образцы для подражания, определить новые правила самоуправления.

Обычно в научной литературе, определяя функции корпоративной культуры в целом, - а корпоративная культура вуза является видом корпоративной организационной культуры, - выделяют такие, как «охранная» (создание барьера, ограждающего организацию от нежелательных внешних воздействий), интегрирующая (объединение сотрудников организации путем обеспечения определенных стандартов поведения), регулирующая (формирование и контроль поведения сотрудников и восприятия ими происходящих в ней процессов), адаптивная (вовлечение новых сотрудников в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

устойчивый стабильный ход организационной жизни), мотивационная (усиление вовлеченности в жизнь организации), имиджевая (формирование отличительного образа организации в обществе). Однако вуз не является традиционной бизнес-организацией, объективно главной целью которой, что бы ни было написано в своде ее корпоративной культуры, является получение прибыли в целях ее существования на рынке и обеспечения устойчивого роста. Понятие миссии, ставшее ныне неотъемлемой частью организационной культуры, в корпоративной культуре вуза сохраняет свой первоначальный смысл, так как вуз в первую очередь - это образовательная организация, которая служит делу образования и воспитания нового поколения.

Высшая школа сегодня призвана готовить образованного гражданина, критически мыслящую личность, для которой свойственны определенные культурные нормы, демократические ценности, этические принципы, умение оценивать моральное значение действий и выбора, значение национальных культурных ценностей и межкультурного диалога. Фактически, речь идет о формировании у студентов взглядов и установок, формирующих социальную ткань гражданского общества [7]. И в связи с этим необходимо выделить такую функцию корпоративной культуры вуза, как воспитательную.

В качестве примера рассмотрим, как соотносятся корпоративная культура Российского экономического университета имени Г.В.Плеханова и воспитательный процесс в университете. Сегодня миссия РЭУ им. Г.В. Плеханова состоит в подготовке всесторонне развитых профессионалов в области экономики, на основе синтеза исторических традиций и научных инноваций, а главной целью образования в РЭУ имени Г.В. Плеханова ставится целостность профессионального и личностного развития студентов. Благодаря такому подходу, выпускники будут способны встраивать полученные ими

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

знания, умения и навыки в современную экономическую реальность и успешно реализовывать свой потенциал [8]. Для современного бизнеса исключительное значение приобретает не только узкопрофессиональное, но и гуманитарное образование, которое позволяет воспитать человека думающего, обеспокоенного своей судьбой и судьбой Родины, обладающего высокими духовными и нравственными ценностями.

Плехановский университет, которому в этом году исполняется 110 лет, вырос из Московского Коммерческого института, первого экономического высшего учебного заведения дореволюционной России. Основателями Московского коммерческого института, утвержденного в 1907 году, была поставлена задача осуществить подготовку компетентных специалистов, которые сочетая в себе высокий уровень общей культуры и профессиональные знания, становились лидерами российского предпринимательства.

Директор Московского коммерческого института Павел Иванович Новгородцев, выдающийся ученый, юрист и философ [9], определял, как основную направленность вуза, подготовку «для будущего просвещенных деятелей, любящих свою страну, верящих в ее неиссякаемые силы и умеющих в самой будничной практической работе видеть осуществление великого долга» [10, с.7]. В соответствии с лучшими традициями высшего образования российских университетов [11] он выстраивал деятельность института на широких общеобразовательных началах и привлекал лучших ученых в число профессорско-преподавательского состава вуза.

Знакомство с архивами Московского коммерческого института позволяет увидеть, что гуманитарным и социально-гуманитарным наукам уделялось самое пристальное внимание. Это такие учебные предметы, как философия, история политических учений, государственное право, страховое право. В числе

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

лекторов были известный философ и специалист в области истории правовых учений П.И.Новгородцев, первый директор Московского коммерческого института, авторитетный историк А.А.Кизеветтер, С.Н.Булгаков, философ, чьи взгляды получили впоследствии широкое признание не только в России, но и за ее пределами. Лишь по окончании первого курса студенты начинали изучать профессиональные предметы, как общего плана, например, курс «Наука о финансах», или курс счетоведения, как в то время назывался бухгалтерский учет, так и прикладные, например, «Местные финансы», «Элементарный курс коммерческих вычислений». Таким образом, овладение студентами профессиональными знаниями сочеталось с воспитанием у них широкого кругозора, духовной культуры.

Бережное отношение к историческим традициям университета в духовно-нравственном воспитании студентов играет весьма важную роль и в современном Плехановском университете. Обращение к высоким образцам прошлого, использование их в воспитательном процессе не только приобщает студентов к основам корпоративной культуры вуза, но и способствует их освоению, интериоризации в ходе воспитания личности молодых людей.

Библиографический список

1. Ивлева М.И., Левченко К.Г. Полиаспектность современного образовательного процесса // Современные направления развития гуманитарных, юридических и экономических наук Сборник трудов международной научно-практической конференции. 2013. С. 16-20.

2. Ивлева М.И. Место логики в системе экономического образования // Актуальные вопросы психологии и педагогики в современных условиях

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. 2016. С. 114-116.

3. Баркова Э.В. Философия межкультурных коммуникаций в перспективе идеалов Возрождения-XXI // Человеческий капитал. 2014. № 10 (70). С. 30-34.

4. Давыдов В.Н. Корпоративная культура как способ социального взаимодействия и воспитания в вузе // Образование и наука. 2008. № 1 (49). С. 15-23

5. Дудина М.Н. Корпоративная культура вуза как фактор воспитания этически развитой личности // Корпоративная культура образовательных учреждений: проблемы интеллигентности работников образования: материалы 5-й Всероссийской научно-практической конференции, Екатеринбург, 7 – 8 февраля 2013 г. ФГАОУ ВПО «Рос. гос. проф.-пед. ун.-т». Екатеринбург, 2013. С.120-124

6. Андомин О.В., Косинова С.Н. Корпоративная культура студенчества как один из инструментов процесса воспитания личности // Вестник Самарского государственного технического университета. Серия: психолого-педагогические науки. 2011, № 2, с. 4-12.

7. Понизовкина И.Ф. Влияние общества Postmodernity на философско-гуманитарное образование // Роль философии в пространстве информационного общества сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. Редакторы Н.А. Краснова, Т.Н. Плесканюк. 2016. С. 48-58.

8. Исаева К.В., Селянская Г.Н. Актуализация модели предпринимательского университета в условиях модернизации системы высшего образования // Проблемы и перспективы развития образования в России. 2012. № 16. С. 285-290.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

9. Ивлева М.И., Костин П.А. Павел Иванович Новгородцев – первый директор Московского коммерческого института// Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2013. № 1 (55). С. 5-10.

10. Новгородцев П.И. Речи и приветствия на торжестве освящения нового здания Московского коммерческого института 10 февраля 1913 года. – М . : Типография Г. Лисснера и Д. Совко, 1914.

11. Ивлева М.И. Университетская спиритуалистическая философия: концепция философского образования в трудах Е.А. Боброва // Социально-гуманитарные знания. 2014. № 8. С. 124-138.

12. Ивлева М.И., Яблочкина И.В. Гуманитарные науки в современной системе высшего образования // Современная экономика: концепции и модели инновационного развития Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2016. С. 34-37.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 378.147.2

Логинова С.Л. Механизм формирования педагогических методов обучения

Le mécanisme de formation méthodes pédagogiques de la formation

Логинова Светлана Леонидовна
Ст. преподаватель кафедры Экономики
Российский Государственный Профессионально-Педагогический Университет
Loginova Svetlana Leonidovna.
Senior Lecturer, Department of Economics
Russian State Vocational Pedagogical University

Аннотация: В статье раскрываются механизм формирования педагогических методов обучения

Ключевые слова: метод, методика, педагогические методы обучения, мышление, деятельность

Abstract: Dans l'article révélé le mécanisme de formation méthodes pédagogiques de la formation

Keywords: la méthode, la technique, l'enseignement, les méthodes d'apprentissage, la pensée, l'activité

В последнее десятилетие государственная политика в сфере высшего образования характеризуется глубокой и последовательной модернизацией, предполагающей пересмотр сущностных и формальных характеристик не только самого образовательного процесса, но и в определении инновационных способов взаимодействия субъектом образования, в пересмотре установленных образцов и стереотипов педагогического опыта, что в итоге ведет к реальному изменению парадигмы высшего образования. Советская педагогика, направленная на получение знаний, формирование умений и навыков специалиста, уходит в прошлое. Современные условия требуют от педагога нового набора профессиональных качеств - компетентности, связанных со способностью и готовностью преподавателя не только к профессиональному развитию, к самостоятельному и ответственному принятию решений, но и к

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

внедрению инновационных механизмом обучения. Возникла необходимость в разработке и внедрения новых методик и технологий образования, которые избавили бы педагога , входящего в систему высшего образования, от стандартного пути, организованного по линейному принципу и определенного только учебными программами и планами. [4].

В настоящее время, одной из проблем современного высшего образования, в практической педагогике является то, что, преподаватели высших учебных заведений испытывают профессиональное затруднение, выражающееся в непонимании сущности педагогических методов обучения, в незнании содержаний педагогических методик, технологий, в результате чего реализация существующих методов и методик обучения не всегда соответствуют целям образования или способам их достижения. Результат этого явления – снижение эффективности педагогической деятельности. Деятельность с затруднением является источником развития самой деятельности и ее субъекта, именно она формирует потребность практики типизировать ее для выработки способа затруднений. [4]

Одним из способов выхода из затруднений, связанных с применением методов обучения в педагогике высшей школы, нам видится в выявлении сущности и четкого понимания педагогического метода как феномена мышления и деятельности педагога в высшем образовании. В педагогической практике, особенно в практике высшего образования, метод, путают с методиками, технологиями, формами обучения, поэтому для понимания сути метода и его отличия от конкретных форм деятельности важно понять механизм его возникновения и формирования.

Этимология слова «метод» от греческого methodos. Что дословно означает «путь, способ, исследование, прослеживание, продвижение к истине - способ

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

достижения определенной цели, форма практического и теоретического освоения действительности, исходящего из закономерностей движения изучаемого объекта: система регулятивных принципов преобразующей, практической или познавательной, теоретической деятельности». (Ф.Словарь). Исторически, понимание метода как научной категории связано со способом построения и обоснования системы философского знания: от диалектического метода Сократа до феноменологического метода Э.Гуссерля. [5] Р.Декарт, считал, что методы - это такие правила, которые направляют применение разума для того, чтобы избежать заблуждение и лишней траты сил ума. Метод- это точные и просты правила, позволяющие отличить истинное от заблуждения. Без метода нечего пускаться на поиски решения задач. Метод выступает формой содержания и в нем понятие является средством самопоказа содержания, условием сознания формы внутреннего самодвижения содержания, считал Г.Гегель. Ф.Бэкон сравнивал метод с факелом, освещающим путь к поиску истины и считал, что путь надо начинать от эмпирики, от наблюдения, эксперимента – к познанию причин и выведению законов. [1].

Если обратиться к основателю отечественной методологии Г.П. Щедровицкому, то он рассматривает метод шире, нежели задача или способ. "Метод необходим для того, чтобы решить задачу, а для этого нужно знать ее условия, владеть определенными средствами ее решения, уметь построить процедуру, или процесс решения задачи» или « Метод-это особый тип знания, дающий возможность производства нового знания, а также осуществления и преобразования деятельности». Эти положения в совокупности и составляют метод [5]. Совокупность двух элементов: методических знаний, дающих возможность исследовать объекты, и методических предписаний, позволяющих управлять деятельностью, Г.П.Щедровицкий обозначил как метод.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Создание метода и его применение связано, а мыслительными процедурами абстрагирования и конкретизации. Метод появляется в результате обобщения образцов конкретных форм, но, как и любое обобщение, он не может «напрямую» применим в деятельности, в том числе и педагогической. Для применения метод необходимо конкретизировать, применяя в ходе конкретизации специфические абстрактные средства мыслительной деятельности. Другими словами, метод- это результат мышления, воплощенный в деятельности (см. рис1)

Рисунок 1. Механизм появления метода

Ученик Г.П. Щедровицкого и последователь Анисимов О.С. генезис метода связывает с необходимостью мыслительной деятельности. Для выделения метода деятельность подвергается познанию (исследованию, рефлексии), в результате чего строится образ этой деятельности. В течение времени этот образ при неоднократном воспроизводстве деятельности начинает повторяться, но всякий раз бывает несколько иным. Так при повторении деятельности появляется многообразие ее повторений, в которых можно выделить закономерности, дающие основания для фиксации обобщающего образа этой деятельности. В случае, когда исследуется множество разных, но похожих

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

деятельностей, в результате определяется обобщенный образ типовой (абстрактной) деятельности – это и есть метод. [1].

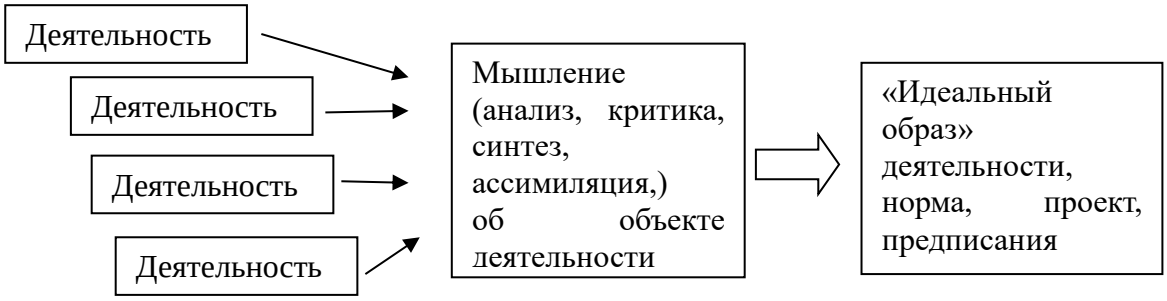

Рисунок 2. Механизм формирования метода

Обобщение научных определений позволяет определить метод – как обобщенный тип реальности, проявляющийся в различных видах мыслительной деятельности и предполагающий мышление через анализ, критику, синтез, выявления «идеала» и ее нормирование, т.е. нахождение новых норм деятельности.(рис.2)

Наша цель, понимание метода не просто как научной дефиниции, а понимание именно педагогического метода, метода обучения. В Российской педагогической энциклопедии метод обучения определяется как «система последовательных взаимосвязанных действий учителя и учащихся, обеспечивающих усвоение содержания образования» [2]. Метод обучения проявляется через взаимодействие двух субъектов обучения: педагог (субъект 1) воздействует на обучающегося (субъект 2), который путем мыслительной деятельности (мышления) и практической деятельности усваивает новый социальный опыт (знания, навыки умения), создает новые нормы деятельности

В педагогической литературе отмечается, что метод обучения характеризуется тремя признаками: обозначает цель обучения, способ усвоения, характер взаимодействия субъектов обучения.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Схематично структура метода обучения, со всеми составляющими характеристиками представлена на рисунке 3.

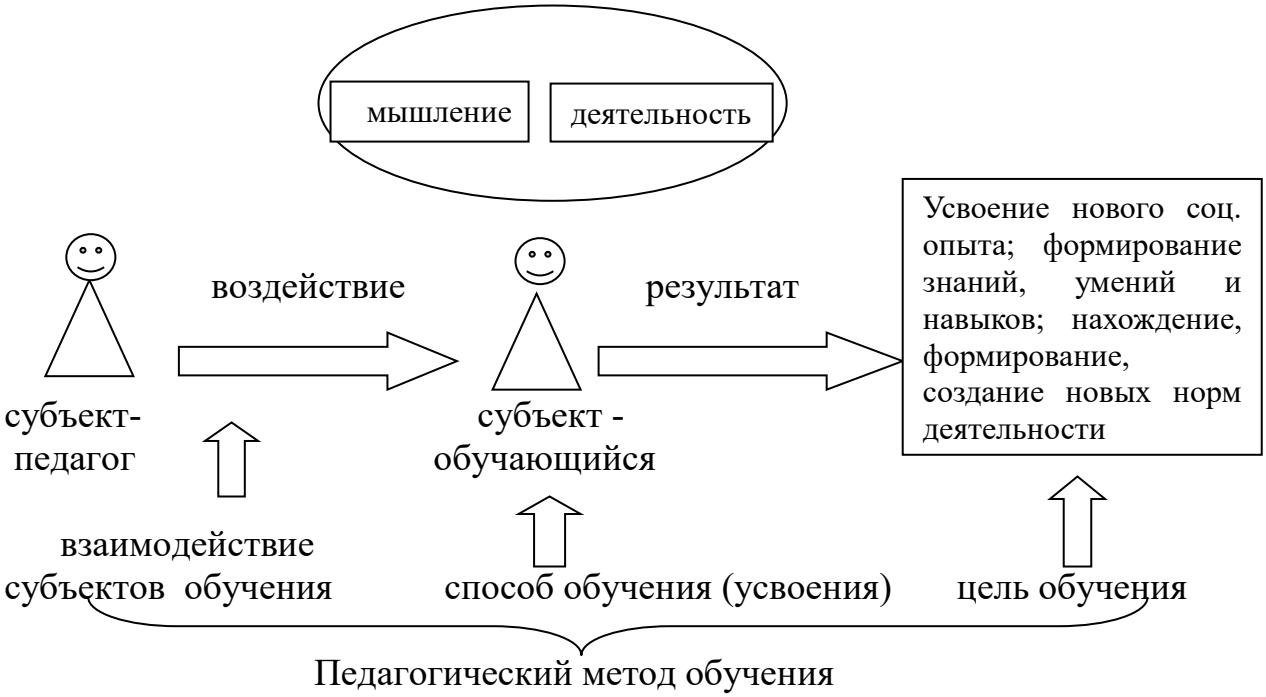

Рисунок 3. Схема педагогического метода обучения

Понимание сущности педагогического метода, а именно механизма формирования и проявления метода обучения позволит на их основе создавать не только новые инновационные методики обучения, но и более эффективно использовать и применять существующие методики обучения в высшей школе, не допуская смешений и замещений этих понятий.

Библиографический список

1Анисимов О.С. Основы общей и управленческой акмеологии: Учеб. пособие. М.: РАГС, 1995. 534 с)

2.Российская педагогическая энциклопедия: В 2 т. / Гл. ред. В. В. Давыдов. М.: Большая Российская энциклопедия, 1993. Т. 1. 608 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3.Философский энциклопедический словарь. М., 1983. С. 579

4.Чупина В.А. Развитие профессиональной рефлексии в последипломном образовании / диссер. на соис. уч. степени докт пед. наук. //Российский государственный профессионально-педагогический университет.2006.468 с.

5.Щедровицкий Г. П. Философия. Наука. Методология. М.: Шк. культ. полит., 1997.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 372.881.161.1

Нурмахова Ж. К. Активизация познавательной деятельности студентов в процессе обучения русскому языку

Intensification of students' cognitive activity in learning the Russian language

Нурмахова Жамиля Кдырбаевна,
Кандидат филологических наук,
ассоциированный профессор факультета общей гуманитарной подготовки,
Казахская головная архитектурно-строительная академия, г. Алматы Республика Казахстан
Nurmakhova Zhamilia Kdyrbaevna,
PhD, Associate professor, Department of General Humanitarian Training (DGHT)
Kazakh Leading Academy of Architecture & Civil Engineering (KazLAACE)
Almaty city, Republic of Kazakhstan

Аннотация: В настоящее время использование компьютерных технологий позволяет интенсифицировать преподавание русского языка, повысить темп занятия, увеличить объём коммуникативных упражнений, активизировать познавательную деятельность студентов за счёт сокращения затрат времени на другие виды работ.

Ключевые слова: продуцирование, вторичный научный текст, флипчарт, информационные технологии обучения, инновации, активные методы обучения.

Abstract: Nowadays the use of computer technology makes it possible to intensify teaching Russian, increase the pace of lesson, develop the volume of communicative exercises, activate the cognitive activity of students due to reducing the time, which spent on other activities.

Keywords: production, secondary scientific text, flipchart, information technology training, innovation, active learning methods.

Поиск методической доминанты в последние годы ведется в области использования информационных технологий обучения. Вместе с тем остается немало вопросов, требующих более глубокого изучения и разработки в соответствии с коммуникативными и познавательными потребностями студентов, возникающими в процессе преподавания русского языка в вузовской аудитории. Одной из специфических особенностей занятий по русскому языку является большой объём работы, который необходимо осуществить для приобретения студентами соответствующих умений и навыков, а также характер этой работы: кропотливое выполнение упражнений, переписывание из учебника

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

или из другой учебной книги дидактического материала с одновременным выполнением каких-либо грамматических заданий и многое другое. В эпоху распространения инноваций во все сферы жизни перед преподавателями русского языка стоят задачи, диктующие необходимость пересмотра педагогических средств воздействия на ум, волю, чувства студента с целью его быстрейшего введения в богатый мир русской речи во всех ее видах – чтении, говорении, аудировании, письме.

Как утверждает О.Д.Митрофанова: «В настоящее время широкое распространение получили активные методы обучения. Применение этих методов требует тщательной подготовки как со стороны обучающего, так и со стороны обучаемых. Среди ведущих методических установок можно назвать: самостоятельную и активную речевую деятельность с преобладанием устных форм общения, опора на зрительно-слуховые образы как источники семантизации языкового материала и др.» [1].

В результате обострилась уже существовавшая ранее проблема: каким способом можно быстрее включить обучаемого в реальный процесс коммуникации, ускорив его адаптацию к новой языковой среде, повысить эффективность студентов.

Среди технических новинок, приходящих сегодня в сферу образования, особое место занимают презентации в Power Point, позволяющие педагогу сделать процесс обучения ярким, наглядным, динамичным, варьировать частные решения с опорой на имеющиеся готовые «шаблоны», а также более эффективно осуществлять «обратную связь». Использование слайдов и презентаций в Power Point дают преподавателю новые возможности для оптимизации процесса обучения, создания содержательных и наглядных заданий, развивающих познавательную активность учащихся, для структурирования занятия и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ускорения его темпа. Использование проекционной техники в сочетании с аудиосредствами дает возможность привлекать на занятиях при объяснении нового материала тезисы, таблицы, видео- и справочные материалы, при анализе текстов – схемы и данные электронных словарей по русскому языку. Это позволяет реализовать принципы наглядности, доступности и системности изложения материала, а также значительно экономит время, стимулирует развитие мыслительной и творческой активности учащихся. Использование компьютерных технологий в учебном процессе позволило определить обязательные компоненты подобных занятий. Это:

1. Пропедевтический (мобилизация внимания студентов, психологическая подготовка к восприятию материала занятия, подготовка к работе с компьютером, инструктаж по технике безопасности, установка на успех выполнения работы).

2. Ситуация «мозгового штурма» (использование тестов разных уровней сложности). На этапе «мозгового штурма» проводится актуализация изученного материала, его повторение и закрепление.

3. Организация творческой деятельности студентов. (Развитие речи – обязательная часть занятий по русскому языку.

В качестве примера предлагаем сценарий занятия по реферированию. На занятии использованы различные виды презентаций, флипчарты.

Этап 1. Повторение пройденного материала. Знакомство с новой темой, с понятием реферат. При объяснении нового материала используется объяснительно-иллюстративный метод, к которому относится работа с таблицами, схемами, карточками-заданиями различного вида. Мы комментируем этот материал, при необходимости дополняем его другими примерами и заданиями, обращаем внимание на наиболее важные моменты.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Этап 2. Знакомство со структурой и особенностями написания реферата, с видами реферата. В качестве материала мы использовали специализированные тексты. Опираясь на специальные предметы, изучающиеся параллельно, мы выделили тот лексический и грамматический материал, который является общим для нескольких основных учебных дисциплин, а затем заложили его в качестве материала для реферирования и тем самым обеспечили его многократную повторяемость не только на занятиях по русскому языку, но и на лекциях и семинарах по специальным дисциплинам. Представленный нами текст «Металлические конструкции» мы оформили в виде флипчарта. При реализации данного этапа занятия мы использовали слайды со словами для справок в помощь студентам, в которые поместили речевые клише, характерные для реферата: *реферат посвящен такому актуальному вопросу, как …, темой реферата является …, в реферате рассматривается …, в центре внимания автора находится …, на первый план автором выдвигаются …, в своей работе автор ставит/ затрагивает / освещает/ останавливается на следующих проблемах …,* и др. Подобные задания можно использовать и на этапе самостоятельной работы студентов, т.к. возможна организация самопроверки студентами, работа в парах – взаимопроверка и опять же – экономия времени занятия.

Этап 3. Работа с пазлами. Студенты делятся на три группы. Даются три готовых реферата. Тексты рефератов разрезаны на несколько частей. Задача студентов – восстановить тексты рефератов. Во время этой работы используем таймер – для выполнения заданий, ограниченных по времени. В качестве положительного момента можно отметить воспитание у студентов умения правильно организовывать свой учебный труд.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

На занятиях с презентациями даже пассивные студенты включаются в работу, с интересом просматривают слайды и отвечают на вопросы. Во время любой презентации обучающиеся очень внимательны и сосредоточены.

Таким образом, использование инновационных методических технологий позволяет значительно интенсифицировать учебный процесс. Применение разнообразных видов наглядности способствует успешному формированию у студентов речевых навыков и умений, так как от степени эмоционального воздействия, вызванного зрительным и слуховым восприятием, зависит прочность усвоенных языковых явлений.

Библиографический список

1. Митрофанова О.Д. Лингводидактические уроки и прогнозы. Материалы IX Конгресса МАПРЯЛ, Братислава, 2000, стр. 347-348.

2. Бидайбеков Е.Ы., Григорьев С.Г., Гриншкун В.В. Создание и использование образовательных электронных изданий и ресурсов. // Учебно-методическое пособие. Алматы, 2006, 136 с.

3. Буторина Т.С., Ширшов Е.В. Дидактические основы использования информационно-педагогических технологий в подготовке электронного учебника // Открытое образование. 2001, № 4, стр. 14-16.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 378

Просветова Т.С. Социально-педагогический подход: теоретико-прикладные аспекты

Socio-pedagogical approach: theoretical and applied aspects

Просветова Татьяна Сергеевна
Доктор педагогических наук, профессор 215 кафедры
Военный учебно-научный центр Военно-воздушных сил
«Военно-воздушная академия имени проф. Н.Е. Жуковского
и Ю.А. Гагарина» (г. Воронеж)
Prosvetova Tatyana Sergeevna
Doctor of pedagogical Sciences, Professor of the Department 215
Military educational scientific center air force
"Air force Academy named after Professor N. E. Zhukovsky
and Y. A. Gagarin" (Voronezh)

Аннотация. Раскрываются теоретико-методологические компоненты социально-педагогического подхода и его прикладной потенциал на примере конкретного военно-педагогического исследования.

Ключевые слова: социально-педагогический подход, понятия, принципы, функции, прикладные возможности.

Abstract. Reveals the theoretical and methodological components of the socio-pedagogical approach and applied potential on the example of a specific military-pedagogical research.

Keywords: socio-pedagogical approach, concepts, principles, functions and application possibilities

Процесс модернизации российского образования актуализирует способность человека к саморазвитию, самосовершенствованию, сотрудничеству, ориентацию его на ценность прогресса, гражданственности, патриотизма, труда, науки, культуры, творчества. Данный контекст обусловливает необходимость содержательной характеристики социально-педагогического подхода как системной методологии, обусловливающей ценностно-целевую направленность не только военно-педагогического исследования, но и военно-педагогического процесса с его методико-технологической реализацией. Исходя из этого, необходимо понимать, что методология, в целом, определяет стиль организации целостного военно-

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

педагогического исследования, а также его прикладного аспекта (организации военно-педагогического процесса). Следовательно, на уровне теории влияет на отбор совокупности методологических подходов, являющихся необходимой и достаточной для решения поставленных задач и достижение цели в военно-педагогическом исследовании и на уровне практики определяет отбор деятельности военно-педагогического процесса и взаимодействие субъектов данного процесса.

Социально-педагогический подход сущностно представлен совокупностью инвариантных принципов и категорий. При этом под сущностью понимается то постоянное, что сохраняется в явлении при различных вариациях, в том числе и временных. Основными *функциями социально-педагогического подхода*, оформившимися в отечественном социокультурном генезисе, являются: *гуманистическая, прикладная, теоретико-методологическая*.

Инвариантные *принципы социально-педагогического подхода*: *принцип гуманизма, природосообразности, культуросообразности.* Принципы, отражая закономерности его становления, объективно определяют направленность теории и практики военного образования на современном этапе.

Принцип гуманизма, актуализирует в военном образовании личностно-ориентированный, личностный, личностно-деятельностный подходы; принцип природосообразности – антропологический, акмеологический, деятельностный, интегративно-дифференцированный подходы; принцип культуросообразности – культурологический, аксиологический, синергетический, этнопедагогический, технологический, компетентностный подходы.

Понятийно-категориальный аппарат социально-педагогического подхода, отражающий отечественную социокультурную специфику и явившийся результатом его историко-педагогического генезиса, в военно-

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

педагогической теории и практике военного образования составляют такие инвариантные категории как *военно-педагогический процесс, факторы (социализации, воспитания, формирования), социальное воспитание, среда, взаимодействие.*

Социально-педагогический подход определяет новое качество военно-педагогического исследования, проявляющееся в изучении условий, факторов, влиявших (влияющих) на систему военного образования, что связано с историей военной образовательно-воспитательной среды, развивающейся во взаимосвязи с обществом и его культурой; исследование истории политики государства в военном образовании, роли общественности (организаций, партий); исследование отношений семьи и военных учреждений; исследование курсантов, офицеров-преподавателей, адъюнктов как социальных групп, имеющих свою субкультуру, влияющую на их развитие, социальное воспитание и социализацию.

Исследование истории военной образовательно-воспитательной среды предполагает тесное взаимодействие с общей историей, дающей понимание развития окружения системы военного образования: военно-педагогического сознания социума в целом, а не только его отдельных представителей; истории военно-учебных заведений в их развитии в различные эпохи, то есть истории военно-педагогической практики, которая может не соответствовать передовым теориям, опережая или отставая от них; восприятия курсантов в разные эпохи ценностей и идеалов, определявших их социализацию [2, 3].

Покажем прикладной аспект (методологическую функциональность) социально-педагогического подхода в диссертации Ю.А. Поповой «Методы обучения и воспитания в педагогической деятельности отечественных

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

специальных средних школ ВВС в 1940-1955 гг. (на примере 6-ой Воронежской специальной средней школы ВВС) [1].

В исследовании Ю.А. Поповой социально-педагогический подход позволил выявить, прежде всего, обусловленность развития военного образования в целом спецификой исторического этапа и политикой государства (военно-политическая напряженность конца 30-х – начала 40-х гг.; осуществление руководством страны системы мероприятий по обеспечению подготовки командиров для армии; уровень военно-профессиональной подготовки руководящего кадрового состава армии). Наряду с этим, социально-педагогический подход позволил выделить факторы, определившие необходимость открытия специальных средних школ: подготовка летно-технического состава в школах и училищах ВВС и вызванный нарастающей военной угрозой численный рост подготовки летных кадров; объединение действующих военно-авиационных школ и открытие новых.

При проведении исследования, социально-педагогический подход обусловил необходимость анализа развития педагогической (Н.И. Болдырев, Н.К. Гончаров, П.Н. Груздев и др.) и военно-педагогической теории (И. Хитров, М.С. Хозин, Л.К. Черкасов и др.) рассматриваемого периода и последующее исследование ее реализации в практике подготовки «спецов», что, в свою очередь, потребовало анализа учебных планов, учебных программ, учебников, годовых отчетов школ по учебно-воспитательной работе. Результатом проведенного анализа явилась констатация того, что контекст времени обусловил приоритет разработки в педагогической теории политического (М.А. Данилов, И.А. Каиров и др.) и физического (М.А.Коломийцев, Д.М. Конаков и др.) воспитания как составных частей военнизации системы отечественного образования. Наряду с этим, выло выявлено, что общепедагогическая теория

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

(Н.И. Болдырев, П.Н. Груздев и др.) определяла основные направления патриотического воспитания: воспитательный потенциал содержания общеобразовательных и специальных предметов; общественно-полезная работа; военно-прикладные виды деятельности; деятельность кружков Осоавиахима.

Социально-педагогический подход направил исследование и на анализ педагогической практики рассматриваемого периода (на примере 6-ой Воронежской ССШ ВВС): сокращенные программы подготовки, проведение досрочных выпусков, изменение программ для перехода на ускоренную подготовку, сокращение сроков обучения, расширение численности и функционала учебных заведений.

Анализ педагогической теории, исходя из методологической функциональности социально-педагогического подхода, проводился во взаимосвязи с анализом военно-педагогической теории (И.А. Власов, И. Хитров и др.) и практики военного образования (В.М. Лозовой-Шевченко, Б.Ф. Осетров и др.) в исследуемый период. Данный аспект вывел исследование на существовавшие проблемы военной теории и практики рассматриваемого периода: поверхностный анализ начавшейся войны (1941-1945 гг.) и отставание военно-педагогической мысли от потребностей военной действительности в разработке научно обоснованной концепции военно-профессиональной подготовки в условиях внезапного нападения. Практика военного обучения и воспитания характеризовалась большим вниманием к направлениям и способам, нежели к психологическим аспектам обучения и воспитания.

При проведении исследования социально-педагогический подход определил необходимость выявления условий организации педагогической деятельности 6-ой Воронежской средней специальной школы (ССШ) ВВС. Результатом исследования данного аспекта явилось понимание того, что на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

каждом этапе данные условия, сохраняя инвариант – традиции, изменялись. К выявленным автором исследования традициям воинского обучения и воспитания можно отнести: прагматическая полезность содержания образования (приоритет практического знания) и организации обучения (ежегодные лагерные сборы; участие батальона, с его переменным и постоянным составом в военных парадах и смотрах; соблюдение Устава внутренней службы, определявших характер уставных взаимоотношений; режим дня; ежедневные дежурства; несение службы в наряде; порядок в спальных помещениях интерната; дисциплинарная практика – поощрения, взыскания; уважение к военной форме одежды; умение вести себя в обществе и отражавшие его практические модели поведения и взаимодействия.

Наряду с выделенными аспектами, социально-педагогический подход определил направленность исследования на осмысление видов деятельности учащихся (учебной и внеучебной), определявших их подготовку и формировавших их сознание. Так, в частности, было выявлено, что учебная деятельность регламентировалась учебным планом, включавшим общеобразовательные, специальные и военные дисциплины (топография, метеорология, авиасвязь, аэронавигация, штурманская подготовка; уставы, военная подготовка, строевая подготовка, бомбометание, «уплотненная» программа по физподготовке. Внеучебная (внеклассная и внешкольная) воспитывала в будущих защитниках Отечества любовь и преданность Родине, патриотизм и гражданственность. Вместе с этим определяла широкий общекультурный кругозор воспитанников ССШ ВВС через посещение различных видов школьных кружков и секций; посещение, с последующим обсуждением, театров, кинотеатров, выставок, просмотр кинофильмов, чтение

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

произведений отечественных поэтов и писателей, личное знакомство и переписку с ними.

Значимым аспектом, обусловленным социально-педагогическим подходом, было исследование социального состава учащихся и преподавателей 6-ой Воронежской ССШ ВВС. Было выявлено количественное соотношение выпускников местных городских и сельских школ, иногородних (в меньшей степени); преобладание выходцев из семей служащих по отношению к выходцам из семей рабочих и крестьян; преобладание конкретных национальностей (русские, украинцы) в контингенте учащихся; общественно-политический уровень обучающихся (комсомольцы); этнопсихологические особенности национальной и субкультуры, носителями которых были подростки-учащиеся ССШ ВВС, а также влияние данных культур в направлении содействия или противодействия формированию военного менталитета воспитанников и их мировоззрения. Наряду с этим в исследовании был проведен анализ социального состава, уровня образования и профессионального опыта преподавателей 6-ой Воронежской ССШ ВВС, их влияния на качество подготовки и личностное развитие учащихся.

Результатом проведенного анализа было выявление полной укомплектованности педагогическими кадрами 6-ой Воронежской ССШ ВВС на этапе ее формирования и первого года деятельности. Это были как преподаватели с высшим педагогическим образованием и опытом педагогической работы, так и офицеры запаса. На этапах эвакуации в Караганду и пребывания 6-ой Воронежской ССШ ВВС в Липецке (реэвакуация), в связи с недостаточным кадровым комплектованием командно-преподавательского состава на работу принимали представителей местного населения с низким уровнем профессиональной педагогической подготовки или ее полным

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

отсутствием. Вместе с тем, результаты проведенного исследования также позволяют констатировать значимый вклад липецких педагогов в обучение и воспитание «спецов».

Таким образом, социально-педагогический подход как системная методология, определяющая его методологическую функциональность, открыл для исследователя знание контекста (социокультурного, педагогического, военно-педагогического на уровне теории и практики), позволившего не только выявить и раскрыть методы обучения и воспитания, но и дать ответ на вопрос – почему именно данные методы обучения и воспитания определяли результативность, эффективность и продуктивность подготовки. Наряду с этим, исследователь выявил психолого-педагогический потенциал выявленных методов, развивавший личностные структуры учащихся ССШ ВВС.

Библиографический список

1. Попова Ю.А. Методы обучения и воспитания в педагогической деятельности отечественных специальных средних школ ВВС в 1940-1955 гг. (на примере 6-ой Воронежской специальной средней школы ВВС): автореферат на соиск. уч. ст. к. пед. н. (13.00.01). – Воронеж, 2016. – 24 с.

2. Просветова Т.С. Методология исследования историко-педагогического опыта деятельности авиационных спецвоеншкол // Материалы докладов IV Международной научно-практической конференции «Авиация: история, современность, перспективы развития /редкол. Кириленко А.И. [и др.]. – Минск: МГВАК, 2014. – С. 373-375

3. Просветова Т.С. Социально-педагогический подход в военном образовании // Актуальные проблемы профессионального образования: подходы и перспективы: материалы XI – ой международной научно-практической конференции. – Воронеж: ИПЦ «Научная книга», 2013. – С. 32-33

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 37

Федоренко Е.Ю., Юдина Ю.Г. Модульная сетевая магистратура «Педагогика и психология развития» как место развития метапредметных компетентностей будущих педагогов - психологов в образовательном процессе

Modular network magistracy “Development pedagogy and psychology” as a place for development of metasubject competence of pedagogue-psychologist in educational process

Федоренко Елена Юрьевна,
Кандидат психологических наук, доцент
Зав. кафедрой психологии развития и консультирования ИППС
Сибирского Федерального университета
e.fedorenko@mail.ru
Юдина Юлия Геннадьевна,
Кандидат педагогических наук, доцент
Кафедры психологии развития и консультирования ИППС
Сибирского Федерального университета
yudish@mail.ru
Fedorenko Elena Yuryevna
Candidate of Psychology, Docent,
Head of Development psychology and consulting chair
Institute of Education, Psychology and Sociology
Siberian Federal University
Udina Julia Gennadevna
Candidate of Pedagogy, Docent,
of Development psychology and consulting chair
Institute of Education, Psychology and Sociology
Siberian Federal University

Аннотация. Эта статья о современной ситуации в образовании, где возникает необходимость подготовки педагогов, способных реализовать новые образовательные стандарты, владеющих технологиями психологии и педагогики развития, ориентированных на развитие личностных, предметных и метапредметных образовательных результатов. Авторы сосредоточились на разработке и реализации современных высокоэффективных программ обучения для педагогов-психологов в соответствии с требованиями современных профессиональных образовательных стандартов и стандартов преподавания.

Ключевые слова: модульная сетевая магистратура, психология развития, педагогика развития, метапредметные компетенции, современные подходы в образовании, модернизация, психолого-педагогическое образование.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Abstract: This article is about modern situation in education. There is a necessity of training pedagogue, who could realize new educational standards, who manage action and development psychology technologies, who focus on personal development, on subject and metasubject educational results. Author focus on designing and realizing modern high education programs for pedagogue-psychologist according to actual professional high educational standards and professional teaching standards.

Keywords: modular network magistracy, development psychology, development pedagogy, metasubject competence, acting approach at education, modernization, pedagogue-psychologist training.

Усложнение социокультурной жизни в современном информационном обществе предъявляет повышенные требования к развитию способности профессионалов, работающих в сфере образования детей и взрослых, создавать условия для целостного развития человека, владеть технологиями деятельностного и возрастного подхода, вести профилактическую, здоровьесохраняющую и коррекционную работу. В настоящее время в учреждениях системы общего образования всё больше возрастает "кадровый голод" и потребность в педагогах-исследователях, способных работать в деятельностном подходе в соответствии с современными стандартами и в рамке культурно-исторического подхода для обеспечения эффективного взросления учащихся школ.

Наш опыт в реализации программ повышения квалификации учителей начальной и подростковой школы, показал, что на сегодняшний день существует потребность в таких профессионалах, которые могли бы обеспечить реализацию новых ФГОС-ов общего образования, были бы способны решить проблемы, возникающие при организации учебной деятельности учащихся, направленной в отличие от традиционного обучения на развитие личностных, предметных и метапредметных образовательных результатов.

Современная ситуация перехода на новые ФГОС-ы общего и высшего образования требует такой подготовки квалифицированных специалистов,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

которые способны проводить психолого-педагогические исследования процессов обучения, воспитания и развития, происходящих во взаимодействии учителя и учащихся. Без опоры на результаты таких исследований педагог не сможет правильно оценить трудности, возникающие в ходе учебно-воспитательного процесса и эффективно выполнять собственные профессиональные действия.

Для продуктивного решения вышеназванных проблем требуется разработка и внедрение программ высшего профессионального психолого-педагогического образования, которые будут ориентированы на подготовку таких специалистов высокого уровня квалификации, предусматривать достаточный уровень их теоретической подготовки наряду с большим объемом практики, что позволит обеспечить подготовку профессионалов в соответствии с современными профессиональными стандартами высшего образования и профессиональным стандартом педагога.

Актуальность создания магистратуры по педагогике и психологии развития обусловлена необходимостью разрешать в образовательном процессе высшего профессионального психолого-педагогического образования следующие противоречия:

- между необходимостью реализовывать системно-деятельностный подход в образовательной практике школ согласно ФГОС общего образования (все ступени) и недостаточным количеством в школах профессионалов - практиков развития, способных реализовать в собственном педагогическом действии принципы и методы развивающего обучения обучения на материале учебных предметов, ведущего за собой развитие мышления, рефлексии и понимания учеников;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- отсутствие в университетах стабильно-действующих систем подготовки педагогов - практиков развития в системе образования, и профессиональных команд преподавателей ВУЗ-а, способных обеспечивать их становление для обеспечения потребностей общества и общего образования в разного типа современных образовательных учреждениях;

- недостаточность эффективности системы повышения квалификации и переподготовки, которая путем краткосрочных курсов пытается достичь желаемого качества профессионализма современных педагогов.

В своей статье Марголис А.А., рассматривая проблему модернизации программ подготовки педагогических кадров, выделяет две задачи повышения профессионализации педагогических программ и приведение их в соответствие с профессиональным стандартом педагога. Первая задача – это усиление практической подготовки педагогов на основе механизма сетевого взаимодействия образовательных организаций общего и высшего образования (школьно-университетское партнерство). Вторая задача - формирование исследовательских компетенций будущего педагога, обеспечивающих его возможность осуществлять профессиональное развитие (перестройку своих профессиональных действий) на основе проводимого мини-исследования, встроенного в профессиональную деятельность. Выделенные задачи могут быть решены на основе деятельностного подхода в подготовке магистров и реализацию модульного принципа построения программы [2].

На сегодняшний день в Красноярском крае нет магистерской программы психолого-педагогического направления, выстроенной в формате деятельностного подхода с акцентом на подготовку педагогов-исследователей общего образования, способных решать проблемы модернизации

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

образовательной пространства школы на основе достижений культурно-исторической психологии и деятельностного подхода, а потребность в таких специалистах на региональном уровне высока.

Мы полагаем, что необходимость в подготовке педагога-исследователя, субъекта психолого-педагогического действия, создающего условия для становления субъектного действия других людей (своих учеников) давно актуальна. С нашей точки зрения важными являются следующие образовательные результаты в профессиональной подготовке будущих педагогов-психологов:

- мыслит, владеет принципами и методологическими схемами организации деятельности других людей с целью развития их мышления, понимания, рефлексии;
- способен проектировать образовательное пространство для детей разного возраста и взрослых людей, удерживая идеи развития;
- способен на основе методологических схем разрабатывать, реализовывать на практике, рефлексивно перепроектировать сценарии организации взаимодействий других людей с целью совершения им открытий новых знаний на материале предмета и становления субъектной позиции;
- способен организовать систему психолого-педагогического мониторинга процесса и результатов достижения другими людьми поставленных ими целей развития и становления субъектной позиции
- способен занимать экспертную позицию в отношении реализуемых подходов в обучении;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

• обладает набором метапредметных компетентностей (критическое мышление, конфликтная и эмоциональная компетентность, и др.) для построения и сопровождения целостного образовательного процесса детей.

В Красноярском крае имеется задел для разработки и реализации в практике ВУЗ-а магистерской программы, ориентированной на такого рода образовательные результаты:

- теоретико-методологические и практико-ориентированные исследования, успешно проведенные в Красноярске в 1991 - 2016 гг. в сфере педагогики и психологии развития командой теоретиков и практиков развития Б.Д. Элькониным, Б.И. Хасаном, И.Д. Фруминым, В.Г. Васильевым, А.М. Ароновым, О.В. Знаменской, О.С. Островерх, Е.Ю. Федоренко, О.И. Свиридовой, Ю.Г. Юдиной и др.;

- успешный опыт разработки и реализации модели прикладного бакалавриата в сетевом взаимодействии Сибирского федерального университета со школами г. Красноярска и педагогическим колледжем №1 им. М. Горького в 2010-2014 гг. (О.Г. Смолянинова, А.Ф. Лузакова, В.Г. Васильев, Ю.Г. Юдина, О.С. Островерх);

- разработка и реализация образовательной программы повышения квалификации для работников образовательных учреждений в 2010-2012 годах на базе Института психологии практик развития и Красноярского краевого института повышения квалификации работников образования по разработке и реализации командами педагогов края проектов освоения и внедрения технологии развивающего обучения в школах (А.В. Дорохова, А.Г. Мокроусова,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

О.С. Островерх, О.А. Франц ен, О.В. Знаменская, О.И. Свиридова, Н.А. Фролова, Ю.Г. Юдина, О.В. Белоконь);

- имеющийся опыт разработки и реализации образовательных программ бакалавриата и магистратуры, программ прикладного бакалавриата на базе СФУ;

- школы, работающие в рамке деятельностного и возрастного подходов согласно требований Федерального государственного стандарта начального и общего образования, как возможные базы для практики магистрантов (МБОУ "КУГ "Универс"№ 1", Прогимназия № 131, МБОУ Гимназия № 7, МБОУ Лицей № 1).

Обобщая вышесказанное, цель магистерской программы «Педагогика и психология развития» - подготовка педагогов-исследователей, способных выполнять практико-ориентированные психолого-педагогические исследования, изучать проблемы и особенности учебной деятельности, проектировать развивающую образовательную среду, решать проблемы модернизации школы на основе достижений психолого-педагогической науки.

Руководящей для нас идеей является *идея развития*. Это означает, что будущий педагог-психолог должен уметь обеспечивать инновационные процессы и готовиться как носитель этих процессов, а в современной ситуации как их инициатор. Необходимым компонентом профессиональной подготовки в магистратуре является научное исследование, которое обслуживает не только процесс собственного образования, но и проектировочную и прогностическую работу по отношению к сфере образования и к своей педагогической работе.

Выпускники магистерской программы должны быть готовы к разворачиванию проектов в сфере образования, проведению адресных

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

психолого-педагогических исследований. Важнейшим принципом подготовки становится требование рефлексии собственного образования, психолого-педагогического и социально-культурного осмысления и интерпретации любого акта подготовки [1]. Это позволяет вывести педагогику и психологию за пределы только изучаемых учебных курсов, преобразовав их в действительность жизни и деятельности. С этим связано и требование проектного отношения студентов к собственному образованию и будущей профессиональной деятельности, то есть предметом рефлексии должно быть целевое движение, его соответствие определенным проектам и программам.

Целевое движение возможно только в ситуации свободы выбора собственного пути, поэтому процесс самоопределения должен быть неразрывен с идеей многообразия путей образования и выбора пути через решение содержательного конфликта, в ходе которого будущий педагог осваивает средства своего профессионального движения.

Следующее требование подготовки - освоение будущим педагогом способов управления и организации ведущих деятельностей ребенка на разных возрастных этапах (в соответствии с возрастной периодизацией Д.Б. Эльконина). Это требование может формулироваться и как требование непрерывности и преемственности педагогической деятельности до школы, и в школе, и после нее. С этим связана и широкая профессионализация, предполагающая комплексность педагогической деятельности на базе сформированных компетентностей в диапазоне работ от диагностики психического развития ребенка до дидактического анализа его учебной деятельности, от умения строить контакт взаимодействия в диаде «педагог - ребенок» до организации учебной группы.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В разработке содержания и структуры магистерской программы с акцентом на подготовку педагогов-исследователей мы также опирались на опыт Московского городского психолого-педагогического университета, в котором 2014 г. запущен сетевой проект по подготовке педагогов-исследователей [3].

Подготовка педагогов-исследователей в МГППУ по магистерской программе «Культурно-историческая психология и деятельностный подход в образовании» выстраивается по типу профессиональной исследовательской деятельности по постановке и решению задач, возникающих в реально функционирующих педагогических практиках. Предметом профессиональной исследовательской деятельности является содержание и структура учебной деятельности: проблемы, связанные со способами ее организации, процессами коммуникации, понимания и взаимопонимания, рефлексии учащихся и педагога.

Таким образом, для достижения заявленных целей образования магистров в контексте культурно-исторического и деятельностного подходов, разрабатываемая нами магистерская программа «Педагогика и психология развития» должна отвечать следующим принципам:

- усиление научно-исследовательской составляющей в обучении и превалирование практико-ориентированного обучения;
- соответствие формируемых компетентностей, действий (трудовых функций), знаний и умений обучающихся требованиям профессионального стандарта педагога;
- модульность построения программы, позволяющая обучающимся выстраивать свою индивидуальную образовательную программу профессионального становления;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

•обучение через становление профессиональной общности «научный руководитель- студент- руководитель практики»;

•сетевое взаимодействие с профильными организациями (местами практик), способными реализовать исследовательские компетентности магистранта и его практическую подготовку;

•проектирование – разработка и участие в проектах на базе образовательных учреждений, выделение психолого-педагогических проблем, противоречий в практике и выход на постановку исследовательских задач, т.е. преобразование затруднений в психолого-педагогической практике в научно-исследовательскую задачу (преобразование теоретических знаний в опыт профессиональной деятельности);

•принцип рефлексивности – оценка собственной деятельности относительно запланированных образовательных результатов. В течение всего периода обучения планируется проведение мониторинга и оценивание образовательных результатов студентов на основе количественных и качественных индикаторов, рефлексивных отчетов, представленных в электронном портфолио;

•самостоятельного и ответственного действия – постановка целей относительно своего профессионального движения, планирование и самооценка индивидуальных достижений;

•событийности, предполагающий участие обучающихся в ОДИ, мастерских, в диагностических обследованиях учащихся, вебинарах, дискуссионных площадках и т.п.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Эффективность реализации данных принципов в практике организации психолого-педагогической подготовки магистрантов будет обусловлена развитием у них соответствующих метапредметных компетентностей: в совместной с преподавателями проектной и исследовательской деятельности способность организовать данные виды деятельности у других участников образовательного процесса (бакалавры, учащиеся школ), способность к рефлексии собственной деятельности и изучению продуктов данной рефлексии с целью постановки новых задач и поиска средств их решения, освоение различных систем действий - учебных, коммуникативных, контрольно-оценочных - для построения собственной индивидуальной образовательной программы. Становление такого педагога-психолога, проектировщика и исследователя, позволит продуктивно разрешать в образовательном процессе высшего профессионального психолого-педагогического образования названные нами в тексте противоречия и реализовывать стандарт высшего профессионального образования и профессиональный стандарт педагога-психолога на практике.

Библиографический список

1. Комплексный психолого-педагогический эксперимент : метод. пособие [Электронный ресурс] / А.М. Аронов, В.Г. Васильев, И.Д. Фрумин, Б.И. Хасан. – Красноярск, 1994 //Точка доступа: http://ippd.ru/resources/library?file=162

2. Марголис А.А. Требования к модернизации основных профессиональных образовательных программ (ОПОП) подготовки педагогических кадров в соответствии с профессиональным стандартом

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

педагога: предложения к реализации деятельностного подхода в подготовке педагогических кадров// МГППУ - Электронный журнал «Психологическая наука и образование psyedu.ru», 2014, № 2.

3. Рубцов В.В., Гуружапов В.А., Макаровская З.В., Максимов Л.К. Компетентностно-деятельностный подход к проектированию и разработке новой модульной ОПОП исследовательской магистратуры «Культурно-историческая психология и деятельностный подход в образовании»: направление подготовки – Психолого-педагогическое образование»//Психологическая наука и образование. 2014.Т.19.№ 3, С.127-142.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 6. ПСИХОЛОГИЯ

УДК 159.922.736.3

Сорокина О.А. Особенности эмпатийности детей дошкольного возраста, проживающих в родительских и прародительских семьях

Features of empathy of preschool children living in grandparent and parent families.

Сорокина О.А.
Кандидат психологических наук, доцент
Московский педагогический государственный университет, факультет Дошкольной педагогики и психологии, кафедра Возрастной психологии
Sorokina O.A.
PhD, Associate Professor
Moscow State Pedagogical University, Department of Preschool Pedagogy and Psychology, Department of Developmental Psychology

Аннотация. В статье описано эмпирическое исследование эмпатиии дошкольников, проживающих и воспитывающихся в родительских семьях и в семьях с проживанием прародителей.

Ключевые слова: эмпатия, эмпатийность дошкольника, родители, прародители, исследование эмпатии.

Abstract. This article describes an empirical study of preschool children empathy, living and brought up in their families and in families living with grandparents.

Keywords: empathy, empathy preschool, parents, grandparents, a study of empathy.

Способностью реагировать на переживания других людей является эмпатия. Она предполагает субъективное понимание переживаний другого человека, проникновения в его внутренний мир, понимание мыслей и чувств и сопереживание эмоциональному состоянию человека.

Проблемой изучения эмпатии занимались как отечественные, так и зарубежные исследователи: А.А. Бодалев, Т.П. Гаврилова, Г.И. Ефремова, Р.Н. Ибрагимова, Ю.А. Менджерицкая, К. Роджерс, З. Фрейд [3].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Эмоциональный отклик на чувства другого человека помогает взаимодействию и установлению отношений.

Первые уроки эмоционального отклика, ребенок получает в семье, поэтому особую значимость проблема эмпатии приобретает в свете взаимоотношений между ребенком и взрослым в семье.

Недооценка развития эмпатии приводит к возникновению трудностей во взаимоотношениях детей со сверстниками и взрослыми, поэтому особую значимость приобретает проблема развития этого понятия в дошкольном возрасте. Первостепенная роль в становлении эмпатии принадлежит семье, под влиянием которой и строится эмоциональное развитие ребенка.

Исследование проводилось на базе ГБОУ Школа 1357 ДП №10, в нем принимало участие 54 ребенка средней группы детского сада, 21 ребенок проживает и воспитывается совместно с прародителями (бабушка или бабушка и дедушка), а 33 ребенка воспитываются в родительских семьях.

В целях комплексного исследования уровня эмпатии детей среднего дошкольного возраста были выбраны две методики: текстовая методика изучения эмпатийности Т.П. Гавриловой [1,2], рисуночный тест исследования эмпатии (РТИЭ) Т. П. Авдуловой.

Рисуночный тест исследования эмпатии (РТИЭ) Т. П. Авдуловой направлен на изучение уровня и содержания эмпатийных переживаний у детей в различных контекстах. Анализ результатов показал некоторые тенденции отображенные в таблице 1.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Субъект эмпатии – взрослый (%)

Уровень эмпатии	Родительские	Прародительские
	%	%
низкий	18	-
средний	41	38
высокий	1	62

По результатам данной шкалы, мы видим, что в прародительских семьях высокий уровень эмпатийности ребенка по отношение к взрослому преобладает в 62% семей, а в родительских семьях данный показатель значительно ниже, всего 1%. А низкий уровень мы, наоборот, наблюдаем в родительских семьях он составляет 18%, а в прародительских его нет ($p \leq 0,01$) , что говорит о том, что в семьях где присутствуют прародители уровень эмпатии выше.

Проанализировав шкалу «субъект общения - сверстник», мы видим, что высокий уровень преобладает в прародительских семьях и составляет 76%, а в родительских всего 6% ($p \leq 0,01$). Средний уровень в прародительских – 24%, в родительских – 91% ($p \leq 0,01$), низкий уровень показала только 3% родительских семей таким образом можно сделать вывод, что в прародительских семьях уровень эмпатии по отношению к сверстнику выше, чем в родительских (таблица 2).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 2

Субъект эмпатии – сверстник (%)

Уровень эмпатии	Родительские	Прародительские
	Проценты	Проценты
низкий	3	-
средний	91	24
высокий	6	76

В шкале, где субъектом выступает старый человек. Низкий уровень показало 88% семей родительского типа, и ни одной прародительской семьи, средний уровень показало 55% прародительских семей, и 6% родительских семей, высокий уровень показало 45% прародительских семей, и 6% семей родительских ($p \leq 0{,}01$), мы можем сделать вывод, что предположительно из-за присутствия прародителя в семье, уровень эмпатии в прародительских семьях по направленности «пожилой человек» выше, чем в родительских (таблица 3).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 3

Субъект эмпатии - старый человек (%)

Уровень эмпатии	Родительские	Прародительские
	Проценты	Проценты
низкий	88	-
средний	6	55
высокий	6	45

Низкий уровень показало 45% прародительских семей, и ни одной прародительской семьи, средний уровень в родительских семьях 49 % семей, и 48% прародительских семей, высокий уровень в родительских семьях показали 6%, и 52% прародительских семей ($p \leq 0,01$). Как мы видим, уровень эмпатии в прародительских семьях выше, чем в родительских (таблица 4).

Таблица 4

Субъект эмпатии – животное (%)

Уровень эмпатии	Родительские	Прародительские
	Проценты	Проценты
низкий	45	-
средний	49	48
высокий	6	52

По результатам, анализа шкалы субъект маленький ребенок, мы видим, что низкий уровень показало 24% семей родительского типа, средний уровень в родительских семьях 70% семей, 52%в прародительских семьях. Высокий 6%

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

родительских семей и 48% прародительских семей, уровень эмпатии выше в прародительских семьях ($p \leq 0,01$).

Таблица 5

Субъект общения – маленький ребенок (%)

Уровень эмпатии	Родительские	Прародительские
	Проценты	Проценты
низкий	24	-
средний	70	52
высокий	6	48

По результатом проведения текстовой методики изучения эмпатийности Т.П.Гавриловой, нами сделаны следующие выводы, что большинство дошкольников проживающих и в родительских и в прародительских семьях, по направленности на объект сопереживания выделяют, прежде всего, сверстника, потом животного, затем маленького ребенка, далее дошкольники проявляют эмпатию к взрослому, меньше всего дошкольники выделяют старого человека, и в основном это дети, проживающие в семьях с прародителем. В целом уровень эмпатии значимо выше у детей, проживающих совместно с прародителями, по сравнению с дошкольниками воспитывающимися только родителями.

Гуманистический характер показали 55% семей родительского типа, и 76% семей прародительского типа, большинство детей решали ситуации в пользу другого (собаки, бабушки, Васи), эгоцентрических характер эмпатии в родительских семьях показали 45% семей и 24% семей прародительского типа ($p \leq 0,01$). Мы видим, что гуманистический тип эмпатии показали примерно одинаковое количество и родительских и прародительских семей, а

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

эгоцентрический тип на порядок выше в родительских семьях, чем в прародительских. Более наглядно результаты представлены в таблице 6.

Таблица 6

Анализ направленности эмпатии (%).

Уровень эмпатии	Родительские	Прародительские
гуманистический	55	76
эгоцентрический	45	24

Таким образом, мы можем сделать вывод, что в прародительских семьях уровень эмпатии выше, чем в родительских семьях. Дошкольники, в воспитании которых участвуют прародители в большей степени проявляют гуманистический тип направленности эмпатии (на другого), нежели дошкольники из родительских семей, которым характернее эгоцентрический тип эмпатии (на себя).

Мы провели сравнительный анализ данных по двум методикам исследования эмпатии дошкольников и получили следующие тенденции, показанные в таблице 7.

Таблица 7

Средний показатель уровня развития эмпатии детей в родительских и прародительских семьях.

	Рисуночный тест исследования эмпатии (Т.П. Авдулова)	Текстовая методика изучения эмпатийности (Т.П. Гаврилова)
Родительские семьи	6,26	5,09
Прародительские семьи	9,54	8,38

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Как мы видим, средние баллы в прародительских семьях выше, чем в родительских по результатам обеих методик изучения эмпатии. Так рисуночный тесту исследования эмпатии (Т.П.Авдуловой) в прародительских семьях показал средний балл 9,54, в родительских – 6,26 ($p \leq 0,01$). В текстовой методике изучения эмпатийности (Т.П.Гавриловой) мы видим значимую разницу в баллах 8,38 баллов в прародительских семьях и 5,09 – в родительских ($p \leq 0,01$). Полученные данные позволяют нам сделать вывод о том, что дети, проживающие в прародительских семьях, более эмпатийны, проявляют гуманистическую направленность эмпатии и их спектр обьектов эмпатии шире, чем у детей, проживающим в родительских семьях, уровень эмпатии которых ниже.

Библиографический список

1. Гаврилова Т.П. Понятие эмпатии в зарубежной психологии // Вопросы психологии. 1975. №2 – с. 147-157.
2. Гаврилова Т.П. Эмпатия и ее особенности у детей младшего и среднего возраста: автореф. дисс. … канд. псих. наук /Т.П. Гаврилова. – М., 1977. – 20 с.
3. Кузьмина В.П. Формирование эмпатии у младших школьников к сверстникам в зависимости от детско-родительских отношений в семье. Дис. … канд. псих. наук. – Н. Новгород, 1999. – 137 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 7. ЛИНГВИСТИКА И ФИЛОЛОГИЯ

УДК 8

Yuldasheva A. The internalization of scaffolded item in classroom settings: a case study of student-to-student interaction in group work within a university pre-sessional language course.

Asal Yuldasheva
MA TESOL
ITMO University, Saint-Petersburg, Russia
Tutor of Foreign Language Training Center
asalyul@corp.ifmo.ru

Abstract. The article observes student-to-student interaction in group and pair work, and explains the process of new knowledge internalization from Vygotsky Social-Cultural Theory perspective. Scaffolding is proved to be positive platform for language development (Donato; 1994; 1995; Ohta, 1995; 2000; Gallimore & Villamil, 2000), however not a lot is known about the type of assistance in student-to-student interaction. The article has its aim to present current research results in the field of Second Language Acquisition (SLA) which focuses on scaffolding assistance in classroom interaction. The research made an effort to learn more about this type of interaction and its influence for Second Language development. The main questions posed in this study are: 1) Does unplanned scaffolding take place in student-to-student interaction within a university pre-sessional course; 2) do students re-use the scaffolded item in spontaneous representation. There is a number of evidence found in this study for the first questions. The evidence proves that scaffolding is occasional behavior among students and occurs explicitly as well as implicitly. Unfortunately clear answer for the argument that student-to-student scaffolding is more effective than teacher-to-student is found to be controversial. It depends on context, as in my case, in EFL classroom, teacher occurred more effective provider of scaffolded help. Thus, the results of the study show that EFL classroom and student-to-student interaction in this settings are complicated and the students are in high level of dependence on teacher. They can scaffold each other; however the effectiveness of the assistance is not always, if ever, leads to gaining of new knowledge. Whereas items scaffolded by the teacher occasionally find its internalization in this particular context. Second research question was not found and internalization of student scaffolding was not registered. Even though, student scaffolding appeared non-effective, teacher's scaffolding found its internalization in almost all analyzed cases.

Key words: scaffolding, Second Language acquisition, Zone of Proximal Development, Vygotsky, Socio Cultural Theory, ESL classroom, interaction

Introduction

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

The metaphor of ‘scaffolding’ was introduced by Wood, Bruner and Ross (1976:90) to characterize a process ‘that enables a child or novice to solve, carry out a task or achieve a goal which would be beyond his unassisted performance’. Despite the fact that the metaphor of ‘scaffolding’ has been developed in neo-Vygotskian concussions, it has a certain link with Vygotskian notion of the Zone of Proximal Development (ZPD) (Mitchel & Miles, 1998:147). Vygodsky’s (1978) ZPD is implied as a difference between an individual’s actual and potential level of development, i.e. the difference between the ability of an individual to perform better or solve a problem which is beyond his/her skills with assistance from mother/teacher/peer. According to Vygotsky, development of any kind can occur only within the ZPD, as a child/novice cannot internalize a skill which is far beyond his/her developmental level. Therefore, scaffolding is identified as a form of assistance within the ZPD leading to a development of different skills.

The metaphor of scaffolding is widely used in educational research to analyze psychological aspects of child development; it is popular in such areas as literacy and numeracy, early childhood education and educational psychology for adults and in Second Language Acquisition research. The concept of scaffolding is mainly used to describe and explain the role of adults or more knowledgeable peers in guiding children's learning and development (Stone, 1998; Wells, 1999; Hammond, 2002; Daniels, 2001 in Verenikina, 2003). In Second Language Acquisition research scaffolding appeared in a number of works (Donato 1994; Ohta 1995; 1998; 2000) as well as a number of small scale investigation made by teacher-researchers in classroom setting (Bradley &Bradley, 2004; Le, 2003; Zwiers, 2006). In these works concept of scaffolding is observed as a methodological tool for dynamic language learning.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Originally, scaffolding is a form of assistance from skilled person, for example teacher, to a novice, a student. However, recent research works have shown that scaffolded help can be provided with the same success from student-to-student, as it works from mother to child or teacher to student (Brooks, 1992; Donato, 1994; Ohta, 1995; 1998; 2000, Anton & DiCamilla, 1998). There is also evidence that students' scaffolding in some circumstances is more effective than scaffolding assistance from a tutor (Ohta, 2000). In addition, Ohta (1995) has found that even less capable peer can scaffold more capable in collaborative interaction. However, none of the works published to date provide evidence of learners' spontaneous (re-)use of the scaffolded item (Mitchel & Miles, 1998:162). This type of evidence could confirm the Vygotsky concept of internalization, which occurs in the ZPD in the process of assistance.

The main questions of the investigation are: 1) Does unplanned scaffolding take place in student-to-student interaction within a university pre-sessional course? 2) Does a learner re-use the scaffolded item in spontaneous oral representation within the classroom? The term 're-use' (Mitchel &Miles, 1998) defines a process of internalisation of new knowledge in the process of collaborative problem solving. In particular whether an individual is able to internalise knowledge scaffolded to him by a peer in the process of interaction. To answer the posed questions 180 minutes of classroom activity was video recorded and analysed. Even though the whole class was observed for 180 minutes in this piece of writing I am presenting only six examples of scaffolding and analysis of them from SCT perspectives.

In this investigation six different dialogues are presented, each of which shows different types of scaffolding. There are three cases of student-to-student scaffolding, one case of indirect or, in other words, accidental group scaffolding and two of teacher

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

scaffolding requested by a student. Also there is a case of scaffolded idea, which I view as evidence of group co-construction of the ZPD in the process of problem solving. All of the cases were tested for an evidence of re-use excluding the latest one, as I considered it as impossible-to-test due to the fact that there is no particular item, word or structure scaffolded. Also one of the cases provides evidence of less capable peer scaffolding more advance student, similar to Ohta (1995). Therefore, this research has reconfirmed the exhibition of accidental scaffolding in classroom interaction either from teacher to student and from student to student, as well as evidence of internalization are registered. In sum, the research deservedly can be considered successful and valuable for Second Language research and pedagogy.

The study

In an effort to explore the role of scaffolding in the process of internalization of new knowledge in a classroom student-to-student interaction a qualitative case study was conducted in a University Pre-sessional English for Academic Purposes classroom. Vygotsky microgenetic analysis approach was adapted for the purpose of the discourse analysis. In this study I have examined 180 minutes of classroom activities to find evidence of scaffolding occasions and evidence of spontaneous re-use of the scaffolded item. Also, an additional meeting with the students was organized to test whether scaffolded help was adapted and is recycled in pre-planned activities. The results show that scaffolding takes place in student-to-student interaction as well as internalization is a case if the scaffolding occurs in the student's ZPD.

Initially the interest in investigating the scaffolding help in based on Mitchel and Miles (1998) statement that 'none of the research published to date provided evidence of spontaneous re-use of scaffolded item'. However, due to the quite aged date of publication, an in-depth literature review took place. None of the revised works

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

provided strong evidence of the scaffolded knowledge recycling. Donato (1994) provides evidence of students' re-use of the scaffolded item next day, but only in performing planned oral presentation. Aljaafreh & Lantolf (1994) argue that learning has taken place, because the learner performed more accurate written production after receiving scaffolded help. Discussions about L2 development take place in almost all works done in this field (Ohta1995; 2000; Lantolf 2000; Aljaafreh & Lantolf 1994; Donato 1995; Zwiers 2006). In addition, the main goal of SCT approach to SLA research is to prove that language development takes place in collaborative interaction. However, none of these works observed by me till now have their focus on spontaneous repetition of scaffolded item in particular. Recent research has provided evidence of spontaneous use of internalized knowledge, however in only one of analyzed conversation. The rest of evidence, similar to Donato's (1994) work, occurred in pre-planned activities.

Pre-sessional Language Course

The Pre-sessional Language course is a full-time twelve weeks program aimed to prepare students for undergraduate or postgraduate level studies at the UK University. The classroom contained ten international students aged from 24 to 39. All of them were taking this course with a purpose to obtain Master's degree in the UK University. The table below contains general information about the students participated in the project. The information was collected from a small questionnaire which took place after the classroom observation was done. It can be seen that some of the students are the same nationality and speak same language, however in the class no evidence of L1 use were registered. However, if we look at the choice of partner it is obvious that

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

students prefer to be in pair with someone of the same nationality, language and possibly friend.

Even though the students' had different length of language learning, their level of proficiency was almost the same. Mainly all of them were studying English at a Language courses in non-English speaking countries with a purpose to study on MA program in the UK.

Each session consist of 90 minutes of mixed instructional and collaborative work, none individual works took place. On the first session students were instructed the use of relative clause in English language. The second session was about coherence and cohesions in academic writing. Most of the classroom discussions, exercises and activities included group and pair discussions, collaborative work; however teacher was acting as an instructor and controlled the sequence of the discourse. Most of the time activities required just oral communication without writing or reading, in some occasions they were asked to read from the white board and make some notes in written; also last session included an exercise when students did a writing exercise in pairs.

Data analysis

From 180 minutes of classroom observation six case of scaffolding were noticed and analysed. The case were noticed in the process of observation and later studied in details from audio and video recording. The conversations are examples of different types of scaffolding assistance, among them three cases of teacher scaffolding, one case of scaffolded idea or, as I called it, collaborative co-construction of the group ZPD, two cases of student scaffolding. In the process of analysis one case of

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

spontaneous re-use of scaffolded item was registered, two cases on internalisation via eliciting were determined and two cases where scaffolded knowledge did not receive any internalisation at all. In further discussion each of the examples analysis are presented in details.

Indirect scaffolding, comma

This dialogue is the most important in my investigation as the scaffolded item was repeated by the student in spontaneous conversation, which was the main object of my study. However, despite the fact that I was looking for internalisation of student scaffolding, this case is teacher's scaffolding. There are some signs of scaffolding behaviours noticed in this example, they are 'direction *maintenance' (*Wood et.al; 1976) and *'structured learning environments'* (Applebee, 1986), as well as 'meaning' (Lidz, 1991). This dialogue took place in classroom discussion after students completed a task in pairs. The main object of the conversation was a sentence from an exercise. However, the object of scaffolding is the word 'comma' which was highlighted by the teacher as it is an important punctuation mark for the topic of the lesson. They were discussing relative clauses. Thus, the following conversation took place:

1) N: we found, we discussed about the person the:: my son who lives in

2) Manchester

3) a subject, like another classmates says. And the other second sentence my

4) son

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5) is subject and the sentence between the commas is describe not important in

6) this

7) Sentence

8) T: it's interesting – the first person who mentions the comma. When you

9) (directed to S)

10) said three parts you did not say how it was split, all right (showing the

11) commas

12) on the white board) we have here

13) S: because I can't remember what the name of this sign

14) that's why I cannot explain how this sentence has three parts

15) N: comma, comma (ha –ha – ha)

16) T: // no punctuation practice, definitely

17) S: comma

As it seen in line 5 the teacher points out that 'comma' is important in this sentence. Then in line 13 it is obvious that the student did not know the name of the punctuation mark or as he says, forgot it. Thus the word is been scaffolded to the students from two sources, firstly from student N and in this case it an actual

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

scaffolding as no explanation of it is provided, and then by teacher which cleared for the student the actual meaning of the word. Therefore, the scaffolding by a student and by the teacher, their efforts in sum provided the student with new knowledge.

This scaffolding was recycled by the same student when he was asking the teacher a question on the next session. It happened accidently and no eliciting occurred there.

18) S1: oh, sorry, I'm sorry, what is, what is the sign of this? Why are you cycle after

19) comma here?

20) T: It's not, hum

21) S1: Is it necessary to use a comma here?

In line 19 we see that student uses the word 'comma' naturally which confirms it full internalization. I consider this case as evidence for the question two of this research, but with some reservations. Firstly, the scaffolding is not pure student-to-student assistance. Teacher is the one who pointed out the importance of this word and made the student concentrate on it. It is evidence of re-use of scaffolded item, but it is not what my research is concerned with.

Unfortunately no direct evidence of spontaneous re-use of scaffolded item was found in this particular context. All the examples are reconfirmation of what is already found by Donato (1994) and Ohta (1995, 1997, 2000). Other evidence of internalization were elicited by me via further scaffolding help or direct question in the meeting with the students.

Teacher scaffolding, semicolon

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

The same student as it becomes obvious in the following extract has some problems with the names of punctuation marks.

T: when do we use *semicolon*?

1) S: ummm, yes, semicolons. When we use, what is the difference between

2) *semicolons* and comma?

3) T: oh, comma we would use just to split a list or something like this yeah?

4) S: uhu

5) T: and *semicolon* is an alternative to a full stop or a new sentence (.)

6) S: yeah

7) T: maybe have a run on new sentence

8) S: yes? I can't put a comma there, so I put a semicolon there. I could've put a full

9) stop and new sentence (.) yeah?

10) S: yes

11) T: because of the clauses, yeah? Think of it….

When the student sees this mark in the sentence it can be seen that he was wondering. Then the teacher named the sign and asked what it is used for. This question was indirect scaffolding for the student S. This scaffolding provided him with the name

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

of the sign, however not with the notion of it. To clear up the point the student asked the teacher for the explanation, thus required the *'reduction'*, i.e. simplification. Further teacher explains the use of semicolon in a sentence. In her explanation there is such scaffolding features as *'transcendence'* (Lidz, 1991), *'appropriateness'* (Applebee, 1986) and *'sharing of experience'*. The teacher's explanations are not formal as they would appear in a grammar book, but from experience familiar for the student.

However, at the meeting with the students for eliciting the scaffolding re-use I gave the same student an explanation from a dictionary. The explanation is different to the one teacher provided, but the meaning is quite the same.

1) I: now listen carefully, you know this word because we did hum (teacher's

2) name) did tell you

3) this word, last session when I was recording you, yeah? Listen what do we

4) call a

5) punctuation mark which we use to separate two different ideas in one

6) sentence

7) or to highlight a lo::ng pause in one sentence?

8) S: brackets

9) I: no, try to think (.), if you remember , we were, you were talking about a type of

10) Sentence which has two ideas in it

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

11) S: uhu

12) I: and you separated it with a special punctuation mark

13) S: (long pause)

14) I: Ok, what punctuation mark do we have?

15) S: hum comma, hum brackets, hum slash

16) I: //full stop

17) S: (repeats) full stop

18) I: what, if you do not what to use a full stop what would you use?

19) S: oh this is full stop?!

20) I: no, if you do not want to use a full stop, if you still want to have one long

21) Sentence (.) you do not want to use a full stop what…

22) S: //comma!

23) I: no, comma is used to separate a list of things, but this is a thing which separates two ideas or two … you know

24) S: yes, I know (thinking), I just don't remember exactly name of this (.) semicolon

25) I: that's it!

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

As it seen from the conversation, the student could not call out the word straight away and required further scaffolded help to eventually represent the word. The repetition took place after I said exactly the same phrase that the teacher used when was explaining the word. My personal assumption is that this particular phrase served as the main scaffolding in this dialogue. I also suggest that the meaning of the word was internalized and the student would use the mark in his writing with the correct understanding of its role in a sentence. However it is just my suggestion. The internalization of the actual word 'semicolon' remains unclear for me and requires one more testing or observation of the student representation in the classroom.

Scaffolding idea

This is also one of the noteworthy examples in this study. I called it scaffolded idea, as the case does not include any type of word, grammar rule or structure scaffolding. It is a striking example of the students' co-construction of group ZPD. The dialogue took place among two pairs of student, so switched from pair discussion to a group discussion and an unconscious idea of student G lead them all to step from one level of understanding the meaning of a word to the next stage.

1) S: (name) can you – can you remember the …what the coherence and

2) cohesions? No, not remember?

3) N: I just think I that uh the first is they have construction uh (.) hum relative

4) sentence adverbial something like that (laughing)

5) S: But (asking the other student (S4) of this pair) Do you remember? No, no

6) remember…

7) G: This is are <u>three paragraph</u> and ah…

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

8) M: // yeah, yeah

9) G: // and they are common simple

10) S: common?

11) G: yes, common –simple?

In this extract we see that student G pushed everybody to think about sentence simplification to make it more cohesive. Later when students go back to pair discussion the results of the scaffolded idea is obvious.

12) M: Coherence is a meaning ( ) I think, coherence and cohesions the coherence

13) is ah for example ( ) three paragraph as in story

14) S: // yeah, yeah I remember this is story the story

15) M: you remember

16) S: we have two, two paragraph

17) M: yeah, two paragraph

18) S: but (.) but first paragraph separated

19) M: separated

20) S: yes, separated with, with three parts

21) M: yeah, three parts, yeah

22) S: but, see, the, the others has the lo::ng paragraph we do not see coherence

23) M: //yes, yes, yes

In the following extract it is seen how the students eventually build up their ideas in pairs and represented them to the class.

24) T: What about (name) and (name), what did you decide?

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

25) S: hum, I think

26) T: //let's see if we can get something on coherence

27) S: coherence means hum it's better to separate hum sentences for better

28) understandable. Hum I remember that we have (.) we had two paragraph(.) the

29) first

30) paragraph separated and the second is a long paragraph without any separation

31) T: ok, good try

(Teacher asks other pair (N and G) about their ideas

32) T: What about (name) and (name), any ideas? What about cohesion? Let's see if

33) we can get something on cohesions?

34) G: as I remember hum () we using more commas in a paragraph hum (.) we use

35) some (1-2)

36) T: // word yeah?

37) G: words

In this example student did not come to the correct meaning of coherence and cohesions, however they proceeded to the stage closer to the actual meaning. In this example such scaffolding behaviors as *'making critical features'* (wool et.al 1976), *transfer of knowledge* (Applebee, 1986), and *meaning*, *challenge* and *contingent responsibility* (Lidz, 1991) are registered.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

I had a number of personal concerns about this protocol being an example of scaffolding. It could be the case of susceptibility, when a researcher sees non-existed things due to his/her intension to find what he/she is looking for. However, this is my personal believe that students when they jointly engaged in problem solving acting in the same or a similar way. Therefore they are scaffolding each other, co-constructing joint ZPD and develop their knowledge by internalizing information received from social plane, collaboration with others and outside world (Donato, 1994; Ohta, 1995, Lantolf 2000).

Scaffolding of the word 'colleague' pronunciation

This is one of the cases when in this study where internalization did not take place. This is again a case of indirect scaffolding which occurred spontaneously in a problem discussion. Even though the case is scaffolding as it contains such criteria as 'making critical features' (Wood et.al., 1976) and 'sharing of experience' (Lidz, 1991), it was not effective. It is worth to be mentioned that the example does not have any criteria of effective scaffolding (Applebee, 1986). Also, from my personal view, the fact that student MD did not make a significant point to the word, for example did not correct the student again or did not explain it, made this scaffolding unnoticed and therefore useless.

1) MD: ok, just a minute. Why why we can't this one?
2) W: the same thing 'the colleague (the students pronounce the word colleague
3) with the final g as [dʒ])
4) MD: colleague (corrects the student) (.) is an object
5) W: a subject. There is no subject , so the colleague is a subject (again wrong

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

6) pronunciation) Where is described the subject?

7) MD: why we can't leave this one?

8) W: because the colleague (wrong pronunciation) is a subject and he where is he

9) study is

10) describe a subject all problem is the subject

On the meeting with the students I anyway tried to elicit the student to repeat the word by providing her with a meaning of it. There were no doubts that she knew the meaning of the word and recognized it in text, therefore it was not my goal to test it. However, the goal was to make the student to say this word out loud. Unfortunately, the student pronounced the word wrong again, with the same mistake.

1) I: This is a question for you. The question is, do you remember how we call a person who we work with? Who you work with or (.) you know…

2) W: what with?

3) I: a person you work with

4) W: colleague ([dʒ])

5) G: colleague (another student in the class)

6) I: shush, ok so…

7) W: colleague (repeats after the other student in the class, but still with a mistake)

8) I: ok try to…

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

9) W: colleague (still a bit uncertain sound of ‘g’)

10) I: colleague yeah

The summary of the analysis of this conversation is of two folds. Firstly it is possible that the student was never explained the phonological varieties of the letter ‘g’ and even when she heard the right pronunciation of the word she did not recognize it in the word stream. This aspect supports the fact that scaffolded item was out of the student’s ZPD, i.e. was impossible to be internilised. Secondly, the scaffolding itself was not efficient enough for this particular learner, as her mental processes presumably require more explanatory information to be able to internalize the information. In sum, this example is evidence that not always scaffolding leads to development, that any information to be learned needs to be within the ZPD, otherwise scaffolding is possible but not sufficient (Vygotsky, 1976).

The scaffolding of a word meaning (appendix 4)

This dialogue is the continuation of a pair work on an exercise (full transcript in appendix 4). After discussing the possible solution for the task, two students did not come to a particular answer and ask the teacher for help. In this example there the features of scaffolding which I did not find in any others, for instance *other regulation* expressed in ‘direction maintenance’ (Wood et.al, 1976), and ‘student ownership of the learning event’ (Applebee, 1986). This last feature involves tutor to allow students to come to the right answer themselves by directing. It is clearly seen in this example, as teacher pointing to the factors which can help here. Lidz (1991) has a similar component called ‘meaning’ as well as the component ‘psychological difference’ is a relevant here.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

1) G: (asks teacher) we just discuss the word meaning because we does not know the

2) object or person

3) T: Ah…

4) N: but I think it can may be measured some hum some capacity or I do not know (laughing) or is a person who because we will use who or which

5) T: (pointing on the word 'instrument' in the sentence) what's this? What do you this is this?

6) G: I think it's a hum thing

7) T: it's a thing, isn't it?

8) N: yes, (laughing)

9) T: so, it's not a person

10) N: ah, ok

11) T: yeah? Does anybody use hydrometers? Let's have a look at D. A hydrometer is an instrument

12) G: which

13) T: good

The following extract shows that the student could not remember the word, however she remembered the meaning. As well as the student new exactly which relative pronoun goes with it.

1) I: (name) I have two questions for you as well. What do we call an instrument

2) which measures capacity of liquid?

3) N: (wondering)

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4) I: try to remember, it is very easy, it was a long long conversation about it for about fifteen minutes about this instrument

5) N: hum, can you repeat some

6) I: this instrument which measure capacity of liquid, yeah

7) S: density of liquid

8) I: in you text it is a capacity, I do not know, said was explaining for a long time

9) what is it, do you remember this?

10) N: (wondering)

11) I: ok, the first letter is H

12) N: hum, I want to say the word about you explain, you you

13) I: what we call an instrument which measures capacity or (pointing to S) density

14) of liquid (.) the first letter is H

15) S : let me…

16) I: no, no

17) N: it some word meaning I can't remember, it was ( ) it's noun or verb or?

18) I: oh, here we go… hum, it's an instrument, instrument is what? Noun, verb,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

19) pronoun what is instrument, the word instrument? (pause) Instrument is a

20) noun, isn't it? So this instrument is a noun… so it is a (.) hydrometer it is

21) I: yeah, you remember it?

22) N: yes,

23) I: what relative pronoun we use for hydrometer? Who or which?

24) N: which

25) I: that's right

However, the dialogue which took place in the meeting has a number of concerns. First of all, after analyzing the conversation I came to an opinion that my question or way of putting the question was not correct. It would be better eliciting if I would use a task which requires using of the word or a text about hydrometer. I think so as it is obvious that the student did not clearly understand me at the beginning of the conversation (line 1-4). From the other hand, in this particular case I did not use a dictionary explanation, but I used phrases from the exercise the students did on the session when the scaffolding happened. It should have to serve as a clue for the student, but it did not.

Another weakness of the testing is that at the last stage I offered the student a choice by saying 'what relative pronoun we use for hydrometer? Who or which?'. By doing this I have simplified the task to a level when mistake was almost impossible, as

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

in earlier conversation it already was mentioned that hydrometer is a noun and is a thing. Therefore, I cannot call this case as totally internalized scaffolding; however some adaptation of new information took place.

'Synonym'

This example is the one very frequent among students (Donato, 1995; Ohta 1995; Guerrero & Villamil, 2000). It is a type of scaffolding when one student gives a *'mini lesson'* or instructing the other one (Villamil & Guerrero, 1996). It has such scaffolding behaviors as 'reduction' (Wood et.al. 1986), 'task regulation' (Lidz, 1991) and 'structural learning environments' (Applebee, 1986). In contrast to the protocol 3, here more advanced student provides explanation to the other students.

1) S: synonym and parallel expressions (.) hum it's like extinct and die out

2) M: extinct and day out? (laughing)

3) S: extinct and die out , as in the last listening about the dinosaur , the synonym

4) M: synonym…

5) S: synonym, the same, the same name// meaning. For example (.) this extinct and die out

6) they are same meaning this is synonym

7) SM: //yes

However, while the word 'colleague' was not the object of discussion, in this example it is the main subject. Even though, the scaffolding appears effective by

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Applebee's five criteria for effective scaffolding, the internalization was not found. However, I do not claim that it was not there, I suppose that it was not exhibited in a way to register it, but it is absolutely possible that the student adapted the knowledge. There are several factors which presumably prevented the exhibition of internalization. Firstly, the student M was very shy and required more time to understand the question and respond. Secondly, student S, who was in pair with M on the session and was sitting next to M on the meeting, interacted the dialogue and called out the right answer straight away after I asked it. By doing this he deprived student M to express himself.

1) I: it's a question for you now, yeah…

2) M: ok

3) I: can you tell me what we call words with the same meaning? Shush (directing to

4) the other students in the class) words with the same meaning? Two words which

5) has same meaning?

6) MD: same meaning

7) I: for example extinct and die out

8) S: //synonym

9) I: ( ) ok

10) I: can you give me examples of synonyms

11) MD: (thinking) I cannot

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

However, as it is seen from this dialogue, when I asked the student to give me any examples of synonyms he could not. There are again could be a number of reasons for that, for instance the interaction of his pair disturbed him; his faulty to answer the question frustrated him and other psychological factors. However, as the research analysis shows internalization did not take place and the scaffolding appeared ineffective.

To summarize, in these examples we have three cases of internalization, one impossible-to-check scaffolding and two cases when information was not adapted. An important aspect, which is a controversial to Ohta's (1995) claim that students scaffolding is more effective, this analysis show that teacher scaffolding found its re-use whereas two students' scaffolding not. However, for making concrete conclusions of this issue a quantitative analysis of data is required, as well as more extensive and systematic data collected from a longer period would provide a clearer picture of it. In this research I did not concentrate on this aspect, however it is obvious in my study and worth to be mentioned.

Even though the research findings are successful and satisfactory, however there are a number of limitations occurred and needs to be discussed. As a case study it has general for this type of inquiry limitations and weaknesses. Case study has its weakness in generalization of its findings. For the reason that, for instance what is true for one classroom may well not be true for another. For case study method literature and research findings needs to be studied, but these information might not be relevant. As Lincoln & Guba mention 'generalization are assertions of enduring value that are context-free, i.e. the generalization must be truly universal, 'unrestricted as to time and space, always and everywhere the case' (Kaplan, 1964:91 cited in Lincoln & Guba, 2000:27). However Wiles (1981) argues that 'there are always many conditions,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

contingencies and disjunctions that must be taken into account' (cited in Lincoln & Guba, 2000: 31).

> *[…]generalization that are intended to be context free will have little that is useful to say about human behavior. […] The aim of naturalistic inquiry is to develop an ideological body of knowledge. This knowledge is best encapsulated in a series of 'working hypothesis' that describes the individual case. Generalizations are impossible since phenomena are neither time - nor context-free. (Guba & Lincoln, 1981: 62)*

This research is not an exception of the rules and the findings are also difficult to generalize and suggest that the scaffolding will appear in another classroom with the same effect. However, a number of cases in this study are very similar to Donato's (1994) and Ohta's (1995) examples. For instance, Protocol 3 provides evidence of students collaborative co-construction of the ZPD vie scaffolding an idea. Donato's main claim finding was of the same nature and discussed earlier in this paper. Ohta's evidence that less advanced student is able to scaffold more advanced learner is also received its confirmation in this study. Protocol 4 (appendix 4) is an example when student with lower level of English scaffolds advanced one by correcting her pronunciation. Surprisingly the scaffolding was not effective and the internalization was not found, I consider this example as evidential in anyway.

Also, it worth to be mentioned that before the actual observation the teacher was informed about the purpose of the study and dissertation proposal was provided for her for more details. Now I see this as a mistake and suggest that teacher should not be informed about what is to be found in the research. As appeared later the teacher pre-planned more group works then students usually have, as well as the teacher tried to include scaffolded help in her instructions in the sense she understood the term. It was

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

noticed during the observation and well as teacher confirmed it in interview after the observation. That is why the observation cannot be considered fully naturalistic. I see it as a personal mistake and as a limitation of this study.

Discussion

This study has a number of aspects to discuss. Firstly, the process of analyzing interaction in the pre-sessional EFL classroom shown that students are in a high dependence of teacher and their interaction among each other does not have the same value for them then the same with peer/classmate. They are implicitly looking for contact and interaction with the teacher and value the information received from the teacher with more respect. And all these happen unconsciously. In the examples observed earlier it is obvious that as soon as a student faces a problem he refers to teacher for help or explanation. Even though, in the observed sessions student were engaged in pair work most of the time, no visible sign of their language development from this interaction was noticed.

Secondly, at the preliminary planning of the study I had strong aim to concentrate on student to student scaffolding only and leave the teacher out of the scope of the analysis. However, it appeared impossible. Teacher is a part of the classroom and is the facilitator, participant. She is engaged in almost all dialogues, even when students work in pairs, her participation was impossible to skip in the analysis. Therefore, I have rethought my attitude and realized that for this particular context I have to observe the interaction from both perspectives student-to-student and teacher-to-student. That leaded me to slightly different results then I was actually expected to find by the end of the study.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Conclusions

Therefore, in this research I have found evidence of scaffolding being an occasional behavior among students. Students implicitly scaffold and assist each other by providing explanations, providing ideas, correcting each other or only by mentioning words and phrases unfamiliar for to the other. This answers to my research question one. However, the answer for research question two was not found. Protocol one has provided evidence of spontaneous re-use of scaffolded item. However, the scaffolding was provided by student and was not noticed till the teacher pointed out on it. Thus the main knowledge came from the teacher's side. Due to this fact this example cannot be considered as an evidence for question two. Even though, there are two cases of internalization from student-to-student scaffolding, the re-use was not spontaneous. The use of this knowledge was elicited by me in pre-planned activity. I cannot consider it as evidence for the question two, as I was looking for spontaneous representation of the knowledge. In sum, this study did not provide me with the direct answer for question two.

There are a number of suggestions for the further study in this field. I believe that the same procedures could be applied for a different context and provide evidence of scaffolding internalization among students. If the same students would be observed in a group work in out of class activity, i.e. without teacher being there, they could show more intersection and dependence on each other than they did during this observation. Also, if the students knew that they are restricted in communication with teacher while working on a problem in pair, it could lead to the different results. Thus, if I would do further research I would change the conditions in which observe students. However,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

this particular study provided information of students' behavior in classroom, when teacher leads and instruct.

To conclude, even though the research did not found the preliminary posed hypothesis, it finding have shown other important aspects for further understanding of the role of scaffolding in student-to-student interaction. In particular it came obvious that scaffolding is a part of interaction among students and occurs often, ether implicitly and explicitly. Also, the findings have shown that teacher's scaffolding in this particular context is more effective than student-to-student scaffolding, as the internalization took place in specifically this interaction. Thus, student-to-student scaffolding as its potential for language development, while teacher-to-student scaffolding is proved to be effective and essential in this particular context.

References

1. Aljaafreh, A &. Lantolf J. P. (1994), "Negative Feedback as Regulation and Second Language Learning in the Zone of Proximal Development", The Modern Language Journal, 78, (4), pp. 465-483

2. Barnard, R. (2002) "Peer tutoring in the Primary Classroom: A Sociocultural Interpretation of Classroom Interaction" New Zealand Journal of Educational Studies Vol. 37. No1.

3. Bradley, S.K. and Bradley, J.A. (2004) "Scaffolding Academic Learning for Second Language Learners", The Internet TESL Journal, 10/5

4. Brooks, F. B., & Donato, R. (1994). Vygotskian approaches to understanding foreign language learner discourse. Hispania, 77(2), 262-274.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5. Butler, D.L. (1998) “In Search of the Architect of Learning: a Commentary on Scaffolding as a Metaphor for Instructional Interaction”, Journal of Learning Disabilities 31/4 pp.374-385

6. Cazden, C. B. (1988) Classroom discourse: The Language of Teaching and Learning Section 2 “Talks with peers”; Portsmauth, NH: Heinemann

7. Cheyne, J. A. and Tarulli, D. (1999) Dialogue, difference and voice in the Zone of Proximal Development, Theory and Psycology, 9: 5-28. Reproduced in Daniels, H. (2005) An Introduction to Vygotsky (Eds.) 125- 148

8. Donato, R. (1994), “Collective scaffolding in second language learning” in Lantolf J.P. and Appel G. (c1994) (eds) Vygotskian approaches to second language research Norwood, N.J.: Ablex

9. Donato, R. (2000), “Sociocultural contribution to understanding the foreign and second language classroom” in Lantolf. J.P. (2000), Sociocultural theory and second language learning, Oxford: Oxford University

10. Dunn, W. & J. P. Lantolf. 1998. “i + 1 and the ZPD: Incommensurable constructs; incommensurable theories. Discourses” Language Learning 48: 411-442

11. Ellis, R. (1999) Learning Second Language through Interaction John Benjamins Publishing Co.; USA

12. Ellis, R. (2004) Task Based Language Learning and Teaching Oxford University Press; Oxford

13. Freebody, P. (2003) Qualitative Research in Education: Interaction and Practice. London: Sage Press

14. Foley, J. (1993) “Scaffolding: Key concepts in ELT” ELT Journal, 1994; 48/1 pp. 101-102

15. Frawley, W. & J. P. Lantolf. 1984. “Speaking and self-order: a critique of orthodox L2 research”, Studies in Second Language Acquisition, 6, 143-159.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

16. de Guerrero, M. C. M. & O. Villamil. 1994. “Social-cognitive dimensions of interaction in L2 peer revisions”, Modern Language Journal, 78/4, 484-496.

17. Langer J. A. & Applebee A. N. (1986) “Reading and Writing Instruction: Toward a Theory of Teaching and Learning” Review of Research in Education, Vol. 13, (1986), pp. 171-194

18. Lantolf, J.P. & Aliaafreh (1995) “Second language learning in the Zone of Proximal Development: A revolutionary experience” International Journal of Educational Research 23: 619-32

19. Lantolf, J.P. (2000) “Introduction to sociocultural theory” in Lantolf. J.P. (2000), Sociocultural theory and second language learning, Oxford: Oxford University Press pp. 3-45

20. Lantolf, J. P. 1996. “Second language theory building: Letting all the flowers bloom !”, Language Learning, 46, 713-749

21. Lantolf, J. P. 2000b. “Rethinking the relevance of experimental research for second language classroom”, In S. Salaberri (ed.), Linguistica aplicada a la ensenanza de lenguas extranjeras, Almeria: University of Almeria Press.

22. Lave, J. And Wenger, E. (1991) Practice, person, social world, Chapter 2 in Situated Learning: Legitimate Peripheral Participation, Cambridge: Cambridge University Press, pp. 45-48. Reproduced in Daniels, H. (2005) An Introduction to Vygotsky (Ed.)pp. 149-156

23. van Lier, L. (1988) The Classroom and the Language Learner Longman, Singapore

24. Le, H. (2003) “What Does a More Knowledgeable Peer Mean? A Socio-cultural Analysis of

25. Group Interaction in a Vietnamese Classroom” Paper presented at the NZARE/AARE Joint Conference in Auckland 29 Nov-3 Dec, 2003

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

26. Lee, C.D. (2000) Signifying in the Zone of Proximal Development in Lee, C.D. and P. Smagorinsky (eds) Vygotskian Perspectives on Literacy Research: Constructing Meaning through Collaborative Inquiry, Cambridge University Press, pp. 191-225

27. Long, M. (1985) "Input and Second Language acquisition theory" In S.M. Gass and C.G. Madden (Eds.) Input and Second Language Acquisition (pp. 377-93) Cambridge MA: Newbury House

28. Long, M. and Porter, P. (1985) "Group work, interlanguage talk, and second language acquisition". TESOL Quarterly, 19, 305-25

29. Mantero, M. (2002) "Scaffolding Revisited: Sociocultural Pedagogy within the Foreign

30. Language Classroom", ERIC Documents on Languages and Literatures. (May, 2002)

31. Mitchell, R. & Myles, F. (1998) Second Language Learning Theories, ch. 7 London; Arnold

32. Murphey, T. 1996. "Proactive adjusting to the zone of proximal development: Learner and teacher strategies", Paper presented at the 2nd Conference for Socio-cultural Research Vygotsky-Piage, Geneve, September

33. Murphey, T. 2001. "Tools of recursion, intermental zones of proximal development, and critical collaborative autonomy", JALTJournal

34. Nassaji, H. & A. Cumming. 2000. "What's in a ZPD ? A case study of a young ESL student and teacher interacting through dialogue journals", Language Teaching and Learning, 4, 95-121.

35. Newman, F. and Holzman, L. (1993) Lev Vygotsky: Revolutionary scientist, Routledge.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

36. Ohta, A. S. (1995) “Applying Sociocultural Theory to an Analysis of Learner Discourse: Learner-Learner Collaborative Interaction in the Zone of Proximal Development” Issue in applied linguistics 6; 93-121

37. Ohta, A. S. (2000) “Rethinking interaction in SLA: Developmentally appropriate assistance in the zone of proximal development and acquisition of L2 grammar” in Lantolf. J.P. (2000), Sociocultural theory and second language learning, Oxford: Oxford University

38. Palincsar, A.S. (1998) Keeping the Metaphor of Scaffolding Fresh – A response to C. Addison Stones “The Metaphor of scaffolding: Its utility for the Field of Learning Disabilities”, Journal of Learning Disabilities 31/4 pp. 370-73

39. Sullivan Palinscar, A. (1998) Social constructivist perspectives on teaching and learning, Annual review of Psycology, 49: 345-75. Daniels, H. (2005) An Introduction to Vygotsky (Ed.)pp. 285-314

40. Thorn, R. G. & Gallimore, R. (1991) “The Instructional conversation: Teaching and Learning in Social Activity”, research report available online at eScholarship repository [http://repositories.cdlib.org/cgi/viewcontent.cgi?article=1094&context=crede] accessed [27.04.2008]

41. Thorne, S. L. 2000b “Second language acquisition theory and the truth(s) about relativity”, In J. P. Lantolf (Ed.), Sociocultural theory and second language learning, Oxford: OUP.

42. Verenikina, I. (2003) “Understanding Scaffolding and the ZPD in Educational Research” AARE Conference Paper available on line [www.aare.edu.au/03pap/ver03682.pdf] last access [20th of May, 2008]

43. Lucas, W., (1974), The case survey Method: Aggregating Case Experience. Santa Monica, CA: Rand.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

44. Nisbet, J. & Watt, J. “Case study” in Bell, J. et al (Eds) (1984) Conducting Small-Scale Investigation in Educational Management; PCP and the Open University

45. Noblit, G. W. and Hare, R. D., 1988 Meta-ethnography: Synthesis Qualitative Studies. Beverly Hills, CA.: Sage

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 811.351.21

Мудунова Г.А., Чалаева П.Ш. Языковая картина мира в лакских пословицах и поговорках

Language picture of the world in lakproverbs and sayings

Мудунова Гидаят Абакаровна
доцент кафедры русской литературы
Дагестанский государственный университет
г. Махачкала, Республика Дагестан
Чалаева Патима Шамильевна
доцент кафедры дагестанских языков
Дагестанский государственный университет
г. Махачкала, Республика Дагестан

Аннотация: в данной статье исследуется языковая картина мира в лакских пословицах и поговорках.

Ключевые слова: лакский язык, пословицы и поговорки, языковая картина мира.

Abstract: this article examines the linguistic picture of the world in lak proverbs and sayings.

Keywords: lak language, proverbs and sayings, language picture of the world.

Языковая картина мира является одним из самых популярных понятий современного языкознания, поскольку лингвисты видят в его применении возможность выхода на новый уровень анализа языковых явлений. Принято считать, что моделирование языковой картины мира даёт исследователю возможность приблизиться к рассмотрению фактов сознания, которые в той или иной степени анализируются средствами языка. Однако отсутствие чёткой и непротиворечивой дефиниции данного понятия, необходимого в научном исследовании параметров объекта, дифференциации концептуальной и языковой картины мира привело к тому, что словосочетание языковая картина мира превратилось в метафору, которая не только не обладает достаточной объяснительной силой, но во многих случаях приводит к ошибочным необоснованным выводам. В связи с этим представляется мнение, что проведение семантических исследований на материале нескольких языков с

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

целью выявления национально-культурной специфики является приоритетным направлением.

Теоретическую основу составляют труды исследователей по лексике, фразеологии и паремиологии В.В. Виноградова [2], Г.О. Винокура [3], А.Г. Климова [5], С.М. Хайдакова [14], И.Х. Абдуллаева [1] и др.

Материалом для исследования послужили лакские пословицы и поговорки, предпочтение отдавалось пословицам и поговоркам, отражающим этнокультурную самобытность лакского языка. При анализе лакских пословиц и поговорок обнаруживаются характерные черты лакского народа: гостеприимство, куначество, добрососедские отношения, соблюдение горских традиций (адатов) и обычаев, милосердие и смекалка. Наибольшее распространение получили пословицы, отражающие общечеловеческие ценности: доброта, мирные отношения с соседями, любовь к родной земле, привязанность к родному очагу, лояльные отношения в коллективе. В лакских пословицах и поговорках отразилась вся традиционная культура и история лакцев, исследователь лакских пословиц КурзиКажлаева делит пословицы на тематические группы, охватывающие различные сферы жизни: «*Ватан, инсаншиву, виричушиву, пансукьшиву*» («Родина, человечность, героизм, трусость»), «*Жяматраяту, ц1анияту, хъуниминнаяту*» («Об обществе, имени, пожилых»), «*Кулпатраяту*» («О семье»), «*Дусшиву*» («Дружба»), «*Акьлу, авлияшиву*» («Ум, глупость»), «*За к1улшиву, за къак1улшиву*» («Знание, незнание»), «*Маз, махъ*» («Язык, слово»), «*Бак1райац1аву, лич1лулшиву*» («Внимательность, осторожность»), «*Т1айламунияту, хъявриншивриту, цуркнияту*» («О честности, лжи, воровстве»), «*Мискиншиву, аваданшиву, яиттарц1аншиву*» («Бедность, богатство, жадность»), «*Пишалияту*» («О должности»), «*Х1арачатрая, таваккулдания*» («О старании, решимости»),

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

«*Тамбалшиврия, пикри бакъашиврия*» («О лени, беспечности»), «*Машаяту*» («О торговле»), «*Махъ дишаврияту, буржираяту, мяшъшивриятуу*» («Про запас, о долге, жадности»), «*Хъунил давриятуу*» («О полевых работах»), «*Сагъшивруяту, хъунавшавриятуу, жагьилшивриятуу, азарданиятуу*» («О здоровье, старости, молодости, болезни»), «*Уччавриятуу, ккашиятуу, дукралиятуу*» («О сытости, голоде, еде»), «*Хъинбалдараяту, оьбалдараяту, оьшивриятуу, х1усутшивриятуу*» («О пользе, вреде, зле, злобе»), «*Аваралиятуу, шяралмукъурттиятуу, т1айламуниятуу, бухьтандалиятуу*» («О смуте, сплетнях, справедливости, наговоре»), «*Ц1анинликкавриятуу, пахрулиятуу, х1ирк1лиятуу*» («Обизбалованности, бахвальстве, упрямстве»), «*Хасиятраятуу*» («О характере»), «*Хияллаятуу, умудраятуу, буруккинттараятуу*» («О мечтах, желаниях, переживаниях»), «*Сисаврия, нигьаусаврия*» («О храбрости», трусости»), «*Ссибизавриятуу, гьужумраятуу, рах1мулиятуу*» («О сердитости, угрозе, пощаде»), «*Лажинлякъавриятуу*» «Подхалимство» и др. [4]

Фонд пословиц и поговорок лакского языка пополнился выражениями из произведений лакских писателей и поэтов(Абакара Мудунова, Абачара Гусейнаева, Юсупа Хаппалаева, Казбека Мазаева и др.). Стали рождаться пословицы и поговорки, отразившие веяние новых перемен, нового образа жизни горцев. Например:

Х1укуматрал бак1чи бак1 бусса ухьурча, х1укуматгу ц1акь шайссар.

«Если у руководителя государства умная голова, государство упрочится».

Х1укуматрал дазу дуруччи, къатнил хьулий бах1и ккаччи.

«Границу государства береги, возле дома собаку держи».

Х1укумат дуруччингу – арс, ттула къатлун ттарц1нугу – арс.

«И государство беречь – сын, и для опоры в доме – сын».

Х1укуматрал дуллумур – хъис, жура дурмур – хъус.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

«Что государство дает –малость, а что сами творим – богатство».

Х1укуматралмур – цач1усса, жуламур – бак1сса.

«Государственное – совместное, а наше – раздельное».

Х1укуматрач1а гуж ч1явуссар, хъиннач1а хъиншиву ч1яруссар.

«У государства – сила, у доброго – добро».

Анализируя лакские пословицы, нельзя не заметить, что в них используются образы, близкие и понятные каждому народу. Зачастую внешне аналогичные пословицы содержат в себе антонимичное или синонимичное значение, иногда совпадают полностью, утверждая или отрицая противоположное.

Язык народа связан с географическими условиями обитания. Лингвистический интерес к лакским пословицам и поговоркам только начинает зарождаться, исследователи анализируют накопленный материал, занимаются его классификацией.

Однако до XIX века никто не занимался их сбором и анализом. Исследователь Кажлаева Курзи собрала большое количество пословиц и поговорок и сгруппировала их по тематическому принципу: пословицы и поговорки о языке, о труде, о взаимоотношениях людей, о родителях, о детях, социальные, нравственные, бытовые. Тем не менее, пословицы, поговорки, загадки лакцев требуют детального изучения.

Наиболее многочисленная группа пословиц и поговорок связана с трудовой деятельностью человека, из которых одна группа одобряет созидательный труд человека, другая – осуждает лентяев, лодырей, которые не любят трудиться на земле:

Инсаннан кьимат бищайсса т1улланни, ххуйсса лажиннаран дакъар.

«Ценят человека за дела,а не за красивое лицо».

Гьунар буналли даву дайсса, бач1ва мукъул къадайссар.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

«Талантливый добьется результата,но пустыми словами не добиваются».

Даву гъира буну дарча, аллагьналгу ка бакьайссар.

«Если с желанием взяться за работу, то и бог поможет».

Дурмунил ахир шиналли бусайсса.

«Результат сделанному, конец года подскажет».

Дуллайсса даврин ва лахълайсса шанун дуцин дик1ан аьркинссар.

«Сну и работе должна быть мера».

Даврищал дусхьунан, оьрму бутангу бигьассар.

«Кто дружен с работой, тому и жить легко».

В этих пословицах и поговорках обобщается человеческий трудовой опыт народа, отмечаются трудовые качества человека-труженника, высмеиваются лентяи. Преобладающее большинство лакцев имело свои земельные наделы, где выращивали зерновые культуры. В народном сознании одобрялся созидательный труд, трудолюбие человека поощрялось общественным мнением. Естественно труд был уделом бедных слоёв лакского общества.

Зах1мат бувсса ччат1ул кьадру хъунмассар.

«Заработанный хлеб дороже, ценнее».

Х1ухчалт ч1яву хьувкун, ттта чапул шайссар.

«Когда чабанов много овцы начинают дохнуть».

Ссуттил дугьарча, гъинттул ттих1айссар.

«Посаженное осенью, собирают летом».

Ссуттил дайин – хъу дугьан, интту дащин – хъу дюхъан.

«Осенью к ясности – поля сажать, весною дожди – урожаю расти».

Хъарас ч1умуй щурча, хъу ч1умуй дугьан шайссар.

«Если во время пахать, можно во время сажать».

Вся трудовая деятельность лакцев была тесно связана со временами года.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Каждый период народного календаря определял конкретное время земледельческих работ. Кроме того имелись специфические народные изречения, характеризующие данный период аграрного времени. Коллективный опыт обработки земли советовал земледельцу внимательно наблюдать за природными явлениями, ибо пословицы и поговорки о периодах народного календаря сами характеризуют времена природных перемен. Народные изречения, связанные со временами года, конкретно советовали, когда что сеять и каков будет урожай. Однако тружеников полей ежегодно волновали и метеорологические условия «хорошего» или «плохого» года. В ряде пословиц отражена характеристика природных и климатических изменений, от которых в целом и зависели результаты трудовой деятельности. В каждом селе, исходя из многовековой практики, старожилы наблюдали за природными изменениями как за предвестниками соответствующих благоприятных или неудачных дней для полевой работы. Дождливую погоду определяли по направлению туч:

Хьхьирил курт1шиву чарих к1улкъадайссар, неххал кунна.

«Глубину моря камнем не определить, как глубину реки».

Марч хьхьирийх бишларча, хьхьири гьалак буккайссар.

«Если ветер дует в волны, море еще пуще злится».

Экьи нанисса щин цач1ун хьуну хьхьири шайссар.

«Стекающие воды, незаметно образуют море».

Бургъил чани, зурун ххют.

«Солнцу свет, а месяцу тень».

Мурзунияр ххялч1и ччех лагайсса.

«С пологого края сходит обломок скалы».

Зунчал ва мурчал хьхьич1ух бару бан къашайссар.

«Перед ветром и заносами стены не построишь».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Большое количество пословиц и поговорок на трудовую тематику даёт характеристики лентяям и бездельникам. Все пословицы и поговорки о труде адресованы земледельцу и пронизаны любовью к земле и нелёгкому труду. Они же воспитывали молодые поколения, осуждая бездельников. Создавая образ ленивого персонажа, народные мудрецы наделяли его сопливостью, нерасторопностью. Он мечтает, чтобы урожай в поле вырос без его участия.

Х1ан х1ач1ун циняв шушраву х1ан ч1алан дик1айссар.

«Алкоголику во всех бутылках вино мерещится».

Дурц1усса аьраварттӯл хъирив, хъат1ри ялугьлан бик1айссар.

«За полной арбой, вороны глядят вслед».

Дукиялувусса ца чапалсса зимизирал, ттуршагума хъаллил айссар.

«Одна грязная муха в еде и у сотни отвращение вызывает».

Гьухъала ккаччилли ядайсса, ххуллу ттуршалли ккаккан байсса.

«Стадо бережет собака, а дорогу показывает палка».

Ччитул мявлихгу, ккаччил х1аплихгу къуш мякьссар.

«В кошачьем мяуканьи и в собачьем лае дом нуждается».

Нац1умургу ч1яру дан хъин дакъассар, кьурч1имургу нац1уну хъинссар.

«Сладкого много нежелательно, и горькое слащаво есть лучше».

Работы у лакских крестьян было много, они трудились от темна до темна. Некоторые горцы, чтобы прокормить свою семью отправлялись на заработки в Дербент, Тбилиси, Закаталы. Социальная несправедливость, бедственное положение подавляющей части населения, естественно сказывались на настроении тружеников, поэтому недовольство существующей действительностью отразились в пословицах, поговорках, загадках, песнях. Труд и голод, труд и несчастье – основные вехи в жизни горцев. Вот почему так много пословиц и поговорок об этих сторонах жизни лакцев. В дни, когда

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

раскрываются почки тутовника – признак окончательного наступления весны, считались благоприятными для посева пшеницы. Такой день называли удачным. Так же в ряде пословиц отражена характеристика народных примет, климатических изменений, от которых в основном и зависели результаты крестьянского труда:

Алмазрал пар, хъудугьун хьхьемаву ч1алан бик1айссар.

«Блеск алмаза, полеводу в росе видится».

Гъарал щурщу хъунил ялув, щинал гургу кьуллалул лув.

«Шум дождя над полями, воды журчанье под родником».

Бажан ссуттил буц1ирча, к1инттул лякьа дуччайссар.

«Если закрома заполнить осенью, зимой семья в довольстве ест».

Т1ут1и хъув х1исав шайнан, хъу дияйсса куц к1улссар.

«Кто замечает цветенье поля, тот знает как поле поспевает».

Къалпуз аьвний – цух, бивний – ниц1.

«Гнилой арбуз – вонь, спелый – мед».

Ч1ярусса ахъулссаннува ххуймур лич1и дан зах1матссар.

«Из большого количества овощей, трудно выбрать самую лучшую».

Большое место среди народных афоризмов занимают пословицы и поговорки на нравственную тематику. Понятия «честь и совесть» для дагестанских горцев были высшими мерами человеческого достоинства. Поэтому слово «намус» у горцев определяло высокую порядочность человека. Намус был своего рода кодекса поведения горца и в быту, и на войне, и в труде:

Ч1ивисса хъувагу лич1и бан к1улну хъинссар.

«Важно знать, даже самую малость отделять».

Мукъул дайдихьу к1улнал дайлит1угу дишайссар.

«Знающий начало и конец поставит».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Т1ут1исса мукъун х1исав аьркинссар, заназисса ччаннан дигьалагру.

«Высказываемому смысл нужен, а ногам – отдых».

Насих1ат бусангу, дяъви бангу к1улну хъинссар.

«И посоветовать, и поругать нужно умеючи».

Цал увкусса махъ виричувнан дарсри.

«Одно слово для героя урок».

Горцы настолько ревностно относились к собственному намусу, что готовы были отдать свою жизнь ради чистого, незапятнанного намуса. Много пословиц, посвященных теме «лжи». Высокая нравственность горца подчеркивается именно его отношением к этому понятию:

Щялмяхърай архну гьан къашайссар.

«На лжи, далеко не уедешь».

Щялмяхъ балаллул бак1ри.

«Обман – начало беды».

Щялмяхъ бусан бигьассар, лабитан мув зах1матссар.

«Лгать легко, ложь прятать трудно».

Щялмяхърал ччанну кут1ассар.

«У лжи ноги коротки».

Нац1усса щялмяхъ ч1ун лагайхту кьурч1и шайссар.

«Сладкая ложь со временем становится горькой».

Щялмяхъ ва т1айламур къадувсталли.

«Ложь и правда не друзья».

В пословицах и поговорках лакцев ярко обнаруживаются традиционные метафоры. Образы животных, характерные для картины мира пословиц и поговорок разных народов могут выполнять различные символические функции. Так, в русской языковой культуре собака выступает как эталон верности и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

дружбы: Собака человеку неизменный друг... А в лакской языковой картине образ собаки не однозначен. С одной стороны собака символизирует отрицательные качества, образ собаки стал носителем отрицательных коннотаций под влиянием религиозных представлений: в исламской культуре это животное считается не чистым. Наряду с пословицами о собаке в лакской пословице предпочтение отдается волку, ослу, змее и т.д.:

Бурц1ингума ц1ими шайссар, инсаннач1агу ссавур дуну хъинссар.

«Даже у волка наблюдается жалость, и человеку необходимо терпение».

Оьсса ттуккун к1усса гьиву.

«Злому ослу тяжелая поклажа».

Мик1ирай ттукку куна.

«Как осел на льду».

Оьсса шатта ккавкк чув, бут1уягу нигьа усайссар.

«Видевший злую змею и веревки боится».

Ттуккуйн лахъан гъира бума, чайнгу лахъайссар.

«Если есть желание на осла залезть, будет желание и на лошадь лезть».

Оьвт1ий къаччинан оьрват1ул ч1уну ч1юхлан бик1айссар ч1у.

«Кто голоса не хочет слышать, ему звук подобен кваканью лягушки».

Обычно в пословицах о природе в основе лежит образ ярких признаков: быстро течет, шуршит свистит, цветет, растет, вкус плода того или иного дерева, красота цветов, полезности, времена года, время суток. С древнейших времен лакцы видели в воде источник плодородия:

Гъарал щурщу хъунил ялув, щинал гургу кьуллалул лув.

«Шум дождя над полями, воды журчанье под родником».

Бажан ссуттил буц1ирча, к1инттул лякьа дуччайссар.

«Если закрома заполнить осенью, зимой семья в довольстве ест».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Т1ут1и хъув х1исав шайнан, хъу дияйсса куц к1улссар.

«Кто замечает цветенье поля, тот знает как поле поспевает».

Къалпуз аьвний – цух, бивний – ниц1.

«Гнилой арбуз – вонь, спелый – мед».

Ч1ярусса ахъулссаннува ххуймур лич1и дан зах1матссар.

«Из большого количества овощей, трудно выбрать самую лучшую».

Хъюрт к1ук1лусса дур куну, вия аьвссар мачара, инсан к1ук1луссар куну, мют1ий ан кьаст мадара.

«Если груша очень мягкая, не думай, что она гнилая, если человек мягок, не смей его к чему-то склонять».

В пословицах и поговорках о нравственности осмысливаются следуюшие человеческие качества: добро, зло, скупость, трусость. Они содержат и практические советы:

Чапалсса кьац1лил дак1 оьлукъин дайссар.

«Грязный рот, душу мутит».

Оьсса шатта ккавк чув, бут1уягу нигьа усайссар.

«Видевший злую змею и веревки боится».

Мяърипатрал увччума, даврилгу увччуссар.

«Кто умен, тот в работе силен».

Карч1 цавурар татайсса, щилк1уй къадулайссар.

«Лень в человеке формируется, никем не дается».

Курч1ил мурч1исса оьрч1ру байссар.

«У лени слепые дети рождаются».

Бак1 бунал кару дайссар дакъанай.

«Если голова с умом, руки создаст у кого их нет».

Семантическую группу о человеке можно распределить на разделы:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

«мужчина и женщина», «счастье», «богатство», «верность», «дружба». В лакском языке широко представлены пословицы и поговорки, в которых четко определяются место человека коллективе. Широкое распространение получили следуйщие термены родства: сын, дочь, жена, муж, теща, свекровь, ребенок. Так воспитанию детей уделялось большое внимание. Семья была большой ценностью, самым дорогим человеком семье был ребенок:

Шяравaллил сий къатрал дайссар, жяматрал сий – т1уллал.

«Аул славится домами, а жители – делами».

Ч1яву буллай халкь бизар мабулларда, мурчал ч1ук1рай хъювусул маукларда.

«Баловством не мучайте людей, от звуков ветра, не своди себя с ума».

Усттарнал къатта буллалийни, залуннахьри ц1уххайсса.

«Если мастер дом строит, у хозяина спросит, где построить».

Гьарца чувнан ниттил маз к1улну хъинссар, паракьатшивгу дурурччуну хъинссар.

«Важно знать язык родной, и беречь свой край родной».

Къатлул х1ал залуннанни к1улсса.

«Что в доме творится, знает только хозяин».

На протяжении многих столетий господствующие классы утверждали унизительное отношение к женщине. Дагестан не был исключением. В пословицах и поговорках о женщине принижается ее роль семье, мешают ее статусу свободы. А в пословицах, вышедших из народной среды, женщины осмысливается как хранительница очага, равный мужу человек:

Нину ва бутта ттарц1рур къатлул.

«Мать и отец опора в доме».

Буттал кумур муххаяр кьянкьассар, ниттил бувсмур бургъияр гъелиссар.

«Слово отца тверже железа, речь матери теплее солнца».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Ниттил ках памаллияр к1ук1луссар.

«Ласка матери мягче хлопка».

Ниттил пиш бургъияргу чаннассар.

«Улыбка матери ярче солнца».

Анализируя шаг за шагом лакские пословицы и поговорки, мы попытались проникнуть в их художественную структуру.

Библиографический список

1. Абдуллаев И.Х. и др. Вопросы лексики и словообразования лакского языка. Махачкала, 2003.

2. Виноградов В.В. Об основных типах фразеологических единиц в русском языке // Избранные труды. Лексикология и лексикография. М., 1977.

3. Винокур Г.О. Избранные работы по русскому языку. М., 1959.

4. Кажлаева Курзи Лакку учаларду ва лулякъурду. Махачкала, 2009.

5. Климов Г.А.Вопросы методики сравнительно-генетических исследований. М., 1971.–87с.; Климов Г. А., Халилов М. Ш. Словарь кавказских языков. Сопоставление основной лексики. / Ред. Я.Г.Тестелец. М.: Восточная литература, 2003; Климов Г.А. Кавказские языки. М., 1965.

6. Мазанаев Ш.А. Агульская литература. Махачкала: Дагкнигоиздат, 2008.

7. Мазанаев Ш.А. Агульско-русский словарь. Махачкала: ДГУ, 2014.

8 Мазанаев Ш.А. К вопросу о национальном своеобразии многоязычной литературы Дагестана // Вестник Дагестанского научного центра российской академии наук. 2013. № 2. С. 61–64.

9. Мазанаев Ш.А. Русско-агульский словарь. Махачкала: ДГУ, 2012.

10. Мудунова Г.А. Колыбельные песни // Современные проблемы социально-гуманитарных наук. 2016. № 6 (8). С. 55-58.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

11. Мудунова Г.А. Обрядовая поэзия лакцев // Диссертация на соискание ученой степени кандидата филологических наук. Махачкала, 1999.

12. Мудунова Г.А. Песни-благопожелания лакцев // Язык и культура (Новосибирск). 2016. № 26. С. 27–29.

13. Мудунова Г.А. Фольклорные мотивы в творчестве Абакара Мудунова // Проблемы истории, филологии, культуры. 2014. № 4 (46). С. 253–256.

14. Мудунова Г.А. Фольклорные мотивы в творчестве Щазы Курклинской // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Гуманитарные науки. 2014. № 3. С. 72–79.

15. Хайдаков С.М. Очерки по лексике лакского языка. М.: Наука, 1961.

16. Чалаева П.Ш. Абдулла Омаров и его роль в развитии лакско-русских языковых контактов // Проблемы истории, филологии, культуры. 2014. № 4 (46). С. 257–260.

17. Чалаева П.Ш. Лакрал хъанниясса учалартту // Зунттал хъами. 1990. № 3.

18. Чалаева П.Ш. Лакско-русские языковые контакты и их результаты // автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата филологических наук. Махачкала, 1998.

19. Чалаева П.Ш. Роль П.К. Услара и его учеников в развитии лакско-русских языковых контактов // Мир науки, культуры, образования. 2012. № 2 (33). С. 307–309.

20. Чалаева П.Ш. Влияние русского языка на фонетическую систему лакского языка. Заимствования в системе консонантизма // Язык и культура (Новосибирск). 2016. №26. С. 239–242.

21. Чалаева П.Ш. Влияние русского языка на фонетическую систему лакского языка. Заимствования в системе вокализма //Современные проблемы социально-гуманитарных наук. 2016. № 6 (8). С. 58-60.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 81’33

Собко Т.Ю. Специфика реализации средств косвенного выражения побуждения в дискурсе социальной рекламы (на примере русского, немецкого и английского языков)

Realization specifics of means used to express indirect incentive in the public service announcement discourse (based on the Russian, German and English languages)

Собко Татьяна Юрьевна
Балтийский федеральный университет им. И. Канта, г. Калининград
tatjana.sobko@mail.ru
Sobko Tatyana Yuryevna
Immanuel Kant Baltic Federal University, Kaliningrad

Аннотация: В статье анализируются особенности функционирования средств косвенного выражения побуждения в дискурсе социальной рекламы. Дискурсивные особенности рекламного текста социального характера обусловливают специфику использования данных средств. Результаты исследования свидетельствуют о широком распространении средств косвенного выражения побуждения в дискурсе социальной рекламы.
Ключевые слова: социальная реклама, дискурс, побуждение, косвенный речевой акт.
Abstract: The article analyzes the features of functioning of means of indirect expression incentive in the public service announcement discourse. Discourse features of public service announcement determine the use of considered means. The findings argue the wide distribution of means of indirect expression incentive in the public service announcement discourse.
Keywords: public service announcement, discourse, incentive, indirect speech act.

Современный человек погружен в информационное пространство, которое определяет его образ жизни, мировоззрение, ценностные установки. Частью информационного пространства является социальная реклама, переживающая в последние десятилетия бурное развитие. Но сложность функциональной нагрузки, неоднозначность целей и задач социальной рекламы приводят к различиям в понимании и толковании данного понятия. Осложняет ее исследование сама специфика феномена рекламы, представляющая собой многоаспектное явление, которое «объединяет в себе искусство со своими

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

специфическими законами, науку, возникшую на стыке психологии, математики, статистики, логики, социологии и ряда других наук, и, конечно, является одним из основных инструментов современного маркетинга» [9, с. 14].

Исследователи, занимающиеся изучением социальной рекламы, выдвигают на передний план различные аспекты данного феномена, что обусловливает наличие вариантов дефиниций. «Социальная реклама, – отмечает Е.В. Степанов, – это реклама, направленная на решение социальных вопросов... современный способ распространения общественно значимого, важного или полезного материала, осуществляемый методами рекламы в интересах общества» [11, с. 8]. По мнению Г.Г. Николайшвили, социальная реклама представляет собой «вид коммуникации, ориентированный на привлечение внимания к самым актуальным проблемам общества и его нравственным ценностям» [10, с. 19]. Как полагают авторы учебного пособия «Организация рекламной деятельности», «под социальной рекламой понимается способ коммуникации, который передает сообщение, а также реклама, пропагандирующая какое-либо позитивное явление и находящаяся на позиции этического отказа от получения прибыли при предоставлении времени и места в СМИ» [12, с. 141]. Наиболее подробной нам представляется дефиниция А.Б. Белянина, который трактует социальную рекламу как «форму массовой коммуникации, содержательной основой которой является информация о социальных проблемах общества, адресованная большой массе людей, с целью стимулирования их гражданской, социально одобренной активности в русле традиционных для данного общества нравственных ценностей, чем обеспечивается его способность к саморегуляции, обусловленной требованиями развития социума» [1, с. 21-22].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Чтобы убедить реципиента поменять поведение в сторону общественно одобряемого, социальная реклама должна оказывать на него воздействие. О.С. Иссерс определяет речевое воздействие как «речевое общение, взятое в аспекте его целенаправленности, мотивационной обусловленности <…> В любом акте речевого общения коммуниканты преследуют определенные неречевые цели, которые в конечном счете регулируют деятельность собеседника» [6, с. 21]. В социальной рекламе субъект воздействия (создатель / заказчик рекламы) рассматривает адресата в качестве объекта воздействия, чтобы навязать ему свое мнение относительно способов поведения в конкретных ситуациях.

При рассмотрении текстов социальной рекламы особый интерес представляют конструкции с побудительной модальностью, высокая частотность употребления которых обусловлена намерением адресанта повысить степень воздейственности текстов социальной рекламы на реципиента. Побудительная интенция может быть выражена как прямо, так и косвенно, т.е. речь идет о категориальной и некатегориальной (косвенной) императивности (терминология А.В. Бондарко). Категориальная императивность находит свое выражение при помощи побудительных высказываний с предикатом в форме повелительного наклонения и перформативных высказываний. Доминантой плана выражения директивных речевых актов является императивная модальность, ядром которой является повелительное наклонение. Перформативные высказывания не только прямо передают побуждения, но и максимально конкретизируют побудительную интенцию, т.е. позволяют однозначно определить волеизъявление как приказ, просьбу, совет и т.д.

В данной статье мы более подробно рассмотрим средства косвенного выражения побуждения на основе письменного дискурса социальной рекламы.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Косвенная императивность может реализовываться в конвенциональных косвенных речевых актах, в которых побудительная интенция проявляться эксплицитно и распознается в единичном высказывании, изолированном от контекста, или неэксплицитно в контекстуальных ситуативных речевых актах, которые характеризуются необходимостью привлечения широкого контекста и учета дискурсивных особенностей протекания коммуникации для интерпретации побудительной интенции как таковой. Средства выражения побуждения, относящиеся к неэксплицитной некатегориальной императивности, не специализированы для выражения побудительной семантики, однако приобретают ее в конкретных условиях. Подобные формы А.Е. Волкова называет «скрытыми», так как маркированность побудительной семантики носит «распредмеченный характер и находит свое проявление не в конкретной языковой единице, а в совокупности контактно или дистантно расположенных в тексте знаков» [2, с. 26]. В контексте вышеизложенного мы считаем правомерным замечание И.А. Демидовой о том, что побудительными считаются «не только предложения, в которых есть идея прямой речевой каузации, но и те, у которых подобное значение представлено косвенно в рамках объемного контекста» [3, с. 49]. Необходимо отметить, что большую роль играет не только контекст, но и сопровождающее изображение, при отсутствии которого интенция автора может быть интерпретирована неверно.

Средства косвенного выражения побуждения представлены повествовательными предложениями с предикатом в форме изъявительного и сослагательного наклонений и вопросительными предложениями, функционирующими в области как эксплицитной, так и неэксплицитной некатегориальной императивности, инфинитивными предложениями и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

предложно-падежными конструкциями, относящимися только к эксплицитной некатегориальной императивности.

Изъявительное наклонение может вторгаться в семантику императива в том случае, если регулятивный аспект начинает преобладать над информативным. Использование данных форм подчеркивает абсолютную уверенность прескриптора в исполнении каузируемого действия, так как побуждения в форме утверждений создают впечатление «максимальной объективности» [7, с. 114]. В данном случае «повелеваемый – знакомый, равный по возрасту, общение происходит в неофициальной обстановке» [4, с. 64], что свидетельствует о высокой степени категоричности побудительных высказываний такого рода. Например: «*Бросают все*! 31 мая – День отказа от курения. Навсегда» (Здоровая Россия); «*Einer bleibt nüchtern!*» (Innenministerium Baden-Württemberg) = «Один остается трезвым!»; «*If you drive, you don't drink.* For more responsible driving» (Red) = «Если вы за рулем, то вы не пьете».

Основной пласт повествовательных предложений с семой побуждения лежит в области неэксплицитной некатегориальной императивности. Можно выделить несколько ситуаций, в которых наиболее часто проявляются высказывания подобного рода:

- констатация адресантом своей убежденности в том, что ожидаемая линия поведения неоспорима: «Учитель, из школы бежать, мысль дурацкая. *Выгоднее защищать кандидатскую!* Кандидаты и доктора наук, преподающие в школах, будут получать доплаты из краевого бюджета до 10 тысяч в месяц. Мода на мозги» (Администрация Пермского края) – Повышайте уровень образования; «*Оффлайн интересней*» (Фестиваль социальной рекламы «Пора», 2013) – Проводите меньше времени в виртуальной реальности; «*Schlangenleder ist untragbar. Imitat rettet Leben*» (PETA) = «Кожа змей не годна для носки.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Заменитель спасает жизнь» – Приобретайте изделия не из натуральной кожи змей, а из искусственной; «*Schluss mit den Drogen find ich gut – verdammt gut sogar!!*» (Drogenberatung) = «Отказаться от наркотиков, я считаю, хорошо – даже чертовски хорошо!» – Откажитесь от наркотиков; «*Debate will always be the stronger weapon*» (GSOA) = «Обсуждение всегда будет самым сильным оружием» – Давайте решать проблемы мирными способами; «When you buy locally you get fresher, tastier food and you're helping local businesses, farmers and industry. *So it's better for you and the whole State*» (Department of Agriculture and Food) = «Если вы покупаете местные продукты, то вы получаете более свежую, вкусную еду и вы помогаете местному бизнесу, фермерам и индустрии. Таким образом, это лучше для тебя и для целого штата» – Покупайте товары местного производства;

- констатация адресантом настоящего положения дел или возможных изменений, чаще всего неблагоприятных: «*Чрезмерное увлечение азартными играми опасно для психического здоровья*» (Молодёжный фестиваль социальной рекламы ART.START) – Не увлекайтесь азартными играми; «*"Виртуальный" экстремизм грозит реальным сроком лишения свободы*» (Правительство Санкт-Петербурга) – Не совершайте киберпреступлений; «Mina geküsst. Susanne geküsst. Denise geküsst. Türsteher geküsst. Bordstein geküsst? Alkohol. *Irgendwann ist der Spass vorbei*» (Bundeszentrale für gesundheitliche Aufklärung) = «Когда-нибудь удовольствие закончится» – Не злоупотребляйте алкоголем; «*Die Verkehrssicherheit liegt in deiner Hand*» (Sicherheit für alle) = «Безопасность дорожного движения находится в твоих руках» – Водите автомобиль осторожно; «*Sweet kills.* Uncontrolled diabetes cause wound to heal slower» (Diabetes Association of Thailand) = «Сладкое убивает» – Ограничивайте употребление сладостей;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

«*Alcoholism sinks you*» (Alcoholics Anonymous) = «Алкоголизм топит вас» – Не злоупотребляйте алкоголем.

В отдельную группу повествовательных предложений можно отнести предложения с именными предикатами, значение которых состоит в «идентификации того, что обозначает субъект предложения, путем отождествления его с другим предметом или отнесения к известному классу предметов, указания на связи, сопоставления с другим предметом» [13, с. 217], в результате чего одно явление начинает соотноситься с другим при ярко выраженном отношении к нему адресанта. Такие высказывания выполняют, как правило, функцию призыва, характеризуются предельной уверенностью отправителя сообщения в своей правоте и необходимости следовать предлагаемой линии поведения. Например: «*Трезвость – основа успеха!*» (Всероссийский конкурс социальной рекламы «Новый взгляд», 2016); «*Борьба с наркоторговлей – дело общее.* Равнодушие убивает» (Правительство Санкт-Петербурга); «*Трезвые родители – здоровые дети! Трезвая Россия – общее дело*» (Общественная организация Общее дело). В данных примерах тяжело установить адресацию, она проявляется только в некоторых примерах благодаря местоимению *ваш*. В немецком и английском языках аналогами рассматриваемых предложений выступают предложения с глаголом *sein* и *to be* соответственно в качестве предиката: «*Sauberkeit ist keine Kunst!*» (Fehr) = «Чистота – это не искусство»; «*Medizinischer Fortschritt ist wichtig – Tierversuche sind der falsche Weg!*» (Ärzte gegen Tierversuche) = «Прогресс в медицине важен, опыты на животных – неправильный путь»; «*Your vote is your voice!*» (Plakatwettbewerb zur Europawahl) = «Ваше решение – это ваш голос»; «*Destroying nature is destroying life*» (Robin Wood) = «Разрушение природы – это разрушение жизни».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Повествовательные предложения с модальными глаголами и предикативными наречиями в сочетании с зависимым инфинитивом могут выражать побудительную интенцию, которая при этом приобретает значения возможности, необходимости и желательности. Например: «*Вы тоже можете принять в свою семью ребенка,* оставшегося без попечения родителей» (Представительство в РБ Международного детского фонда Child Fund International); «*Нам нужна ваша помощь!*» (Всемирный фонд защиты дикой природы); «*Man muss für sich selber herausfinden,* was für einen am Besten ist. Meine Behandlung, meine Wahl» (Deutsche AIDS-Hilfe) = «Нужно для самого себя решить»; «*Ich will, dass du dich änderst*» (PETA) = «я хочу, чтобы ты изменился»; «*You can stop this cruelty* by not paying to see the circus at all» (PETA) = «вы можете остановить эту жестокость»; «*People shouldn't be in need of something everyone has to give.* Be a donor» (АВТО) = «люди не должны нуждаться в том, что каждый должен дать».

Повествовательные предложения с модальными глаголами и предикативными наречиями в сочетании с зависимым инфинитивом могут функционировать в контекстуальных ситуативных речевых актах. В высказываниях подобного рода модальные глаголы и предикативы не указывают на необходимость или возможность совершения действия, а служат для создания ситуации, интерпретация которой позволяет вычленить сему побуждения: «Им (пластиковые стаканчики. – *Т.С.*) тоже *нужен* второй шанс!» (Всероссийский конкурс социальной рекламы «Новый взгляд», 2016) – Сдавайте мусор на переработку; «Брелокс-терьер. Очень умен, сообразителен, понятлив. Такую породу просто так не купишь. Но ее *можно* просто так взять из приюта» (Фонд «В добрые руки») – Возьмите собаку из приюта; «Man *muss* kein Überflieger sein, um zu helfen! Notruf 110» (Weisser Ring) = «Не нужно иметь способности выше

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

среднего уровня, чтобы помочь» – Помогите; «Rauchen kann tödlich sein» (Deutsch Krebshilfe) = «Курение может быть смертельно» – Не курите; «You don't *have to* be a celebrity to make a difference» (UNICEF) = «Вам не нужно быть знаменитостью, чтобы изменить ситуацию» – Примите активное участие в акциях UNICEF; «Not everything *should* stay in the family» (Amnesty International) = «Не все должно оставаться в семье» – Сообщите о домашнем насилии.

Косвенно побуждение может выражаться при помощи вопросительных предложений с отрицанием и без отрицания: «*Может, стоит перестать следовать моде?*» (Открытый городской конкурс наружной социальной рекламы «АРХИФ», 2013); «Чистые улицы. По данному запросу ничего не найдено. *Может пора перестать сорить?*» (Открытый городской конкурс наружной социальной рекламы «АРХИФ», 2006); «60+ час Земли. Выйти за рамки часа. Мы можем. Мы сделаем. *Ты с нами?* 32 марта, в субботу, в 20.30 выключи свет на один час» (Всемирный фонд защиты дикой природы); «CO2 im Boden einzulagern, ist eine Lösung für morgen. Vielleicht. *Was, wenn Sie die Lösung von heute wären?*» (WWF) = «Что, если бы Вы были современным решением?»; «Mitglieder gesucht – *sind Sie schon dabei*?» (Bund Freunde der Erde) = «Вы уже принимаете участие»; «Recycling: You're already doing it. We humans are born to recycle. *So why not find out more on how to do all the different kinds of recycling?*» (Greenpeace) = «Тогда почему бы не узнать больше о том, как переработать отходы разного вида?»; «*How about sharing with those in need?*» (Assistencial casa do zezinho) = «Как на счет поделиться с нуждающимися?».

Вопросительные предложения могут получать побудительную интенцию также в контексте коммуникации, т.е. перейти в область неэксплицитной некатегориальной императивности. В таком случае можно выделить следующие семантические интерпретации:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- вопросы, выражающие недовольство говорящего по поводу деятельности реципиента: «*Сложно выкинуть мусор?*» (Всероссийский конкурс социальной рекламы «ПРО Отходы»); «Ich bin in der Bereitschaft. *Wann wirst DU ein Teil von unserem starken Team?*» (Deutsches Rotes Kreuz) = «Когда ТЫ станешь частью нашей сильной команды»; «*How many moments are you willing to lose?*» (Quebec Health Ministry) = «Сколько моментов вы готовы потерять?»;

- вопрос как предостережение: «*Хочешь сделать свою жизнь достоянием истории?*» (Выставка работ студентов ГУ-ВШЭ); «*Твой ребенок не на дороге?*» (УГАИ ГУВД Мингорисполкома); «*Wie viele Menschen verträgt diese Erde? Wann die Bevölkerung zur Überbevölkerung geworden ist?*» (F.I.G.U.) = «Сколько людей выдержит эта Земля? Когда население стало перенаселением?»; «Das ist die sicherste Ölplattform der Welt. So sicher wie unsere Atomkraftwerke. *Wollen Sie wirklich eine nächste Katastrophe?*» (Greenpeace) = «Вы действительно хотите следующую катастрофу?»; «*How much are you willing to pay for drugs?*» (Drug Free Kids Canada) = «Сколько вы готовы заплатить за наркотики?»; «*Is your life on the cards?*» (Gambling helpline) = «Ваша жизнь на кону?»;

- вопрос как совет или как представление ситуации, предшествующей совету: «*Портфель или опасность?* Правильный ответ по телефону 02» (Правительство Москвы); «*Нет времени на еду?* Фрукты быстрее фастфуда» (Фестиваль социальной рекламы «Пора», 2014); «*Warum jemandem zuhören, der immer dasselbe erzählt? Aus Liebe zum Menschen*» (Österreichisches Rotes Kreuz) = «Зачем слушать того, кто всегда рассказывает одно и то же? Из любви к людям»; «*Are you obsessed with the right things?*» (Breast Cancer Foundation) = «Вы одержимы правильными вещами?»

Побудительный контекст может подчинять своей семантике повествовательные предложения с предикатом в форме сослагательного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

наклонения с отрицанием и без: «Папа, мама, Вам наказ, На работе каждый раз *Безопасно чтоб трудились,* И без травмы возвратились!» (Управление по труду, занятости и социальной защите Барановичского горисполкома); «*Kein Lametta! Wäre netter.* Saubere Energie aus Biomasse» (MA 48) = «Никаких гирлянд! Было бы лучше»; «There's an easier way to- get the environmental debate into City Hall. *You'd better download the eco-voter's guide and sign the Environmental Pact*» (Nicolas Hulot Foundation) = «вы бы лучше скачали руководство для участника экологического голосования и подписали Экологический Пакт».

Анализируемое средство выражения побуждения может функционировать и в области неэксплицитной некатегориальной императивности. В таком случае сослагательное наклонение служит для описания нереальной ситуации, побуждение к совершению или несовершению действия для ее реализации или нереализации явно не выражено, однако продуцент отчетливо выражает свою позицию по отношению к объекту обсуждения, которую по замыслу должен принять и реципиент: «*Если бы ты читал книгу, то знал бы, что Призрак Оперы никогда не проводил всю жизнь в подвале театра.* Он ездил по всему свету, принимал участие в постройке здания Оперы театра и даже смог предотвратить переворот в Персии. А ты всего лишь посмотрел "Призрак Оперы"» (Издательство Эксмо) – Читайте книги!; «*И царевною была бы, если б не пила бы*» (Фестиваль социальной рекламы «Пора», 2012) – Не злоупотребляйте алкоголем; «*Твой сын мог бы стать чемпионом…* но аборт не дал ему родиться» (Благотворительный фонд защиты семьи, материнства и детства) – Не делайте аборт; «Na, Prost! *So würden Promis als Säufer aussehen*» (Bundeszentrale für gesundheitliche Aufklärung) = «Так бы выглядели известные личности, будь они пьяницами» – Не злоупотребляйте алкоголем; «*Ihren Hund würden Sie doch auch nicht als Mantel tragen*» (PETA) =

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

«Вы бы все же не носили Вашу собаку в качестве плаща» – Откажитесь от меха; «*If it were this obvious we wouldn't need your help*» (Florida Coalition Against Human Trafficking) = «Если бы это было так очевидно, нам не нужна была бы ваша помощь» – Помогите нам; «5 billion is spent on pets every year. 0,2 billion on the homeless. *Sometimes we'd rather be treated like animals*» (Depaul) = «Каждый год 5 миллиардов тратятся на домашних животных. 0,2 миллиарда на бездомных. Иногда нам бы хотелось, чтобы с нами обращались как с животными» – Помогите бездомным. Необходимо отметить крайне низкую частотность употребления форм сослагательного наклонения с целью передачи побуждения в дискурсе социальной рекламы.

Инфинитивные предложения могут передавать различные значения, так как для них «характерна семантическая емкость, смысловой синкретизм и модальная насыщенность» [8, с. 118]. Они указывают на «большую степень уверенности говорящего в том, что действие должно осуществиться» [5, с. 78]: «*Не курить!* Зона работы легких» (Служба медицинской профилактики Московской области); *«Не мусорить* – до вас тут было чисто!» (Экологический проект «Знаки против мусора»); «*Мусор не бросать!!!* Штраф 20000 рублей» (Экологический проект «Знаки против мусора»); «*Delfinarien schliessen!* Artgerecht ist nur das Meer» (PETA) = «Закрыть дельфинарии!»; «Make-up kann tödlich sein: *Tierversuche für Kosmetik endgültig stoppen!*» (PETA) = «Остановить окончательно тестирование косметики на животных»; «*Gemeinsam Barrieren überwinden*» (Deutscher Kinderschutzbund) = «Вместе преодолеть барьеры». В английском языке инфинитивные предложения встречаются исключительно редко, в социальной рекламе был встречен лишь один пример: «*To save children living under the shadow of domestic violence*» (China Organization Against Domestic Violence) = «Спасти детей, живущих под тенью домашнего насилия».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Особую группу средств косвенного выражения побуждения составляют предложно-падежные конструкции с предлогами *за / für, auf / for, против / gegen / against* и частицами *нет / nein / no*. Необходимо отметить, что высказываниям подобного рода свойственны узуальность употребления, характерность лишь для некоторых типов дискурса. Например: «*Мы за честную конкуренцию!*» (Федеральная антимонопольная служба); «*Мы против терроризма и экстремизма!*» (Министерство спорта Кабардино-Балкарской Республики); «*Нет* войне! Мы за чистое небо над головой» (Всероссийский конкурс социальной рекламы «Новый взгляд», 2015); «*Für eine Welt ohne Armut*» (Care) = «За мир без бедности»; «Deine Stimme zählt! *Auf den Frieden in Europa!*» (Plakatwettbewerb zur Europawahl, 2009) = «За мир в Европе»; «*Gegen sexuellen Missbrauch von Kindern*» (Weisser Ring) = «Против сексуального насилия над детьми»; «*Aktiv gegen Brustkrebs*. Selbst ist die Frau» (Deutsch Krebshilfe) = «Активно против рака груди»; «Zu viele Österreicher führen ein Leben am Abgrund – *Nein zu Arm und Krank*» (Initiative « Nein zu Arm und Krank») = «Нет бедности и болезням»; «*For a world where you can speak your mind*» (Amnesty International) = «За мир, где вы можете говорить откровенно»; «*Against the use of animal gelatin in gummi bears*» (VEBU) = «Против употребления в Мишках Гамми животного желатина»; «*No to war, no to NATO*! NATO is an increasing obstacle to achieving world peace» (International platform for posters with social content) = «Нет войне, нет НАТО!»; «*No more nuclear power*» (International platform for posters with social content) = «Больше никакой ядерной энергии».

Средства выражения косвенной императивности встречаются в 46,7% примеров от общего объема выборки на русском языке, в 67% случаев на немецком и в 33,9% случаев на английском языках. Статистические данные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

свидетельствуют о высокой частотности употребления рассматриваемых средств, особенно в примерах на немецком языке.

Таким образом, в дискурсе социальной рекламы распространены ситуации, в которых целесообразно передавать побудительную интенцию косвенно. Косвенная императивность позволяет смягчить категоричность высказывания, что, однако, относится не ко всем средствам (например, императивные предложения), делает возможным изменение адресации побуждения, вплоть до вывода адресата из дискурса, что используется адресантом для повышения вероятности успешного протекания коммуникации. Необходимо отметить, что в дискурсе социальной рекламы на русском, немецком и английском языках употребляются сходные способы косвенного выражения побуждения, отличающиеся, однако, частотностью употребления и сферой реализации.

Библиографический список

1. Белянин А.Б. Социальная реклама как коммуникативный ресурс управления: автореф. … канд. социол. наук. – М., 2007. – 28 с.

2. Волкова А.Е. Импликация семантики побудительности в составе высказываний с непрямой формой побуждения // Вестник Волгоградского государственного университета. – 2011. – Серия 2. №1(13). – С. 21-27.

3. Демидова И.А. Средства выражения побудительной модальности в русском и английском: дис. … канд. филол. наук. – Калининград, 2005. – 198 с.

4. Жумабекова Б.К. Коммуникативно-прагматические аспекты побудительности на материале казахского и немецкого языков: монография. – Павлодар: Кереку, 2014. – 181 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5. Золотова Г.А. О модальности предложения в русском языке // Филологические науки. – 1962. – № 4.– С. 65-79.

6. Иссерс О.С. Коммуникативные стратегии и тактики русской речи. – М.: Изд-во ЛКИ, 2008. – 288 с.

7. Каримова О.И. Гендерный и лингвокультурный аспекты социальной рекламной коммуникации (экспериментальное исследование): дис. … канд. филол. наук. – Ульяновск, 2006. – 155 с.

8. Курилина И.И. Инфинитивное предложение в деловом языке: сравнительно-сопоставительный аспект (на материале документов XVIII и XX–XXI веков) // Вестник Челябинского государственного университета. – 2013. – № 2 (293). – С. 118-119.

9. Мудров А.Н. Основы рекламы: учебник. 2-е изд.. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 397 с.

10. Николайшвили Г.Г. Социальная реклама в политическом процессе в современной России: автореф. дис. … канд. полит. наук. – М., 2009. – 29 с.

11. Степанов Е.В. Социальная реклама в России: генезис, жанры, эволюция. – М.: Вест-Консалтинг, 2006. – 120 с.

12. Хапенков В.Н., Сагинова О.В., Федюнин Д.В. Организация рекламной деятельности: Учеб. пособие для нач. проф. образования. – М.: Изд. центр «Академия», 2005. – 240 с.

13. Шелякин М.А. Функциональная грамматика русского языка. – М.: Русский язык, 2001. – 288 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 8. ЛИТЕРАТУРОВЕДЕНИЕ

УДК 839 (09)

Акашева Т.В., Рахимова Н.М. Концепт «семья и брак» в современном немецкоязычном романе (на материале романа Э. Елинек «Любовницы»)

Concept of "family and marriage" in the modern german-language novel (based on the novel by E. Jelinek's "Mistresses")

Акашева Татьяна Валентиновна
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова, г. Магнитогорск
akasheva.tv@yandex.ru
Рахимова Нурия Мухаметовна
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова, г. Магнитогорск
nuria_rahimova@list.ru
Akasheva Tat.V.
Nosov Magnitogorsk State Technical University
Rakhimova N. M.
Nosov Magnitogorsk State Technical University

Аннотация. В каждой культуре и в каждую эпоху формируется свое отношение к институту семьи и брака. В настоящей статье на основе анализа публицистики и художественных произведений рассматривается изменение статуса брака и семьи в Германии и в Австрии.

Ключевые слова: кризис, институт брака и семьи, положение женщины в обществе.

Abstract. In every culture and in every age formed their attitude to the institution of family and marriage. In this article based on the analysis of journalism and artistic works we analyze changes in the status of marriage and the family in Germany and in Austria.

Keywords: crisis, the Institute of marriage and family, position of women in society.

Институт брака и семьи обусловлен культурой и эпохой. В данной статье мы рассматриваем изменение института семьи и брака на примере Германии и Австрии, проанализировав статьи из периодической печати и Интернет-изданий, а также роман Э. Елинек «Любовницы».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Семья для многих жителей Германии, как и прежде, занимает важное место. Традиционно представление о немецкой семье связано с тремя «К» - «Kinder, Küche, Kirche» («Дети, кухня, церковь»), которые определяют роль женщины в семье. В обязанности женщины входит воспитывать детей, вести домашнее хозяйство. Мужчина же находится во главе семьи. Однако патриархальный строй семьи постепенно сменяется другими формами.

Анализ статей показал, что формы семьи и брака в Германии и Австрии претерпевают изменения. Люди стали более терпимо относится к альтернативным формам брака, разводам. Официальный брак уже не считается обязательным атрибутом жизни. Происходит переосмысление семейных ценностей. Женщин уже не устраивает роль матери и домохозяйки, они стремятся к материальным ценностям, независимости, строят карьеру. Мужчины же все чаще предпочитают не обременять себя семьей.

В Германии, например, наблюдается кризис института брака и семьи, который выражается, прежде всего, в том, что заключается все меньшее количество браков. Объясняется это тем, что немцы предпочитают вступать в супружеский союз как можно позже или совсем не вступать. Это связано с тем, что женщины стремятся к самореализации. А мужчины предпочитают не вступать в законный брак из-за материальной ответственности, возлагаемой на отцов семейства [3, с. 26].

За последние 15 лет количество людей, состоящих в фактическом браке, увеличилось на 44%. На данный момент более 50 % молодых людей предпочитают строить отношения вне брака. И этот тренд совместной жизни вне брака с каждым годом набирает обороты [5].

Ещё одно свидетельство кризиса семьи в Германии - уменьшение числа традиционных семей с отцом, матерью и, как минимум, одним ребенком. При

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

этом высокими темпами растёт число нетрадиционных семейных форм. Такие семьи, в которой как минимум один партнер является представителем нетрадиционной ориентации, в Германии называют «радужной семьей» (Regenbogenfamilie) [3, с. 27].

Классическая семья в Германии постепенно вытесняется и другими альтернативными формами. Немецкие пары среднего возраста всё чаще сознательно предпочитают жить раздельно. Такая модель отношений называется «раздельно-совместное проживание» (getrennt zusammen leben), также ее называют гостевым браком. Однако согласно статистике примерно через шесть лет половина таких семей распадается [2]. В Германии распространена такая модель семьи как - «родитель-одиночка» [8]. Самая же многочисленная модель семьи – Patchworkfamilie (дословно «лоскутная семья»). Это семья, в которую один или оба партнера приводят детей из предыдущих браков [2].

Наряду с вышеперечисленными формами семьи в Германии существуют: Wochenendfamilie- семья, в которой один из родителей из-за работы находится дома только на выходных, Singles- человек, живущий один, без намерений заводить семью, Wochenendbeziehung- форма отношений на расстоянии, когда партнеры видятся только в выходные.

Что касается Австрии, брак и семья занимают важное место в жизни австрийцев. Как и в Германии, институт брака и семьи в Австрии претерпевает изменения. В последние годы в Австрии наметилась позитивная тенденция - увеличение количества заключаемых браков, однако в то же время число разводов продолжает расти. В рейтинге стран по количеству разводов, составленным статистическим отделом ООН, Австрия занимает двенадцатое место [7].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В настоящее время в австрийской семье принято рожать не более одного ребенка [6]. Что касается форм семьи, то в Австрии выделяют те же виды, что и в Германии. Наиболее распространенными являются семьи с одним родителем и так уже упомянутые нами «лоскутные семьи». В 2009 году их общее количество составило 25% от всех семей с детьми [10].

Совершенно новое прочтение института семьи и брака демонстрирует современная австрийская писательница Эльфрида Елинек в своем романе «Любовницы», творчество которой отличается нестандартностью и даже скандальностью.

В романе «Любовницы» Э. Елинек описывает брак, как нечто негативное. Брак для женщины – это погибель. Она эксплуатируется мужем и работой, попадая, таким образом, под двойной гнет: „oft heiraten diese frauen oder sie gehen sonstwie zugrunde“ [9, s. 6].

«Многие женщины выходят замуж или находят свою погибель в чем-нибудь другом» [4, с. 7].

Зачастую возможность выйти на новый социальный уровень для женщины кроется в замужестве, которое Э. Елинек приравнивает к смерти. При этом писательница пародирует сентиментальные женские романы за их «советы», как любыми путями выйти замуж: “viele näherinnen scheiden aus durch heirat und kindesgeburt oder tod. brigitte hofft, dass sie einmal durch heirat und kindesgeburt ausscheiden wird” [9, s. 9].

«Многие работницы увольняются по разным причинам: замужество, рождение ребенка, смерть. Бригитта надеется, что однажды тоже уволится, выйдя замуж и родив ребенка» [3, с. 10].

В слепом желании выйти замуж женщины теряют свою индивидуальность, они становятся простой вещью, которую мужчины стараются приобрести с

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

наибольшей выгодой для себя: „heinz spielt oft mit dem gedanken, jemand andren zu nehmen, der etwas zu bieten hat, wie etwa bargeld oder die räumlichkeiten für ein geeignetes geschäftslokal. brigitte kann einen körper zu bieten. außer brigittes körper werden zur gleichen zeit noch viele andre körper auf den markt geworfen“ [9, s. 13].

«Хайнцу частенько приходит в голову: не лучше ли жениться на другой, у которой есть деньги или недвижимость, которую можно приспособить под мастерскую и под магазинчик? У Бригитты есть ее тело. Кроме ее тела, на рынок одновременно выставлено много других тел» [4, с. 17].

Э. Елинек описывает жизнь женщин, как замкнутый круг, символизирующий безысходность их существования. Они рождаются, чтобы работать, а затем «умереть» в замужестве: „die frauen bleiben bis zu ihrer heirat verkäuferin oder hilfsverkäuferin, wenn sie geheiratet worden sind, ist es aus mit dem verkaufen, dann sind sie selbst verkauft, und die nächste verkäuferin darf an ihre stelle rücken und weiterverkaufen, der wechsel geht fliegend vor sich. so ist in laufe der jahre ein natürlicher kreislauf zustandegekommen: geburt und einsteigen und geheiratet werden und wieder aussteigen und die tochter kriegen, die hausfrau oder verkäuferin, meist hausfrau, tochter steigt ein, mutter kratzt ab, tochter wird geheiratet, steigt aus, springt ab vom trittbrett, kriegt selber die nächste tochter, der konsumladen ist die drehscheibe des natürlichen kreislaufs der natur“ [9, s. 15].

«Женщины работают продавщицами или помощницами продавщиц, пока не выйдут замуж. Когда они выходят замуж, торговать они перестают, ведь их самих уже сторговали, и на их место приходит новая продавщица и продолжает торговать дальше, одна сменяет другую мгновенно и легко. Так с течением времени образовался естественный круговорот: рождение, приход в жизнь и замужество, следом – уход из жизни и рождение дочери, которой быть домохозяйкой или продавщицей, чаще всего – домохозяйкой, потом дочь входит

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

в жизнь, а мать из нее уходит, дочь выходит замуж, бросает работу, покидает стартовую площадку, тоже рожает дочь, - и продуктовый магазин – что-то вроде поворотного круга в естественном круговороте природы» [4, с. 21]. Так, Э. Елинек реализует свою основную интенцию «разрушение тривиального мифа «любовь», формируемого массовой культурой. Ему подчинены другие мифы, «судьба», «случай» и т.д., то есть стандартный репертуар романов о любви, родине и судьбе. <…> автору удалось создать пародию на любовный роман, прежде всего, на композиционном уровне» [1, с. 25].

Таким образом, в своем романе Э. Елинек раскрывает проблему семьи и брака под совершенно новой призмой, непривычной для читателя. Женщины, погрязшие в стереотипах общества, видят свою единственную цель: в замужестве. Они готовы заводить детей, которых не желают, выходить замуж за тех, кого не любят и даже ненавидят. Они действуют механически, как за конвейером на фабрике белья, не придавая былого значения семейным ценностям и не пытаясь понять, чего на самом деле хотят. Это можно принять за точку зрения, существовавшую в то время, за взгляды самой Э. Елинек, однако, как известно, «художественный текст — это единое, целостное пространство, в котором сплетены взгляды автора, отраженная действительность... Благодаря этому создается не тождество с жизнью, а художественное явление, включающее осознанное осмысление закономерностей действительности» [8, с. 19]. .

Библиографический список

1. Акашева Т.В. Функции риторических фигур в пространстве художественного текста (на примере романа «Любовницы») (статья) // В мире научных открытий. №2(08) Часть 4. – Красноярск, 2010. – С 25-28.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2. Вольф Н. Германия. Пиво, сосиски и кожаные штаны / Н. Вольф. – Режим доступа: http://sv-scena.ru/athenaeum/germaniya-pivo-sosiski-i-kozhanye-shtany.Razdel-1-2-1-30-31.html, 29.03.2014.

3. Деев И. Зачем немцу семья, если без нее легче // Эхо планеты. 2011. № 46. – С. 26-27.

4. Елинек Э. Любовницы [Текст]: роман / Эльфрида Елинек; пер. с нем. А. Белобратова. - СПб.: Симпозиум, 2004. – 284 с.

5. Майер Й. Гражданский брак в Германии / Й. Майер. – Режим доступа: http://www.investa24.com/news/grazhdanskij_brak_v_germanii/2011-11-04-366, 15.03.2014.

6. Мифы или реальность. Семьи Австрии. – Режим доступа: http://www.molomo.ru/inquiry/family_austria.html, 24.01.2015.

7. Развод по-австрийски. – Режим доступа: http://snob.ru/profile/26764/blog/74749#comment_711592, 24. 01.2015.

8. Рахимова Н.М. Отражение авторского видения мира в художественном рассказе // // В мире научных открытий. №2(08) Часть 4. – Красноярск, 2010. – С 19-21.

9. Fakten und Zahlen zur Ehe in Deutschland. – Режим доступа: http://www.rp-online.de/politik/fakten-und-zahlen-zur-ehe-in-deutschland-bid-1.2101559, 29.03.2014.

10. Jelinek, E. Die Liebhaberinnen. Roman / Elfriede Jelinek. - Rowohlt, 2006. – 160s.

11. Norbert Neuwirth. Familienformen in Österreich / Norbert Neuwirth. – Wien, 2011. – 204 s.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 821(811.512.5)

Гакрама К. М. О главном персонаже повести Т.Абдикова "Акикат"

About the main character from the novel T.Abdikov's "Akikat"

Гакрама Каламкас Муратовна
Кандидат филологических наук, ассоциированный профессор факультета общей и гуманитарной подготовки,
Казахская головная архитектурно-строительная академия.
Gakrama Kalamkas Muratovna
Candidate of Philology, Associate Professor, Department of General and humanitarian training,
Kazakh Leading Academy of Architecture and Construction.

Аннотация: В этой статье рассматривается образ главного героя в повести Т.Абдикова «Акикат».

Ключевые слова: главный герой, автор, литература, фигура.

Abstract: This article deals with the image of the main character in the novel T.Abdiko"Akikat".

Keywords: the protagonist, the author, literature, the figure.

Авторские интенции выражаются не только непосредственно в том, что говорит автор, но и в том, как он заставляет думать, действовать, говорить своих героев. О чем в одном из интервью и говорит Т.Абдиков: «Важно, чтобы писатель в наши нелегкие времена, когда происходят нравственные катаклизмы, сохранял моральные, духовные принципы. Подлинная литература всегда поднимает нравственные вопросы. Литература дает нам возможность эмоционально воспринимать бытие, более полно, ярко. Ведь жизнь человека не состоит из хронологии, а во многом из переживаний – радостей, горестей, разочарований, любви, ненависти» [1]. Таким образом, автор литературного произведения выступает в качестве субъекта художественного отражения. Персонаж литературного произведения является объектом художественного познания.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Как и любая система, персонажная сфера повести или рассказа Т.Абдикова состоит из определенных характеров, то есть составляющих ее элементов – главных и второстепенных героев. Персонажи составляют и основную структуру малых жанров, они чаще всего привлекаются и разделяются по контрасту.

В повести «Ақиқат» мы наблюдаем за схожей позицией автора, он выделяет определенный персонаж, наделяет его особым даром и посредством диалога, в процессе спора с другим героем выражает свою мысль или выявляет истину бытия. Главным персонажем повести оказывается человек с телепатическими возможностями: «Роберт әрі елесті көру, әрі ой қабылдау секілді екі қабілетті. Роберттің алғаш суға кеткен баланы, ұрланған құпия документтерді қалай тапқанын, одан кейін арнаулы комиссияның көзінше жабық пакеттің ішіндегі хатты оқығанын есіне алды. Адам баласының табиғатында өте сирек кездесетін көріпкелдік қасиеттің бірөңкей қылмысты істердің ізін бағуға қызмет етуі шынында да кісі аярлық жәйт еді. Алайда профессор Робертті дүние жүзіндегі ең бақытты адам деп есептейді» [2, с. 109]. Роберт в разговоре с профессором, с лечащим врачом и священником рассуждает о естественности и цивилизации, о совести и морали, о государственности и справедливости.

Каждый собеседник по своему удивлял телепата и не соглашался с ним, то есть являлся его антиподом. Профессор считал Роберта счастливым человеком, поскольку тот выделялся среди других людей, обладал фантастическими возможностями и был обо всем осведомлен заранее. Роберт же напротив считал это своим несчастьем, свой дар он принимал за неполноценность, поскольку у человека, знающего истину, пропадает интерес к жизни. Профессор выступал за цивилизацию, обретенную любыми путями, Роберт напротив был за природную естественность, которая не порождает кровопролитие, преступление, эгоизм и дух соперничества. У Роберта был свой собственный метод обретения счастья,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

который включал: запрет поедания мяса, запрет спортивного и азартного интереса, запрет наук, выделяющих и возвышающих культовые личности, запрет карьеристов, злодеев и обретение духовной свободы. Тем самым он подчеркивает то, что человек, рождаясь, начинает постигать истину, идет по ложному пути и находит ее в погоне за карьерой и в удовлетворении собственного эго, тем самым, забывая о морали, нравственности, чистоте, красоте и природе, которые вкупе и составляют тот феномен истины.

Диалоги со священником и врачом приводят к размышлениям о добре и зле, подлости и милосердии, честности и лжи, силе и слабости, неудаче и успехе, сосуществующих вместе. Правда жизни или та самая истина бытия заключается в религиозном начале каждого индивида, поскольку только оно несет в себе добродетель, способную противостоять злу, обману, грабежу, убийству и т.д. С авторской позиции раскрывается идея о сверхчеловеке, мысль Ницше, когда индивид становится роботом и теряет человеческие качества во имя своей цели. Роберт – антипод этой идеи, он умеет входить в духовный мир любого человека, владеет информацией о его прошлом, но при этом не пытается направить эту способность на обретение собственного эго.

Роберт размышляет о вечности, мире и о своей прожитой жизни. Автор посредством воспоминаний главного героя дает описание его счастливого детства, знакомит читателя с его родителями: «Балалық шағы деревняда өткен еді. Әкесі жүзім егетін. Іскерлігі аз, бостау шаруа болды. Мінезіндегі ең басты ерекшелік – өлердей балажандығы. Шешесі әлдебір діни ұйымдарға қатысатын. Жеті сайын шіркеуден қалмайды. Аурашаң, уайым-қайғыдан бір арылмайтын, қамкөңіл, діндар кісі. Роберттің өміріндегі ең бір ойсыз, қамсыз өткен, сондықтан да соншалықты өзіне бақытты болып елестейтін кезеңі осы балалық шағы» [2, с. 121].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В произведение могут вводиться сюжеты, внешне не связанные с основным действием, – вставные рассказы, а также притчи, сказки и др. Тем значительнее внутренняя, смысловая связь между вставным и основным сюжетами. Так, в повести «Ақиқат» приводится отрывок из сказки, рассказанный матерью главного героя, он заключает в себе предсказывающую деталь и способствует развитию сюжета.

Читая в детстве сказку, его мать предрекала, что несчастье – это и есть познание всей истины, она словно пыталась его предостеречь: «Қалаған шарабың мен тамағынды іш, сұлу кәнизактармен ойна, серуен құр, барлық есікке кіріп, алтын сарайды тамашала. Тек мына тұрған бір есікті ғана ашуға болмайды. Мұны ашсаң, бақытсыз боласын» [2, с. 122]. Он вспоминает мать несчастным и опечаленным человеком, интерпретируя, можно предположить, что она обладала такими же способностями и когда-то так же сумела открыть дверь в мир предсказания.

Жизнь автор представляет как вечную борьбу за выживание, как долгое и мучительное страдание, нескончаемый поиск истины и погоню за счастьем: «Ақыл-парасат – ауру. Адамдар туады да сол аурумен ауырады. 60-70 жылдай азаппен ауырады. Содан кейін бүкіл азап каторгінің кесімді жылы таусылғандай аяқталып, адам мәңгі тыныштыққа кетеді. Тіршілік – үлкен ауруха на! Сұмдық!» [2, с. 124]. Душевные переживания главного героя наполнены мыслями об обретении вечного покоя, о спокойствии и умиротворении, что олицетворяет смерть. Источник его бед и несчастий – его дар предвидения. Его феномен находится между реальным и нереальным мирами, между нормальным и непостижимым. Знание разделяется на полезное, нужное и угнетающее, тяжелое. Человек, обладающий таким даром не сможет стать счастливым, поскольку это

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

знание убивает в человеке интерес к жизни, оно мешает ему быть радостным, доверять окружающим.

Чаще всего сюжетные роли героев более или менее соответствуют их значимости как характеров. Обычно главные герои произведений, через которых раскрывается творческая концепция, занимают центральное положение и в сюжете. Автор выстраивает цепь событий, руководствуясь игрой характеров. При этом для понимания главного героя могут играть большую роль второстепенные персонажи, оттеняющие различные свойства его характера, в результате возникает целая система параллелей и противопоставлений.

Специфика персонажной сферы произведений Т.Абдикова проявляется, прежде всего, в соотнесенности героев как характеров, например в антитезе священика и телепата в повести «Ақиқат». Автор приводит портретные детали священослужителя, который лежал в одной палате с Робертом и был его антиподом, подчеркивая в нем его необычайно красивое лицо и мягкость движений: «Қырынан қарағанда священник өте сұлу еді. Кең шаралы көздері, түзу мұрны, келтелеу қалың сақалы оны грек құдайларына ұқсатып тұрады. Әр қимылынан жұмсақтық, мейірбандылық, діндарлық сезіледі» [2, с. 137].

Автор рассуждает о контрасте внешнего и внутреннего мира соседа по палате, внешне он очень хорош, но заглянув в его прошлое, Роберт снимает маску праведника и находит там множество темных пятен: «Өгей шешесі хал үстінде жатқанда оның өлімін тілегенін, діни оқуда жүргенде монах қыздың абыройын төккенін, шіркеудегі лауазым табыстарын, ондағылардың бір-біріне өшпенділігін, священниктің де, екінші священник Френцтің де шіркеуі иесі Қасиетті әкенің өлгенін осы күнге шейін тілейтінін білді» [2, с. 137].

Традиционен прием сюжетного обрамления, в котором от лица автора дается мотивировка рассказа. Обрамление может усиливать смысл, идею

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

рассказанной истории или, напротив, корректировать рассказ, спорить с ним. Так, в повести «Ақиқат» Т.Абдикова из обрамления становится известно, что пережитое в молодости событие перевернуло всю его жизнь: Роберт в детстве попал в больницу и повредил нервную систему, позже снова заболел и пролежал три месяца в больнице, затем он почувствовал, что овладел телепатическими знаниями.

Сюжетные связи между персонажами могут быть очень сложными, разветвленными. Появление очередного персонажа в большинстве случаев мотивировано сюжетом. Персонажная сфера повести «Ақиқат» не исчерпывается одним героем. Так, Роберта окружают профессор, врач и сосед по палате, а в воспоминаниях и мечтах живут разные лица: заботливая мать, предостерегавшая сына от несчастья; любящий отец, за работой которого он наблюдал в детстве; симпатичная супруга, в объятьях которой он приходил в себя в период болезненного состояния, изменившая ему. В основной части повести роль второстепенных персонажей, как будто вскользь упоминаемых, очень важна: ведь Роберт, по сути, одинок и несчастлив.

Понятия «истина бытия», «счастье» существуют в сознании его главных героев в тесной взаимосвязи, имена концептов рассматриваются как наименования крупных понятийных сфер, вбирающие важнейшие для персонажа личностные ценности. Доминантными в ряду этих ценностей выступают такие мотивы, как вера, любовь, счастье, семья, работа.

В произведениях Т.Абдикова персонажная сфера постоянно характеризуется яркостью и многообразием. Существенное место в произведениях Т.Абдикова занимает художественное раскрытие душевного склада персонажей, реализующих свой внутренний потенциал в жизни, постигающих нравственно-философские аспекты бытия.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Библиографический список

1. www.kazpravda.kz // Г. Доронин «Жизнь состоит из переживаний, и она прекрасна» // Казахстанская правда. № 13, 2002.

2. Төлен Әбдікұлы. Оң қол. Повестер мен әңгімелер. – Алматы, Атамұра,2002. - 352 бет.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 821.161.1

Поляков И.А. Особенности трансформации текста эпического произведения в либретто

The features of transformation of text of epic work to libretto

Поляков Илья Арсланович,
Аспирант института филологии, иностранных языков и медиакоммуникаций
Иркутский государственный университет,
Polyakov Ilya Aruslanovitch,
Postgraduate student
The Institute of Philology,
Foreign Languages and Media communications
Irkutsk State University
Научный руководитель
Ташлыков С.А., к.филол.н., доцент кафедры русской и зарубежной литературы
Иркутский государственный университет
Scientific adviser: Tashlykov S.A., Ph.D., Associate Professor,
Department of Russian and Foreign Literature
Irkutsk State University

Аннотация: в статье рассматриваются изменения, касающиеся системы персонажей, категорий пространства и времени, речевой системы и композиции, происходящие в эпическом произведении в процессе трансформации литературного текста в оперное либретто. Осуществляется попытка привести доказательства, подтверждающие принадлежность либретто к литературным жанрам.

Ключевые слова: Либретто, эпос, трансформация, сюжет, пространство, время, композиция, речевая система, система персонажей, опера.

Abstract: The paper discusses the changes taught a character's system, categories of time and space, speech system and composition that occur in the epic work in the process of transformation of the literary plot in the libretto.

Keywords: Libretto, epic, transformation, plot, space, time, composition, speech system, characters, the Opera.

Признавая, что в основе либретто, как правило, лежит литературное произведение, что либретто имеет бесспорные литературные традиции и корни, можно предположить о его более серьезной принадлежности к литературным жанрам, чем это было принято считать раньше. В защиту избранной позиции можно привести следующие аргументы. Поскольку либретто является

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

переработанным определенным образом литературным текстом, имеет отношение к художественному произведению, оно сохраняет признаки литературного произведения (наличие фабулы и сюжета, системы персонажей, речевой организации, пространственно-временной категории). Необходимо также отметить, что жанровую характеристику опере дает именно текст либретто, а не ее музыкальная составляющая [1]. Либретто может как наследовать жанр текста-первоисточника (литературного произведения), так и существенно его изменять («Лирические сцены» Чайковского в достаточной мере отличаются от «Евгения Онегина» Пушкина), и именно оно определяет жанр оперы.

В музыкально-литературной терминологии существуют два определения либретто: «либретто (ит. – книжечка) – книжка, заключающая в себе текст большого вокального сочинения, светского или духовного, напр. оперы, оперетты, оратории, кантаты» [3] и «краткое изложение содержания пьесы, оперы, балета» [2]. В работе рассматривается только первое значение данного термина.

В данной работе будет сделана попытка рассмотреть либретто как литературное произведение. Такая позиция обусловлена теми фактами, что либретто является текстом, обладающим выстроенной системой персонажей, речевой организацией, пространственно-временной категорией и собственной композицией. Ниже рассматриваются изменения этих уровней при трансформации художественного текста в либретто.

Характерной особенностью данного рода литературы является способность системы персонажей включать в себя большое количество действующих лиц. Согласно В. Е. Хализеву, «эпическое произведение может вобрать в себя такое количество характеров, обстоятельств, событий, судеб,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

деталей, которое неподвластно ни другим родам искусства, ни какому-либо иному виду искусства. К тому же повествовательная форма способна к глубочайшим проникновениям во внутренний мир человека. Ей вполне доступны характеры сложные, обладающие множеством черт и свойств, незавершенные и противоречивые, находящиеся в движении, становлении, развитии. Не существует (ни в сфере словесного искусства, ни за его пределами) групп художественных произведений, которые так свободно проникали бы одновременно и вширь бытия людей, и в глубину их сознания, как повести романы, эпопеи [4, 40].

Система персонажей либретто, вторичного жанра, в максимальной мере отличается от системы персонажей эпического произведения. При переработке эпического произведения в либретто необходимым условием становится сокращение действующих лиц (в романе «Война и мир» Толстого – более 550 героев, тогда как в опере Прокофьева – 73). Причина заключена в жанровой особенности либретто, поскольку оно ограничено возможностями сцены и сценическими канонами, временем действия оперы. В виду того, что каждому герою необходимо выделить определенную часть текстового «пространства» для выражения его характера и намерений, большое количество действующих лиц способствовало бы увеличению действия во времени. Поэтому зачастую персонажи эпического произведения, схожие по своим функциям в продвижении сюжета и освещении характера главного героя, объединяются в одного, оставляя место и пространство для главных героев.

Следующие отличия касаются пространства и времени. В. Е. Хализев отмечает, что «…перед читателем эпического произведения изображаемые события предстают в качестве прошедшего - как нечто обдуманное оцененное и вспоминаемое носителем речи. Воспроизводимая ситуация запечатлевается

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

здесь как уже имевшая место: по мере ведения речи с объектом изображения ничего не происходит, обнаруживается лишь ранее бывшие в нем перемены» [4, 40]. Это становится возможным благодаря наличию повествователя, который является посредником между читателем и изображаемой действительностью. Повествователь способен изменять изображаемое время и пространство: переносить изображаемое действие в прошлое или в будущее, замедлять время или ускорять его, смещать фокус повествования с одного места на другое.

Основное отличие эпоса от других родов литературы в данном вопросе – это абсолютно «вольное» обращении с пространством и временем: его ничто не сковывает и не ограничивает свободу в описании действий, выборе форм, выборе объема текста.

События либретто тоже могут иметь разный темп изображения, но из-за отсутствия повествователя это протекает менее ярко, чем в эпическом произведении. Несмотря на то, что роль повествователя частично берет на себя музыкальная составляющая оперы, в полной мере заменить повествователя музыка неспособна. Кроме того, пространство либретто ограничивается сценическими возможностями жанра оперы, что не позволяет либретто в полной мере изобразить пространство эпического произведения, а время подчиняется общим для театральных жанров сценическим законам, по которым оперное произведение имеет свои временные рамки.

Что касается речевой организации, то эпос можно назвать самым богатым литературным родом – для него характерно использование любых средств изображения: диалоги, монологи, описание, отступления, авторские характеристики и т.д. Но прежде всего эпос подразумевает собой повествование. Оно может исключать другие типы речи, переходить в несобственно-прямую

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

речь, опускаться, уступая место речи персонажей, но главное место в эпическом произведении принадлежит ему.

Одной из важных особенностей эпического рода литературы является фигура повествователя, благодаря которой воссоздаются две ситуации: место и время повествования и само описываемое действие. Эти ситуации могут очень близко подходить друг к другу, но полностью совпасть они не могут (например, в «Последнем дне приговоренного к смерти» В. Гюго или «Кроткой» Ф. Достоевского). Может быть так, что повествователь и персонаж представлены в одном лице (исповедь Хосе в «Кармен» Мериме»), но даже при этом они не тождественны друг другу. Между ними всегда будет пролегать временная (и психологическая) дистанция. Повествователь может говорить о персонаже и его действиях как о чем-то прошедшем, являющимся уже частью истории. Персонаж же находится на другом временном уровне и потому их тождественность невозможна. Такая временная разница между процессом ведения речи и изображаемым – одна из самых важных черт эпического рода литературы.

В либретто между изображаемым временем и временем действия нет такого большого расхождения, как в эпическом произведении, так как либретто по своей природе больше тяготеет к драме, чем к эпическому произведению. Вследствие этого повествование в либретто сведено к минимуму, и отчасти роль повествователя в опере заменяет музыка, соединяющая реплики персонажей в одну сцену.

При сравнении композиции эпического литературного произведения и либретто становятся видны такие различия.

В эпическом произведении, как правило, вместе с центральной сюжетной линией находят отражение и второстепенные, подчиненные ей. Они, в свою очередь, могут выступать основными для других сюжетных линий («Война и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

мир», «Анна Каренина», «Борис Годунов» и т.д.), каждая из которых, независимо от степени «центральности», обладает своей завязкой, развитием, кульминацией и развязкой. Опера же отличается упрощенностью, отсутствием большого количества сюжетных линий. Небольшое количество сюжетных линий либретто позволяет не уступать эпическому произведению в детальности проработки.

Из вышесказанного видно, как изменяется литературный текст. Либретто, в силу драматических особенностей оперы, должно быть короче оригинала. Но вместе с тем при создании либретто в него неизбежно вносится что-то новое. Поскольку трансформация литературного произведения в либретто – это переход текста из одного жанра в другой, при этом переходе неизбежным становится заимствование трансформируемым текстом особенностей и черт нового жанра.

Таким образом, поскольку либретто является литературным текстом, имеет признаки литературного произведения (систему персонажей, категории пространства и времени, речевую систему и композицию, собственный сюжет) можно предположить, что либретто является специфическим жанром художественной литературы.

Библиографический список

1. Лаптева Е.Р. Поэтика литературного либретто на сюжеты произведений А. С. Пушкина в русской опере рубежа XIX-XX веков» автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. филол. наук (10.01.01) / Лаптева Е ., Екатеринбург, 2002. – 196 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2. Ожегов С. И., Шведова Н. Ю. Толковый словарь русского языка: 72500 слов и 7500 фразеологических выражений / Рос. АН, Ин-т рус. яз. , Рос. фонд культуры. М. : Азъ, 1992

3. Энциклопедический Словарь Ф. А. Брокгауза и И. А. Ефрона — В 86 полутомах с иллюстрациями и дополнительными материалами, С.-Петербург, 1890—1907.

4. Хализев В.Е. Драма как род литературы (поэтика, генезис, функционирование). – М.: Изд-во МГУ, 1986, 260 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 9. МЕДИЦИНА

УДК 616-08:616-097:616.9-036.2

Никитина Т.Н., Перминова Л.А. Информированность молодежи о ВИЧ-инфекции

Awareness of young people about HIV

Никитина Т. Н.
кандидат медицинских наук,
доцент кафедры фундаментальной медицины
ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта», г. Калининград,
e-mail: TNNikitina@kantiana.ru
Перминова Л. А.
доцент, кандидат медицинских наук,
доцент кафедры терапии
ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта», г. Калининград,
e-mail: perminova72@mail.ru
Nikitina T.
PhD, Associate Professor, Department of Basic Medicine
FGAOU IN "Immanuel Kant Baltic Federal University», Kaliningrad,
e-mail: TNNikitina@kantiana.ru
Perminova L.
Associate Professor, PhD, Department of therapy
FGAOU IN "Immanuel Kant Baltic Federal University», Kaliningrad,
e-mail: perminova72@mail.ru

Аннотация.
Цель работы - в условиях напряженной эпидемической ситуации по ВИЧ-инфекции оценить уровень информированности учащейся молодежи Калининградской области по проблеме этого заболевания.
Материалы и методы. Исследование проводилось методом анонимного письменного анкетирования. Проводился опрос учеников 11 класса МАУ СОШ № 21 г. Калининграда (26 человек) и студентов 2 курса разных специальностей ГБУЗ Калининградской области профессиональная образовательная организация «Гусевский агропромышленный колледж». Всего опрошено 67 респондентов в возрасте от 16 до 19 лет, давших согласие на участие в анкетировании.
Результаты. Большая часть опрошенных имеет верное представление об основных путях передачи ВИЧ инфекции. В то же время выявлена недостаточная информированность в способах диагностики, вероятности излечения, внешних проявлениях ВИЧ-инфекции. Более

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

трети школьников (38,5%) и более половины студентов (53,7%) не знают, что положительный результат теста на ВИЧ означает, что человек инфицирован ВИЧ. Результаты анкетирования свидетельствуют об искаженных представлениях по правовым и этическим аспектам общения с ВИЧ-инфицированными сверстниками. Опасаются в безопасности совместного пребывания в одном учебном классе/аудитории четверть опрошенных школьников и 85,4% студентов техникума. Обращает внимание более низкий уровень знаний и искаженных представлений по проблеме ВИЧ/СПИД студентов ГБУЗ Калининградской области профессиональная образовательная организация «Гусевский агропромышленный колледж» по сравнению со школьниками выпускного класса МАУ СОШ № 21 г. Калининграда.

Ключевые слова: ВИЧ-инфекция/СПИД, информированность, пути передачи.

Abstract.

Objective- in a tense epidemic situation on HIV-infection to evaluate the level of awareness of students of the Kaliningrad region on the problem of this disease.

Materials and methods. The study was conducted by an anonymous written questionnaire. Conducting a survey of students in grade 11 UIA secondary school № 21 in Kaliningrad (26 persons) and 2nd year students of different specialties GBUZ Kaliningrad Oblast professional educational organization "Gusev agriculture college." Total surveyed 67 respondents aged 16 to 19 years who have agreed to participate in the survey.

Results. Most of the respondents have the right idea about the main ways of transmission of HIV infection. At the same time it revealed a lack of awareness in the diagnostic methods of treatment of probability, the external manifestations of HIV infection. Over a third of students (38.5%) and more than half of the students (53.7%) did not know that a positive HIV test result means that the person is infected with HIV. Survey results indicate a distorted view on the legal and ethical aspects of communication with HIV-infected peers. The fear in the security co-host in the same schoolclassroom / auditorium quarter of students surveyed and 85.4% of students college. Attention is drawn to a lower level of knowledge and misconceptions on HIV / AIDS of students GBUZ Kaliningrad Oblast professional educational organization "Gusevagriculture college" in comparison with the students of the graduating class UIA secondary school № 21 in Kaliningrad.

Keywords: HIV / AIDS, awareness, ways of transmission.

Введение. В Калининградской области, как и в России, эпидемическая обстановка по ВИЧ-инфекции в настоящее время остается напряженной. По состоянию на 01.01.2016 года в области проживало 5717 ВИЧ-инфицированных, в том числе 73 ребенка до 15 лет. [1]. Несмотря на то, что показатель пораженности населения Калининградской области ВИЧ-инфекцией незначительно превышает средний показатель по РФ (по состоянию на 01.01.2016 года соответственно 0,59 % против 0,5%), в последние годы отмечается тенденция к росту заболеваемости ВИЧ-инфекцией, а также высокий

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

уровень сочетанных форм ВИЧ-инфекции и туберкулеза, являющегося основной причиной смерти ВИЧ-инфицированных.[1, 2]. Основным путем заражения в Калининградской области в течение последнего десятилетия остается половой гетеросексуальный путь передачи (доля 43,7 % в структуре заболеваемости 2005 г. и 85,1 % соответственно в 2016 г.) [1, 2, 3].

Учитывая отдаленную перспективу создания эффективных препаратов для специфической профилактики заболевания, информированность населения, в первую очередь молодежи, о путях передачи ВИЧ и простых правилах поведения является одним из способов сведения риска возможного инфицирования до неопределяемых величин. [4]. Принимая во внимание, что низкая информированность о путях передачи является ключевой причиной стигмы и дискриминации по отношению к людям, живущим с ВИЧ-инфекцией, особое внимание в информационно-образовательной работе следует уделять преодолению мифов и искаженных представлений по проблеме ВИЧ/СПИД. [5, 6, 7, 8].

Цель работы - оценить уровень знаний и представлений учащихся некоторых образовательных организаций Калининградской области по проблеме ВИЧ/СПИД.

Материалы и методы. Исследование проводилось методом анонимного письменного опроса в период 01.06.2016 г. в г. Гусев Калининградской области и 29.11.2016 г в Калининград. В анкетировании приняли участие ученики 11 класса МАУ СОШ № 21 г. Калининграда (26 человек) и студенты 2 курса разных специальностей ГБУЗ Калининградской области профессиональная образовательная организация «Гусевский агропромышленный колледж» (41 человек). Все респонденты дали согласие участвовать в опросе. Оценка

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

представлений и уровня знаний и по проблеме ВИЧ/СПИД проводилась по специально разработанной анкете.

Анкета содержала 21 вопрос для изучения уровня информированности по общим представлениям о ВИЧ/СПИД, эпидемиологическим, диагностическим, клиническим, правовым и этическим аспектам изучаемой проблемы. Возможные варианты ответа: «да», «нет», « не знаю».

Исследование *общих представлений* включало вопросы индивидуальной значимости проблемы ВИЧ/СПИДа, смысловых значений аббревиатуры СПИД и ВИЧ. Оценка *информированности о путях передачи* сформулирована в 8 вопросах, включая вопросы-фильтры. Определение уровня знаний о *способах диагностики ВИЧ* предусматривало ответить на 3 вопроса. Методом измерения знаний о *клинических аспектах* были вопросы о возможных особенностях внешних проявлений ВИЧ-инфекции, вероятности снижении и защитных сил организма при инфицировании, излечимости ВИЧ/СПИД. Этико-правовой блок состоял из 2 вопросов.

Результаты и их обсуждение. Опрошено 67 человек в возрасте от 16 до 19 лет, при этом юношей - 28, девушек – 39.

ВИЧ/СПИД как существующую для города проблему оценили 53,8 % школьников и 41,5 % опрошенных студентов. Отрицательно ответили соответственно - 7,7 % и 14,6 %респондентов. Более трети респондентов не определились с ответом (34,6 % учеников и 39,0 % учащихся из г. Гусева, три респондента (1 ученик и 2 студента) оставили вопрос без ответа.

Достаточно низкой оказалась осведомленность в семантической части вопросов, особенно у студентов из г. Гусев. Только 51,2 % второкурсников отрицательно ответили на вопрос «СПИД - это то же самое, что и ВИЧ?», каждый четвертый из опрошенных (26,8 %) ответили утвердительно и 22,0 % студентов

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

затруднились с ответом. Отрицают тождественность понятий 61,5 %, согласны - 23,1 %, «не знаю» - ответили 5,4 % опрошенных одиннадцатиклассников. На вопрос «СПИД вызывается вирусом иммунодефицита человека (ВИЧ)?» ученики из Калининграда ответили утвердительно в 84,6 % анкет, «не знаю» - в 15,4 %. Согласились с таким мнением только 46,4 % респондентов из Гусевского агропромышленного колледжа, так не считают 12,2 %, остальные не знают, как ответить. Еще меньше школьников и студентов согласны с утверждением, что ВИЧ/СПИДом болеют только люди (г. Калининград - 61,5 %, г. Гусев - 53,7 %), соответственно 30,8 % и 26,8 % респондентов ответили отрицательно, 7,7 % и 19,5 % не знают ответа.

Искаженное представление по вопросам оценки результатов тестирования на ВИЧ присутствовало в ответах значительной части опрошенных. Более трети школьников (38,5 %) и более половины студентов (53,7%) не знают, что положительный результат теста на ВИЧ означает, что человек инфицирован ВИЧ. Каждый пятый респондент считает, что сразу после опасного контакта и возможного инфицирования тест на ВИЧ будет положительный, а каждый четвертый школьник/студент не знает ответа. Только 76,9 % калининградских и 61,0 % гусевских ребят уверены, что ВИЧ-инфицированный человек может передавать ВИЧ на протяжении всей жизни. В том, что положительный результат обследования на ВИЧ будет сохраняться на протяжении всей жизни, согласны всего 41,5 % студентов и 65,4 % учащихся 11 класса.

Блок вопросов о клинических проявлениях и вероятности излечении ВИЧ-инфекции показал достаточно высокий уровень знаний калининградских школьников, гусевские студенты имеют менее достоверные представления. Большинство ребят из МАУ СОШ № 21 г. Калининград (80,7 %), уверены, что

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ВИЧ-инфекция снижает способность организма сопротивляться другим инфекциям и болезням, а также, что ВИЧ/СПИД на современном этапе развития медицины неизлечим. Ещё больше опрошенных калининградских школьников (84,6 %) знают, что по внешнему виду нельзя отличить ВИЧ-инфицированного человека от здорового. В то же время 36,6 % студентов ГБУЗ «Гусевский агропромышленный колледж» считают, что ВИЧ/СПИД излечим, ещё 12,2 % не знают ответа, только 58,6 % утверждают, что по внешнему виду невозможно отличить инфицированного ВИЧ от здорового человека. Несколько лучше у гусевских студентов представление о влиянии ВИЧ на снижение способности организма сопротивляться другим инфекциям и болезням: на этот вопрос утвердительно ответили 65,9 % опрошенных.

Эпидемиологическая часть анкеты показала большой разброс в уровне информированности респондентов. Максимальный уровень осведомленности показали одиннадцатиклассники в ответах на вопросы о риске инфицирования при половых контактах, через половые жидкости и кровь - 100 % респондентов ответили «да». А также на вопрос «Можно ли заразиться, обнимая ВИЧ инфицированного человека?», - 100 % школьников отвели «нет». В ответах на эти же вопросы учащиеся колледжа продемонстрировали более низкий уровень осведомленности. Утвердительно ответили на вопрос о риске инфицирования при половых контактах 85,4 % студентов, через половые жидкости и кровь - 80,5% респондентов. На вопрос «Можно ли заразиться, обнимая ВИЧ инфицированного человека?», 70,7 % студентов отвели «нет», не знаю - 29,3 %.

В то же время достаточно низкими оказались знания о других путях передачи ВИЧ. Воздушно-капельный путь передачи при кашле и чихании считают возможным риском инфицирования ВИЧ каждый шестой из опрошенных школьников и 58,5 % респондентов из колледжа (из них не знают

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ответа на этот вопрос - 22,0 %). Аналогичная картина прослеживается в ответах на вопрос «Можно ли заразиться ВИЧ при поцелуях?»: «да» ответили 11,5 % учеников 11 класса. Более половины ребят из г. Гусева не исключают этот путь инфицирования ВИЧ: 31,7 % студентов 2 курса ответили «да», «не знаю» - 24,4 %.

Один школьник и 2 студента уверены, что невозможно инфицироваться ВИЧ при употреблении наркотиков внутривенно, еще 24,4 % студентов из г. Гусева ответили «не знаю».

Самыми проблемными оказались вопросы о риске передачи ВИЧ от матери ребенку и при контакте с кровью больного без использования соответствующей защиты, а также длительность заразного периода. На вопрос о возможности рождения здорового ребенка ВИЧ-инфицированной матерью отрицательно ответили 46,3 % и затруднились ответить еще 22,0 % опрошенных студентов. Школьники показали более высокий уровень информированности: утвердительно ответили 69,2 %, не определились с ответом - 7,7 %. Вопрос «Можно ли заразиться, если останавливать кровь ВИЧ-инфицированного человека без соответствующей защиты рук?» показал низкую долю правильно информированных респондентов. Ответ «да» встречался у 65,4 % опрошенных школьников и у 41,5 % опрошенных студентов, «нет» - соответственно у 7,7 % и 19,5 %, сомневающихся в своих знаниях оказалось 26,9% учеников школы и 36,6% студентов техникума.

Низкая информированность о путях передачи является ключевой причиной стигмы и дискриминации по отношению к людям, живущим с ВИЧ-инфекцией. Опасаются в безопасности совместного пребывания в одной учебной аудитории четверть опрошенных школьников и 85,4 % студентов техникума (из них 43,9 % респондентов затруднились с ответом на этот вопрос).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В том, что одноклассник/одногруппник имеет право отказаться от учебы вместе с ВИЧ-инфицированным школьником/студентом, уверены соответственно 38,5 % и 58,5% опрошенных. Ответили, что не знают, как поступить в таком случае, соответственно 46,1 % и 36,6 %респондентов.

Полученные в результате анкетирования ответы в целом соответствуют данным, приведенным в обращении Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека от 1 декабря 2016 года, посвященном Всемирному дню борьбы со СПИДом: «В результате проведенных опросов выявлено, что 80,7% молодых респондентов осведомлены об основных путях инфицирования ВИЧ-инфекцией и способах профилактики, вместе с тем опасаются общаться с ВИЧ-инфицированными 40 % опрошенных».[8].

Выводы. Результаты анкетирования учащихся показали, что большинство опрошенных владеют достоверной информацией о заразности, основных путях заражения ВИЧ-инфекцией. Значительная часть респондентов имеют неправильное представление о риске передачи ВИЧ от матери ребенку, при контакте с кровью больного без использования соответствующей защиты, а также длительности заразного периода, не понимают смысла общепринятой аббревиатуры, используемой для обозначения заболевания (ВИЧ/СПИД). Существенные пробелы выявлены в знаниях респондентов о том, как необходимо интерпретировать результаты тестирования в зависимости от сроков после опасного контакта. Более трети школьников (38,5%) и более половины студентов (53,7%) не знают, что положительный результат теста на ВИЧ означает, что человек инфицирован ВИЧ. Недостоверные представления о путях передачи и заразности ВИЧ являются основной причиной стигмы и дискриминации по отношению к людям, живущим с ВИЧ-инфекцией. Опасаются в безопасности совместного пребывания в одной учебной аудитории

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

четверть опрошенных школьников и 85,4 % студентов техникума. Обращает внимание более низкий уровень знаний и искаженных представлений по проблеме ВИЧ/СПИД студентов ГБУЗ Калининградской области профессиональная образовательная организация «Гусевский агропромышленный колледж» по сравнению со школьниками выпускного класса МАУ СОШ № 21 г. Калининграда. Для преодоления страха и невежества, которые являются движущей силой эпидемии, необходимо повышение эффективности профилактической работы и уровня информированности учащейся молодежи.

Библиографический список.

1. Государственный доклад «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Калининградской области в 2015 году» - Доступно на http://39.rospotrebnadzor.ru/content/gosudarstvennyy-doklad-o-sostoyanii-sanitarno-epidemiologicheskogo-blagopoluchiya-naseleniya

2. Пресс-релиз «Об инфекционной заболеваемости населения Калининградской области в 2016 году (опубликован пресс-центром Управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Калининградской области 31.01.2017г.).- Доступно на http://39.rospotrebnadzor.ru/content/ob-infekcionnoy-zabolevaemosti-naseleniya-kaliningradskoy-oblasti-v-2016-godu

3. Государственный доклад «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Калининградской области в 2005 году» - Доступно на http://39.rospotrebnadzor.ru/content/gosudarstvennyy-doklad-o-sanitarno-epidemiologicheskoy-obstanovke-v-kaliningradskoy-5

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

4. Пятая Международная Конференция по ВИЧ/СПИД в Восточной Европе и Центральной Азии. EECAAC-2016. - Доступно на https://drive.google.com/drive/folders/0B6zQBgTX7RAEVGJ5R1VFOF9fVnc

5. Горольчук А., Колесник В., Передерий Н. А. Информированность молодежи о ВИЧ/СПИДе (опыт анкетирования в России, Казахстане и Киргизии) // БМИК. 2015. №5. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/informirovannost-molodezhi-o-vich-spide-opyt-anketirovaniya-v-rossii-kazahstane-i-kirgizii (дата обращения: 12.02.2017). Научная библиотека КиберЛенинка: http://cyberleninka.ru/article/n/informirovannost-molodezhi-o-vich-spide-opyt-anketirovaniya-v-rossii-kazahstane-i-kirgizii#ixzz4YPb1WwDX

6. Кропанцева Ксения Романовна, Захаров Кирилл Владимирович, Руднев Егор Николаевич, Худоногова Зинаида Петровна, Захарова Людмила Николаевна, Бондарева Елена Александровна, Бурова Любовь Георгиевна, Галеева Сания Рамильевна, Пименова Юлия Александровна, Редько Александра Федоровна, Солодовникова Ирина Алексеевна, Евстропов Александр Николаевич Информированность студентов вузов о ВИЧ-инфекции // Медицина и образование в Сибири. 2013. №4. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/informirovannost-studentov-vuzov-o-vich-infektsii (дата обращения:12.02.2017). Научная библиотека КиберЛенинка: http://cyberleninka.ru/article/n/informirovannost-studentov-vuzov-o-vich-infektsii#ixzz4YPcCMP2w

7. Егорова А. В., Юминов Э. А., Мисюкевич Н. Д. Современное представление о путях распространения ВИЧ - инфекции среди студентов высших учебных заведений города Челябинска // Вестник СМУС74. 2014. №5. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-predstavlenie-o-putyah-

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

rasprostraneniya-vich-infektsii-sredi-studentov-vysshih-uchebnyh-zavedeniy-goroda-chelyabinska (дата обращения: 12.02.2017). Научна библиотека КиберЛенинка: http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-predstavlenie-o-putyah-rasprostraneniya-vich-infektsii-sredi-studentov-vysshih-uchebnyh-zavedeniy-goroda-chelyabinska#ixzz4YPeHGGXJ

8. «1 декабря - Всемирный день борьбы со СПИДом» опубликован пресс-центром Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека. - Доступно на http://rospotrebnadzor.ru/about/info/news/news_details.php?ELEMENT_ID=7434

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 10. ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

УДК 347

Гильманова Д.М. Қазақстан Республикасындағы сот төрелігі

Justice in the Republic of Kazakhstan

Гильманова Динара Мугаппаровна
Батыс Қазақстан Инновациялық-технологиялық Университеті, Орал қ.
Gilmanova Dinara Mugapparovna
West Kazakhstan's innovative-technological University, Uralsk

Аңдатпа. Жұмыста Қазақстан Республикасындағы сот төрелігіне ұғым беріліп, сот жүйесіндегі қазіргі таңдағы жаңашылдықтар көрсетілген.
Түйін сөздер. Сот, сот билігі, Конституция, жарлық, заң, құқықтық мемлекет, ұлт жоспары, әдеп кодексі
Abstract. In this paper, the concept of justice in the Republic of Kazakhstan and are present innovations in the judicial system
Keywords. Court, judicial power, Constitution, decree, law, legal state, nation plan, the code of ethics

1995 жылдың 30 тамызында Республикалық Референдумда қабылданған Ата Заңымыздың 1-бабына сәйкес Қазақстан Республикасы өзін демократиялық, зайырлы, құқықтық және әлеуметтік мемлекет ретінде орнықтырып, өзінің ең қымбат қазынасы – адам және адамның өмірі, құқықтары мен бостандықтары деп жариялады.

Конституциямыздың 3-бабының 4-тармағына сәйкес, Республикадағы мемлекеттік билік біртұтас және ол Конституция мен заңдар негізінде заң шығарушы, атқарушы және сот тармақтарына бөліну, олардың тежемелік әрі тепе-теңдік жүйесін пайдалану арқылы, өзара іс-қимыл жасау принципіне сәйкес жүзеге асырылуы тиіс деп белгіленді.

Сот билігінің заң шығару және атқару билігімен бір деңгейде тұру демократиялық мемлекеттің белгісі. Сот билігін басқа мемлекеттік биліктік

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

құрылымдардан бөлу, мемлекеттің құқықтық жоғарлығы принципін, соның ішінде бостандық пен әділдік идеясын жүзеге асыруға нақты түрде жылжуын көрсетеді.

Сот билігінің негізгі мақсаты – қоғамның мүшелерін кез келген бассыздықтан қорғау, яғни басқа азаматтардың бассыздығынан, мемлекеттің, оның органдары мен лауазымды тұлғалардың теріс әрекеттерінен қорғау болып табылады. Мұндай қызметті жүргізбей мемлекет құқықтық деп есептелінбейді.

Барлығымыз білеміз, құқықтық мемлекеттің бірден-бір белгісі бұл – заңның үстемдік етуі. Құқықтық мемлекет дегеніміз жеке адам және қоғам мүддесін қорғайтын, заң үстемдігі мен құқық принциптеріне негізделген мемлекет. Құқықтық мемлекет құру жолында Елбасымыз бірнеше қадам жасауда. Соның бірі «Мемлекеттік құрылыстың одан арғы 100 нақты қадамы» атты Елбасымыздың ұсынған Ұлт Жоспары.

Ұлт Жоспарының кіріспесінде: «100 нақты қадам» – бұл Жаһандық және ішкі сын-қатерлерге жауап және сонымен бір мезгілде, жаңа тарихи жағдайларда Ұлттың дамыған мемлекеттердің отыздығына кіруі жөніндегі жоспары» екені атап көрсетілді. «Кәсіби мемлекеттік аппарат құру», «Заңның үстемдігін қамтамасыз ету», «Индустрияландыру және экономикалық өсім», «Есеп беретін мемлекетті қалыптастыру» деп аталатын бөлімдерден тұратын ресми құжаттың өн бойында мемлекет дамуының алдағы уақыттағы 100 нақты қадамы айқындалған.

Қазақстан Республикасы құқықтық мемлекет құру жолындағы жас мемлекет болғандықтан ұлт жоспарында сондай-ақ азаматтардың сот төрелігіне қолжетімділігін жеңілдету үшін сот жүйесі инстанцияларын оңтайландыру (16-қадам), судья лауазымына кандидаттарды іріктеу тетіктерін көбейту және біліктілік талаптарын қатайту (17-қадам), «Оқуды және сот тәжірибесі

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

арасындағы өзара байланысты күшейту үшін сот төрелігі институты мемлекеттік басқару академиясының құрылымынан бөлінуі керек» (18-қадам) деген міндеттер қойылған.

Бүгінде елімізде сот саласын жетілдіруге байланысты көптеген іс-шаралардың атқарылып жатқаны белгілі. Осы орайда Судьялардың есеп беру тәртібін күшейту; судьялардың жаңа этикалық кодексін жасау және т.б. мәселелер Ұлт Жоспарының 19-қадамында көрсетілген болатын. Осы құжаттың 20, 21, 22-қадамдары сот саласына арналған.

Мемлекет басшысы Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаевтың соттардың тәуелсіздігін нығайту және азаматтардың соттарға деген сенімін арттыру мақсатында Судьялардың VI съезінде берген тапсырмаларын орындау үшін Қазақстан Республикасының Парламенті 2015жылы жаңа Қазақстан Республикасының Азаматтық процесстік кодексін қабылдаған болатын.

Заң жобасының көптеген нормаларын Жоғарғы Сот ұйымдастырып, мемлекеттік органдардың, үкіметтік емес ұйымдардың өкілдері, ғалымдар мен халықаралық заң сарапшылары қатысқан дөңгелек үстелдер мен конференцияларда қызу талқыланған болатын. Аталған жиындардың барысында азаматтық процесті оңтайландыру және азаматтарға қолжетімді ету мәселелері көтерілді.

Азаматтық процесстік кодекстің жобасын әзірлеу барысында шетелдік сарапшылардың да пікірі ескерілді. Атап айтқанда, Адам құқықтары жөніндегі Еуропалық Конвенцияның «Әділ сот талқылауы кепілдігі бірінші сатыдағы сотта қамтамасыз етілуі тиіс»; «Сотқа қолжетімділік шексіз шағымдану құқығын емес, әділ процесс барысында сот шешімін шығаруды білдіреді»; «Шектеулер легитимді мақсаттарды – сот төрелігі жүйесінің тиісті түрде жұмыс жасауын

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

қамтамасыз етуді, сот ресурстарын үнемдеуді көздеуі тиіс» деген ережелері мен ұсынымдары өз қолдауын тапты.

Жаңа кодекске сот медиациясы мен партисипативті рәсімдер институты енгізілді. Партисипативті рәсімде адвокаттардың кәсіби өкілдік ету рөлі өзектіленіп, тараптардың татуласуына кедергі келтіретін адвокаттардың қызметіне тосқауыл қойылады. Өкінішке орай, өздерінің қызметін теріс пайдаланатын кейбір адвокаттар тараптарға заң кеңесін дұрыс берместен, татуласудың мүмкіндігі бола тұрса да, тараптарды одан әрі дауласуға итермелейтінін айта кету керек. Оның себебі – арадағы дау қаншалықты созыла түссе, оның жұмысы мен қызметіне алатын ақысы да соншалықты арта бермек.

Жаңа Азаматтық процесстік кодексте медиацияны қолдану мүмкіндігі кеңейтілген, ол тек кәсіби медиатормен ғана жүргізілмейді, сонымен қатар тараптардың өтініші бойынша судьялармен де жүргізілетін болады.

Сот медиациясының бір артықшылығы – азаматтық іс шеңберінде талап арыздың көлемінен тыс сол дауға байланысты көптеген мәселелерді шешуге болады. Медиация кезінде талап қоюдың мәнін және негіздемесін бір мезгілде өзгертуге рұқсат етіледі. Басқа татуластыру рәсімдері кезінде талап қоюдың мәнін және негіздемесін өзгертуге жол берілмейтіндіктен, сот медиациясын қолданудың артықшылығы – талаптың мәнін және негіздемесін өзгерту үшін жаңадан талап арыз берместен, туындаған даудың төңірегінде осы дауға байланысы бар бірнеше мәселелерді түпкілікті шешуге мүмкіндік береді.

Интернет және оның мүмкіндіктерін пайдалану қазіргі қоғамның талабы, мұның өзі электронды сот төрелігін дамытуға жеткілікті алғышарт болып табылады. Электронды сот төрелігінің негізгі мақсаты – азаматтардың сот төрелігіне қолжетімділігін қамтамасыз ету, төрешілдік пен қағазбастылық

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

рәсімдерді азайту, судьялардың және сот қызметкерлерінің жүктемесін жеңілдету, тараптармен процессуалдық емес байланыстардың алдын алу.

Жаңа Кодекс «100 нақты қадам» Ұлт Жоспарында көзделген бірқатар шараларды іс жүзінде жүзеге асыруды қамтамасыз етеді. Оның шеңберінде бес сатылы сот жүйесінен үш сатылы сот жүйесіне көшу, азаматтық-құқықтық даулар бойынша сот істерін қарауға прокурордың қатысуын қысқарту, барлық сот процестеріне аудио-бейне тіркеу құралдарын енгізу, инвестициялық дауларды қараудың жаңа тәртібін қалыптастыру туралы нормалар енгізілген.

Судья жұртшылықтың сот төрелігі жүйесіне деген сенімін нығайту мақсатында мінез-құлықтың жоғары деңгейін танытуға және оны жетілдіріп отыруға міндетті. Бұл дегеніміз жеке адамның, қоғам мен мемлекеттің мүдделерін қорғаудың үйлесімді ұштасуын қамтамасыз ететін тәуелсіз сот төрелігін қолдау үшін негіз болып табылады. Екіншіден, сот төрелігін жүзеге асыру жөніндегі билік өкілеттіктерін қоғамнан өзіне қабылдай отырып, мінез-құлық әдебінің қағидаларындағы шектеулерді сақтауға ерікті түрде міндеттенеді. Олардың негізінде қазыларымыз кәсіби міндеттерін атқаруы кезінде және күнделікті өмірде, қызметтен тыс кезінде моральдық және этикалық әдеп өлшемдерін сақтау, сондай-ақ, сот билігінің беделін түсіретін, судьяның абырой-беделіне нұқсан келтіретін және сот төрелігін жүзеге асыруы кезінде оның объективтілігі мен бейтараптылығына күмән тудыратын жағдайлардың бәрінен өзін аулақ ұстауға тиіс. Мұның бәрі Судья әдебі кодексінің талаптарынан туындайды.

Судья әдебінің кодексі кәсіби-әдеп өлшемдерінің жиынтығы ретінде сот төрелігін жүзеге асыруда және соттан тыс қызметтегі мінез-құлықтың судья үшін міндетті қағидаларын белгілей отырып, сот және судья әдебі нормаларын бұзу

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

кезінде туындайтын қоғамдық қатынастарды, сондай-ақ, сыбайлас жемқорлыққа қарсы мінез-құлықтың кәсіби-әдептік стандартын айқындайды.

Жаңа кодексте судьяның кәсіби қызметтегі мінез-құлқына, әкімшілік өкілеттіктерді жүзеге асыруы кезіндегі және қызметтік міндеттен тыс кезіндегі мінез-құлқына қойылатын талаптар және судьялардың жауапкершілігі арқылы ықпал ету шаралары көзделген.

Судья әдебінің кодексінде судьяның абырой-беделіне ерекше көңіл аударылып, оның сот төрелігін жүзеге асыру кезінде заңды және ар-ожданын басшылыққа алып, шешім қабылдау қажеттілігі көрсетілген. Ол өз қызметі арқылы азаматтардың бойында Қазақстан Республикасының Конституциясын, елдің заңдарын құрметтеу сезімін қалыптастырып, заңның үстемдік принципін орнықтыруға тиіс. Сонымен қатар, қандай жағдайда болсын сот билігінің тәуелсіздігі принципін сақтауға және сот билігінің беделін түсіретін, судьяның абырой-беделіне нұқсан келтіретін және сот төрелігін жүзеге асыру кезінде оның объективтілігі мен бейтараптылығына күмән тудыратын жағдайлардың бәрінен өзін аулақ ұстауға тиіс. Ол сыбайлас жемқорлыққа қарсы тұруға, кімнен бай-қалса да, оның кез келген көріністеріне ымырасыз болуға міндетті.

Судья қызметтік міндеттен тыс кезінде қызмет бабын өзінің жеке басының мүдделері, отбасы мүшелерінің, туыстары мен жақындарының мүдделері үшін пайдаланбауы тиіс (қауіпсіздік шараларын қамтамасыз ету, өмірді және денсаулықты, мүлікті қорғау мүдделерінен басқа).

Сонымен қатар, оның отбасы мүшелеріне байланысты және судьялық міндеттерін орындауына кедергі келтірмейтін істерден өзге, басқа адамдардың істері немесе өзге де заңды мүдделері бойынша өкілетті өкіл ретінде әрекет жасауға құқылы емес. Сондай-ақ, ол құпиялы сипаттағы материалдық мүдделер туралы хабардар болуға және өзінің отбасы мүшелерінің материалдық мүдделері

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

туралы ақпарат алу мақсатында ақылға қонымды шаралар қабылдауға, жұмыстан тыс кезінде өзін тәртіптілігі мен адалдығына дақ түспейтіндей етіп ұстауы керек.

Судья өзінің дінге қатыстылығын танытпауы тиіс, сондай-ақ, өз қызметін жүзеге асыру, құқық немесе құқықтық жүйе мәселелері бойынша қарым-қатынас кезінде осыған мүдделі, заң шығарушы, атқарушы органдардың, бизнес-құрылымдардың өкілдері болып табылатын белгілі адамдармен қарым-қатынастарда өзінің деңгейін сақтауы керек.

Судья процеске қатысушылармен іс жүргізуден тыс қарым-қатынастардан аулақ болып, кәсіби беделі күмән тудырмайтындай мінез-құлықты ұстануы қажет. Судьяның процеске қатысушылармен іс жүргізуден тыс қарым-қатынаста болуы, оның мінсіз мінез-құлқына қарамай, міндеттерді жауапсыз орындау деп танылып, лауазымды тұлғаның абыройына нұқсан келтіріп, сенімсіздік танытып, істің қаралуына кедергісін тигізуі мүмкін. Қоғамдық пікір, судья қызметін бұқаралық ақпарат құралдарында сынау оның шешімдерінің заңдылығы мен негізділігіне ықпал етпеуге тиіс. Судья сот актісін шығарғанға дейін істің мәні, айыптаудың дәлелденгені немесе дәлелденбегені, арыздың негізділігі не негізсіздігі туралы өзінің пікірін жариялы түрде білдіруге, сондай-ақ, соттардың заңды күшіне енген қаулыларына кәсіби қызметінен тыс жағдайда күмән келтіруге және судьялардың кәсіби әрекеттерін сынауға, өзінің міндеттерін атқару кезінде алған ақпаратты ашуға немесе өзінің жеке басының мақсаттарына пайдалануға, кеңесу бөлмесінің құпиясын және мемлекеттік құпияны жария етуге құқылы емес. Ең бастысы, қазыларымыз ұлттық және халықаралық құқық саласындағы білімін нығайту үшін қажетті шараларды жүзеге асыруы қажет. Бұдан халқы заңын сыйлайтын, сотына сенетін қоғам – ең дамыған, ең тұрақты қоғам құру қажеттілігі туындайды. Біздің мақсатымыз да дәл сондай қоғам құру болып табылады.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Елбасымыз Н.Ә.Назарбаев «Тәуелсіз және әділ сот – кез келген мемлекеттің қызмет желісі. Онсыз әлемнің бірде-бір мемлекетінде, ең дамыған мемлекеттерде азаматтардың жоғары деңгейдегі дәулеттілігі де, қоғамның табысты дамуы да, қолайлы инвестициялық ахуал да болуы мүмкін емес», – деп атап өткен болатын. Бұдан шығатын қорытынды, кез келген азамат сот жүйесі арқылы құқына қатысты мәселелерін әділ шешіп, өзін қорғай алуы қажет. Ал, бұл сот төрелігі жүйесін әлі де жетілдіре түсуді талап етеді.

Дана халқымыз «Билік айту – оңай, біліп айту – қиын» деп бекер айтпаса керек. Ендеше, ақиқат жолымен жүру, әділ қазылық ету – әрбір судьяның басты парызы. Қазы – халықтың ожданы. Демек, судьяның адамгершілік және моральдық-әдептік бейнесінен мемлекетіміздің мәртебесі айқындалады деп тұжырымдауға болады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Конституциясы (30.08.1995) – АСТАНА: “Елорда”, 2012.
2. “Қазақстан Республикасындағы сот жүйесі мен судьялардың мәртебесі туралы” 2000 жылғы 25 желтоқсандағы №132-II Қазақстан Республикасының Конституциялық заңы // Параграф құқықтық жүйесі
3. 100 нақты қадам Қазақстан Республикасы Президентінің 2015 жылғы 20 мамырдағы бағдарламасы// Қазақстан Республикасы нормативтік құқықтық актілерінің ақпараттық-құқықтық жүйесі «Әділет»
4. Мақұлбеков Б.Д. Қазақстан Республикасының сот билігі: оқу құралы – Алматы: Айдана, 2003. – 146 бет.
5. Г.Сапаргалиев.Конституционное право Республики Казахстан - Алматы. 2008.401-437с.
6. Д.М.Гильманова Мемлекет және құқық теориясы (оқу құралы) – Орал: NIDS, 2016. – 53б.
7. 6. ҚР-ның Азаматтық процесстік кодексі (31.10.2015) – Алматы: Юрист, 2016.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК. 332

Маштакова К.В., Маштаков М.А., Колесникова Н.Ю., Ясевич Е.П. Соблюдение закона о персональных данных кадастровым инженером

Compliance with the law on personal data cadastral engineers

Маштакова Ксения Владимировна,
магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И. Канта;
Маштаков Михаил Анатольевич,
магистрант кафедры градостроительства,
землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И.Канта;
Колесникова Наталья Юрьевна,
магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И. Канта.
Научный руководитель:
Ясевич Елена Петровна,
начальник отдела обеспечения учетно-регистрационных действий № 1 филиала ФГБУ «Федеральная кадастровая палата Росреестра» по Калининградской области, ассистент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Mashtakova Ksenia Vladimirovna,
candidate for a master's degree of the department of Urban Planning,
Land Use and Design;
Mashtakov Mihail Anatolyevich,
candidate for a master's degree of the department of Urban Planning,
Land Use and Design;
Kolesnikova Natalia Yuryevna,
candidate for a master's degree of the department of Urban Planning,
Land Use and Design.
Scientific director:
Yasevich Elena Petrovna,
head of the department for providing accounting and registration activities of the branch number 1 FGBU "Federal Cadastral Chamber Rosreestra" in the Kaliningrad region, assistant of the Department of Urban Planning, Land Use and Design of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant.

Аннотация: В статье рассматривается система обеспечения информационной безопасности кадастровых инженеров.

Ключевые слова: персональные данные, кадастровый инженер, информационная безопасность.

Abstract: The article deals system software Information Security cadastral engineers

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Keywords: personal data, cadastral engineer, information security.

Законодательство о персональных данных с каждым годом приобретает все большее значение и роль в России.

Указом Президента РФ от 05.12.2016 N 646 утверждена новая Доктрина информационной безопасности России.

Доктрина является основой для формирования государственной политики и развития общественных отношений в области обеспечения информационной безопасности, а также для выработки мер по совершенствованию системы обеспечения информационной безопасности.

Именно в доктрине указано, что система обеспечения информационной безопасности является частью системы обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, а под информационной безопасностью Российской Федерации понимается состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних информационных угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод человека и гражданина, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальная целостность и устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации, оборона и безопасность государства.

Обеспечение информационной безопасности осуществляется на основе сочетания законодательной, правоприменительной, правоохранительной, судебной, контрольной и других форм деятельности государственных органов во взаимодействии с органами местного самоуправления, организациями и гражданами.

Это достигается, в том числе, за счет обеспечения запрета на сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни лица без его согласия и другой информации, доступ к которой ограничен

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Федеральным законом от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных».

Статьей 3 Федерального закона от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных» (Закон о персональных данных) установлены понятия: «персональные данные», «обработка персональных данных» и «оператор».

Персональные данные - любая информация, относящаяся к прямо или косвенно определенному или определяемому физическому лицу (субъекту персональных данных).

Обработка персональных данных - любое действие (операция) или совокупность действий (операций), совершаемых с использованием средств автоматизации или без использования таких средств с персональными данными, включая сбор, запись, систематизацию, накопление, хранение, уточнение (обновление, изменение), извлечение, использование, передачу (распространение, предоставление, доступ), обезличивание, блокирование, удаление, уничтожение персональных данных.

Оператор - государственный орган, муниципальный орган, юридическое или физическое лицо, самостоятельно или совместно с другими лицами организующие и (или) осуществляющие обработку персональных данных, а также определяющие цели обработки персональных данных, состав персональных данных, подлежащих обработке, действия (операции), совершаемые с персональными данными.

Считается, что компании, работающие с персональными данными и являющиеся опреаторами, осуществляют деятельность в следующих сферах: реклама и диджитал, финансы и кредитование, медицина и фармокология, телекоммуникации, образование, офлайн- и онлайн-ритейл, а также гостиничное дело и бюджетные организации. Поэтому главный регулятор в этой сфере - Роскомнадзор - внимательно за ними следит.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Однако данный закон затронул и кадастровую деятельность.

В соответствии с пунктом 4 статьи 1 Федерального закона от 24.07.2007 N 221-ФЗ "О кадастровой деятельности", кадастровой деятельностью являются выполнение работ в отношении недвижимого имущества, в результате которых обеспечивается подготовка документов, содержащих необходимые для осуществления государственного кадастрового учета недвижимого имущества сведения о таком недвижимом имуществе, и оказание услуг.

Кадастровые работы выполняются кадастровым инженером в качестве индивидуального предпринимателя, либо в качестве работника юридического лица на основании трудового договора с таким юридическим лицом, на основании договора подряда на выполнение кадастровых работ. Результатом кадастровых работ кадастрового инженера является межевой план, технический план или акт обследования.

Несмотря на то, что юридические или физические лица (индивидуальные предприниматели), осуществляющие кадастровую деятельность, при заключении договоров подряда, подготовке межевых, технических планов, а также актов обследования, включали в их состав такие сведения как: фамилия, имя, отчество, дата рождения, паспортные данные, страховой номер индивидуального лицевого счета (СНИЛС), контактный телефон и адрес проживания, до недавнего времени не знали, что являются операторами персональных данных и на их деятельность распространяется Закон о персональных данных, поэтому они обязаны направить уведомление в Роскомнадзор для включения их в реестр операторов персональных данных, а, заключая договор с Заказчиком (физическим лицом), оформлять в письменном виде согласие на обработку персональных данных.

С 1 января 2017 года Приказом Минэкономразвития России от 08.12.2015

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

N 921 "Об утверждении формы и состава сведений межевого плана, требований к его подготовке" и Приказом Минэкономразвития России от 18.12.2015 N 953 "Об утверждении формы технического плана и требований к его подготовке, состава содержащихся в нем сведений, а также формы декларации об объекте недвижимости, требований к ее подготовке, состава содержащихся в ней сведений" установлено, что в состав приложений межевого, технического планов подлежит обязательному включению согласие заказчика кадастровых работ (физического лица) на обработку персональных данных.

Федеральным законом от 07.02.2017 N 13-ФЗ "О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" предусмотрено увеличение с 1 июля 2017 года штрафов за нарушения в области обработки персональных данных для их операторов. Вместо одного общего состава за нарушение порядка сбора, хранения, использования или распространения персональных данных будет семь составов. По сравнению с действующими положениями они предусматривают более строгие санкции, к примеру, для юридических лиц.

Самый высокий штраф грозит нарушителю за обработку персональных данных без письменного согласия их субъекта, когда оно обязательно по Закону о персональных данных. Для организаций сумма максимального штрафа составит 75 тысяч рублей.

В результате вышеназванных нововведений и изменений законодательства лица, осуществляющие кадастровую деятельность, поняли, что ведут обработку персональных данных, и на них распространяются обязанности и ответственность, предусмотренные Законом о персональных данных.

Не являются исключением кадастровые инженеры Калининградской области.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

По данным Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра) в Калининградской области по состоянию на декабрь 2016 года насчитывается 314 кадастровых инженеров. Из них профессиональную деятельность осуществляют - 261.

В реестр операторов персональных данных по информации Управления Роскомнадзора по Калининградской области включены две организации, выполняющие кадастровые работы, из которых одна подала уведомление в июле 2014 года, а другая - в январе 2017 года.

Таким образом, в настоящее время компаниям-операторам персональных данных на наш взгляд необходимо проверить, в полной ли мере их деятельность соответствует требованиям Закона о персональных данных. Для этого необходимо в первую очередь определить свой статус и обязанности в рамках Закона о персональных данных, подготовить внутреннюю документацию предприятия, и направить уведомление в Управление Роскомнадзора по Калининградской области об обработке персональных данных в соответствии с частью 1 статьи 22 и частью 4 статьи 25 Закона о персональных данных, согласно которому все лица (органы государственной власти и муниципальные органы всех видов, юридические и физические лица, зарегистрированные на территории Калининградской области), осуществляющие обработку персональных данных (операторы) или намеревающиеся осуществлять такую обработку, обязаны направить такое уведомление.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 27 июля 2006 г. N 152-ФЗ "О персональных данных".

2. Федеральный закон от 24.07.2007 N 221-ФЗ "О кадастровой

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

деятельности".

3. Роскомнадзор "Стратегия институционального развития и информационно-публичной деятельности в области защиты прав субъектов персональных данных на период до 2020 года" // https://rkn.gov.ru/docs/strategijapd2016.docx.

4. Федеральный закон от 07.02.2017 N 13-ФЗ "О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях"

5. Указ Президента РФ от 05.12.2016 N 646 "Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации"

6. Статья «Пути совершенствования законодательства и практики о персональных данных» (А.Ю.Буркова) (Консультант Плюс).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 342.53

Попова А.В. Виды и формы парламентского контроля в Российской Федерации

Types and forms of parliamentary control in the Russian of Federation

Попова Анна Вячеславовна
Студентка 4 курса юридического факультета
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
г. Северодвинск
birkos1994@mail.ru
Popova Anna Viacheslavovna
Students of fourth course, department of law
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov Severodvinsk

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы, относящиеся к законодательной регламентации форм парламентского контроля. Приведена классификация форм парламентского контроля.
Ключевые слова: парламент Российской Федерации, парламентский контроль, формы парламентского контроля
Abstract. In this article matters related to legislative regulation of the forms of parliamentary control are considered.
Keywords: the Parliament of the Russian Federation, the parliamentary control, the forms of parliamentary control.

Формы парламентского контроля нашли свое отражение в ст. 5 Закона о парламентском контроле. Перечень форм парламентского контроля является закрытым.

В юридической литературе выработаны различные классификации форм парламентского контроля.

В основе выделения видов парламентского контроля заложены различные критерии, такие как субъекты контроля, сферы осуществления контроля, объекты контроля, время и цели контроля.

Например, Е.В. Коврякова считает основополагающей классификацию форм исходя из задач (стадий) парламентского контроля и подразделяет его на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

информативный (консультативный), санкционирующий (резолютивный или решающий) и бюджетно-финансовый.

Формы парламентского контроля можно подразделить в зависимости от уровня законодательного закрепления контрольных полномочий.

К первой группе относится те полномочия, которые регламентированы в Конституции РФ. Например, дача Государственной Думой согласия на назначение Председателем Правительства РФ кандидатуры, внесенной главой государства в порядке, предусмотренном п. «а» ст. 83, п. «а» ч. 1 ст. 103, ст. 111 Конституции РФ; инициативное выражение Государственной Думой недоверия Правительству РФ в соответствии с ч. 3 ст. 117 Конституции РФ; оказание доверия или отказ в доверии Правительству РФ со стороны Государственной Думы как ответ на вопрос, инициированный Председателем Правительства РФ, согласно ч. 4 ст. 117 Конституции РФ.

Вторую группу составляют полномочия, закрепленные в федеральных законах. К ним, например, можно отнести депутатские и парламентские запросы.

Регламентационная форма парламентского контроля может быть проиллюстрирована ст. 29 Регламента Государственной Думы, согласно которой «комитеты и комиссии палаты вправе запрашивать документы и материалы, необходимые для их деятельности, у руководителей государственных органов.

Отметим, что указанная классификация в виду принятия закона о парламентском контроле может быть подвергнута критике, так как ряд полномочий закреплен указанным законодательным актом.

Исходя из анализа закона о парламентском контроле, можно выделить виды контроля в зависимости от субъекта:

1. Контроль, осуществляемый парламентом, его палатами в соответствии с п. 1 ч. 1 ст. 4 Закона о контроле. Так, в соответствии со ст. 5 к такой форме

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

контроля следует отнести полномочия палат парламента по рассмотрению Государственной Думой вопроса о доверии Правительству РФ; заслушиванию Государственной Думой ежегодных отчетов Правительства РФ о результатах его деятельности, в том числе ответов на вопросы, поставленные Государственной Думой; направлению палатами Федерального Собрания РФ парламентских запросов.

2. Контроль, осуществляемый комиссиями, комитетами палат Федерального Собрания РФ или отдельными депутатами Государственной Думы РФ или членами Совета Федерации. Например, в соответствии со ст. 5 Закона о парламентском контроле к таким полномочиям (формам) относится направление членами Совета Федерации, депутатами Государственной Думы запросов членов Совета Федерации, запросов депутатов Государственной Думы (далее – депутатский запрос); проведение парламентских расследований.

3. Парламентский контроль, осуществляемый не входящими в структуру парламента органами и должностными лицами (Счетной палатой Российской Федерации, Уполномоченным по правам человека в Российской Федерации).

На основании ст. 15 Закона о парламентском контроле формы контроля можно классифицировать в зависимости от последствий правового характера, которые влечет проведение контрольных мероприятий.

1. Императивные результаты парламентского контроля связаны с такой его традиционной формой, как парламентский и депутатские запросы, вопросы парламентариев к членам правительства. Так, например, в соответствии со ст. 15 указанного закона палаты Федерального Собрания РФ вправе предложить государственному органу и соответствующим должностным лицам принять меры по устранению выявленных нарушений законодательства Российской

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Федерации, а также по устранению причин и условий, способствовавших совершению выявленных нарушений.

2. Диспозитивным правовым последствиям форм парламентского контроля свойственны как конституционные варианты принятия решений – отказать в доверии или оказать доверие Правительству РФ, поддержать или отклонить предложенную кандидатуру и т. п., так и регламентарные.

3. О консультативных правовых последствиях парламентского контроля можно говорить в связи с п. «м» ст. 83 Конституции Российской Федерации, согласно которому назначение и отзыв дипломатических представителей Российской Федерации в иностранных государствах и международных организациях осуществляется Президентом Российской Федерации после консультаций с соответствующими комитетами или комиссиями палат Федерального собрания.

Закон о парламентском контроле закрепляет формы его осуществления в различных сферах жизнедеятельности общества и государства. Отсюда содержательная классификация форм контроля.

Например, ст. 11 Закона о парламентском контроле устанавливает правила его проведения в бюджетной сфере.

Парламентский контроль в соответствии со ст. 12 Закона осуществляется также в случае возникновения ситуаций чрезвычайного характера и ликвидации их последствий.

Кроме того, можно выделить осуществление парламентского контроля в сфере соблюдения прав и свобод человека и гражданина, обороноспособности и безопасности государства и других сферах.

Можно подразделить парламентский контроль по времени его осуществления. Так, например, в соответствии со ст. 11 Закона о парламентском

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

контроле парламентский контроль в сфере бюджетных правоотношений включает в себя предварительный парламентский контроль, текущий парламентский контроль и последующий парламентский контроль.

Существенным на наш взгляд является введение в рамках Закона о парламентском контроле постоянного или разового контроля в соответствии со ст. 13.

Таким образом, проведенная классификация парламентского контроля свидетельствует о его многогранности, что обеспечивается как осуществлением контроля в различных сферах жизнедеятельности общества и государства, различными временными рамками, а также субъектами и способами его осуществления. Кроме того законом введена новая форма парламентского контроля – включение в состав правительственных комиссий по расследованию причин возникновения обстоятельств чрезвычайного характера и ликвидации их последствий представителей Федерального Собрания РФ.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О парламентском контроле» от 07.05.2013 № 77-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 13.05.2013, № 19, ст. 2304.
2. О Регламенте Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации: Постановление ГД ФС РФ от 22.01.1998 № 2134-II ГД // «Собрание законодательства РФ», 16.02.1998, № 7, ст. 801.
3. Коврякова Е. В. Парламентский контроль в зарубежных странах: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. – М., 2002. – С. 15.
4. Лапатухина Е.С. Парламентский контроль как вид государственного контроля // Вестник Российского государственного гуманитарного университета. – 2011. – № 8. – С. 34.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 332

Прокофьева В.Э., Зиновьев В.Н. Что делать, если Вы не согласны с результатом определения кадастровой стоимости объекта недвижимости?

What if you do not agree with the result of determination of the cadastral value of the property?

Прокофьева Вероника Эдуардовна
Магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и кадастров.
Prokofyeva Veronika Eduardovna
Magistrantof the department of urban planning, land management and cadastre.
Научный руководитель: **Зиновьев Владимир Николаевич**
Кандидат технических наук, с. н. с., доцент кафедры градостроительства, землеустройства и кадастров, Балтийский федеральный университет им. Иммануила Канта.
ZinovjevVladimir Nikolaevich
PhD, associate professor of the department of urban planning, land management and cadastre, Baltic Federal University. Immanuel Kant.

Аннотация: В статье поднят вопрос о порядке рассмотрения споров, возникающих в результате определения кадастровой стоимости объектов недвижимости.
Ключевые слова: государственная кадастровая оценка, кадастровая стоимость
Abstract: The article raised the question of the order of consideration of disputes arising from the determination of the cadastral value of real estate.
Keywords: State cadastral valuation, cadastral value

С порядком рассмотрения споров, возникающих в результате определения кадастровой стоимости объектов недвижимости, на сегодняшний день связано множество вопросов, в том числе и вопрос о принятии и не принятии результата государственной кадастровой оценки. Зачастую складывается такая ситуация, что после проведения плановой государственной кадастровой оценки объекта недвижимости владелец объекта не согласен с ее результатом. Так каков же порядок действий в сложившейся ситуации?

Для того чтобы разобраться в заявленной проблематике как следует, необходимо для начала разобраться в терминологии поднятого нами вопроса.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Государственная кадастровая оценка. Согласно Федеральному закону №237-ФЗ от 03.07.2016 года, государственная кадастровая оценка представляет собой совокупность процедур, направленных на определение кадастровой стоимости по установленной Законодательством РФ методике.

Согласно тому же Федеральному закону государственная кадастровая оценка включает в себя следующие процедуры:

1) принятие решения о проведении государственной кадастровой оценки;

2) определение кадастровой стоимости и составление отчета об итогах;

3) утверждение результатов определения кадастровой стоимости.

Кадастровая стоимость. В Федеральном стандарте оценки "Определение кадастровой стоимости объектов недвижимости (ФСО № 4)", утвержденный Приказом Минэкономразвития РФ №508 от 22.10.2010 говорится о том, что кадастровая стоимость определяется для целей, предусмотренных законодательством Российской Федерации, в том числе для целей налогообложения, на основе рыночной информации и иной информации, связанной с экономическими характеристиками использования объекта недвижимости, в соответствии с методическими указаниями о государственной кадастровой оценке.

Методика проведения государственной кадастровой оценки.

Как правило, Заказчик оценки кадастровой стоимости – государственный орган – проводит тендер, по результатам которого выбирается Оценщик, который занимается кадастровой оценкой. Заказчик и Оценщик заключают договор на проведение оценки.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В обязанности Оценщика входит: определение кадастровой стоимости и составление отчета об определении кадастровой стоимости. В свою очередь, Заказчик проводит экспертизу отчета об определении кадастровой стоимости, далее утверждает результаты определения кадастровой стоимости, производит опубликование утвержденных результатов определения кадастровой стоимости и вносит результаты определения кадастровой стоимости в государственный кадастр недвижимости.

Как только возникает несогласие с установленной кадастровой стоимостью.

Важно знать, что результаты определения кадастровой стоимости вправе оспаривать как юридические лица, так и физические, если результаты затрагивают права или обязанности этих лиц. Также результат может быть оспорен органами государственной власти и органами местного самоуправления в отношении объектов недвижимости, находящихся в государственной или муниципальной собственности.

Для этого необходимо составить заявление об оспаривании и направить в суд или в комиссию в случае ее создания в субъекте Российской Федерации. Заявление об оспаривании можно подать в комиссию, направив в уполномоченный орган субъекта РФ или многофункциональный центр почтовым отправлением, лично или через портал государственных и муниципальных услуг.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

К заявлению об оспаривании необходимо приложить следующий пакет документов:

1) копия правоустанавливающего документа на объект недвижимости;

2) отчет об оценке рыночной стоимости, составленный на электронном носителе (в форме электронного документа) и в бумажном виде;

3) выписка из ЕГРН о кадастровой стоимости объекта недвижимости, содержащая сведения об оспариваемых результатах определения кадастровой стоимости.

Так же не запрещается предоставление иных документов.

Порядок рассмотрения заявления комиссией.

Рассмотрим состав комиссии:

1) представитель уполномоченного органа субъекта Российской Федерации;

2) представитель органа регистрации прав;

3) представитель уполномоченного по защите прав предпринимателей в субъекте РФ.

В состав комиссии также могут входить представители других федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъекта РФ, предпринимательского сообщества, совета муниципальных образований субъекта РФ, уполномоченного по правам человека в субъекте РФ, саморегулируемых организаций оценщиков. Лица, замещающие государственные должности РФ, государственные должности субъектов РФ, должности государственной и муниципальной службы, должны составлять не более 50% состава комиссии. В сумме в составе комиссии должно быть не менее пяти человек.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

На заседании комиссии обязательно присутствие не менее половины ее членов. Решение комиссии принимается большинством голосов.

Если заявление о пересмотре кадастровой стоимости было подано на основании недостоверности сведений об объекте недвижимости, комиссия принимает одно из двух решений:

1) в случае использования достоверных сведений - об отклонении заявления о пересмотре кадастровой стоимости;

2) в случае использования недостоверных сведений - о пересмотре кадастровой стоимости.

В случае если заявление о пересмотре кадастровой стоимости было подано на основании установления в отчете рыночной стоимости объекта недвижимости, комиссия принимает решение об определении кадастровой стоимости объекта недвижимости в размере его рыночной стоимости.

В течение 5 рабочих дней после принятия соответствующего решения комиссия уведомляет об этом правообладателя и орган местного самоуправления.

Одной из целей определения кадастровой стоимости является экономическая цель, а именно: установление корректной налогооблагаемой базы, арендной платы и размера компенсации при изъятии. Очевидно, что увеличение кадастровой стоимости ведет к существенному увеличению налогов.

Следует учитывать, что государственная кадастровая оценка проводится не реже, чем раз в пять лет.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Если Вы не согласны с установленной кадастровой стоимостью объекта недвижимости, то Вы можете оспорить результаты определения кадастровой стоимости в комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости или в суде. Следует отметить, что решение комиссии также может быть оспорено в суде.

Библиографический список

1. Федеральный закон №237-ФЗ от 03.07.2016 года «О государственной кадастровой оценке»;

2. Федеральный стандарт оценки "Определение кадастровой стоимости объектов недвижимости (ФСО № 4)", утвержденный Приказом Минэкономразвития РФ №508 от 22.10.2010 года.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 342

Силантьева Н.А. Общественные объединения коренных малочисленных народов как условие обеспечения и защиты прав коренных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока

Public Association of indigenous peoples as a condition for the promotion and protection of the rights of indigenous peoples of the North, Siberia and the Far East

Силантьева Надежда Андреевна,
Аспирант, Сургутский государственный университет
Silantieva Nadezhda,
Graduate student, Surgut state University

Аннотация: В статье автор рассматривает содержание конституционно-правового статуса коренных народов Севера. Анализирует теоретические и практические проблемы, касающиеся правовой природы общественных объединений. Автор приходит к выводу, что действующее нормативное регулирование не позволяет в полной степени реализовать коренным малочисленным народам право на представительство посредством своих объединений, поэтому организация и деятельность общественных объединений коренных малочисленных народов Севера требует законодательного регулирования.

Ключевые слова: общественные объединения, коренные малочисленные народы Севера, государственная национальная политика, законодательство, этническое самоуправление.

Abstract: In article the author considers the content of constitutional-legal status of the indigenous peoples of the North. Analyzes theoretical and practical problems concerning the legal nature of public associations. The author comes to the conclusion that the current regulatory framework does not allow to fully implement indigenous peoples right to representation through their associations, so the organization and activities of public associations of indigenous peoples of the North requires legislative regulation.

Keywords: public enterprises, indigenous peoples of the North, of the state national policy, legislation, ethnic self-governance.

Стремящиеся изменение государственной политики в отношении коренных народов России, оценка эффективности федерального и республиканского законодательства, направленного на обеспечение и защиту прав коренных малочисленных народов стали одним из актуальных направлений исследований российских ученых. Недостаточное внимание в правовой науке уделяется развитию форм самоуправления коренных малочисленных народов,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

сохранению их традиционного природопользования, территории традиционного образа жизни и ряду других вопросов.

Отдельную группу среди малочисленных народов составляют коренные малочисленные народы Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации [15]. Законодатель относит к таковым народы, проживающие в районах Севера, Сибири и Дальнего Востока на территориях традиционного расселения своих предков, сохраняющие традиционные образ жизни, хозяйствование и промыслы, насчитывающие менее 50 тыс. человек и осознающие себя самостоятельными этническими общностями. Как видим, выделение данной группы обусловлено своеобразием географической среды, в которой они живут, особенностями их расселения, традиционного природопользования и другими факторами, а не потому что, они какие-то привилегированные этносы [11, с.55].

Публично-правовые интересы коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока реализуются через общественные объединения, созданные с целью защиты их прав и законных интересов.

Как, справедливо заметил В.Ю.Колмаков «В настоящее время можно выделить, по крайней мере, два элемента гражданского общества у коренных народов: родовые общины и объединения коренных народов (ассоциации), которые позволят при дальнейшем развитии успешно интегрироваться им в современное общество [9, с.156].

В России процесс возникновения общественных объединений коренных малочисленных народов начался довольно поздно. Коренные малочисленные народы Севера, приобрели возможность формировать свои объединения только в период поздней перестройки. Первые аборигенные общественные объединения стали создаваться с 1989 года. К примеру, 5 февраля 1989 года в Камчатской

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

области было создано общественное объединение которое называлось «Совет возрождения культуры ительменской народности «Тхсаном» [16]. Нормативно-правовой основой создания данного объединения стало Постановление СНК РСФСР от 27.08.1932 г. «Об обязательной общей регистрации промышленных предприятий, государственных, кооперативных, общественных организаций» [17].

В Якутии, активная позиция представителей национальной интеллигенции малочисленных этносов привела к образованию в 1989 г. Ассоциации народностей Севера ЯАССР. Активно сотрудничая с властными органами на различных уровнях Ассоциация способствовала появлению национальных объединений на всей территории республики. Этому способствовал тяжелый социально-экономический кризис, сильно повлиявший на традиционное хозяйство малочисленных народов Севера, вынудивший их создавать свои общественные инициативы для борьбы за этнические права [4, с.725].

Знаковым событием стало проведение в марте 1990 г. I съезда народов Севера, на котором было решено учредить Ассоциацию народов Севера СССР, которая объединила 26 народов. Позднее она была зарегистрирована как общественно-политическое движение и только в июле 1999 года Ассоциация прошла перерегистрацию в Министерстве юстиции РФ как общероссийская общественная организация «Ассоциация коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации» [12]. Данная организация на протяжении двух десятилетий являлась основным каналом взаимодействия государства с северными народами.

Сегодня Ассоциация коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации - это зонтичная всероссийская организация, которая объединяет 35 этнических и региональных организаций

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации во всех регионах их проживания. Главная цель Ассоциации защита прав коренных народов их законных интересов и содействие права на самоуправление. Высшим органом данной организации является Съезд всех коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации, который проходит раз в 4 года. Ассоциация взаимодействует с Государственной Думой Российской Федерации, Правительством Российской Федерации в области федерального законодательства, регулирующего права коренных народов, в том числе с использованием соглашений с органами государственной власти и организацией мероприятий на федеральном и региональном уровнях.

Следует отметить, что к моменту создания «большой» Ассоциации в регионах уже работали общественные организации в защиту прав коренных народов - на Камчатке, Чукотке, в Югре и на Ямале.

Статус общественных объединений, как публично-правовых образований, неразделимо сопряжен со статусом самих народов, так как коренные народы находятся в существенном числовом меньшинстве, их политические коллективные права и интересы должны осуществлять, защищать и реализовывать уполномоченные на то самими народами общественные объединения и организации.

Конституция, как основной закон Российской Федерации, определяет равенство общественных объединений перед законом, данная норма закреплена в ч. 4 ст. 13 Конституции, а так же право каждого на объединение (ст. 30). Применительно к малочисленным народам данные положения должны восприниматься в качестве императивной обязанности государства по

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

формированию условий и выравниванию возможностей для названных народов по созданию собственной системы общественных объединений [7, с.79].

Федеральное законодательство фиксирует признание государством таких форм общественного самоуправления коренных малочисленных народов, как территориальное общественное самоуправление, общины и другие формы самоорганизации с учетом национальных, исторических и культурных традиций (ст. 11–12 Федерального закона «О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации» [21], Федеральный закон «Об общих принципах организации общин коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации) [22].

В субъектах Российской Федерации основные законы, как правило, фиксируют и подтверждают особые права коренных народов Севера через определение статуса и прав их общественных объединений. Например, в ст.16 Устава Камчатского края закреплено право законодательной инициативы за Камчатской краевой ассоциацией коренных малочисленных народов Севера [19]. Устав Ненецкого автономного округа устанавливает, что вопросы социально-экономического развития ненецкого народа, органы государственной власти и управления округа решают с участием ассоциации ненецкого народа «Ясавэй» [20].

Одним из основных нормативно-правовых актов, регулирующих статус общественных объединений, является Федеральный закон «Об общественных объединениях» от 19 мая 1995 года [23]. Однако, на наш взгляд, закон несовершенен, имеет недостатки и неурегулированные вопросы. Например, он определяет, что общероссийское объединение реализует свою работу на территории более половины субъектов РФ. Коренные народы Севера живут на территории 28 субъектов РФ. Следовательно Закон, подобным

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

способом, не дает возможности малочисленным народам образовывать свое общероссийское объединение. Данный Закон, с одной стороны, закрепляя равноправие общественных объединений, с другой - позволяет использовать в своих названиях наименования «Россия» и «Российская Федерация» только общероссийским объединениям. Здесь же можно дополнить, что подобным способом коренные малочисленные народы Севера лишаются способности в полной мере принимать участие в создании Общественной палаты РФ [13], быть представленными в интернациональных организациях.

Государство оставляет практически без внимания вопросы, связанные с защитой прав и учета интересов аборигенов российского Севера через их собственные объединения [7, с.5]. На протяжении последних лет принимаются документы, касающиеся малочисленных народов Севера, программного и нормативного характера, в которых вопросам автономии и самоуправления если и уделяется, то самое минимальное внимание [14].

К тому же в последние десятилетия международные неправительственные организации в области прав коренных народов единодушно невысоко оценивают гарантии и реализацию прав коренных малочисленных народов в Российской Федерации [8, с.26]. Подобная критика в полной мере распространяется и на состояние развития объединений малочисленных народов Севера, практику их взаимоотношений с правительственными учреждениями, промышленниками, иными институтами гражданского общества [2].

Существует еще одна своеобразная проблема - это низкая активность органов власти по регулированию и защите прав коренных малочисленных народов Севера. Как считает В.А. Кряжков: «законодательный процесс и правоприменительная практика в рассматриваемой сфере часто только имитируются. Отчасти это можно объяснить тем, что на федеральном уровне

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

ликвидированы все государственные органы, деятельность которых была непосредственно нацелена на решение проблем малочисленных народов Севера, а сама аборигенная тематика сведена к проблемам культуры. Российские высшие суды также предпочитают уходить от разрешения споров, в которые вовлечены коренные народы и их объединения» [10, с.49].

Таким образом, значимость и роль общественных объединений коренных народов Севера является существенной. Эти организации выполняют важную функцию, а именно являются своеобразным каналом связи, между правительством и коренным населением. Они считаются уполномоченными представителями своих народов, и такой статус либо признается «де-факто» либо фиксируется нормативно. Думается, что при отсутствии общественных объединений, права коренных народов все еще бы находились на начальной стадии своего развития.

К сожалению, формирование системы общественных объединений коренных малочисленных народов Севера в Российской Федерации стоит на одном уровне своего развития. В первую очередь, это обусловлено, отсутствием специального правового регулирования, а общее регулирование не предоставляет малочисленным народам такие возможности.

С целью изменения сложившейся ситуации, следует законодательно урегулировать процедуру и механизмы непосредственного волеизъявления малочисленных народов, кроме этого общие принципы организации и деятельности объединений данных народов, определить круг их возможностей, и установить основные принципы взаимоотношений с органами власти. К тому же, в законодательстве об общественных объединениях, применительно к объединениям малочисленных народов стоит уменьшить критерий территориальной деятельности общероссийских объединений.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Общественные объединения коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока, как форма самоорганзации населения, должны занять достойное место в механизме местного самоуправления.

Библиографический список

1. Андриченко Л.В. Регулирование и защита национальных меньшинств и коренных малочисленных народов в Российской Федерации: Автореф. дис. … докт. юрид. наук. М., 2005. С.51.

2. Anaya J. Report of the Special Rapporteur on the rights of indigenous peoples // UN/HRC/18/35/Add.2.

3. Гаврилова Н.И. Правовой статус коренных малочисленных народов Качатки: Автореф. дис. … канд. юрид. наук. М., 2006. С.28.

4. Григорьев С. А. Общественно-политическое положение коренных малочисленных народов Севера Якутии во второй половине 1990-х гг. // Молодой ученый. - 2014. -№18.- С. 725-728.

5. Гоголев П.В. Конституционно-правовые основы патернализма и партнерства в отношении коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока России: Автореф. дис. … докт. юрид. наук. М., 2015. С.50.

6. Задорина М.Ю. Конституционное право коренных малочисленных народов на развитие: Автореф. дис. … канд. юрид. наук. М., 2015. С.23.

7. Зиганшин И.Р. Конституционно-правовоӥ статус общественных объединениӥ коренных народов арктических государств: сравнительно-правовоӥ анализ: дис. … канд. юр. наук. - М. 2016. С. 5.

8. IWGIA – THE INDIGENOUS WORLD. Copenhagen. 2014. P. 26-36.

9. Колмаков В.Ю. Правовая ментальность эффективного государства // Родовые общины и ассоциации коренных народов как элементы гражданского

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

общества: кол. монография / Отв. ред. В.Ю.Колмаков. - Красноярск: Изд-во «Литера-принт». 2010. С. 156-168.

10. Кряжков В.А. Законодательство о коренных малочисленных народах Севера: современное состояние и пути совершенствования // Современное состояние и пути развития коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации. Совет Федерации. М., 2012. С. 49 - 50.

11. Ледков Г.П. Законодательное обеспечение сохранения и развития традиций и культуры коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации // Вестник Ассоциации вузов туризма и сервиса. 2012. № 3. С. 55-61 .

12. Общая информация об Ассоциации коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации (АКМНСС и ДВ РФ) – [Электронный документ] – URL: http://www.raipon.info/about/ (по состоянию на 31.01.2017).

13. Общественная палата РФ формируется в три этапа: Президентом РФ; всероссийским общественными объединениями; межрегиональными и региональными общественными объединениями. (см.: Федеральный закон от 4 апреля 2005 г. № 32-ФЗ «Об общественной палате Российской Федерации» // СЗ РФ. 2005. № 15. Ст. 1277.

14. Основы государственной политики Российской Федерации в Арктике на период до 2020 года и дальнейшую перспективу от 18 сентября 2008 г. // Российская газета. 2009. №4877; Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года. Утверждена Президентом Российской Федерации // Правительство Российской Федерации.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

15. Перечень коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации. Утвержден распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 апреля 2006 года № 536-р // СЗ РФ.-2006.- № 17 (ч.2).-Ст. 1905.

16. Сегодня Совету ительменов Камчатки «Тхсаном» - 24 года! // Ассоциация коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации. Официальный сайт // [Электронный ресурс].URL: http://raipon.info/component/content/article/1-novosti/.html (дата обращения: 17.01.2017).

17. СУ РСФСР. 1932. № 69. Ст. 310.

18. Тишков В.А. Российская Арктика: коренные народы и промышленное освоение / Под редакцией В.А.Тишкова; авторский коллектив: В.А.Тишков, О.П.Коломиец, Е.П.Мартынова, Н.И.Новикова, Е.А.Пивнева, А.Н.Терехина; Институт этнологии и антропологии им.Н.Н.Миклуха-Маклая РАН.-М.: СПб.:Нестор-История, 2016. С. 272.

19. Устав Камчатского края от 4 декабря 2008 г. № 141 (принят Законодательным Собранием Камчатского края 14 ноября 2008 г.) // Камчатский край - [Электронный ресурс]. - URL: http://www.kamchatka.gov.ru (по состоянию на 30.12.2016).

20. Устав Ненецкого автономного округа от 11 сентября 1995 г. № 24 // Собрание депутатов Ненецкого автономного округа – [Электронный ресурс]. – URL: http:// www.sdnao.ru/nao/charter_nao/ (по состоянию на 31.08.2015).

21. Федеральный закон от 30 апреля 1999 г. № 82-ФЗ «О гарантиях прав коренных малочисленных народов Российской Федерации» (в ред. от 5 апреля 2009 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1999. № 18. Ст. 2208.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

22. Федеральный закон от 20 июля 2000 г. № 104-ФЗ «Об общих принципах организации общин коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации» (в ред. от 28 декабря 2013 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000. №30. Ст. 3132.

23. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» (в ред. от 2 июня 2016 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 47. Ст. 1930.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 347.453

Соколова А.Д. Правовая природа договора финансовой аренды (лизинга) в гражданском праве Российской Федерации

The legal nature of the contract of financial rent (leasing) in the civil law of the Russian Federation

Соколова Александра Дмитриевна
Студентка 4 курса юридического факультета
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
г. Северодвинск
sasha.sockolowaa@yandex.ru
Sokolova Aleksandra Dmitrievna
Students of fourth course, department of law
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov Severodvinsk

Аннотация. Договор лизинга для России является сравнительно новым правовым институтом гражданского права. В связи с эти возникает необходимость детального исследования данной правовой конструкции, что имеет не только теоретическое, но и практическое значение для лиц, вступающих в лизинговые правоотношения. В статье проводится исследование правовой природы договора финансовой аренды, а также рассматриваются научные подходы относительно места указанного договора в системе гражданско-правовых обязательств.

Ключевые слова: финансовая аренда, лизинг, правовая природа договора финансовой аренды (лизинга).

Abstract. The lease agreement is a relatively new legal institution of civil law for Russia. In connection with this the need for a detailed study of this legal structure arises that has not only theoretical but also practical value for the persons entering into leasing relationship. The article presents a study of the legal nature of Finance lease and also deals with the scientific approaches regarding the place of the specified contract in the system of civil obligations.

Keywords: financial rent, leasing, the legal nature of the contract of financial rent (leasing).

Вопросы определения правовой природы и юридической квалификации договора финансовой аренды получили довольно широкое освещение в рамках отечественной юриспруденции. Правовая природа лизинга, его место в системе гражданско-правовых обязательств остаются в числе самых дискуссионных вопросов в юридической литературе, посвященной исследованию лизинговых правоотношений. По указанной проблематике высказываются различные

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

суждения. Как отмечает Ю.С. Харитонова, «в результате анализа лизинга возник широкий спектр концепций, теорий и мнений и о юридической природе, и о правовом регулировании договора лизинга». Согласно взглядам одних авторов договор лизинга – отдельный вид договора аренды, обладающий определенными квалифицирующими признаками, позволяющими как отличать его от иных видов договора аренды, так и выделять в отдельный вид договора аренды. Другие авторы полагают, что в отличие от договора аренды, договор лизинга представляет собой не двустороннюю, а трех- или многостороннюю сделку. Можно встретить и такую точку зрения: договор лизинга – самостоятельный тип договорных обязательств, отличный от иных типов гражданско-правовых договоров, в том числе и от договора аренды.

В российской юридической науке основные теоретические разногласия сводятся к спору от том, является ли договор лизинга двух- или трехсторонней сделкой. По мнению И.А. Решетник, имеется «глубоко объективная основа необходимости признания трехстороннего характера договора лизинга». Свою позицию Решетник обосновывает, указывая на своеобразие лизинговых имущественных отношений, которые складываются между арендатором, арендодателем и продавцом и носят, соответственно, трехсторонний характер. Эти отношения складываются следующим образом: одна сторона (потенциальный лизингополучатель), в силу недостаточности финансовых средств для приобретения имущества в собственность, либо, испытывая необходимость лишь во временном его использовании, обращается ко второй стороне (потенциальному лизингодателю) с просьбой приобрести необходимое имущество у третьей стороны (продавца) и предоставить это имущество лизингополучателю во временное владение и пользование за определенную плату.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Другая позиция по данному вопросу заключается в том, что договор лизинга представляет собой двухстороннюю сделку. Так, А.А. Иванов утверждает, что «следует трактовать договор лизинга как двухстороннюю, а не многостороннюю сделку, неразрывно связанную с договором купли-продажи арендованного имущества». В отношении же взгляда на договор лизинга как трехстороннюю сделку сказано следующее: «При всей простоте данной концепции у нее есть и слабые моменты. Отношения между арендатором и арендодателем, с одной стороны, и арендодателем и продавцом имущества – с другой, урегулированы так, как в классических двусторонних договорах. Участники этих договоров не имеют ни одного права или обязанности, которые бы принадлежали одновременно каждому из них, что как раз характеризует многостороннюю сделку». Е.Е. Павлодский пишет, что «классический лизинг связывает трех лиц: изготовителя оборудования, его приобретателя-арендодателя и арендатора», избегая квалификация договора как трехсторонней сделки. Напротив, он подчеркивает, что «участники лизинговых отношений связаны между собой не одним, а двумя отдельными договорами».

В юридической литературе можно встретить и некую промежуточную точку зрения по рассматриваемому вопросу. Например, Т.А. Коннова утверждает, что «лизинговые отношения оформляются двумя договорами и включают в себя весь комплекс взаимосвязей, существующих между его участниками: арендатором, арендодателем и продавцом имущества. Договор лизинга имеет двусторонний характер, а лизинг как система отношений между тремя сторонами является трехсторонней сделкой.

Сторонники двухстороннего характера договора лизинга по-разному объясняют участие в этом обязательстве продавца, на которого возложено исполнение обязанностей по передаче лизингового имущества

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

лизингополучателю, и наделение последнего соответствующими правами требования к продавцу. Большинство авторов объясняют участие продавца в рассматриваемом обязательстве с помощью конструкции договора в пользу третьего лица.

Следующий принципиальный вопрос, который обсуждается в юридической литературе в рамках дискуссии о правовой природе лизинга, – вопрос о месте договора лизинга в системе гражданско-правовых обязательств: является ли договор лизинга одним из отдельных видов договора аренды, как это предусмотрено ГК РФ, либо его следует признать самостоятельным типом договоров. Большинство исследователей лизинговых отношений вслед за ГК РФ исходят из того, что договор лизинга не является самостоятельным договором, а представляет собой отдельный вид договора аренды. М.И. Брагинский указывает на то, что признание договора лизинга самостоятельным гражданско-правовым договором, а не отдельным видом договора аренды было бы неправильно ни с теоретической, ни с практической точки зрения. Это противоречило бы ГК РФ, рассматривающему договор финансовой аренды (лизинга) как отдельный вид договора аренды. В связи с этим Брагинский подчеркивает, что «при наличии специальной главы ГК, а значит, и специального типа договоров, какой бы ни была специфика соответствующего вида договоров, он не может считаться договором sui generis («своего рода»). Ю.В. Романец, исследуя систему гражданско-правовых договоров, указал, что формулирование Гражданским кодексом РФ лизинга как вида аренды означает, что он, во-первых, характеризуется родовыми признаками аренды как типа договора и, во-вторых, имеет отличительные качества, обусловившие специфическое правовое регулирование. Проведя исследование договора лизинга с точки зрения его правового регулирования, Ю.В. Романец приходит к выводу, что исследуемый

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

договор относится к разновидности договора аренды, так как к нему применимы общие нормы об аренде как о родовом договоре.

Иных взглядов на роль договора лизинга в системе гражданско-правовых обязательств придерживается И.А. Решетник, которая отстаивает вывод «об объективно сложившихся предпосылках выделения договора лизинга в качестве самостоятельного правового института и обособления норм, регламентирующих лизинговые отношения, в рамках ГК РФ в отдельную главу, содержащую правила о договоре лизинга как одном из типичных договоров». По ее мнению, договор лизинга включает в себя разнородные по совей природе элементы, среди которых можно выделить черты нескольких видов гражданско-правовых договоров: аренды, купли-продажи, договоров об оказании юридических и фактических услуг. Подобное сочетание в договоре лизинга различных договорных конструкций породило особые качества и признаки, присущие исследуемым отношениям. В результате Решетник приходит к выводу о том, что нормы, регламентирующие договор лизинга, характеризуют его как отдельный тип (вид) договора и, соответственно, представляют собой самостоятельный правовой институт.

Библиографический список

1. Мишина Е.В. Договор лизинга: трудности квалификации // Вестник Поволжского института управления. – 2008. – № 1. – С. 62-66.

2. Прудникова А.Е. Договор лизинга в системе договора аренды // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – № 104. – С. 1-11.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

3. Стародубова Л.В. К вопросу о самостоятельной природе договора финансовой аренды (лизинга) // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. – 2009. – № 1. – С. 134-142.

4. Стародубова Л.В. О понятии и юридической природе договора лизинга: современные подходы // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. – 2008. – № 1. – С. 168-175.

5. Шарапов И.И. 3.10. Правовая природа договора лизинга // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. – 2010. – № 1. – С. 112-117.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК. 332

Цекоева Ф. К., Окомелко Н.В. Аспекты правового регулирования и кадровое обеспечение оценочной деятельности в сфере землеустройства и кадастров

Legal aspects of the regulation and staffing appraisal activities in the field of land management and cadastre

Цекоева Фатима Касполовна,
заместитель директора Института природопользования, территориального развития и градостроительства Балтийского федерального университета им. И. Канта, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна;
Окомелко Наталья Владимировна,
Генеральный директор ООО «Центр оценки недвижимости и консалтинга», председатель правления Калининградского регионального отделения Российского общества оценщиков, ассистент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна Балтийского федерального университета им. И. Канта
Tsekoeva Fatima Kaspolovna,
Deputy Director of the Institute of Nature Management, Urban Planning and Territorial Development of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant, the candidate of agricultural sciences, associate professor, Department of Urban Planning, Land Use and Design;
Okomelko Natalia Vladimirovna,
Director General of OOO "Center of real estate appraisal and consulting", chairman of the Kaliningrad regional branch of the Russian Society of Appraisers, Assistant of the Department of Urban Planning, Land Use and Design of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant.

Аннотация: В статье рассматриваются основные аспекты оценочной деятельности, этапы её развития и современное состояние данной отрасли в России.

Ключевые слова: оценочная деятельность, земельные отношения, оценка земель и объектов недвижимости, кадастровые работы, оценщик

Abstract: The article discusses the main aspects of the appraisal activity, stage of development and the current state of the industry in Russia.

Keywords: evaluation activities, land relations, valuation of land and real estate, cadastral work, the appraiser

При формировании системы государственного регулирования земельных отношений важно понимать, что проблема проведения эффективных земельных преобразований с точки зрения вовлечения земли и недвижимости в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

гражданский оборот находится прежде всего в сфере создания соответствующей инфраструктуры, обеспечивающей формирование и функционирование цивилизованного оборота земли [1].

При создании указанной инфраструктуры наряду с государственным кадастровым учетом земель и объектов недвижимости особое значение в создаваемой системе регулирования земельных отношений имеет оценка земель и объектов недвижимости, проводимая под контролем государственных земельных органов.

В процессе развития рыночных отношений в России всё большее и в том числе государственное значение приобретает квалифицированная оценка стоимости объектов разных форм собственности.

Эксперты считают, что профессия оценщика входит в десятку наиболее престижных, перспективных и высокооплачиваемых специальностей, а оценочная отрасль наиболее динамично развивающейся. Тем не менее, профессия оценщика не является новой для России и имеет свою глубокую историю.

В России массовая оценка земель и объектов недвижимости начала активно развиваться с конца Х1Х в. Можно назвать такие её виды [1], как бонитировка почв, экономическая оценка земель и объектов недвижимости, внутрихозяйственная оценка земель, государственная кадастровая оценка и др.

Сквозь призму современного состояния отрасли в России история развития оценочной деятельности распадается на два периода: дореволюционный и современный.

Салтыков А. П. в своей работе «Исторический опыт оценочной деятельности России как основа организации системы оценки объектов недвижимости» пишет: «…Первые предпосылки для проведения кадастровых

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

работ, неотъемлемой частью которых являлась оценка, возникли в 1861 году, когда было отменено крепостное право. Необходимость работ по оценке была связана, прежде всего, с объективной потребностью в создании так называемого фискального кадастра - подробного описания недвижимой собственности» [2].

Далее Салтыков А.П. отмечает, что в XIX веке в словаре В.И. Даля [3]. появляются ключевые понятия: «определять стоимость», «оценивать», «оценщик» и создаётся первая законодательная и нормативная база для оценочных работ - закон о переоценке всех видов имущества в 34-х губерниях издан правительством России 8 июня 1893 года. Вместе с ним были утверждены "Правила оценки недвижимых имуществ", а 4 июня 1894 года министр финансов С.Ю. Витте [4] утвердил инструкцию по разъяснению закона.

XX век – период развития переоценки основных фондов вплоть до начала Первой мировой войны 1914 года. После революции 1917 года в России оценка рыночной стоимости оказалась не востребована, так как страна отказалась от рыночных отношений и частной собственности, но позже в СССР более 20 раз производилась переоценка, целью которой большей частью была систематизация статистических данных и изучение основных фондов страны.

В современном мире в 1993 году была создана первая общероссийская профессиональная организация оценщиков – Российское Общество Оценщиков [http://sroroo.ru/about/history/], а квалификационные требования и определение того, чем занимается оценщик, были сформированы только к концу 1996 года и профессию официально признали [5]. В конце ноября 1996 года министр труда и социального развития Г. Меликьян подписал постановление №11 «Об утверждении квалификационной характеристики по должности «Оценщик (эксперт по оценке имущества)».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Главные моменты ведения деятельности и требования к профессии были законодательно закреплены в 1998 году федеральным законом от 29 июля 1998 г. N 135-ФЗ "Об оценочной деятельности в Российской Федерации [6].

Сегодня общее число действующих оценщиков в РФ составляет от 20 до 25 млн. человек, которые состоят в 16 саморегулируемых организациях, действующих в различных федеральных округах РФ [Каталог СРО: http://sro.su/reestr/3-sro-otsenshchikov].

- ✓ Центральный федеральный округ – 11 СРО
- ✓ Северо-Западный федеральный округ – 2 СРО
- ✓ Южный федеральный округ - 2 СРО
- ✓ Северо-Кавказский федеральный округ - нет
- ✓ Приволжский федеральный округ – 1 СРО
- ✓ Уральский федеральный округ– нет
- ✓ Сибирский федеральный округ– нет
- ✓ Дальневосточный федеральный округ - нет

В текущий период активно происходит дальнейшее становление отрасли, и сегодня явно намечено формирование трех ветвей профессиональной деятельности оценщика, требующих более узкой специализации и квалификации:

1. ·Кадастровая оценка (для целей налогообложения и кадастрового учета)

3 июля 2016 года Президентом РФ был подписан Федеральный закон «О государственной кадастровой оценке» №237-ФЗ. Закон вступил в силу с 1 января 2017 года, кроме отдельных положений. К отношениям, возникающим в связи с проведением государственной кадастровой оценки, пересмотром и оспариванием ее результатов, устанавливается переходный период применения

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

данного закона с 1 января 2017 года до 1 января 2020 года. С этого момента определение кадастровой стоимости осуществляется бюджетным учреждением в соответствии с методическими указаниями о государственной кадастровой оценке.

2. Судебная экспертная деятельность специалистов оценщиков (принятие решения в суде)

Глобально, оценщик и судебный эксперт – это субъекты двух разных областей деятельности. Так, субъектами оценочной деятельности являются граждане (физические лица), которые входят в состав СРО оценщиков. Они могут осуществлять деятельность посредством частной практики либо на базе трудового договора, который заключается между юридическим лицом и Оценщиком. Услуги оценщика предоставляются разным категориям лиц, которым требуется оценка недвижимости, активов и других объектов и прав собственности.

Судебный эксперт – это субъект экспертной деятельности. В качестве субъектов государственной судебно-экспертной деятельности выступают государственные судебно-экспертные учреждения, на которых возложена функция организации производства судебной экспертизы, однако, процессуальное законодательство позволяет осуществлять производство судебной экспертизы не только государственными экспертами, но и иными лицами, которым поручено производство судебной экспертизы.

Анализируя правовые основы судебно – экспертной деятельности известные в России авторы «настольных книг» для судей и судебных экспертов Россинская Е.Р. и Галяшина Е.И. констатируют: «Таким образом, по логике законодателя судебно-экспертная деятельность может осуществляться как в виде деятельности государственных экспертов, так и экспертов, не являющихся

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

работниками государственных судебно-экспертных учреждений, но производящих экспертизу в установленном процессуальным законом порядке» [7].

Соответственно, кроме опыта и знаний в оценочной отрасли, судебный эксперт должен обладать знаниями в области права, а так же теории и практики судебной экспертизы, и, несмотря на то, что оба специалиста в области оценки отвечают на одинаковый вопрос «какова стоимость?» финальные цели оценщика и эксперта не совпадают. В то время как оценочная деятельность осуществляется для определения стоимости объекта, судебная экспертиза позволяет установить обстоятельства, которые являются доказательствами по делу.

Также существенно различаются между собой как основания для осуществления судебной экспертной и оценочной деятельности, так и сама форма предоставляемого специалистом документа. Если оценка осуществляется на основании договора, то судебная экспертиза проводится на основании постановления суда. А процесс подготовки и оформление результатов судебной экспертизы и оценки в том или ином случае вообще заслуживает отдельной самостоятельной темы.

3. Оценка для нужд частных собственников и других частных юридических и физических лиц в рыночных отношениях (купля-продажа, кредитование, принятие управленческих решений, наследование и т.п.)

Это фактически основной сегмент, оставшийся в компетенции оценщика к 2017 году, но и сама процедура оценки за долгие годы существенно видоизменилась и имеет тесную связь с аналитикой и умением обрабатывать статистические данные. Современному оценщику крайне необходимы профессиональные навыки в области рыночных исследований и обработки стат. данных (аналитика, математика, статистика). По оценкам специалистов,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

примерно 80% времени оценщик посвящает сбору и систематизации рыночной информации и 20% - собственно процессу оценки.

Важно отметить, что в период с 2013 по 2015 годы очень активно в отрасли осуществлялась реализация мероприятий «дорожной карты», которая была утверждена распоряжением Правительства РФ от 26.09.2013 № 1744-р в целях совершенствования государственного регулирования оценочной деятельности и повышения эффективности саморегулирования в области оценки [8].

Тем не менее, эта профессия сегодня переживает очередной этап роста, связанный с изменениями законодательных требований к уровню квалификации специалистов отрасли. С 01.01.2017 законодательно изменяется, а с 01.07.2017 фактически ограничивается вход в профессию.

С одной стороны сохраняются «Требования к повышению квалификации в области оценочной деятельности» утв. Министерством имущественных отношений Российской Федерации 22 мая 2003 г. N ЗР-4/10060 [9]. В свете которых:

- ✓ Повышение квалификации специалистов осуществляют образовательные учреждения, прошедшие согласование профессиональных образовательных программ высшего профессионального образования, дополнительного профессионального образования или программ профессиональной переподготовки работников в области оценочной деятельности в Минимуществе России.
- ✓ Повышение квалификации осуществляется по программам повышения квалификации специалистов в области оценочной деятельности, соответствующим настоящим Требованиям. Программу повышения квалификации образовательные учреждения формируют самостоятельно на

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

основе примерного учебного плана программы повышения квалификации (приложение N 1 к указанным Требованиям).

С другой стороны: Изменились требования к обучению оценщиков – для вступления в СРО со 2 июня 2016 года базового ***образования «бакалавр» недостаточно***.

И опять «горячей темой» в отраслевой среде становится компетенция и квалификация специалистов. Вопросы организации и проведения квалификационного экзамена сейчас в стадии активного обсуждения. При этом, теоретически для устранения законодательных противоречий существует возможность использовать уже действующие в профессиональной среде сообщества:

- ✓ Национальный совет по развитию профессиональных квалификаций при Президенте РФ (Шохин возглавляет) http://nspkrf.ru/
- ✓ Совет по развитию профессиональных квалификаций финансового рынка http://asprof.ru/
- ✓ Комиссия по развитию профессиональных квалификаций в оценочной деятельности при Совете по развитию профессиональных квалификаций финансового рынка http://asprof.ru/centr-and-commision/komissiya-po-od (Председатель Петровская Е.В.)

Однако, очевидно, что большая часть сегодняшних проблем компетенции и квалификации специалистов оценочной отрасли глубоко уходит корнями в вопрос формирования фундаментальной достоверной базы данных, доступной и надежной для специалистов каждого из трех намеченных выше линий (специализаций) отрасли.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Практика исследования отрицательных экспертных заключений на отчеты оценщиков и негативных рецензий на заключения экспертов в рамках судебной оценочной деятельности, подтверждает, что большей частью именно в сфере отсутствия достоверной первичной информации, положенной в основу труда оценщика кроется цепь последующих заблуждений, не верных и не обоснованных выводов.

Таким образом, вместе с устранением образовательных проблем отрасли логично было бы развивать и законодательные основы формирования достоверных баз (постоянный мониторинг и систематизация рыночных данных).

Не решив этот вопрос кардинально, мы бесконечно можем перекраивать нормативно-правовую базу, забывая о том, что необоснованное предположение никогда нас не избавит от истины.

Библиографический список

1. Варламов Земельный кадастр: В 6 т. Т. 4 Оценка земель. – М.: КолосС, 2006.- 463с.
2. Салтыков А. П. Исторический опыт оценочной деятельности России как основа организации системы оценки объектов недвижимости // Молодой ученый. — 2010. — №1-2. Т. 1.
3. Толковый словарь В.И. Даля
4. Витте Сергей Юльевич (1849—1915), граф (1905), государственный деятель, действительный тайный советник (1899), почетный член Петербургской Академии наук (1893). С февраля 1892 министр путей сообщения, с августа 1892 министр финансов.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

5. Постановление №11 «Об утверждении квалификационной характеристики по должности «Оценщик (эксперт по оценке имущества)»
6. Верхозина (Рогич) А.В. Правовое регулирование оценочной деятельности. М.: ООО «Политбюро», 2016. – 300с.
7. Россинская Е.Р., Галяшина Е.И. Настольная книга судьи: Судебная экспертиза. – Москва: Проспект, 2013.- 464с.
8. Правительство Российской Федерации. Распоряжение от 26 сентября 2013 года N 1744-р Об утверждении плана мероприятий ("дорожной карты") "Совершенствование оценочной деятельности" (с изменениями на 29 декабря 2015 года)
9. "Требования к повышению квалификации в области оценочной деятельности" (утв. Минимуществом РФ от 22.05.2003 N ЗР-4/10060)
10. Даниленко Д. “Из истории оценочной деятельности”. Журнал “Квартира, дача, офис”, № 219, 25.11.99
11. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 6 апреля 2000 г. № 369-р “О Концепции развития оценочной деятельности в Российской Федерации”.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 11. ТУРИЗМ, КУЛЬТУРА И СПОРТ

УДК 7

Комарова А.А. Роль государственного финансирования профессионального спорта в Российской Федерации

The role of public financing of professional sports in the Russian Federation

Комарова Алёна Александровна
Казанский (Приволжский) Федеральный Университет, г. Казань
Komarovaalyona.696@gmail.com
Komarova Alyona Aleksandrovna
Kazan (Volga Region) Federal University, Kazan

Аннотация: Проблематика, методы, анализ, выводы
Ключевые слова: профессиональный спорт, финансирование государственными корпорациями, профессиональные спортивные клубы.
Abstact: Problems, methods, analysis, conclusions
Keywords: Professional Sport, financing of public corporations, professional sport club.

Тема финансирования профессионального спорта неразрывно связана с вопросами участия в его жизни государства и частного бизнеса. В современной спортивной отрасли в целом наблюдается следующая система: профессиональный спорт преимущественно финансируется из частных сегментов рынка, а спорт высших достижений и массовый спорт получает финансирование от государства. Но можно ли так категорично подводить итоги в целом об общемировой ситуации? Существует ли особенность в российском профессиональном спорте?

Возвращаясь в историю развития профессионального спорта в целом можно отметить, что впервые упоминания относятся еще к Античности. Хотя первоначально спортивные состязания носили любительский характер и участники Олимпийских игр в остальное время были заняты трудом в других

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

сферах деятельности, все же сформировалась прослойка профессиональных атлетов (в большей степени являлись представителями низших слоев), которые занимались профессиональным спортом и тем самым зарабатывали себе на жизнь. Но лишь в XIX веке профессиональные занятия спортом начали свое становление как бизнес: стали формироваться первые профессиональные федерации (одной из первых национальных спортивных федераций стала «Национальная федерация бейсбола Соединенных Штатов», образованная в 1858 г.), профессиональные лиги и ассоциации – Футбольная ассоциация Англии (1863 г.), а далее и первые международные федерации - Международная федерация гимнастики (1881 г.), потом Международная федерация гребных обществ (1892 г.), конькобежцев (1892 г.), боулинга (1895 г.) и другие.

Помимо этого, XIX век является стартовой точкой к такому понятию в профессиональном спорте как «трансфер» - в 1893 году Джек Саутворф перешел из "Блэкберн Роверс" в "Эвертон" всего за 400 фунтов стерлингов (Зарплаты игроков тогда редко превышали один фунт в неделю, а полностью распроданные билеты на матч приносили клубу 300-400 фунтов доход). С развитием спорта в целом росли и «цены» на игроков: в 2016 году Поль Погба за переход из «Ювентуса» в «Манчестер Юнайтед» получит 105 миллионов евро. При этом эта покупка руководства и тренерского состава Манчестера Юнайтед выглядит весьма странной, если учесть, что в 2012-м клуб отпустили Поля в «Ювентус» свободным агентом (контракт истек и он мог заключить контракт с любым клубом). В этом и проявляются условия игры, большой арены профессионального спорта: нужно быть наиболее точным, осведомленным и просчитывать «ходы наперед».

И пример футбола один из многих: хоккей, волейбол, баскетбол, бейсбол – все командные виды спорта сегодня подвержены частным финансовым

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

влиянием. На Западе все крупнейшие лиги, такие как Национальная хоккейная Лига, Национальная баскетбольная ассоциация, Английская премьер - лига в своем составе имеют клубы, владельцы которых физические лица, которые спонсируют всю финансовую политику клубов и государственные структуры никаким образом не стимулирует данные профессиональные спортивные объединения. Что нельзя сказать о российском профессиональном спорте.

Российский профессиональный спорт складывался по особенному: до 90 – х годов XX века профессиональные атлеты были «огорожены» стеной от Запада и для участия в международных соревнованиях, таких как Олимпийские игры, необходимо было пройти несколько этапов согласований. О переходах в зарубежные клубы не могло идти и речи. Первые удачные трансферы происходили в хоккее, к примеру, в 1989 году – Вячеслав Фетисов, Сергей Макаров и многие другие продолжили карьеры в НХЛ (Соединенные штаты Америки). Для волейболистов эта возможность настала чуть раньше, но в большей мере по причине того, что игровые клубы находились в Европе – с 1987 года начинают покоряться итальянские профессиональные клубы.

В советском союзе преимущественно на тот момент складывается следующая ситуация: во всех видах спорта существует несколько профессиональных спортивных обществ, которые создавались государством для популяризации спорта (Спартак) либо спортивные организации, которые были подконтрольны Министерствам и ведомствам государства, такие как Центральный спортивный клуб Армии (ЦСКА), Динамо. Финансирование осуществлялось по распоряжению и утверждению руководства государства.

Развал Советского союза затормозил развития в целом: все лиги, в рамках которых проводились соревнования, были созданы с нуля. Однако уже через год, в 1992 году, к примеру, футбольный клуб ЦСКА участвует в Лиге Чемпионов. С

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

этого времени начинается активная трансферная политика клубов, участие в еврокубках. Согласно исследованиям кандидата педагогических наук А.В.Починкина, уже на начало 2000-х годов профессиональные футбольные команды высшего дивизиона в большей степени относились к коммерческим формам: акционерным обществам, обществам с ограниченной ответственностью (более 35%) и лишь 3% являлись муниципальными или государственными предприятиями.

По примеру ЦСКА или Спартака можно рассмотреть очень интересную ситуацию: профессиональные футбольные клубы, получающие полное финансирование от государства еще в начале 90-х годов в течение 10 лет переквалифицировалось и теперь финансирование, к примеру профессионального футбольного клуба ЦСКА, выглядит следующим образом - 49 % акций Bluecastle Enterprises Limited, 25 % акций —«АВО-капитал», 25 % акций — Министерства обороны Российской Федерации. Профессиональный хоккейный клуб ЦСКА, в свою очередь, финансирование получает от компании «Роснефть». Однако при этом права на домашнею арену принадлежит Министерству обороны, а значит все затраты по реконструкции или строительству нового ледового дворца ложится на плечи государства.

И пример ЦСКА не единственный: в России имеет место финансирование государственных компаний ряда профессиональных клубов: РЖД спонсирует московский футбольный, ярославский хоккейный и новосибирский волейбольный «Локомотивы», ВТБ — футбольное и хоккейное «Динамо», «Газпром» — футбольные клубы «Зенит» и «Волгарь», волейбольный клуб «Зенит-Казань».

Финансирование от лица государственных компаний не всегда оправдано: ежегодно в профессиональные клубы поступают вливания на несколько сотен

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

миллионов долларов каждый. Однако результат в большей части «поверхностен», то есть победы на внутренних чемпионатах и наличие в профессиональных клубах звезд мирового масштаба не дает положительного эффекта на результат национальных сборных. И возникает дилемма во многих вопросах: приглашение звездного иностранного игрока или взращивание собственных талантливых игроков, участие в еврокубках и мировых клубных чемпионатах или подготовка к национальным выступлениям. Выбор пути зависит от владельцев клуба, высших звеньев менеджмента, но в большинстве случаев профессионального спорта клубы избирают путь «быстрых побед»: большие финансовые потоки направляются на трансферную политику, приглашение известных зарубежных тренеров и специалистов и т.д.

Современная ситуация в профессиональном российском спорте – неудовлетворительные результаты на последних Олимпийских играх в Рио-де-Жанейро, Чемпионатов Мира по хоккею и футболу, и конечно же, допинговые скандалы, не могли не повлечь за собой реакцию высшего руководства страны. Владимир Путин заявил: «Убежден, что финансирование физкультуры и массового спорта надо увеличивать за счет снижения затрат регионов и компаний с госучастием на профессиональный спорт. О том, что профессионалы могут и должны зарабатывать сами, мы уже не раз говорили».

Уже сейчас по поручению президента готовится анализ затрат государственных компаний на спорт и будет составит план работ по реализации необходимых изменений до конца года. Помимо этого, происходят смена руководства в профильных ведомствах – назначен новый министр спорта Российской Федерации, в официальных сообщениях говорится о смене руководства Олимпийского комитета.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

С уверенностью можно сказать, что государственное финансирование профессионального спорта в России не прекратится, отчасти по тому, что контрольные пакеты компаний – владельцев клубов принадлежат государству и полностью контролируются правительством. Таким образом, государство осуществляет финансовую поддержку профессионального спорта на самом высоком уровне. Однако неудовлетворительные результаты как на уровне клубном, так и общенациональном снижают доверие высшего руководства и могут повлечь за собой непредсказуемые последствия.

По какому же пойдет дальнейшее развитие финансовой модели российского профессионального спорта? Сказать невозможно, но уверенность в том, что динамика по этому вопросу будет только расти, сомнений не оставляет.

Библиографический список

1. GR Sport #3 от 10.10.2015
2. http://vadim-galkin.ru/sport-2/sport-business/o-finansirovanii/
3. https://lenta.ru/news/2016/10/11/putinsportbudget/
4. http://lib.sportedu.ru/press/tpfk/2005n5/p14-18.htm

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 338.48-6:615.83

Пегушина А.А. Характеристика факторов в контексте организации курортной деятельности в регионе

Пегушина Анна Александровна,
Кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры менеджмента устойчивого развития
Крымский федеральный университет им.В.И. Вернадского
Pegushina Anna Aleksandrovna
Cand.Sc. (Economics), Senior Lecturer at the Chair of Stable Development Management
The V.I. Vernadsky Crimean Federal University

Аннотация: обозначены основные действующие факторы в сфере рекреации. Факторы, влияющие на организацию курортной деятельности в регионе объединены в 9 групп: природно-климатические, политико-правовые, социально-экономические, демографические, инфраструктурные, технико-технологические, инвестиционные, санитарно-экологические, маркетинговые; раскрыто содержание факторов и параметры их оценки.

Ключевые слова: курортная деятельность, рекреация, фактор.

Abstract: outlines the key factors operating in the field of recreation. Factors affecting the organization resort in the region merged into 9 groups: climatic, political, legal, socio-economic, demographic, infrastructure, technical and technological, investment, sanitary and environmental marketing; disclosed the content of the factors and parameters of evaluation.

Keywords: resort activities, recreation, factor.

Возможность организации курортной деятельности в регионе и ее эффективность зависят от влияния многочисленных взаимозависимых и разнонаправленных факторов, идентификация и учет которых позволяет курортным предприятиям разрабатывать ценовую политику, проектировать услуги в соответствии с потребностями рекреантов, определять ассортимент дополнительных и сопутствующих услуг, формировать стратегию устойчивого развития.

Внимание ученых акцентируется как на общих (действующих в широком спектре отраслей), так и на специализированных (ограниченных отраслевыми особенностями) факторах. В монографии «Менеджмент устойчивого развития предприятий рекреационной сферы» основными действующими факторами в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

сфере рекреации выделены: социально-политические, отраслевые, глобально-интеграционные, историко-культурные, экономико-географические, эколого-экономические, квалификационные, финансово-экономические, социальные, правовые, социально-производственные, управленческие, коммерческие и социокультурные [1, с.32]. Авторами учтена разнонаправленность воздействия факторов, но исследование факторов макро-, мезо- и микроуровня предприятия довольно сложно реализовать практически, учитывая разнообразие и многочисленность факторов в каждой группе.

Более узкая направленность исследования представлена в нучном труде «Трансформация рекреационной деятельности и развитие рынка курортно-рекреационных услуг». Факторы, влияющие на организацию курортной деятельности, объединены в следующие группы: общеэкономические, социально-демографические, факторы культурного и социально-психологического характера, индивидуально-поведенческие факторы [7, с.63]. Такой подход позволит определить уровень спроса и потребности населения в курортных услугах, мотивы приобретения продукта, индивидуальные потребности потребителей, что, по сути, раскроет особенности рынка курортных услуг, но ограничит анализ таких важных для организации курортной деятельности факторов, как государственное регулирование отрасли, наличие необходимого уровня инфраструктурного обеспечения и кадрового потенциала для удовлетворения потребностей рекреантов.

Ученый С. И. Савчук среди существенных классификационных признаков выделяет такое свойство системы факторов, как иерархичность ее строения, подразделяя факторы на первичные и вторичные [6, с.189]. В курортной сфере ученые к первичным факторам относят природно-климатические и географические факторы (климатические условия, природно-лечебные ресурсы,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

место расположения курортного региона). При этом группу вторичных факторов формируют политико-правовые, социально-экономические, демографические, технико-технологические факторы. Похожая позиция освещена в публикации А. Корогодовой, в частности, ученым рассматриваются внешние (экзогенные и эндогенные) и внутренние (экстенсивные, интенсивные и сдерживающие) факторы. Особое место среди экзогенных факторов рекреации занимает статический показатель - рекреационный потенциал местности, определяющим критерием которого выступает климатобальнеологический, «курортообразующий», тогда как инфраструктурные, коммуникативные и другие параметры являются вторичными [4, с. 123]. То есть при осуществлении курортной деятельности прежде всего учитывается наличие курортных факторов, под которыми понимают природные и созданные искусственным путем благоприятные условия, служащие необходимыми средствами для обеспечения лечебно-профилактической деятельности на территории той или иной курортной зоны. Курортные факторы рассматриваются как условия курортной территории или курорта, способствующие лечению и оздоровлению организма человека; способы и комплексные методики, применяемые на курорте для оказания лечебно-профилактических услуг [3, с.121].

М.С. Оборин в научной статье среди параметров возможностей организации курортной деятельности и развития санаторно-курортного комплекса в регионе на первый план выдвигает внешние экономические факторы, считая, что за счет развития региональных программ и поддержки курортной отрасли со стороны органов власти возможно увеличить активность привлечения инвестиций в санаторно-курортный комплекс. Автор отмечает, что природные факторы и экологические факторы играют прямое отношение к функционированию санаторно-курортных организаций; социальные факторы можно рассмотреть с

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

двух сторон – повышение качества здоровья и решение проблем занятости населения; технологические факторы обуславливают реализацию возможности производства курортного медицинского оборудования; научно-методические факторы играют огромную роль при поддержке ученых, занимающихся исследованиями в курортной сфере, а также в работе выделены географические, этические, культурные и политические факторы [5].

Ученые Н. М. Ветрова и Н. И. Лыхина в контексте исследуемой проблемы учитывают зависимость рекреационной деятельности от природно-климатических факторов территории и природных особенностей (характеристик) времени года, уровня платежеспособности населения, фактора «конкурентной среды» и фактора сезонности [2]. Следует отметить значимость предложенных критериев: для большинства курортов климат является основным или важным курортообразующим фактором, уровень платежеспособности населения характеризует его потенциальную возможность приобрести санаторно-курортный продукт; конкурентная среда обуславливает направления стратегического развития предприятия, а фактор сезонности отражает способность предприятия эффективно осуществлять деятельность в течение года.

Следует отметить, что абсолютизация учета всех факторов может привести к невозможности проведения исследования в результате неполучения релевантной информации и сложности ее обработки. Таким образом, обобщая вышеизложенное, сгруппируем факторы, которые, на наш взгляд, следует учитывать при организации курортной деятельности в регионе (табл.1).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 1

Характеристика факторов организации курортной деятельности

ГРУППЫ ФАКТОРОВ	СОДЕРЖАНИЕ ФАКТОРОВ	ПАРАМЕТРЫ ОЦЕНКИ
ПРИРОДНО-КЛИМАТИЧЕСКИЕ	Формируют основу курортной направленности территории	Рекреационная ценность курортов
		Климато-погодные характеристики курортов
		Потребительская ценность курортов
		Сезонность
ПОЛИТИКО-ПРАВОВЫЕ	Отражают государственную политику, поддержку и направления развития санаторно-курортной сферы	Государственное регулирование санаторно-курортной деятельности
		Концепции, программы и стратегии развития сферы курортов и туризма
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ	Формируют спрос и покупательскую способность населения	Уровень заболеваемости
		Уровень инфляции
		Уровень занятости и безработицы
		Средний уровень заработной платы населения
		Валютный курс
ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ	Формируют спрос на санаторно-курортные услуги в настоящий момент и на перспективу	Возрастная структура населения
		Уровень образования населения
ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ	Влияют на выбор потребителем курортного региона и опосредованно формируют качество конечного продукта	Перевозка пассажиров всеми видами транспорта
		Количество предприятий размещения и их категорийность
		Количество предприятий общественного питания
		Количество развлекательных учреждений
		Длина пляжей, их доступность
ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ	Отражают наличие необходимого курортного медицинского оборудования, а также технологий и методик для оказания лечебно-профилактических услуг	Производство (поставки) курортного медицинского оборудования
		Количество современной медицинской (в т.ч. диагностической) аппаратуры
		Комплексные методики, связанные с осуществлением лечебно-профилактических процедур
		Наличие квалифицированных специалистов, владеющих методиками оказания лечебно-профилактических и реабилитационных процедур
ИНВЕСТИЦИОННЫЕ	Отражают стабильность экономической и	Прямые иностранные инвестиции в санаторно-курортную сферу

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

	политической ситуации в стране, способность развивать инфраструктуру региона	Распределение инвестиций между курортными районами
САНИТАРНО-ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ	Характеризуют состояние окружающей среды	Объем инвестиций на охрану окружающей среды
		Охрана рекреационных ресурсов
		Состояние пляжей и зон отдыха
МАРКЕТИНГОВЫЕ	Способствуют продвижению санаторно-курортного продукта и формированию положительного имиджа региона	Бюджетное отраслевое финансирование подготовки и проведения курортного сезона
		Участие в специализированных туристических ярмарках
		Использование СМИ

Библиографический список

1. Василенко В. А., А.Р. Загорулькин. Менеджмент устойчивого развития предприятий рекреационной сферы: [монография]– Симферополь : КРП «Издательство «Крымучпедгиз», 2008. – 358 с.

2. Ветрова Н. М., Н.И. Лыхина. Особенности факторов сезонности работы рекреационного комплекса Крыма // Экономика и управление. – 2005. – № 2–3. – С. 32–35.

3. Ганієва А. К., Пегушина Г.О. Організація і технологія обслуговування у сфері готельних, курортних і туристичних послуг – Сімферополь : «КНЕУ», 2011. – 348 с.

4. Корогодова Е. А. Эффективность предприятий рекреационных комплексов: анализ деятельности и методика оценки // Актуальні проблеми економіки. – 2005. – №5 (47). – С. 122–126.

5. Оборин М.С. Возможности и угрозы как составляющая часть внешней среды санаторно-куротного комплекса Пермского Края // Научные ведомости. – 2015. - №1 (98). Вып.33/1 – С.30-36.

6. Савчук С. И. Основы теории конкурентоспособности : [монография] / [под науч. ред. Б.В. Буркинского]. – Мариуполь : «Рената», 2007. – 520 с.

7. Цьохла С. Ю. Трансформація рекреаційної діяльності та розвиток ринку курортно-рекреаційних послуг (методологія, аналіз та шляхи вдосконалення : [монографія] – Сімферополь: «Таврія», 2008. – 352 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 1174

Экиниль Г.Е. Роль музеев Ростовской области в развитии сельского и этнографического туризма

The role of museums in Rostov region in the development of rural and ethnographic tourism

Экиниль Галина Евгеньевна,
Донской государственный университет
г. Ростов-на-Дону, Россия
Ekinil Galina Evgenevna,
Don State University
Rostov-on-Don, Russia

Аннотация. В статье рассматриваются музеи Ростовской области и их роль в развитии сельского и этнографического туризма. Приведены некоторые рекомендации организации мероприятий, направленных на формирование новых турмаршрутов и программ приема туристов на Дону.

Ключевые слова: туризм, сельский туризм, этнографический туризм, музей, Ростовская область

Abstract. The article deals with the museums of the Rostov region and their role in the development of rural and ethnographic tourism. Given some of the recommendations of the organization of the actions directed on formation of new tourist routes and programmes of tourists on don.

Keywords: tourism, rural tourism, ethnographic tourism, Museum, Rostov oblast

Сельский и этнографический туризм в настоящее время очень популярны у потребителей турпродукта зарубежных туроператоров, и в этой связи представляется целесообразным сочетать эти два вида туризма в программах пребывания туристов в Ростовской области.

Появление сельского туризма а Европе относится к 70-м годам прошлого века. Применительно к Ростовской области под сельским туризмом понимается пребывание туристов на территории сельского поселения, где у них имеется возможность по желанию заняться сельскохозяйственной деятельностью в соответствии с их интересами. Это могут быть следующие виды работ с участием туристов:

- сбор урожая на приусадебном участке (в огороде, саду или винограднике);

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- изготовление домашнего вина и наливок, молочных продуктов;

- приготовление блюд донской казачьей кухни;

- заготовка сухофруктов и лекарственных трав;

- выпас и уход за лошадьми и другими животными в домашних хозяйствах и фермах;

- заготовка кормов и стогование сена;

- ловля раков и рыбы.

Учитывая, что в Ростовской области находятся 2 этнографических музея-заповедника в станицах Раздорская и Старочеркасская, эти сельские поселения могут стать базовыми в приеме туристов, размещение которых возможно на казачьих усадьбах. В этой связи сельский туризм неразрывен с изучением быта и нравов донского казачества. Донские казаки – это особый этнос в населении России, который проживает в Ростовской области [1].

Этнографический туризм – один из самых перспективных видов туризма, так как первое, что привлекает туриста, отдыхающего на Дону, это знакомство с неповторимым колоритом казачьих станиц, донским фольклором, ремеслами, казачьей кухней, известными винами, которыми испокон веков славился Донской край.

Раздорский этнографический музей-заповедник – один из самых молодых музеев-заповедников Ростовской области. Именно здесь, напротив станицы Раздорской, расположен на Дону остров Поречный, где существовал Раздорский городок, впервые упоминаемый в летописях в 1549 году. При желании туристы могут переправиться на этот остров на лодке и, увидев контуры валов, рвов, прокопных ериков, окунуться в атмосферу былой казачьей вольницы. Ее дополнят музейные экспозиции, посвященные казачьему быту, расположенные в традиционных казачьих постройках – куренях.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Старочеркасский историко-архитектурный музей-заповедник. Это комплекс жилых зданий – памятник архитектуры XVIII века, охраняемый ЮНЕСКО. На его территории каждое последнее воскресенье летнего месяца проходят фольклорные праздники, на которые съезжаются многочисленные фольклорные ансамбли и коллективы со всего Дона. Именно здесь туристы могут ощутить всю самобытность донского казачества [2].

По образцу приема туристов в этих станицах возможно осуществление подобных программ в каждом сельском районе, преимущественно в поселениях, стоящих на берегах рек и озер.

Этно-археологический комплекс «Затерянный Мир» в настоящее время реализует наиболее перспективные направления научных исследований, а также познавательного туризма и активного отдыха.

Это целая страна музеев, большая часть которых находится под открытым небом и живет по своим необычным законам, эти музеи живут под лозунгом «Можно все». Есть и обычный музей, где за стеклами витрин находятся особо редкие экспонаты, которые нужно беречь. Но в музеях под открытым небом можно сделать каменный топор или нож, пострелять из лука, лепить горшки, ковать железо или лить бронзу. Мастерские образуют уже небольшой городок на казачьем подворье.

Можно поухаживать за животными, или покататься на лошади. На раскопках легко почувствовать себя настоящим исследователем древних тайн, а в сражении на саблях или стреляя из пушки – суровым воином.

Создавая музей, организаторы не ставили задачей декорировать местность под старину, напротив, вместе с реконструкцией экстерьеров и интерьеров жилищ, мастерских и укреплений они стремились воссоздать и свойственные эпохам трудовые операции, процессы и технологии. Именно

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

живое участие в необычном деле, будь то раскалывание кремня, стрельба из лука, помол муки или плавка бронзы и оказалось самым интересным и увлекательным.

Концепция «Затерянного Мира» опирается на широко распространенный в цивилизованном мире опыт создания археологических парков и деревень. Такие объекты выполняют важную социальную роль центров научного развития, просвещения и образования, популяризации науки, познавательного туризма и отдыха.

Основой для воссоздания всех жилищ, предметов быта, орудий труда, ремёсел и промыслов послужили археологические и этнографические материалы, а также материалы исследований жилищ Раздорского, Кобяковского, Мосоловского, Ливенцовского, Ягодинского, Матвеевокурганского, Ботайского поселений раскопанных не только на Нижнем Дону, но и в других областях [3].

В перспективе развития – строительство поселков раннего и позднего средневековья, организация площадок по воссозданию древних ремесел и технологий. Не останется без внимания и богатейшая казачья история – предполагается реконструкция казачьего куреня и сторожевой башни.

Туристам предлагается остаться на несколько дней (или посетить экскурсию). Жизнь в археологической деревне обеспечивает полное погружение в бытовую среду далекого прошлого. Экологически чистая заповедная зона, исключительно богатая свидетельствами древности и старины прекрасно подходит как для детского, семейного, индивидуального отдыха, так и для познавательного и экологического туризма.

Участие публики – фундаментальный закон для экомузеев, при этом посетители несут моральную обязанность вести себя уважительно.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Можно выделить общий для всех экомузеев принцип активного участия населения во всех направлениях их деятельности, интерес к традиционным занятиям местного населения, долгосрочное планирование развития территории, отсутствие жестких профильных и институциональных рамок феномена.

Большое значение имеет проблема взаимоотношения жителей экомузея и туристов, включая вопросы уважительного отношения к местному населению, руководство долгосрочными программами, способствующими культурному развитию территорий.

Продвижение экомузеев как туристических объектов представляет собой важную стратегическую задачу взаимодействия музеев и туризма. Особое значение имеют уникальные возможности экомузеев знакомить туристов с местной культурой и предоставлять им комфортные условия для отдыха. Посещение музеев под открытым небом, которые позволяет не только увидеть памятники в окружении живописного ландшафта, но и участвовать в культурных акциях, фольклорных праздниках или развлекательных мероприятиях – вот оптимальный путь знакомства с новыми местами и получения новых впечатлений для туриста.

Таким образом, деятельность экомузея способствует решению актуальной проблемы – экологического просвещения населения, изучения края.

Дополнительным компонентом программ приема туристов в сельских поселениях могут стать мероприятия событийного туризма.

Одним из перспективных объектов реализации программ развития сельского туризма в сочетании с этнографическим и событийным является хутор Погорелов Белокалитвинского района, в который может быть проложен новый турмаршрут «Игорево Поле».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Уже 15 лет здесь проходит фестиваль «Каяльские чтения на Дону и реке Калитве», посвященный выдающемуся произведению древнерусской литературы «Слово о полку Игореве», фестиваль «Колокольный перезвон», слет-смотр патриотических объединений «Подъем», посвященный Куликовской битве, и показательные выступления военно-исторических клубов, праздники «Меланьина свадьба», «День молодежи» и другие мероприятия [4].

Для создания комфортных условий пребывания в Белокалитвинском районе туристов и экскурсантов, в том числе транзитных, в ближайшей перспективе целесообразно построить:

- торгово-выставочный комплекс «Каяльский стан» на автотрассе Волгоград – Кишинев, включая кемпинг, пляж, парковку и АЗС;

- гостевое подворье (на 45 мест) и мини-гостиницу (на 30 мест);

- дом охотника и рыболова и другие объекты.

В целях обеспечения туристской привлекательности Белокалитвинского района, необходимо благоустроить территорию основных турмаршрутов района.

Аналогичный проект возможен в Азовском районе, где наиболее ярко выражены атрибуты и самобытность казаков Нижнего Дона. В районе имеются реальные ресурсы для воссоздания полной реконструкции древнего донского поселения – казачьей станицы.

Учитывая перспективу сельского и этнографического туризма на территории Ростовской области, необходимо:

- изучить опыт зарубежных стран (Италия, Нидерланды, Ирландия, Финляндия, Литва, Эстония, Белоруссия, Украина), где наиболее успешно реализуются подобные туристские проекты;

- обустроить дома в казачьих усадьбах для приема туристов;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- обучить основам технологий приема и обслуживания туристов, составления программ приема, сочетающих сельский и этнографический туризм;

- ввести в учебные планы общеобразовательных сельских и казачьих учреждений специальные дисциплины «Сельский туризм», «Этнографический туризм»;

- разработать программы новых турмаршрутов «Донской хуторок», «Усадьба донских казаков», «В гостях у донской казачки», «Казачество Верхнего Дона», «Казачество Нижнего Дона», «Донские рыбаки», «Донские охотники», «Донская усадьба», «Казачья свадьба», «Донская прогулка», «Донские казаки и я», «Гостю рады на Дону».

На основе государственно-частного партнерства предполагается создавать и обустраивать «зеленые стоянки» для автотуризма и водного туризма, проводить реконструкцию имеющихся причалов для швартовки больших и малых пассажирских судов и другие мероприятия. В качестве основных стимулов для привлечения частного капитала на реализацию указанных целей могут стать различные формы государственной поддержки, в том числе предоставление участникам программы на льготных условиях объектов недвижимого имущества и земельных участков, помощь в решении инфраструктурных и других вопросов.

Для оказания информационно-справочных, туристских и деловых услуг приезжающим в Ростовскую область туристам, а также ведения рекламной, статистической и маркетинговой деятельности предусматривается создание единой системы информационного обеспечения – туристского информационного центра (далее – ТИЦ). Одной из главных задач ТИЦ станет оперативное предоставление всем заинтересованным лицам и организациям информации о субъектах туристской индустрии и туристских ресурсах

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Ростовской области, событийных мероприятиях, проводимых в регионе, режиме работы объектов туристского показа и транспорта, иной необходимой информации [5].

Для стимулирования развития въездного и внутреннего туризма потребуется создание организационно-правовых и экономических условий, включающих:

- нормативно-правовое обеспечение;
- создания благоприятного инвестиционного климата;
- оказания государственной поддержки малому бизнесу в сфере туризма;
- эффективное управления собственностью в туристской индустрии.

Укрепление и дальнейшее развитие межотраслевой и межрегиональной координации будет осуществляться путем:

- создания межведомственного координационного совета по развитию туризма при Администрации Ростовской области;
- проведения паспортизации муниципальных образований и инвентаризации всех туристских ресурсов независимо от формы собственности.

Повышение качества предоставляемых услуг в сфере туризма и конкурентоспособности турпродуктов планируется осуществлять путем принятия мер, направленных на:

- внедрение стандартов туристского обслуживания;
- подготовку, переподготовку и повышение квалификации кадров;
- поддержку перспективных прикладных исследований в области туризма.

Эффективное развитие туризма позволит значительно увеличить поток туристов и приток финансовых поступлений в экономику Ростовской области, а также обеспечить, с одной стороны, рост налоговых отчислений в бюджеты различных уровней, а с другой стороны, учитывая мультипликативный эффект

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

туризма, развитие смежных отраслей экономики и повышение занятости населения.

Библиографический список

1.Экиниль Г.Е., Красникова А.Д. Современное состояние и перспективы развития музеев Ростовской области / Экономические исследования и разработки. 2016. №3. С. 172-182.

2. Кедрова И.В., Костораков О.В., Экиниль Г.Е. Музеи Ростовской области как объекты туристской деятельности / Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Международная научно-практическая конференция, в рамках XI Международного научно-технического форума ИнЭРТ-2014. 2014. С.150-156.

3. Экиниль Г.Е. Особенности функционирования и тенденции развития экомузеев / Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития: материалы II международной научно-практической конференции. 2016. С.131-133.

4. Экиниль Г.Е., Кошель Т.В., Костораков О.В. TRADITIONAL FORMS AND NEW TECHNOLOGIES OF MUSEUMS IN THE ROSTOV REGION IN UPBRINGING VISITORS AND ORGANIZATION OF THEIR LEISURE TIME / Nauka i studia. 2015. Т.2. С. 71-74.

5. Павленко Д.В., Экиниль Г.Е. Место музеев-заповедников в системе сохранения и использования культурного наследия России / Социально-экономические и технико-технологические проблемы развития сферы услуг: сб.наун.трудов. Редколлегия Ильин В.Г., Минасян Л.А.. Ростов-на-Дону. 2012. С. 239-244.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

СЕКЦИЯ 12. ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВО

УДК 332

Галицкая А.Ю., Исаева Т.М., Романчук А.Ю. Агрохимические показатели земельных ресурсов Калининградской области

Agrochemical indexes of land resources of the Kaliningrad region

Галицкая Анна Юрьевна
Магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна, Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Исаева Татьяна Михайловна
Магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна, Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Научный руководитель:
Романчук Анна Юрьевна, доцент кафедры географии, природопользования и пространственного развития, кандидат биологических наук, Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Anna Y. Galitskaya
Master of the Department of Urban Planning, Land Management and Design, The Baltic Federal University Kant
Tatyana M. Isaeva
Master of the Department of Urban Planning, Land Management and Design, The Baltic Federal University Kant
Scientific director**:**
Romanchuk Anna Yuryevna, associate professor of the department of geography, environmental management and spatial development, the candidate of biological sciences of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant.

Аннотация: В статье приводятся агрохимические показатели земельных ресурсов Калининградской области

Ключевые слова: агрохимические показатели, плодородие, сельскохозяйственные угодья, кислотность, макроэлементы

Abstract: The article presents the agrochemical indexes of land resources of the Kaliningrad region.

Keywords: Agrochemical indicators, fertility, farmland, acidity, macronutrients.

Калининградская область является самой западной территорией России. На юге граничит с Республикой Польша, на севере и востоке - с Литовской

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Республикой, на западе омывается Балтийским морем. Общий размер территории составляет 15,1 тыс. км^2. Калининградская область расположена на западной окраине Восточно-Европейской равнины, где холмистый рельеф сменяется слабовсхолмленной низменностью. Рельеф области представляет собой чередование равнинных и низменных пространств с холмистыми возвышенностями. Источник: [1]

В Калининградской области на земельный фонд приходится 1512,5 тыс. га. Из них 400 тыс. га составляют пахотные земли; пастбищные угодья – около 280 тыс. га; сенокосные луга составляют - свыше 150 тыс. га. Почвы государственного лесного фонда занимают более 272 тыс. га. Города, поселки, хутора, дорожная сеть занимают более 170 тыс. га. Площадь водоемов составляет около 185 тыс. га. Источник: [2]

В области преобладает два типа почв: дерново-подзолистые и бурые лесные. Подзолистые почвы делятся на дерново-среднеподзолистые (Самбийский полуостров, Правдинский, Гвардейский, Озерский и Нестеровский р-ны), дерново-слабоподзолистые почвы (Гурьевский, Полесский, Неманский р-ны) и дерново-скрытоподзолистые почвы (преобладают под лесными массивами, Краснознаменском, Зеленоградском, Полесском районах). В Славском, Полесском и Гвардейском районах, в понижениях располагаются торфяно-перегнойные почвы, которые отличаются высоким плодородием. Вдоль побережья заливов, по долинам рек залегают аллювиальные и аллювиально-болотистые почвы. Источник: [6]

В Калининградской области автономные почвы (буроземы, подзолы, дерново-подзолисто-буроземные) занимают 67% площади территории, дерново-глеевые почвы понижений - 21%, болотные - 13%, лесные - 14%. Наибольшее

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

распространение имеют легко- и среднесуглинистые почвы. На сельскохозяйственные почвы приходится 53% территории. Источник: [5]

Большая часть территории Калининградской области занята сельскохозяйственными угодьями. Особую актуальность приобретает изучение состояния земель сельскохозяйственного назначения, так как степень антропогенного воздействия на почвенный покров велика. Для изучения почвенного покрова используются агрохимическое и эколого-токсикологическое обследования, которые проводит ФГБУ «Центр агрохимической службы Калининградский». Обследования позволяют проследить за динамикой основных элементов питания и экологическим состоянием почв земель сельскохозяйственного назначения.

Агрохимические исследования определяют наличие в почве основных элементов минерального питания, ее физико-химические свойства. К агрохимическим показателям относятся кислотность, органический и гранулометрический состав, а также макроэлементы (фосфор, азот, калий).

Важным агрохимическим показателем является кислотность почвы, так как в Калининградской области большинство выращиваемых сельскохозяйственных культур требует оптимальной кислотности. Повышенная кислотность почв негативно влияет на рост и развитие растений, формирование урожая.

В период за 2013-2015 гг. удельный вес кислых почв (pH до 5,5) в целом по сельскохозяйственным угодьям составил 37,6-39,1%. Удельный вес кислых почв на пахотных землях варьировался от 35,9 до 38,9%, на сенокосах и пастбищах соответственно 35,7-37,7% и 38,5-39,9% от их площади (730,5 га).

Наибольший процент кислых почв приходится на Зеленоградский, Багратионовский и Гурьевский районы, наименьший - на Неманский, Гусевский

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

и Нестеровский районы. Из этого следует, что районы с наименьшим процентом кислых почв наиболее благоприятны для возделывания сельскохозяйственных культур.

Распределение почв Калининградской области по степени кислотности представлено на рисунке 1.

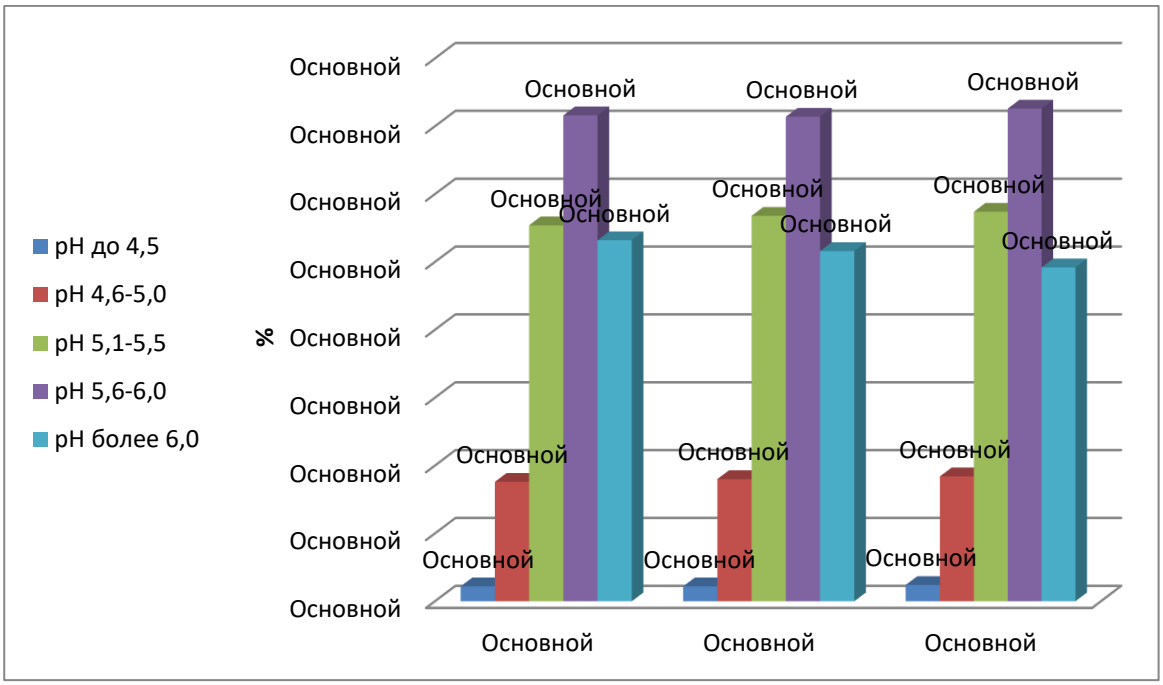

Рисунок 1. Распределение почв Калининградской области по степени кислотности. Источник: [4]

Для устранения кислотности применяют метод известкования. При внесении извести снижается подвижность тяжелых металлов и радионуклидов, и уменьшается их переход в сельскохозяйственную продукцию. В результате проведения таких мероприятий кислотность снижается, улучшаются физико-химические свойства почв.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

К важным макроэлементам относятся фосфор и калий. Фосфор отвечает за энергетический баланс в растениях, рост и развитие их корневой системы, дефицит фосфора влияет на продуктивность растений. Калий играет важную роль в питании растений, воздействует на их физико-химические свойства. Низкий уровень применения калийных и органических удобрений в земледелии области отрицательно сказывается на содержании обменного калия в почвах.

В 2013-2015 гг. более половины почв сельскохозяйственных угодий (51,7%) имеет содержание фосфора 100 мг/кг почвы и менее, т.е. они по количеству подвижного фосфора приблизились к естественному состоянию плодородия.

Наиболее высок удельный вес площадей с низким и очень низким содержанием подвижного фосфора (до 5,0 мг/100 г) в почвах Озерского (27,9-28,6%), Правдинского (28,5%), и Краснознаменского (25,5%) районов. Только 8,0 % (в 2013 году) и 7,8% (2014-2015 гг) пахотных земель области имеют высокую обеспеченность фосфором и не нуждаются во внесении удобрений. Распределение почв Калининградской области по содержанию фосфора представлено на рисунке 2.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

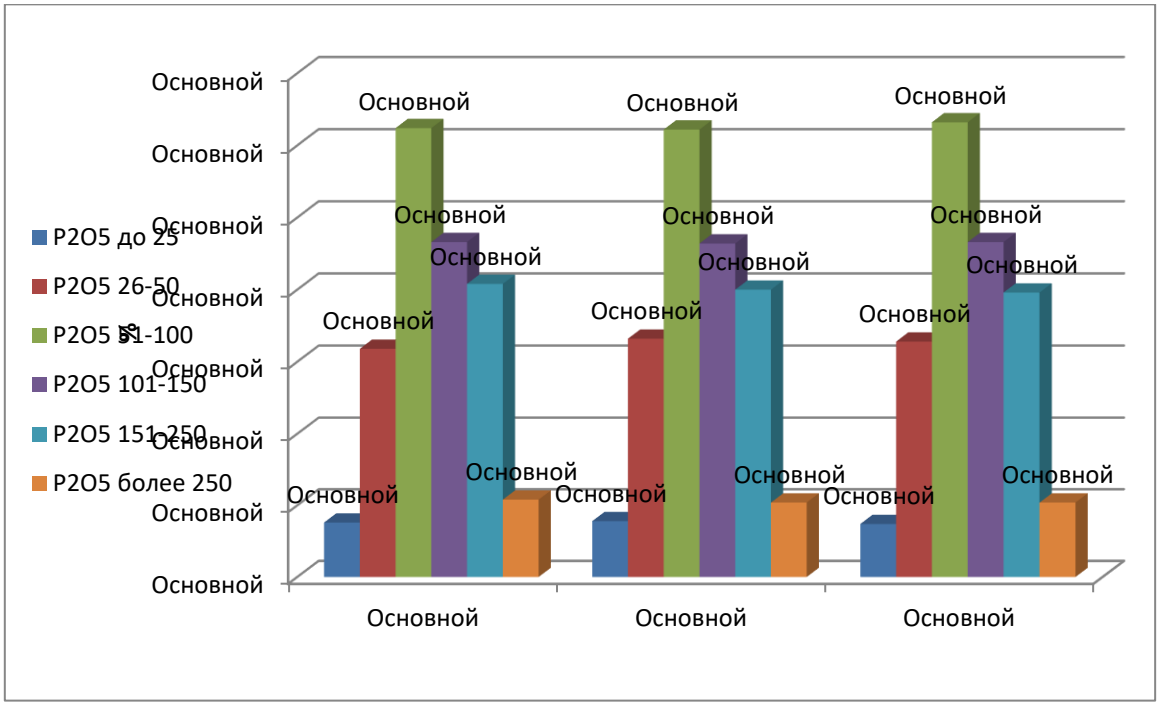

Рисунок 2. Распределение почв Калининградской области по содержанию фосфора. Источник: [4]

По данным агрохимического обследования почв в период с 2013 г по 2015г установлено, что низким содержанием обменного калия характеризуются почвы Славского (12,3 мг на 100г почвы) и довольно высоким (23,0) - почвы Правдинского районов, при среднем содержании по области 16,1 мг/100г почвы. В целом по области дефицит калия в почвах в 2013-2014 гг. составил 27,8%, а в 2015 г. процент почв с недостаточным содержанием подвижного калия уменьшился и составил 24,3.

В 2013-2015 гг. почвы сельскохозяйственного назначения с очень низким процентом калия составляют 0,3-0,9, с низким и средним – 5,2 - 6,1 и 18,8-20,8 процентов соответственно.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Повысить содержание фосфора и калия в почвах можно путем внесения минеральных удобрений. Распределение почв Калининградской области по содержанию калия представлено на рисунке 3. Источник: [2,3,4]

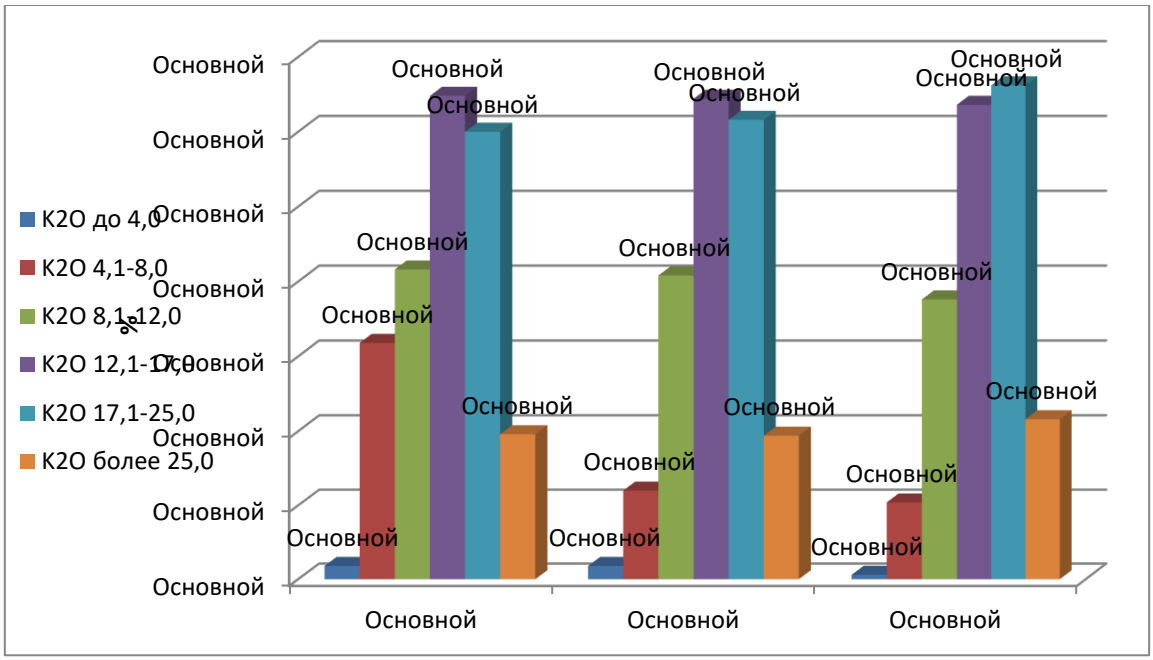

Рисунок 3. Распределение почв Калининградской области по содержанию калия Источник: [4]

Ежегодные агрохимические исследования показывают, что в почвах области преобладает повышенная кислотность. Это негативно сказывается на растениях. Для понижения кислотности почв проводятся работы по их известкованию.

Для плодородия почв также важны макроэлементы. В Калининградской области достаточный процент составляют почвы с низким и средним содержанием фосфора и калия. Однако, видна небольшая тенденция уменьшения площадей с низким и средним содержанием в почвах этих макроэлементов, так

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

как проводятся работы по внесению минеральных удобрений для повышения содержания фосфора и калия.

Библиографический список:

1. География Янтарного края России: / Под ред. В. В. Орленка. – Калининград: ОАО «Янтарный сказ», 2008. – 424 с.

2. Государственный доклад об экологической обстановке в Калининградской области в 2013 году.-изд. «ВИА Калининград» 2014 -204 с.

3. Государственный доклад об экологической обстановке в Калининградской области в 2014 году.-изд. «ВИА Калининград» 2015 - 189 с.

4. Государственный доклад об экологической обстановке в Калининградской области в 2015 году - изд. «ВИА Калининград» 2016-200с.

5. Каджоян Ю. С., Касимова Н. С. «Нефть и окружающая среда Калининградской области», «Янтарный сказ, 2008. - 360с.

6. Географический атлас Калининградской области/Гл. ред. В.В.Орленок.- Калининград: Изд-во КГУ; ЦНИТ, 2002.-276 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 332

Данишевский В.В., Романова Е.А. Изучение городской среды города Калининграда с использованием ГИС - технологий и данных дистанционного зондирования земли

Study of urban environment of the city of Kaliningrad using GIS - technologies and remote sensing

Данишевский Владислав Владиславович,
магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна, Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Романова Елена Альбертовна,
доцент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна, кандидат географических наук, Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Danishevski Vladislav, magistrant,
Department of Urban Planning, Land Management and Design, Immanuel Kant Baltic Federal University (IKBFU)
Romanova Elena,
Associate Professor, Immanuel Kant Baltic Federal University (IKBFU)

Аннотация: В статье рассматривается город, как система, понятия «городская среда», «плотность застройки», влияние планировочной структуры города и плотности застройки на качество городской среды. Приведены авторская методика определения плотности застройки по данным геоинформационных систем и спутниковых снимков, а также составленная схема плотности застройки жилых зон города Калининграда и анализ полученной информации.

Ключевые слова: городская среда, плотность застройки, спутниковая информация

Abstract: The article deals with the city as a system, the concept of "urban environment", "building density", the influence of the planning structure of the city and the building density on the quality of the urban environment. Presents the author's method of determining the density of buildings according to geographic information systems and satellite imagery, as well as charting housing density residential zones of the city of Kaliningrad and analyze the information.

Keywords: urban environment, building density, satellite information

Город - один из самых многокомпонентных и интересных объектов для исследования в географии. В нем функционируют нескольких подсистем — инженерная инфраструктура, транспорт, хозяйственный комплекс, природные компоненты и население. Помимо природных, городская среда содержит

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

компоненты, искусственно созданные человеком - техносферу. Её компоненты включают в себя производство и его результаты, городской архитектурный комплекс, транспорт [7]. Определение «городская среда обитания (проживания)» было введено в научный оборот Министерством регионального развития Российской Федерации, Общероссийской общественной организацией «Российский союз инженеров» и Федеральным агентством по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству Российской Федерации, городская среда - это совокупность конкретных основополагающих условий, созданных человеком и природой в границах населенного пункта, которые оказывают влияние на уровень и качество жизнедеятельности человека [4]. Качеством городской среды в этом случае является возможность удовлетворять потребности жителей в рамках общепринятых норм и стандартов; а ее оценкой - нахождение количественных величин качественных показателей, дающих возможность сравнения с нормами и стандартами. Международный опыт показывает, что оценивать качество городской среды можно различными способами, с использованием различных методик, в основе которых лежат разные подходы к трактовке понятия «городская среда». Вместе с тем общей чертой большинства таких методик является использование в разных комбинациях более или менее постоянного набора показателей (индикаторов) (как объективно измеряемых, так и субъективно оцениваемых), характеризующих такие сферы городской жизни, как транспортная связность, жилищные условия, доступность услуг, экологическая обстановка, благоустройство, безопасность и ощущение комфортности городской среды жителями [2].

Одним из таких индикаторов служит плотность застройки, основными нормативными показателями которой являются:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

• коэффициент застройки — отношение площади, занятой под зданиями и сооружениями, к площади участка (квартала);

• коэффициент плотности застройки (коэффициент использования территории) — отношение площади всех этажей зданий и сооружений к площади участка (квартала) [3].

Плотность застройки является одним из главных факторов, влияющих на качество городской среды. При застройке с небольшой плотностью все жильцы, как правило, знают своих соседей, территории подъездов и дворов воспринимаются как частное пространство, что создаёт благоприятную почву для так называемого «социального контроля». Парковка автомобилей упорядочена вдоль улиц, либо внутри двора. Много зелёных насаждений — так называемых «придомовых садов». При каких условиях создаётся комфортная городская среда.

При плотной застройке, особенно высокой этажности, ситуация прямо противоположная – жители разобщены, «социальный контроль» как таковой отсутствует. В пространстве между домами формируются пустыри или стихийные парковки, озеленение представляет собой редкие участки древесно-кустарниковой растительности среди домов. Застройка с такими показателями не соразмерна человеку. Чем выше плотность, тем меньше простора, как бытового, так и психологического, человек начинает чувствовать себя подавленным. Большая концентрация населения вызывает опасные социальные издержки, а именно взаимную агрессивность.

В современном городе, особенно в крупном, компактность проживания людей и плотность освоения территории имеют огромное значение, так как определяют следование санитарно-эпидемиологическим нормам и правилам, площадь озеленения территории, нагрузку на ландшафт, и во многом зависят от

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

плотности застройки и этажности зданий. В процессе исторического развития городская застройка претерпевает изменения, адаптируясь к новым тенденциям и условиям. Чем старше город – тем более сложную планировочную структуру он имеет, которая отражается и на плотности городской застройки отдельных районов и кварталов.

Цель данной работы – изучить особенности городской застройки Калининграда, рассмотреть понятие «городская среда» и сущность её компонентов, изучить градостроительное законодательство Российской Федерации, строительные нормы и правила, а также местные нормативы городского округа «Город Калининград», выявить показатели, позволяющие оценивать качество городской среды обитания, и, используя их, данные ГИС и дистанционного зондирования Земли, составить схему плотности застройки жилых зон города Калининграда.

Городская среда города Калининграда имеет высокую степень пространственного разнообразия, что обусловлено исторически. Для районов новостроек свойственно высокая этажность жилых сооружений, недостаточное количество озеленения, нехватка культурно-досуговых объектов, которые в большинстве своём расположены в местах притяжения в центральной части города. Строительство торговых центров в центральной части города способствовало возрастанию транспортной нагрузки. Одной из проблем города является так называемая «точечная застройка». Дома высокой этажности можно строить без последствий для городской среды только при соблюдении всех нормативов и при хорошей инфраструктуре. Дом должен «вписываться» в городскую среду по всем показателям. В противном случае страдают не только жители окружающих домов, но и жильцы нового дома.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Для решения этих и многих других вопросов приняты Генеральный план города и Правила землепользования и застройки, как нормативные документы, нормирующие показатели, влияющие на качество городской среды города Калининграда. Генеральный план города является главным документом территориального планирования и не регулирует этажность застройки [5]. Данный показатель регулирует другой документ градостроительного зонирования - Правила землепользования и застройки. В них прописывается регламент: процент застройки, удалённость от красных линий, этажность. Также территория города поделена на зоны с определёнными видами разрешённого использования, согласно которому разрешено строительство только тех объектов, которые ему соответствуют. В правилах землепользования и застройки определяются границы всех территориальных зон, входящих в Генеральный план города. На практике сложились и утверждены нормативные требования к использованию городских территорий, являющиеся важными критериями оценки состояния земель. Изложены они в СНиПах, ТСНах, разнообразных местных, постоянных и временных нормах, правилах планировки и застройки для отдельных городов.

В региональных, местных градостроительных нормативах и Правилах землепользования и застройки муниципальных образований могут быть установлены дополнительные показатели, характеризующие предельно допустимый строительный объем зданий и сооружений по отношению к площади участка; число полных этажей и допустимую высоту зданий и сооружений в конкретных зонах, а также другие ограничения, учитывающие местные градостроительные особенности (облик населенного пункта, историческая среда, ландшафт) [3].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Одним из методов нахождения показателей плотности застройки в данной работе явилось использование спутниковой информации и геоинформационных систем, как Интернет-сервисов, так и компьютерных программ - после дешифровки спутниковых снимков и необходимых измерений были высчитаны показатели, которые вместе с другими критериями позволили оценить качество городской среды. При определении плотности застройки, помимо использования при расчёте площади строений спутниковой информации, был использован реализованный некоторыми Интернет-сервисами просмотр улиц - для определения этажности, а в некоторых случаях уточнения местоположения и границ зданий. При структурировании полученных данных был использован геоинформационный сервис администрации города Калининграда [9], содержащий официальные документы и сведения, касающиеся развития территории города и градостроительной деятельности. Использование этих данных при интеграции со спутниковыми снимками, сделало возможным вычисление расстояний и площадей объектов.

Площадь застройки территориальных зон нормируется коэффициентом застройки - отношением площади, занятой под зданиями и сооружениями, к площади участка (квартала). При исследовании территории Калининграда по спутниковым снимкам были получены данные по величине коэффициента застройки 1395 участков города в границах красных линий, что составляет 71 кв.км; эти территории являются зонами и подзонами жилой, общественно-жилой и общественно-деловой застройки. Используя эту методику, для каждого исследуемого участка была определена его площадь, площадь расположенных на нём строений и рассчитан коэффициент застройки.

Для перехода от количественных характеристик к качественным, была использована специально разработанная таблица (табл. 1), при составлении

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

которой было учтено, что Сводом правил [3] и Правилами землепользования и застройки городского округа «Город Калининград» [6] устанавливаются разные коэффициенты застройки для каждой из территориальных зон.

Таблица 1.

Переход от количественных к качественным характеристикам застройки территориальных зон.

коэффициент застройки / застройка	низкий	средний	высокий	очень высокий
многоэтажная	0,1	0,2	0,3	0,4
средней этажности	0,15	0,3	0,45	0,6
малоэтажная	0,1	0,2	0,3	0,4
индивидуальными жилыми домами	0,075	0,15	0,225	0,3
садоводств и дачных участков	0,05	0,1	0,15	0,2
малоэтажная исторических районов	0,1	0,2	0,3	0,4
общественно-жилая	0,25	0,5	0,75	1,0
общественно-деловая	0,2	0,4	0,6	0,8

По полученным данным и руководствуясь нормативными документами[5,6] составлена схема плотности застройки жилых зон города Калининграда (рис. 1).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

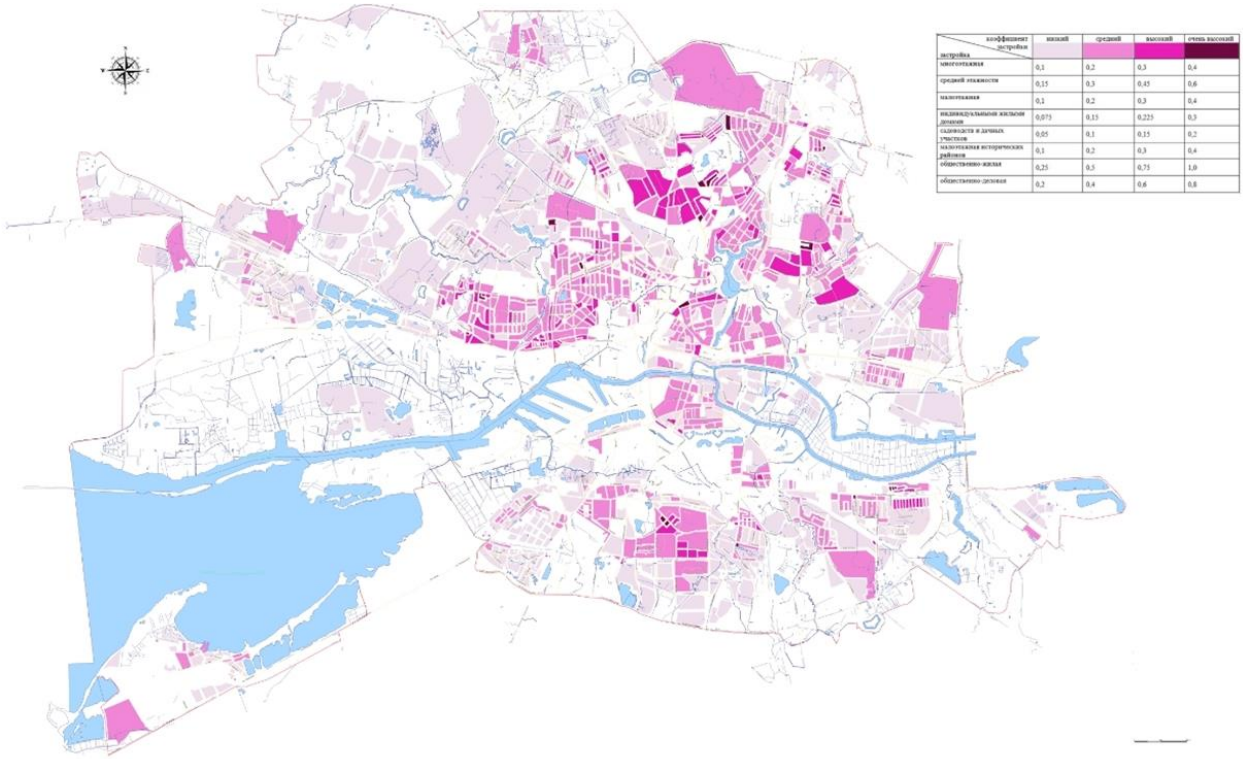

Рисунок 1. Схема плотности застройки жилых зон города Калининграда (светло-розовый цвет - низкий коэффициент застройки, розовый - средний, малиновый - высокий, пурпурный - очень высокий).

В предлагаемой схеме рассчитаны коэффициенты для всех жилых зон и подзон города, для каждого участка территории в границах красных линий в соответствии с нормативами [6].

При анализе схемы транспортной инфраструктуры города Калининграда [5], схемы плотности застройки жилых зон города Калининграда и статистической информации о дорожных заторах на различные даты и часы [10], выявлено, что в районах с низким процентом застройки, в основной массе представляющих квартальную застройку с проницаемой сетью улиц и проездов в пиковые часы серьёзных затруднений движения почти не наблюдается. Крупные автомобильные заторы возникают на магистралях, используемых для

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

въезда или выезда из наиболее плотно застроенных районов города Калининграда.

Анализируя эти различия, было установлено, что плотность жилой застройки в Калининграде, принятая в 80-х годах, спроектирована и реализована по показателю уровня автомобилизации 30-50 автомобилей на 1 тысячу жителей [4] при возрастании на расчетную перспективу до 100-120 автомобилей. На сегодняшний день этот показатель составляет более 400 автомобилей на 1000 жителей и неуклонно растёт [8].

Прослеживается нарастающий конфликт между городской средой, нормативы для которой принимались несколько десятилетий назад и уровнем благосостояния и потребности в автомобилях населения города, который ведёт к ухудшению экологической обстановки вследствие загазованности, нехватки парковочных мест и неудобствами для жителей. Также при расчётах выявлены незастроенные участки города, с коэффициентом застройки не более 0,02, но относящиеся на Карте градостроительного зонирования [6]. к зонам застройки много- и среднеэтажными жилыми домами.

Можно предположить, что при расчётной застройке нагрузка на транспортную сеть города возрастёт, что, вместе с существующими затруднениями движения, может вызвать серьёзные транспортные проблемы.

Также при работе со спутниковыми снимками установлено, что кроме озеленения, представленного на карте градостроительного зонирования, присутствует много зелёных насаждений вдоль улиц и во дворах, что несомненно улучшает экологическую обстановку в городе, которая, в свою очередь, положительно влияет на качество городской среды.

Таким образом, руководствуясь градостроительной документацией, строительными нормами и правилами, другими нормативными актами

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

технического, экономического и правового характера, регламентирующими осуществление градостроительной деятельности и данными о площади кварталов и строений, полученными с использованием спутниковых снимков и геоинформационных систем, можно эффективно исследовать компоненты, влияющие на качество городской среды. Использование спутниковых данных даёт возможность изучать городскую среду, позволяет оценивать её качество, соответствие критериям и нормам, открывает большие возможности для разработки комплекса мер для улучшения условий жизни населения.

Библиографический список

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 190-ФЗ (редакция от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2015), Собрание законодательства Российской Федерации. Издательство "Юридическая литература", 03 января 2005, N 1, - 73 с.

2. Приказ Минрегиона России от 09.09.2013 N 371 "Об утверждении методики оценки качества городской среды проживания"

3. Свод правил СП 42.13330.2011 Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений. Актуализированная редакция СНиП 2.07.01-89*, официальное издание, Минрегион России. - М.: ОАО "ЦПП". 2011.- 110 с.

4. Строительные нормы и правила СНиП 2.07.01-89*. Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений

5. Генеральный план Калининграда. Основные положения до 2015 года, отв.за выпуск Т.Л. Кондакова. - Калининград. - Калининград: Изд-во ТЕНАКС МЕДИА, 2004. - 40 с.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

6. Правила землепользования и застройки городского округа «Город Калининград» в редакции решений от 19.09.2012 № 259, от 17.10.2012 № 277, от 19.12.2012 № 426, от 22.05.2013 № 142,от 22.05.2013 № 148

7. Ситаров В. А., Пустовойтов В. В.,Социальная экология: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений. - М.: Издательский центр «Академия», 2000. - 280 с.

8. http://www.gibdd.ru

9. http://map.klgd.ru/

10. http://maps.yandex.ru/

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 332

Литвинов М.В., Папст И.Д. Краткая история развития мелиоративных работ в Калининградской области

A brief history of land reclamation development in the Kaliningrad region

Литвинов Максим Витальевич
Магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И. Канта
Научный руководитель:
Папст Игорь Данилович
Ассистент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И. Канта,
директор ГБУ КО «Региональный градостроительный центр»
Litvinov Maxim Vitalyevich
Magistrant of the department of urban development, planning and design,
Baltic Federal University Immanuel Kant
Scientific director:
Papst Igor Danilovich
Assistant of the department of urban development, planning and design,
Baltic Federal University Immanuel Kant,
director of State Budget Institution Kaliningrad region “Regional Town Planning Center”

Аннотация: В статье излагается краткая история развития мелиорации на территории бывшей Восточной Пруссии и нынешней Калининградской области, создание современной системы мелиорации с учетом опыта немецкий землепользователей.

Ключевые слова: землеустройство и кадастры.

Abstract: The article presents a brief history of the development of land reclamation in the former East Prussia and the present of the Kaliningrad region, the creation of modern land reclamation system based on the experience of the German land users.

Keywords: land management and cadastre.

Известно, что климат в самом западном регионе нашей Родины очень влажный. В таких условиях для успешного ведения сельскохозяйственной деятельности, особенно в период с конца осени до начала весны, необходимо проводить постоянные работы по удалению избыточной влаги.

Географическое положение Славского района таково, что на западе от него расположена местность, которая граничит с Куршским заливом и имеет практически нулевой уклон. Это затрудняет возможность ухода воды из почвы

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

естественным путем. В то же время на севере района расположена обширная дельта реки Неман, которая при разливе по весне способна затопить окрестные поля.

Более того, территория Славского района находится на землях ограниченных польдерами, т.е. находится на уровне ниже уровня моря. Польдерами в этом случае служат дамбы и многочисленные валы.

Первые упоминания о работах по постройке отводящих каналов в регионе датированы началом XVII века. Позже, в первой половине XIX века начали использовать деревянный дренаж, а после и гончарный. К концу XIX века для отвода воды был прорыт искусственный канал (ныне Матросовский канал).

После войны мелиоративная система области была сильно повреждена. С весны 1946 г. по 1948 г. велись работы по устранению прорыва дамбы у поселка Ясное Славского района. 66 тыс. га низинных земель между Неманом и его рукавом Матросского канала затопило, под водой оказались пашни и луга, появилась угроза гибели 28 тыс. га леса и которые были закончены 1948 г.

Всего на территории нынешней Калининградской области насчитывалось девять польдерных систем, снабженных магистральными каналами, насосными станциями и польдерами. Самой большой была польдерная система Славского района, которая насчитывала 32 польдера из 58 и 65 насосных станций из 96, находящихся во всей области.

В одном немецком польдере располагалось сразу несколько осушительных подсистем, соединенных небольшими каналами, занимавшими до одного гектара площади. Каждая такая подсистема принадлежала отдельному хозяину со своими насосными станциями, различными по конструкции и мощности.

Деревянный дренаж (дренаж Бутца) и гончарные трубки, которые в зависимости от тяжести грунта находились на глубине от 70 см до 1,2 м,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

использовались на большей части области (около полумиллиона гектаров). Также такая сеть включала в себя каналы по 15-20 м на гектар и открытые коллекторы.

Осложнением в изучении и освоении новой дренажной системы стало то, что данная сеть была закрытая, карты были недоступны для распространения, и расположение каналов было известно только оставшемуся населению или немецким специалистам. Первые исследователи всерьез и небезосновательно опасались, что переселенцы испортят существовавшую систему водоотвода, что отчасти и было сделано.

Ввиду передачи частной собственности в государственную и необходимости достижения крупного социалистического хозяйства, учеными была поставлена цель по созданию современной системы мелиорации путем перевода оборудования на отечественные запчасти, ликвидации соединительных каналов внутри мелких польдеров, принадлежавших частным хозяйствам, и объединению их в более крупные. Ликвидация мелких каналов в дальнейшем привела к угрозе вторичного заболачивания. Был осложнен процесс регулировки отводящих потоков с почти нулевым уклоном. Используемая техника по перекачке воды не всегда справлялась, на постоянной основе начались исследования процессов в пахотном горизонте.

Ценой огромных усилий в период с 1946 по 1952 гг. была восстановлена самотечная сеть, восстановлено более тысячи дамб, произведены работы по бетонированию шлюзов, мостов, водопадов, восстановлен закрытый дренаж, произведено восстановление и очищение от ила устьев, отремонтированы смотровые колодцы.

К началу 1960 г. Калининградская область насчитывала 95 % земель, оборудованных дренажем и 99 % механически осушаемых (польдерных) земель.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Как уже было упомянуто, одной из проблем того периода можно считать передачу эксплуатации земель в ведение колхозов и совхозов, а содержание мелиоративных систем - отдельным государственным структурам. В стремлении выполнить план по сбору урожая и других сельскохозяйственных работ, колхозы и совхозы пользуясь мелиоративными системами и не неся за них никакой ответственности часто приводили их в негодность. К середине 60-х г. данная проблема была частично решена путем изменения подхода к планированию ремонтно-эксплуатационных и культуртехнических работ.

Подъем механизации в стране в дальнейшем позволил увеличить объем строительных мелиорационных работ в области и повысить урожайность сельскохозяйственных культур.

С наступлением перестройки было принято решение главные силы вкладывать не в строительство новых сооружений, а в реконструкцию старых. Финансирование мелиорации было резко сокращено.

Закон Калининградской области “О мелиорации земель Калининградской области” от 20 января 1998 года № 47 и “Правила ухода, содержания и охраны мелиоративных земель и гирдотехнических сооружений на территории Калининградской области” поставили новые задачи развития мелиоративной системы Калининградской области, требующей постоянного поддержания.

В 2002-2005 г.г. на мелиорационную систему области было выделено свыше 500 млн. рублей. Это позволило провести реконструкцию аварийных дамб, модернизировать 6 насосных станций и отремонтировать более 40.

С 2006 г. в области были реализованы следующие программы: на федеральном уровне “Сохранение и восстановление плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения и агроландшафтов как национального достояния России на 2006-2010 г.г.”, на областном уровне “Сохранение и

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

восстановление плодородия почв сельскохозяйственного назначения Калининградской области на 2006-2010 годы". Программы на ближайшие годы ориентированы, в первую очередь, на увеличение объемов ремонтно-восстановительных работ.

Библиографический список

1. Доктор Ханс Блёх, «Сельское хозяйство Восточной Пруссии», 1978, издательство Герхарда Раутенберга.

2. Материалы по истории Калининградского областного управления водного хозяйства за 1946 – 1964 гг. (приказы, решения, справки и др.)». Государственный архив Калининградской области, фонд 86.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК. 332

Марисенкова Н.Ю., Цекоева Ф.К. Землеустройство за рубежом: теория, практика и различия в земельных отношениях

Land management abroad: theory, practice and differences in land relations

Марисенкова Наталья Юрьевна,
студентка 4 курса бакалавриата направления «Землеустройство и кадастры» Балтийского федерального университета им. И. Канта.
Научный руководитель:
Цекоева Фатима Касполовна,
заместитель директора Института природопользования, территориального развития и градостроительства Балтийского федерального университета им. И. Канта, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна;
Marisenkova Natalia Yuryevna,
a student of undergraduate fourth course direction"Land management and cadastre" the Baltic Federal University named after Immanuel Kant.
Tsekoeva Fatima Kaspolovna,
Deputy Director of the Institute of Nature Management, Urban Planning and Territorial Development of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant, the candidate of agricultural sciences, associate professor of the department of Urban Planning, Land Use and Design;

Аннотация: В статье рассматривается развитие земельно-имущественных отношений за рубежом. Приводятся модели земельного строя ряда европейских государств, их особенности и различия.

Ключевые слова: землеустройство, земельный строй, земельно-имущественные отношения, землевладения, землепользование, сельское хозяйство, земельное законодательство.

Abstract: The article deals with the development of land and property relations abroad. We give land system model number of European countries, their characteristics and differences.

Keywords: land management, land system, the land-property relations of land ownership, land use, agriculture, land legislation.

Большое влияние на решение земельного вопроса в любом государстве оказывают социально- экономические, исторические, этнокультурные, природные и иные особенности, которые определяют значительное разнообразие форм земельного строя в мире. В последнее время наблюдается

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

некоторая общая направленность сдвигов в этой сфере, связанная с усилением роли рыночных факторов, взаимозависимости стран через международный обмен, возросшими экологическими требованиями, значение национально-государственной, региональной специфики остается весьма существенным. Причина этого не только в существовании определенного «груза прошлого», который сдерживает прогрессивные тенденции в аграрной экономике, особенно в менее развитых странах. Существует целый ряд объективных факторов, обусловивших возникновение довольно различных моделей земельного строя – саморазвивающихся систем отношений по поводу земли между использующими ее субъектами, государством, органами самоуправления и общественными организациями. Важно, что в рамках этих моделей даже в равной степени прогрессивные сдвиги могут не только принимать разные формы, но и осуществляться на совершенно иной принципиальной основе. Более того, формы доказавшие свою эффективность в одной стране, далеко не обязательно будут столь же эффективны в другой.

Вопросы, касающиеся землеустройства и рационального использования земель в зарубежных странах, являются очень актуальными, так как детальное рассмотрение их позволит нам определить насколько эффективны пути организации рационального использования и охраны такого ценного вида ресурсов как земельный ресурс, сравнить земельную политику других государств между собой и, конечно же, с Россией.

Значение национально- государственной, региональной специфики остается весьма существенным, даже несмотря на наблюдавшуюся, в последнее время, общую направленность сдвигов в этой сфере, связанной с усилением роли рыночных факторов, взаимозависимости стран через международный обмен, возросшими экологическими требованиями. Причина этого заключается как в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

существовании определенного «груза прошлого», который сдерживает прогрессивные тенденции в аграрной экономике, особенно в менее развитых странах, так и в целом ряде объективных факторов обусловивших возникновение довольно различных моделей земельного строя – саморазвивающихся систем отношений по поводу земли между использующими ее субъектами, государством, органами самоуправления и общественными организациями. В рамках этих моделей даже в равной степени прогрессивные сдвиги могут и принимать разные формы, и осуществляться на совершенно иной принципиальной основе, что не менее важно. Но формы доказавшие свою эффективность в одной стране, далеко не обязательно будут столь же эффективны в другой.

Земельный строй развивающихся и развитых стран сильно отличается. В развитых государствах земельный строй – это как капиталистическое фермерство, а в развивающемся мире существуют разнообразные сочетания современных форм с полуфеодальными и дофеодальными отношениями (помещичье землевладение, латиноамериканский латифундизм, долговое рабство, плантационный тип хозяйства, субаренда, подсечно-огневое земледелие в условиях общинного хозяйства и др.). Однако в некоторых случаях дают о себе знать и последствия социалистических экспериментов.

Так же, существенные различия существуют и в странах Запада и Востока. Особенности аграрных отношений в Японии, причисляемой зачастую к Западу с точки зрения уровня развития, связаны как с малоземельем, так и с этнокультурными факторами. В стране достигнут один из самых высоких в мире уровней государственной поддержки сельского хозяйства, все фермеры являются участниками системы сельскохозяйственной кооперации, созданной и контролируемой государством.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В земельных отношениях, аграрной политике между экономически развитыми странами также существуют значительные различия [1].

Так, в Западной Европе, несмотря на историческую общность развития фермерского сектора разных стран и проведение в рамках Европейского союза единой сельскохозяйственной политики, ярко проявляется региональная специфика проведения аграрной политики. Это объясняется разной историей аграрных отношений. В основном, сильно варьируют размеры фермерских хозяйств: средняя площадь колеблется от 3,5 га в Греции и 7,5 га в Италии до 65 га в Великобритании. В Дании действует законодательное ограничение размера фермерского хозяйства до 150 га, причем фермер обязательно должен жить на своей земле.

Различны масштабы применения наемного труда в выполнении фермерских работ: наивысший показатель характерен для Великобритании – не менее 40% общего объема трудозатрат, в Нидерландах и во Франции – около 15%, в Германии – лишь 5-6% (на начало 90-х гг.), а в некоторых странах и того меньше [2].

В среднем по Европейскому союзу на одно хозяйство приходится около 14 га земли, тогда как в США – 190, а в Австралии – 3700 га. Вместе с тем, по всему миру развитых государств наблюдается общая тенденция к увеличению средних размеров хозяйств. Исключение составляет только Новая Зеландия, где просматривается процесс раздела ряда крупных поместий.

Такой рост средних размеров хозяйств и консолидация земельных владений происходит как за счет действия рыночных сил, так и за счет государственной политики, прежде всего в Европейском Союзе, где в течение длительного периода времени идет выкуп мелких хозяйств, продажа их более крупным, ликвидация

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

чересполосицы, проведение землеустроительных работ. Этому служит и законодательство, которое способствует укрупнению хозяйств. Однако цель такого укрупнения хозяйств – способствовать развитию коммерческих фермерских предприятий, а не латифундий. Проведение аграрных реформ в Испании, на юге Италии и в Японии было направлено на ликвидацию помещичьего землевладения. Отсюда и берут начало в ряде государств законы о максимальных размерах земельных владений.

В США и Канаде такого закона нет, так как здесь не было латифундий феодального типа и гораздо выше обеспеченность землей. Однако и здесь местное земельное законодательство запрещает скупку фермерской собственности корпорациями. Это объясняется тем, что западное законодательство отрицательно относится к приобретению земель юридическими лицами, так как считает, что земля должна находиться в руках у эффективного земельного собственника, как правило, в рамках семейной фермы.

В земельном строе развитых стран права, на которых осуществляется фермерами в странах Запада пользование участками земли, так же различаются между собой.

Например, а Бельгии фермерам принадлежит только 1/3 сельскохозяйственных земель, а остальную землю они арендуют у частных лиц (не фермеров) и сторонних организаций.

В Новой Зеландии 40% сельскохозяйственных земель используется на условиях аренды, 25% сельскохозяйственных земель здесь принадлежит нефермерскому капиталу и 50% находится в собственности фермерских кооперативов. В других странах земля обычно арендуется у других фермеров, которые не могут сами использовать ее более эффективно.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В Канаде на долю арендованных земель приходится 37%, в Нидерландах – 30%, во Франции – 60%.

Государство в развитых странах владеет обычно лишь несколькими процентами сельскохозяйственных земель, что в основном объясняется потребностью в организации их перераспределения. Тем не менее есть примеры и более масштабного участия государства в сельскохозяйственной земельной собственности. В Канаде в 70-е гг. функционировал Земельный банк, выкупавший в широких масштабах землю у фермеров, уходящих от дел, и предоставлявший ее в долгосрочную аренду другим фермерам. Но впоследствии он был упразднен в связи с рядом накопившихся проблем.

В настоящее время Израиль является одной из немногих экономически развитых стран, где государство остается крупнейшим землевладельцем [3].

Вопрос о самом характере землевладения и землепользования, т.е. об обязательности собственности фермера на свой земельный участок для получения высоких производственных результатов не имеет однозначного ответа в мировой практике и целиком находится в русле национальных традиций и хозяйственной целесообразности. По существу, в подавляющем большинстве государств нет противопоставления собственности на землю и аренды. В то же время хорошо известно, что эффективность зависит от размера хозяйства и от организации производства.

Основные аргументы в пользу фермерской земельной собственности состоят в том, что фермер под залог земли может получить долгосрочное финансирование, необходимое для вложений в основной капитал, и что, будучи землевладельцем, заинтересован в сохранении и приумножении почвенного плодородия.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Однако фермеры, переходящие на условия аренды, выигрывают в том, что высвобождают омертвленный в земле капитал для повышения технологического уровня своего производства, приобретения сельскохозяйственной техники, оборудования, создания построек. Сохранность же плодородия земель регулируется законодательными мерами, включая установление минимального срока земельной аренды. Очевидно, что при том и другом виде землепользования возможно ведение эффективного сельского хозяйства.

В Европе, в отличие от таких стран, как США, Австралия, исключительную роль играют сельскохозяйственные кооперативы (главным образом, снабженческо-сбытовые). Европейские фермеры без своих мощных кооперативных структур не могли бы выжить в условиях рынка. В Европейском союзе сельскохозяйственным кооперативам принадлежит свыше 1/2 рынка сбыта сельскохозяйственной продукции и более 1/3 рынка поставок средств производства для сельского хозяйства – по отдельным продуктам эта доля много выше.

Еще большую роль сельскохозяйственные кооперативы играют в Японии с ее крайним малоземельем – всего 1,4 га в среднем на хозяйство.

Сельскохозяйственная кооперация имеет место и в странах переселенческого капитализма, располагающих значительно большими земельными ресурсами в расчете на одного занятого в сельском хозяйстве, но здесь она развита в целом меньше и имеет другую юридическую основу.

Кооперативы США, Канады, Новой Зеландии отличаются от европейских тем, что по своей правовой форме они близки к акционерным обществам или компаниям с ограниченной ответственностью, где голоса и участие в прибыли распределяются по вложенному капиталу, тогда как Европейские

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

сельскохозяйственные кооперативы исторически формировались на полностью демократических началах [4].

Фермерские сектора Европейского союза и США различаются между собой и принципиально разными подходами государства и общества к решению фермерских проблем. Так, в странах Евросоюза считается, что общество несет моральную ответственность за обеспечение граждан работой в той местности, в которой они выросли, и не стремится отдать этот вопрос об аграрной перенаселенности в ряде местностей «на откуп рынку». А в США общество не берет на себя такого морального обязательства, хотя в целом правительство уделяет значительное внимание проблеме выравнивания доходов фермеров с доходами занятых в других сферах, осуществляет разнообразные программы поддержки отрасли.

Сохранение сельскохозяйственного земельного фонда является важной сферой государственного регулирования в ряде стран. При тех колоссальных различиях в ценах на сельскохозяйственные земли, и те, которые идут на жилищную и промышленную застройку в условиях урбанизации и индустриализации, эта политика государства является важной функцией регулирования земельного рынка с жесткими правилами отвода земель.

Примером страны с наиболее развитым законодательством в этой области является Дания, где закон требует от фермера «хорошего ведения сельского хозяйства». Лица, ведущие сельское хозяйство на арендованных, так же как и на собственных землях, обязаны проживать постоянно на данной ферме. Установлена верхняя граница землепользования в 150 га сельхозугодий. Арендатор, также как и покупатель, должен иметь опыт работы в сельском хозяйстве и соответствующее образование, прожить в сельской местности не менее 8 лет, а также в течение 8 лет он не может ни продать, ни сдать в аренду

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

или в субаренду полученную им землю. В Дании также требуется, чтобы в случае раздела земли каждый из участков имел бы жизнеспособный размер, позволяющий вести современное сельское хозяйство.

Таким образом, датское законодательство проводит последовательную линию на поддержку относительно крупных семейных коммерческих ферм. Такая земельная политика является одним из факторов, обеспечивающих Дании во многих случаях лидирующее место по эффективности сельского хозяйства.

Развитое земельное законодательство существует в Германии, где поддерживается постоянный контроль за любыми изменениями собственности или аренды сельхозугодий. В целом законодательство запрещает изъятие сельскохозяйственных земель на несельскохозяйственные цели, но имеется и закон о планировании землепользования, который дает властям права по отводу земель в определенных пределах для строительства дорог, общественных сооружений и т.д.

В Швейцарии в 1994 г. было принято новое аграрное законодательство, которое ставит своей целью, чтобы земля принадлежала только тому, кто ее обрабатывает. Определены рациональные размеры хозяйств: минимум размера фермы должен обеспечить занятость одного человека на 75% (в равнинных местах это составляет 5-7,5 га), а максимальным считается участок, которые обеспечивает разумный уровень доходов от 2,5 до 3 работников.

В Италии, Португалии и Испании с учетом аграрного перенаселения основной упор делается на определении нижней границы фермерского хозяйства, чтобы избежать чрезмерной фрагментации. Законом определяется такое понятие, как «минимальное жизнеспособное хозяйство», размер которого устанавливается на региональном уровне.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В Японии, учитывая крайне ограниченную площадь сельхозугодий и огромное давление городов на сельские районы, государство стремится проводить жесткую политику по охране сельскохозяйственных земель. Закон не разрешает приобретать или арендовать какую-либо сельскохозяйственную землю, если данный человек не характеризуется как «физическое сельскохозяйственное лицо», способное проводить необходимые капиталовложения.

В Новой Зеландии положение с землей совершенно иное, чем в Европе или в Японии. Здесь с самого начала сельскохозяйственное производство было ориентировано на создание крупных хозяйств с использованием наемной рабочей силы. В настоящее время все земельные площади уже заняты. Государственная политика направлена на раздел прежних огромных владений и создание более мелких хозяйств европейского типа. Вследствие этого Новая Зеландия одна из немногих стран, где средний размер сокращается.

В Норвегии одной из основных целей аграрной политики является сохранение крестьянского хозяйства и препятствование оттока населения из неблагоприятных для сельского хозяйства регионов страны, в особенности на севере и в центре. Аграрная политика ориентирована на социальные и экологические цели – сохранение фермерства, главным образом, фермеров-собственников земли.

Нидерланды являются специфической страной Западной Европы по своей земельной политике. Значительные площади осушенных польдеров находятся в государственной собственности и используются на основе длительной аренды. Арендуются и другие земли. В целом 30% всей земли находятся в арендном пользовании и около половины хозяйств частично или полностью работают на арендованной земле. Государство регулирует размеры арендованных участков,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

не допуская как дробления ранее существующих хозяйств, так и чрезмерной концентрации земли в одних руках.

В Ирландии, в которой несколько веков господствовала система английских лендлордов –владельцев земли и ирландцев-арендаторов, аренда рассматривается как противоречащая современному национальному духу ирландцев. Аграрная политика ориентирована на фермера-собственника земли, поэтому в Ирландии самый низкий процент фермеров-арендаторов в Европе – всего 12%.

Во Франции в течение более 30 лет существует сложная система контроля над рынком земли. Минимальная площадь земли устанавливается законом. Такое хозяйство должно обеспечивать полную занятость как минимум двух человек и обеспечивать им надлежащий доход. Сейчас средний минимальный размер составляет 25 га. Верхняя же граница размера хозяйства не устанавливается.

В то время как большинство западных государств осуществляет достаточно плотный контроль над рынком Земли, в ряде стран, таких как США, Австралия, Канада, а также Великобритания, Бельгия и Греция государственный контроль над рынком земли несколько слабее. Однако и там предусматривается право государства обеспечивать соблюдение фермерами правил использования земли,

например, с целью предотвращения эрозии и опустынивания, запрещать не фермерам приобретать сельскохозяйственные угодья и выводить земли из сельскохозяйственного оборота [2].

Таким образом, земельное законодательство развитых стран носит комплексный и целенаправленный характер, имеющий вполне определенные социальные, экономические и производственные цели, достигаемые

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

соответствующими инструментами проведения земельной политики и ограничениями, которые накладываются на земельный рынок (таблица 1).

Таблица 1

Основные виды политики по государственному влиянию на земельный рынок

Тип контроля	**Основные цели определения земельного рынка**	**Страны**
Регулирование покупки и аренды земли	Для обеспечения приобретения земли только квалифицированными фермерами (уровень подготовки и опыта, место жительства, сельское хозяйство как источник дохода и т.д.)	Дания, Германия, Япония
	В целях недопущения чрезмерной концентрации земли	Дания, Германия, Новая Зеландия, Швейцария, Испания, Франция
	В целях недопущения чрезмерного дробления участков земли	Дания, Германия, Ирландия, Италия, Япония, Португалия, Испания, Швейцария, Нидерланды, Норвегия
	В целях удержания на местах проживания квалифицированных фермеров	Норвегия

Источник: [2].

Государственное регулирование землепользования и охраны сельскохозяйственных земель является общепризнанной практикой и имеет серьезные основания. Политика землепользования призвана обеспечивать наиболее оптимальное распределение земель между различными отраслями в соответствии с установленными критериями, которые определяются социально-экономическими факторами и требованиями охраны природной среды.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Прежде всего, это необходимость сохранения сельхозугодий в условиях растущей урбанизации и индустриализации, массовой жилой застройки сельской местности. В любой развитой стране такой государственный контроль по сохранению фонда сельскохозяйственных земель, осуществляемый как административными, так и экономическими методами, является неотъемлемым элементом земельной политики [5].

В качестве примера, можно взять США: государство, обеспечивая крупные прибыли агробизнесу, поддерживает высокие цены на продукты сельского хозяйства путем сокращения посевных площадей. Изымаемые из продуктивного оборота сельскохозяйственные земли подлежат консервации. К концу 1995 г. резерв таких земель в США составил 16 млн. га, т.е. почти 10% площади земель под всеми сельскохозяйственными культурами.

В Швеции для неблагоприятных в природном отношении сельскохозяйственных зон государством введены гарантированные цены на молоко и мясо, в Финляндии – на молоко, мясо, рожь.

В Норвегии производителям сельскохозяйственной продукции оплачиваются транспортные издержки.

В Испании и Франции власти поощряют коллективные формы использования пастбищ.

В Австралии, Канаде, Новой Зеландии государственные органы контролируют и субсидируют меры по охране земель от эрозии.

Кроме того, в законодательстве многих стран содержатся специальные нормы, обязывающие земельных собственников использовать землю наиболее рационально.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таким образом, анализ особенностей политики землепользования, земельных отношений и практики землеустройства различных государств свидетельствует о значительных различиях в их земельном строе.

Мировой опыт говорит о том, что могут существовать и быть работоспособными и эффективными самые различные модели земельных отношений. Это подтверждают и конкретные примеры устройства аграрных секторов ряда стран.

Библиографический список

1. Е.С. Строев, В.В.Бабашкин, Н.А. Борхунов и др. Земельный вопрос. [авт. книги] Е.С. Строев. [ред.] Е.С.Строев. Земельный вопрос. Москва : Колос, 1999, стр. 536.
2. Зарубежный опыт функционирования земельного рынка. В.И., Назаренко. 9, Москва : Негосударственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Международная академия оценки и консалтинга», 2003 г., Имущественные отношения Российской Федерации. 2072-4098.
3. Шоба С.А., Алябина И.О. Курс лекций по основам землепользования. Учебное пособие для вузов. Москва : НИА-Природа, 2006. стр. 278. ISBN-5784401483.
4. Крутиков В.К., Кузьмина Ю.В. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ СЕТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ. Москва : «Ноосфера», 2010. стр. 238. ISBN.
5. П.Ф., Лойко. Земельный потенциал России: пути глобализации его использования: Учебное пособие. Москва : Федеральный кадастровый центр "Земля", 2000. стр. 342.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 65

Померко Д.А. Предпосылки развития и застройки территории ЮЗАО

Prerequisite and development of south-west area development

Померко Денис Александрович
Студент, магистрант 2-го года обучения
Государственный университет по землеустройству
Pomerko Denis Aleksandrovich
Student, master's degree of the 2nd year of study
State University of Land use planning
Научный руководитель
Жданова Р.В., к.э.н., доцент кафедры Землепользования и кадастров
Государственный университет по землеустройству
Scientific adviser
Zdanova R.V., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor at the Department of Land use and cadaster

Аннотация: В статье анализируются современное развитие и застройка территории Юго-Западного административного округа. Показаны этапы строительства, ключевые моменты, как отрицательные, так и положительные, а так же затраты, которые понесет застройщик. Предлагается к рассмотрению существующее положение и вариант максимально эффективного строительства с целью создания комфортных условий проживания населения.

Ключевые слова: развитие, город, территория, урбанизация, строительство, кадастр, управления развитием территории.

Abstract: The article analyzes the current development and construction of the South-Western Administrative District. The stages of construction, the key moments, both negative and positive, as well as the costs incurred by the developer. It is proposed to review the existing situation and the most efficient variant of construction in order to create comfortable conditions for the population.

Keywords: development, town, territory, urbanization, building, cadaster, management of territory development.

В настоящее время способность крупных городов развиваться путем точечной застройки практически исчерпана, а это означает, что необходимо сконцентрировать усилия на комплексном освоении новых территорий. Реализация проектов комплексного освоения позволит решить проблемы развития крупных городов, создав современную, качественную городскую среду

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

для проживания. В настоящий момент идет активное освоение незастроенных территорий Москвы и прилегающих к ней земель.

Освоение таких участков положительно сказывается на развитии инфраструктуры города. Таким образом, удается решить несколько важных задач: провести реабилитацию участка, улучшить социальные и экологические показатели территории, предложить гражданам доступное жилье комфорт-класса. Жилые комплексы, построенные в рамках освоения промзон, в первую очередь пользуются спросом у жителей окружающей застройки, которые хотят улучшить жилищные условия, но при этом, остаться в полюбившемся районе Москвы.

Плюс ко всему, на территории Новой Москвы надо развернуть масштабное жилищное строительство. Потому что в настоящее время обеспеченность жильем в Москве составляет около 18 кв. м на человека. Этот показатель в перспективе должен достигнуть 27 «квадратов», если построить на новых территориях не менее 50 млн. квадратных метров жилья.

Согласно постановлению Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от 27 декабря 2011 г. N 560-СФ "Об утверждении изменения границы между субъектами Российской Федерации городом федерального значения Москвой и Московской областью" и в соответствии с постановлением Московской городской Думы от 6 июля 2011 г. N 218 — Об утверждении соглашения об изменении границы между субъектами Российской Федерации городом Москвой и Московской областью с 1 июля 2012 года к Москве присоединены новые территории. Рассматриваемая территория, ранее расположенная по адресу Ленинский район, Московской области, была присоединена к территории города Москвы. Таким образом, развитие территории определяется общими положениями Генерального плана г. Москвы,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

но схемы градостроительного зонирования, территориальные и отраслевые схемы Генерального плана г. Москвы на данную территорию в настоящее время находятся в стадии разработки.

В результате работы Комплекса градостроительной политики и строительства г. Москвы в 2013г. сформирована концепция развития Московской агломерации. Выводы и предложения концепции положены в основу территориальной схемы Троицкого и Новомосковского округа (и основных транспортных коридоров), разрабатываемые Институтом Генплана, которые планируется утвердить до конца 2015 года. Актуализировать Генеральный план г. Москвы предполагается до конца 2016 года.

До вступления в силу актуализированного Генерального плана г. Москвы на новых землях действуют документы территориального планирования, градостроительного зонирования и документация по планировке территории, утвержденные до 1 июля 2012 года. До наступления этой даты разрешения на строительство будут выдаваться органами, наделенными соответствующими полномочиями, при отсутствии утвержденных ПЗЗ, а документация по планировке территории будет разрабатываться при отсутствии утвержденного на всю территорию Генерального плана города Москвы (ст.17.1 ФЗ от 29 декабря 2004 года N 191-ФЗ "О введении в действие Градостроительного кодекса Российской Федерации" в ред. ст.10 ФЗ № 96-ФЗ от 29 июня 2012 года).

Ранее развитие данной территория определялось Схемой территориального планирования Московской области. Генеральный план сельского поселения Филимонковское был разработан, но не был утвержден в установленном порядке.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

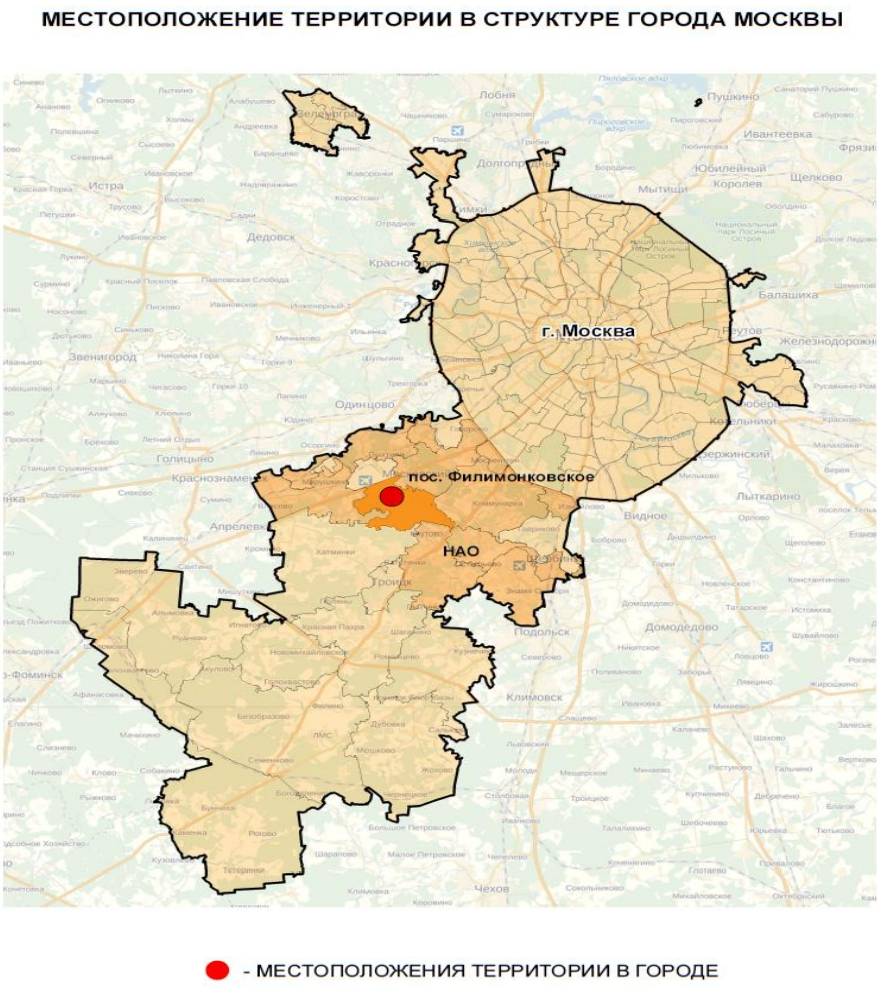

Рисунок 1. Описание рассматриваемой территории и существующее положение

Территория подготовки проекта планировки расположена в поселении Филимонковское города Москвы, вблизи деревень Голенищево и Середнево. Площадь проектируемой территории составляет 224,6 га.

Проектируемая территория ограничена:

– на севере, северо-востоке, востоке и юго-востоке – границей особо охраняемой зеленой территории (земельный участок № 18 согласно приложению, к постановлению Правительства Москвы от 22 августа 2012 г. N 424-ПП «Об отнесении лесов, входивших до 1 июля 2012 г. в состав лесного

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

фонда и включенных в границы города федерального значения Москвы, к зеленому фонду города Москвы и территорий, вошедших в зеленый фонд города Москвы, к особо охраняемой зеленой территории города Москвы» (далее – ООЗТ);

– на юге – автодорогой М-3 «Украина» – деревня Середнево – деревня Марьино;

– на юго-западе – частично границами земельных участков:

деревни Середнево, садоводческого товарищества «Березки», садоводческого

некоммерческого товарищества «Мечта-5»; границами территории ГОУ высшего профессионального образования "Московский университет МВД РФ";

– на западе и северо-западе – частично границами земельных участков: садоводческого некоммерческого товарищества «Импульс-Голенищево», садоводческого некоммерческого товарищества «Сосновый бор Голенищево», садоводческого некоммерческого товарищества «Родничок», деревни Бурцево; частично границами ООЗТ; фактическими границами земельного участка размещения радиолокационной станции «Утес» аэропорта Внуково.

На территории в деревне Голенищево расположены – жилых 9 домов, высотой 1-2 эт. фонд общей площади зданий – 1973 кв. (в т/ч жилая 1638 кв.).

Перечисленные объекты жилого назначения возведены в 1980-2011гг. и имеют различный процент износа от 5% до 30%

На территории СНТ Высокое расположены - 45 жилых домов, высотой 1-2 эт. Фонд общей площади зданий – 8390 кв. (в т/ч жилая 6618 кв.). Данные объекты жилого назначения возведены в 2008-2013гг. и имеют незначительный процент износа.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

На участке размещения радиолокационной станции «Утес» расположены – 2 нежилых здания (фонд общей площади зданий – 596,7 кв.)

Всего на рассматриваемой территории фонд общей площади зданий - 10960,7 кв.

Таблица 1

Основные технико-экономические показатели рассматриваемой территории

№№ п/п	Наименование показателей	Единица измерения	Показатели
1	**2**	**3**	**4**
1	Площадь рассматриваемой территории	га	224,6
2	Общая площадь застройки	тыс.кв.м	10,96
3	Суммарная поэтажная площадь зданий	тыс.кв.м	12,90
4	Плотность застройки	тыс.кв.м/га	0,06

Суммарная поэтажная площадь наземной части зданий в габаритах наружных стен составит - 12,90 тыс. кв.м.

Численность зарегистрированных жителей, проживающих в индивидуальных жилых домах на рассматриваемой территории составляет: 33 чел. – дер. Голенищево; 100 чел. - СНТ Высокое. Всего - 133 чел.

В ходе исследования территории было выявлены особенности фактического использования территории:

- определено местоположения некапитальных сооружений, высоких и низких ограждений земельных участков и их частей, откосов, подпорных стенок и тд.;

- выявлены участки внутриквартальных проездов, проходов, по которым осуществляется транзитное движение.

Что предлагается?

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В соответствии с решением Градостроительно-земельной комиссии г. Москвы (Протокол ГЗК от 27.12.2013г. №42) на рассматриваемой территории: планируется строительство дороги от Киевского шоссе до д. Середнево, линии скоростного трамвая от аэропорта Внуково до Остафьево; предусматривается создание зоны строительства жилой застройки с размещением детских образовательных учреждений и многофункциональную общественную зону (Аэрокластер, Фармацевтический, IT кластер) с административным центром, в т.ч. строительство объектов жилого назначения для обманутых дольщиков, с предельными технико-экономическими показателями застройки:

Суммарная поэтажная площадь объектов в габаритах наружных стен - 275,8 тыс,кв.м,

Жилой фонд - 1 354,4 тыс.кв.м;

Нежилой фонд - 921,4 тыс.кв.м;

Плотность застройки -10,1 тыс.кв.м/га;

Этажность - 8-16, с акцентами до 25 (для нежилой застройки).

В связи с этим, среди основных задач развития территории можно выделить следующие:

- определение границ земельных участков под застройку;

- определение потенциала участков с ориентировочным (как правило максимально допустимыми) технико-экономическими показателями проектируемых объектов (плотность, суммарная поэтажная площадь, этажность и т.п.);

- формирование объемно-пространственной и планировочной структуры территории квартала с учетом общегородских предпосылок развития района Крюково;

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

- размещение объектов нежилого назначения с учетом исторически сложившейся концепции застройки территории кварталов;

- проектирование отдельно стоящих гаражей и стоянок для обеспечения населения местами постоянного и временного хранения автотранспорта;

- строительство и реконструкция улично-дорожной сети и формирование системы пешеходных связей;

- сохранение участков зеленых насаждений для обеспечения оптимальных условий развития озелененных территорий города;

- рациональное использование рассматриваемой территории и обеспечение возможности размещения необходимых объектов социальной инфраструктуры;

- анализ существующего состояния объектов социальной инфраструктуры;

- определение потребности населения рассматриваемой жилой застройки в развитии объектов социальной инфраструктуры;

- определение основных тенденций развития и прогноза трудовых ресурсов проектируемых объектов культурно-бытового обслуживания жителей прилегающей застройки;

- решение приоритетных задач градостроительного развития территории.

Таблица 2

Планируемый баланс проектируемой территории

№ п/п	Территории	Площадь территории			
		Существующее положение		Проект	
		га	%	га	%
	Территории в границах разработки ППТ	224,6	100,0	224,6	100
1.	Территории общего пользования, в т.ч.:	210,79	93,9	92,04	41,0
1.1.	Озелененные территории	209,13	93,1	48,29	21,5

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

1.2.	Территории улиц, дорог, проездов, площадей.	1,66	0,7	43,18	19,2
1.3.	Спортивные площадки	0,00	0,0	0,57	0,3
2.	Территории размещения объектов капитального строительства, в т.ч.:	12,03	5,4	129,36	57,6
2.1.	Территории объектов жилого назначения, в т.ч.:	12,03	5,4	73,07	32,5
	-многоквартирной жилой застройки	0,0	0,0	61,03	27,2
	-малоэтажной индивидуальной застройки	12,03	5,4	12,04	5,4
2.2.	Территории объектов общественного назначения, в т.ч.:	0,00	0,0	48,67	21,7
	- смешанного общественного назначения	0,00	0,0	27,44	12,2
	- спортивно-рекреационного назначения	0,00	0,0	1,43	0,6
	- культурно-просветительского назначения	0,00	0,0	1,02	0,5
	- учебно-воспитательного назначения	0,00	0,0	17,44	7,8
	- лечебно-оздоровительного назначения	0,00	0,0	1,34	0,6
2.3.	Территории объектов коммунального назначения, в т.ч.:	0,00	0,0	6,20	2,8
	- жилищно-коммунального назначения	0,00	0,0	6,20	2,8
2.4.	Территории объектов специального назначения	0,00	0,0	1,42	0,6
3.	Природные территории, в т.ч.:	1,78	0,8	0,25	0,1
3.1.	Особо охраняемые зеленые территории	1,78	0,8	0,25	0,1
4.	Территории объектов культурного наследия	0	0,0	0	0,0
5.	Территории водных объектов	0	0,0	0	0,0
6.	Прочие территории, в т.ч.:	0	0,0	2,95	1,3
	- территории внешнего транспорта	0,00	0,0	2,95	1,3

Для обеспечения жителей и работающих учреждениями социальной инфраструктуры предусматривается размещение: 6 детских садов общей ѐмкостью 1620 мест; 4 школ общей ѐмкостью 3850 мест; прочих объектов КБО, на первых этажах жилых домов и в многофункциональных общественных центрах, 2-х поликлиник общей ѐмкостью на 400 взрослых и 140 детских

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

посещений в смену, физкультурно-оздоровительного комплекса, лыжной базы, открытых спортивных площадок), а также размещение дополнительных общественных объектов районного значения (храм на 300 посетителей с домом причета); объектов жилищно-коммунального назначения (АЗС, мойка).

Для обеспечения населения проектируемого жилого района местами приложения труда, проектом предусматривается формирование многофункциональных общественных зон (IT-кластер в Середнево-1, Административная зона в Середнево-2 и Аэрокластер в Голенищево) и размещение там многофункциональных общественных центров. Для обслуживания жилой застройки и объектов встроено–пристроенных помещений жилых домов предусматривается строительство подземных одноуровневых паркингов, а также размещение наземных гостевых и приобъектных автостоянок участках жилых домов, дополнительно для обслуживания жителей предлагается использовать часть автостоянок, размещаемых в паркингах многофункциональных общественных центров;

Для обслуживания многофункциональных общественных центров и других отдельно стоящих нежилых объектов предусматривается строительство в их составе наземных многоуровневых паркингов; строительство подземных одно и двухуровневых паркингов, на участках многофункциональных общественных центров; размещение на участках МФЦ и других отдельно стоящих нежилых объектов, приобъектных автостоянок.

Обеспечение парковками отдельно стоящих объектов культурно-бытового обслуживания предусматривается на их участках.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Таблица 3

Ориентировочные затраты на реализацию проекта

№ п/п	Наименование мероприятия	Ед. изм.	Показа-тели	Стоимость затрат на реализацию, тыс. руб.		
				1 этап	2 этап	итого
1.	**Освоение участков территории объектов капитального строительства**					
1.1	**Освобождение территории**					
1.2	**Строительство/реконструкция объектов**					
1.2.1	**Жилых**	**кв.м**	**917420,0**	**53212230,0**	**29355570,0**	**82567800,0**
1.2.2	**Соцкультбыта:**	кв.м	**67173,0**	**2334872,0**	**2054587,0**	**4389459,0**
	ДОУ		18361,0	743354,0	598835,0	1342189,0
	Школы		35417,0	1159412,0	816856,0	1976268,0
	Поликлиника		10276,0	432106,0	432106,0	864212,0
	ФОК		3119,0	-	206790,0	206790,0
1.2.3	**Общественно деловых:**	кв.м	**553274,0**	**11157628,0**	**22323092,0**	**33480720,0**
	МФЦ		551470,0	11117843,0	22246092,0	33363935,0
	Лыжная база		264,0	39785,0	-	39785,0
	Храмовый комплекс		1540,0	-	77000,0	77000,0
1.2.4.	**Коммунальных:**	кв.м	**746594,0**	**77346943,8**	**71462112,4**	**148809056,**
	Наземные гаражи		136718,0	17622943,8	9296830,4	26919774,2
	Подземные гаражи для жилой застройки		334250,0	39606000,0	27244000,0	66850000,0
	Подземные гаражи для МФЦ		274960,0	20118000,0	34874000,0	54992000,0
	Производственная база коммунальных служб		523,0	-	38702,0	38702,0
	АЗС		143,0	-	8580,0	8580,0
ИТОГО			**2284461,0**	**144051673,**	**125195361,**	**269247035,**
2.	**Развитие транспортного обслуживания территории**					
2.1.	**Улично-дорожной сети:**	**кв.м/ км**	**237814,0/ 23,58**	**1854031,7**	**935180,7**	**2789212,4**

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

	Строительство магистральной улицы районного значения (М-3 «Украина» - д. Середнево - д. Марьино - д. Десна) шириной в красных линиях 56 м	кв.м/ км	92400,0/ 6,16	1065512,0	-	1065512,0
	Строительство дублера а/д «М-3 «Украина» - д. Середнево - д. Марьино - д. Десна»	кв.м/ км	23940,0/ 3,42	152112,7	199391,0	351503,7
	Строительство (реконструкция) магистральной улицы районного значения (д. Голенищево - д. Староселье) шириной в красных линиях 40 м	кв.м/ км	43540,0/ 3,11	268972,6	268972,6	537945,2
	Строительство проектируемых проездов местной улично-дорожной сети шириной 25,75 м в красных линиях	кв.м/ км	12385,0/ 2,477	158998,9	95584,3	254583,2
	Строительство проектируемых проездов местной улично-дорожной сети шириной 15 м в красных линиях	кв.м/ км	37079,0/ 5,297	208435,5	335984,1	544419,6
	Формирование на проектируемой территории велодорожной сети	кв.м/ км	28470/ 9,490	-	35248,7	35248,7
2.2.	**Строительство/реконструкция объектов транспортной инфраструктуры**			**1949,2**	**2239,2**	**4188,4**
2.2.1	Светофорные объекты	шт	5	699,0	466,0	1165,0

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

2.2.2.	Вызывные светофорные объекты	шт	4	466,0	466,0	932,0
2.2.3	Пешеходные переходы	кв.м/ шт	14246,0/40	784,2	1307,2	2091,4
ИТОГО				**1855980,9**	**937419,9**	**2793400,8**
3.	**Развитие инженерного обеспечения территории**					
3.1	Строительство/реконструкция инженерных коммуникаций (в т.ч. к существующей застройке)			2050761,6	3086981,6	5137743,2
3.2	Строительство/реконструкция инженерных сооружений (в т.ч. к существующей застройке)			691337,0	781099,0	1472436,0
ИТОГО			**-**	**2742098,6**	**3868080,6**	**6610179,20**

По обоим вариантам проектного решения на рассматриваемой территории предусматривается формирование жилого района, состоящего из 3-х микрорайонов: Середнево-1, Середнево-2 и Голенищево. На их территории предусматривается строительство жилой застройки 2-й категории комфортности. Учитывая квартальный характер проектируемой застройки, часть первых этажей жилых домов предлагается сделать жилыми (для улучшения условий жизнедеятельности пожилых людей, инвалидов, маломобильных групп населения). Часть жилых площадей, в соответствии с Протоколом ГЗК от 27.12.2013г. №42 предусматривается выделить для обманутых дольщиков.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

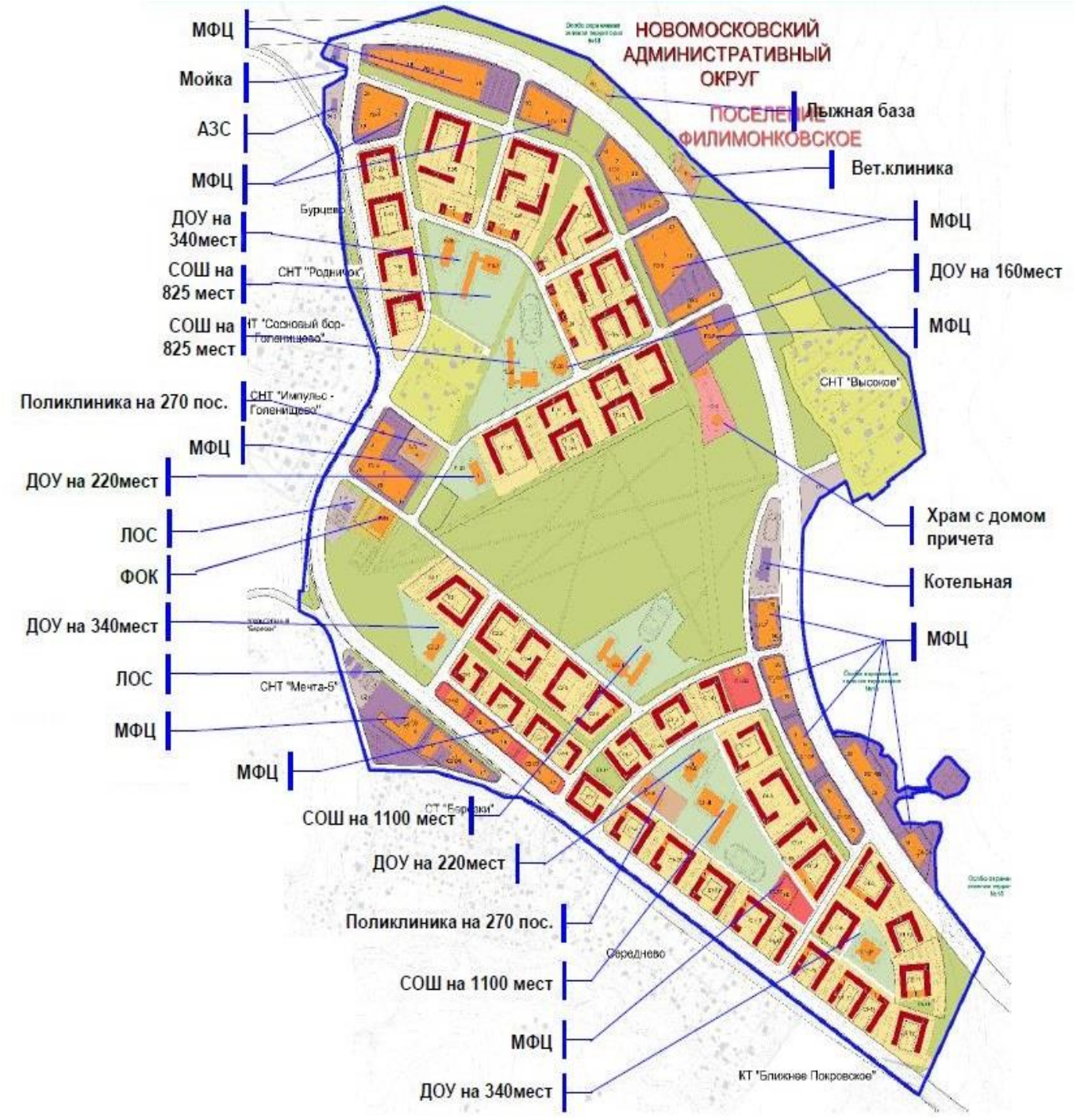

Рисунок 2. Схема расположения предполагаемых для строительства зданий и сооружений.

Подводя итог, можно сказать о том, что эффективное использование пространства, развитие высокотехнологичных производств в черте города - это

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

создание комфортной городской и бизнес среды, а также долгосрочная занятость для жителей на проектируемой территории.

Сложность таких проектов, заключается в их долгосрочности, необходимости значительного объема инвестиций на старте проекта и большой зависимости от поддержки региональных и местных властей, у которых не всегда есть для этого возможность.

Библиографический список

1. Российская Федерация. Законы. Градостроительный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 29.12.2004, №190 / Правовая система «Консультант плюс», 2017.

2. Проект планировки территории вблизи деревни Середнево Новомосковского административного округа. «Существующее использования территории», 2015.

3. Варламов, А.А., Гальченко, С.А., Антропов, Д.В. Информационные системы кадастров и мониторинга [Текст] / А.А.Варламов, С.А.Гальченко, Д.В.Антропов -М.:ГУЗ, 2014.-150 с.

4. Петров Н.Е., Шапошникова А.В. Роль кадастра объектов недвижимости в развитии рынка земли и недвижимости в Российской Федерации // Международный журнал «Недвижимость: экономика, управление». 2007, №3.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 332.

Цыганкова С.А., Волошенко Е.В. Исторические аспекты развития земельных отношений в калининградской области

Historical aspects of development of the land relations in the Kaliningrad region

Цыганкова Светлана Анатольевна
Магистрант кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна, Балтийский федеральный университет им. Канта.
Научный руководитель:
Волошенко Елена Витальевна,
доцент кафедры географии, природопользования и пространственного развития, кандидат географических наук, Балтийский федеральный университет им. Канта.
Tsygankova Svetlana Anatolevna
Undergraduate of department of town planning, land management and design, Baltic federal university of Kant.
Scientific director
Voloshenko Elena Vitalevna,
associate professor of the department of geography, environmental management and spatial development, the candidate of geographical sciences of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant

Аннотация: В статье освещаются этапы становления земельных отношений в Калининградской области, развитие земельного строя со времен Восточной Пруссии по настоящее время.

Ключевые слова: земельные отношения, реформа, земельный строй, Восточная Пруссия, Калининградская область

Abstract: The article highlights the stages of development of land relations in the Kaliningrad region, the development of land system since the days of East Prussia at the moment.

Keywords: land relations,reform, land system, East Prussia, the Kaliningrad region

Земельные отношения - крупная и сложная проблема, она определяется совокупностью отношений между субъектами различных отраслей права по поводу использования земли как ограниченного природного ресурса.

Особый интерес представляют те, которые включают в себя отношения по владению, пользованию и распоряжению земельными участками как определенными материальными благами.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

В Калининградской области развитие земельных отношений имеет ряд особенностей, связанных с взаимной увязкой направлений, характерных для России и исторически унаследованных от Восточной Пруссии.

Основной вехой в развитии обновленных земельных отношений служит Крестьянская реформа 1861 года. Развитие частной собственности на землю, вовлечение в круг субъектов - обладателей земельными участками наиболее многочисленного сословия - крестьянства, а также судебная защита собственности, явились основой развития прогрессивных капиталистических отношений во второй половине XIX века стали базой для социально-экономического развития в современной России.

В результате социальных реформ, Крестьянкой реформы 1861 года, субъектом земельных отношений в центральных губерниях России признавалась крестьянская земельная община. Внутри земельной общины крестьянской семье (крестьянскому двору) предоставлялось право пользования частью земельного надела общины - одной или несколькими полосами земли. Для того чтобы уравновесить права крестьянских дворов на надел, для общины было установлено право периодического «передела» земли - особой процедуры обмена земельных полос, как правило, одновременно всеми членами общины.

Начиная с 1861 г. крестьяне или единолично, или в рамках земельных общин выступают в качестве носителей прав и обязанностей на землю по новому законодательству. Следовательно, значительно расширился круг субъектов землепользования, т.к. право пользования землей получают крестьяне, причем государственные и удельные включительно. Крестьянин мог после заключения договора с помещиком выкупить полевой надел и стать собственником земли. Удельные крестьяне, получившие личную свободу еще в 1858 г., были

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

переведены на выкуп с сохранением существующих земельных наделов (в среднем 4,8 десятин). За государственными крестьянами указами 18 ноября и 24 ноября 1866 г. закрепляли существующие наделы, и они получали бессрочное право их добровольного выкупа.

Основной целью проводимой правительством П.А.Столыпина реформы была община и общинное владение землей, а именно - замена общинной собственности личной собственностью крестьянина. До реформы крестьянин мог выйти из общины, но без земли. Реформа же устраняла этот пункт и выделяющийся крестьянин сохранял за собой право пользования общинными угодьями.

Исследование общественных отношений в вопросах землевладения и землепользования позволяет говорить о том, что в период с 1861 по 1917 г. законодательство шло в направлении предоставления крестьянскому сословию прав на землю, равных существовавшему в России праву личной собственности на землю. Это право включало владение землей, право использовать землю ограничивалось обязанностью не нарушать права собственников соседних участков и права сервитута. Право распоряжения земельным участком позволяло заключать все виды сделок, предусмотренных гражданским законодательством для недвижимости, а также совершать иные действия для распоряжения недвижимостью. Очень важной чертой Крестьянской реформы является то сопутствующее ей обстоятельство, что она вводила кадастровую дифференциацию категорий земель, т.е. земля как полноценный объект гражданских прав получила свою оценку. Земля в 34 губерниях делилась на три категории - нечерноземная, черноземная и степная. Каждая группа делилась на несколько местностей с учетом качества почвы, численности населения, уровня торгово-промышленного и транспортного развития, что уже почти полностью

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

совпадает с методами оценки земель в настоящее время. Таким образом для каждой местности устанавливались свои нормы (высшая и низшая) земельных наделов.

В результате революции 1917 года, советским правительством издается Декрет о земле 26 октября 1917г., по которому право частной собственности на землю отменялось навсегда, земли отчуждались безвозмездно. Помещичьи, удельные, монастырские и другие земли обращались во всенародное достояние и передавались в безвозмездное пользование всех трудящихся. Запрещались продажа, аренда, залог и другие способы отчуждения земли. Все граждане, желающие обрабатывать землю своим трудом, получали землю на праве пользования. Провозглашался принцип уравнительного распределения земли по установленной норме. Наряду с индивидуальным землепользованием крестьян допускались и общественные формы землепользования (общинная, артельная и др.). Следствием этого является то, что земля передается в уравнительное землепользование крестьянству, при котором крестьяне становились не собственниками земли, а земля подлежала систематическому перераспределению, переделу в рамках общины.

Следующим документом в области имущественно-земельных отношений стал Декрет о социализации земли, который предусматривал, что всякая собственность на землю и другие природные ресурсы отменяется навсегда и распоряжение ими передается органам государственной власти. Это, своего рода комплексный документ, охвативший довольно широкий круг земельных отношений. Декрет отменил «всякую собственность на землю», тем самым подтвердив особое место земель среди объектов общественных отношений. Соответственно запрещались любые сделки, и земля передавалась различным категориям субъектов только в пользование.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Постепенно был объявлен переход от единоличных форм землепользования к товарищеским. Крупные советские хозяйства, коммуны, общественная обработка земли и другие виды товарищеского землепользования назывались наилучшими средствами для достижения этой цели, поэтому на все виды единоличного землепользования следует смотреть как на проходящие и отживающие.

Так создавались условия наибольшего благоприятствования различного рода коллективным хозяйствам и коллективному землепользованию. В частности, советские хозяйства (совхозы), обязанные своим рождением данному постановлению, имели право на получение в пользование наилучших и наиболее ценных земель (имения с ценными многолетними культурами, рациональными хозяйствами, имения с развитым техническо-промышленным делом). Таким путем закладывалась основа постепенного огосударствления всей экономики страны. Трудовому землепользователю предоставлялся тот объем прав, который позволял ему использовать землю в целях ведения сельского хозяйства. Распоряжение землей в формах, предусмотренных правом для иных имущественных объектов, запрещалось, и этим подчеркивалось, что это именно право пользования государственной землей. Однако в отличие от иных возможных форм права пользования трудовое землепользование отличалось большей хозяйственной независимостью и отсутствием временных ограничений. В условиях нэпа это был тот максимум, который позволял развить производственную самостоятельность мелких аграрных производителей.

В целом, можно отметить, что для земельного законодательства советского периода характерными являются следующие черты: абсолютная монополия государства на земельную собственность, в результате чего земля как таковая не рассматривалась в качестве имущества и полностью исключалась из

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

гражданского оборота. Из юридических прав на землю как за гражданами, так и за организациями признавалось лишь право пользования, которое, впрочем, было достаточно, стабильным, бессрочным и безвозмездным.

На основе Декрета о земле был уничтожен земельный строй дореволюционной России и создан новый земельный строй России.

После поражения Германии в Первой мировой войне, под давлением стран-победителей (США, Франция, Великобритания), страна была вынуждена уступить ряд своих территорий в нижнем течении реки Висла плюс 71-километровый отрезок побережья Балтийского моря Польше, которая таким образом получила выход к Балтийскому морю и соответственно изолировала (по крайней мере сухопутно) территорию Восточной Пруссии, превратившуюся в немецкий эксклав. Область была передана Польше после Первой мировой войны по Версальскому мирному договору и образовала Померанское воеводство (1919—1939). Переданные Польше территории, однако, были населены преимущественно поляками (80,9 % населения) и в терминологии тех лет получили название Польский коридор, имевший крайне важное стратегическое значение для обеих стран. К Восточной Пруссии перешла часть территории Западной Пруссии (Мариенвердер), образовав отдельный административный округ. С другой стороны — к северу от реки Неман — Восточная Пруссия потеряла город Мемель (современная Клайпеда, Литва), также преимущественно немецкоязычный. Эти потери послужили поводом к росту настроений ревизионизма и реваншизма в самой Германии и явились одним из поводов к развязыванию Второй мировой войны.

К моменту прихода к власти национал-социалистов экономика Восточной Пруссии находилась в состоянии кризиса. Сельское хозяйство пребывало в запустении, большинство промышленных предприятий простаивало. Общее

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

число безработных в провинции к концу февраля 1933 г. составило 131 тыс. человек, увеличившись за четыре предыдущих года почти на четверть[1]. Кёнигсберг к началу 1933 г. стоял на грани банкротства. Его долг по сравнению с 1927 г. вырос в три с лишним раза[2]. Все это требовало принятия энергичных мер с целью подъема восточно-прусского хозяйства.

Попытки восстановить экономику Восточной Пруссии активизировались с приходом к власти нового обер-президента – гауляйтера НСДАП Э. Коха. Новая администрация активно взялась за составление программы развития восточно-прусского хозяйства. В июле 1933 г. четырёхлетний план возрождения Восточной Пруссии был разработан и представлен на утверждение германскому правительству. Основные идеи одобренной Гитлером программы были таковы:

1. Широкая индустриализация провинции с упором на предприятия текстильной и металлургической отраслей;
2. Развитие транзитной торговли между СССР и странами Европы через кёнигсбергский порт;
3. Парцелляция части крупных помещичьих угодий для наделения землёй местного и пришлого крестьянства;
4. Переселение в Восточную Пруссию из других областей Германии полутора миллиона немцев для расширения ёмкости внутреннего рынка и увеличения потребления сельскохозяйственной продукции;
5. Развитие туризма[3].

Сельское хозяйство продолжало оставаться главной проблемой для восточно-прусского правительства. Провинция по-прежнему являлась аграрным регионом, где к 1939 г. 55% трудоспособного населения были заняты в сельском

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

хозяйстве и лишь 21% – в ремесле и промышленности (в целом по Германии – 29% и 41% соответственно)[4]. Основная часть земельных угодий в Восточной Пруссии находилась в крупных помещичьих имениях, площадью более 100 га, в которых трудились наёмные рабочие. По закону «О наследственных дворах в Пруссии» большая часть таких имений перешла в разряд «наследственных дворов», которые после смерти хозяина переходили старшему сыну, освобождаясь от поземельного налога и налога на наследство. В итоге 98,7% всех имений Восточной Пруссии получили статус «наследственных дворов»[5]. Все это никак не сочеталось с намерением провинциального правительства наделить как можно большее количество крестьян землёй, в результате чего весной-летом 1933 г. в Восточной Пруссии прокатились крестьянские волнения, а в Кёнигсберге прошли демонстрации с требованием провести земельную реформу [6].

Следствием латифундиального характера сельского хозяйства Восточной Пруссии явилось нерациональное использование земель. В 1937 г. из 2,6 млн. га сельскохозяйственных земель задействованными в той или иной мере оказались менее одного миллиона гектаров[7]. Значительное число земель Алленштайнского округа было заболочено или покрыто лесами. Обеспеченность хозяйств техникой также оставляла желать лучшего. В целом к 1939 г. по сравнению с 1930 г. поголовье скота в Восточной Пруссии возросло на 10-20%, а количество крупного рогатого скота и свиней превысило довоенный уровень[8].

Следовательно, к числу характерных особенностей социально-экономического развития Восточной Пруссии в 1933-1939 гг. можно отнести следующие:

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

1. Значительный рост промышленного потенциала городов,
2. Постепенная ликвидация безработицы,
3. Улучшение материального положения значительной части граждан,
4. Повышение роли международной торговли в экономике Восточной Пруссии,
5. Отсталость сельского хозяйства и усиление позиций крупных землевладельцев,
6. Провал переселенческой политики правительства и планов по превращению Восточной Пруссии в «туристическую Мекку».

Человеческие сообщества, образующие культурные общности, создают на заселённой ими территории уникальные ценозы – системы, обеспечивающие их жизнедеятельность, и сами входят в состав этих систем как существенная и неотъемлемая часть. Переход территории «из рук в руки», в особенности сопровождаемый сменой всего населявшего её сообщества, ведёт к распаду прежнего ценоза. На его остатках возникает новый. Примеры смены ценозов дают возможность познакомиться с особенностями функционирования создававших их сообществ.

После Второй мировой войны произошло изменение границ ряда государств. В частности, в состав РСФСР вошли новые территории: Калининградская область, Карельский перешеек, Южный Сахалин и Курильские острова. Во всех этих случаях произошла полная смена населения: на место прежних жителей прибыли переселенцы из центральных российских областей.

Часть бывшей Восточной Пруссии, ставшая Калининградской областью, в этом ряду выделяется наибольшей плотностью культурного ландшафта. Со

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

сменой населения здесь произошла смена систем землепользования и заселения, видового состава культурных растений и животных, техносреды и т. д.[9] Созданная прежними жителями система хозяйствования была отвергнута переселенцами как целое и перестала быть воспроизводимой, становясь часто субстратом для новой хозяйственной деятельности.

Особый интерес для рассмотрения представляют масштабные пространственные структуры – система заселения, землепользования, мелиоративная система. В том, как территория заселена и используется, отпечатывается устройство самого сообщества. С другой стороны, эти пространственные структуры, безусловно, требуют от сообщества, населяющего территорию, соответствующих знаний и активности для их поддержания и воспроизводства.

Первые переселенцы в Калининградскую область были из различных («глубинных») областей России. Мало кто из них имел более или менее адекватное представление о земле, на которую приехали, и о её истории. Всё здесь было чужим: организация пространства, организация труда, обращение с материалом, использование незнакомых материалов и т. д.

Переселенцы начали выстраивать на новом месте новую хозяйственную систему. Способ хозяйствования немцев при этом не был воспринят.

У переселенцев не было знания особенностей здешнего климата, не было знания территории (её истории, хозяйственной структуры, животного и растительного мира, наличия полезных ископаемых), не было знания местных материалов и технологий (которое было необходимым для поддержания имеющихся на территории структур и объектов). Всё предстояло исследовать и освоить. Эта деятельность растянулась на десятилетия, выразившись, в

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

частности, в создании различных опытных станций, организации исследовательских экспедиций и т.д.

Характер использования земель и система заселения территории несут на себе отпечаток истории и устройства самого сообщества.

В советское время характер землепользования стал совершенно иным. С 1945 года до 1951 года на территории Калининградской области сельскохозяйственные угодья были разделены между 454 колхозами и совхозами. В 1951 было произведено укрупнение колхозов, в результате осталось 177 хозяйств такого типа. Укрупнение конца 60-х уменьшило число колхозов до 160. Колхозы обладали очень ограниченной свободой действий (в сравнении с прусскими землевладельцами) и действовали в условиях советской плановой системы.

Установка на сведение хуторской системы возникла практически со времён первых колхозов. Результаты комплексной экспедиции Академии наук СССР 1949 – 1951 гг., всесторонне обследовавшей новую область, содержат следующие свидетельства.

В современных условиях важным условием развития сельского хозяйства является наличие эффективного прозрачного рынка земельных ресурсов. За последние годы была проделана значительная работа. Проведенный в Калининградской области мониторинг использования земель сельскохозяйственного назначения позволил понять структуру имеющегося рынка, выработать основные комплексные мероприятия. Была фактически выстроена система муниципального земельного контроля. Разработаны и реализуются планы проверок. Собственник должен нести ответственность за земли, находящиеся в его собственности и использовать их по назначению.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Данное положение тесно связано с необходимостью рационально использовать земельные ресурсы.

Земельный фонд Калининградской области, по данным Управления Росреестра по Калининградской области [11], на 1 января 2015 году составлял 1512,5 тыс. га. Большая его часть приходится на земли сельскохозяйственного назначения – 802,3 тыс. га (53 % от общей площади). Второй по значению является категория лесных площадей – 17,9 %, земли водного фонда составляют 12,2 %, площади земель населенных пунктов и промышленности, а также иного назначения практически одинаковые и составляют 7,8 и 6,6 % соответственно. Земли запаса занимают около 2,2%, площадь земель особо охраняемых территорий и объектов – 0,30 тыс. га (0,02%).

Распределение земель по категориям в Калининградской области за последние 10 лет (2006-2015 гг.) претерпели изменения – значительно выросла площадь земель населенных пунктов (на 16,0 %), несколько меньше – площадь земель промышленности и иного назначения (на 3,6 %). Эти изменения в структуре происходили главным образом за счет сокращения площади земель запаса (на 28,3 %) и сельскохозяйственного назначения.

Определенные успехи в регионе могут быть отмечены в реализации мер по введению в оборот не используемых длительное время земель сельскохозяйственного назначения. Этому способствовало принятие и реализация государственной программы развития сельского хозяйства [12] и целевой программы Калининградской области «Вовлечение в сельскохозяйственное производство не используемых по целевому назначению земель сельскохозяйственного назначения Калининградской области на период 2011-2016 годов» [15].

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

По отчетным данным Министерства сельского хозяйства Калининградской области [13, 14,15], в 2010-2016 гг. было введено в оборот более 150,0 тыс. га неиспользуемых сельскохозяйственных угодий (табл. 1). На 1 января 2016 г. доля неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения составила 32,4 % (2014 г. – 47,9%).

Таблица 1

Динамика ввода в оборот и использования земель, тыс. га

Показатель	факт					прогноз				
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Ввод в оборот земель, тыс. га	23,3	39,8	25,5	35,3	25,7[6]	26,7	12,0	11,0	11,0	9,0
Используемые сельскохозяйственные угодья (оценка), тыс. га	389,6	402,1	438,5	438,3	459,0	485,0	510,0	521,0	532,0	541,0
Неиспользуемые сельскохозяйственные угодья, %[7][8]	47,0	45,0	40,0	39,5	36,4	32,7	29,1	27,5	25,8	24,4

Источник: рассчитано на основе [13-15,17]

Рост эффективности землепользования в Калининградской области в течение 2010-2016 гг. в первую очередь определялся следующим комплексов мер государственного управления.

Во-первых, были предусмотрены меры экономического стимулирования вовлечения целевого и рационального использования земель сельскохозяйственного назначения.

Во-вторых, предусмотрены отдельные меры для активизации ввода земель различных категорий по формам собственности – земель государственной

[6] По данным Министерства сельского хозяйства РФ, в 2015 г. было введено 78,1 тыс. га пашни.

[7] В расчетах приняты данные Министерства сельского хозяйства Калининградской области.

[8] По данным Министерства сельского хозяйства Калининградской области [14, 16], доля используемых сельскохозяйственных угодий составляла в 2010 г. 51 % от их общей площади.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

неразграниченной собственности, земель областной собственности, по невостребованным земельным долям, землям частной собственности.

В-третьих, проведены проработка и реализация плана-графика в 2014 г. по вводу в оборот неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения на территории отдельных муниципальных образований (Гвардейский и Зеленоградский районы, Гурьевский городской округ), где планировалось сосредоточить усилия для кардинального изменения ситуации и обеспечения развития отраслей сельского хозяйства.

Так, в регионе предусмотрена компенсация части затрат сельскохозяйственным товаропроизводителям, обеспечивающим вовлечение в оборот неиспользуемой пашни. Для активизации ввода в оборот неиспользуемых участков, находящихся в государственной неразграниченной собственности, были предусмотрены: 1) инвентаризация земель, подготовка картографического материала с указанием границ свободных от третьих лиц земельных участков и размещение данных сведений на информационных сайтах Министерства сельского хозяйства РФ и Калининградской области, администраций муниципальных образований; 2) инвентаризация договоров аренды – расторжение в случае, если не используют либо используют не по целевому назначению земли, или доначисление арендной платы недобросовестным арендаторам в повышенном размере; 3) мониторинг земель, которые необходимо сформировать и поставить на кадастровый учет для последующего предоставления их сельхозпроизводителям, оказание финансовой поддержки в проведении кадастровых работ.

Определенные сложности в использовании земельных ресурсов в регионе связаны с избыточным увлажнением значительной части территории.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Это требует значительного объема мелиоративных работ. Калининградская область всегда была территорией сплошной осушительной мелиорации. Это единственный регион России, в котором не только интенсивное сельскохозяйственное производство, но и сама жизнедеятельность проживающего населения невозможна без проведения комплекса мелиоративных мероприятий. В Калининградской области располагается более 70% польдеров России – 98 тыс. га. В целом в регионе действует около 400 осушительных систем (осушительными каналами покрыта почти вся территория области). Они отводят воду в 16 гидрологических бассейнов рек и искусственных каналов. Однако любая мелиоративная система может успешно функционировать при условии постоянного контроля за ее состоянием и своевременном ремонте. В 2014-2015 годах, наряду с реконструкцией и ремонтом существующих мелиоративных сооружений, велось строительство 9 новых насосных станций и 16 водозащитных дамб.

Пребывание Калининградской области в зоне избыточного увлажнения привело к возникновению проблемы использования нарушенных земель. Рекультивация нарушенных земель осуществляется крайне медленно. Так, в 2016 году в среднем было нарушено 37 га земель, а рекультивировано 31 га. Площади нарушенных земель могут быть значительно сокращены при сбалансированном внесении минеральных и органических удобрений и при соблюдении экологических требований, предъявляемых к промышленным производствам.

Особенности и сложности использования земельных ресурсов в Калининградской области свидетельствуют о том, что необходимо дальнейшее развитие земельных отношений и повышение эффективности землепользования

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

за счет создания условий для роста и развития сельскохозяйственного производства.

Решение вопросов использования земельных ресурсов и развития земельных отношений при соответствующем экономическом и нормативно-правовом регулировании землепользования позволит организовать в Калининградской области конкурентоспособное сельскохозяйственное производство, позволяющее обеспечить не только продовольственную безопасность, но и устойчивое социально-экономическое развитие

Библиографический список

1. Arbeitschlacht im Stadt und Land // Berliner Tageblatt. 1934. 31 Oktober. Morgenausgabe. S. 8.

2. Гаузе Ф. Кенигсберг в Пруссии. История одного европейского города. Реклингхаузен, 1994. С. 244.

3. Der Neuaufbau Ostpreussens // V?lkischer Beobachter. Norddeutsche Ausgabe. 1933. 13 Juli. S. 1, 2; Industrialisierung Ostpreussens // V?lkischer Beobachter. Norddeutsche Ausgabe. 1933. 7 Juli. S. 1.

4. Глебов В. И. Восточная Пруссия: Краткий справочник. М., 1944. С. 41.

5. Аникеев А. А. Германский фашизм и крестьянство (1933-1945). Ростов-на-Дону, 1979. С. 96-98; Телегин Ф. Н. Военно-экономическая подготовка фашистской Германии к войне против СССР. Краснодар, 1966. С. 25-26.

6. Аникеев А. А. Указ. соч. С. 113.

7. Wirtschaftliche Aussichten // V?lkischer Beobachter. Norddeutsche Ausgabe. 1937. 8 Juni. S. 18.

8. Bloech H. Ostpreussens Landwirtschaft. Leer, o. J. S. 25, 73-74, 77.

9. Калининградская область в цифрах. 2005: Стат. Сб./Калининградстат. – Калининград, 2005.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

10.Калининградская область в цифрах. 2011: Стат. Сб./Калининградстат. – Калининград, 2011.

11.Калининградская область в цифрах. 2016: Стат. Сб./Калининградстат. – Калининград, 2016.

12.О государственной программе Калининградской области «Развитие сельского хозяйства»: постановление Правительства Калининградской области от 27 января 2014 года №28. [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

13.О некоторых направлениях развития сельского хозяйства в Калининградской области с 2015 года // Доклад заместителя Председателя Правительства Калининградской области К.В. Суслова на заседании Правительства Калининградской области 8 июля 2014 года. URL: http://gov39.ru/zip/zpo/2014/07/08/zpo_08.07.2014_materials.zip (дата обращения: 10.01.2017).

14.О плане-графике мероприятий по вводу в оборот неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения на территории муниципальных образований Калининградской области // Доклад министра сельского хозяйства Калининградской области Зарудного В.А. на оперативном совещании Правительства Калининградской области 18 июля 2014 г. Фондовые материалы БФУ им. И. Канта.

15.О целевой Программе Калининградской области "Вовлечение в сельскохозяйственное производство не используемых по целевому назначению земель сельскохозяйственного назначения Калининградской области на период 2011-2016 годов": постановление Правительства Калининградской области от 28 октября 2011 г. №804. [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

16.О целях, задачах и приоритетных направлениях развития Калининградской области на период до 2020 года в сфере агропромышленного комплекса // Доклад временно исполняющей обязанности министра сельского хозяйства Калининградской области Н.Е. Шевцовой на заседании Правительства Калининградской области 25 ноября 2016 года URL: https://gov39.ru/zip/ospo/2016/11/ospo_25.11.2016_materials.zip (дата обращения: 16.01.2017).

17.Отчет о деятельности Министерства сельского хозяйства Калининградской области за период с 2010 по 2013 годы // Правительство Калининградской области. URL: http://www.gov39.ru/3y/zip/selhoz/report.doc (дата обращения: 10.01.2017).

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

УДК 332

Чернышова Т.Ю., Цекоева Ф.К. Современные технологии технической инвентаризации и учета объектов недвижимости на примере Калининградской области

Modern technologies technical inventory and registration of real estate on the example of the Kaliningrad region

Чернышова Татьяна Юрьевна,
магистрант кафедры
градостроительства, землеустройства и дизайна,
Балтийский федеральный университет им. И. Канта.
Научный руководитель:
Цекоева Фатима Касполовна,
заместитель директора Института природопользования, территориального развития и градостроительства Балтийского федерального университета им. И. Канта,
кандидат сельскохозяйственных наук,
доцент кафедры градостроительства, землеустройства и дизайна;
Chernyshova Tatiana Yuryevna,
candidate for a master's degree of the department of Urban Planning, Land Use and Design.
Scientific director:
Tsekoeva Fatima Kaspolovna,
Deputy Director of the Institute of Nature Management, Urban Planning and Territorial Development of the Baltic Federal University named after Immanuel Kant, the candidate of agricultural sciences, associate professor of the department of Urban Planning, Land Use and Design;

Аннотация: В статье рассматриваются современные технологии технической инвентаризации и учета объектов недвижимости.

Ключевые слова: информационные технологии, географические информационные системы, спутниковые системы точного позиционирования.

Abstract: The article deals modern technologies technical inventory and registration of real estate.

Keywords: information technology, geographic information systems, precise satellite positioning system.

За последние двадцать лет в области земельных отношений Калининградской области, как и в целом по России, произошли интенсивные преобразования: ввод рыночных отношений, появление различных форм

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

собственности обусловили позитивные изменения в области права на земельные участки и расположенные на них объекты недвижимости.

В этих условиях закономерно возрастание роли кадастра, который является регулятором земельных отношений, а также гарантом прав юридических и физических лиц на недвижимое имущество. Массовая оценка и переоценка объектов недвижимости для целей налогообложения в большинстве стран с рыночной экономикой представляет собой достаточно трудоемкую и сложную процедуру, для облегчения которой во многих странах стали применять современные информационные технологии автоматизации процесса. [1,2]

В России также произошел технологический прорыв в формировании и выстраивании системы единого кадастрового учета, кадастровой оценки земли, необходимых для определения размеров арендной платы, решения рыночных вопросов, связанных с земельными участками и недвижимостью. [3,4]

Обновляются имеющиеся топографические карты и цифровые пространственные данные, благодаря использованию географических информационных систем (ГИС) и технологиям спутниковой системы точного позиционирования ГЛОНАСС, GPS и «СПП МОБТИ». [5,6]

Прогресс не обошел стороной и Калининград. В этом отношении, пожалуй, самым значимым прорывом в отладке механизма кадастрового учета стало внедрение единой автоматизированной системы ведения государственного земельного кадастра и государственного учета объектов недвижимости в виде структурированной компьютерной сети, в состав которой вошли 20 программно-технических комплексов на уровне муниципальных образований и программно-технического сопровождения системы в целом [7]

Стоит отметить, что развитие информационных технологий кадастрового учета ограничений и обременений основывается на широком применении

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

новейших компьютерных методов ведения кадастрового учета и невозможно без применения инновационных технологий.

Так, на базе ФГУП «Ростехинвентаризация» в регионе была создана уникальная база данных «Недвижимость Калининграда», сформированная на документированной информации и содержащая сведения о технических характеристиках, благоустройстве, площадях и оценочной стоимости указанных первичных и вторичных объектов недвижимости. По состоянию на 2016 год их количество составило более 200 тысяч.

Кроме сведений об объектах жилого и нежилого фонда в этой базе данных хранится и систематически обновляется информация о субъектах права - юридических и физических лицах, включая историю перехода прав собственности от одного лица к другому. [7]

Не менее интересная инновация - создание уникального доступного в сети ресурса: публичной кадастровой карты России. В ней на сегодняшний день содержатся сведения о более чем 155 млн объектов недвижимости плюс информация о границах субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, территориальных зонах, зонах с особыми условиями использования территорий.

Также уже в середине 2017 года в Калининграде начнет работать и новый «Центр кадастровой оценки и мониторинга недвижимости», чему предшествовала активная работа по государственной кадастровой оценке объектов капитального строительства и земель сельхозназначения Калининградской области. Начиная с 2017 года, главы муниципальных образований могут применять новые данные по кадастровой оценке. [7]

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

Внедрение современных технологий и оборудования спутниковой системы точного позиционирования

Отметим, что местный рынок недвижимости (учитывая специфику Калининградской области, где порядка 10 процентов от общей численности строений составляет так называемый «немецкий жилой фонд») достаточно локален: спрос, предложение и цены сильно зависят от местоположения объектов, и чрезвычайно неэластичен: предложение всегда ограничено из-за естественного дефицита территории. Особое внимание приходится уделять необходимости учёта особенностей исторически сложившейся системы адресации домов и объектов инфраструктуры в Калининградской области в Федеральной информационной адресной системе.

Кроме того, имеющиеся топографические карты земельных участков нуждаются в обновлении. Эти особенности вызывают затруднения в процедуре оценки недвижимости.

В настоящее время одним из актуальных вопросов, возникающих перед калининградскими специалистами кадастра и навигации, является вопрос обеспечения топографической и географической информацией об объектах землепользования. Даже если посмотреть на публичную кадастровую карту (ПКК), видно, что далеко не на всей территории есть учтенные земельные участки. [7]

В этой связи является своевременным внедрение современных технологий и оборудования спутниковой системы точного позиционирования – «СПП МОБТИ». [7]

Система представляет собой размещение стационарных приемников сигналов от спутниковых группировок (ГЛОНАСС, GPS), на станциях,

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

расположенных в городах региона, которые образуют сеть покрытия территории всего региона.

Сегодня на территории Калининградской области активно используются GPS-технологии в земельно-кадастровых работах. [7] В частности, такое геодезическое оборудование, как:

- GPS/ГЛОНАСС оборудование Trimble;
- тахеометры Trimble, Nikon;
- нивелиры;
- лазерные сканирующие системы;
- мобильное сканирование;
- программное обеспечение CREDO, Trimble;
- системы управления техникой;
- цифровые решения для строительства;
- лазерные дальномеры Laser Technology.

Воздушное лазерное сканирование показало себя наиболее эффективной технологией сбора геопространственных данных для постановки на кадастровый учет линейных объектов. За последние несколько лет технология воздушного лазерного сканирования доказала свою высокую эффективность при проведении топографо-геодезических и инженерно-изыскательских работ, в том числе и для создания кадастровых карт и планов.

Цифровой формат всех данных, получаемых в процессе съемки, позволяет оперативно осуществлять их контроль, что дает возможность практически исключить необходимость повторного выполнения аэросъемочных работ в случае сбора недостаточно качественных данных.

Это также дает возможность максимально автоматизировать процесс камеральной обработки, а различные варианты выходной продукции позволяют

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

наиболее точно решать поставленные задачи. Также эта технология позволяет исключить наиболее затратные наземные полевые работы по привязке аэрофотоснимков. [8]

Создание комбинированного векторного топографического плана и ортофотоплана дает возможность наглядно предоставлять получаемые данные и эффективно решать задачи постановки на кадастровый учет и регистрации прав на землю линейных и площадных объектов значительного объема в сжатые сроки.

Широкое распространение спутниковая аппаратура GPS-технологий приобрела в геодезии, землеустройстве, геофизике, геологии, земельном кадастре и др.

Применение систем спутникового позиционирования (GNSS/ Glonass) позволяет существенно повысить точность и производительность полевых и камеральных геодезических работ, что значительно улучшает качество геодезического и маркшейдерского обеспечения предприятий. [8]

Определение пространственных координат с помощью GPS в режиме реального времени предоставляет такие дополнительные возможности по автоматизации таких процессов, как разбивка строительных сеток, геодезический мониторинг инженерных сооружений (высотные здания, мосты, плотины и т. п.), наблюдения за пространственным положением больших промышленных механизмов.

Современные системы автоматизации документооборота

Для эффективного функционирования системы управления недвижимостью важно располагать конкретной информацией о том, в отношении каких объектов

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

происходит тот или иной управленческий процесс. В связи с этим необходимы полные и достоверные сведения об объектах недвижимости, полученные на основе технической инвентаризации.

Действенная система технического учета объектов недвижимого имущества в регионе призвана отслеживать состояние объекта (различные характеристики) с момента его проектирования до конца жизни с целью информирования различных структур управления. [8]

Для сокращения затрат рабочего времени по вводу, обработке, систематизации и выдачи земельно-учетной информации в Калининградской области также используются различные программы автоматизированного учета земель и иных объектов недвижимости.

Так, на сегодняшний день Калининградская область занимает восьмое место в России по числу зарегистрированных поставщиков информации в ГИС ЖКХ. [7]

В регионе также применяются разработанные коммерческими фирмами прикладные программы, хранящие и обрабатывающие атрибутивную информацию, заданную в табличной форме. Для целей формирования земельного баланса разработана аналитическая подсистема сбора и обработки информации состоящая из программных комплексов – «Отчет-Ф», «Отчет-Р», «Отчет-М».

Введение количественного и качественного учета ведется в полуавтоматическом режиме с использованием программного средства (ПС) «СВОД», с помощью которого заносится и редактируется земельноучетная информация в Microsoft Excel. [7]

Использование этих программ позволяет сегодня значительно повысить оперативность и точность комплексного анализа больших массивов данных по

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

целевым индикаторам и ключевым показателям оценки результатов деятельности территориальных отделов Роснедвижимости. Кроме того, автоматизированный семантический контроль позволяет выявлять ошибки ввода и несоответствия с предыдущими отчетами по контрольным соотношениям.

Современные темпы жизни определяют новые варианты работы. В этой связи можно смело сказать, что использование передовых информационных технологий в сфере инвентаризации и учета объектов недвижимости и их правообладателей на территории области во многом позволяет увеличивать производительность труда, сокращая при этом сроки подготовки документации и облегчая труд исполнителей. [6]

Библиографический список

1. Варламов А.А., Гальченко С.А. Земельный кадастр. В 6 т. Т. 3. Государственная регистрация и учет земель. - М.: КолосС, 2006. - 528 с.
2. Варламов А.А., Земельный кадастр. В 6 т. Т. 1. Теоретические основы государственного земельного кадастра. - М.: КолосС, 2003. - 384 с.
3. Гладкий В.И. Кадастровые работы в городах. - Новосибирск: Наука, 1998. - 278 с.
4. Техническая инвентаризация объектов недвижимости. Учебно-методическое пособие для выполнения контрольной работы для студентов обучающихся по направлению подготовки 221.03.02 «Землеустройство и кадастры» профиль «Кадастр недвижимости» очной и заочной форм обучения. – Пермь.: ФГБОУ ВО Пермская ГСХА 2015 г.
5. Кадастровый вестник. – Бурятия: 2006. - №3.

НОО «Профессиональная наука» использует Creative Commons Attribution (CC BY 4.0): лицензию на опубликованные материалы - https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/deed.ru|

6. Подколзин О.А., Лошаков. А.В., Шевченко Д.А.,. Техническая инвентаризация и технический учет объектов недвижимости. Методологические указания. – Ставрополь, 2013 г.
7. http://kaliningrad.rbc.ru/kaliningrad/freenews/58a30bcb9a79470ea6c3a5b7?from=newsfeed
8. Ларяков Ю.Ю. Будущее технической инвентаризации в связи с переходом к кадастровой деятельности - ГУП МО «МОБТИ». 2011.02. - М.: 12-я Всероссийская научно-практическая конференция «Геоинформатика в нефтегазовой отрасли».

Электронное научное издание

Фундаментальные и прикладные исследования: опыт, проблемы и перспективы

Сборник научных трудов
по материалам I международной
научно-практической конференции

15 февраля 2017 г.

По вопросам и замечаниям к изданию, а также предложениям к сотрудничеству обращаться по электронной почте mail@scipro.ru

Подготовлено с авторских оригиналов

978-5-00-007230-8

Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 27,5. Тираж 100 экз.
Издательство Индивидуальный предприниматель Краснова Наталья Александровна
Адрес редакции: Россия, 603186, г. Нижний Новгород, ул. Бекетова 53